

**Торговое представительство Российской Федерации
в Швеции**

**Годовой обзор состояния экономики
и основных направлений
внешнеэкономической деятельности
Швеции
в 2016 году**

**Стокгольм
апрель 2017**

Содержание

I. Введение.....	6
1.1. Общая (краткая) информация о Швеции	6
1.1.1. Факторы, оказавшие влияние на экономическую ситуацию в Швеции в 2016 году	7
1.1.2. Общая характеристика экономики	9
Динамика ВВП.....	9
Приоритетные отрасли экономики Швеции.....	10
Основные товарные рынки.....	12
Динамика товарооборота с основными странами — торговыми партнерами	13
1.1.3. Роль и место экономики Швеции в мировой экономике, перспективные области внешнеэкономического сотрудничества	15
II. Оценка состояния национальной экономики и перспектив ее развития, тенденции в сфере государственного регулирования экономики.....	17
2.1. Итоги социально-экономического развития Швеции	17
2.1.1. Основные макроэкономические тенденции	17
Динамика промышленного развития	17
Динамика развития сельского хозяйства	20
Динамика отраслевой структуры экономики	22
Динамика оборота розничной торговли	24
Ценовая динамика и инфляционные процессы.....	25
Реальная заработная плата	26
Реальные располагаемые доходы	29
2.2. Аналитический обзор основных секторов экономики	30
2.2.1. Информация по отраслям экономики (в частности, по отдельным секторам услуг) с учетом их национальных особенностей	30
Машиностроение	30
Транспортное машиностроение	35
Горнодобывающая промышленность и цветная металлургия	40
Черная металлургия	42
Информационные технологии и телекоммуникационный сектор	45
Топливо-энергетический комплекс	50
Защита окружающей среды, технологии и оборудование	57
Транспортная инфраструктура	58
Фармацевтическая промышленность и биотехнологии	66
Химическая промышленность	68
Производство бытовой техники.....	70
Лесная, лесоперерабатывающая и целлюлозно-бумажная промышленность	73
Сельское хозяйство	75
Сфера услуг	85
Банковская система, биржи	86
Государственный сектор экономики	90
Рынок труда, деятельность профсоюзных объединений и ассоциаций работодателей	92

2.3. Основные направления налогово-бюджетной и денежно-кредитной политики	95
2.3.1. Налогово-бюджетная политика	95
Общая характеристика налоговой системы, основные бюджетообразующие налоги	95
Итоги исполнения Государственного бюджета Швеции за 2016 год.....	98
План правительственных реформ в Государственном бюджете на 2017 год.....	103
2.3.2. Денежно-кредитная политика.....	108
Инфляция и денежное обращение	108
Динамика потребительских цен.....	109
Динамика средних цен производителей по продовольственным и непродовольственным товарам.....	110
Учетная ставка национального банка	110
Курс шведской кроны	111
Внешний и внутренний долг, характеристика состояния платежного баланса	112
Кредитные ставки государственных и коммерческих банков для национальных и иностранных потребителей.....	114
2.4. Государственное регулирование в сфере промышленности и услуг.....	115
2.4.1. Информация по действующему нормативно-правовому регулированию и предпринимаемым мерам в области государственного регулирования отраслей экономики	121
Лесная промышленность	121
Энергетика	122
Сфера туризма	125
Защита окружающей среды, технологии и оборудование.....	126
Государственный сектор экономики.....	127
2.5. Государственное регулирование банковского и страхового секторов экономики, биржевой торговли	130
2.5.1. Общий обзор нормативно-правовой базы регулирования банковского и страхового секторов экономики и биржевой торговли.....	132
2.6. Состояние инновационного развития	134
2.6.1. Приоритетные направления развития инновационной политики.....	134
2.6.2. Информация о действующем законодательстве в сфере поддержки инновационной деятельности, изменения в нормативно-правовой базе за отчетный период.....	136
2.6.3. Инфраструктура поддержки инновационного развития	137
2.6.4. Программы и мероприятия по развитию инновационной сферы	146
2.6.5. Источники, объемы и механизмы государственного финансирования инновационной деятельности	147
2.6.6. Текущее состояние развития отдельных технологических направлений.....	149
Основные программы высокотехнологичных НИОКР в сфере энергетики	149
Основные программы высокотехнологичных НИОКР в транспортном машиностроении.....	151
Инновации в банковском секторе.....	153

2.7. Государственная поддержка развития регионов.....	154
2.7.1. Система государственной поддержки регионального развития, программные инструменты управления социально-экономическим развитием регионов	154
2.7.2. Организации по региональному развитию и предоставлению льгот определенным территориям Швеции (форма собственности, компетенция, функционал, организационная структура, объем финансирования), а также основные мероприятия и реализуемые проекты.....	154
III. Внешнеэкономические связи	156
3.1. Краткий обзор состояния и динамики внешней торговли Швеции.....	156
3.1.1. Основные внешнеэкономические партнеры Швеции, основные товары экспорта и импорта	156
3.1.2. Тенденции изменения совокупного товарооборота. Отраслевая и географическая структура товарооборота.....	160
3.1.3. Таможенно-тарифное и нетарифное регулирование	162
3.2. Меры государственной поддержки национального экспорта и инвестиций. 169	
Отраслевые программы поддержки экспорта сельхозпродукции	170
3.3. Меры государственной политики в области особых экономических зон, особенности их функционирования и администрирования.....	173
3.4. Обзор состояния и перспектив развития торгово-экономических отношений Швеции и России.....	173
3.4.1. Изменения по основным товарам и услугам российско-шведской торговли	175
3.4.2. Оценка перспективных высокотехнологичных товаров и услуг для поставки в Россию.....	178
Энергетика	178
Технологии лесопромышленного комплекса.....	179
Природоохранные технологии.....	179
3.4.3. Перспективы экспорта российских товаров и услуг, в том числе высокотехнологичных, в Швецию	180
Энергетика	180
Пищевая промышленность.....	180
Туризм	181
Горнорудная промышленность, черная и цветная металлургия	182
Строительная отрасль	182
IV. Инвестиционная политика Швеции и иностранные инвестиции	183
4.1. Инвестиционная политика Швеции, а также план крупных деловых мероприятий, планируемых к проведению	183
4.1.1. Основные направления и приоритеты инвестиций (исходящих, входящих) Швеции	183
4.1.2. Государственное регулирование инвестиционной деятельности.....	184
4.1.3. Механизмы и институты государственной поддержки инвестиций (исходящих, входящих)	185
4.1.4. Информация о значимых инвестиционных мероприятиях (форумах, семинарах, т.п.) Швеции.....	185

4.2. Политика Швеции в области привлечения иностранных инвестиций (инвестиционный режим)	189
4.2.1. Меры, направленные на улучшение инвестиционного климата.....	189
4.2.2. Информация о двусторонних инвестиционных соглашениях (ВИТ) и соглашениях о свободной торговле с инвестиционными блоками (ФТА), заключенных Швецией в отчетный период.....	190
4.2.3. Динамика, объемы, отраслевая и региональная структура, источники иностранных инвестиций, их роль в экономике Швеции	194
4.3. Основные итоги инвестиционного сотрудничества Российской Федерации со Швецией	200
4.3.1. Основные направления и итоги инвестиционного сотрудничества с Россией (статистика, объем, структура и динамика инвестиций)	200
4.3.2. Основные отрасли двустороннего инвестиционного сотрудничества, перечень «программ партнерства» и т.п.	200
4.3.3. Информация о российских инвестиционных проектах и перспективах деятельности российских компаний на рынке Швеции.....	201
V. Основные направления государственной политики в сфере малого и среднего предпринимательства.....	202
5.1. Аналитический обзор состояния и развития малого и среднего предпринимательства в Швеции, а также мер государственной поддержки малого и среднего предпринимательства, включая налоговые режимы, применяемые субъектами малого и среднего предпринимательства	202
VI. Участие страны пребывания в многосторонних международных и региональных экономических организациях, интеграционных и преференциальных торговых соглашениях	214
6.1. Информация об участии Швеции в региональных экономических группировках, включая формирование торгового режима, предоставление преференций участникам торговых соглашений и реализация их в шведском законодательстве	214
6.2. Информация о деятельности Швеции в ВТО, ОЭСР и других международных организациях	215

VII. Приложения

7.1. Данные национальной статистики Швеции по основным макроэкономическим показателям за отчетный период в сравнении с предыдущим годом с указанием источника информации.

7.2. Данные ЦСБ Швеции по объемам и структуре внешней торговли товарами и услугами за отчетный период в сравнении с предыдущим годом.

7.3. Данные ЦСБ Швеции за пятилетний период, включая отчетный, по объемам и структуре иностранных инвестиций страны пребывания, в том числе по отраслевой структуре инвестиций из и в Российскую Федерацию.

I. Введение

1.1. Общая (краткая) информация о Швеции

Государственный строй Швеции — конституционная монархия с парламентской формой правления. Глава государства — Король (с 1973 года — Карл XVI Густав, династия Бернадот, 1946 г.р.). Королева — Сильвия (1943 г.р.). Наследница престола — кронпринцесса Виктория (1977 г.р.). Закон о форме правления от 1974 года определяет, что обязанности короля Швеции заключаются только в выполнении представительских и церемониальных функций.

Высшим законодательным органом Швеции является **Риксдаг** (парламент). В соответствии с действующими конституционными актами Риксдаг «издает законы, принимает решения о государственных налогах и определяет, как должны использоваться государственные средства», а также «осуществляет контроль над государственным управлением и администрацией».

С 1971 года Риксдаг является однопалатным и насчитывает 349 депутатов, которые избираются путем прямых всеобщих выборов в третье воскресенье сентября каждые четыре года (до 1994 года — каждые три года).

По итогам выборов в шведский парламент — Риксдаг, состоявшихся 14 сентября 2014 г., в новый состав парламента вошли следующие партии:

<i>Коалиция</i>	<i>Название партии</i>	<i>Набранный процент голосов избирателей</i>	<i>Количество мандатов в Риксдаге</i>
Блок левых партий	Социал-демократическая партия	31,2	113
	Левая партия	5,7	21
	Партия зеленых	6,8	24
Альянс буржуазных партий	Умеренная партия	23,2	84
	Партия центра	6,1	22
	Народная партия — либералы	5,4	19
	Христианско-демократическая партия	4,6	17
—	Шведские демократы	12,9	49
	Всего	95,9	349

Примечание. На выборах в Риксдаг установлен 4%-й барьер. Партии, не попавшие в Риксдаг, суммарно набрали 4,1% голосов избирателей.

Таким образом, блок левых партий набрал 43,7% голосов избирателей, альянс буржуазных партий — 39,3%. Ни одна из коалиций не имеет большинства в парламенте. Еще одним важным итогом прошедших выборов стал значительный успех ультраправой партии Шведских демократов, более чем удвоивших свое представительство в парламенте (с 20 до 49 мандатов).

Правительство формируется парламентом. Помимо должности премьер-министра, в новом правительстве 24 министерских поста, из которых 6 заняты представителями партии «зеленых», остальные — социал-демократами.

Пост премьер-министра Швеции занял лидер социал-демократов Стефан Лёвён. Состав нового кабинета министров был сформирован Социал-демократической партией и Партией «зеленых» без участияевой партии.

В 2016 году на пост Министра по делам ЕС и торговли Швеции была назначена Анн Линде, ставшая новым сопредседателем Российско-Шведского Наблюдательного комитета по торговле и экономическому сотрудничеству.

Очередные выборы в Риксдаг состоятся в сентябре 2018 г.

В результате правительственного кризиса конца 2014 года шведское правительство было вынуждено в течение 2015 года выполнять бюджет оппозиционного буржуазного альянса, получивший большинство в Риксдаге вследствие маневра партии «Шведские демократы». Депутаты этой партии заявили о своей готовности заблокировать работу любого правительства, которое не будет выполнять их требования по сокращению расходов на иммиграционную политику. Все остальные парламентские партии заявили о невозможности договоренностей и компромиссов со «Шведскими демократами». Швеция избежала перевыборов в 2015 году благодаря т.н. «Декабрьским соглашениям» между правительством и оппозицией, принятым в конце 2014 года. В рамках этих соглашений партии брали на себя обязательство поддержать правительственный проект бюджета.

Однако в течение 2015 года все партии буржуазного альянса объявили о выходе из «Декабрьских соглашений». В результате парламентских дискуссий, продолжавшихся в течение 2016 года, был принят правительственный вариант бюджета. Правительство Швеции, вероятно, столкнется с трудностями при принятии бюджета на 2018 год, т.к. некоторые оппозиционные партии заявили о своем несогласии с предложенными правительством инициативами по повышению налогов на бизнес. Таким образом, судьба бюджета на 2018 год вновь оказывается под вопросом.

1.1.1. Факторы, оказавшие влияние на экономическую ситуацию в Швеции в 2016 году

В течение 2016 года политическая повестка дня в Швеции во многом определялась международными событиями. Наиболее масштабный отклик со стороны основных политических сил получили итоги референдума в Великобритании по вопросу о выходе из ЕС (Brexit) и избрание Д. Трампа президентом США.

Главными темами внутривнутриполитической жизни Швеции 2016 года стали проблемы адаптации большого числа мигрантов и связанный с этим острый недостаток жилья, состояние школьного образования, недостаток персонала и другие проблемы в системе здравоохранения. Повышенное внимание общественности было обращено на проблему организованной преступности в неблагополучных районах крупных городов (Стокгольма, Гётеборга и Мальмё).

В течение всего года в Швеции продолжались активные дискуссии об обороноспособности страны, причем консенсусом для всех основных политических сил в Швеции является восприятие России как основной потенциальной угрозы. Бурные дискуссии о сценариях нападения России на Швецию, которые велись в шведской прессе в 2015 году, уступили место активному обсуждению возможных угроз для безопасности шведского государства от проекта строительства второй ветки газопровода «Северный поток».

Важнейшими внутривнутриполитическими событиями 2016 года в Швеции стали:

- Перестановки в правительстве. Наиболее заметным событием стала отставка Осы Ромсон с поста вице-премьера и министра по вопросам климата и окружающей среды после того, как на съезде партии «зеленых» было принято решение не продлевать ее полномочия в качестве одного из двух руководителей партии. Министерский пост после О. Ромсон заняла Каролина Скуг, которая стала сопредседателем партии. Кроме того, вновь учрежден пост министра по делам ЕС и торговли в составе МИДа, на который была назначена Анн Линде, ставшая новым сопредседателем Российско-Шведского Наблюдательного комитета по торговле и экономическому сотрудничеству.
- В конце 2016 года Швеция была выбрана непостоянным членом Совета Безопасности ООН. В 2017 году Швеция будет председательствовать в СБ ООН.
- Впервые за несколько лет улучшились результаты шведских школьников в международных исследованиях PISA и TIMSS. Сейчас шведские школьники находятся на средних уровнях по странам ОЭСР, а приоритеты политики в области школьного образования стали одним из важнейших дискуссионных вопросов в Швеции.
- Неоднозначную реакцию в Швеции вызвала публикация доклада межведомственной комиссии по вопросу о регулировании прибыльности предприятий сферы здравоохранения и социального обеспечения. Согласно результатам исследования, норма прибыли предприятий здравоохранения вдвое превышает норму прибыли в среднем по сфере услуг. Предложения об ограничении нормы прибыли на капитал обсуждаются парламентскими партиями в Швеции.

Следует отметить, что ныне действующее правительство Швеции, сформированное партиями социал-демократов и «зеленых», не имеет большинства в парламенте, что обостряет межпартийные дискуссии при принятии ежегодного бюджета. На 2017 год Риксдагом был утвержден проект «красно-зеленого» правительства (социал-демократов и партии «зеленых»). Тем не менее, ситуация продолжает оставаться напряженной: рейтинг правящей партии находится на невысоких отметках, и существует вероятность досрочных парламентских выборов.

Прирост экономики Швеции в 2016 году составил около 3,3%. В 2017-19 гг., по прогнозам Риксбанка (Центробанка Швеции), прирост ВВП по итогам года составит порядка 2,1–2,4%.

Годовая инфляция за 2016 год составляет 1,0%. В связи с этим, политика Риксбанка направлена на стимулирование инфляционных процессов до достижения целевого показателя 2%. Одной из таких мер в минувшем году стало дальнейшее снижение ключевой ставки Риксбанка до отрицательного уровня минус 0,5%. Несмотря на принимаемые меры, рост цен происходит лишь на относительно замкнутых рынках (напр., на рынке недвижимости), практически не влияя на индекс потребительских цен. Отмеченное в конце 2016 года ускорение роста цен соответствует ожиданиям Риксбанка.

В течение 2016 года номинальный курс шведской кроны к основным мировым валютам стабилизировался после сильного снижения в 2014-2015 гг. По словам

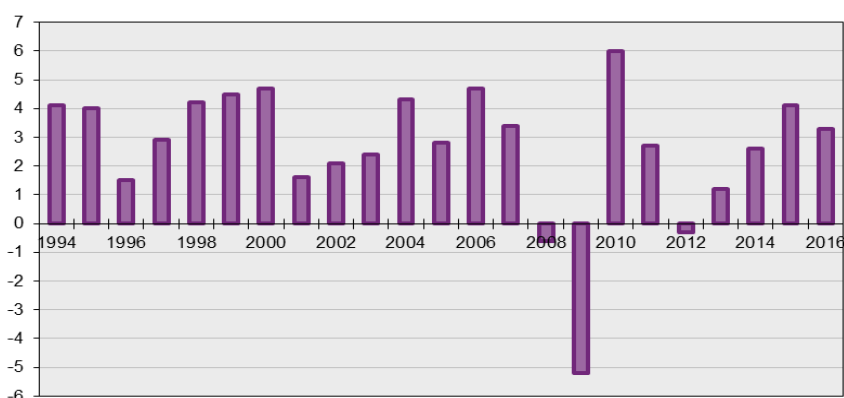
экспертов, укрепление доллара играет на руку шведским производителям и в долгосрочной перспективе будет содействовать росту инфляции.

1.1.2. Общая характеристика экономики

Динамика ВВП

В 2016 году номинальный ВВП Швеции (в текущих ценах) составил 4 379 млрд. шв. крон (ок. 511 млрд. долл. США¹). Темп прироста физического объема ВВП составил 3,3%. Годом ранее прирост ВВП был равен 4,1%.

Годовая динамика прироста физического объема ВВП Швеции в 1994-2016 годах (в процентах)



Источник: ЦСБ Швеции

Поквартальная динамика ВВП в 2016 году по отношению к 2015 году была положительная, при этом в конце года было отмечено замедление прироста. Прирост физического объема ВВП в I квартале 2016 г. по сравнению с соответствующим кварталом 2015 г. составил 4,1%, во II квартале — 3,5%, в III квартале — 2,4%, в IV квартале — 2,3%. Прирост квартального ВВП по отношению к предыдущему кварталу в течение 2016 года находился на уровне от 0,3 до 1,0%.

В структуре ВВП (по расходам) основную долю занимают расходы домохозяйств на потребление (44,4%), доля валовых инвестиций составляет 24,8%, гос. закупок товаров и услуг — 26,1%, чистого экспорта товаров и услуг — 4,6%, при этом объем экспорта достигает 44,4% ВВП.

Структура и динамика ВВП Швеции в 1993-2016 годах

Год	ВВП в текущих ценах		Темп прироста объема ВВП, %	Доля в ВВП, %				
	млн. шв. крон	млн. долл. США		Экспорт	Импорт	Потребление домохозяйств	Гос. закупки товаров и услуг	Валовые инвестиции
1993	1 634 131	209 601		31,3	27,9	50,2	27,5	18,9
1994	1 744 433	226 180	4,1	34,5	30,4	49,2	26,5	20,3
1995	1 883 562	264 015	4,0	38,0	31,6	47,4	25,5	20,7

¹ Здесь и далее стоимостные показатели пересчитаны из шведских крон в долл. США по среднегодовому курсу шв. кроны: 8,5613 шв. крон за 1 долл. США.

1996	1 932 025	288 211	1,5	36,8	30,7	47,5	25,9	20,4
1997	2 019 261	264 426	2,9	40,1	33,1	47,4	25,4	20,2
1998	2 121 037	266 743	4,2	41,0	34,7	46,9	25,5	21,3
1999	2 237 854	270 694	4,5	41,0	35,0	46,9	25,4	21,6
2000	2 380 358	259 530	4,7	44,1	38,2	46,8	24,5	22,8
2001	2 478 130	239 989	1,6	43,8	37,5	46,3	24,7	22,8
2002	2 569 876	264 274	2,1	42,1	35,8	46,5	25,5	21,7
2003	2 677 446	330 982	2,4	41,2	34,9	46,4	25,7	21,6
2004	2 805 115	381 669	4,3	43,4	35,8	45,9	25,0	21,6
2005	2 907 352	388 813	2,8	45,9	38,7	46,0	24,9	22,0
2006	3 099 081	420 123	4,7	48,2	40,6	44,8	24,6	23,0
2007	3 297 053	487 679	3,4	48,3	41,3	44,3	24,1	24,6
2008	3 387 599	514 770	-0,6	49,8	43,5	44,6	24,6	24,5
2009	3 288 509	430 112	-5,2	44,5	38,7	47,1	26,2	20,9
2010	3 519 994	488 556	6,0	46,2	40,7	46,4	25,2	22,9
2011	3 656 577	562 819	2,7	46,7	42,0	46,3	25,2	23,8
2012	3 684 800	543 850	-0,3	46,3	41,4	46,5	25,9	22,6
2013	3 769 909	578 739	1,2	43,8	39,3	46,7	26,3	22,5
2014	3 936 840	574 076	2,6	45,0	40,7	46,1	26,2	23,3
2015	4 181 103	495 685	4,1	45,6	40,8	45,1	26,0	24,2
2016	4 378 578	511 438	3,3	44,4	39,7	44,4	26,1	24,8

Источник: ЦСБ Швеции

Подушевой объем ВВП Швеции за 2016 год составил 441,3 тыс. шв. крон (ок. 51 546 долл. США).

По прогнозам Риксбанка (Центробанка Швеции), прирост ВВП в 2017 году составит 2,5 %, в 2018 и 2019 — 2,2% и 2,1% соответственно. Главным драйвером роста в 2016 году было наращивание внутреннего спроса и рост международных рынков. По мнению экспертов Риксбанка, приток беженцев привел к повышенному внутреннему спросу в Швеции. При этом в своих прогнозах Риксбанк отмечает действие ряда факторов неопределенности, в т.ч. политические риски внешних рынков, колебания валютных курсов и др.

Приоритетные отрасли экономики Швеции

Из природных ресурсов Швеция имеет запасы железной руды, цинка, меди и свинца, гидроресурсы и лес, не имея при этом запасов ископаемых энергоресурсов. По этой причине для шведской экономики характерны глубокая степень переработки исходных материалов, обеспечивающая большую долю добавленной стоимости в структуре цены производимых товаров и услуг. Широкая номенклатура современных товаров, производимых с использованием передовых технологий, обеспечивают стабильный и высокий уровень их конкурентоспособности на мировых рынках. Благодаря этому Швеция имеет ярко выраженную экспортную ориентированность экономики и широкие внешнеторговые связи.

Приоритетными отраслями Швеции, обеспечивающими существенный вклад в формирование ВВП страны, являются следующие экспортно-ориентированные отрасли:

– машиностроение, включающее транспортное машиностроение, производство электрооборудования, энергетическое машиностроение, производство телекоммуникационного оборудования и инструментов;

- горнодобывающая и металлургическая (черная и цветная) промышленность;
- химическая промышленность, включающая производство лекарственных препаратов, пластмасс, различных химических соединений и удобрений;
- лесная отрасль, включающая выращивание и содержание лесов и деревоперерабатывающую промышленность (производство пиломатериалов, целлюлозно-бумажную промышленность, производство мебели и товаров из древесины);
- нефтеперерабатывающая промышленность, обеспечивающая как внутренние потребности в нефтепродуктах, так и 5,8% от общего объема экспорта Швеции, что является неплохим показателем для страны, не имеющей собственных запасов нефти и импортирующей для переработки всю нефть, страны, эффективно реализующей уже в более десяти лет программу снижения зависимости собственной экономики от ископаемых энергоресурсов. Значительную часть сырой нефти Швеция ввозит из России (в 2016 году — ок. 41%);
- пищевая промышленность, обеспечившая в 2016 году поставку на экспорт продуктов питания на сумму 9,67 млрд. долл. США;
- развитие новейших информационных технологий и эффективное внедрение их во все отрасли шведской экономики, разработка и создание структуры электронного правительства;
- разработка технологий и производство оборудования для защиты окружающей среды, ресурсо- и энергосбережения. Эта отрасль сделала Швецию широко известной во всем мире. Такие страны как США, Китай, Индия активно осваивают шведский опыт и закупают шведские технологии и оборудование;
- военная промышленность, обеспечивающая в значительной степени вооружением и продукцией военного назначения не только национальные вооруженные силы, но и экспорт в объеме 1,38 млрд. долл. США в год;
- научно-исследовательская сфера, на финансирование которой в Швеции ежегодно расходуется ок. 3,3% ВВП. По этому показателю страна занимает одно из лидирующих мест в мире. Хорошо развитая и постоянно финансируемая научная база, подготовка высококвалифицированных специалистов является залогом успешного развития всех отраслей экономики и ее конкурентоспособности на мировых рынках;
- важным и хорошо развитым сектором экономики Швеции является топливно-энергетический комплекс, основными направлениями совершенствования которого является активное внедрение энергосберегающих технологий, развитие и активное применение возобновляемых источников энергии, сокращение зависимости страны от ископаемых энергоресурсов, сокращение влияния на изменения климата.

Следует также отметить хорошо развитую транспортную инфраструктуру Швеции и банковскую систему, без отлаженного функционирования которых невозможно развитие ни одной из отраслей промышленности.

Все большее значение приобретает развивающаяся сфера услуг, по темпам развития опережающая промышленность и производство товаров.

Большое значение для страны имеет также хорошо развитый и эффективный государственный сектор экономики, который представлен крупнейшими горнодобывающими и металлургическими предприятиями, как в черной, так и в цветной металлургии, энергетическими компаниями, предприятиями в сферах телекоммуникаций и связи, воздушного, железнодорожного и автомобильного транспорта, строительства, ипотечного кредитования, продажи лекарственных препаратов, монопольной розничной продажи алкогольных напитков, лесного хозяйства, а также в банковско-финансовой сфере.

Более подробное описание отраслей шведской экономики приведено в последующих разделах.

На первый взгляд может показаться, что для такой небольшой страны, как Швеция (всего 10 млн. чел.), количество приоритетных отраслей слишком велико, но в том-то, очевидно, и секрет и преимущества социально ориентированной шведской модели общества и хорошо спланированного экономического устройства, позволяющих в течение уже многих десятилетий обеспечивать устойчивое и поступательное развитие страны, как в экономическом, так и в социальном плане. Об этом уже не первый год говорят экономисты и политики всего мира в Давосе, на других крупных экономических форумах. Именно такая экономическая и социальная модель позволяют Швеции достаточно эффективно справляться с экономическими и финансовыми кризисами.

Основные товарные рынки

Несмотря на то, что Швеция производит огромный ассортимент современных высокотехнологичных и конкурентоспособных товаров и услуг, страна далеко не все производит сама и очень много закупает, эффективно используя международное разделение труда. Это в основном сырье, частично переработанное сырье и полуфабрикаты, комплектующие для шведских экспортно-ориентированных предприятий. Общий объем шведского импорта товаров в 2016 году составил 1 143,7 млрд. шв. крон (около 133,6 млрд. долл. США).

Основные импортированные Швецией в 2015-2016 гг. товары, млн. долл. США, классификация по кодам ТН ВЭД

Код ТН ВЭД	Наименование товарной группы	2016 г.			
		импорт в Швецию	импорт в Швецию	рост, %	доля, %
01-05	Продукты животного происхождения	6 210,9	6 949,2	111,9	5,2
06-14	Продукты растительного происхождения	3 148,4	3 141,4	99,8	2,4
15	Жиры и масла животного и растительного происхождения	662,4	702,9	106,1	0,5
16-24	Готовые пищевые продукты и напитки	5 598,5	5 757,9	102,8	4,3
25-27	Минеральные продукты	14 551,2	13 429,7	92,3	10,1
28-38	Продукция химической промышленности	12 090,1	11 843,7	98,0	8,9
39-40	Полимерные материалы и каучук	6 425,4	6 490,0	101,0	4,9
41-43	Кожевенное сырье, пушнина и изделия из них	586,6	596,0	101,6	0,4
44-46	Древесина и изделия из нее	1 716,7	1 735,3	101,1	1,3
47-49	Целлюлозно-бумажные изделия	2 152,0	2 241,4	104,2	1,7

50-63	Текстиль, текстильные материалы	5 196,0	5 388,6	103,7	4,0
64-67	Обувь, головные уборы, зонты и прочие	1 051,1	1 174,4	111,7	0,9
68-70	Изделия из камня, керамика, стекло	1 516,1	1 613,2	106,4	1,2
71	Драгоценные камни и металлы, изделия из них	263,2	294,0	111,7	0,2
72-83	Металлы и изделия из них	10 541,7	10 535,2	99,9	7,9
84-85	Машины, электрооборудование и механизмы	34 799,2	34 610,7	99,5	25,9
86-89	Транспортные средства	16 724,4	18 623,9	111,4	13,9
90-92	Инструменты и аппараты	3 774,0	3 857,2	102,2	2,9
93	Оружие и боеприпасы	139,6	134,6	96,5	0,1
94-96	Разные промышленные товары	4 320,0	4 375,0	101,3	3,3
97,99	Произведения искусства, антиквариат и прочие	70,4	104,4	148,3	0,1
	ВСЕГО	131 537,8	133 598,7	101,6	100,0

Источник: ЦСБ Швеции

Курс доллара США к шведской кроне: в 2015 г. 1 долл. США = 8,4350 шв. крон,
в 2016 г. 1 долл. США = 8,5613 шв. крон.

Рейтинг важнейших импортированных Швецией в 2016 году товаров

<i>Товар</i>	<i>Стоимость импорта, млрд. шв. крон</i>	<i>Стоимость импорта, млрд. долл. США</i>
Транспортные средства	149	17,4
Нефть и нефтепродукты	95	11,1
Теле-, радио-, ТВ-аппараты, средства звуковоспроизведения и пр.	78	9,1
Прочие электрические аппараты и машины	77	9,0
Прочие неэлектрические аппараты и машины	61	7,1
Прочие готовые изделия (в т.ч. печатная продукция, спортивные товары, офисные принадлежности)	45	5,3
Рыба и морепродукты	45	5,3
Одежда	41	4,8
Медицинские и фармацевтические товары	38	4,4
Продукты металлообработки	37	4,3

Источник: ЦСБ Швеции

Динамика товарооборота с основными странами — торговыми партнерами

Шведская внешняя торговля получила серьезное развитие в течение последнего десятилетия. В период с 2009 по 2016 гг. физический объем экспорта товаров и услуг вырос на 29%, импорта — на 44%. В течение последнего десятилетия и экспорт, и импорт увеличивались каждый год за исключением 2009 и 2013 годов.

Оборот внешней торговли товарами и услугами Швеции, страны с населением около 9,995 млн. человек², составил в 2016 году 3 631,9 млрд. шв. крон (424,2 млрд. долл. США), стоимость экспорта товаров и услуг из Швеции —

² По данным на 31 декабря 2016 года

1 913,0 млрд. шв. крон (ок. 223,4 млрд. долл. США), импорта товаров и услуг — 1 718,9 млрд. шв. крон (ок. 200,8 млрд. долл. США).

Внешняя торговля Швеции товарами и услугами в 2013-2016 годах по основным группам внешнеторговых партнеров

			2013		2014		2015		2016		Изм. 2016 / 2015 (%)	Доля в 2016 г.
			Млрд. шв. крон	Млрд. долл. США	Млрд. шв. крон	Млрд. долл. США	Млрд. шв. крон	Млрд. долл. США	Млрд. шв. крон	Млрд. долл. США		
Весь мир	Экспорт	Всего	1 647	252,8	1 758	256,4	1 896	224,8	1 913,0	223,4	0,9	100,0
		Товары	1 163	178,5	1 230	179,4	1 283	152,1	1 298,3	151,6	1,2	100,0
		Услуги	484	74,3	528	77,0	613	72,7	614,8	71,8	0,3	100,0
	Импорт	Всего	1 460	224,1	1 586	231,3	1 689	200,2	1 718,9	200,8	1,8	100,0
		Товары	1 042	160,0	1 111	162,0	1 169	138,6	1 197,4	139,9	2,4	100,0
		Услуги	418	64,2	475	69,3	520	61,6	521,5	60,9	0,3	100,0
Внутренний рынок ¹⁾	Экспорт	Всего	1 160	178,1	1 243	181,3	1 330	157,7	1 353,5	158,1	1,8	70,8
		Товары	842	129,3	895	130,5	926	109,8	946,0	110,5	2,2	72,9
		Услуги	318	48,8	348	50,7	404	47,9	407,4	47,6	0,8	66,3
	Импорт	Всего	1 140	175,0	1 220	177,9	1 299	154,0	1 352,9	158,0	4,1	78,7
		Товары	822	126,2	870	126,9	925	109,7	972,8	113,6	5,2	81,2
		Услуги	318	48,8	350	51,0	375	44,5	380,1	44,4	1,4	72,9
Страны ЕС (28)	Экспорт	Всего	955	146,6	1 030	150,2	1 104	130,9	1 120,0	130,8	1,4	58,5
		Товары	708	108,7	758	110,5	785	93,1	803,6	93,9	2,4	61,9
		Услуги	246	37,8	272	39,7	320	37,9	316,4	37,0	-1,1	51,5
	Импорт	Всего	1 021	156,7	1 090	158,9	1 163	137,9	1 215,1	141,9	4,5	70,7
		Товары	732	112,4	779	113,6	826	97,9	872,6	101,9	5,6	72,9
		Услуги	288	44,2	312	45,5	337	40,0	342,5	40,0	1,6	65,7
Северная Европа	Экспорт	Всего	443	68,0	463	67,5	488	57,9	504,8	59,0	3,4	26,4
		Товары	305	46,8	316	46,1	323	38,3	328,2	38,3	1,6	25,3
		Услуги	138	21,2	147	21,4	166	19,7	176,6	20,6	6,4	28,7
	Импорт	Всего	328	50,4	337	49,1	349	41,4	360,0	42,0	3,2	20,9
		Товары	236	36,2	230	33,5	242	28,7	249,2	29,1	3,0	20,8
		Услуги	92	14,1	106	15,5	107	12,7	110,7	12,9	3,5	21,2
Страны балтийского региона ²⁾	Экспорт	Всего	705	108,2	743	108,3	784	92,9	801,5	93,6	2,2	41,9
		Товары	512	78,6	538	78,5	554	65,7	563,8	65,9	1,8	43,4
		Услуги	193	29,6	205	29,9	231	27,4	237,7	27,8	2,9	38,7
	Импорт	Всего	687	105,5	725	105,7	749	88,8	779,1	91,0	4,0	45,3
		Товары	536	82,3	554	80,8	571	67,7	597,5	69,8	4,6	49,9
		Услуги	150	23,0	171	24,9	179	21,2	181,7	21,2	1,5	34,8

Примечания:

¹⁾ ЕС, Исландия, Лихтенштейн и Норвегия

²⁾ Страны СГБМ: Дания, Эстония, Финляндия, Исландия, Латвия, Литва, Норвегия, Польша, Россия, Германия

³⁾ В целях обеспечения возможности суммирования статистики торговли товарами и услугами в вышеприведенной таблице использовалась информация платежного баланса. Показатели внешней торговли товарами, приводимые в настоящем Обзоре, рассчитываются на основе первичных данных внешней торговли (если не отмечено иное). Расхождения соответствующих показателей обусловлены разницей методологии платежного баланса и первичных данных³.

Источники: ЦСБ Швеции, Коммерц-коллегия Швеции

С точки зрения совокупного товарооборота существенных изменений среди первой десятки стран — крупнейших торговых партнеров Швеции в 2016 году не произошло. В списке внешнеторговых партнеров Швеции по обороту внешней торговли товарами в 2016 году Россия находилась на 13-м месте. Следует отметить, что состав первой пятерки крупнейших торговых партнеров Швеции остается

³ Подробнее см. в отчете Коммерц-коллегии «Sveriges utrikeshandel med varor och tjänster samt direktinvesteringar. Helåret 2016», <http://kommers.se/nyheter/Forcerade-nyheter/Starkt-avslut-gav-okad-svensk-varuhandel-2016/>

практически неизменным с 2009 года. Более подробная информация о динамике товарооборота с крупнейшими странами-партнерами приведена в разделе «Основные внешнеэкономические партнеры Швеции, основные товары экспорта и импорта» (стр. 156).

1.1.3. Роль и место экономики Швеции в мировой экономике, перспективные области внешнеэкономического сотрудничества

В течение последних двадцати с лишним лет с момента вступления в Евросоюз в 1995 году, внешняя политика Швеции, включая ее позицию в вопросах коллективной безопасности, торговая политика и политика в области оказания помощи другим государствам в наивысшей степени определялась ее членством в Евросоюзе. Свое участие в ЕС Швеция рассматривает, как возможность усилить свой политический вес и влияние на мировой арене. Благодаря участию в ЕС расширились и укрепились контакты Швеции, как с государствами-членами Союза, так и с другими странами.

Участие в Евросоюзе оказывает определяющее влияние и на многие аспекты внутренней политики государства. Решения по вопросам, которые раньше относились к компетенции национального правительства, принимаются сейчас на уровне Евросоюза.

В рамках Лиссабонской стратегии страны-участницы Союза согласовывают свои действия в экономической сфере с целью создания конкурентоспособной и инновационной европейской экономики, которая позволит обеспечить высокую занятость и устойчивое экономическое развитие всех стран Евросоюза. С момента провозглашения основных принципов Лиссабонской стратегии в марте 2000 г. Швеция является ее последовательной сторонницей. Цель Стратегии — превращение экономики ЕС в самую сильную и конкурентоспособную экономику мира.

Швеция была сторонницей расширения Евросоюза и принятия Лиссабонского договора, который пришел на смену не ратифицированной Конституции ЕС. Шведский парламент (Риксдаг) одобрил Лиссабонский договор 20 ноября 2008 г.

Швеция активно участвует в реализации большей части программ и начинаний Евросоюза, особенно в условиях мирового финансового и экономического кризисов, прекрасно понимая, что относительно небольшая, хоть и хорошо функционирующая экономика Швеции, не может самостоятельно бороться с кризисными явлениями. Зависимость шведской экономики от состояния и темпов развития остальных стран ЕС и мира обусловлена высокой степенью ориентированности на экспорт.

Швеция — одна из самых развитых стран мира. Доля населения Швеции в общей численности населения мира составляет лишь 0,13%, при этом доля Швеции в мировом ВВП составляет 0,42%. Также Швеция является одним из крупнейших мировых экспортеров капитала. В последние два десятилетия в стране происходил бурный рост экспортно-ориентированных производств, и доля экспорта в ВВП Швеции сейчас составляет ок. 45%. Ярко выраженная экспортная направленность сильно специализированной шведской промышленности сильно зависит от конъюнктуры внешних рынков.

Перспективы сотрудничества Швеции и России существуют в ряде сфер.

Во-первых, шведские промышленные технологии могут представлять большой интерес для российских предприятий, проводящих модернизацию производства. Так, учитывая, что Швеция уже много лет занимает лидирующие позиции в мире в области техники и технологий по защите окружающей среды, товары и услуги в этой области могли бы быть перспективными с точки зрения импорта в Россию. Сотрудничество со Швецией в спектре как названных, так и других вопросов, осуществляется при непосредственном и инициативном участии Торгпредства при эффективном использовании его площадки в ходе проведения ежегодных экономических форумов (с 2011 года). Существует большой потенциал для дальнейшего развития такого взаимодействия.

В качестве одних из наиболее актуальных для России направлений можно назвать: проблематику утилизации бытовых и промышленных отходов, очистку воды, создание устойчивых транспортных систем, опыт по планированию и строительству городов устойчивого развития.

Более 5 лет назад шведской стороной на площадке Посольства в Москве создан проект «СимбиоСити Раша Бизнес Форум» (SymbioCity Russia Business Forum), объединяющий шведские компании данной отрасли, которые уже работают в России или хотят выйти на российский рынок. «СимбиоСити» направлено на решение следующих проблемных вопросов: ресурсосбережение и энергоэффективность, очистка воды, создание устойчивых транспортных систем, минимизация вредных выбросов, утилизация бытовых и промышленных отходов. Компании, которые входят в «СимбиоСити» — Свеко (Sweco), АльфаЛавалль (AlfaLaval), ОФ (ÅF), КамфильФарр (CamfilFarr), Пресона (Presona), Энвас (Envac) и др.

Во-вторых, российским компаниям мог бы быть интересен шведский опыт организации бизнеса и построения схем частно-государственного партнерства. Кроме того, существенный потенциал имеется для инвестиционного сотрудничества обеих стран. При этом сложившаяся на сегодня структура товарооборота между Россией и Швецией требует реализации мер по диверсификации российского экспорта, носящего почти исключительно сырьевой характер. Это непростая задача с учетом насыщенности внутреннего шведского рынка и преимущественной ориентацией на торговых партнеров из ЕС. Тем не менее, благоприятным фактором для продвижения российских товаров на шведский рынок является его открытость и активная политика шведских властей по поддержке конкуренции.

II. Оценка состояния национальной экономики и перспектив ее развития, тенденции в сфере государственного регулирования экономики

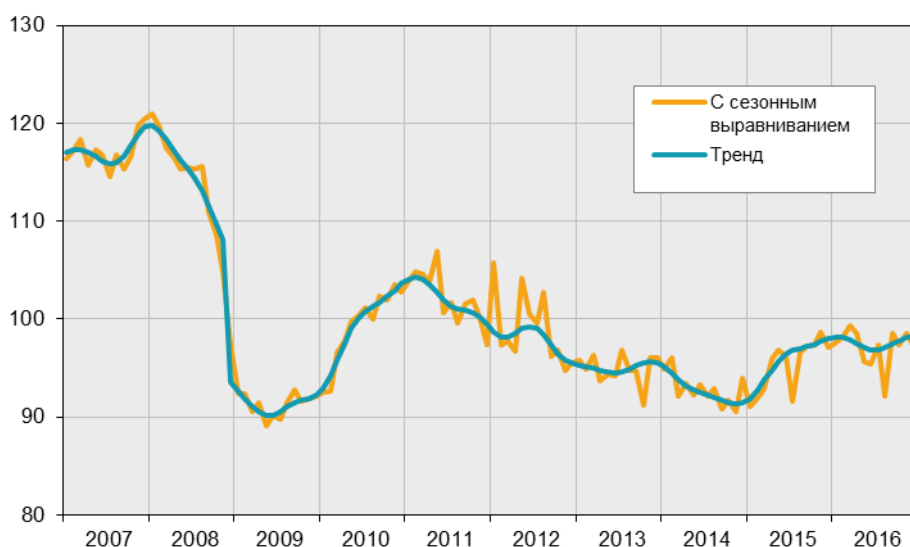
2.1. Итоги социально-экономического развития Швеции

2.1.1. Основные макроэкономические тенденции

Динамика промышленного развития

Динамика промышленного развития в последние годы была слабой, причем снижение началось еще в 2011 году и продолжается уже в течение долгого времени. В первом квартале 2016 года наметилось оживление промышленного производства, которое было нивелировано уже к середине 2016 года. Во второй половине 2016 года отмечен рост производства, однако потери последних нескольких лет компенсировать полностью не удалось.

Индекс промышленного производства в экономике Швеции (данные с сезонным выравниванием, 2010 г. = 100)

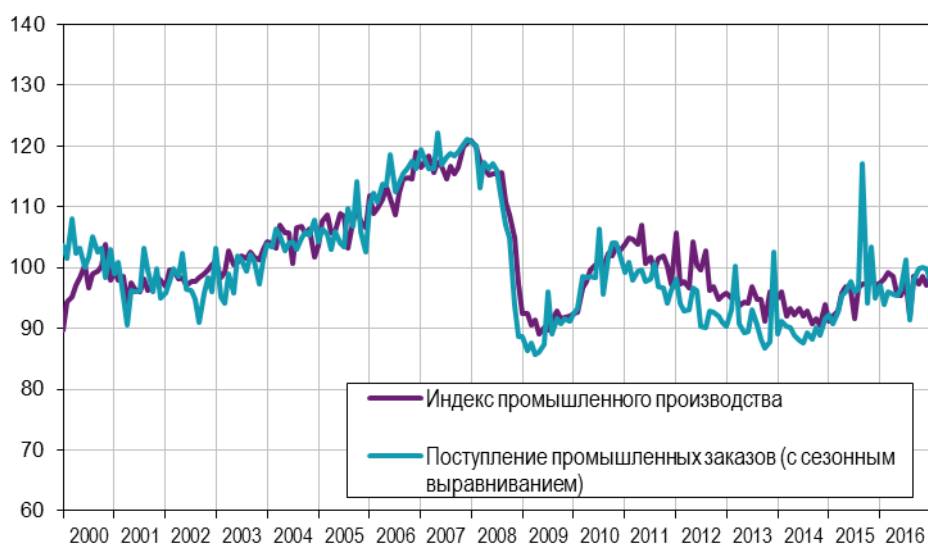


Источник: ЦСБ Швеции

Суммарный выпуск отраслей промышленности в последнем квартале 2016 года вернулся к значениям конца 2015 года.

В целом, промышленное производство показало рост в 2016 году на 1,2% по сравнению со среднегодовым показателем 2015 года. Наиболее сильное развитие продемонстрировали сталелитейная и деревообрабатывающая промышленность, а также производство автомобилей и прицепов.

**Динамика индекса промышленного производства и поступления
производственных заказов**



Источник: ЦСБ Швеции

**Годовой индекс промышленного производства по основным отраслям и группам
отраслей в 2010-2015 гг. (2010 год = 100)**

Отрасль (код по SNI 2007)	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
В-D добывающая промышленность; обрабатывающая промышленность; электро-, газо- и теплоснабжение	100	102,7	100,5	95,8	94,0	97,5	99,1
ERVE промышленность энергетических товаров (в т.ч. D)	100	100,7	111,1	100,9	103,3	108,4	104,4
В+С обрабатывающая промышленность; добывающая промышленность	100	103,0	98,6	94,4	92,3	95,4	97,7
INS производство промежуточных товаров, за исключением энергии	100	104,1	99,9	96,5	96,5	100,2	103,7
ERV производство энергетических промежуточных товаров (в т.ч. D)	100	96,3	105,7	84,5	96,9	100,3	96,6
INV производство инвестиционных товаров	100	100,3	92,7	86,6	82,1	88,5	91,8
IVKON производство потребительских товаров, не являющихся товарами длительного пользования	100	105,7	104,6	104,9	101,5	96,2	93,8
VKON производство потребительских товаров длительного пользования	100	99,6	93,2	89,3	88,8	90,2	97,6
В добывающая промышленность	100	104,2	106,9	106,3	107,0	104,8	203,6
07 горнорудная промышленность	100	104,4	108,5	107,5	109,1	106,5	113,5
08 прочая добывающая промышленность	100	101,1	91,7	94,5	86,4	87,0	90,1
С обрабатывающая промышленность	100	102,9	98,1	93,8	91,5	94,9	97,0
10-12 производство продуктов питания, напитков и табака	100	94,9	92,3	91,6	86,8	81,5	80,8
10 производство продуктов питания	100	93,0	90,4	88,2	87,2	83,9	83,7
11 производство напитков	100	101,2	102,0	111,2	77,8	61,4	58,0
13-15 производство текстиля, одежды, изделий из кожи	100	97,5	90,8	89,9	91,6	99,5	105,2

16 деревообработка, за исключением производства мебели	100	97,9	89,4	83,9	86,0	96,7	103,7
16.1 лесопильное производство	100	103,1	100,6	94,7	100,6	120,3	124,0
16.2 деревообрабатывающая промышленность	100	93,8	81,0	76,0	75,6	81,5	90,5
17 целлюлозно-бумажная промышленность	100	98,8	96,2	94,7	94,2	97,8	98,8
17.1 производство целлюлозы, бумаги и картона	100	98,2	97,0	95,0	94,4	97,5	99,5
17.11 производство целлюлозы	100	99,2	100,0	101,9	102,3	104,2	104,7
17.12 производство бумаги и картона	100	97,9	96,3	93,4	92,6	96,0	98,3
17.2 бумажная промышленность	100	100,6	91,8	92,5	92,3	96,9	95,5
18 полиграфическая промышленность	100	99,1	95,0	86,8	85,1	84,7	79,4
19 переработка каменного угля и нефти	100	96,3	105,7	84,5	96,9	100,3	96,6
20-21 химическая и фармацевтическая промышленность	100	111,4	н.д.	113,4	110,9	104,0	102,0
22 производство пластмасс и резины	100	108,0	99,3	94,4	95,9	94,7	96,7
23 производство прочих неметаллических продуктов	100	113,4	111,5	106,2	111,5	114,6	115,9
24 сталелитейная промышленность и металлообработка	100	105,2	97,3	92,4	92,0	110,4	122,3
25-30+33 машиностроение	100	102,7	95,7	89,8	85,7	90,7	93,4
25 производство изделий из металла, за исключением машин и аппаратов	100	106,3	100,9	94,1	91,9	89,4	89,4
26-28 производство вычислительной техники, электронных товаров, оптики, электроаппаратов и прочих машин и аппаратов	100	96,3	92,4	83,8	79,2	81,9	81,7
26 производство вычислительной техники, электронных товаров и оптики	100	54,5	53,2	47,3	44,5	48,9	50,4
27 производство электроаппаратов	100	110,8	111,2	107,7	100,6	104,3	103,3
28 прочее машиностроение	100	116,7	109,1	98,4	93,6	95,0	93,8
29-30 производство транспортных средств	100	121,2	103,5	104,9	102,2	115,3	126,1
29 производство моторных транспортных средств и прицепов	100	122,5	102,1	105,6	102,8	119,0	136,7
30 прочее транспортное машиностроение	100	118,0	107,8	101,3	99,1	102,7	95,0
31-33 прочая обрабатывающая промышленность и ремонт	100	91,4	87,0	81,9	79,1	89,0	91,4
31 мебельная промышленность	100	98,7	93,5	86,4	90,6	95,0	95,7
32 прочая обрабатывающая промышленность	100	94,7	87,4	84,6	83,4	97,6	106,2
33 ремонт машин и аппаратов	100	84,5	83,2	77,4	68,6	78,3	76,2
D электро-, газо- и теплоснабжение	100	101,0	111,4	102,8	104,0	109,2	105,1
35 электро-, газо- и теплоснабжение	100	101,0	111,4	102,8	104,0	109,2	105,1

Источник: Центральное статистическое бюро Швеции

Динамика развития сельского хозяйства

По данным Государственного управления сельского хозяйства Швеции (Statens jordbruksverk) в шведском сельскохозяйственном производстве используется примерно 7% территории страны (3 млн. га земли).

Площадь пахотных земель составляет 2,576 млн га. Это на 0,5% (14 000 га) меньше, чем в 2015 г. Общая площадь пастбищ составляет 454 400 га, что на 1% (4 500 га) больше, чем в 2015 году.

Общая площадь засеянных под зерновые культуры земель составила в 2016 году 1,021 млн. га, что на 1 % (12 800 га) ниже, чем в 2015 году. Площадь засеянных кукурузой земель увеличилась на 8% (14 200 га) и составила в 2016 году 182 200 га. Площадь засеянных пшеницей земель уменьшается на 8 600 га (-2%) и составила 451 300 гектаров. Также снизилось количество посевных площадей ячменя, ржи и других зерновых культур.

Посевные площади, занятые кормовыми культурами, составили в 2016 году 1 109 300 га, что на 3 % (28 700 га) меньше, чем в 2015 году.

Общий объем производства в сельскохозяйственном секторе, по предварительным оценкам, сократился в 2016 году почти на 3%. Средний рост цен на продукцию сельского хозяйства составил в среднем 1,2% в период с января 2016 года по январь 2017. Основной причиной для роста стало повышение цен на энергоносители и смазочные материалы (+13,2%), а также на оборудование и услуги (в среднем на 2,5%).

Стоимость продукции растениеводства снизилась примерно на 8%, в то время как стоимость продукции животноводства увеличилась более чем на 2%. Одновременно со снижением стоимости сельхозпродукции, происходит снижение затрат на её производство за счёт снижения стоимости промежуточных товаров и услуг, необходимых для производства конечного продукта. В частности, происходит снижение цен на удобрения и корма. Все это привело к тому, что валовая добавленная стоимость сократилась примерно на 2%.

Чистая добавленная стоимость продукции сельского хозяйства, которая представляет собой валовую добавленную стоимость минус потребление основного капитала (амортизацию) снизилась примерно на 5% в 2016 году.

Общий урожай зерновых в 2016 году составил 5,4 млн тонн, что на 12% ниже по сравнению с 2015 г. В то же время цены на урожай зерновых культур в 2016-2017 году будут ниже, чем на урожай 2015/2016 гг., что может привести к общему снижению стоимости продукции зерновых.

Шведский урожай столового картофеля оценивается в 553 000 тонн, что на 5% выше, чем в 2015 году, и соответствует среднему показателю за пятилетний период. Резкое увеличение урожая картофеля в 2016 году объясняется тем, что в 2015 году в Швеции из-за засухи был собран низкий урожай.

Общий объём забитого скота в 2016 году составил 411 000 голов, что на 4% меньше, чем в 2015 году. Несмотря на то, что убойный вес крупного рогатого скота сократился с 133 100 тонн в 2015 году до 131 200 тонн в 2016 году. Общий объём производства свиней на убой составил 2 526 500 свиней, или 232 800 тонн. По сравнению с 2015 г. поголовье свиней сократилось на 1%, в то время как общий объём производства свинины практически не изменился. Цены на мясо крупного

рогатого скота и свиней возросли в 2016 году, однако объём производства мяса остался на том же уровне, что в 2015 году. Рост цен на мясо КРС составил около 10%, рост цен на мясо свиней примерно 7 %.

Общий объём производства мяса птицы составил в 2016 году 152 200 тонн мяса, что на 5% больше, чем в 2015 году и почти на 14% больше, чем в 2014 г.

Объём производства яиц в Швеции продолжает расти. В 2016 году компании-производители яиц в Швеции поставили около 120 700 тонн яиц. Это на 14% больше, чем в 2015 г. В 2016 году произошло незначительное падение цен на продукцию, что не сказалось на объёме роста производства, который составил примерно 12 %.

Объём производства молока в 2016 году составил 234 300 тонн. Объём производства питьевого молока составил 800 000 тонн. По сравнению с 2015 г. произошло снижение как общего объёма производства молока, так и объёма производства питьевого молока на 2%. Стоимость молочной продукции, произведённой в 2016 году, снизилась почти на 6%, что объясняется снижением цен на молоко примерно на 4%, а также сокращением общего объёма произведённого молока примерно на 2 % по сравнению с 2015 годом.

Производство молока в Швеции, тыс. тонн

	2014	2015	2016
Годовой объём производства молока	245	244	234

Источник: ЦСБ Швеции

Около 170 тыс. граждан Швеции были заняты в сельскохозяйственной отрасли полностью или частично в 2015 г. На сельскохозяйственную отрасль приходится 1,25% рабочих мест Швеции. Количество фермерских хозяйств в настоящее время превышает 67 000.

Шведское сельское хозяйство более чем на 4/5 обеспечивает потребности населения в продовольствии и отличается продуктивностью, эффективностью и качеством. Для увеличения этих показателей Государственное управление сельского хозяйства во взаимодействии с другими ведомствами подготовило новую Продовольственную стратегию Швеции до 2030 года, которая будет ориентирована на создание новых рабочих мест, а также на обеспечение устойчивого роста производственных показателей в будущем.

В Швеции успешно реализуется национальная сельскохозяйственная и продовольственная политика, имеющие своей целью поддержание и развитие конкурентоспособного сельскохозяйственного сектора, базирующегося на перспективных формах сельскохозяйственного производства, при соблюдении принципов экологической и экономической устойчивости.

Экологическая устойчивость предполагает, что сельское хозяйство должно быть ресурсосберегающим, экологически безопасным и этически приемлемым.

Экономическая устойчивость подразумевает поддержание конкурентоспособного сельскохозяйственного производства за счет стимулирования развития многообразных и перспективных сельскохозяйственных товаров и услуг.

Одновременно Швеция активно выступает за либерализацию правил международной торговли и скорейшую отмену ограничений, сдерживающих сельскохозяйственный экспорт развивающихся стран в страны ЕС.

Динамика отраслевой структуры экономики

В структурной динамике шведской экономики за последние годы проявилась неравномерность роста отдельных отраслей. Так, темпы роста отраслей сферы услуг значительно опережали рост товарного производства. В результате по итогам 2016 года доля сферы услуг в валовой добавленной стоимости составляет 65%, в то время как вклад товарного производства составляет 35%. При этом с 2007 года физический объем отраслей товарного производства снизился на 2,2%, а сферы услуг — вырос на 29,4% (суммарная добавленная стоимость выросла за тот же период на 14,2%).

В секторе промышленного производства одним из лидеров роста является производство компьютеров, электроники и оптических приборов. Прирост физического объема этой отрасли с 2007 по 2016 гг. составил 37%. Обращает на себя внимание неравномерная динамика физического объема отрасли автомобилестроения: 50%-е падение объема во время кризиса 2008 и 2009 годов было компенсировано ростом в 1,87 раза в 2010 году и дальнейшим положительным приростом до 2015 года. В 2016 году шведское автомобилестроение показало серьезный рост производства (на 14,6%).

В отраслях сферы услуг значительно вырос объем услуг по оказанию стационарной медицинской помощи. Значительный рост за последние 10 лет показали отрасли информационных услуг, программирования и консультирования в сфере ИТ (прирост 77%), телекоммуникации (прирост на 67%).

Отраслевая структура ВВП Швеции в 2015-2016 гг. по классификатору SNI 2007

Отрасль (с кодом по SNI 2007)	Значение в текущих ценах, млн. долл. США		Прирост физического объема в 2016 г. к 2015 г., %	Доля в ВВП, %	
	2015	2016		2015	2016
0010 ВВП в рыночных ценах	495 685	511 438	3,3	100,0	100,0
0020 Налоги на продукты	59 771	62 940	5,6	12,1	12,3
0030 Субсидии на продукты	2 654	2 955	12,9	0,5	0,6
0040 Валовая добавленная стоимость	438 568	451 453	3,1	88,5	88,3
A01-F43 Производство товаров	121 047	123 354	1,9	24,4	24,1
A01-A03 Сельское, лесное хозяйство, рыболовство	5 779	5 860	4,5	1,2	1,1
B05-C33 Добыча полезных ископаемых и промышленное производство	76 377	76 259	0,7	15,4	14,9
C10-C33 Промышленное производство	74 562	74 350	0,6	15,0	14,5
C10-C12 Производство продуктов питания	4 787	4 848	0,6	1,0	0,9

C13-C15 Текстильная, легкая и кожевенная промышленность	565	592	6,4	0,1	0,1
C26 Производство вычислительной техники, электронных и оптических товаров	10 747	9 221	-13,6	2,2	1,8
C27 Производство электрических аппаратов	2 314	2 251	-2,4	0,5	0,4
C28 Прочее машиностроение	8 148	8 242	0,8	1,6	1,6
C29 Производство автомобилей и прицепов	8 664	9 821	14,6	1,7	1,9
C30 Производство прочих транспортных средств	2 780	2 738	-3,8	0,6	0,5
F41-F43 Строительство	25 807	27 754	5,7	5,2	5,4
G45-T98 Производство услуг	223 241	230 323	3,9	45,0	45,0
I55-I56 Гостиничные и ресторанные услуги	7 710	8 165	4,5	1,6	1,6
J58-J60 Издательская деятельность, кино, видео, ТВ, звукозапись	5 964	5 997	0,0	1,2	1,2
J61 Телекоммуникации	5 448	5 329	0,7	1,1	1,0
J62-J63 Производство программ для ЭВМ, консультационные и информационные услуги	13 983	15 149	7,8	2,8	3,0
L68 Услуги в сфере недвижимости	37 030	39 038	5,0	7,5	7,6
L68A Индивидуальные дома	13 440	14 815	7,5	2,7	2,9
L68B Управление прочей недвижимостью	23 590	24 223	3,6	4,8	4,7
M73-M75 Реклама и маркетинг, прочая деятельность в юридической, экономической сфере, науке и технике; ветеринария	4 556	4 835	5,4	0,9	0,9
P85 Образование	4 175	4 302	0,5	0,8	0,8
Q86 Здравоохранение	5 482	5 647	2,7	1,1	1,1
Q87-Q88 Медицинское обслуживание в стационарах	6 505	7 185	10,2	1,3	1,4
R90-T98 Культура и персональные услуги	6 931	7 252	4,9	1,4	1,4
S94-T98 Прочие услуги в домохозяйствах и пр.	3 810	4 017	5,8	0,8	0,8

Источник: ЦСБ Швеции

Динамика оборота розничной торговли

По данным Центрального статистического бюро Швеции и Института исследования торговли Швеции (HUI) в декабре 2016 года по сравнению с аналогичным периодом прошлого года оборот розничной торговли в текущих ценах увеличился на 0,9%. Оборот розничной торговли в 2016 году составил 750 млрд. шв. крон (около 85 млрд. долл. США). Оборот торговли товарами повседневного пользования вырос на 1,3%, а потребление товаров длительного пользования выросло на 0,6 %.

Помесячная динамика оборота розничной торговли в 2016 году (прирост в % к соответствующему периоду прошлого года)

январь	февраль	март	апрель	май	июнь	июль	август	сентябрь	октябрь	ноябрь	декабрь
4,0	3,9	1,9	1,7	4,6	3,2	1,1	2,8	0,6	2,4	3,6	0,6

Источник: Центральное статистическое бюро Швеции

По данным Института исследования торговли Швеции (HUI), население Швеции предпочитает главным образом приобретать товары длительного пользования, что свидетельствует о повышенном оптимизме среди шведских домохозяйств. Вместе с ростом экологической сознательности у населения растёт спрос на так называемые «экологические товары», и падает спрос на электроприборы. В 2016 году наблюдалось повышение цен на товары повседневного спроса.

Более одной четверти годового оборота розничной торговли в Швеции приходится на летние месяцы. Большому объёму продаж способствуют многочисленные сезонные праздники, в большом количестве приходящиеся на летнее время. Так, летом в Швеции празднуется окончание учёбы (только празднование окончания гимназии приносит розничной торговле около 2 млрд. шв. крон (около 292 млн. долл. США ежегодно), день шведского флага, день летнего солнцестояния, Рамадан (около 450 000 мусульман в Швеции празднуют Рамадан и тратят на это более 1 млрд. шв. крон, или ок. 146 млн. долл. США), праздник раков и др. Помимо этого, лето в Швеции — период различных фестивалей и спортивных соревнований, а также время большой туристической активности. Однако самым важным периодом для розничной торговли в Швеции является декабрь — время подготовки к празднованию Рождества.

За последние годы существенно вырос оборот Интернет-торговли: в 2016 году её прирост составил 19% до 57 млрд. шв. крон (около 7 млрд. долл. США). По прогнозам, в 2017 году общий оборот Интернет-торговли может составить 67,7 млрд. шв. крон (около 8 млрд. долл. США). В Интернет-торговле доминируют продажи электроники, одежды, обуви и продуктов питания (прирост 40%), а также строительных материалов (прирост 38%), мебели (прирост 34%) и книг (10 %).

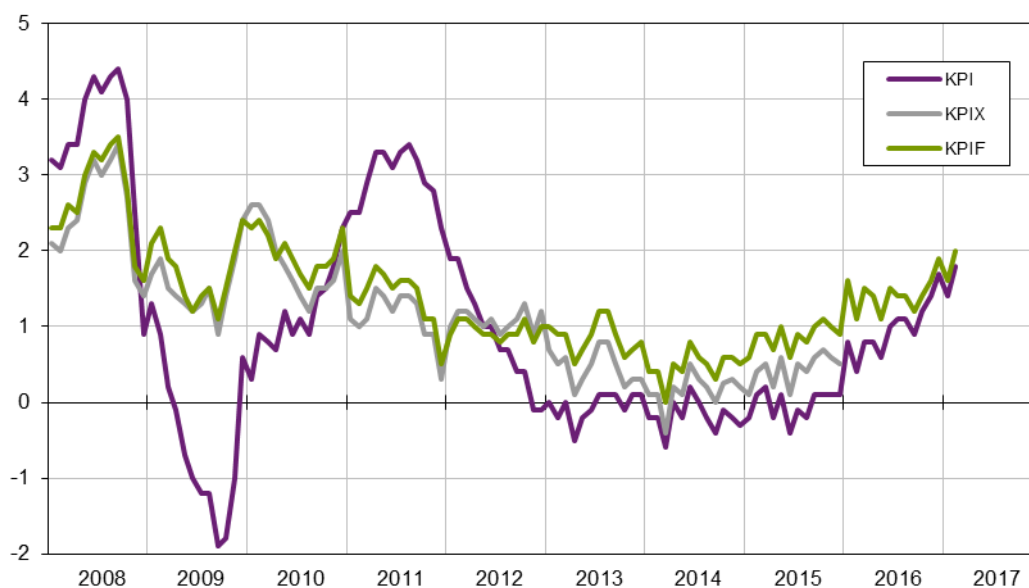
В общем обороте розничной торговли Швеции на долю Интернет-торговли в 2016 году пришлось 8% рынка.

Экспорт товаров, купленных в Швеции через Интернет, направляется главным образом в Норвегию, Финляндию и Данию.

Ценовая динамика и инфляционные процессы

В 2016 году долговременные усилия Риксбанка по доведению уровня инфляции до целевого двухпроцентного уровня привели к частичному успеху. Темп инфляции, измеряемый по индексу потребительских цен (КРІ), за 2016 год составил 1,0%. При этом наибольшие темпы роста цен были зафиксированы для одежды и обуви (+3,4%). Наиболее существенное удешевление коснулось почтовых услуг и телекоммуникаций (-5,0%).

Темп инфляции, измеренный по индексу потребительских цен (КРІ) и его модификациям (КРІХ, КРІФ) за 12 месяцев по отношению к тому же месяцу предыдущего года, проценты



Источник: ЦСБ Швеции

Для оценки влияния цен на жилье Риксбанк и ЦСБ Швеции используют индекс КРІХ, представляющий собой индекс КРІ, очищенный от расходов частных домовладельцев на уплату ренты по ипотеке, а также от прямого эффекта от изменения косвенных налогов и субсидий, и индекс КРІФ, в котором в отличие от КРІХ рента рассчитывается по фиксированной ставке.

Прирост цен по основным категориям потребительских расходов в 2016 году, изменение индекса КРІ, %

Продукты питания и безалкогольные напитки	1,06
Алкоголь и табак	1,35
Одежда и обувь	3,38
Жилье	0,85
Товары для дома	0,76
Услуги здравоохранения	0,41
Транспорт	0,71
Почтовые услуги и телекоммуникации	-5,01

Культура и отдых	0,6
Рестораны и гостиницы	2,33
Различные товары и услуги	2,55

Источник: ЦСБ Швеции

Реальная заработная плата

За сбор и анализ статистической информации об уровне заработной платы населения Швеции отвечает Центральное статистическое бюро (SCB). Публикация отчетных данных статистики за 2016 год осуществляется SCB не ранее второго квартала 2017 года.

В последние годы на рынке труда Швеции наметилась тенденция к увеличению разрыва в оплате труда между десяткой самых высокооплачиваемых и самых низкооплачиваемых профессий и достигла, в среднем, 100 тыс. шв. крон в месяц (11,8 тыс. долл. США).

Профессии с самой высокой средней заработной платой в 2015 году

№	Профессия и должность	Средний уровень заработной платы (в месяц)	
		шв. крон	долл. США
1.	Руководители в области банковского дела, финансов и страхования	123 100	14 594
2.	Финансовые брокеры	77 770	9 220
3.	Высококласные врачи-специалисты	75 200	8 915
4.	Руководители и директора крупных компаний	74 200	8 797
5.	Руководители научных исследований и разработок	72 000	8 536
6.	Руководители государственных, региональных и муниципальных органов власти	71 500	8 477
7.	Руководители компаний, связанных с консалтинговыми услугами	68 500	8 121
8.	Летчики и пилоты	64 700	7 670
9.	Руководители в отраслях строительства, энергетики и горнодобывающей промышленности	64 200	7 611
10.	Менеджеры в области банковского дела, финансов и страхования	63 600	7 540

Источник: Центральное статистическое бюро Швеции (ЦСБ Швеции)

Профессии с самой низкой средней заработной платой в 2015 году

№	Профессия и должность	Средний уровень заработной платы (в месяц)	
		шв. крон	долл. США
1.	Участники опросов (интервьюеры)	18 800	2 229
2.	Обслуживающий персонал (помощь по дому, разнорабочие)	20 100	2 383
3.	Продавцы в кафе	20 100	2 383
4.	Фермеры (работники на селе)	21 500	2 549

5.	Работники сферы обслуживания и сервиса	21 600	2 561
6.	Военнослужащие (рядовой состав)	21 800	2 584
7.	Разнорабочие в сфере общественного питания	22 100	2 620
8.	Сезонные рабочие (сбор ягод и урожая и т.п.)	22 200	2 632
9.	Уход и присмотр за детьми (няни)	22 200	2 632
10.	Уборщицы	22 400	2 656

Источник: Центральное статистическое бюро Швеции (ЦСБ Швеции)

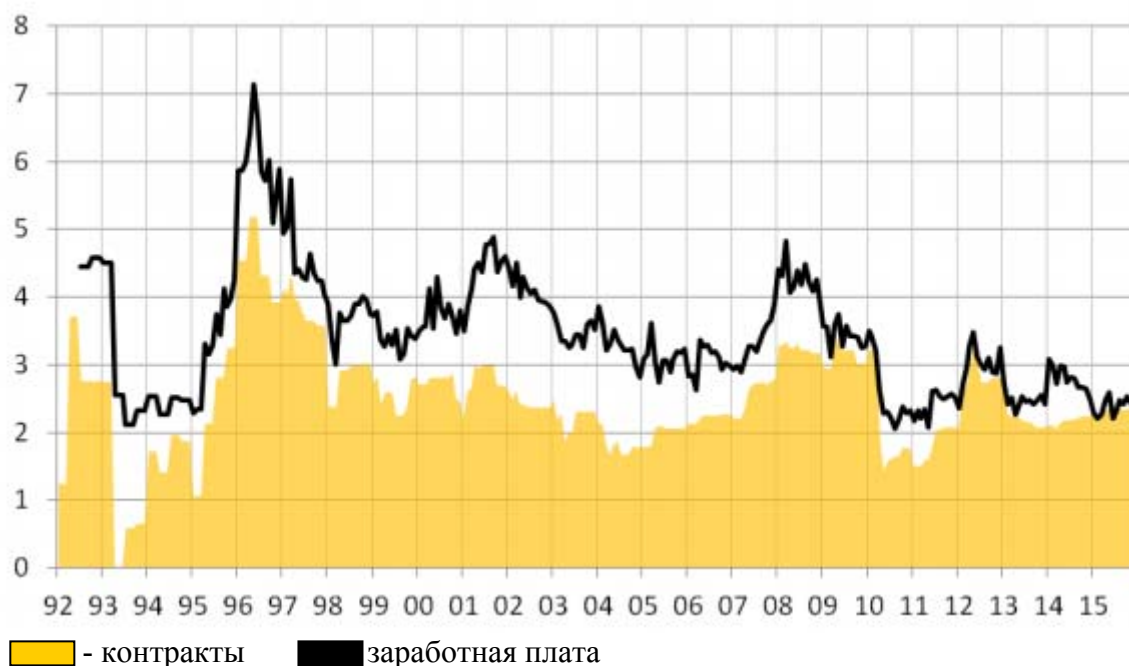
Формирование размера заработной платы в Швеции регулируются посредством коллективных переговоров с последующим заключением коллективных договоров между организациями работодателей и профсоюзов. В соответствии с данными годового отчета шведского Государственного института урегулирования трудовых споров (шв. Medlingsinstitutet), в Швеции насчитывается 50 организаций работодателей и 60 профсоюзов, которые заключили более 680 коллективных договоров. В ходе переговоров о заработной плате в 2016 году около 500 из этих соглашений подлежали пересмотру.

Швеция не имеет законодательно установленный минимальный размер заработной платы, однако, минимальный размер оплаты труда, установлен в рамках коллективных договоров, заключаемых между организациями работодателей и профсоюзами. В 2016 году такие минимальные зарплаты в среднем начинаются от 20 тыс. шв. крон (2,3 тыс. долл. США).

В декабре 2016 г. на рынке труда было занято 4 892 800 человек, безработных — 337 000 (6,9% трудоспособного населения).

По данным Государственного института урегулирования трудовых споров рост реальной заработной платы в Швеции по итогам 2016 году ожидается на уровне 2,3%.

Динамика заработной платы и количества контрактов (в %)



Источник: Государственный институт урегулирования трудовых споров Швеции

По данным шведского Государственного института урегулирования трудовых споров, средняя заработная плата в 2015 году составила 32 000 шв. крон (около 3 750 долл. США). Официальные статистические данные по реальной заработной плате в 2016 году будут опубликованы не ранее второго квартала 2017 г.

Разрыв между заработной платой мужчин и женщин в Швеции сокращается медленными темпами и в 2015 г. составил 13%. Большое влияние на рынок труда в целом и заработную плату в частности оказывает экспортно-ориентированный сектор экономики страны.

По оценкам экспертов в Швеции наблюдается самый небольшой в индустриальном мире разрыв в заработной плате. Однако в отчете ОЭСР за 2015 год отмечается, что прослеживается тенденция к увеличению данного разрыва, и прогнозируется, что в течение следующих нескольких лет разрыв значительно увеличится и уже не будет среди наименьших показателей развитых стран.

Средняя базовая заработная плата в Швеции в 2014 году

Отрасли	шв. крон	долл. США
сельское хозяйство, лесное хозяйство, рыболовство	25 100	3 660
горнодобывающая промышленность	33 400	4 870
перерабатывающая промышленность	32 400	4 725
предприятия в области электроэнергетики, газа и отопительных систем	37 800	5 512
предприятия в области водоснабжения и переработки отходов	30 300	4 418
строительная отрасль	30 800	4 491
торговли	29 100	4 243
транспортные предприятия	27 600	4 025

отели и рестораны	22 300	3 252
информационные компании, в т.ч. в сфере связи	40 100	5 847
финансовые институты и страховые компании	43 800	6 387
сектор недвижимости	32 900	4 798
научно-технологические компании	38 400	5 600
компании, занимающиеся администрированием	26 100	3 806
госорганы, в т.ч. в сфере защиты национальных интересов	32 800	4 783
образование	28 400	4 141
здравоохранение	26 800	3 908
искусство	27 300	3 981
иные компании	29 000	4 229

Источник: Центральное статистическое бюро Швеции (ЦСБ Швеции)

Справочно: Подоходный налог на доходы физических лиц в Швеции состоит из муниципального налога (его ставка различается в различных муниципалитетах) и государственного налога. Государственный налог является прогрессивным, т.е. увеличивается с ростом дохода.

Реальные располагаемые доходы

По данным Центрального статистического бюро Швеции, реальные располагаемые доходы шведских домохозяйств в 2016 году составили 2 063 млрд. шв. крон (около 241 млрд. долл. США), что на 4,2 % больше чем в 2015 году. Доход на душу населения в 2016 году составил 208 000 шв. крон (около 24 324 долл. США) — на 6 тыс. шв. крон (около 3%) больше уровня 2015 года.

Реальные располагаемые доходы шведских домашних хозяйств в 2010-2016 гг.

Год	Реальные располагаемые доходы, в млн. шв. крон / в млн. долл. США	Изменение в %
2011	1 738 335 / 267 436	3,9
2012	1 807 604 / 266 608	4,0
2013	1 847 410 / 283 780	2,7
2014	1 899 310 / 276 867	2,8
2015	1 980 000 / 235 000	4,3
2016	2 063 892 / 241 360	4,2

Источник: Центральное статистическое бюро Швеции

2.2. Аналитический обзор основных секторов экономики

2.2.1. Информация по отраслям экономики (в частности, по отдельным секторам услуг) с учетом их национальных особенностей

Машиностроение

Швеция обладает развитой промышленностью, одной из важных и наиболее развитых отраслей обрабатывающей промышленности является **машиностроение**. В широком понимании к машиностроению относятся: общее машиностроение, производство электрического и оптического оборудования и инструмента, производство транспортных средств, прочее машиностроительное производство.

Предприятия **общего машиностроения** (по шведской классификации) занимаются разработкой, производством и продажей вентиляционного оборудования, машин для лесного хозяйства, сельскохозяйственных машин, насосов, компрессоров, кранов, клапанов, подшипников, валов, редукторов, погрузчиков, лифтов, теплообменников и инструментария для различных отраслей промышленности. В отрасли занято около 75 тыс. человек, на её долю приходится около 40% поступлений от экспорта. Почти половина выпускаемых в Швеции машин и оборудования реализуется на внешнем рынке. Значительная часть предприятий общего машиностроения расположены между Стокгольмом и Гётеборгом, причем наибольшее их число географически сосредоточено вокруг озера Меларен.

Важнейшей особенностью шведского машиностроения является кооперация мощных концернов и небольших юридически самостоятельных компаний и фирм. Такой подход позволяет выгодно сочетать технико-экономические преимущества крупного производства с дешевизной рабочей силы и оборудования на средних и мелких предприятиях, поставляющих несложные массовые детали. Важно отметить, что небольшие компании-субконтракторы очень дорожат своей репутацией, поэтому срывы по срокам и качеству продукции по их вине практически исключены.

Большая часть объема продукции общего машиностроения традиционно приходится на ряд крупных компаний (АББ, Атлас Копко, СКФ, Сандвик), имеющих международный статус и производственные мощности которых уже давно располагаются не только на территории Швеции, но и за ее пределами.

Шведско-швейцарский концерн **АББ** является одним из крупнейших в мире в области энергетического машиностроения и автоматизации.

Группа компаний АББ владеет предприятиями в 100 странах, а ее штат насчитывает около 140 тыс. человек, количество производственных площадок около 300. Штаб-квартира концерна расположена в Швейцарии в г.Цюрих, второй по значению крупный центр расположен в Швеции в г.Вестерос. Штат сотрудников АББ в Швеции насчитывает 9 тыс. человек.

Производственные мощности АББ располагаются на территории Германии, Швейцарии, Швеции, Италии, Франции, России, Чехии, Португалии, Бразилии, Финляндии, Эстонии, Украины и Белоруссии.

Самый крупный пакет акций АББ – около 8,6 % голосов и капитала (по состоянию на 31.12.2015) – принадлежит инвестиционной компании семьи Валленбергов – фирме Инвестор. Вторым крупным держателем акций концерна является американская компания БлэкРок, ей принадлежит около 3%.

Основные подразделения концерна:

- оборудование для электроэнергетики;
- системы для электроэнергетики;
- дискретная автоматизация и движение;
- низковольтное оборудование;
- автоматизация процессов.

В финансовом отношении 2016 год для АББ был относительно успешным: чистая прибыль компании незначительно снизилась и составила 1,89 млрд. долл. США (в 2015 году – 1,93 млрд. долл. США), заказы компании снизились и достигли объема в 33,4 млрд. долл. США (в 2015 г. – 36,4 млрд. долл. США).

Деятельность компаний на российском рынке

В России АББ насчитывает 1300 сотрудников, пять производственных площадок в Москве, Московской области, Хотьково, Чебоксарах, Екатеринбурге и 28 региональных офисов, в том числе в Иркутске, Новосибирске, Екатеринбурге, Самаре, Казани, Ростове-на-Дону, Воронеже, Нижнем Новгороде, Санкт-Петербурге, Уфе. Холдинг АББ Россия занимает до 30 % российского рынка низковольтного оборудования.

В России АББ производит:

- высоковольтные трансформаторные и выключательные вводы;
- автоматизированные системы управления и мониторинга электрооборудования на электростанциях и подстанциях, включая шкафы РЗА и АСУ 6-750 кВ;
- оборудование ВЧ связи, устройства РЗ и ПА, оборудование связи по ВОЛС, электрогазовые выключатели, шкафы КРУ, измерительное и контрольное оборудование;
- высоковольтные аппараты, электрогазовые колонковые и баковые выключатели.

Атлас Копко - машиностроительный концерн (промышленная группа), который занимается производством и обслуживанием воздушных и газовых компрессоров, генераторов, строительного и горно-шахтного оборудования, промышленного инструмента, систем сборки, а также оказывает услуги по послепродажному обслуживанию и услуги аренды.

Компания Атлас Копко является членом Глобального договора ООН, добровольной инициативы для предпринимателей, стремящихся придерживаться в процессе своей деятельности и при реализации стратегии десяти получивших всеобщее признание принципов в области прав человека, трудового кодекса, защиты окружающей среды и борьбы с коррупцией.

Компания основана в 1873 г., штаб-квартира находится в г. Стокгольме (Швеция), а предприятия и представительства расположены в более чем 180 странах

мира. В 2015 году штат компании "Атлас Копко" насчитывал более 40000 сотрудников (в Швеции 4500). Концерн располагает производственными предприятиями в 23 странах. Основные производящие мощности компании находятся в Бельгии, Швеции, Великобритании, Германии, Италии, США, Индии и Китае.

По состоянию на конец 2016 года самым крупным акционером Атлас Копко является шведская инвестиционная компания Инвестор, принадлежащая семейству Валленбергов. В её руках находится 16,9% акций концерна, что соответствует 22,3% голосов в правлении. Крупными держателями акций компании также являются: Алектта (Alecta) — 3,9% акций и 3,1% голосов, Сведбанк Робур (Swedbank Robur) — 5,1% акций и 4,0% голосов.

Структура владения концерна Атлас Копко

<i>Владелец</i>	<i>% голосов</i>	<i>% капитала</i>
Investor AB	22,31%	16,826%
Фонд Swedbank Robur	4,03%	5,032%
Пенсионный фонд Alecta Pensionsförsäkring	3,36%	3,928%
SEB Investment Management	1,58%	1,201%
Handelsbanken	1,05%	1,180%
Четвертый AP-фонд	0,82%	1,144%
Первый AP-фонд	0,77%	0,895%
Folksam	0,73%	0,776%
Nordea Investment Funds	0,64%	0,674%
Третий AP-фонд	0,61%	0,719%
Прочие	64,11%	67,625%
Всего	100,0%	100,0%

Источник: <http://www.atlascopco.com>

Ввиду сохранения спроса на оборудование во многих сегментах потребительского рынка в 2016 году отмечалось сохранение операционной прибыли, объема доходов и заказов, полученных по итогам года. Объемы полученных заказов компании увеличились и составили 102,8 млрд. шв. крон, или 12 млрд. долл. США (в 2015 году — 97,0 млрд. шв. крон, или 11,5 млрд. долл. США). Операционная прибыль составила 19,79 млрд. шв. крон, или 2,3 млрд. долл. США (19,77 млрд. шв. крон, или 2,3 млрд. долл. США в 2015 году).

В настоящее время Атлас Копко состоит из четырех основных подразделений по направлениям деятельности:

- компрессорное оборудование;
- горно-шахтное и строительное оборудование;
- промышленный инструмент;
- строительное оборудование.

Деятельность компании Атлас Копко в России.

Концерн расширяет сеть своих представительств в России. В настоящий момент Атлас Копко имеет Московское представительство, а также филиалы в Санкт-Петербурге, Норильске и Екатеринбурге. Компания поставляет на

российский рынок различные виды компрессоров и генераторов, оборудование для подготовки сжатого воздуха, строительное и горно-шахтное оборудование, промышленный инструмент и сборочные системы, а также осуществляет сервис и поставку запасных частей.

СКФ — ведущая компания в мире по производству промышленных подшипников. Она производит шариковые и роликовые подшипники качения, шарнирные подшипники скольжения, уплотнения подшипников и манжетные уплотнения для валов, специальные стали, прочие промышленные компоненты и узлы. Компания удерживает прочные позиции на рынке систем линейного перемещения, прецизионных подшипников для аэрокосмической отрасли, шпинделей для станков и услуг по техническому обслуживанию промышленного оборудования.

Несмотря на расширение сферы деятельности, СКФ продолжает сохранять мировое лидерство в области разработки, производства и маркетинга подшипников качения, а также сопутствующих изделий, например, манжетных уплотнений. Кроме того, СКФ удерживает прочные позиции на расширяющемся рынке систем линейного перемещения, прецизионных подшипников для аэрокосмической отрасли, шпинделей для станков и услуг по техническому обслуживанию промышленного оборудования.

Общая численность персонала — 48 тыс. человек. Объем продаж за 2016 год — 72,8 млрд. шв. крон, или 8,5 млрд. долл. США (в 2015 году — 75,9 млрд. шв. крон, или 9,0 млрд. долл. США). Операционная прибыль — 7,5 млрд. шв. крон, или 0,9 млрд. долл. США.

Финансовые показатели СКФ в 2015-2016 гг.

Основные показатели	2016, млн. шв.	2016, млн.	2015, млн. шв.	2015, млн. долл.
	крон	долл. США	крон	США
Чистый объем продаж	72 787	8 502	75 997	9 010
Валовая прибыль	17 803	2 079	18 514	2 195
Операционная прибыль	7 527	879	6968	826
Прибыль до уплаты налогов	6 739	787	5834	692
Чистая прибыль	4 209	491	4074	483

Источник: <http://www.skf.com>

Крупнейшим владельцем СКФ (по состоянию на декабрь 2016 года) является Фаундейшн Эссэт Менеджмент (Foundation Asset Management), которому принадлежат 13,6% акций и 29,2% голосов в Совете директоров. В целом около 36% акций принадлежит зарубежным акционерам, около 55% принадлежит шведским компаниям, организациям и 9% — частным шведским владельцам.

Структура владения компанией СКФ

Название	Доля в капитале, %	Доля голосов, %
FAM AB	13,6%	29,2%
Harris Associates L.P.	5,3%	3,1%

BlackRock, Inc. & iShares ETFs	5,1%	2,9%
Swedbank Robur Funds	2,9%	1,7%
Didner & Gerge Funds	1,5%	0,9%
Carnegie Funds	1,5%	0,9%
AMF Insurance & Funds	1,2%	0,7%
Alecta Pension Insurance	1,1%	3,2%
Первый АР-фонд	1,1%	0,7%
Norges Bank	1,0%	0,6%
ХАСТ Funds	1,0%	0,6%
Danske Invest Funds	0,9%	0,6%
Life Insurance Skandia	0,9%	2,5%
Länsförsäkringar Funds	0,8%	0,5%
Vanguard Funds	0,8%	0,6%
Alken Fund	0,8%	0,4%
Folksam	0,8%	0,4%
Pictet Funds	0,7%	0,4%
Lannebo Funds	0,7%	0,4%
Второй АР-фонд	0,7%	0,4%
Прочие	58,7%	50,6%

Источник: <http://www.skf.com>

В настоящее время в состав СКФ входит свыше 100 производственных предприятий, а также сеть офисов продаж, расположенных в более чем 140 странах мира, включающих 15 тыс. дистрибьюторских компаний.

Вся деятельность сосредоточена в трех подразделениях:

- промышленное (Industrial Division);
- автопромышленное (Automotive Division);
- сервисное (Service Division).

Деятельность компании на российском рынке

Российская история СКФ отсчитывается с 1916 года, когда компания построила в Москве первый в России подшипниковый завод. В 1991 году была основана дочерняя фирма АО «СКФ Сервис». С 1996 года эта российская компания группы «СКФ» называется ЗАО «СКФ Москва». Кроме Москвы, в настоящее время филиалы компании имеются в Санкт-Петербурге, Красноярске, Владивостоке и Магнитогорске. Развивается дистрибьюторская сеть в Москве, Санкт-Петербурге и российских регионах. Кроме того, в Москве и Санкт-Петербурге функционируют её технические центры.

Компания «СКФ» в 2012 году открыла новый железнодорожный испытательный центр на территории завода «СКФ» по производству железнодорожных буксовых узлов в Твери. «СКФ» — первая компания-производитель подшипников, которая открыла в России испытательный центр, сертифицированный и аккредитованный в соответствии с новыми действующими нормами безопасности. В строительство завода и открытие испытательного центра инвестировано около 40 млн. долл. США. С 2013 года на заводе ООО «СКФ Тверь» успешно освоено и сертифицировано производство буксовых узлов класса G, который удовлетворяет потребности российских производителей локомотивов в подшипниках данного типа.

Концерн **Сандвик** специализируется на выпуске машиностроительной продукции, станков, инструментария и оснастки для различных отраслей промышленности.

Исходя из отчетности компании, заказы в 2016 году были на уровне 81,9 млрд. шв. крон, или 9,6 млрд. долл. США (в 2015 году 83,6 млрд. шв. крон, или 9,9 млрд. долл. США). Операционная прибыль компании выросла и составила 11,0 млрд. шв. крон, или 1,3 млрд. долл. США (в 2015 году 7,3 млрд. шв. крон, или 0,86 млрд. долл. США). В штате компании работает около 47 тыс. сотрудников в более чем 130 странах мира.

Сандвик ежегодно инвестирует около 500 млн. долл. США в исследования и разработки, в этой сфере занято около 2700 сотрудников. Группа имеет около 5500 активных патентов. В настоящее время является одним из крупнейших экспортеров Швеции, осуществляя свою деятельность через 300 компаний и представительств в 130 странах мира, в том числе в России. Успешное развитие концерна обусловлено постоянным совершенствованием продукции, внедрением современных технологий и постоянной ориентацией на внешние рынки сбыта. Более 90% продукции концерна реализуется за пределами Швеции.

Акции котируются на Стокгольмской фондовой бирже, а также продаются в США в рамках американских депозитарных расписок (American Depositary Receipts).

Крупнейшими владельцами акций Сандвик (по состоянию на 31.12.16 г.) являлись: Индустриверден (AB Industrivärden) — 11,8%; Алекта (Alecta Pensionsförsäkring) — 5,9%; Пенсионный фонд Хандельсбанкен (Handelsbanken) — 3,2%.

Долгосрочная стратегия концерна Сандвик предполагает развитие пяти основных направлений деятельности: горнодобыча (Sandvik Mining), машинотехническое оборудование (Sandvik Machining Solutions), технологии материалов (Sandvik Materials Technology), строительство (Sandvik Construction), венчурные технологии (Sandvik Venture).

У концерна имеются длительные традиции по торговле на рынке СНГ и обширная сеть представительств, в том числе в России, в Казахстане и на Украине. В России широко представлено подразделение компании Sandvik Coromant, являющееся частью Sandvik Machining Solutions. Представительства в Москве, Екатеринбурге, Новосибирске, Тольятти и других городах занимаются поставкой инструментов, инструментального обеспечения и ноу-хау для металлообрабатывающей промышленности.

Таким образом, несмотря на неоднозначную макроэкономическую ситуацию в мире, машиностроительная отрасль Швеции продолжает развиваться, сохраняя при этом достаточную рентабельность.

Транспортное машиностроение

Шведское автомобилестроение играет важнейшую роль в экономике страны и является одной из приоритетных отраслей. В секторе занято около 20% всех работников шведской промышленности, что в абсолютном исчислении составляет около 125 тыс. человек на сборочных производствах и предприятиях-поставщиках. В общей сложности с производством, обслуживанием и эксплуатацией автомобилей

связаны порядка 350 тыс. человек, включая работников автомастерских, водителей транспортных компаний и т.д.

Шведская автомобилестроительная отрасль включает **производителей тяжёлых грузовиков и автобусов Вольво Грузовые автомобили (Volvo Lastvagnar), Вольво Автобусы (Volvo Bussar) и Скания (Scania)**. Помимо этого, на территории страны сохраняются предприятия проданных иностранным собственникам компаний Вольво Легковые автомобили (Volvo Personvagnar) и НЕВС (прежнее название — SAAB Automobile).

Следует отметить, что в 2010 году компания Вольво Легковые автомобили была продана китайским собственникам. В настоящее время компания принадлежит китайскому концерну Джили (Geely), китайским госфондам Дацин Стэйт Ассет Оперэйшн (Daqing State Asset Operation Co.) и Шанхай Цзяэрво Инвестмент (Shanghai Jiaerwo Investment Co.).

В свою очередь часть деятельности обанкротившейся в декабре 2011 г. компании СААБ Аутомобайл в июне 2012 г. была приобретена китайской фирмой НЕВС (National Electric Vehicle AB, NEVS). Основная бизнес-идея компании заключается в производстве на заводе в г. Тролльхеттан электромобилей, однако к настоящему времени компанией произведено только несколько сотен бензиновых автомобилей СААБ.

Владельцы NEVS, китайские National Modern Energy и Qingbo, инвестировали 3 млрд. шв. крон (430 млн. долл. США) в автопредприятие. Однако весной 2014 года Qingbo не смогла расплатиться по кредитам и у компании возникли проблемы с ликвидностью, она была вынуждена приостановить выплаты по счетам. В конце 2014 года NEVS имел кредиторскую задолженность в размере почти 400 млн. шв. крон (58 млн. долл. США), а также остановленный с мая 2014 года завод.

В январе 2016 года автопроизводитель НЕВС получил еще двух новых владельцев: китайский город Тяньцзинь и ИТ-предприятие Срит (Srit). Основной владелец НЕВС — по-прежнему компания National Modern Energy.

В настоящее время шведское подразделение компании НЕВС имеет около 400 сотрудников. В начале 2016 года НЕВС получила крупный контракт от компании Панда Нью Энержи (Panda New Energy), стоимость которого оценивается в 100 млрд. шв. крон и предполагает поставку заказчику 150 тыс. электромобилей. По данным шведских СМИ, компания Панда Нью Энержи планирует стать крупным актером на китайском рынке лизинга экологических автомобилей.

В 2016 году НЕВС подписала еще один контракт на поставку со шведского завода в г. Тролльхеттан 20 тыс. автомобилей в Китай стоимостью 8,5 млрд. шв. крон (ок. 1 млрд. долл. США). Заказчиком является компания Волинко (Volinco), поставки транспортных средств должны быть осуществлены в период 2017-2020гг. Компания Волинко принадлежит корпорации China Aerospace Science and Technology Corporation. Автомобилями, которые будет поставлять НЕВС, являются электрические версии Saab 9-3. Как они будут называться, пока не ясно, однако НЕВС не имеет прав на использование торговой марки СААБ.

По данным отраслевой организации автопроизводителей Швеции БильСвиден (BilSweden), **продажи новых легковых автомобилей в стране в 2016 году**

увеличились на 7,9% по сравнению с 2015 годом, и составили 372 318 единиц техники. Регистрация новых грузовиков также увеличилась на 15,7% и составила 58 167 единиц.

Количество автомобилей, зарегистрированных в Швеции в 2015-2016 гг.

Тип т/с	2016	2015	Изменение, %
Тяжелые грузовики (от 16 тонн и более)	5913	4827	22,5
Тяжелые грузовики (от 10 до 16 тонн)	6176	5100	21,1
Средние грузовики (от 3,5 до 10 тонн)	322	357	-9,8
Легкие грузовики (до 3,5 тонн)	51669	44798	15,3
Автобусы	1333	1330	0,2
Легковые автомобили	372318	345108	7,9

Источник: Отраслевая организация автопроизводителей БильСвиден, <http://www.bilsweden.se>

Наиболее популярные модели легковых а/м на шведском рынке в 2015-2016 гг.

Марка/модель а/м	2016	2015	Изменение, %
VW GOLF	22084	22779	-3,05
VOLVO V70II, S/V90N	21321	28613	-25,48
VOLVO S/V60	16755	14698	13,99
VOLVO XC60	16266	14834	9,65
VW PASSAT	15716	14392	9,19
VOLVO V40N	12691	10333	22,82
TOYOTA AURIS	7423	6868	8,08
VW POLO	7091	4585	54,65
KIA CEE'D	6778	6726	0,77
SKODA OCTAVIA	5889	5519	6,70

Источник: Отраслевая организация автопроизводителей БильСвиден, <http://www.bilsweden.se>

Концерн АБ Вольво (AB Volvo) является крупнейшим частным работодателем в Швеции. На предприятиях концерна на территории страны занято около 22 тыс. человек (в мире — около 95 тыс. человек). В настоящее время АБ Вольво является транснациональным промышленным объединением, имеющим 18 производственных площадок по всему миру. В состав концерна входят ведущие мировые компании транспортного машиностроения, специализирующиеся на производстве тяжёлых грузовиков — Вольво Грузовые автомобили, автобусов — Вольво Автобусы и строительной техники — Вольво Констракшн Эквипмент.

Итоги деятельности АБ Вольво за 2016 год показывают, что общий объем продаж концерна в секторе транспортного машиностроения снизился по сравнению с 2015 годом и составил 301,9 млрд. шв. крон, или 35,3 млрд. долл. США. Операционная прибыль составила 20,8 млрд. шв. крон, или 2,42 млрд. долл. США (в 2015 году — 23,3 млрд. шв. крон, или 2,72 млрд. долл. США).

За 2016 год компания выпустила 190 424 грузовиков (в 2015 г. — 207475), 9553 автобусов (8825) и 44308 (44718) единиц строительной техники.

Согласно данным финансового отчета компании, в 2016 году наибольшее негативное влияние как и в 2015 году на показатели деятельности концерна оказали результаты работы в Бразилии, Китае и России.

Деятельность компании на российском рынке. В России концерн «АБ Вольво» представляет Акционерное общество (непубличное) «Вольво Восток», занимающееся сборкой, продажей и обслуживанием грузовых автомашин, автобусов, катеров и строительно-дорожной техники. В индустриальном парке «Калуга-Юг», Калужской области 19 января 2009 г. компания Вольво Грузовые автомобили открыла сборочное производство, которое являлось одним из крупнейших среди созданных иностранными компаниями на территории России. Общие инвестиции в новый завод в Калуге оцениваются в 1 млрд. шв. крон (152 млн. долл. США). Проектная производственная мощность завода составляет 10 000 грузовиков марки Volvo и 5 000 грузовиков Renault ежегодно.

В 2014 году в калужском индустриальном кластере Volvo Group прошла церемония открытия завода по производству кабин для грузовых автомобилей Volvo Trucks и Renault Trucks (рядом с заводом по производству грузовых автомобилей Volvo Group, а также заводом по производству экскаваторов Volvo). Начальная проектная мощность завода составляет 15000 кабин в год, из которых 10000 кабин предназначены для грузовых автомобилей Volvo Trucks, а 5000 кабин в год – для Renault Trucks. Инвестиции в строительство завода кабин Volvo Group составили порядка 90 млн евро.

В феврале 2015 года компания заявила, что в связи с неблагоприятной рыночной ситуацией и продолжительным снижением спроса на коммерческую технику руководством Volvo Group было принято решение о временной приостановке производства на заводе грузовых автомобилей компании в Калуге и сокращении штата сотрудников на 30%. В то же время в 2015 году в России были открыты несколько новых авторизованных сервисных станций Volvo Group в т.ч. в Кирове и Республике Дагестан. В начале 2016 года компания открыла еще одну новую авторизованную сервисную станцию в Магадане.

В 2016 году завод «Вольво» в Калуге начал прием на работу новых сотрудников. ООО «Вольво Компоненты», являющееся дочерним подразделением АО (Н) «Вольво Восток» (занимается продажей готовой продукции и послепродажным сервисным обслуживанием грузовых автомобилей), также улучшило свои финансовые показатели в 2016 году. В настоящее время завод в Калуге производит 8 грузовиков в день, в 2017 году планирует выпускать по 10 машин в день.

Компания Скания АБ (Scania AB) является одним из мировых лидеров в области производства грузовых автомобилей, автобусов и автобусных шасси. Примерно 95% продукции компании (грузовики, автобусы, прицепы, двигатели для автомобильного и морского транспорта) продается за рубежом, более половины сборочных работ производится за пределами Швеции. На предприятиях Скания по всему миру занято около 41 тыс. сотрудников. В Швеции компания обеспечивает работой около 13 тыс. человек. Продукция Скания продается более чем 100 стран мира.

В течение 2016 года Скания поставила клиентам по всему миру 73093 грузовых автомобилей (в 2015 г. — 69762), 8253 автобуса (6799) и 7800 двигателя (8485). Оборот компании в 2016 году — 103,9 млрд. шв. крон (ок. 12,13 млрд. долл. США) что на 10% больше, чем в 2015 году. Одновременно операционная прибыль по итогам 2016 года оказалась на 6% больше по сравнению с 2015 годом и составила 10,1 млрд. шв. крон (ок. 1,17 млрд. долл. США).

Деятельность компании на российском рынке. Основное влияние на деятельность Скания в России в последние годы оказало падение спроса на российском рынке, переориентация с импортной техники на российскую и с новой техники на поддержанную (в сегментах строительной и коммунальной техники).

По итогам первых шести месяцев 2016 года количество регистраций новых грузовых автомобилей Scania в России составляло 669 единиц техники, что равно 25,1% от общей доли рынка европейских производителей грузовой техники. В целом с марта 2016 года появилась тенденция к росту, и общий объем рынка за 2016 год возрос на 14,7% в сравнении с 2015 годом. Для сравнения с января по декабрь 2015 года в России было зарегистрировано 2437 новых единиц техники Скания (в 2014 году было зарегистрировано 5499 ед.).

Согласно отчетности компании, одним из самых успешных направлений для Scania в 2016 году стал сегмент техники для горнодобывающих предприятий. По итогам года было отгружено 204 грузовых автомобиля 25 компаниям по всей территории России, это обеспечило компании Scania долю рынка в 45% в этом сегменте. Техника для лесопромышленных комплексов также является важным направлением для компании «Скания-Русь». Так, в 2016 году компанией была поставлена 181 единица техники, что обеспечило сильные позиции среди европейских производителей с долей рынка в 32% в этом сегменте. Как и в предыдущие годы, в 2016 г. Scania фокусировалась на самосвальной технике. За предыдущий год было отгружено 330 самосвалов. В коммунальном сегменте Scania является неоспоримым лидером среди европейских брендов, доля рынка мусоровозов на шасси Scania составляет 51%, и 72% — доля рынка Scania по итогам отгрузок крюковых погрузчиков.

Представители компании Скания отмечали ранее, что в 2010 году, когда открывался завод «Скания-Питер», планировалось, что продажи в России будут на уровне 10 000 машин в год. Однако по разным причинам этот показатель не был достигнут. В частности, в 2015 году завод произвел около 300 единиц техники при мощности 7500 шт. в год (в 2014 году завод произвел чуть более 600 автомобилей, 90% из них это самосвалы, остальное — лесовозы и бетономешалки). Учитывая данную ситуацию, группа Volkswagen реорганизовала свой грузовой бизнес в России, в связи с чем местные производства грузовиков Скания и МАН объединены в Санкт-Петербурге на одной площадке. С 2016 года машины обеих марок выпускает завод «МАН Трак энд Бас РУС».

В сентябре 2016 года на западе Москвы в Голицыно была открыта новая сервисная станция ООО «Скания Сервис» общей площадью 6 229 м². Следующим важным инвестпроектом является сервисная станция в Ногинске. В целом, в течение последующих трех лет планируется инвестировать около 2-х миллиардов рублей в развитие дилерской сети Scania в России.

Горнодобывающая промышленность и цветная металлургия

Швеция является ведущей страной ЕС по добыче железной руды и руд цветных металлов, поэтому горнодобывающая промышленность является ключевой отраслью экономики страны. Шведская горнорудная промышленность занимает ведущие позиции в ЕС по всем производимым видам продукции. В связи с постоянным ростом мирового спроса горнодобывающая промышленность Швеции последовательно расширяет свои мощности, проводит изыскания новых месторождений, а также возобновляет работу шахт, ранее выведенных из эксплуатации.

Основными субъектами шведской государственной политики в области развития горнодобывающей промышленности являются Государственная служба геологических исследований (Sveriges Geologiska Undersökning) и входящая в ее состав Инспекция горной промышленности (Bergsstaten).

В последние годы в Швеции отмечается интерес к разведке новых месторождений, расширению географии производства и спектра добываемых ресурсов. По оценкам экспертов, в Швеции готовы к началу разработки все разведанные на территории страны залежи минералов. В настоящее время основу горнодобывающей промышленности страны составляют добыча железной и медной руд.

В меньших масштабах добываются свинец, цинк, золото, серебро, никель и кобальт. Однако, по мнению некоторых специалистов, известные месторождения могут также содержать руды таких нетипичных для Швеции металлов, как платина, олово, ванадий и уран. Национальные лидеры в данной отрасли — ЛКАБ (LKAB) и Булиден (Boliden) намерены существенно расширить географию разрабатываемых месторождений. К разработке новых месторождений в Швеции проявляют интерес и мировые гиганты горнодобывающей индустрии.

Шведские геологоразведочные компании также ведут активный поиск месторождений редкоземельных металлов, большое внимание уделяется поиску редкоземельных элементов, в частности, иттрия (Y), диспрозия (Dy) и тербия (Tb).

В течение последних лет отмечался переизбыток предложения на рынке железной руды и низкие цены на мировых рынках, что оказало основное негативное влияние на шведскую горнодобывающую промышленность.

Крупнейшим производителем железной руды в Швеции является государственный концерн ЛКАБ (Luossavaara-Kiirunavaara AB, LKAB). На 30 предприятиях ЛКАБ в 15 странах мира работает 4 427 человек. Концерн занимает лидирующее положение на рынке ЕС. Около 70% продукции ЛКАБ продает в Европу, 25% – в страны Ближнего Востока и Северной Африки, а остальную часть – в Юго-Восточную Азию.

Концерну ЛКАБ принадлежат железно-рудные шахты, горно-обогажительные комбинаты и гавани в северной Швеции и Норвегии, а также компании по продаже обогащенной железной руды в Бельгии, Германии и Сингапуре. Крупнейшие шахты, на которых ведется разработка находятся в городах Кируна (Kiruna), Мальмбергет (MalMBERGET) и Сваппаваара (Svappavaara) на севере Швеции в регионе Норрботтен (Norrbotten).

В 2010 году концерн впервые за 50 лет открыл для разработки новую шахту, которая была запущена в г. Грувбергет (Gruvberget) в 40 км к югу от Кируны. Производственная мощность шахты составляет около 2 тыс. тонн руды в год. Разработка будет вестись не менее 8 лет. Помимо этого компания имеет разрешение на разработку около г. Сваппаваара (Svappavaara) в 30 километрах к юго-востоку от города Кируна на севере Швеции шахты с запасами 300 тыс. тонн железной руды. По оценкам специалистов компании, использование данных производственных мощностей теоретически позволяет предприятию довести годовой выпуск железной руды до 37 млн. тонн. За последние несколько лет концерн инвестировал более 30 млрд. шв. крон (около 4,4 млрд. долл. США) в развитие производства на своих месторождениях.

Производство железной руды в Швеции в 2016 году незначительно увеличилось по сравнению с 2015 годом и составило 26,9 млн. тонн (в 2015 году — 24,5 млн. тонн). При этом выпуск пеллетов составил 22,7 млн. тонн (в 2015 году — 20,3 млн. тонн).

Производство железной руды концерном ЛКАБ в 2011-2016гг.

Показатель	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Производство (готовая продукция), тыс.тонн	25 700	26 300	25 300	25 700	24500	26900

Источник: Годовой отчет ЛКАБ

Объемы продаж концерна ЛКАБ в 2016 году выросли по сравнению с 2015 годом и составили 16,3 млрд. шв. крон, или 1,9 млрд. долл. США (в 2015 г. — 16,2 млрд. шв. крон, или 1,9 млрд. долл. США). Операционная прибыль компании составила 1,6 млрд. шв. крон, или 0,19 млрд. долл. США (в 2015 году — 1,5 млрд. шв. крон, или 0,18 млрд. долл. США).

Концерн Булиден (Boliden AB) является основным производителем руд цветных металлов и цветных металлов в Швеции. Производственные мощности Булиден расположены в Швеции, Финляндии, Норвегии и Ирландии. Основной продукцией концерна являются цинк, медь и свинец. Булиден также производит золото и серебро. Концерн входит в десятку крупнейших в мире производителей цинка и является самым крупным его производителем в Швеции.

Объем продаж компании в 2016 году увеличился и составил 40,3 млрд. шв. крон (в 2015 году 40,2 млрд. шв. крон). Совокупный доход после вычета налогов увеличился и составил 5,6 млрд. шв. крон (в 2015 году 3,6 млрд. шв. крон).

Объем добычи руд цветных металлов концерном Булиден

Металл	Год				
	2012	2013	2014	2015	2016
Цинк, тонн	271 203	271 674	294 150	298 661	329 000
Медь, тонн	79 363	79 302	78 427	84 917	103 000
Свинец, тонн	48 809	48 365	60 765	62 373	63 000
Золото, кг	3 644	3 849	4 379	4 922	5 766
Серебро, кг	229 791	261 804	323 325	418 489	446 826

Источник: Годовой отчет Булиден

В Швеции Булиден ведет разработку на шахтах в месторождениях Булиден, Аитик, Гарпенберг. Большинство шахт Булиден являются полиметаллическими, то есть их руды содержат различные металлы. Недалеко от мест разработки практически на всех месторождениях работают горнообогатительные комбинаты и литейные заводы.

Объем производства на плавильных предприятиях концерна Булиден

Металл	Год				
	2012	2013	2014	2015	2016
Цинк, тонн	467 389	455 130	467 624	468 595	461 000
Медь, тонн	338 577	324 745	347 345	331 906	336 000
Свинец, тонн	18 970	24 039	24 734	26 132	28 000
Свинцовые сплавы, тонн	42 558	44 674	43 974	45 161	46 000
Золото, кг	16 175	16 177	17 368	17 608	17 638
Серебро, кг	575 959	537 941	621 116	664 521	609 151
Серная кислота, тыс. тонн	1 633	1 564	1 659	1 664	..

Источник: Годовой отчет Булиден

По оценкам экспертов, к 2020 году Булиден ожидает резкое сокращение производства цинка, если количество имеющихся на сегодняшний день в распоряжении компании разработок по добыче цветных металлов останется без изменений. Значительное наращивание темпов и объемов, стимулируемое ростом цен на цветные металлы, привело к быстрому истощению месторождений, имеющихся на сегодняшний день в распоряжении Булиден. По прогнозам, к 2021 году будут полностью исчерпаны запасы цинка и меди в районе горнообогатительных комбинатов «Тара» и «Булиден». Вследствие этого сокращение объемов производства цинка может составить около 60% (до 100 тыс. тонн в год).

В отличие от середины 2000-х годов, когда начинался бурный рост спроса на цветные металлы и компания имела возможности для инвестирования больших средств в развитие новых проектов, в настоящее время у руководства Булиден нет определенности и каких-либо планов по дальнейшему расширению производства и замещению выработанных месторождений. Для сохранения нынешнего относительно благополучного финансового положения компании необходимо изыскать возможности для проведения масштабных геологоразведочных работ и строительства горнодобывающих комбинатов.

Черная металлургия

По данным Всемирной ассоциации производителей стали (World Steel Association, WSA), мировое производство стали в 2016 году составило 1,628 млрд. тонн, что на 0,8% выше по сравнению с 2015 годом. Наибольший рост выплавки стали наблюдался в регионе Среднего Востока, снижение выплавки было зафиксировано в Южной Америке и Африке.

Сталелитейная промышленность является одной из самых конкурентоспособных отраслей экономики Швеции. За последнее десятилетие объем производства в этой отрасли увеличился почти вдвое. Швеция принадлежит к числу тех мировых производителей, которые делают ставку на выпуск высокотехнологичных видов стали с высокой добавленной стоимостью, в то время

как большая часть первичных видов стали импортируется. Таким образом, отрасль практически полностью обеспечивает внутренние потребности ключевых секторов, являющихся потребителями сталелитейной продукции (в первую очередь транспортное машиностроение, энергетика, дорожное строительство и домостроение). Шведские предприятия обладают узкой специализацией в выбранных ими нишах, поэтому конкуренция в сталелитейной отрасли внутри страны практически отсутствует.

Крупнейшие шведские предприятия сталелитейной промышленности:

- Фагерста Стэйнлесс (Fagersta Stainless) – производство стального проката;
- Оутокумпу Стэйнлесс (Outkumpu Stainless) – производство штампованной стали;
- Оутокумпу Стэйнлесс Тубулар Продактс (Outokumpu Stainless Tubular Products) – производство сварных труб;
- Сандвик (Sandvik) – производство бесшовных труб;
- Бёлер Уддехолм (Böhler Uddeholm) – производство инструментальной стали;
- Эрастайл Клостер (Erasteel Kloster) – производство быстрорежущей стали;
- Кантал (Kanthal) – производство трансформаторной стали;
- Овако Стил (Ovako Steel) – производство подшипниковой стали;
- ССАБ (Svenska Stål AB, SSAB) – производство износостойчивой стали;
- Хёганес (Höganäs) – производство порошка железа.

Шведские предприятия черной металлургии объединены в Ассоциацию предприятий черной металлургии Швеции (Jernkontoret), в которой насчитывается около 180 компаний. По данным ассоциации, промышленная деятельность, связанная со сталелитейной промышленностью ведется в 20 районах Швеции. Первичная сталь и сырье для порошковой металлургии производятся на 13 заводах. При этом половину общего объема сырья для выпуска стали в Швеции составляет металлолом, другую половину — железная руда.

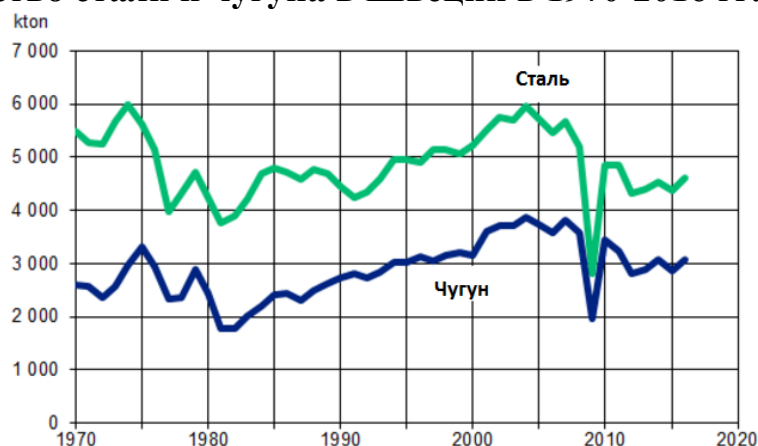
По данным Jernkontoret, в 2016 году производство стали в Швеции выросло на 5,6% по сравнению с 2015 годом и составило 4,6 млн. тонн.

Объемы производства стали и чугуна в Швеции в 2012-2016 гг.

	2012	2013	2014	2015	2016	Изменение в 2015 г., %
Чугун, тыс. тонн	2 805	2 896	3078	2870	3079	7,5
Сталь, тыс. тонн	4 326	4 404	4549	4370	4620	5,6

Источник: Отраслевая организация производителей стали Jernkontoret, <http://www.jernkontoret.se>

Производство стали и чугуна в Швеции в 1970-2016 гг., тыс. тонн.



Источник: Отраслевая организация производителей стали Jernkontoret, <http://www.jernkontoret.se>

В 2016 году экспорт шведской стали вырос на 14,6% и составил 3445 тыс. тонн (в стоимостном выражении 41 млрд. шв. крон). Импорт стали в Швецию вырос на 15,3% и составил 3285 тыс. тонн (в стоимостном выражении 29,6 млрд. шв. крон).

Основным производителем стали и чугуна в Швеции является сталелитейный концерн **ССАБ (Svenska Stål AB, SSAB)**. ССАБ является ведущим производителем высокопрочных и износостойких сталей, продукции с полимерными покрытиями, горячеоцинкованных и холоднокатаных марок, стандартного рулонного, листового и трубного проката. На заводах ССАБ выпускаются марки стали под торговыми брендами HARDOX, DOMEX, WELDOX, DOCOL, ARMOX, PRELAQ и TOOLOX. Компания располагает промышленными мощностями в Швеции, США и Китае. На предприятиях ССАБ занято более 6 тыс. человек.

Согласно финансовому отчету за 2016 год, оборот компании снизился по сравнению с 2015 годом и составил 55,3 млрд. шв. крон, или 6,5 млрд. долл. США (в 2015 году 56,9 млрд. шв. крон, или 6,6 млрд. долл. США). Прибыль составила 1213 млн. шв. крон, или 141,6 млн. долл. США (в 2015 году компания понесла убытки в размере 243 млн. шв. крон, или 28,8 млн. долл. США).

Основным событием за последние годы для компании стало приобретение в начале года финского конкурирующего производителя Раутаруукки (Rautaruukki Oyj). Схема приобретения Раутаруукки предполагала обмен акциями, в результате которого ССАБ получил 58% собственности и 75% голосов. Раутаруукки будет владеть 42% в капитале и 25% голосов. Сумма сделки составила 10,1 млрд. шв. крон (около 1,5 млрд. долл. США).

По данным российского представительства ССАБ (<http://www2.ssab.com/ru/>) объединенная организация, в состав которой вошли SSAB и Ruukki, представляет собой международную сталелитейную компанию, в которую входит пять подразделений:

- SSAB Special Steels, предоставляет услуги в сфере высокопрочных сталей (AHSS) и закаленных и отпущенных сталей (Q&T);
- SSAB Europe, производитель высококачественных штрипсов, толстолистовой стали и труб в Северной Европе;

- SSAB Americas, американский производитель высококачественной листовой стали;
- Tibnor, дистрибьютор в странах Северной Европы;
- Ruukki Construction, поставщик решений для сферы энергоэффективного строительства.

Штаб-квартира компании SSAB находится в Стокгольме, Швеция. Основные сталелитейные предприятия компании расположены в Окселесунде, Бурленге и Лулео (Швеция), Раахе и Хямеенлинне (Финляндия) и Монпелье и Мобил (США). Слияние шведской компании SSAB и финской Ruukki в единую корпорацию напрямую затронуло и внутренний рынок России, поскольку компания работает на нем уже давно и имеет разветвленную сеть офисов и складов в России и СНГ.

Информационные технологии и телекоммуникационный сектор

Швеция является одним из мировых лидеров в области информационно-коммуникационных технологий (ИКТ). В рейтинге «Измерение информационного общества» Международного союза электросвязи, представленного на Симпозиуме по электросвязи и ИКТ (WTIS-16), Швеция заняла 7 место, пропустив вперед Корею, Исландию, Данию, Швейцарию, Великобританию и Гонконг.

Положение Швеции в рядах лидеров в области ИКТ обусловлено рядом факторов: хорошая система образования, активное содействие государства созданию широкополосной сетевой инфраструктуры и самое главное – устойчивость электронных коммуникационных систем внутри страны. Высокий уровень надежности электронных коммуникаций позволяет увеличить доверие пользователей и, как следствие, темпы развития системы связи. К настоящему времени ИКТ проникли во все сферы жизнедеятельности шведов, став неотъемлемой частью любой области общественных отношений. Обыденным стало широкое использование систем передачи информации в культуре и медицине, социальной сфере, экономике и транспортной инфраструктуре, а также в вооруженных силах страны. На базе современных технологий коммуникаций развились новые сферы социальной деятельности, в первую очередь, использование глобальных компьютерных сетей для поиска и обмена информацией и электронное государственное управление.

Стоит отметить большое количество домашних хозяйств Швеции, подключенных к Интернету. В настоящее время их количество составляет порядка 95%, из них более 65% используют широкополосный высокоскоростной доступ в интернет по проводным или оптоволоконным линиям связи. По качественным характеристикам шведские сети являются одними из лучших в мире.

Начиная с 2007 года, в Швеции активно реализуются мероприятия по внедрению в стране системы электронного правительства. По уровню развития электронного правительства Швеция находится на третьем месте в Европе.

Международные телекоммуникационные предприятия считают Швецию привлекательной страной для размещения своих структурных подразделений. Интерес объясняется уникальным инвестиционным климатом, который основан на тесном сотрудничестве между наукой и промышленностью, а также высокоразвитой

инфраструктурой информационных технологий и связи, которая позволяет тестировать на месте новые продукты и услуги.

Так, социальная сеть «Фейсбук» (Facebook) в 2014 году построила информационный центр в г. Лулео, который стал самым большим в Европе. Он разместился на площади в 84 тыс. квадратных метров и состоит из трех отдельных корпусов, в которых размещены большие серверы и вычислительные машины. В финансировании проекта принимали участие свыше 30 компаний, преимущественно из США. В 2016 году был введен в эксплуатацию второй дата-центр компании Facebook, который был построен для расширения серверных мощностей в Швеции. При сооружении хранилища данных использовались новейшие дизайнерские подходы, благодаря которым компания увеличила эффективную вместительность сооружения с проектных 84 до 112 тыс. кв. м.

Вместе с тем, правительство Швеции считает, что страна должна лучше использовать научно-исследовательские результаты и облегчать деятельность новых, быстрорастущих инновационных и наукоемких компаний. С этой целью были учреждены научно-исследовательские институты, нацеленные на промышленность, в которых государственные инвестиции могут успешно соединяться с деятельностью предпринимательского сектора.

Следует отметить, что именно в Швеции компанией «Телиа» (Telia) в конце 2009 года впервые в мире была запущена в коммерческую эксплуатацию мобильная сеть передачи данных четвертого поколения.

В Швеции достаточно большое количество крупных, средних и малых компаний осуществляет свою деятельность в секторе информационных технологий и телекоммуникаций. К ним относятся компании, предоставляющие различного рода информационные и консультационные услуги, а также разрабатывающие и производящие комплексные технические и программные решения для данного сегмента рынка.

Крупнейшими компаниями, работающими на телекоммуникационном рынке Швеции, являются «Телиа» (Telia Company), «Теле2» (Tele2) и «Эрикссон» (Ericsson).

Шведско-финская компания «Телиа» является крупнейшим в странах Северной Европы оператором связи, предоставляющим услуги в области стационарной и мобильной телефонии, магистральной передачи данных и подключения к Интернету. Компания представлена более чем в 20 странах с общим населением свыше 460 млн. жителей. Занимает доминирующее положение в телекоммуникационном секторе Швеции и Финляндии. «Телиа» образована в декабре 2003 года в результате слияния финской «Сонера» и шведской «Телиа» (до апреля 2016 года компания имела название TeliaSonera). Штаб-квартира находится в г. Стокгольме.

Основными регионами, в которых ведется деятельность, являются Скандинавия, Прибалтика, страны СНГ, Турция и Россия, в которой холдингу принадлежит 25,174% акций «Мегафона». В общей сложности операторы, контролируемые «Телиа», по состоянию на конец 2016 года обслуживали около 65 млн. абонентов. Еще около 105,7 млн. клиентов имеются у так называемых

ассоциированных компаний, где «Телиа» владеет долей, но не обладает контрольными пакетами акций (например, «Мегафон» и «Туркселл»).

Крупнейшими акционерами компании является шведское правительство с общей долей в 37,3% акций и финское (с 13,7%). По состоянию на 31.12.2016 г. компания обслуживала около 21 млн. абонентов мобильной связи, 2,5 млн. абонентов фиксированной проводной телефонной связи и 1,5 млн. абонентов телевидения.

Объем продаж в 2016 году составил около 10,27 млрд. долл. США, операционная прибыль — 3,15 млрд. долл. США. Чистая прибыль к концу 2016 года достигла 2,57 млрд. долл. США.

Деятельность в России. В России «Телиа» представлена фирмой ЗАО «ТС ИК Раша», которая предоставляет услуги операторам связи и провайдерам Интернета, заинтересованным в аренде международных каналов связи. Как оператор «ТС ИК Раша» делает ставку на транзит трафика из России через Финляндию по всему миру с использованием собственной волоконно-оптической сети «Викинг» (Viking Network), которая охватывает 30 стран Европы, Северной и Южной Америки и Азии, имея точки присутствия в 50 крупнейших городах мира. Сеть «Викинг» обеспечивает доступ к IP-услугам, услугам голосовой связи и передаче информации. Общая протяженность сети составляет более 40 тыс. км. Выделенные каналы из России в Европу, Северную Америку и другие точки ЗАО «ТС ИК Раша» организует на условиях one-stop-shopping. Сеть «Викинг» — это крупнейшая сеть в Европе, построенная только на собственной кабельной инфраструктуре с более 192 пар на каждом маршруте и практически неограниченной емкостью сети, подключенной к точке обмена IP-трафиком MSK-IX (M9-IX).

В конце 2016 года компания объявила о строительстве новой подводной магистральной линии связи на основе оптоволокна, которое должно соединить Стокгольм и Санкт-Петербург через Таллинн.

17 сентября 2015 г. руководство компании «Телиа» объявила о планах по постепенному сворачиванию своей деятельности в регионе Евразия, увеличив фокус на регионе Европа и на домашнем (шведском) рынке. «Процесс был инициирован с целью сократить присутствие в регионе Евразия и через какое-то время полностью его покинуть», — сказано в заявлении компании.

В течение 2016 года «Телиа» продала свои активы в Непале, Азербайджане и Таджикистане. В регионе Евразия компания владеет активами только в Казахстане, Узбекистане, Молдавии и Грузии.

Компания «Теле2», основанная в 1993 году (прежнее название «НэтКом»), осуществляет деятельность по предоставлению услуг стационарной и мобильной связи, передачи данных и доступа в Интернет. «Теле2» входит в состав международной группы «ИТ и Медиа» (IT&Media). Эта группа также включает инвестиционную компанию «Чинневик» (Kinnevik), сотового оператора «Милликом» (Millicom), оператора контакт-центра «Транском» (Transcom), международную развлекательную медиа-группу «МТГ» (MTG), владеющую пакетом акций «СТС-Медиа» в России, а также крупнейшей в мире бесплатной газеты «Метро» (Metro) и другие компании.

Рост выручки и абонентской базы «Теле2» по итогам 2016 года незначительно увеличился по сравнению с показателями 2015 года. С экономической точки зрения 2016 год, как и 2015 год, был стабильным и отвечал ожиданиям владельцев компании. Объем продаж составил 3,45 млрд. долл. США. Операционная прибыль до уплаты налогов — 650 млн. долл. США.

«Теле2» представлена в 9 странах мира, общая численность абонентов превышает 15 млн. человек (из них 3,9 млн. в Швеции). В шведском офисе работает более 8000 чел.

Деятельность в России. Весной 2013 г. группа «Теле2» приняла решение о продаже российского подразделения группе «ВТБ». Сделка осуществилась 4 апреля 2014 года и составила 2,4 млрд. долл. США за акционерный капитал компании и выкуп чистого долга «Теле2 Россия», который составлял 1,15 млрд. долл. США. Товарный знак Tele2 используется на данный момент на основании лицензии от «Теле2» или её дочерней компании. Поводом к сделке стало отсутствие у компании ясных стратегических перспектив развития. Сотовый оператор так и не смог приобрести лицензии на услуги связи третьего и четвертого поколений. Компания также не была допущена на московский рынок связи и работала только в регионах. До момента продажи российского бизнеса в 2013 году являлась единственной иностранной компанией, которая достаточно успешно действовала на российском сотовом рынке (при этом «Теле2» так и не удалось получить здесь лицензию на связь в формате 3G). В марте 2012 года «Теле2» провела тестовые испытания 4G в Пскове и Омске. Таким образом, была доказана совместимость 2G-4G (в обход 3G). По состоянию на начало июля 2013 г. «Теле2» являлась четвертым по числу абонентов оператором сотовой связи в России, ее абонентская база в стране на это время составляла 23,2 млн. человек. Для «Теле2» Россия была основным рынком. На начало 2013 года компании принадлежали региональные операторы, работавшие более чем в 43 субъектах. Руководство «Теле2» характеризует сделку с "ВТБ" как крайне выгодную.

В 2015 году руководство компании сфокусировалось на сохранении достигнутого уровня рентабельности в старых абонентских регионах и увеличении динамики роста новых, важнейшим из которых является Казахстан. В начале марта 2015 года «Теле Казахстан» и АО «Казахтелеком» сообщили о слиянии своих компаний. В итоге «Теле2» и «Казахтелеком» стали владеть 51% и 49% голосующих акций и 49% и 51% обыкновенных акций в совместном предприятии, соответственно. «Теле2» сохраняет контроль над управлением совместным предприятием. На конец 2016 года Казахстан показал самый высокий прирост абонентской базы (+252 000 абонентов) среди всех стран, где представлена компания.

Шведский концерн «Эрикссон» является мировым лидером в области технологий стационарной и мобильной связи 2-го (2G), 3-го (3G) и 4-го (4G) На данный момент компания является лидером в области научно-исследовательской деятельности по осуществлению внедрения технологий 5G в мире.

22 сентября 2015 г. «Эрикссон» анонсировал запуск глобальной программы «5G для Европы» совместно с научно-исследовательскими организациями и производителями из разных отраслей Евросоюза. Программа «5G для Европы»

создана для реализации пилотных инновационных исследовательских и промышленных проектов, основанных на использовании возможностей сетей 5G. Уже к 2018 году «Эрикссон» и сотовый оператор «Телиа» планируют запустить первую тестовую сеть пятого поколения в 2018 году в Стокгольме и Таллинне. Коммерческие сети 5G появятся в 2020 году.

Примерно 60% инвестиций «Эрикссон» в научно-исследовательской области приходится на Европу, где трудятся 15 000 из 25 000 сотрудников «Эрикссон», занимающихся разработкой и внедрением продуктов и решений. В 2016 году компания подала большее количество патентных заявок на цифровую связь в Европейское патентное ведомство, более половины которых связано с технологией 5G. Компания лидирует в развертывании мобильной связи и мобильного широкополосного интернета в Европе и имеет партнерские соглашения с ведущими европейскими операторами. «Эрикссон» также является участником европейской рамочной программы исследований и инноваций Horizon 2020, в рамках которой в настоящее время реализуется почти 40 проектов в области 5G.

12 мая 2016 г. компания «Эрикссон» продемонстрировала первые в мире беспилотные электрические автобусы, передвигающиеся по городу без водителя. Автобусы курсировали по улицам района Чиста в Стокгольме, где располагается штаб-квартира «Эрикссон». Новые автобусы подключены к тестовым сетям связи пятого поколения, что обеспечивает безопасное передвижение данного вида транспорта в городских условиях. В каждом электробусе установлена камера для ведения прямой видеотрансляции в режиме реального времени и модуль, передающий данные о местонахождении автобуса. Для управления электробусами используются решения Ericsson Transport Operation Center и Connected Traffic Cloud.

4 августа 2016 года компании «Эрикссон» и «Бомбардье» протестировали работу решений для железных дорог в сетях LTE на скорости до 200 км/час. В ходе тестов проверено соответствие сетей LTE требованиям коммуникационных решений, предназначенных для контроля движения поездов. Будущие системы контроля движения поездов, работающие на базе сетей LTE, позволят операторам железных дорог более эффективно управлять трафиком и обеспечивать безопасность передаваемых данных, а в дальнейшем перейти на технологию 5G без дополнительных затрат.

В настоящее время концерн осуществляет поддержку сетей с общей абонентской базой около 2,5 млрд. человек в 180 странах мира, занимая ведущие позиции в сфере услуг по управлению сетью. Портфель продуктов компании включает в себя инфраструктурное оборудование для сетей мобильной и фиксированной связи, профессиональные услуги, программное обеспечение, решения в сфере широкополосного доступа и мультимедиа для операторов, корпоративного сектора и индустрии СМИ.

Количество сотрудников компании более 111 тыс. человек из них более 15 тыс. работают в Швеции. Объем продаж в 2016 г. составил 27,2 млрд. долл. США, операционная прибыль — 768 млн. долл. США.

Деятельность в России. Представительство «Эрикссон» работает в России с 1994 года. В задачу «Эрикссон» входит как управление, так и модернизация

оборудования и процессов для увеличения эффективности работы мобильных и стационарных сетей ведущих телекоммуникационных операторов России.

По заказу российского телекоммуникационного оператора МТС концерн «Эрикссон» создает современную сеть LTE для передачи данных с масштабным покрытием (около половины территории России). «Эрикссон» является поставщиком оборудования и услуг радиодоступа. Договор заключен сроком до 2016 года. По условиям соглашения, «Эрикссон» продолжает обслуживание 2G- и 3G-сетей «МТС» в нескольких российских регионах.

В декабре 2015 года «Эрикссон» и «МТС» объявили о подписании соглашения о сотрудничестве в области разработки и внедрения технологий связи пятого поколения (5G) в России. А уже в декабре 2016 года компании объявили о первом запуске в коммерческую эксплуатацию мультистандартной системы нового поколения Ericsson Radio System (ERS) в сети «МТС» в Уфе. Архитектура ERS реализует концепцию мультистандартной многодиапазонной и многослойной сети, обеспечивающей масштабирование под растущие потребности оператора в производительности и системной гибкости. Использование Ericsson Radio System позволит «МТС» перейти к стандарту связи LTE Advanced Pro, которая необходима для обработки растущего мобильного трафика данных и способна динамически адаптироваться в зависимости от потребностей пользователей. Развертывание ERS — первый шаг на пути к массовому внедрению технологий связи пятого поколения (5G) и интернета вещей (IoT).

Таким образом, ИТ и телекоммуникационный сектор Швеции по-прежнему сохраняет за собой передовые позиции на мировом рынке. При этом рынок России является одним из приоритетных для вышеназванных компаний.

Растет потребление мобильного трафика, что свидетельствует об увеличении числа потребителей широкополосных сетей, которое в ближайшей перспективе превысит число пользователей фиксированного доступа.

Топливо-энергетический комплекс

Не имея коммерчески значимых месторождений нефти, природного газа и каменного угля, Швеция при этом располагает значительными гидроресурсами, развитой ядерной энергетикой, а также обширными лесными ресурсами. Именно эти факторы наряду с амбициозными целями правительства Швеции в области возобновляемой энергетики и определяют ее энергетическую политику. Швеция является одним из мировых лидеров в области возобновляемой энергетики и стремится сохранить за собой эту роль.

Основными целями энергетической политики Швеции, а точнее – ключевыми показателями, которые должны быть достигнуты к 2020 году, являются:

- увеличение доли возобновляемых источников (ВИЭ) в общем объеме потребления энергии до уровня не менее 50%;
- увеличение доли ВИЭ в транспортном секторе до 10% (долгосрочная цель — полный отказ от ископаемого топлива на транспорте к 2030 году);
- увеличение эффективности использования энергии на 20%;

– снижение выбросов парниковых газов на 40% по сравнению с 1990 годом (долгосрочная цель – полное устранение воздействия на окружающую среду за счет выбросов парниковых газов к 2050 году).

Перечисленные выше цели содержатся в двух законах, которые, после их одобрения парламентом страны летом 2009 года, получили наименование «Единая климатическая и энергетическая политика». Эти же цели закреплены в общеевропейском законодательстве. Первостепенное место в энергетической стратегии Швеции отводится ВИЭ. Их доля в энергобалансе страны — самая высокая в Европе и составляет около 50%. Подобный результат стал возможен благодаря настойчивым усилиям правительства, направленным на сокращение зависимости от нефти и других углеводородных источников и стимулирование производства и потребления ВИЭ.

Наиболее весомый вклад в развитие сектора **возобновляемой энергетики** Швеции вносят различные виды биотоплива и, прежде всего, древесная биомасса. Потребление биотоплива с 1970 года выросло почти в 2,5 раза; в 2016 году оно стало самым важным источником энергии в Швеции, заняв в энергобалансе страны 35% и опередило долю нефтепродуктов. Достижение столь высокого результата стало возможным благодаря всестороннему использованию отходов лесозаготовок и лесопереработки, а также большим объемам черного щелока (побочного продукта варки целлюлозы), применяемым в качестве топлива на целлюлозных предприятиях.

Эффективная политика правительства Швеции в отношении ВИЭ привела к тому, что уже в 2013 году, т.е. на семь лет раньше срока, Швеция достигла тех показателей, которые были закреплены за ней в рамках общеевропейской директивы по ВИЭ: доля возобновляемых источников в совокупном потреблении энергии превысила 50%, а доля возобновляемого топлива на транспорте – 10%.

Что касается **электроэнергетики**, то с точки зрения той роли, которую играют возобновляемые источники в этом секторе, Швеция находится в благоприятной ситуации благодаря высокой доле гидроэнергетики (от 40 до 50%) в общем производстве электроэнергии. Доля ветроэнергетики (от 9 до 11%) делает эту ситуацию еще более благоприятной.

По оценкам Шведской ассоциации ветроэнергетики, на начало 2017 года в Швеции функционируют 3852 объектов производственных мощностей с суммарным эффектом более 6,5 ГВт. Годовой объем производства за 2016 год составил 18,7 ТВт·ч, что на 13% выше уровня 2015 года. Ветроэнергетика дает ок. 10% общего объема производства электроэнергии в стране. Шведская государственная политика направлена на стимулирование производства электроэнергии из возобновляемых источников.

Следует подчеркнуть, что развитие ветроэнергетики в Швеции идет более высокими темпами, чем это прогнозировалось ранее. Достаточно упомянуть, что всего несколько лет назад доля этого сектора в общем производстве электроэнергии составляла менее 1,4%. Решающим фактором, определившим быстрый рост ветроэнергетики, стало введение системы «зеленых сертификатов» на электроэнергию, которые стали действовать в Швеции с мая 2003 года.

С 1 января 2012 г. в соответствии с соглашением между правительствами Швеции и Норвегии создан общий рынок «зеленых сертификатов» и действие системы распространено на Норвегию.

Система «зеленых» сертификатов по сути своей является системой субсидирования производства электроэнергии из ВИЭ за счет конечных потребителей. В соответствии с законом, производители электроэнергии получают от государства по одному сертификату за каждый 1 МВт·ч электроэнергии, произведенной ими из возобновляемых источников. Производители имеют возможность реализовать полученные ими сертификаты на свободном рынке, получив за счет этого дополнительный доход.

Спрос на сертификаты создается за счет обязанности компаний, реализующих электроэнергию, приобрести эти сертификаты в соответствии с установленной в рамках системы квотой. Система «зеленых сертификатов» гарантирует инвесторам в проекты по возобновляемой энергетике, что их электроэнергия будет реализована с существенной премией по сравнению с традиционными производителями электроэнергии. Таким образом, она позволяет инвесторам страховать их финансовые риски и быстрее окупать инвестиции.

Наряду с «зелеными сертификатам» еще одним важнейшим инструментом по стимулированию производства и потребления энергии из возобновляемых источников в Швеции стали т.н. «налоги на энергию» и, прежде всего, налог на выбросы CO₂. Налог на выбросы углекислого газа был введен в Швеции в 1991 году. Ставки этого налога неоднократно повышались и на сегодняшний день они одни из самых высоких в мире. Поскольку этот налог не действует в отношении биотоплива и торфа, его введение и поэтапное повышение внесло огромный вклад в сокращение потребления нефти и угля и в переход на возобновляемые топлива, особенно в секторе централизованного отопления.

Основу энергетики Швеции составляют четыре источника: импортная нефть и нефтепродукты, биотопливо, гидроэнергия и ядерная энергия. Уголь и природный газ занимают в энергобалансе страны незначительное место. Роль ветроэнергетики в энергетике Швеции быстро растет и становится все более существенной.

Более подробное представление об энергобалансе Швеции дает нижеследующая таблица:

Энергобаланс Швеции в 2015 году (фактические данные) и в 2016-2018 гг. (прогноз), ТВт·ч

Потребление	2014	2015	2016	2017
Национальное потребление, всего	369	376	381	382
<i>В т. ч.</i>				
<i>Промышленность</i>	137	139	139	139
<i>Транспорт</i>	95	97	97	98
<i>ЖКХ, сфера услуг и пр.</i>	136	140	145	145
Международный транспорт	30	30	30	31
Потери при преобразовании и передаче энергии	141	152	157	154
<i>В т. ч.</i>				
<i>Производство электроэнергии</i>	105	117	121	118

<i>Передача электроэнергии</i>	10	11	11	11
<i>Центральное отопление</i>	4	4	5	5
<i>НПЗ</i>	19	18	18	18
<i>Газовые и коксовые станции</i>	2	2	2	2
Потребление не для энергетических целей	19	19	19	19
Потребление, всего	558	578	587	586
Производство				
Производство из энергоносителей, всего	331	337	341	342
<i>В т. ч.</i>				
<i>Уголь, кокс, коксовый газ</i>	21	22	22	22
<i>Биотопливо</i>	119	126	130	132
<i>Торф</i>	1	1	1	1
<i>Отходы</i>	18	19	20	20
<i>Нефтепродукты</i>	161	159	157	157
<i>Природный газ</i>	10	10	10	10
Тепловые насосы	3	3	3	3
Гидроэнергия, брутто	75	62	67	67
Атомная энергия, брутто	155	173	179	174
Энергия ветра, брутто	17	15	17	18
Чистый импорт электроэнергии	-23	-12	-21	-19
Статистическое расхождение	1	1	1	1
Производство, всего	558	578	587	586

Источник: Шведское энергетическое управление (публикация «Kortsiktsprognos — våren 2017», март 2017 года)

Около 17% энергопотребления приходится на транспорт. Транспорт – единственный сектор потребления энергии в Швеции, в котором доминируют нефтепродукты. На долю бензина и дизельного топлива приходится 83% потребляемой энергии. Доля возобновляемых видов топлива (биоэтанола, биодизеля и биогаза) в потреблении энергии на транспорте составляет около 17%.

Наиболее распространенным биотопливом в транспортном секторе Швеции является биоэтанол, на его долю приходится около 50% потребления возобновляемых топлив⁴. Вторым по значению возобновляемым топливом является рапсметиловый эфир (РМЕ), на долю которого приходится около 40% потребления биотоплива. Около 10% потребления возобновляемого топлива в транспортном секторе приходится на долю биогаза и природного газа⁵.

Электроэнергетика Швеции базируется на двух основных источниках: гидроэнергетике, ядерной энергетике и возобновляемых источниках. Некоторое снижение доли использования атомной энергетике в промышленном производстве электроэнергии привело к заполнению образовавшейся ниши возобновляемой энергетикой. На долю атомной и гидроэнергетики приходится порядка 73% от общего производства в 2016 году.

Наиболее энергоемкими отраслями шведской промышленности является целлюлозно-бумажная отрасль, на долю которой приходится около 45%

⁴ Значительная часть потребляемого Швецией этанола импортируется из Бразилии и стран ЕС.

⁵ Шведская статистика не разделяет биогаз и природный газ, потребляемый автотранспортом

потребляемой электроэнергии, а также химическая промышленность, металлургия и станкостроение. На долю вышеперечисленных отраслей в общей сложности приходится около 80% потребления электроэнергии в промышленности.

**Баланс производства и потребления электроэнергии в Швеции в 2015 году
(фактические данные) и 2016-2018 гг. (прогноз)**

Потребление	2015	2016	2017	2018
Конечное потребление, всего	125,4	127,4	128,5	129,3
<i>В т. ч.</i>				
<i>промышленность</i>	<i>48,7</i>	<i>49,2</i>	<i>49,3</i>	<i>49,7</i>
<i>транспорт</i>	<i>3,2</i>	<i>3,2</i>	<i>3,3</i>	<i>3,3</i>
<i>ЖКХ, сфера услуг</i>	<i>71,2</i>	<i>72,6</i>	<i>73,4</i>	<i>73,7</i>
<i>центральное отопление</i>	<i>1,3</i>	<i>1,4</i>	<i>1,5</i>	<i>1,5</i>
<i>НПЗ</i>	<i>1,0</i>	<i>1,0</i>	<i>1,0</i>	<i>1,0</i>
<i>потери при передаче электроэнергии</i>	<i>10,4</i>	<i>10,7</i>	<i>11,5</i>	<i>11,4</i>
Нетто-потребление, всего	135,7	138,1	139,9	140,7
Собственное потребление	3,8	4,0	4,2	4,1
Брутто-потребление	139,6	142,1	144,1	144,8
Производство				
ГЭС	73,9	61,1	66,7	66,7
Ветроэлектростанции	16,6	15,4	17,0	17,8
АЭС	54,3	60,4	62,5	60,8
Тепловые станции в системе центрального отопления	7,3	7,7	8,1	8,1
Промышленные тепловые станции	5,9	5,8	5,9	6,0
Нефтеконденсат	0,3	0,3	0,3	0,3
Нетто-производство	158,3	150,6	160,4	159,6
Брутто-производство	162,1	154,6	164,6	163,7
Чистый импорт	-22,6	-12,5	-20,5	-19,0

Источник: Шведское энергетическое управление (публикация «Kortsiktsprognos — våren 2017», март 2017 года).

**Доли различных источников в производстве электроэнергии в Швеции в 2015
(фактические данные) и 2016-2018 (прогнозные данные), в процентах**

Гидроэнергетика	46,7%	40,5%	41,6%	41,8%
Ветроэнергетика	10,5%	10,2%	10,6%	11,2%
Атомная энергетика	34,3%	40,1%	38,9%	38,1%
Тепловая энергия в системе центрального отопления	4,6%	5,1%	5,1%	5,1%
Промышленная тепловая энергия	3,7%	3,8%	3,7%	3,7%
Энергия конденсата	0,2%	0,2%	0,2%	0,2%

Источник: Шведское энергетическое управление (публикация «Kortsiktsprognos — våren 2017», март 2017 года).

Гидроэнергетика Швеции остается наиболее значимым, надежным и дешевым способом производства электроэнергии. Основные ресурсы гидроэнергии сконцентрированы на севере Швеции. ГЭС, расположенные на реках Северной Швеции, обеспечивают около двух третей производства гидроэлектроэнергии. В эксплуатации находится более 2000 гидростанций суммарной установленной мощностью около 16 ГВт. Лишь около 200 шведских ГЭС относятся к крупным (более 10 МВт).

Атомная энергетика — второй основной источник электроэнергии в Швеции. Действующие в стране десять ядерных реакторов были построены в период 1972-1985 годов. Владельцами трех шведских АЭС являются шведская государственная компания Ваттенфалль, а также дочерние компании немецкой Е.ОН и финской Фортум.

Ныне действующее законодательство по ядерной энергетике было одобрено парламентом Швеции в июне 2010 года и вступило в силу с 1 января 2011 года. Суть принятых изменений — в сохранении ядерной энергетике на обозримую перспективу, в возможности замены и модернизации уже существующих энергоблоков.

По оценкам Шведского энергетического управления, ввод в эксплуатацию новых реакторов нецелесообразен ввиду активного развития возобновляемой энергетике, которая может заполнить образующиеся пробелы в энергетическом балансе страны. Согласно планам шведского руководства, основной упор в этой сфере будет делаться на совершенствование системы хранения ядерных отходов.

Шведские реакторы имеют довольно большие сроки эксплуатации (от 27 до 40 лет). Через 10-15 лет некоторым из них потребуется замена, однако конкретных планов строительства новых реакторов у Швеции пока нет.

Как уже отмечалось, Швеция не обладает собственными запасами нефти и природного газа, поэтому вынуждена их импортировать. Несмотря на реализуемую в Швеции задачу снижения зависимости экономики от нефти, нефть и нефтепродукты по-прежнему занимают важное место в энергобалансе страны (26%). Основным потребителем нефтепродуктов является транспортный сектор: на бензин, дизельное и авиационное топливо приходится около 70% их потребления.

Швеция не располагает собственными запасами природного газа, и это топливо не играет заметной роли в энергобалансе страны. На его долю приходится около 2% общего потребления энергии. Швеция также не имеет развитой распределительной сети для доставки природного газа, за исключением южной части страны. Таким образом, на сегодняшний день природный газ в Швеции остается лишь локальным источником энергии.

Шведская газотранспортная система имеет общую протяженность магистральных газопроводов около 620 км (рассчитана на давление до 80 бар), а также 2600 км распределительных газопроводов (давление до 4 бар). Магистральная сеть расположена на юго-западе страны, основной трубопровод проходит от датского г. Драгёр (Dragør) до шведского г. Стенунгсунд (Stenungsund), также он имеет ответвление в северо-восточном направлении до г. Гношё (Gnosjö).

На протяжении пути магистрального трубопровода Dragør-Stenungsund расположено около 40 газоизмерительных станций, а также кратковременные газовые хранилища. В зависимости от диаметра трубопровода можно выделить три основных участка газопровода: от датского г. Драгёр до шведского г. Хельсингборг (Helsingborg) — 600 мм, от г. Хельсингборг до г. Гетеборг (Göteborg) – 500 мм, от г. Гетеборг до г. Стенунгсунд — 400 мм.

Владеет и отвечает за эксплуатацию шведской магистральной трубопроводной системы компания Swedegas AB (www.swedegas.se), которая с 2010 года принадлежит фонду EQT Infrastructure (<http://www.eqt.se/>).

Помимо магистральной сети, в Швеции существуют также небольшие локальные газовые сети, которые не имеют связи с магистральным трубопроводом. Большинство из них используются для транспортировки биогаза от производственных площадок до заправочных станций. В ряде крупных городов развиты городские газотранспортные сети, в частности в гг. Стокгольме (26 км), Вестеросе (9 км), Эребру (13 км), Линчепинге (12 км), Вестреви́ке (8 км), Тролльхеттане (5 км) и Буросе (20 км).

Большая часть импортируемого газа (более 50%) потребляется промышленными предприятиями, около 30% — электростанциями и менее 20% — населением. Крупнейшими потребителями газа в шведской промышленности являются производители лакокрасочной продукции, автостекла и различных видов покрытий, а также предприятия пищевой промышленности.

Летом 2011 года был завершен проект по строительству небольшого приемного терминала для сжиженного природного газа (СПГ) в г. Нюнесхамн (оператор AGA Gas AB, объем хранилища 20000 куб.м. В настоящее время терминал имеет разрешение на оборот 500000 куб.м. газа в год, при этом компания AGA Gas AB уже подала ходатайство об увеличении разрешенного объема на 50% и резервировании площадки для строительства еще одного хранилища СПГ.

Второй терминал СПГ открыт в Швеции в мае 2014 года в порту г. Люсечиль (объем хранилища 30000 куб.м., совместный проект норвежской компании Skangass и крупнейшей шведской топливной компании Preem, стоимость проекта составила 700 млн. шв. крон). В настоящее время терминал имеет разрешение на бункеровку 250000 тонн СПГ в год.

В июне 2014 года получено разрешение от муниципальных властей на строительство третьего терминала СПГ в порту г. Гетеборга (рабочее название GO4LNG, объем хранилища 30000 куб. м, совместный проект шведской компании Swedegas, голландского предприятия Vopak и управляющей компании Göteborgs hamn). Проектом предусматривается работа терминала по принципу «Open Access». Предполагается, что все компании, заинтересованные в поставках СПГ на шведский рынок, смогут бронировать необходимые для хранения объемы СПГ в будущем терминале, что позволит снизить цену на газ для конечного потребителя.

В 2016 года получено разрешение от властей г. Стокгольма на строительство терминала СПГ в пригороде города для удовлетворения энергетических потребностей на период перехода к системе питания на базе ВИЭ. Объем хранилища составит около 25000 куб. м., ввод в эксплуатацию запланирован на 2018

год. Ответственным за реализацию проекта является главный оператор газовой инфраструктуры Швеции Swedegas.

По мнению экспертов Шведского энергетического управления, природный газ постепенно становится все более важным элементом энергосистемы Швеции. В перспективе одной из его ключевых функций может стать роль балансирующего источника энергии, необходимого для выравнивания колебаний в объемах электрогенерации быстро растущей ветроэнергетики.

Защита окружающей среды, технологии и оборудование

Затраты на природоохранные технологии в Швеции в 2015 году⁶ составили почти 12,5 млрд шв. крон (1,4 млрд. долл. США), что примерно на 10 % выше уровня 2014 г.

Наибольшие расходы на природоохранные цели понесли компании-производители электроэнергии, газа и тепла. Совокупный объем их издержек составил 2,7 млрд. шв. крон (0,3 млрд. долл. США), или 21 % от общего объема затрат на природоохранные технологии среди промышленных производителей. Вторыми по объему затрат стали компании-производители стали, металлов и промышленных изделий из них. Их совокупные затраты в 2015 году составили примерно 1,7 млрд. шв. крон (1,9 млрд. долл. США).

Разработки в области техники и технологий по защите окружающей среды являются одной из наиболее динамично развивающихся отраслей шведской экономики, которой государство уделяет большое внимание. Это связано как с высокими достижениями Швеции в этой области, так и с перспективами роста экспорта данной отрасли.

В 2015 году вырос общий объем инвестиций в общем объеме затрат на природоохранные технологии. Объем инвестиций составил 40 % от общего объема, что эквивалентно 5,1 млрд. шв. крон (575 млн. долл. США). По данным Центрального статистического бюро Швеции, около 50% инвестиций в 2015 году были направлены на развитие технологий защиты климата и воздуха, таких как установку фильтров и замещение топлива из природных ископаемых на иные виды топлива, которые оказывают меньшее вредное воздействие на окружающую среду. Около 30% инвестиций было направлено на развитие технологий водоочистки, а 10% — на разработки по утилизации отходов.

Основные рынки для шведских природоохранных технологий — соседние страны Германия, Норвегия, Дания и Финляндия.

Правительством Швеции определены следующие цели энергетической политики страны до 2020 года:

- снижение на 40% выброса парниковых газов;
- не менее 50% энергии должно вырабатываться из возобновляемых источников;
- на 20% увеличение энергоэффективности;
- не менее 10% энергии в секторе транспорта должно быть произведено из возобновляемых источников.

⁶ Официальные статистические данные по сектору природоохранных технологий Швеции за 2016 год будут опубликованы ЦСБ Швеции осенью 2017 г.

В 2015 г. в Швеции была принята «Стратегия Регионального роста», которая будет реализовываться в рамках единой политики ЕС, принятой на 2014-2020, в том числе в части реализации программ развития природоохранных технологий и устойчивого развития регионов.

Сотрудничество с Россией в области техники и технологий по защите окружающей среды ведется по нескольким направлениям. В частности, по инициативе посольства Швеции в Москве создан проект «СимбиоСити Раша Бизнес Форум» (SymbioCity Russia Business Forum), объединяющий шведские компании данной отрасли, которые уже работают в России или хотят выйти на российский рынок. «СимбиоСити» направлено на решение следующих проблемных вопросов: ресурсосбережение и энергоэффективность, очистка воды, создание устойчивых транспортных систем, минимизация вредных выбросов, утилизация бытовых и промышленных отходов.

В 2016 году правительство Швеции приняло «Стратегию по борьбе с изменениями климата и загрязнением воздуха» (En klimat- och luftvårdsstrategi för Sverige). Стратегия направлена на достижение целей устойчивого развития, провозглашённых в Плане Глобальной стратегической инициативы-2045.

Планируется, что в формировании своей климатической политики Швеция будет исходить из того, что другие государства также ужесточат свою политику в области защиты окружающей среды. Швеция, согласно Стратегии, будет «проводить амбициозную и последовательную политику в области защиты окружающей среды, повышая свою конкурентоспособность, и являясь примером для других стран».

Транспортная инфраструктура

Четко функционирующая транспортная система, способствующая росту предпринимательства и развитию экономики, а также обеспечивающая насущные потребности граждан — одна из ключевых целей деятельности шведского государства.

Все основные автодороги, подавляющая часть железнодорожных сетей и все стратегические аэропорты находятся в собственности государства. Остальные аэропорты, а также все морские и речные порты, открытые для коммерческого судоходства, находятся в собственности местных органов самоуправления — коммун, в частном владении находятся лишь порты крупных производственных компаний.

В 2010 году в Швеции впервые был принят долгосрочный план развития всех видов транспорта — автодорожного, железнодорожного, морского и воздушного. Координацией планов развития всех видов транспорта и их воплощением занимается Шведская транспортная администрация (Trafikverket). Первоначальный горизонт планирования составил 11 лет, и на период 2014-2025 был принят модифицированный план.

Основой для планирования развития инфраструктуры стали прогнозы экономического развития и демографических показателей. По прогнозам, прирост суммарных транспортных перевозок (в пассажиро-километрах) с 2010 по 2030 годы составит 29%, при этом перевозки автомобильным транспортом вырастут на 34%,

железнодорожным — на 27%. Общий прирост грузоперевозок за 20 лет вырастет на 52% (по железным дорогам — на 39%, по автодорогам — на 58%, морским транспортом — на 50%).

Объем плановых инфраструктурных затрат составит 522 млрд. шв. крон (ок. 62 млрд. долл. США), из которых 7% будут поделены между 21 региональными программами, а основная часть будет направлена на финансирование национальных транспортных проектов.

Финансирование плана предусматривается за счет дорожного налога, а также дорожных взносов, уплачиваемых пользователями автодорог Стокгольма и Гётеборга. Многие проекты получают софинансирование на местном уровне, а также от частных инвесторов.

Около половины суммарных затрат будет направлено на поддержание дорожного хозяйства, в т.ч. 156 млрд. шв. крон (ок. 18,4 млрд. долл. США) на автодороги и 86 млрд. шв. крон (ок. 10,1 млрд. долл. США) — на железные дороги.

Ежегодные инвестиции в развитие транспортной инфраструктуры достигают 25 — 30 млрд. шв. крон (3,0 — 3,5 млрд. долл. США), около 1% от объема ВВП.

Оборот транспортной отрасли Швеции достигает 240 млрд. шв. крон (около 28,3 млрд. долл. США) в год, количество занятых составляет 128 тыс. человек. Всего в транспортном секторе зарегистрировано почти 20 тысяч компаний.

Принимая во внимание неизменно возрастающую роль транспортного сообщения в развитии экономики и повышении её конкурентоспособности, формировании рынков труда и обеспечении потребностей промышленных предприятий в перевозках различных видов, правительство Швеции постоянно ведет работу по совершенствованию транспортной инфраструктуры.

Железнодорожная сеть

Совокупная протяженность железных дорог Швеции составляет около 16 500 км, большая часть железнодорожных сетей находится в собственности государства. Практически все пути выдерживают нагрузку на ось в 25 тонн, 80% путей электрифицированы. Максимально допустимая скорость 250 км/час.

Основные характеристики железнодорожной сети Швеции (по состоянию на 02.06.2016 г.)

Всего в открытой эксплуатации	14 127 км
Однколеиные дороги	9 111 км
Пути с двумя и более колеями (по длине колеи)	4 009 км
Пути с двумя и более колеями (по длине пути)	1 940 км
Протяженность электрифицированных путей (по длине колеи)	12 322 км
Цельносварные пути (по длине колеи)	11 714 км
Наивысшая точка, где проложены пути	592 м над ур. моря
Низшая точка	17 м под уровнем моря
Количество железнодорожных мостов	4 124 шт.
Самый протяженный мост — «Игельста» (Igelstabron)	2 038 м
Самый высокий мост — «Игельста»	48 м

Количество туннелей	201 шт.
Протяженность туннелей, всего	121 км
Самый протяженный туннель — «Халландсос»	8 733 м
Первая в Швеции железная дорога построена	1856 г.
Первая в Швеции электрифицированная дорога	1895 г.
Вывод из эксплуатации паровозной тяги	1972 г.

Источник: *Trafikverket*

Около 3150 км железнодорожных путей, преимущественно вспомогательных железнодорожных веток, подъездных путей и железнодорожная инфраструктура морских портов, принадлежит промышленным предприятиям и коммуна.

Помимо того, в железнодорожную сеть Швеции входят трамвайные линии общей протяженностью 252 км и 276 км путей метро.

Наиболее значимые проекты в области инфраструктуры железнодорожного транспорта в 2016 году:

— **Реконструкция железнодорожной магистрали «Стокгольм — Гётеборг».** Протяженность существующей магистрали составляет 455 км. Некоторые объекты инфраструктуры были введены в эксплуатацию 155 лет назад. Поэтому планируется осуществить более 70 проектов модернизации различных участков магистрали. Работы будут осуществляться в 2016-2020 гг.

— **«Ситибанан» (Citybanan).** Строительство 6 км туннелей для пригородных поездов и транспортных узлов под центральной частью Стокгольма (две новые станции). Цель проекта — удвоение пропускной способности транспортного узла в центре Стокгольма для местных, пригородных и междугородних перевозок, как пассажиров, так и грузов. Стоимость проекта составляет 17 млрд. шв. крон (около 2,5 млрд. долл. США), срок ввода в эксплуатацию — июль 2017 года. Финансируется государством совместно с муниципалитетом Стокгольма, а также регионом Стокгольм и региональной транспортной компанией SL.

— **«Остлэнкен» (Ostlänken).** Строительство около 150 км высокоскоростной двухколейной железной дороги на участке Стокгольм — Линчёпинг. Часть будущей сети «Йёталандсбанан» (Götalandsbanan). «Остлэнкен» будет способствовать улучшению сообщения между Стокгольмом и Гётеборгом (через Йёнчёпинг), а также между Стокгольмом и Мальмё. Стоимость — около 35 млрд. шв. крон (около 5,4 млрд. долл. США). Строительство будет осуществляться в 2017-2028 гг.

— **Железная дорога Гётеборг — Бурос.** Строительство около 70 км высокоскоростной двухколейной железной дороги. Часть будущей сети «Йёталандсбанан» (Götalandsbanan). Улучшит сообщение между Стокгольмом и Гётеборгом (через Йёнчёпинг). Проект находится в стадии планирования. Стоимость — ок. 15 млрд. шв. крон (ок. 2,2 млрд. долл. США). Начало строительства намечено на 2020 г.

— **«Вестлэнкен» (Västlänken).** Строительство трех станций и 8-километрового участка железной дороги в туннеле под Гётеборгом для электропоездов. Цель проекта — наращивание интенсивности железнодорожного сообщения и повышение транспортной доступности. Начало строительства

планируется к 2017-2018 гг., открытие намечено на 2026 год. Проект находится в стадии планирования. Стоимость проекта — около 20 млрд. шв. крон (около 2,9 млрд. долл. США).

— **Национальный проект ERTMS.** Цель проекта — ввод единой европейской системы управления железнодорожным транспортом. Проект позволит упростить межграницное железнодорожное сообщение и повысит конкурентоспособность шведских железных дорог. К настоящему моменту система введена в эксплуатацию на участках «Ботниабанан», «Одальсбанан», «Хапарандабанан» и «Вестердальсбанан». Далее планируется постепенно вводить систему в эксплуатацию на коридоре Стокгольм — Мальмё, Халльсберг — Катринехольм и Халльсберг — Мьельбю. Стоимость проекта — 30 млрд. шв. крон (4,4 млрд. долл. США).

Автомобильно-дорожная сеть

Общая протяженность автомобильных дорог Швеции составляет более 424,4 тыс. км.

Основу автодорожной сети составляют государственные автодороги центрального подчинения — 98,5 тыс. км; улицы и дороги, находящиеся в коммунальном подчинении — 41,6 тыс. км; а также 76,3 тыс. км частных дорог, на содержание которых государство выплачивает субсидии, всего 216,4 тыс. км. Еще 208 тыс. км частных автодорог, на содержание которых не выплачиваются субсидии, отнесены к категории местных проселочных.

Протяженность дорог, находящихся в собственности государства, по отдельным категориям

	протяженность, км
Государственные автодороги, всего	98 500
в том числе	
Европейского уровня	6 700
Национального уровня	8 900
Региональные трассы	10 800
Прочие региональные дороги	72 100
Улицы и дороги в коммунальном владении	42 200

Нагрузка на автомобильно-дорожную сеть постоянно возрастает в связи с неуклонным ростом количества транспортных средств, что видно из следующей таблицы:

Тип транспортного средства	2013	2014	2015	2016
Легковые автомобили	4 495 473	4 585 519	4 669 063	4 768 060
Грузовые автомобили	565 182	581 205	596 214	616 178
Автобусы	13 986	13 992	14 114	13 890
Мотоциклы	284 969	288 629	292 368	298 484
Мопеды класса I (до 50 куб. см)	73 176	75 211	75 678	76 704

Трактора	323 166	324 739	326 173	329 598
Автомобильные прицепы	1 029 793	1 058 028	1 089 229	1 124 211

Источник: Trafikanalys

Среди крупнейших инфраструктурных проектов, осуществляемых шведским правительством в последние годы, можно выделить следующие:

- **Северный фрагмент окружной дороги Стокгольма (Förbifart Stockholm)** — строительство участка объездной трассы вокруг центра Стокгольма длиной 21 км, в том числе около 18 км тоннелей. Цель проекта – пустить основной транзитный транспортный поток между северной и южной частями Швеции в обход Стокгольма, снизив транспортную нагрузку на центральную часть города. Стоимость строительства оценивается в 28 млрд. шв. крон (ок. 4,1 млрд. долл. США), из которых примерно 80% будет финансироваться за счет платы за въезд в центр Стокгольма (т.н. «налог на тесноту»), а 20% — государством. Причем на самой трассе плата за въезд в город взиматься не будет. Проектные работы завершены в 2012 году, открытие движения планируется в 2024 году. Проект был временно заморожен после прихода к власти в Швеции в 2014 г. «красно-зеленого» правительства, однако впоследствии работы были возобновлены.
- **«Норра Лэнкен» (Norra Länken)** — строительство дороги длиной в 5 км в северной части Стокгольма, из них 4 км в туннелях. Цель проекта — улучшить транспортное сообщение между грузопассажирским портом Стокгольма Вэртахамнен (Värtahamnen) и автомагистралями E4 и E18, ведущими на запад, на север и на юг Швеции, что должно избавить эту часть города от пробок и сократить количество вредных выбросов в атмосферу. Стоимость проекта составляет 15,5 млрд. шв. крон (около 2,3 млрд. долл. США), большая часть дороги построена и открыта для движения, завершение работ — 2019 год. Финансируется государством (75%) и муниципалитетом Стокгольма (25%). Евросоюз обеспечивает поддержку проекта в размере 56,15 млн. евро.
- **Транспортный узел «Мариехольм» (Marieförbindelsen) в районе Гётеборга** — туннель для автотрассы под р. Йёта-Эльв и железнодорожный мост над ней. Строительство начато в 2013 году, планируемый срок окончания работ – 2020 год. В 2014 году был закончен и открыт для движения мост «Валькесбрун». Стоимость туннеля оценивается в 3,5 млрд. шв. крон (ок. 516 млн. долл. США), моста — 1,35 млрд. шв. крон (около 199 млн. долл. США). Проект финансируется совместно из регионального и государственного бюджета, а также бюджета ЕС.

Воздушный транспорт

В Швеции существует 41 аэропорт, одобренный Транспортной администрацией. Кроме того, Транспортной администрацией одобрены 22 вертолетные площадки, большая часть из которых используется для оказания экстренной, в том числе, медицинской помощи.

Карта аэропортов Швеции



Условные обозначения:

- ▲ Государственные аэропорты
- Аэропорты коммун
- Частные аэропорты

С апреля 2010 г. все аэропорты, принадлежащие государству, были выведены в специально созданный государственный концерн «Сведавиа» (Svedavia), который является собственником аэропортов и осуществляет их эксплуатацию.

С 2009 года все аэропорты Швеции разделены на 3 категории:

1. «Стратегические аэропорты национального значения» — 10 аэропортов, находящихся во владении концерна «Сведавиа» и имеющих право на 100-процентную компенсацию государством возможных убытков, возникающих при их эксплуатации.

2. «Стратегические аэропорты регионального значения» — важные региональные аэропорты, имеющие право на компенсацию государством 75% возможных убытков.

3. «Прочие аэропорты» — находятся во владении коммун или частных компаний. Компенсация возможных убытков была полностью отменена в 2011 году.

Шведские аэропорты и аэродромы

Тип аэропорта	Количество	Количество ВПП				Неклассифицированные ВПП	Итого ВПП
		1	2	3	4		
Гражданские аэропорты с системой инструментального захода на посадку	41	11	11	6	27	—	55
Военно-гражданские аэродромы с системой инструментального захода на посадку	4	1	2	2	2	—	7
Гражданские аэропорты без системы инструментального захода на посадку	3	4	—	—	—	—	—
Нелицензированные гражданские аэродромы без системы инструментального захода на посадку	250	—	—	—	—	250	250
ИТОГО	298	16	13	8	29	250	316

Источник: Trafikanalys

Из 16 аэропортов во владении государства 14 находятся в ведении Государственного управления гражданской авиации. Еще в 2 аэропортах, где дислоцируются ВВС Швеции, Управление занимается только администрированием гражданских полетов.

Согласно текущему Национальному плану развития транспортной инфраструктуры Швеции на период 2010 – 2021 гг., на развитие аэропортов будет выделено 950 млн. шв. крон (около 146 млн. долл. США).

Статистика авиаперевозок в Швеции в 2007-2016 гг.

Год	Количество принятых воздушных судов				Количество пассажиров		
	Регулярные и чартерные рейсы		Прочие перелеты	Всего	Регулярные и чартерные рейсы		
	Международные	Внутренние			Международные	Внутренние	Всего
2007	115 264	136 173	140 999	392 436	20 251 555	6 913 804	27 165 359
2008	121 680	134 924	136 306	392 910	21 312 346	6 763 626	28 075 972
2009	107 567	127 524	137 295	372 386	19 462 170	5 993 085	25 455 255
2010	112 081	125 341	132 451	369 873	20 780 208	6 146 819	26 927 027
2011	122 391	136 149	126 591	385 131	23 084 203	6 974 472	30 058 675
2012	119 192	130 418	118 548	368 158	23 649 134	7 057 135	30 706 269
2013	121 711	130 144	120 146	372 001	24 743 446	7 101 885	31 845 331
2014	123 215	129 338	109 801	362 354	25 810 581	7 392 036	33 202 617
2015	125 126	126 205	106 981	358 312	26 971 904	7 470 559	34 442 463
2016	129 644	128 683	109 147	367 474	28 636 735	7 712 508	36 349 243

Источник: Trafikanalys

**Статистика внутренних перелетов (пассажиро- и грузоперевозки)
в 2007-2016 гг.**

Год	Пассажиро-километров (внутренние перелеты)	Пройденное расстояние (внутренние перелеты)	Тонно-километров (внутренние перелеты)
2007	3 248 234	50 323	..
2008	3 233 405	50 593	8 692
2009	2 885 628	47 864	7 051
2010	2 979 230	47 254	6 679
2011	3 353 628	51 099	6 509
2012	3 395 870	49 069	6 267
2013	3 418 311	48 967	5 951
2014	3 571 717	49 718	5 892
2015	3 622 053	49 549	5 892
2016	3 742 723	50 552	5 716

Источник: *Trafikanalys*

Морской транспорт

На 52 открытых для коммерческого судоходства порта приходится до 80% всего морского грузооборота Швеции. Статус «стратегических» для развития всей системы грузоперевозок Швеции имеют порты:

1	Гётеборг	6	Хельсингборг
2	Треллеборг	7	Карлсхамн, включая порт Карлскруна
3	Мальмё	8	Лулео
4	Стокгольм (регион)	9	Сундсвалль
5	Евле	10	Треллеборг

Остальную часть грузооборота выполняют 56 различных по масштабам узкоспециализированных (т.н. «промышленных») портов, находящихся в собственности частных компаний, крупнейший из которых — порт Бруфьёрден (Brofjörden) на западном побережье Швеции, принадлежащий нефтяной компании «Приим» (Preem).

Более 2/3 торгового флота в пересчете на брутто регистровые тонны (БРТ) сосредоточено в портах приписки Стокгольм и Гётеборг.

Основные показатели морского транспорта Швеции в 2014-2015 гг.

(данные за 2016 г. будут опубликованы в мае 2017 г.)

	2014	2015
Количество заходов морских судов в порты		
Всего пришедших судов	77 637	76 456
брутто-тоннаж (в тыс.)	1 163 980	1 184 969
в т.ч. по прямым маршрутам за рубеж	1 045 657	1 069 667
Грузооборот с зарубежными странами, тыс. тонн	144 716	146 755
Внутренний грузооборот, тыс. тонн	22 757	22 956
Общий грузооборот, тыс. тонн	167 473	169 711
Пассажиροφοборот с зарубежными странами, тыс.		

Кол-во прибывших пассажиров по пунктам отправления:		
Датские порты в р-не Эресунна	3 804	3 808
Прочие порты Дании	1 372	1 301
Порты Финляндии	4 433	4 413
Порты Германии	1 025	1 099
Прочие порты	2 526	2 578
Общее количество прибывших пассажиров на международных рейсах	13 160	13 200
Внутренние пассажиропотоки, тыс. по основным маршрутам		
Нюнэсхамн-Висбю	601	613
Оскарсхамн-Висбю	213	213
Висбю-Нюнэсхамн	603	651
Висбю-Оскарсхамн	213	214
Общее количество прибывших пассажиров на внутренних рейсах	1 630	1 691

Источник: Trafikanalys

Фармацевтическая промышленность и биотехнологии

Сформировавшийся в Швеции на протяжении десятилетий мощный научно-производственный сектор биотехнологий, фармацевтики и медицинской техники (Life Science) играет важную роль в продвижении инноваций, повышении занятости и совершенствовании экспортного потенциала страны.

Производством и разработкой продуктов в области фармацевтики, медицинской техники, а также био- и медицинских технологий, занимается свыше 800 зарегистрированных в стране национальных и иностранных компаний с общим числом занятых около 50 тыс. человек. В пересчете на каждого гражданина количество компаний, занимающихся в Швеции биотехнологиями, самое высокое в мире. Сектор биотехнологий, фармацевтики и медицинской техники обеспечивает работой более 30% всех ученых страны. Доля специалистов с ученой степенью, задействованных в научных разработках сектора, составляет 25%. Согласно оценкам независимых научных журналов, шведский сектор Life Science — четвертый по величине в Европе.

Деятельность компаний сектора неразрывно связана с имеющейся в стране широкой научно-исследовательской базой. Преимущественно компании сектора концентрируются вокруг крупнейших университетских центров, достигших высокого уровня развития научных исследований в области биотехнологий и медицины. Почти 60% всех занятых в секторе работают в регионе Стокгольм — Уппсала, в регионе Сконе (Мальмё и Лунд) на юге Швеции работают 17% и регионе Гётеборг — 19% занятых в отрасли.

Примерно 60% всех компаний, занимающихся разработками в области Life Science, составляют маленькие компании, насчитывающие от одного до девяти сотрудников, и только около 5% из них имеют более 250 сотрудников.

Ведущее положение, как по уровню научных исследований, так и по объему производства, в Швеции занимает шведско-британский концерн Астра Зенека. Начиная с кризисного 2010 года, компания провела несколько серий сокращения

персонала. Так, в 2010 году было сокращено исследовательское отделение компании (400 человек) в шведском городе Лунд, в 2012 году сокращениям подвергся исследовательский центр в Сёдертелье (пригород Стокгольма). В планы компании входит дальнейшее сокращение персонала по всему миру: всего предстоящие сокращения коснутся 1600 из 9140 сотрудников по всему миру.

Помимо Астра Зенека, значительная доля фармацевтического рынка принадлежит таким гигантам, как Пфайзер, MSD, Новартис и ГлаксоСмитКляйн.

Импорт в Швецию фармацевтической продукции, тыс. долл. США

Год	2013	2014	2015	2016
Всего	4 510 117	4 354 255	3 867 175	4 254 212
В т.ч. из России	14 332	95	83	178

Источник: Центральное статистическое бюро Швеции

Экспорт из Швеции фармацевтической продукции, тыс. долл. США

Год	2013	2014	2015	2016
Всего	164 899 621	162 256 740	138 027 825	137 437 632
В т.ч. в Россию	3 625 058	3 219 376	1 741 274	1 710 992

Источник: Центральное статистическое бюро Швеции

По оценкам шведского Государственного управления социальной защиты населения (Socialstyrelsen), общий объем расходов на лекарственные средства, реализуемые в аптечной сети, в 2015 году⁷ увеличился на 7,4% по сравнению с 2014 г. и составил 35 249 млн. шв. крон (около 4 179 млн. долл. США).

Реформа фармацевтического рынка Швеции

В 2009 году правительство приняло решение провести масштабную реформу фармацевтического рынка. Целью реформы, завершившейся в 2010 году, была отмена действовавшей с 1971 года монополии государства на розничную продажу лекарственных средств и создание условий для выхода на шведский фармацевтический рынок любых новых компаний на правах, равных с принадлежащей государству компанией Апотекет. При этом были сохранены основные принципы функционирования шведского фармацевтического рынка:

– все производимые, а также ввозимые в Швецию лекарственные средства реализуются на внутреннем рынке через оптовых посредников по модели т.н. «одноканальной системы продаж» (Enkanalsystem, или ЕКD), подразумевающей, что любой из производителей/импортеров имеет возможность продавать каждый из своих продуктов только через одного оптового поставщика (один продукт – один оптовик);

– к оптовикам, занимающимся фармацевтическими товарами, предъявляются достаточно сложные требования, в связи, с чем выход на этот рынок новых участников сопряжен с большими трудностями. Так, оптовый поставщик должен обладать достаточным ресурсом для того, чтобы обеспечить завоз того или

⁷ Данные за 2016 г. будут опубликованы в середине 2017 года

иного вида лекарств в любую аптеку на территории всей страны. Концентрирование деятельности только на одном или нескольких регионах не допускается.

В соответствии с принятым в апреле 2009 г. Законом о демонополизации аптечной сети (2009:366), в стране разрешена регистрация частных аптек, а более половины из существующих в стране государственных аптек подлежат передаче новым, частным владельцам, как в форме продажи, так и на условиях франчайзинга.

Регистрация любых частных аптек (вновь созданных или выкупленных у государства) осуществляется в шведском Государственном фармацевтическом управлении. Компания, получившая лицензию, обязана использовать универсальную для всех аптек страны символику.

Государственная компания Апотекет действует на рынке на общих для всех коммерческих основаниях.

Согласно закону, основные цели государственной политики в области обеспечения населения лекарственными средствами будут сохранены. Все вопросы, связанные с общественным финансированием (субсидирование, защита от высоких расходов) Апотекет передает в ведение Совета по дотированию стоматологических и лекарственных средств. Все вопросы, связанные с электронным учетом и обслуживанием, Апотекет передает в ведение специально созданной для этого компании.

С 2009 года в стране разрешена продажа ряда безрецептурных лекарственных средств вне аптек. Продажа вне аптек касается около 540 из 900 наименований лекарственных средств, разрешенных к продаже без рецепта. Преимущественно это болеутоляющие и жаропонижающие средства, капли, мази, антиаллергенты, средства для отвыкания от курения. При наличии соответствующего разрешения местных органов власти – коммун – их могут продавать всем гражданам страны, достигшим 18 лет обычные и продовольственные магазины, автозаправочные станции, и т.п. Одно из условий получения разрешения – продаваемые лекарственные средства должны находиться под прямым визуальным контролем продавца. Ценообразование на лекарственные средства, продаваемые вне аптек, свободное.

Химическая промышленность

Химическая промышленность – одна из базовых отраслей шведской промышленности, обеспечивающая постоянно расширяющийся спрос на новые продукты и технологии фактически во всех областях экономики.

Отрасль характеризуется высокой степенью переработки исходного сырья и полуфабрикатов, использованием самых совершенных и безопасных способов производства, высокой общественно-экономической эффективностью и ярко выраженным вниманием к снижению воздействия химических веществ на здоровье людей и к защите окружающей среды.

Всего в Швеции зарегистрировано свыше 3000 компаний, связанных с производством, оборотом, или разработкой химических продуктов. Предприятия химической промышленности составляют 13% всех предприятий и обеспечивают около 8 % занятости в Швеции.

Благодаря высокой конкурентоспособности, predeterminedенной наличием давних производственных традиций, высококвалифицированных кадров и высоким уровнем расходов на НИОКР, шведская химическая промышленность занимает ведущие в ЕС места и входит в десятку крупнейших производителей химических товаров в сообществе.

Подавляющее большинство зарегистрированных в Швеции компаний – транснациональные (ТНК), либо иностранные, преимущественно европейские. Более 1/3 всего внешнеторгового оборота химических товаров Швеции осуществляется в рамках «внутрикорпоративных» поставок таких компаний. Таким образом, Швеция плотно интегрирована в химический комплекс ЕС, ведущий в мире по производству химических товаров.

Шведские предприятия химической отрасли по большей части являются узкоспециализированными, что позволяет им не конкурировать друг с другом. Другой отличительной особенностью шведской химической промышленности является создание высокой добавленной стоимости за счёт глубокой переработки сырья.

Химические производства Швеции преимущественно расположены на самом юге страны – в регионе Сконе, вокруг городов Гётеборг и Карлскруна, а также в центральной части страны рядом со Стокгольмом. Несколько крупных комплексов расположено на севере – вблизи целлюлозно-бумажных комбинатов, являющихся как поставщиками сырья (побочные продукты), так и крупными потребителями продукции химических заводов.

Крупнейший нефтехимический кластер расположен в области Стенунгсунд (Stenungsund) на западном побережье Швеции. Там находятся производственные комплексы таких гигантов мировой химии, как

- «Акзо Нобель» (Akzo Nobel, производит хлор, соляную кислоту, феррохлорид, уксусную кислоту),
- «ИНЕОС ХлорВинилс» (INEOS ChlorVinyls, производит хлор для последующего изготовления ПВХ, соляную кислоту, гидроксид натрия, суспензию ПВХ,
- «Ага» (Aga, основной поставщик промышленных газов),
- «Бореалис» (Borealis, производит пропилен, полиэтилен, полиэтилены высокой плотности (HDPE), полиэтилены низкой плотности (LDPE))
- «Персторп» (Perstorp, производит бутиральдегид, бутанол, полиолы, катализаторы, кислоты, формальдегид и пр.).

Кластер составляет основу скандинавского «полюса нефтехимии» (юго-восточная Норвегия – регион Гётеборг – Стенунгсунд – порт Бруфьёрден), одного из четырех в Европе. Существенные инвестиции в развитие нефтепереработки на западном побережье сделали и ведущие нефтяные компании Швеции – «Прим» и «Шелл».

Согласно стратегии нефтехимического кластера в Стенунгсунде, к 2030 году его предприятия перейдут исключительно на возобновляемое сырьё и будут производить безопасную для окружающей среды продукцию. На данный момент

основным «зелёным» продуктом кластера является добавка в дизельное топливо RME, производимая из рапсового масла. Химические предприятия кластера имеют совокупный оборот около 20 млрд. шв. крон (более 2 млрд. евро) и обеспечивают занятостью свыше 2000 человек.

Все компании, занимающиеся производством и переработкой химических веществ, имеют сертификаты соответствия Международной организации по стандартам ISO 14001 и/или Emas (экологические системы управления производством).

Согласно шведскому Экологическому кодексу, ряду постановлений правительства, в частности, «О надзоре за исполнением Экологического кодекса», производство, оборот и использование любых товаров и материалов, которые могут содержать опасные химические вещества, подлежат жесткому контролю с целью минимизации связанных с этим рисков, как для здоровья людей, так и для окружающей среды.

Контрольные функции возложены на Шведскую государственную инспекцию по надзору за химическими продуктами (Kemikalieinspektionen, www.kemi.se), подотчетную Министерству окружающей среды.

Инспекция уполномочена на выдачу разрешений и лицензий на производство и ввоз в страну химических веществ. В задачи Инспекции входит оценка рисков использования химической продукции и генетической инженерии для здоровья людей и для окружающей среды. Поскольку правила в отношении химикалий гармонизированы в ЕС, значительная часть работы Инспекции ведётся в рамках ЕС. Шведская государственная инспекция по надзору за химическими продуктами отвечает также за воплощение в жизнь экологической цели «Окружающая среда без ядов», поставленной Риксдагом, и осуществляет исследовательскую и научную работу для достижения этой цели.

Инспекция является держателем национального регистра химических веществ, в котором содержатся как основные показатели товаров, так и данные о содержащихся в них химических веществах. В соответствии с законом, любая компания, производящая, либо ввозящая в течение одного года более 100 кг содержащих химические вещества товаров, обязана заявить их для внесения в регистр. Всего в регистре содержатся данные о 145 000 химических веществ.

Производство бытовой техники

Исторически Швеция специализируется на производстве отдельных видов бытовой техники профессионального и потребительского сегмента, при этом, как и в большинстве других отраслей, прослеживается ориентация шведских компаний отрасли преимущественно на внешние рынки. Основными игроками являются Электролюкс, Хюскварна и Дометик.

Шведская компания **Хюскварна (Husqvarna)** является крупнейшим в мире производителем бензопил, газонокосилок и другой бензомоторной техники для леса, парка и сада. Компания так же является одним из мировых лидеров по разработке и производству строительного оборудования и алмазного инструмента. Компания производит и продает цепные пилы, триммеры, кусторезы, газонокосилки, садовые ножницы, садовые пылесосы, тракторы, культиваторы и др. Помимо основной

марки Хюскварна, компания также продает продукцию под торговыми марками Йонсеред (Jonsered), Клиппо (Klippo), Гардена (Gardena), Флюмо (Flymo), Мак Каллох (McCulloch), Партнер (Partner), Поулан Про (Poulan Pro), Зенда (Zendah), ВидИтер (WeedEater) и Даймант Боарт (Diamant Boart).

В Хюскварна выделены два основных направления деятельности: потребительские товары и профессиональное оборудование.

Структура компании включает пять основных подразделений, а именно: закупок и производства (материально-технического обеспечения), маркетинга, продаж в Европе и Азии, продаж в Северной и Южной Америке, производства строительного оборудования.

Центр исследований и разработок «Алмазные инструменты» расположен в городе Ат, Бельгия. Центр исследований и разработок «Оборудование» — в Йонсеред, Швеция и Олат, США.

По состоянию на январь 2016 года крупнейшими владельцами акций являются Инвестор (Investor) – 16,8%, Лундбергс АБ (Lundbergs AB) – 7,5%, Диднер (Didner & Gerge Funds) – 4,7 %, (SHB Funds) – 2,5%, Сведбанк Робур фондер (Swedbank Robur fonder) – 3,7 %.

Объем продаж в 2016 году составил 35,9 млрд. шв. крон (в 2015 году 36,2 млрд. шв. крон). Операционная прибыль группы в 2016 году выросла до 3218 млн. шв. крон (с 2980 млн. шв. крон в 2015 году). В последние годы главным приоритетом компании является выполнение программ по повышению рентабельности.

Концерн **Электролюкс (Electrolux)** входит в сотню крупнейших производителей бытовой техники и профессионального оборудования в мире. Электролюкс является лидером европейского рынка бытовой техники и третьим по величине в этой области в США и, по сути, является транснациональной корпорацией. Ежегодно компания продает более 40 миллионов своих изделий потребителям из 150 стран.

В «Электролюкс» выделены два основных направления деятельности:

– потребительские товары (производство и продажа бытовых стиральных и посудомоечных машин, холодильников и морозильников, кухонных плит и вытяжных вентиляторов, микроволновых печей, пылесосов, воздухоочистителей и т.д.)

– профессиональное оборудование (производство, продажа и маркетинг профессионального кухонного и прачечного оборудования для ресторанов, кафе, гостиниц, санаториев, аэропортов и т.д.).

Профессиональное оборудование составляет примерно 5% продаж группы и включает продукты для профессионального использования, например в ресторанах и прачечных. Бытовая техника, предназначенная для использования на кухне, составляет 60% от продаж, для ухода за одеждой и поддержания чистоты в доме 35%. Продукция представлена на рынке под различными торговыми марками, входящими в группу. Помимо основной марки Электролюкс, под которой производится 50% всей продукции, концерн владеет еще более 40 торговыми марками бытовой и профессиональной техники, среди которых АЕГ-Электролюкс (AEG – Electrolux), Занусси (Zanussi), Эврика (Evrika), Фриджидаир (Frigidaire) и другие.

Самыми большими рынками компании являются Европа и Северная Америка. Кроме этого Электролюкс имеет прочные позиции в Латинской Америке, Азии и Океании. В Австралии компания является лидером в производстве бытовой техники. В странах, где Электролюкс не имеет своих собственных торговых подразделений, работа производится через дистрибьюторов. Широкая сеть дистрибьюторов Электролюкс поддерживается специализированными офисами продаж, которые располагаются в Порче (Италия), Питсбурге и Майами (США).

Оборот компании в 2016 году снизился и составил 121,1 млрд. шв. крон, или 14,14 млрд. долл. США (в 2015 году 123,5 млрд. шв. крон, или 14,64 млрд. долл. США). Операционная прибыль выросла почти на 187% и составила 4493 млн. шв. крон, или 524,8 млн. долл. США (в 2015 году 1568 млн. шв. крон, или 185,9 млн. долл. США).

Хорошее развитие компании в 2016 году отмечено во многих регионах, в первую очередь в Северной Америке и Западной Европе. В Восточной Европе, Бразилии, Китае спрос на продукцию концерна заметно снизился.

Крупнейшим акционером является инвестиционный фонд Инвестор, которому принадлежит 15,5 % акций и 29,9 % голосов в Совете директоров. По состоянию на январь 2016 года крупнейшими владельцами акций являются также BlackRock – 6,4%, JP Morgan Asset Management – 5,0%, Nordea Investment Management – 3,9 %, Alecta pensionsförsäkring – 2,8%, Swedbank Robur fonder – 1,9 %. Акции Электролюкс торгуются на стокогольмской бирже Nasdaq.

Компания **Дометик Групп**, до 2001 года входившая в состав концерна Электролюкс, производит и поставляет различные системы для оснащения жилых автоприцепов, автофургонов, грузовых и легковых автомобилей и судов. К этому оборудованию относятся: кондиционеры, холодильники, навесы, кухонные плиты, системы канализации и освещения, передвижные источники питания, системы безопасности, двери, окна и т.д.

Кроме этого, компания производит также специальное холодильное оборудование для отелей и офисов, транспортировки и хранения медицинских препаратов, а также для хранения вина. Концерн имеет 22 завода в странах Азии, Европе (Швеции, Германии и Венгрии) и США. Штат компании насчитывает около 6500 человек, количество сотрудников значительно увеличилось в результате расширения производственных мощностей в Китае.

В 2016 году оборот концерна вырос и составил 12,4 млрд. шв. крон, или 1,45 млрд. долл. США (в 2015 году – 11,486 млрд. шв. крон, или 1,36 млрд. долл. США). Прибыль после уплаты налогов составила 1362 млн. шв. крон, или 159,1 млн. долл. США (в 2015 году концерн понес убытки в размере 1032 млн. шв. крон, или 120,5 млн. долл. США). Основным событием последних двух лет для компании является выход 25 ноября 2015 года Дометик Групп на биржу Nasdaq Stockholm.

Следует отметить, что в последние годы основные усилия шведских производителей бытовой техники направлены на оптимизацию расходов путем повышения эффективности на всех этапах деятельности. Сегодня на мировом рынке бытовой техники наблюдается незначительный рост. В отношении спроса на бытовую технику в последние несколько лет прослеживается следующая тенденция:

это смещение потребительского спроса в сторону более качественной техники среднего и высокого ценовых сегментов.

В настоящее время многие потребители готовы платить за стильный дизайн, новые функциональные возможности, дополнительные гарантии качества и надежности, связанные с брендом, сервисом и др. Что касается общего объема производства бытовой техники шведскими компаниями отрасли, то ориентировано оно будет на внешние рынки. При этом основными потребителями по-прежнему являются европейские страны, Южная Азия, Северная и Латинская Америка.

Лесная, лесоперерабатывающая и целлюлозно-бумажная промышленность

Лесопромышленный комплекс (ЛПК) Швеции – одна из ведущих отраслей экономики страны. Она обеспечивает около 3% ВВП Швеции, 11% ее экспортной выручки и 10-12 % рабочих мест. В ЛПК напрямую занято около 60 тыс. человек, а с учетом предприятий-поставщиков – около 150 тыс. человек. В нем насчитывается около 125 лесопильных предприятий и 50 целлюлозно-бумажных производств.

По объему экспорта продукции лесной промышленности (пиломатериалов, целлюлозы и бумаги) Швеция занимает 3-е место в мире после Канады и США, по экспорту пиломатериалов – 3-е место в мире после Канады и России, а по экспорту целлюлозно-бумажной продукции – 3-е место после Канады и США.

Около 70% пиленой древесины и более 85% целлюлозно-бумажной продукции и поставляются на экспорт. Доля Швеции в мировом экспорте пиломатериалов составляет более 12%, а целлюлозно-бумажной продукции – около 9%.

Продуктивные леса занимают около 60% территории страны. Примерно половина лесов принадлежит индивидуальным владельцам, число которых составляет около 335 тыс. Прирост шведских лесных угодий составляет около 120 млн. м³ в год, что значительно превышает ежегодные объемы рубок (80-90 млн. м³). За счет этого лесные угодья в Швеции с 20-х годов прошлого века увеличились почти на 70% и продолжают расти.

Внешняя торговля. Экспорт продукции лесной промышленности Швеции в 2016 г. снизился по сравнению с предыдущим годом на 1% и составил около 125,3 млрд. шв. крон (около 14,2 млрд. долл. США).

В лесопильном секторе в последние годы закрылось не менее 19 предприятий. Однако нисходящая тенденция, сохранявшаяся с 2011 по 2013 гг., изменилась в 2014 г. благодаря росту экспорта товаров лесопильной промышленности. В 2015 г. экспорт товаров лесопереработки по группе 44 ТН ВЭД вырос на 1,3% (по сравнению с 2014 г.) и составил 32,3 млрд. шв. крон (около 3,9 млрд. долл. США).

В 2016 году произошло снижение экспорта целлюлозы. Соответствующие показатели экспорта снизились на 6,7% по сравнению с 2015 годом и достигли 18,2 млрд. шв. крон (около 2 млрд. долл. США).

Экспорт продукции бумажной промышленности в 2016 г. остался на предыдущем уровне в сравнении с 2015 годом и составил около 74,6 млрд. шв. крон (около 8,5 млрд. долл. США).

Доля шведской целлюлозно-бумажной продукции в общем объёме экспорта в Россию составляет 0,6 %. Экспорт её в Россию неуклонно снижается на протяжении последних лет. В 2016 году стоимость шведского экспорта в Россию составила 444 млн. шв. крон (около 50 млн. долл. США), снизившись на 9,9 % по сравнению с предыдущим годом.

Экспорт продукции лесной промышленности из Швеции в 2015-2016 гг.

	2015 г., млн. шв. крон	2015 г., млн. долл. США	2016 г., млн. шв. крон	2016 г., млн. долл. США	Изменение в 2016 по отношению к 2015 году (в %)
Всего	126 623	14 790	125 279	14 852	-1
Продукция лесопильной промышленности	26 652	3 113	26 537	3 146	0
Целлюлоза	19 491	2 277	18 191	2 157	-7
Бумага	74 500	8 702	74 596	8 844	0

Источник: Центральное статистическое бюро Швеции

Прирост объёма импорта продукции лесной промышленности составил в 2016 году 5,5 %, стоимость импортируемой продукции выросла на 7 % и составила 34,5 млрд. шв. крон (около 4 млрд. долл. США).

Основными торговыми партнёрами по экспорту древесины для Швеции являются Великобритания, Египет, Норвегия, Германия, Дания, а также Китай и Япония.

Лесопильная промышленность. Общая ситуация в отрасли на протяжении последних лет остаётся позитивной. За январь 2016 года по январь 2017 года рост производства продукции лесопильной промышленности составил 8,3%.

Внутренний шведский рынок занимает в общих поставках пиломатериалов около 29%.

Крупнейшими шведскими производителями древесины являются компании SCA, Södra, Vita, Moelven.

В последние годы наметилась тенденция по снижению количества производимой продукции. В 2016 году было произведено 13 млн. кубометров древесины. Стоимость экспорта древесины в 2016 году составила 24,3 млрд. шв. крон (около 2,8 млрд. долл. США).

Целлюлозно-бумажная промышленность. Шведская целлюлозно-бумажная промышленность (ЦБП) принадлежит к числу ключевых отраслей экономики Швеции и имеет значительный вес на мировом рынке. По объёмам производства она является 3-й в Европе после Германии и Финляндии.

ЦБП Швеции — одна из наиболее экспортно-ориентированных отраслей, на экспорт поставляется около 85% её продукции. Значение этой отрасли определяется также тем, что она удовлетворяет около 10% потребностей стран Евросоюза в бумаге. Шведские поставки высококачественной целлюлозы крайне важны для производителей бумаги в таких странах, как Германия, Великобритания и Франция.

После периода реструктуризации, длившегося с начала 2000-х годов, производство целлюлозно-бумажной продукции в Швеции сконцентрировалось на

примерно 40 наиболее крупных предприятиях, часть которых входит в транснациональные концерны. Их общие мощности по целлюлозе составляют около 13 млн. тонн, а по производству бумаги — около 12 млн. тонн.

Степень концентрации производства целлюлозы весьма высока: 6 предприятий производят почти 60% от общего объема целлюлозы. Лишь около четверти производимой целлюлозы является товарной продукцией, которая поставляется на экспорт, основные же объемы потребляются в производстве бумаги и картона.

В производстве бумаги и картона концентрация также высока: 12 крупнейших предприятий производят около 65% продукции. К числу наиболее крупных производителей бумажно-картонной продукции в Швеции относятся такие компании, как Стура Энсо, СЦА, Сёдра Селл, Хольмен и Биллеруд.

Производство целлюлозно-бумажной промышленности в Швеции в 2016 году увеличилось на 4,9 %. Экспорт шведской целлюлозы в 2016 г. снизился на 0,4 %.

Сельское хозяйство

Поддержание и развитие экологически приемлемого, экономически выгодного и социально ориентированного производства продуктов питания является главной целью продовольственной политики Швеции, направленной на максимальное обеспечение населения надёжными, качественными и безопасными продуктами питания за счет собственного производства.

Особенное внимание в последние годы уделяется долгосрочным мероприятиям по повышению экологической безопасности сельскохозяйственного производства, доли экологически чистых продуктов питания, а также использованию сельскохозяйственного производства для изготовления экологически нейтрального биотоплива.

На протяжении 2016 года Государственное управление сельского хозяйства Швеции во взаимодействии с другими ведомствами работало над созданием новой Продовольственной стратегии Швеции до 2030 года, которая будет ориентирована на создание устойчивого сельскохозяйственного и продовольственного секторов, а также на формирование новых рабочих мест в области сельского хозяйства.

Формированием продовольственной политики в части животноводства, растениеводства, садоводства и рыболовства занимается Министерство промышленности Швеции. Другие важные аспекты деятельности министерства — развитие сельских регионов, политика по поддержке народности саамов, а также образовательная, научно-исследовательская и потребительская политика.

Функции регулирования широкого спектра аспектов сельскохозяйственного производства и смежных отраслей осуществляются следующими ведомствами:

- Государственное управление сельского хозяйства (Jordbruksverket),
- Государственное продовольственное управление (Livsmedelsverket),
- Государственное управление морских и водных ресурсов (Havs- och vattenmyndigheten),
- Государственное управление лесоводства (Skogsstyrelsen),
- Парламент саамов (Sametinget),

- Шведский сельскохозяйственный университет, (Sveriges Lantbruksuniversitet),
- Управление средствами саамского фонда (Styrelsen för samefondens medel),
- Государственный ветеринарный научно-исследовательский институт (Statens veterinärmedicinska anstalt),
- Ветеринарный дисциплинарный совет (Ansvarsnämnden för djurens hälso- och sjukvård).

Усилия шведского правительства по развитию сельскохозяйственного производства направлены на повышение рыночной ориентации сельскохозяйственного производства, провозглашенной в качестве основной цели реформирования Единой сельскохозяйственной политики ЕС, за счет стимулирования предпринимательства в сельскохозяйственных регионах и дальнейшего совершенствования продовольственного сектора. Правительство также подчёркивает важность решения проблем эвтрофикации водоёмов (зарастание водорослями), контроля рыболовства и выбросов в окружающую среду и планирует укреплять сельское хозяйство, делая ставку на энергетическую и климатическую политику.

Рост продовольственного сектора предполагается увязать с активно развивающимся в последние годы туристическим сектором, что позволит наиболее эффективным способом стимулировать развитие регионов, содействовать созданию новых рабочих мест и повышению объемов экспорта.

На международном уровне в области сельского хозяйства Швеция сотрудничает с рядом организаций в рамках ООН, деятельность которых пересекается со сферой деятельности Министерства сельского хозяйства Швеции. К таким организациям относится Продовольственная и сельскохозяйственная организация ООН (ФАО), в задачу которой входит обмен знаниями в области сельского хозяйства, лесоводства и рыболовства с целью сокращения масштабов бедности и голода в мире. В рамках ВТО Министерство сельского хозяйства курирует вопросы торговли продовольственной и сельскохозяйственной продукцией.

По данным шведского Государственного управления сельского хозяйства, в 2015 году в Швеции сельским хозяйством занималось 172 700 человек, в 2014 году — 177 400. 1,25% работающего населения страны трудятся в сфере сельского хозяйства и смежных отраслях. Все больше шведов отдают свое предпочтение ведению лесного хозяйства и выращиванию продовольственной продукции. Средний возраст индивидуальных предпринимателей, работающих в сфере сельского хозяйства, 65 лет и старше. В 2010 году средний возраст был 55-64 года. В юридических лицах иных видов собственности, ведущих свою деятельность в данной сфере, средний возраст сотрудников составляет 45-54 и 55-64 года. Для более чем 40% индивидуальных предпринимателей доход от сельскохозяйственного бизнеса не является основным, так как они имеют иной вид основной деятельности.

90% все сельскохозяйственной земли принадлежит индивидуальным фермерам, 2,6 % — частным компаниям, 2,6% — государству, 2% — предпринимателям с иным видом собственности, 1,5 % — церкви, 1,3% — переданы в доверительное управление.

Распределение сельскохозяйственных земель Швеции (га) в 2011-2016 гг.

	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Злаки	992 800	1 000 200	984 500	1 034 400	1 034 200	1 021 400
-пшеница	416 800	368 400	326 200	455 200	460 000	451 300
-ячмень	327 800	373 800	392 600	335 300	327 500	328 000
-овёс	181 200	196 200	200 600	164 900	168 100	182 200
-другие	67 000	61 800	65 100	79 000	78 700	59 800
Бобовые	41 700	40 300	40 000	44 500	58 700	65 200
Луга и пастбища	1 195 300	1 177 100	1 177 800	1 172 200	1 137 900	1 109 300
Картофель	27 700	24 700	23 900	23 800	23 100	24 300
Сахарная свёкла	39 600	39 000	36 200	34 300	19 400	30 700
Рапс	94 900	110 000	125 700	96 000	94 500	93 700
Др. культуры	63 000	55 500	51 200	52 800	52 700	59 200
Садовые деревья	154 200	151 500	158 100	132 500	163 400	166 300
Неопределённое пользование	9 800	9 800	7 200	6 100	6 000	6 000
Общее количество пахотных земель	2 618 900	2 608 300	2 604 500	2 596 500	2 590 100	2 576 000
Общее количество лугов и пастбищ	446 900	440 600	442 900	435 700	449 800	454 400
Общее количество с/х земель	3 065 800	3 048 800	3 047 400	3 032 200	3 039 900	3 030 400

Источник: Центральное статистическое бюро Швеции

Стоимость аренды 1 га сельскохозяйственных земель в Швеции сильно различается в зависимости от географического расположения земель. В частности, стоимость аренды 1 га земли в южной части Швеции (шв. Sydsverige) составила 3 330 шв. кроны (375 долл. США) в год, в то время как стоимость аренды 1 га в северной Швеции составляет примерно 363 шв. кроны (41 долл. США). Максимальная арендная плата в 2016 году была зафиксирована в южной части острова Готланд — 4 100 шв. кроны (461 долл. США) за га. Таким образом, разница в арендной плате может достигать 10 раз.

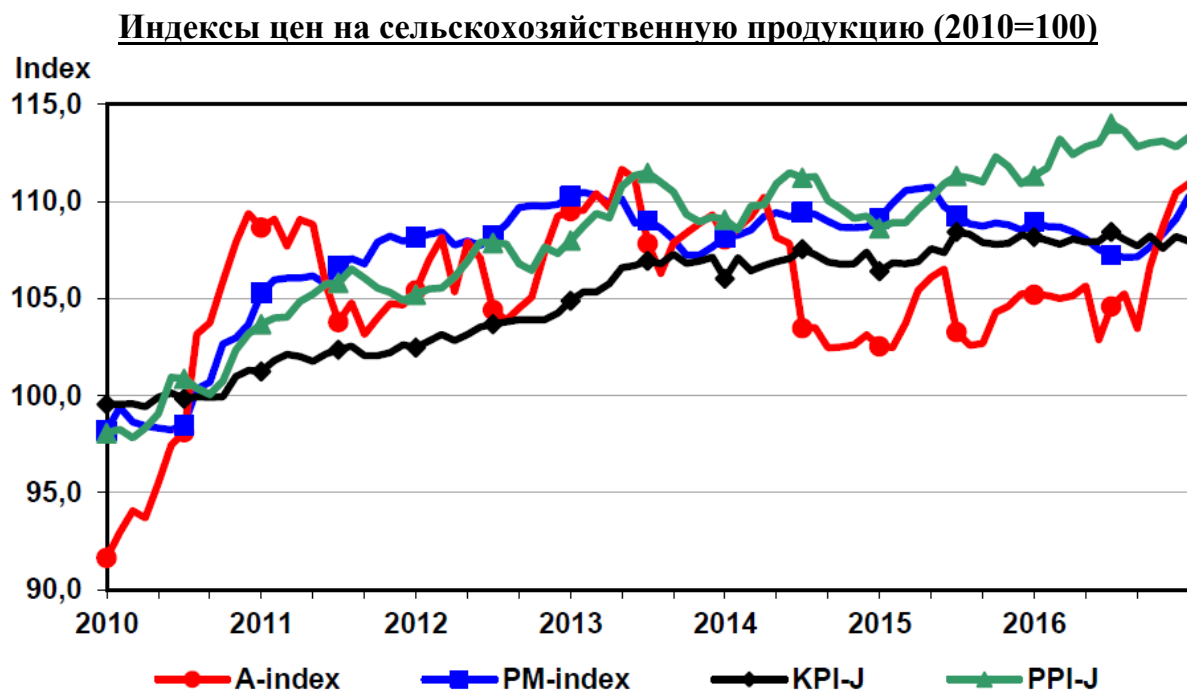
Средняя стоимость аренды гектара продолжает расти, и в 2017 году она составила 1705 шв. крон (192 долл. США) в год. Определённая часть земель в Швеции сдаётся в аренду бесплатно. Однако с каждым годом количество таких земель снижается.

В настоящее время в Швеции насчитывается более 67 000 ферм. В 1970 году количество ферм в стране было в два раза больше чем сегодня. Однако сокращение числа хозяйств не привело к спаду производства, так как фермы стали больше, и их производительность возросла. В настоящее время среднестатистическая шведская ферма занимает 37 акров земли, что в два раза превышает площадь возделываемых земель 40 лет назад. Кроме того, каждый гектар обрабатываемых земель приносит большие плоды: в настоящее время на одном акре земли собирается 4-5 тонн урожая пшеницы, в то время как в 1970 году собиралось только 3 тонны.

Потребление мясной продукции в Швеции неуклонно растёт, несмотря на популярность вегетарианства в стране. Суммарное потребление мясной продукции в 2016 г., по данным Государственного управления сельского хозяйства, составило рекордные 87,7 кг на 1 человека, из которых потребление свинины — 34,3 кг, говядины — 25,9 кг, птицы — 22,5 кг, баранины — 1,7 кг, другого мяса — 3,3 кг.

Общий объем производства в сельскохозяйственном секторе, по предварительным оценкам, сократился в 2016 году почти на 3%. Средний рост цен на продукцию сельского хозяйства составил в среднем 1,2% в период с января 2016 года по январь 2017. Основной причиной для роста стало повышение цен на

энергоносители и смазочные материалы (+ 13,2%), а также на оборудование и услуги (в среднем на 2,5 %).



Источник: Государственное управление сельского хозяйства Швеции

Примечание: PM-index отражает динамику цен на средства сельскохозяйственного производства, A-index – индекс цен сельхозпроизводителей, PPI-J-index - индекс цен в пищевой промышленности, KPI-J-index - индекс потребительских цен в части продуктов питания сельскохозяйственного происхождения.

Стоимость продукции растениеводства снизилась примерно на 8%, в то время как стоимость продукции животноводства увеличилась более чем на 2%. Одновременно со снижением стоимости сельхозпродукции, происходит снижение затрат на её производство за счёт снижения стоимости промежуточных товаров и услуг, необходимых для производства конечного продукта. В частности, происходит снижение цен на удобрения и корма. Все это привело к тому, что валовая добавленная стоимость сократилась примерно на 2%.

Чистая добавленная стоимость продукции сельского хозяйства, которая представляет собой валовую добавленную стоимость минус потребление основного капитала (амортизацию) снизилась примерно на 5% в 2016 году.

В период с января 2016 года по январь 2017 года цены на продукцию сельского хозяйства выросли в среднем на 1,2%. Основными причинами для этого стал рост цен на энергоносители и смазочные материалы (+ 13,2%). Среди других категорий товаров, где цены выросли, необходимо выделить рост цен товары и услуги (+ 2,8%), а также на машины и оборудование (+ 2,2%), применяемые в сельском хозяйстве. Произошло значительное снижение цен на удобрения(-9,0%), семена (-2,8%) и корма для животных (-1,2%).

Цены на продукты животного происхождения в январе 2017 в среднем выросли на 7,6% по сравнению с январём 2016 года 2017 года. Основной причиной

для роста цен на этот вид продукции стало повышение цен на молоко (+ 15,7%), а также высокие затраты на убой крупного рогатого скота (повышение стоимости продукции на 6,7%).

Ниже приведен обзор цен на агропродовольственном рынке Швеции по сегментам растениеводческой и животноводческой продукции в формате таблицы. Обзор представлен в абсолютных ценах в шведских кронах в соответствии со статистикой, опубликованной Сельскохозяйственным управлением Швеции. Цены в долларах США рассчитаны по курсу Риксбанка (Центрального банка Швеции) за соответствующий период времени.

Цены на продукцию растениеводства (за 100 кг) в 2014-2016 гг.

Наименование	2014 г. шв. крон	2014 г. долл. США	2015 г. шв. крон	2015 г. долл. США	2016 г. шв. крон	2016 г. долл. США
<i>Злаки</i>						
Озимая пшеница	146,2	16,5	141,2	15,9	128,2	14,4
Рожь	121,3	13,6	113,4	12,8	117,8	13,2
Ячмень	123,6	13,8	123,7	13,9	117,7	13,2
Овес	114,1	12,8	109,4	12,3	109,9	12,3
Тритикале	124,7	14	116,8	12,1	112,6	12,6
<i>Технические культуры</i>						
Рапс	276,8	31,1	315,4	35,49	333,1	37,5
Сахарная свекла	24,3	2,7	24,7	2,8	25,5	2,9
<i>Цветы (цена за 100 шт)</i>						
Тюльпаны	190,9	21,5	194,2	21,9	199,4	24,4
<i>Овощи</i>						
Цветная капуста	680,4	76,5	715,3	80,5	876,3	98,6
Томаты	1 266,5	142,5	1 343,4	151,2	1 287,2	144,8
Белокочанная капуста	348,4	39,2	430,4	48,4	429,2	48,3
Огурцы	862,4	97,05	966,3	108,7	1078,4	121,3
Морковь	300,2	33,8	357,8	40,3	337,7	38
Лук	152,6	17,2	269,9	30,4	215,6	24,3
<i>Картофель</i>						
Картофель	253,8	28,6	274,3	30,9	306,3	36,5
Картофель для производства крахмала	58,7	6,6	59,7	6,7	63,0	7,1
<i>Фрукты</i>						
Десертные яблоки	619,8	69,8	628,5	70,7	579,1	65,2
Ягоды	2 313,7	260,4	2 773,8	312,2	2476,6	278,7

Цены на животноводческую продукцию (за 100 кг)

Наименование	2014 г. шв. крон	2014 г. долл. США	2015 г. шв. крон	2015 г. долл. США	2016 г. шв. крон	2016 г. долл. США
<i>Скот</i>						
Теленок	2 027	228,1	2 498	281,1	3 149	354,4
Поросенок	1 561	175,7	1 756	197,6	1 953	219,8
<i>Мясо</i>						
Теленок	2 936	330,4	2 816	316,9	2 811	316,3

Молодой крупный рогатый скот	3 344	376,3	3 433	386,3	3 438	386,9
Корова	2 878	323,9	2 999	337,5	3 202	360,3
Свинья	1 673	188,3	1 631	183,5	1 732	194,9
Овца/Баран	1 006	113,2	976	109,9	920	103,5
Ягненок	4 122	463,9	4 300	483,9	4 397	494,8
<i>Молоко</i>						
Сырое коровье молоко (4,2% жирности)	369	41,5	310	34,9	304	34,2
Сырое коровье молоко (3,7% жирности)	349	39,3	295	33,2	290	32,6
Сырое коровье молоко (фактической жирности), в том числе:	370	41,6	313	35,2	308	34,6
- обычное молоко	361	40,6	301	33,9	290	32,6
- молоко, соответствующее требованиям экологичности (organic)	436	49	406	45,7	437	49,2
<i>Яйца</i>						
Яйца от куриц, содержащихся в клетках	1 057	119	1 081	121,7	1 076	121,1
Яйца от куриц, содержащихся в ангарах	1 252	140,9	1 286	144,7	1 243	139,9
Яйца от куриц, соответствующие требованиям экологичности (organic)	2 278	256,4	2 328	262	2 316	260,6
<i>Все свежие яйца (цена: эре за 1 шт)</i>	74	0,08	76	0,08	74	0,08

Примечание: 1 шв. крона = 100 эре (öre)

Внешняя торговля сельскохозяйственной продукцией. По данным Государственного управления сельского хозяйства Швеции, рост объёма внешней торговли продовольственной и сельскохозяйственной продукции в 2016 году был ниже, чем в предыдущий год, однако имеет место позитивная динамика.

Экспорт сельскохозяйственной продукции. Шведский экспорт пищевой и сельскохозяйственной продукции увеличился в 2016 году до 83 млрд. шв. крон (94 млрд. долл. США). По сравнению с 2015 годом увеличение составило чуть более 10 %. Объем экспорта в 2016 году не изменился.

Основными товарами, экспорт которых в 2016 году увеличился, стали рыба, фрукты, овощи, масла, жиры, сахар, кофе и табак. Уменьшение объёма экспорта произошло среди таких групп товаров как крупы, молоко и молочные продукты, мясо, а также семена масличных культур и орехи.

Шведский экспорт сельскохозяйственной продукции в 2015-2016 гг.

	2015 (млн. шв. крон)	2015 (млн. долл. США)	2016 (млн. шв. крон)	2016 (млн. долл. США)	Прирост (в %)
Живые животные	168	19,9	200	23,4	+19
Мясо и мясные продукты	2 063	244,6	2 005	234,2	-3
Молочная продукция и	3 584	424,9	3 350	391,3	-7

яйца					
Рыба, ракообразные и моллюски	31 100	3 687,0	38 173	4 458,8	+23
Злаки и продукты их переработки	8 552	1 013,9	8 100	946,1	-5
Фрукты и овощи	3 035	359,8	3 450	403,0	+14
Сахар, сахаросодержащие продукты и мёд	1 483	175,8	1 725	201,5	+16
Кофе, чай, какао, специи	4 253	504,2	4 442	518,8	+4
Животные корма	1 567	185,8	1 549	180,9	-1
Различные продовольственные товары	8 156	966,9	8 226	960,8	+1
Напитки	7 295	864,8	7 320	855,0	0
Табак и табачные изделия	1 790	212,2	1 967	229,8	10
Семена масличных культур и орехи	247	29,3	201	23,5	-19
Масла и жиры	1 743	206,6	2 080	243,0	+19
Общая сумма	75 038	8 896,0	82 787	9 669,9	+10

Источник: Государственное управление сельского хозяйства Швеции

Основными партнёрами для шведского экспорта являются Норвегия, Дания, Финляндия, Германия, а также США. На эти пять стран приходится примерно 60 % общего объёма экспорта.

Основные страны-импортеры шведской сельскохозяйственной продукции в 2015-2016 гг.

Страна	2015 (млн. шв. крон)	2015 (млн. долл. США)	2016 (млн. шв. крон)	2015 (млн. долл. США)	Доля в 2016 г. (в %)	Изменение по сравнению с 2015 годом (в %)
Норвегия	8 460	955,3	8 505	960,4	20	+1
Дания	5 973	674,5	6 097	688,5	14	+2
Финляндия	4 676	528	4 691	529,7	11	+0
Германия	3 265	368,7	3 597	406,2	8	+10
США	3 244	366,3	3 005	339,3	7	-7
Великобритания и Северная Ирландия	2 371	267,7	2 380	268,7	5	+0
Нидерланды	1 510	170,5	1 447	163,4	3	-4
Франция	1 265	142,8	1 189	134,3	3	-6
Польша	995	112,4	995	112,4	2	+0
Испания	869	98,1	933	105,4	2	+7
Россия	583	65,8	740	83,6	2	+27
Канада	499	56,3	599	67,6	1	+20
Италия	533	60,2	562	63,5	1	+5

Алжир	690	77,9	524	59,2	1	-24
Китай	462	57,2	506	57,2	1	+10
Другие страны	7 622	860,7	7 604	858,6	18	0
Общая сумма	43 017	4 857,5	43 374	4 898	100	+1

Источник: Государственное управление сельского хозяйства Швеции

Импорт сельскохозяйственной продукции. Шведский импорт продовольствия и сельскохозяйственной продукции в 2016 году превысил 141 млрд. шв. крон (ок. 16,5 млрд. долл. США). По сравнению с 2015 г. он увеличился в стоимостном выражении на 11,1 млрд. шв. крон (ок. 1,3 млрд. долл. США), или почти на 9 процентов. Объем импорта в 2016 году увеличился почти на 3 %.

Основными товарами, импорт которых в 2016 году увеличился, стали рыба, фрукты и овощи, напитки, масла и жиры, крупы, табак, мясо, корма для животных, кофе, чай, какао.

Шведский импорт продовольственных и сельскохозяйственных товаров

	2015 (млн. шв. крон)	2015 (млн. долл. США)	2016 (млн. шв. крон)	2016 (млн. долл. США)	Доля в 2016 г. (в %)	Изменение по сравнению с 2015 годом (в %)
Живые животные	271	30,6	269	30,4	0	-1
Мясо и мясные продукты	12 645	1 427,9	13 037	1 472,1	9	3
Молочная продукция и яйца	8 968	1 012,7	9 078	1 025,1	6	1
Рыба, ракообразные и моллюски	37 374	4 220,3	44 526	5 027,9	31	19
Злаки и продукты их переработки	6 644	750,2	7 071	798,5	5	6
Фрукты и овощи	22 397	2 529	23 134	2 612,3	16	3
Сахар, сахаросодержащие продукты и мёд	2 677	302,3	2 878	325	2	8
Кофе, чай, какао, специи	9 341	1 054,8	9 672	1 092,2	7	4
Животные корма	3 824	431,8	4 163	470,1	3	9
Различные продовольственные товары	7 673	866,4	7 632	861,9	5	-1
Напитки	10 949	1 236,4	11 513	1 300	8	5
Табак и табачные изделия	1 363	152,9	1 763	199,1	1	29
Семена масличных культур и орехи	1 118	126,2	1 087	122,7	1	-3
Масла и жиры	5 071	572,6	5 620	634,6	4	11
Общая сумма	130 314	14 715	141 443	15 971	100	9

Источник: Государственное управление сельского хозяйства Швеции

Основными партнёрами для шведского импорта продовольственных товаров и сельскохозяйственной продукции (за исключением рыбы) являются Дания, Нидерланды, Германия, Италия и Испания. В общей сложности 55% шведского продовольственного импорта пришлось на пять стран.

Основные страны-экспортеры сельскохозяйственной продукции в Швецию в 2015-2016 гг.

Страна	2015 (млн. шв. крон)	2015 (млн. долл. США)	2016 (млн. шв. крон)	2016 (млн. долл. США)	Доля в 2016 г. (в %)	Изменение по сравнению с 2015 годом (в %)
Дания	13 187	1 488,9	14 246	1 608,5	16	8
Нидерланды	12 776	1 442,5	13 483	1 522,3	15	6
Германия	12 009	1 355,9	12 160	1 373	13	1
Италия	5 656	638,6	6 012	678,8	7	6
Испания	4 575	516,5	4 888	551,9	5	7
Бельгия	4 092	462	4 640	523,9	5	13
Франция	4 423	499,4	4 578	516,9	5	4
Великобритания и Северная Ирландия	3 400	383,9	3 228	354,5	4	-5
Польша	2 861	323	2 981	336,6	3	4
Финляндия	2 952	333,3	2 922	329,9	3	-1
Норвегия	1 939	218,9	2 042	230,6	2	5
США	1 912	215,9	1 764	199,2	2	-8
Ирландия	1 945	219,6	1 477	166,8	2	-24
Литва	884	99,8	1 192	134,6	1	35
Бразилия	1 457	164,5	1 185	133,8	1	-19
Другие страны	14 990	1 642,5	15 067	1 701,2	16	1
Общая сумма	89 058	10 055,3	91 865	10 372,2	100	3

Источник: Государственное управление сельского хозяйства Швеции

Швеция является нетто-импортером сельскохозяйственной продукции и продовольственных товаров. В 2016 году отрицательное сальдо торгового баланса составило почти 59 млрд. шв. крон (6,66 млрд. долл. США). Отрицательное сальдо растёт на протяжении последних лет.

Основной причиной для дефицита сальдо торгового баланса является то, что многие продовольственные продукты, которые пользуются спросом на шведском рынке, не производятся в Швеции в силу климатических и иных причин. Среди этих товаров необходимо выделить тропические и субтропические фрукты, кофе, чай, какао, рыбу и рыбопродукты, рис, соевые бобы, растительные масла и вина.

Экспорт, импорт и сальдо внешней торговли Швеции по отдельным видам сельскохозяйственной продукции в 2016 г.

	Импорт 2016 г. (млн. шв. крон)	Импорт 2016 г (долл. США)	Экспорт 2016 г. (млн. шв. крон)	Экспорт 2016 г. (долл. США)	Сальдо 2016 г. (млн шв. крон)	Сальдо 2016 г. (долл. США)
Живые животные	269	30,4	200	22,6	-69	-7,8
Мясо и мясные продукты	13 037	1 472	2 005	226,4	-11 032	-1 245,6
Молочная продукция и яйца	9 078	1 025	3 350	378,2	-5 728	-646,3
Рыба, ракообразные и моллюски	44 526	5 027,3	38 173	4 310	-6 353	-717,3
Злаки и продукты их переработки	7 071	798,4	8 100	914,5	1 029	116,2
Фрукты и овощи	23 134	2 612	3 450	389,5	-19 684	-2 222,5
Сахар, сахаросодержащие продукты и мёд	2 878	325	1 725	194,7	-1 153	-130,2
Кофе, чай, какао, специи	9 672	1092	4 442	501,5	-5 230	-590,5
Животные корма	4 163	470	1 549	174,9	-2 614	-295,1
Различные продовольственные товары	7 632	861,7	8 226	928,8	594	67,1
Напитки	11 513	1 300	7 320	826,5	-4 193	-473,4
Табак и табачные изделия	1 763	199	1 967	222,1	204	23
Семена масличных культур и орехи	1 087	122,7	201	22,7	-886	-100
Масла и жиры	5 620	634,5	2 080	234,9	-3 540	-399,7
Общая сумма	141 443	15 970	82 787	9 347,3	-58 656	-6 622,7

Источник: Государственное управление сельского хозяйства Швеции

Экспорт продуктов питания и сельскохозяйственной продукции за последние 10 лет увеличилась с 41 млрд. шв. крон (4,63 млрд. долл. США) в 2007 году до почти 83 млрд. шв. крон (9,37 млрд. долл. США) в 2016 году, то есть более чем в два раза. Годовой темп прироста экспорта продуктов питания и сельскохозяйственной продукции составил в среднем около 8 % в период с 2007 по 2016 год.

Импорт сельскохозяйственной продукции и продовольствия за последние 10 лет увеличился с почти 77 млрд. шв. крон (8,7 млрд. долл. США) в 2007 году до 141 млрд. шв. крон (16 млрд. долл. США) в 2016. В процентном соотношении увеличение составило примерно 84 процента. Годовой темп прироста импорта продовольственных товаров и сельскохозяйственной продукции в среднем составил чуть более чем 7 % в год в период с 2007 по 2016 год.

Сфера услуг

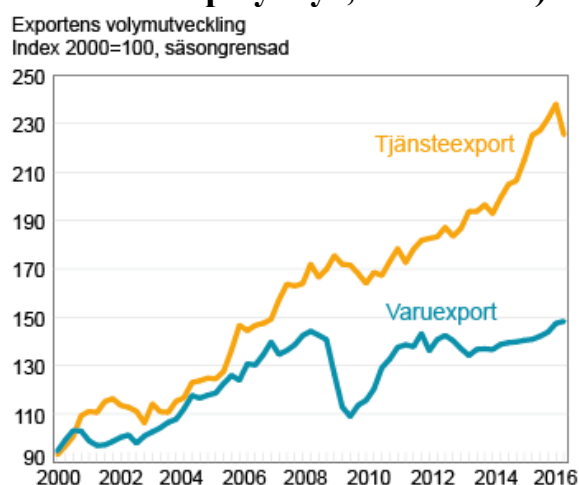
Сфера услуг для шведской экономики традиционно имеет большое значение: более 45% трудоустроенного населения работают в данном секторе, около 30% общего экспорта страны приходится на торговлю услугами. Сектор услуг составляет значительную часть (более половины) ВВП Швеции. Крупными подсекторами являются торговля и услуги, связанные с недвижимостью. За период, начиная с 2000 года, некоторые секторы показали особенно высокие темпы роста. Среди них услуги связи, различные виды деятельности, связанной с компьютерами, программирование, инжиниринг и консультирование в области компьютеров, Интернет-торговля, дизайн и услуги по подбору персонала.

Ведущей шведской организацией в сфере услуг является «Альмега» (Almega, <http://www.almega.se>). Она состоит из семи ассоциаций работодателей и представляет более 60-и различных отраслей. В организацию входят свыше 10 тыс. предприятий. «Альмега» оказывает предприятиям сферы услуг помощь во всех вопросах управления персоналом, консультирует по вопросам переговоров, трудового законодательства, коллективных договоров, начисления зарплат, условий работы, равенства, дискриминации, страхования и государственных закупок.

По данным «Альмега» внешний спрос на бизнес-услуги из других стран в Швеции вырос в несколько раз. На международном уровне увеличивается фрагментирование сферы услуг, а также возрастает конкуренция среди игроков этого рынка. Это приводит к тому, что компании стремятся повысить свою производительность и быть более конкурентоспособными по ценовым критериям. Ключевую роль играет высокая компетенция по предоставлению того или иного вида услуг, а также способность персонала компаний к инновациям.

Внешняя торговля услугами. Экспорт услуг, на долю которого приходится 32 % от общего объема экспорта и 30 % от общего объема импорта Швеции, показывает высокие темпы роста на протяжении последних лет. В 2016 году как экспорт, так и импорт услуг увеличились на 0,3 %.

Динамика индекса физического объёма экспорта (синий - экспорт товаров, жёлтый - экспорт услуг, 2000 = 100)



Источник: Коммерц-коллегия Швеции (<http://www.kommers.se>)

Начиная с 2009 года средний темп роста услуг составил 7,9 % в год. Средний темп роста за предыдущие 20 лет составлял 6,9%. Основной объём экспорта составляют сделки между компаниями. Значительную часть экспорта услуг занимают те услуги, которые производятся на территории Швеции по заказу зарубежных компаний и институтов (например, научные исследования и разработки, а также консультационные услуги).

Внешняя торговля услугами Швеции

		2014		2015		2016	
		млн. шв. крон	млн. долл. США	млн. шв. крон	млн. долл. США	млн. шв. крон	млн. долл. США
экспорт услуг из Швеции	Россия	6 568	958	6 917	780	5 700	642,42
	Всего	524 547	76 490	604 638	71 682	614 788	69 289
импорт услуг в Швецию	Россия	1 486	217	2 161	243,5	2 588	291,7
	Всего	452 781	66 025	497 541	58 985	521 527	58 758

Источник: Коммерц-коллегия Швеции

Швеция является нетто-экспортёром услуг. За 2016 год сальдо составило 93,3 млн. шв. крон (10,5 %). Основными партнёрами Швеции по импорту услуг являются ЕС, Великобритания, США и Германия. Совокупный экспорт в страны ЕС составил в 2016 году 51 %.

В 2016 году произошло снижение объёма экспорта услуг в Россию на 17,6% (на 5700 млн. шв. крон). В то же время импорт услуг из России увеличился на 19,8% и составил 2 588 млн. шв. крон (291,7 долл. США).

Банковская система, биржи

Основной закон, регулирующий деятельность банков в Швеции — закон «О банковской деятельности и финансовых операциях» (*шв.* Lagen om bank- och finansieringsrörelse, SFS 2004:297).

Банковский сектор Швеции имеет очень развитую структуру и насчитывает 121 банк различной величины и специализации, которые принято делить на 4 категории: акционерные банки, иностраные банки, сберегательные банки и кооперативные банки.

Акционерные банки. В 2016 году в Швеции насчитывается 40 акционерных банков, которые в свою очередь, делятся на три группы:

- крупнейшие банки — «Сведбанк», «Хандельсбанкен», «Нордеа» и «СЭБ», являющихся по сути системообразующими. Они активно работают во всех сегментах финансового рынка и являются скорее банковскими группами. На них приходится более 80% совокупных активов всех шведских банков. На рынке депозитов их доля превышает 80%, а на рынке кредитования достигает 70%;

- бывшие сберегательные банки, которые были преобразованы в акционерные, часто при участии «Сведбанка», который ранее сам был сберегательным банком;

- прочие акционерные банки с самыми различными направлениями деятельности и структурой собственников. Подавляющее большинство из них возникли в 90-е годы XX века и позднее, и они часто являются т.н. «нишевыми»

банками, работающими с частными клиентами, в основном физическими лицами, в области потребительского кредитования. Их услуги обычно распространяются через Интернет, через торговые сети, бензоколонки и т.п.

Иностранные банки (шв. Utländska banker) впервые появились в Швеции в 1986 году, когда им разрешили создавать дочерние банки. В 1990 году иностранным банкам было разрешено открывать в Швеции свои филиалы, и их количество сразу возросло. В 2016 год их количество достигло 31, большинство из них работают на рынке предпринимательского кредита и на рынке ценных бумаг. Крупнейшим иностранным банком в Швеции является «Данске Банк» (Дания), который в 1997 году приобрел шведский «Эстьёта Эншильда Банк» и теперь занимает пятую строчку в списке крупнейших банков.

Сберегательные банки (шв. Sparbanker), как правило, небольшие и имеют только региональное значение. Большое количество сберегательных банков тесно сотрудничают со «Сведбанком» и друг с другом, совместно предлагая свои услуги и продукты. Количество сберегательных банков в последние годы сократилось из-за целой серии слияний. Количество отделений сберегательных банков по всей стране составляет около 180, что соответствует примерно 10% рынка розничных банковских услуг.

Кооперативные банки (шв. Medlemsbanker) являются, по сути, экономическими объединениями, ведущими банковскую деятельность в интересах своих членов. В Швеции всего два кооперативных банка Ekobanken medlemsbank и JAK Medlemsbank.

Тип банка	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.
Шведские акционерные банки	33	33	37	37	38	40
в т.ч. крупнейшие	4	4	4	4	4	4
в т.ч. преобразованные из сберегательных банков	14	14	14	14	14	12
в т.ч. прочие шведские акционерные банки	15	15	19	20	20	20
Иностранные банки	29	30	29	30	29	31
в т.ч. дочерние банки	3	3	2	1	1	..
в т.ч. филиалы	26	27	27	29	28	..
Сберегательные банки	50	49	49	49	48	48
Кооперативные банки	2	2	2	2	2	2
ВСЕГО	114	114	117	118	117	121

Источник: Ассоциация шведских банков

Неотъемлемой частью финансового сектора являются также компании, предоставляющие сервисные услуги — юридические фирмы и адвокатские бюро, консультанты, ревизоры, IT компании, компании рискованного капитала, образовательные учреждения, структуры социального страхования и пенсионного

обеспечения, а также государственные ведомства и учреждения, контролирующие и содействующие его нормальному функционированию.

Общее количество занятых в финансовом секторе Швеции составляет около 85 тысяч человек, что соответствует около 2% от общего количества занятых в стране. Их вклад в ВВП колеблется в последние годы на уровне 4,7-5 % (для сравнения: доля занятых в промышленном производстве составляет 13%, в гостиничном и ресторанном бизнесе – 3%).

Ежегодно из финансового сектора в бюджет государства поступает порядка 11% собираемого в стране налога на прибыль, или около 9,9 млрд. шв. крон (более 1,5 млрд. долл. США). В секторе представлены одиннадцать из тридцати крупнейших компаний — налогоплательщиков Швеции.

Эффективные и незамедлительные платежи во внутреннем товарно-денежном обороте обеспечивает действующая в Швеции единая система клирингования расчетов «Банк жиро», имеющая почти вековые традиции и играющей важную роль в предотвращении инфляции путем минимизации денежной массы, находящейся в обороте.

Инструментом её реализации является компания «Банкжиросентрален Холдинг АБ» (BGC), созданная в 1999 году ведущими банками Швеции.

Задача компании заключается в таком управлении расчетами, которое позволило бы её клиентам максимально эффективно пользоваться имеющимися финансовыми ресурсами (в результате снижения издержек на проведение операций), а также планировать ликвидность, управлять излишками на счете и снижать кредитную нагрузку.

Компания обслуживает около 125 тыс. платёжных операций в час. Она выполняет не только проводки розничных платежей, но и обслуживает операции с ценными бумагами, поэтому компания является ключевым посредником в платежах между банками и рассматривается как часть финансовой системы Швеции и неотъемлемой составляющей общей инфраструктуры страны.

Параллельно с ней в Швеции существует еще одна система клиринговых расчетов, «Плюс Жиро», которая с 2005 года принадлежит банку «Нордеа». Ежедневное количество платежей в этой системе достигает 1,4 млн. операций

Начиная с 80-х годов, четыре крупнейших шведских банка постепенно превратились в финансовые концерны, вышедшие на международные рынки и занимающиеся не только чисто банковской деятельностью, но и страхованием жизни, управлением фондами, ипотечным кредитованием. Все четыре шведские банковские группы широко представлены на финансовых рынках Скандинавских стран и стран Балтии.

Все четыре крупнейших банка активно работают на рынке ипотечного кредитования, но проводят отличную друг от друга политику, поэтому их доли рынка и доли доходов от рентных платежей по ипотечным кредитам сильно отличаются. В последнее время наиболее активно на рынке ипотечных кредитов работал банк «СЭБ», который ранее уделял мало внимания ипотечному кредитованию, но с 2011 года стал проводить агрессивную ценовую политику и отобрал значительную долю рынка у других банков. Другими крупными игроками на рынке ипотечных кредитов являются Акционерный банк ипотечного

кредитования (SBAB), полностью принадлежащий государству и «Лэнсфёршекрингар Ипотек».

Ведущее место в поддержании стабильности и эффективности финансовой системы Швеции, наряду с Риксбанком, принадлежит государственной Финансовой инспекции (Finansinspektionen). Под надзором инспекции находится большинство финансовых институтов (банки, фондовые и управляющие компании, финансовые группы, частью которых являются банки и инвестиционные компании, биржи, Центральный депозитарий, страховые компании и маклерские фирмы). Кроме того, Финансовая инспекция – одно из ведомств, отвечающих в Швеции за защиту прав потребителя. В последние годы Финансовая инспекция неоднократно обращала внимание на то, что многие банки нарушают правила оценки финансовых рисков, требования, направленные на предотвращение инсайдерских сделок на бирже, а также правила начисления и выплаты руководству банков огромных бонусов, и провела ряд проверок, закончившихся наложением штрафов на банки-нарушители.

В связи с ухудшением в конце 2011 года финансовой ситуации во многих странах зоны евро и возникшей в связи с этим финансовой нестабильностью и угрозой нового финансового кризиса шведское правительство сформулировало конкретные требования ко всем банкам, особенно к четырем системообразующим, по оценке финансовых рисков и резервированию собственного капитала. Правительство совместно с Риксбанком и Финансовой инспекцией Швеции, обнародовало уровень резервирования собственного капитала крупнейшими банками, который правительство хотело бы видеть в будущем. Несмотря на то, что правила Базель III, которые были введены в 2013 году, предусматривают обязательную капитализацию на уровне 7% и переходный период с 2013 по 2019 гг., правительство Швеции посчитало, что для обеспечения стабильности шведского банковского сектора необходимо поддерживать капитализацию четырех системообразующих банков на уровне не менее 12% уже в 2015 году. Причем эти требования могут быть распространены в дальнейшем и на ряд других банков.

На рынке банковских платежных услуг в 2016 году продолжался рост количества электронных и мобильных платежей. Прежде всего, это рост количества платежей с помощью дебетовых и кредитных карт в розничной торговле. Если в 1999 году в Швеции было совершено 200 млн. платежей в карточных терминалах, то уже в 2013 году было проведено более 2,3 млрд. транзакций через платежные терминалы. При этом объем наличных денег, снимаемый через банкоматы, постоянно сокращается.

Другой доминирующей тенденцией стал рост количества платежей через Интернет, с помощью Интернет-банкинга. В возрастной группе 15-30 лет количество пользователей Интернет-банкинга достигает 99%.

Кроме того, в Швеции активно разрабатывались и внедрялись в опытном порядке различные системы карточных платежей с помощью мобильного телефона, когда платеж осуществляется между двумя банковскими счетами, либо с применением небольшого считывающего устройства, присоединяемого к мобильному телефону, либо с помощью специальных программ, устанавливаемых в мобильных телефонах и платежных терминалах. В настоящее время Интернет-банкинг поддерживается всеми ведущими банками Швеции.

Биржевой рынок. По данным конец 2016 года совокупно на шведских биржевых площадках (NASDAQ OMX Stockholm, NGM Equity, Aktietorget, First North, Nordic MTF) было размещено 720 компаний. Общая стоимость акций, котирующихся на шведском рынке, по итогам 2016 года выросла на 400 млрд. шв. крон (46,7 млрд. долл. США) и оценивается в размере 6 479 млрд. шв. крон (756,8 млрд. долл. США). При этом отмечается рекордный за всю историю рост числа компаний, разместивших свои акции на биржевых площадках Швеции.

На шведском биржевом рынке доминирует Стокгольмская фондовая биржа, NASDAQ OMX, как по совокупной стоимости котируемых акций, так и по количеству предприятий и сделок. По итогам 2016 года Стокгольмская фондовая биржа выросла на 6 процентов по показателю стоимости размещенных на ней акций. При этом 134 компании впервые прошли процедуру листинга на данной бирже, а 56 компаний были исключены из списков размещения (листинга).

Однако в последние годы все большее значение приобретают и другие многосторонние торговые площадки (Multilateral Trading Facilities, MTF), которыми из-за упрощенных правил охотно пользуются мелкие и средние компании, не имеющие возможность попасть в листинг Стокгольмской фондовой биржи. Так, по итогам 2016 года соотношение между различными торговыми площадками было следующим:

Распределение компаний-участников по биржевым площадкам Швеции

	2016	2015	2014	2013	2012
NASDAQ OMX Stockholm	299	283	266	253	255
NGM Equity	9	10	10	10	12
Aktietorget	155	146	129	119	116
First North	233	184	147	112	102
Nordic MTF	34	19	15	14	17
Всего	720	642	567	508	502

Источники: Центральное статистическое бюро Швеции (ЦСБ Швеции) http://www.scb.se/contentassets/de9ea1b852754398b390874c032f4c71/fm0201_2016h02_sm_fm20sm1701.pdf

Следует отметить, что в последние годы на Стокгольмской фондовой бирже наметилась тенденция к ослаблению притока новых компаний с целью листинга. Прежде всего, это связано с деятельностью венчурных инвестиционных фондов, которые стараются выкупать наиболее привлекательные компании с тем, чтобы после определенных вложений перепродать их другим инвесторам. Тем не менее, Стокгольмская фондовая биржа остается главной торговой площадкой биржевого рынка Швеции.

В 2016 году на Стокгольмской бирже котировались акции 288 компаний.

Государственный сектор экономики

Исходя из целей повышения конкурентоспособности предприятий с государственной формой собственности, Правительство Швеции в 2016 году

продолжило политику, направленную на последовательную приватизацию. Так, 16 марта 2016 года была ликвидирована государственная корпорация European Spallation Source (ESS) вследствие чего количество предприятий с государственным участием сократилось с 50 (по состоянию на 1 января 2016 г.) до 49 компаний (по состоянию 1 января 2017 г.).

В рамках госбюджета Швеции на 2016 год правительством было направлено 23,2 млн. шв. крон (около 2,7 млн. долл. США) на реструктурирование государственных компаний. Кроме того, в 2016 году госкомпании получили 6 млн. шв. крон (около 706 тыс. долл. США) в качестве государственных капиталовложений.

По состоянию на конец 2016 года Шведское государство является крупным собственником в стране, ему принадлежали полностью или частично 49 компании, концерна и коммерческих управления. Оборот компаний, полностью или частично принадлежащих шведскому государству, составил в 2015 году 346,1 млрд. шв. крон (ок. 41 млрд. долл. США). Полная и исчерпывающая информация по итогам 2016 года будет опубликована на официальном сайте Правительства Швеции во втором квартале 2017 года.

Полностью принадлежат шведскому государству 40 компании, 9 — частично. Акции двух компаний (TeliaSonera и SAS) котируются на Стокгольмской бирже. Общая сумма активов принадлежащих шведскому государству компаний составляет около 1 491,1 млрд. шв. крон (около 176,8 млрд. долл. США). Рыночная стоимость контролируемого государством пакета акций, котируемых на бирже компаний TeliaSonera и SAS, составила 69,8 млрд. шв. крон (ок. 8,2 млрд. долл. США).

В общей сложности на предприятиях, частичным или полным владельцем которых является государство, занято около 158 тыс. человек. Все это накладывает на государство серьезную ответственность за дальновидное и профессиональное управление значительной частью шведской экономики с целью обеспечения устойчивого экономического роста и занятости.

Управление госпредприятиями возложено на Правительственную канцелярию (Government Offices). Права и обязанности государства по управлению госпредприятиями определены соответствующей главой Акта о форме правления Швеции. Это и является мандатом правительству на управление госпредприятиями. В соответствии с Актом, правительство в определенных случаях должно запрашивать согласие парламента на осуществление значимых изменений в направленности деятельности предприятий, уменьшения доли владения компании государством, изменения размера акционерного капитала, а также при покупке или продаже акций.

Правительством установлен строгий и прозрачный порядок отчетности полностью принадлежащих государству предприятий по определенной форме, которая позволяет сравнивать временные показатели деятельности предприятия и достаточно легко делать выводы об эффективности их деятельности. Правительство дважды в год публикует отчеты о деятельности госпредприятий и обеспечивает прозрачность публикуемой отчетности.

Точно так же, как и другие владельцы предприятий в Швеции, правительство имеет в своем распоряжении следующие инструменты по управлению принадлежащими ему компаниями: требования по отчетности, право назначения состава правления и аудиторов, а также право формирования структуры капитала компании.

Ответственным за реализацию принципов государственного управления министерством является Министерство промышленности Швеции, руководящее 41 компанией. Руководство остальными предприятиями осуществляют Минфин, Министерство культуры, Министерство социальной защиты, Министерство образования или Министерство иностранных дел.

Главной целью деятельности управляемых государством предприятий является получение прибыли. Принадлежащие государству предприятия разделены на две группы:

- предприятия, действующие в рыночных условиях;
- предприятия, деятельность которых, в первую очередь, должна обеспечивать соблюдение интересов всего общества. Владелец — государство, осуществляет непосредственное и прямое управление такими предприятиями.

В отношении предприятий, деятельность которых призвана обеспечить интересы всего общества, устанавливаются специальные цели, при этом требования по выплате дивидендов отличаются от требований, которые обычно действуют в отношении компаний, которые работают полностью в рыночных условиях. Определение и выполнение этих требований базируется на количественных параметрах, определяемых на основе общественно-экономических и частично политических целей, а также исходя из соотношения эффективность/результативность. Степень влияния общественных интересов и степень вовлеченности государства в непосредственное управление для предприятий этой группы может существенно отличаться. На практике это означает, что получение прибыли является вторичной задачей по сравнению с общественно значимыми функциями, которые возлагаются на эту группу предприятий государством.

К наиболее крупным компаниям этого типа относятся: «Апотекет» (аптечный бизнес), «Свенска Спель» (игровой бизнес), «Сюстембулагет» (розничная торговля спиртным), «Самхалль» (создание производств и рабочих мест для инвалидов), «Свенск Бильпрувнинг» (проведение техосмотров транспортных средств), «СВЕДАБ» (SVEDAB — компания, осуществляющая владение и управление от имени шведского государства 50% моста между Швецией и Данией через пролив Эресунд и наземными сооружениями, относящимися к мосту со шведской стороны), SOS Alarm Sverige (служба спасания), Шведский испытательный институт, компания «АЛМИ» (поддержка малого и среднего бизнеса), Королевский драматический театр, Королевский оперный театр и др.

Рынок труда, деятельность профсоюзных объединений и ассоциаций работодателей

Показатели занятости среди населения на рынке труда Швеции продолжают увеличиваться. В феврале 2017 года число занятых в возрасте 15-74 лет составило

4 920 000 человек (без учёта сезонных колебаний). Количество сотрудников в государственном секторе увеличилась на 51 тыс. по сравнению с февралем 2016 года и составило 1 160 000. Уровень безработицы составил 6,9%.

Рынок труда Швеции (возрастная группа 15-74 года)

	Февраль 2017		Февраль 2016		Изменение с фев. 2016 (в тыс. чел.)	
	Общее кол-во (тыс. чел)	Доля, %	Кол-во (тыс. чел)	%	Кол-во (тыс. чел.)	
1. Население (15-74)	7 380		7 296		84	
Мужчины	3 748		3 699		49	
Женщины	3 632		3 597		35	
15-24 года	1 165		1 173		-8	
20-64 года	5 734		5 668		65	
2. Трудоспособное население	5 312	72,0	5 202	71,3	110	
Мужчины	2 795	74,6	2 730	73,8	65	
Женщины	2 516	69,3	2 472	68,7	45	
15-24 года	610	52,3	612	52,2	-2	
20-64 года	4 948	86,3	4 852	85,6	96	
2а. Занятые	4 920	66,7	4 806	65,9	114	
Мужчины	2 571	68,6	2 509	67,8	62	
Женщины	2 349	64,7	2 296	63,8	53	
15-24 года	480	41,2	477	40,6	3	
20-64 года	4 611	80,4	4 520	79,7	92	
Работающие по найму	4 420		4 335		85	
Мужчины	2 215		2 175		40	
Женщины	2 205		2 160		45	
15-24 года	466		464		2	
20-64 года	4 186		4 128		58	
Постоянно	3 708		3 635		74	
Временный контракт	711		700		12	
Неполный рабочий день (% от числа постоянно занятых)	242	4,9	263	5,5	-21	
Мужчины	116	4,5	125	5,0	-9	
Женщины	126	5,4	138	6,0	-12	
15-24 года	74	15,5	72	15,0	3	
20-64 года	219	4,7	245	5,4	-27	
Количество рабочих часов в год	161 400		158 000		3 400	
Мужчины	91 700		90 000		1 700	
Женщины	69 800		68 000		1 800	
2б. Безработные	392	7,4	396	7,6	-4	
Из них студенты очной формы	147		131		17	
Мужчины	224	8,0	221	8,1	4	
Женщины	168	6,7	175	7,1	-8	
15-24 года	130	21,4	135	22,1	-5	

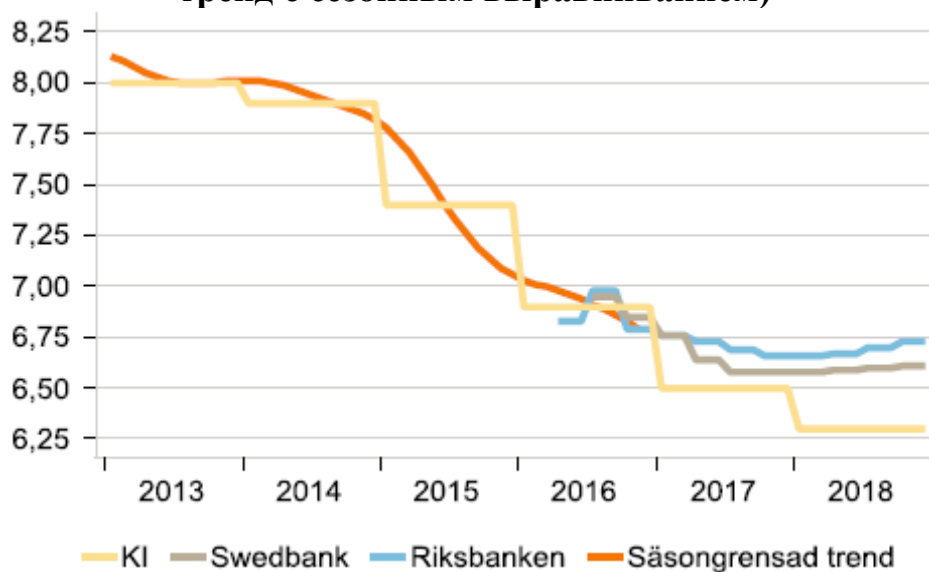
20-64 года	337	6,8	333	6,9	4
Безработные более 6 месяцев	105	30,0	116	33,1	-11

Источник: SCB

По прогнозам, в 2017-2018 гг. ожидается снижение уровня безработицы до 6,5%. Число занятых должно увеличиться на 200 000 человек, однако, согласно прогнозу, после 2018 года число безработных начнёт расти, поскольку многие из тех мигрантов, которые недавно прибыли в Швецию, выйдут на рынок труда. В будущем произойдёт увеличение нехватки государственных служащих.

Проблемы с нехваткой жилья для населения в крупных городах приведёт к тому, что в этих городах будет ощущаться нехватка рабочей силы.

**Прогнозы динамики уровня безработицы
(Государственный институт экономических исследований, Сведбанк, Риксбанк,
тренд с сезонным выравниванием)**



Источник: Swedbank

Взаимодействие работодателей и профсоюзных организаций продолжает оставаться напряжённым. Промышленные компании сталкиваются с серьёзной международной конкуренцией, в то время требования, предъявляемые к компаниям на внутреннем рынке, продолжают ужесточаться.

Увеличение количества занятых в 2016 году произошло в основном за счёт рабочих иностранного происхождения. В частности, семь из десяти новых рабочих мест (78 800) заняли именно они. Возможность трудоустройства на рынке Швеции для тех работников, кто не имеет определённой квалификации, но соответствует тем требованиям, которые предъявляет работодатель, продолжает оставаться высокой, что в значительной степени снижает риск роста безработицы на шведском рынке.

2.3. Основные направления налогово-бюджетной и денежно-кредитной политики

2.3.1. Налогово-бюджетная политика

Общая характеристика налоговой системы, основные бюджетообразующие налоги

Швеция занимает одно из первых мест в мире и Европе по уровню налогообложения. При этом следует отметить, что в последние годы уровень налоговой нагрузки в Швеции после некоторого снижения стабилизировался на уровне 43%. В 2015 году средняя доля налогов в ВВП по странам ОЭСР составляла 34,3% ВВП, в ВВП Швеции – 43,3%. Опережают Швецию такие страны, как Дания – 46,6%, Франция – 45,5%, Бельгия – 44,8%, Финляндия – 44,0%, Австрия – 43,5%. Остальные страны ОЭСР имеют более низкую налоговую нагрузку (Норвегия –

38,1%, Германия – 36,9%, Великобритания – 32,5%, Швейцария – 27,9%, США – 26,4%, Южная Корея – 25,3%).

По данным Центрального статистического бюро Швеции, доля налогов в ВВП Швеции в 2016 году составила 43,9%.

По предварительным данным общая сумма налоговых поступлений в Швеции в 2016 году составила около 1920 млрд. шв. крон (224,3 млрд. долл. США). При этом почти 60% налоговых поступлений было обеспечено за счет прямых и косвенных налогов на труд. Примерно 28% составили налоги на потребление товаров и услуг, включая НДС и акцизные сборы. Немногим более 11% налоговых поступлений составил налог на капитал.

Структура налогов в 2016 году (предварительные данные)

Вид налогов	Сумма налоговых поступлений,		в %
	млрд. шв. крон	млрд. долл. США	
Прямые налоги на труд	608,2	71,0	31,7
Косвенные налоги на труд	531,4	62,1	27,7
Налог на капитал	221,5	25,9	11,5
НДС	409,4	47,8	21,3
Акцизные сборы	126,4	14,8	6,6
Налог на импорт	6,1	0,7	0,3
Другие налоги	17,2	2,0	0,9
Итого:	1 920,2	224,3	100,0

Источник: <http://www.ekonomifakta.se/>

Налоговая система Швеции состоит из двух частей: муниципальных налогов и государственных налогов. Согласно Акту о форме правления 1974 года (один из четырех законов, составляющих Конституцию Швеции), коммуны (первичные муниципальные образования) и ландстинги (региональные органы самоуправления) для финансирования своей деятельности имеют право собирать подоходный налог с проживающих на их территории граждан, и устанавливать его ставку.

В 2016 году средняя ставка **муниципального подоходного налога на физических лиц** составляла 32,1%, которая включала ставку налоговых отчислений в бюджеты коммун (в среднем 20,75%) и ставку налоговых отчислений в бюджеты ландстингов (в среднем – 11,35%). Кроме муниципального подоходного налога с физических лиц, на местном уровне взимаются также похоронные сборы и сборы для Шведской церкви и других конфессий.

Динамика средней ставки муниципального подоходного налога и муниципальных сборов с физических лиц за период 2010-2017 годы, в %-х

Муниципальные налоги и сборы	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Муниципальный подоходный налог, общий,	31,56	31,55	31,60	31,73	31,86	31,99	32,10	32,12
в том числе:								
- налоговые отчисления в бюджеты ландстингов	10,82	10,82	11,01	11,11	11,20	11,29	11,35	11,36
- налоговые отчисления в бюджеты	20,74	20,73	20,59	20,62	20,65	20,70	20,75	20,75

коммун								
Похоронные сборы	0,22	0,22	0,22	0,22	0,22	0,22	0,22	0,23
Сборы для Шведской церкви*	0,99	0,99	1,00	1,00	1,00	1,00	1,02	1,02
Всего:	32,77	32,76	32,82	32,95	33,08	33,21	33,34	33,37

* Для других конфессий ставки сборов составляет 1,00%, за исключением: для боснийской исламской общины – 0,70%, для шведской федерации мусульман – 0,50%).

Источник: SCB.

Муниципальный налог на физических лиц администрирует Налоговая служба Швеции. Первоначально он поступает в государственный бюджет, после чего государство ежемесячно перечисляет коммуна и ландстингом 1/12 часть расчетной суммы налоговых поступлений. По итогам года государство осуществляет окончательный расчет с коммуна и ландстингами по муниципальному подоходному налогу за год.

Доходы физических лиц выше определенных пределов подлежат обложению **государственным подоходным налогом**. При этом размер этих пределов ежегодно пересматривается. Так, в 2017 году с суммы доходы физических лиц превышающей 438 900 шв. крон в год, или ок. 52 тыс. долл. США (в 2016 году – 430 200 шв. крон в год) взимается также государственный подоходный налог по ставке 20%. А с доходов физических лиц превышающих 638 500 шв. крон в год, или ок. 75,1 тыс. долл. США (в 2016 году — 625 800 шв. крон) взимается государственный подоходный налог по ставке 25%. Следует отметить, что подавляющая часть налогоплательщиков — физических лиц в Швеции уплачивает только муниципальный подоходный налог, поскольку их годовой налогооблагаемый доход ниже установленных для уплаты государственного подоходного налога пределов.

Кроме подоходного налога, физические лица уплачивают налог на доходы от капитала и налог на недвижимость. Юридические лица уплачивают налог на прибыль, налог на недвижимое имущество, а также обязательные взносы на социальное обеспечение.

Налог на добавленную стоимость (НДС) и акцизные сборы относятся к категории налогов на потребление товаров и услуг. К числу акцизных сборов относятся налоги на алкоголь и табак, а также энергетические и экологические налоги. Плательщиками НДС и акцизных сборов являются как физические, так и юридические лица.

Общая ставка НДС в Швеции составляет 25%. Для отдельных товаров и услуг ставка налога составляет 12% и 6%.

Ставка **НДС в размере 12 процентов** установлена на:

- обслуживание в ресторанах и на предприятиях общественного питания, за исключением той части, которая связана с алкогольными напитками, винами и пивом с высоким содержанием алкоголя;
- продовольственные товары;
- продажу художником собственных произведений искусства;
- импорт произведений искусства, предметов коллекционирования и антиквариат;
- предоставление мест размещения в отелях, пансионатах и кемпингах.

Ставка **НДС в размере 6 процентов** установлена на:

- книги, брошюры, брошюры и подобные работы;
- газеты и журналы независимо от тематики;
- ноты;
- карты, такие как атласы, настенные карты и топографические карты;
- пассажирские перевозки (поездки), включая такси, поезда и внутренние авиарейсы.
- входные билеты на концерты и цирки, кинотеатры, театры, балетные или оперные спектакли и тому подобное;
- входные билеты в зоопарки;
- деятельность библиотек и музеев;
- услуги в области спорта, такие как плата за участие в спортивных состязаниях или входные билеты на спортивные мероприятия.

Существует ряд товаров и услуг, которые **освобождены от НДС**. К ним, в частности, относятся:

- фармацевтические препараты, продаваемые по рецептам, а также поставляемые в больницы;
- медицинское обслуживание;
- услуги стоматологии;
- социальная помощь;
- почтовые марки, используемые в качестве способа оплаты почтовых услуг;
- банковские услуги;
- услуги страховых агентств;
- кровь человека;
- человеческое грудное молоко.

В Швеции используется двухуровневая **бюджетная система**. Она включает центральный (государственный) бюджет и два вида местных бюджетов – бюджеты ландстингов и бюджеты коммун. При этом ландстинги (региональные органы самоуправления) не обладают иерархическими полномочиями над коммунами. Государственный бюджет является основной частью двухуровневой бюджетной системы Швеции. Предназначение государственного бюджета Швеции заключается в финансировании исполнения бюджетных полномочий, закрепленных за государственными органами власти Швеции.

Итоги исполнения Государственного бюджета Швеции за 2016 год

По результатам исполнения Государственного бюджета за 2016 год образовался положительный баланс бюджета – превышение доходов над расходами составило более 85 млрд. шв. крон (9,9 млрд. долл. США), хотя первоначально бюджет был составлен с дефицитом в размере почти 10 млрд. шв. крон (1,2 млрд. долл. США). Доходы государственного бюджета составили почти 1003 млрд. шв. крон (117,2 млрд. долл. США) при общей сумме расходов в размере 917 млрд. шв. крон (107,1 млрд. долл. США).

Расходы Государственного бюджета Швеции разделены на 27 направлений. Правительство Швеции традиционно дважды в течение финансового года (в период весенней и осенней сессий) вносит в Риксдаг предложения о внесении изменений в бюджет в разрезе отдельных направлений бюджетных расходов.

Первоначально Государственный бюджет Швеции на 2016 год по расходам был утвержден в сумме 933,9 млрд. шв. крон (109,1 млрд. долл. США). В течение финансового года в госбюджет дважды вносились изменения на общую сумму «плюс» 33,1 млрд. шв. крон (3,9 млрд. долл. США). В результате плановая величина бюджетных расходов составила 966,9 млрд. шв. крон (112,9 млрд. долл. США). Вместе с тем по итогам исполнения Государственного бюджета на 2016 год плановое задание по расходам бюджета было выполнено не в полном объеме. Фактическая общая сумма бюджетных расходов составила 917,4 млрд. шв. крон (107,2 млрд. долл. США), что меньше утвержденной скорректированной суммы расходов бюджета на 49,6 млрд. шв. крон (5,8 млрд. долл. США) или на 5,1%.

Не полное исполнение государственного бюджета по расходам в наибольшей мере привело к недофинансированию бюджетных обязательств по таким статьям как: «Обслуживание государственного долга» – на 9,0 млрд. шв. крон. (1,1 млрд. долл. США), «Здравоохранение, медицинская помощь и социальные услуги» – на 7,8 млрд. шв. крон (0,9 млрд. долл. США), «Труд и занятость» – 6,4 млрд. шв. крон (0,7 млрд. долл. США), «Взносы в бюджет ЕС» – на 6,0 млрд. шв. крон (0,7 млрд. долл. США), «Финансовое обеспечение в случае болезни и потери трудоспособности» – на 4,7 млрд. шв. крон (0,5 млрд. долл. США).

Исполнение Государственного бюджета Швеции на 2016 год по статьям расходов

Расходы	Первоначально принятый бюджет		Изменения		Бюджет с учетом поправок		Фактически исполненный бюджет		Отклонения	
	Млн. шв. крон	Млн. долл. США	Млн. шв. крон	Млн. долл. США	Млн. шв. крон	Млн. долл. США	Млн. шв. крон	Млн. долл. США	Млн. шв. крон	Млн. долл. США
1. Государственное управление	12 717	1 485	71	8	12 788	1494	12 672	1 480	-117	-14
2. Национальная экономика и управление финансами	14 812	1 730	215	25	15 027	1755	15 035	1 756	8	1
3. Налоговая и таможенная система, исполнительное производство	10 783	1 260	0	0	10 783	1260	10 840	1 266	57	7
4. Правоохранительная судебная система	41 574	4 856	706	82	42 280	4939	42 289	4 940	9	1
5. Международное сотрудничество	1 905	223	143	17	2 049	239	2 070	242	22	3
6. Оборона и чрезвычайные ситуации	48 827	5 703	301	35	49 128	5738	49 366	5 766	238	28

7. Международная помощь	32 357	3 779	2 321	271	34 679	4051	31 971	3 734	-2 708	-316
8. Миграция	19 420	2 268	24 443	2 855	43 863	5123	41 251	4 818	-2 612	-305
9. Здравоохранение, медицинская помощь и социальные услуги	69 237	8 087	1 905	223	71 143	8310	63 371	7 402	-7 772	-908
10. Финансовое обеспечение в случае болезни и потери трудоспособности	109 868	12 833	480	56	110 348	12889	105 614	12 336	-4 735	-553
11. Финансовое обеспечение в старости	36 184	4 226	0	0	36 184	4226	35 928	4 197	-256	-30
12. Финансовое обеспечение семей и детей	87 129	10 177	0	0	87 129	10177	86 106	10 058	-1 023	-119
13. Интеграция иммигрантов и равноправие	21 070	2 461	227	27	21 297	2488	19 200	2 243	-2 097	-245
14. Труд и занятость	79 681	9 307	-704	-82	78 977	9225	72 531	8 472	-6 447	-753
15. Помощь студентам	21 708	2 536	5	1	21 712	2536	19 486	2 276	-2 226	-260
16. Образование и научные исследования	69 452	8 112	-907	-106	68 545	8006	66 120	7 723	-2 426	-283
17. Культура, СМИ, религия и досуг	13 694	1 600	233	27	13 927	1627	13 918	1 626	-9	-1
18. Городское планирование, жилищное строительство и потребительский рынок	7 064	825	-500	-58	6 564	767	3 119	364	-3 445	-402
19. Региональное развитие	3 256	380	5	1	3 261	381	2 614	305	-647	-76
20. Охрана окружающей среды и природы	7 662	895	177	21	7 839	916	7 299	853	-540	-63
21. Энергетика	2 812	328	0	0	2 812	328	2 721	318	-91	-11
22. Коммуникации, транспорт и связь	54 122	6 322	-448	-52	53 674	6269	50 087	5 850	-3 558	-416
23. Поддержка сельскохозяйственной науки, сельского хозяйства и продовольствия	18 919	2 210	6	1	18 925	2211	15 898	1 857	-3 027	-354
24. Развитие бизнеса	5 998	701	-106	-12	5 892	688	5 891	688	-1	0
25. Господдержка местных органов власти	93 398	10 909	0	0	93 398	10909	93 350	10 904	-49	-6
26. Обслуживание госдолга и т.п.	10 769	1 258	0	0	10 769	1258	1 743	204	-9 026	-1054

27. Взносы в бюджет ЕС	31 827	3 718	4 500	526	36 327	4243	30 350	3 545	-5 977	-698
Изменение остатков ассигнований	-3 143	-367	-	-	-3 143	-367	-	-	3 143	367
Общая сумма расходов по направлениям	923 107	107 823	33 074	3 863	956 181	111686	900 839	105222	-55 342	-6464
Чистое кредитование Управления по обслуживанию долга	10 768	1 258	0	0	10 768	1258	14 764	1725	3 996	467
Корректировки	0	0	0	0	0	0	1 792	209	1 792	209
Общие расходы госбюджета	933 875	109 081	33 074	3 863	966 949	112944	917 396	107156	-49 553	-5788

Источник: Rapport: Utfallet för statens budget – del av ESV:s underlag för årsredovisning för staten 2016.

16 декабря 2016 года Риксдагом (парламентом Швеции) был принят Государственный бюджет на 2017 год, ключевыми параметрами которого являются:

	Млрд. шв. крон	Млрд. долл. США*
Планируемая общая сумма доходов бюджета	979,7	110,8
Планируемая общая сумма расходов бюджета	972,4	110,0
Сальдо бюджета	+7,4	+0,8

*Значения параметров бюджета в долл. США рассчитаны по прогнозному курсу шведской кроны на 2017 год, равному 8,84 шв. кронам за 1 долл. США. Прогноз опубликован Государственным институтом экономических исследований Швеции (шв. Konjunkturinstitutet) в декабре 2016 года.

Государственный бюджет Швеции на 2017 год является бездефицитным, размер профицита бюджета составляет 7,4 млрд. шв. крон (0,8 млрд. долл. США). Как финансовый инструмент регулирования экономики Государственный бюджет Швеции в 2017 году аккумулирует и перераспределяет около 21,4% ВВП (при прогнозной оценке ВВП Швеции в 2017 году в объеме 4 551 млрд. шв. крон⁸).

По данным Шведского управления по обслуживанию государственного долга (шв. Riksgäldskontoret)⁹ госдолг центрального правительства в 2017 году ожидается в объеме 1 391 млрд шв. крон (ок. 163 млрд. долл. США), что составит 30,6% ВВП.¹⁰ В государственном бюджете Швеции на 2017 год предусмотрены расходы на его обслуживание — процентные выплаты по государственному долгу центрального правительства заложены в размере 16,3 млрд. шв. крон (ок. 2 млрд. долл. США), что составляет около 1,7% от общей суммы бюджетных расходов.

⁸ Прогнозное значение ВВП Швеции за 2017 год опубликован Государственным институтом экономических исследований Швеции (шв. Konjunkturinstitutet) в декабре 2016 года.

⁹ <https://www.riksgalden.se/>

¹⁰ Консолидированный долг расширенного правительства (Маастрихтский долг) в 2017 году ожидается в объеме 1 821 млрд шв. крон (40,0% ВВП Швеции).

Основным источником доходов Государственного бюджета на 2017 год являются налоговые доходы, они составляют (без учета расчетов по налогам) 94,8%.

План доходов Государственного бюджета Швеции на 2017 год

Статьи доходов	Млн. шв. крон	Млн. долл. США
Налоговые доходы	1 023 715	115 805
Доходы от деятельности гос. органов	27 764	3 141
Доходы от продажи собственности	5 000	566
Погашение кредитов	691	78
Доходы от переоценки и др.	11 294	1 278
Гранты и прочие поступления от ЕС	11 271	1 275
Расчеты по налогам	-100 002	-11 312
Итог доходов	979 734	110 830
Расчетная потребность в заимствованиях	-7 358	-832
Общий итог	972 376	109 998

Основными статьями расходов Государственного бюджета на 2017 год, составляющими более 10% от общей суммы бюджетных расходов, являются выплата пособий по болезни и потере трудоспособности и государственная поддержка коммун и региональных органов власти.

План расходов Государственного бюджета Швеции на 2017 год

Статьи расходов	Млн. шв. крон	Млн. долл. США
Государственное управление	13 268	1 501
Национальная экономика и управление финансами	15 259	1 726
Налоговая и таможенная система, исполнительное производство	10 986	1 243
Правовая, судебная система	42 467	4 804
Международная деятельность	1 913	216
Оборона и чрезвычайные ситуации	50 254	5 685
Международная помощь	34 990	3 958
Миграция	32 580	3 686
Здравоохранение, медицина и социальная помощь	68 496	7 748
Пособия по болезни и потере трудоспособности	107 052	12 110
Пенсии по возрасту	34 774	3 934
Семейные и детские пособия	89 491	10 123
Интеграция и равноправие	32 635	3 692
Рынок труда	75 657	8 558
Пособия учащимся	22 434	2 538
Образование и научные исследования	72 381	8 188
Культура, СМИ, религия и досуг	14 521	1 643
Планирование, содержание жилья, строительство, политика на потребительском рынке	6 764	765
Региональное развитие	3 595	407
Охрана окружающей среды и природы	8 404	951
Энергетика	2 877	325
Коммуникации, транспорт и связь	55 115	6 235
Местные промыслы, поддержка сельских районов	17 189	1 944
Промышленность и торговля	6 456	730

Господдержка коммун, региональных органов власти	105 555	11 941
Обслуживание госдолга и т.п.	16 468	1 863
Взносы в бюджет ЕС	29 586	3 347
Общая сумма расходов по категориям	971 169	109 861
Сокращение ассигнований	– 7 019	– 794
Итог расходов	964 150	109 067
Чистое кредитование Управления по обслуживанию госдолга	8 226	931
Общий итог	972 376	109 997

План правительственных реформ в Государственном бюджете на 2017 год

В основу разработки государственного бюджета Швеции на 2017 год был положен **План правительственных реформ**, поддержанный партиями правящей коалиции (Социал-демократической партией и Партией зеленых) илевой партией. Реализация Плана правительственных реформ рассчитана на 4 года (2017-2020 годы) и предусматривает выделение дополнительных целевых бюджетных ассигнований: в 2017 году на общую сумму 23,6 млрд. шв. крон (ок. 2,8 млрд. долл. США), в 2018 году — 28,06 млрд. шв. крон (ок. 3,3 млрд. долл. США), в 2019 году – 33,43 млрд. шв. крон (ок. 3,9 млрд. долл. США) и в 2020 году – 35,95 млрд. шв. крон (ок. 4,2 млрд. долл. США).

Основными разделами правительственного плана реформ являются:

- повышение уровня благосостояния людей;
- создание большего количества рабочих мест;
- решение проблемы изменения климата;
- прием беженцев; обеспечение общественной безопасности.

План правительственных реформ в Государственном бюджете на 2017 год

Разделы и основные мероприятия Плана правительственных реформ	Дополнительные бюджетные ассигнования, млрд. шв. крон			
	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.
1. Повышение уровня благосостояния населения, включая мероприятия по: <ul style="list-style-type: none"> - субсидии органам местного самоуправления из фонда благосостояния¹¹; - повышению размера жилищных пособий; - улучшению финансового положения людей в случае их болезни или утраты трудоспособности; - увеличению финансовой поддержки больших семей; - росту ассигнований на культуру. 	10,88	11,05	11,07	11,07
2. Создание дополнительных рабочих мест, включая мероприятия по: <ul style="list-style-type: none"> - организации профессионального образования, подготовки и переподготовки для граждан; - созданию рабочих мест для людей с ограниченными возможностями; - развитию института страхования от безработицы; - снижения ставки налога на электроэнергию для крупных центров обработки данных; - поддержке молодых (начинающих) работников; - проведению исследований по созданию инновационных разработок в сфере профессиональной подготовки кадров. 	5,76	8,54	13,75	15,86
3. Обеспечение мирового лидерства по отказу от использования ископаемых видов топлива, включая мероприятия по: <ul style="list-style-type: none"> - поддержке и развитие обучающей программы «Climate Leap» для учащихся старших классов школ в целях повышения грамотности в сфере использования энергии и низкоуглеродных технологий; - улучшению городской окружающей среды; - развитию международного сотрудничества в целях привлечения инвестиций в проблемы изменения климата; - снижению налогов для ремонта домашней бытовой техники (white goods); - снижению НДС на мелкие ремонтные работы; - установлению льгот на экологически чистые автомобили; - реализации дополнительных мер направленных на защиту окружающей среды. 	3,77	4,95	5,65	6,14
4. Прием беженцев, включая мероприятия по: <ul style="list-style-type: none"> - увеличению бюджетных ассигнований Государственному миграционному управлению Швеции (шв. Migrationsverket); - обеспечению роста числа переселенных лиц; - улучшению качества приема беженцев. 	2,76	2,82	1,69	1,29

¹¹ 20 февраля 2016 года правительством Швеции было принято решение о распределении средств фонда благосостояния местным органам власти. Из 10 млрд. шв. крон, выделенных ежегодно в 2017-2020 гг., 7 млрд. шв. крон будет выделено пропорционально количеству лиц, ищущих убежища и вновь прибывших в каждом муниципалитете, остальные 3 млрд. шв. крон будут распределены пропорционально количеству проживаемого населения.

5. Обеспечение общественной безопасности , включая мероприятия по: - увеличению финансирования Полиции Швеции (шв. Polismyndigheten); - увеличение бюджетных ассигнований Службе государственной безопасности Швеции (шв. Säkerhetspolisen) в целях предотвращения и упреждения терроризма; - уменьшению сегрегации (по полу, расе и т.п.); - обеспечению безопасности зданий и сооружений.	0,46	0,74	1,31	1,62
Итого:	23,60	23,06	33,43	35,95

Примечание. Курс шведской кроны в 2016 году составил 8,5613 шв. крон за 1 долл. США

При разработке Государственного бюджета на 2017 год был учтен ряд предложений правительства Швеции в отношении налогообложения.

Обзор наиболее важных изменений в области налогообложения, представленных в проекте закона о бюджете на 2017 год:

1. Ограниченная корректировка в сторону повышения нижнего и верхнего пороговых значений начисления государственного подоходного налога в пределах индекса потребительских цен плюс один процентный пункт. Это означает, что с 1 января 2017 года нижний порог будет равен 438,9 тыс. шв. крон (ок. 51,6 тыс. долл. США), а верхний порог будет составлять 638,5 тыс. шв. крон (ок. 75,1 тыс. долл. США). По оценкам правительства Швеции реализация данного предложения приведет к тому, что дополнительно 39 тыс. человек станут платить государственный подоходный налог, а также дополнительно 13 тыс. человек будут оплачивать данный налог по его максимальной ставке.

2. Снижение льготы по налогу на экологически чистые автомобили. Согласно законопроекту, срок действия налоговой льготы для экологически чистых автомобилей будет продлена до 2020 года с целью сделать более предсказуемыми расходы при выборе автомобиля с меньшим воздействием на окружающую среду. При этом предлагается сократить максимальный размер льготы с 16 тыс. шв. крон (ок. 1,9 тыс. долл. США) до 10 тыс. шв. крон (ок. 1,2 тыс. долл. США). Продление срока действия льготы приведет к сокращению налоговых поступлений, как ожидается, на 188 млн. шв. крон (ок. 22,1 млн. долл. США) в 2017 году, а в 2020 году сумма может достичь 300 млн. шв. крон (ок. 35,2 млн. долл. США).

3. Повышение пороговых ограничений по вычету на транспортные расходы при расчете налогооблагаемой базы подоходного налога на физических лиц. В настоящее время физические лица имеют возможность на налоговый вычет в тех случаях, если расходы на поездки на работу и с работы превышают 10 тыс. крон в год. Проект бюджета предполагает повешение этого уровня до 11 тыс. шв. крон в год с 1 января 2017 года. Ожидается, что данное предложение увеличит налоговые поступления на 338 млн. шв. крон (ок. 39,8 млн. долл. США).

4. Уменьшение налогов для индивидуальных предпринимателей при найме сотрудников. Индивидуальные предприниматели, которые, начиная с 1 января 2016 года, не имели сотрудников в штате и которые приняли решение нанять сотрудника после 31 марта 2016 года, получают снижение ставки по страховым взносам за работника в течение первых двенадцати месяцев с момента найма. Данная налоговая льгота предполагает уплату лишь 10,21% от заработной платы работника

в счет его будущей пенсии по старости при условии, что зарплата работника не превышает 25 тыс. шв. крон в месяц. Например, для индивидуального предпринимателя, который платит ежемесячную зарплату работнику в размере 25 тыс. шв. крон, применение данной налоговой льготы приведет к уменьшению фонда заработной платы примерно на 5,3 тыс. шв. крон в месяц (ок. 623 долл. США), или на 16%. Данную льготу предлагается применять до 31 декабря 2021 года. Стоимость данного предложения для госбюджета оценивается в 407 млн. шв. крон в 2017 году (ок. 47,9 млн. долл. США).

5. Запрет на вычет процентных расходов на некоторые субординированные кредиты для банков и страховых компаний. Это изменение, как ожидается, увеличит налоговые поступления на 1,7 млрд. шв. крон в 2017 году (ок. 200 млн. долл. США).

6. Прекращение права на налоговый вычет для компаний в отношении налога на прибыль, которым облагаются представительские расходы (официальные обеды, ужины, фуршеты). В тоже время компании получают увеличение вычета на представительские расходы по НДС. Предполагается, что применение обеих механизмов увеличит налоговые поступления в бюджет приблизительно на 700 млн. шв. крон в 2017 году (ок. 82,3 млн. долл. США).

7. Введение налога на некоторые химические вещества и определенные электронные продукты с целью уменьшения присутствия опасных веществ в домах граждан. Продукты, приобретенные физическими лицами непосредственно у иностранных поставщиков, будут освобождены от уплаты данного налога. Как ожидается, это предложение увеличит налоговые поступления примерно на 1 млрд. шв. крон в 2017 году (ок. 117 млн. долл. США), а в последующие годы будет приносить в бюджет примерно 2 млрд. шв. крон в год (ок. 234 млн. долл. США).

8. Ожидается снижение налога на выбросы углекислого газа, вырабатываемого при сжигании дизельного топлива, используемого в лодках и судах в сельском и лесном хозяйстве, а также при аквакультурной деятельности. Предполагается, что реализация данного предложения приведет к снижению налоговых поступлений примерно на 1 млн. шв. крон в 2017 году (ок. 117 тыс. долл. США).

9. Изменения, касающиеся налогообложения электроэнергии, которые подразумевают дальнейшее сокращение налога на потребление электроэнергии для ряда муниципалитетов, расположенных в северной части Швеции. Скорректированная в соответствии с законодательством ЕС ставка налога предполагает снижение стоимости электроэнергии с 9,9 эре за кВт·ч до 9,6 эре за кВт·ч в 2017 году. Благодаря реализации данного предложения прогнозируется увеличение налоговых поступлений на 29 млн. шв. крон в 2017 году. Данное предложение также включает в себя уменьшение ставки налога на электроэнергию в компьютерных центрах, что, как ожидается, сократит налоговые поступления примерно на 250 млн. шв. крон в год (ок. 29,4 млн. долл. США).

10. Ожидается, что сокращение налогов на рекламу позволит улучшить финансовые условия для выпуска газет и иных печатных средств массовой информации, а также для других некоммерческих организаций, которые реализуют рекламные места. Практическое применение данного предложения предполагает

снижение ставки налога на рекламу в газетах и журналах с 3% до 2,5%, а налоговой ставки для прочих организаций предлагается снизить с 8% до 7,65%. При этом, лимит по возмещению налога на рекламу, в отношении рекламных объявлений в газетах и журналах, увеличивается с 50 млн. шв. крон (ок. 5,9 млн. долл. США) до 75 млн. шв. крон (ок. 8,8 млн. долл. США) за год. Введение данной меры сократит налоговые поступления в бюджет на 20 млн. шв. крон в 2017 году.

11. Предполагается увеличение налога на крепкий алкоголь на 1% и повышение налога на другие алкогольные напитки на 4%. Это предложение введено с учетом заинтересованности правительства Швеции в защите здоровья граждан, при этом ожидается увеличение налоговых поступлений на уровне 400 млн. шв. крон в 2017 году (ок. 47,0 млн. долл. США).

12. Освобождение от НДС физических лиц и компаний, при условии, что оборот их предпринимательской деятельности составляет менее чем 30 тыс. шв. крон в год. Это изменение нацелено на уменьшение административного бремени, налагаемого на частных лиц или на компании, имеющие ограниченные продажи (по стоимостным показателям). По мнению правительства Швеции, практическое применение данного предложения означает, что, например, владельцы домов с солнечными панелями смогут при желании продавать излишки энергии без необходимости регистрации в качестве плательщика НДС. Ряд малых предпринимательских инициатив, таких как изготовление продукции в рамках хобби или участие в сезонных работах, а также запуск вновь созданных семейных предприятий смогут быть реализованы с учетом выгоды от данного предложения. Предприятиям с очень низким оборотом, которые уже зарегистрировались в качестве плательщика НДС, необходимо подать заявление в налоговый орган, если они пожелают быть охваченными данным освобождением от уплаты налога. Реализация данного предложения предполагает снижение налоговых поступлений на 277 млн. шв. крон в 2017 году (ок. 32,6 млн. долл. США).

13. Налоговый кредит на ремонт и техническое обслуживание бытовой техники. Правительство Швеции объявило о планах по сокращению НДС на мелкий ремонт некоторых предметов домашнего обихода. Цель состоит в том, чтобы побудить людей продолжить использование имеющихся предметов обихода, а не просто заменять их. В проект бюджета на 2017 год включено предложение о снижении ставки НДС на мелкий ремонт предметов домашнего обихода, таких как велосипедов, предметов из кожи, одежды и обуви с 25% до 12%. Также предложено ввести налоговый кредит на ремонт бытовой техники. Введение данного предложения на практике будет означать, что, например, услуги по ремонту велосипеда стоимостью 1 тыс. шв. крон после снижения ставки НДС будут стоить 896 шв. крон. Данное предложение, как ожидается, сократит налоговые поступления на 270 млн. шв. крон в 2017 (ок. 31,7 млн. долл. США).

14. В настоящее время имеются признаки того, что налоговые счета в Шведском государственном налоговом управлении (шв. Skatteverket) используются в качестве сберегательных счетов, т.е. платежи по счету осуществляются для того, чтобы получить проценты на депонированные средства. Предлагается понижение порога получения процентного дохода от размещения средств до 0%. Причина понижения заключается в том, что процентный доход на налоговом счете

до недавнего времени был значительно выше, чем банковские процентные ставки по депозитам. Ожидается, что начиная с 1 января 2017 г. снижение процентной ставки на налоговом счете сократит государственные расходы на 730 млн. шв. крон в 2017 году (ок. 85,9 млн. долл. США).

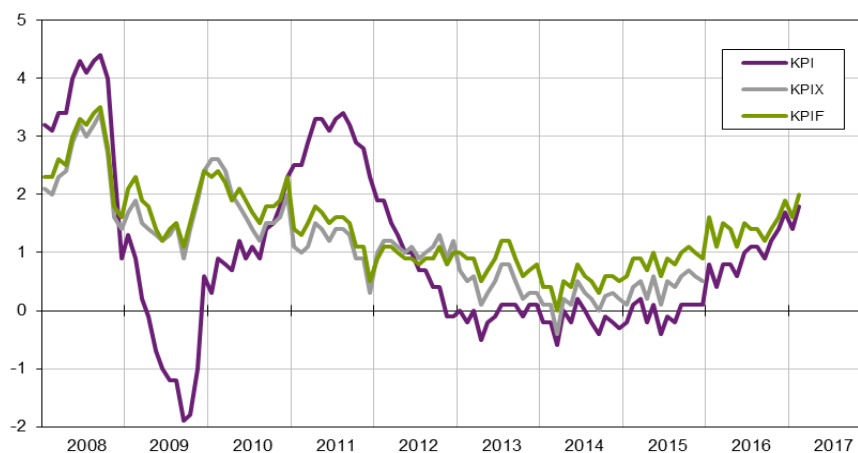
15. Введение в налоговом законодательстве процедуры определения налогового года с целью установления акцизных сборов. В действующем законодательстве существует неопределенность в отношении периода, в течение которого можно пересмотреть решение о реституции или компенсации акцизного сбора, а также об его апелляции. В то же время отсутствует определение, что именно подразумевается под налоговым годом в рамках принятия таких решений. Аналогичные проблемы существуют и в отношении пересмотра и обжалования решений по вопросам неправомерности налогообложения. Эта неопределенность создает трудности как для физических лиц, так и для налоговых органов. Применение данного предложения предполагает увеличение налоговых поступлений на 9 млн. шв. крон в год, начиная с 2017 года (ок. 1,1 млн. долл. США).

2.3.2. Денежно-кредитная политика

Инфляция и денежное обращение

В 2016 году долговременные усилия Риксбанка по доведению уровня инфляции до целевого двухпроцентного уровня привели к частичному успеху. Темп инфляции, измеряемый по индексу потребительских цен (КПИ), за 2016 год составил 1,0%. При этом наибольшие темпы роста цен были зафиксированы для одежды и обуви (+3,4%). Наиболее существенное удешевление коснулось почтовых услуг и телекоммуникаций (-5,0%).

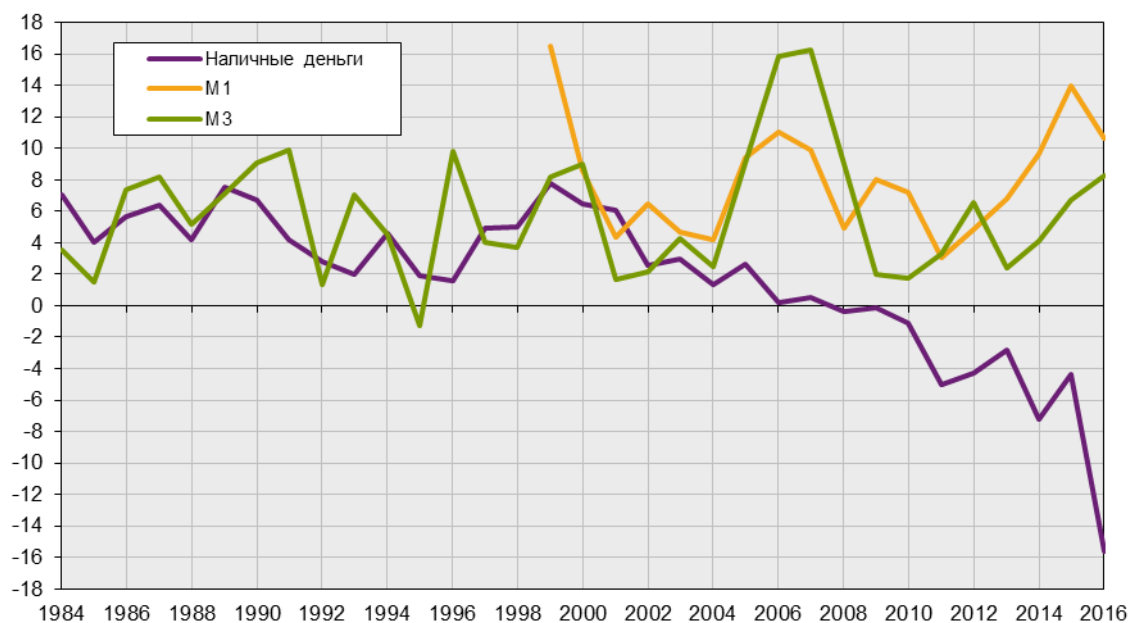
Темп инфляции, измеренный по индексу потребительских цен (КПИ) и его модификациям (КПИХ, КПИФ) за 12 месяцев по отношению к тому же месяцу предыдущего года, проценты



Источник: ЦСБ Швеции

Для оценки влияния цен на жилье Риксбанк и ЦСБ Швеции используют индекс КРІХ, представляющий собой индекс КРІ, очищенный от расходов частных домовладельцев на уплату ренты по ипотеке, а также от прямого эффекта от изменения косвенных налогов и субсидий, и индекс КРІФ, в котором в отличие от КРІХ рента рассчитывается по фиксированной ставке.

Динамика денежных агрегатов в процентах к прошлому году



Источник: ЦСБ Швеции, Риксбанк

Объем наличной денежной массы в обращении в среднем за 2016 год составил 63,18 млрд. шв. крон (ок. 7,38 млрд. долл. США), агрегата М1 — 2 386,2 млрд. шв. крон (ок. 278,7 млрд. долл. США), агрегата М3 — 2 906,6 млрд. шв. крон (ок. 339,5 млрд. долл. США).

Динамика потребительских цен

Темпы прироста по отдельным категориям потребительских цен, рассчитанные на основе среднегодовых индексов потребительских цен (в процентах к предыдущему году):

	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Продукты питания и безалкогольные напитки	1,4	1,3	1,5	2,2	0,4	2,3	1,1
Алкоголь и табак	1,1	1,0	4,6	1,4	1,4	4,0	1,4
Одежда и обувь	2,8	1,6	-0,9	0,7	0,5	1,1	3,4
Жилье	-0,2	8,7	1,4	-0,8	-0,9	-2,6	0,8
Товары для дома	-0,6	-0,7	-0,5	-2,4	-0,8	-0,3	0,8
Здравоохранение	3,2	1,7	2,8	1,9	0,5	0,2	0,4
Транспорт	4,1	3,1	2,0	-1,0	-0,4	-0,4	0,7
Почта и телекоммуникации	-1,8	-2,0	-1,8	-2,3	-2,5	-5,2	-5,0
Отдых и культура	-0,7	-1,2	-2,2	-0,8	-0,5	0,2	0,6
Рестораны и гостиницы	3,1	2,8	0,5	1,9	0,9	2,6	2,3

Различные товары и услуги	2,6	1,0	2,5	1,0	1,2	1,4	2,5
---------------------------	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----

Источник: ЦСБ Швеции

Динамика средних цен производителей по продовольственным и непродовольственным товарам

Индексы цен производителей по основным категориям промышленных товаров и услуг (2005 год = 100)

	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
В-Е всего, добыча полезных ископаемых; промышленное производство; электро-, газо-, тепло- и холодоснабжение; водоснабжение; обработка мусора; утилизация отходов	116,2	116,7	115,6	112,4	113,9	114,0	112,9
MIG_CAG Товары длительного пользования	106,0	104,1	103,9	102,5	104,7	108,0	108,8
MIG_COG Потребительские товары	110,1	107,9	108,6	107,6	109,5	112,4	112,8
MIG_COG_X FOOD Потребительские товары за исключением продуктов питания, напитков и табака	106,9	98,5	97,3	94,7	97,0	100,8	100,1
MIG_DCOG Потребительские товары длительного пользования	99,4	100,2	100,4	99,4	100,2	102,2	103,7
MIG_NRG Энергоносители и энергия	133,2	139,9	138,6	132,4	127,3	110,6	106,8
MIG_ING Полуфабрикаты, неэнергетические	123,5	126,8	124,1	118,9	122,1	123,7	121,1
А-С Продукты сельского хозяйства, лесного хозяйства, рыболовства; добыча сырья, промышленные товары	115,0	117,3	116,8	113,2	115,2	115,7	114,1
А-Е Продукты сельского хозяйства, лесного хозяйства, рыболовства; добыча сырья, промышленные товары; электроэнергия, газ	117,2	118,2	116,9	113,6	115,1	115,1	114,2
А Продукты сельского хозяйства, лесного хозяйства, рыболовства	140,3	156,0	150,8	146,9	144,0	144,7	146,2
В-С Добыча сырья, промышленные товары	114,1	115,8	115,7	112,0	114,1	114,6	112,9
В-Д добыча сырья, промышленные товары; электроэнергия, газ, теплоснабжение и охлаждение	116,0	116,4	115,3	112,1	113,7	113,7	112,5
С Промышленные товары	113,3	114,8	114,9	112,2	114,2	114,9	113,2
10 Продукты питания	115,1	121,6	123,9	125,5	125,3	126,2	127,6
11 Напитки	105,9	102,0	104,1	105,4	110,2	117,0	117,5
13-14 Текстиль и одежда	103,7	104,3	104,3	104,9	112,0	114,9	113,9
17 Бумага и бумажные изделия	113,3	115,4	110,4	107,0	112,0	116,6	113,0
20-21 Химические вещества, в т.ч. полуфабрикаты для фармацевтики и лекарств	119,4	111,8	112,0	107,9	111,2	116,9	113,6
24 Металлы	138,6	144,2	136,9	126,9	129,2	130,0	121,4
25-30+33 Товары отраслей машиностроения	106,6	105,2	105,1	103,7	105,8	108,8	109,5
26 Компьютеры, электроника и оптика	70,4	64,5	58,9	54,8	53,6	55,8	56,2
27 Электрические аппараты	113,9	115,5	115,4	114,0	115,9	119,0	119,2
29 Механические транспортные средства, прицепы	107,9	106,3	106,9	104,9	108,9	112,8	112,7
30 Прочие транспортные средства	137,3	134,2	137,8	145,5	153,8	167,9	171,9
31 Мебель	111,2	113,4	114,8	114,2	115,3	115,9	118,0
Д Электроэнергия, газ, теплоснабжение и охлаждение	148,5	139,3	124,8	125,0	118,8	112,1	119,0
Е Водоснабжение и канализация	126,2	130,3	131,4	126,1	129,7	129,3	127,8

Источник: ЦСБ Швеции

Учетная ставка национального банка

Учетная ставка Центробанка Швеции (Риксбанка) в течение 2016 года оставалась неизменной на отрицательном уровне $-0,5\%$.

Регулирование Риксбанком Швеции учетной ставки в 2014-2016 году

Дата решения Риксбанка об уровне ставки	Учетная ставка		Ставка заимствований	Ставка кредитования
	%	Изменение, проц. пунктов		
22.02.2017	-0,50	0	-1,25	0,25
28.12.2016	-0,50	0	-1,25	0,25
02.11.2016	-0,50	0	-1,25	0,25
14.09.2016	-0,50	0	-1,25	0,25
13.07.2016	-0,50	0	-1,25	0,25
27.04.2016	-0,50	0	-1,25	0,25
17.02.2016	-0,50	-0,15	-1,25	0,25
16.12.2015	-0,35	0	-1,10	0,40
04.11.2015	-0,35	0	-1,10	0,40
09.09.2015	-0,35	0	-1,10	0,40
08.07.2015	-0,35	-0,1	-1,10	0,40
06.05.2015	-0,25	0	-1,00	0,50
25.03.2015	-0,25	-0,15	-1,00	0,50
18.02.2015	-0,10	-0,1	-0,85	0,65
17.12.2014	0,00	0	-0,75	0,75

Источник: Риксбанк Швеции, <http://www.riksbank.se/sv/Rantor-och-valutakurser/Reporanta-tabell/2017/>

Одним из ключевых целевых показателей политики Риксбанка является удержание инфляции на уровне 2%. Поэтому инфляционная динамика очень важна при назначении учетной ставки. Макроэкономическая ситуация в целом, экономический рост и уровень занятости также влияют на принятие соответствующего решения. Монетарная политика может повлиять на рост и занятость в краткосрочном периоде. Монетарная политика позволяет достичь роста экономики и высокой занятости за счет стабилизации инфляции на некотором приемлемом уровне. Риксбанк проводит гибкую целевую инфляционную политику, в рамках которой инфляционные процессы рассматриваются как основные.

Курс шведской кроны

Номинальный курс шведской кроны в 2016 году стабилизировался на фоне сохранения постоянного уровня учетной ставки Риксбанка. В конце 2016 года произошло очередное ослабление номинального курса шведской кроны. Определенную роль в ослаблении курса сыграл рост спроса шведских граждан на иностранную валюту для поездок за рубеж. Риксбанк приветствует ослабление номинального курса шведской кроны, т.к. этот фактор оказывает определенное инфляционное давление.

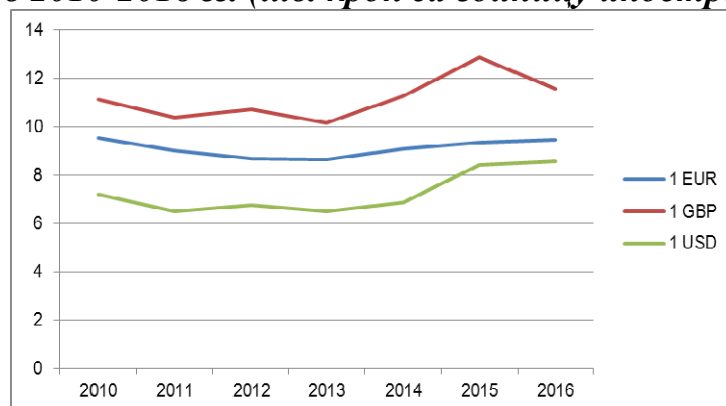
**Среднегодовые номинальные курсы шведской кроны к иностранным валютам
(шв. крон за единицу иностранной валюты)**

	1 евро	1 британский фунт	1 долл. США
2010	9,5413	11,1256	7,2049
2011	9,0335	10,4115	6,4969
2012	8,7053	10,734	6,7754

2013	8,6494	10,1863	6,514
2014	9,0968	11,2917	6,8577
2015	9,3562	12,8962	8,435
2016	9,4704	11,5664	8,5613

Источник: Риксбанк Швеции

Динамика номинального курса шведской кроны к евро, британскому фунту и доллару США в 2010-2016 гг. (шв. крон за единицу иностранной валюты)



Источник: Риксбанк Швеции

Внешний и внутренний долг, характеристика состояния платежного баланса

Профицит торгового баланса составил в 2016 году 204 млрд. шв. крон (около 23,8 млрд. долл. США), что на 3,5% выше профицита 2015 года. Профицит торговли товарами и услугами составил в 2016 году 194 млрд. шв. крон (ок. 22,7 млрд. долл. США). Дефицит вторичных доходов составил 59 млрд. шв. крон (ок. 6,9 млрд. долл. США).

Счет текущих операций платежного баланса (по методологии BPM6)

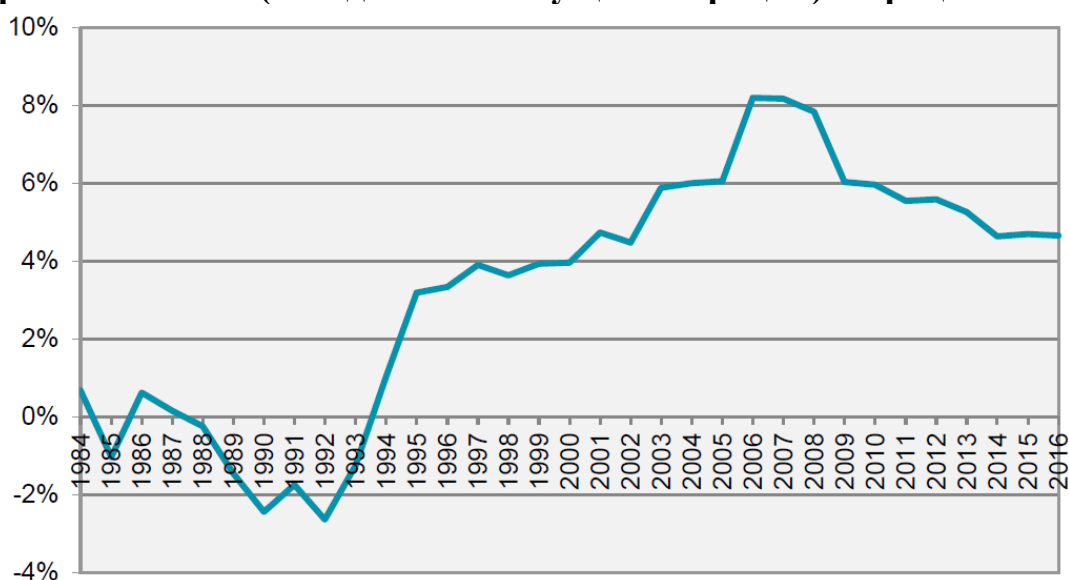
	2012		2013		2014		2015		2016	
	млрд. шв. крон	млрд. долл. США	млрд. шв. крон	млрд. долл. США	млрд. шв. крон	млрд. долл. США	млрд. шв. крон	млрд. долл. США	млрд. шв. крон	млрд. долл. США
Торговый баланс, в т.ч.	206	30,4	198	30,4	182	26,5	197	23,4	204	23,8
Баланс торговли товарами	149	22,0	121	18,6	119	17,4	114	13,5	101	11,8
Баланс торговли услугами	43	6,3	66	10,1	53	7,7	93	11,0	93	10,9
Первичные доходы	87	12,8	79	12,1	80	11,7	59	7,0	69	8,1
Вторичные доходы	-73	-10,8	-67	-10,3	-70	-10,2	-69	-8,2	-59	-6,9

Источник: Публикация ЦСБ Швеции «Betälningsbalansen 2016».

Платежный баланс (по методологии ВРМ6)

	2012		2013		2014		2015		2016	
	млрд. шв. крон	млрд. долл. США	млрд. шв. крон	млрд. долл. США	млрд. шв. крон	млрд. долл. США	млрд. шв. крон	млрд. долл. США	млрд. шв. крон	млрд. долл. США
Торговый баланс	206	30,4	198	30,4	182	26,5	196	23,2	204	23,8
Баланс движения капитала	-6	-0,9	-9	-1,4	-6	-0,9	-8	-0,9	-4	-0,5
Баланс финансовых операций	61	9,0	128	19,6	131	19,1	87	10,3	-109	-12,7

Источник: Публикация ЦСБ Швеции «Betalningsbalansen 2016».

Торговый баланс (сальдо счета текущих операций) в процентах ВВП

Источник: Публикация ЦСБ Швеции «Betalningsbalansen 2016».

Консолидированный государственный долг Швеции по данным Государственного управления по обслуживанию госдолга¹² по состоянию на 31 декабря 2016 г. составил 1 347 млрд. шв. крон (около 148,1 млрд. долл. США) против 1 403 млрд. шв. крон (около 168,0 млрд. долл. США) в декабре 2015 г.

По отношению к ВВП в 2016 году объем государственного долга составил 31% (ок. 34 % в 2015 году).

Управление по обслуживанию госдолга опубликовало прогноз, в котором планируется стабилизация объема госдолга в 2017-2018 годах на уровне 28-30% ВВП.

¹² С 1 января 2012 г. Управление по обслуживанию госдолга Швеции перешло на новую методику расчета госдолга. В связи с этим возможны расхождения с данными, опубликованными до 01.01.2012.

Кредитные ставки государственных и коммерческих банков для национальных и иностранных потребителей

Кредитные ставки государственных и коммерческих банков в Швеции практически не отличаются друг от друга, поскольку банки с государственным участием работают на рынке по общим конкурентным правилам, и применяются как к национальным, так и иностранным потребителям.

Динамика ставок по ипотечным кредитам в зависимости от периода фиксации ставки, %



Помесячная динамика ставок по кредитам, выдаваемым банками домохозяйствам и нефинансовым компаниям в 2016 году (по новым договорам), %

	<i>Кредиты домохозяйствам</i>				<i>Кредиты нефинансовым компаниям</i>
	<i>Все кредиты</i>	<i>Потребительские кредиты</i>	<i>Ипотечные кредиты</i>	<i>Прочие кредиты</i>	<i>Все кредиты</i>
Январь	2,90	5,08	1,83	2,84	1,53
Февраль	2,89	5,14	1,79	2,88	1,55
Март	2,73	5,12	1,77	2,73	1,51
Апрель	2,69	4,90	1,77	2,49	1,49
Май	2,67	4,79	1,74	2,90	1,45
Июнь	2,55	4,67	1,74	2,61	1,39
Июль	2,75	4,71	1,79	2,76	1,48
Август	2,79	4,78	1,76	2,95	1,43
Сентябрь	2,60	4,65	1,74	2,68	1,41
Октябрь	2,71	4,66	1,77	2,77	1,41
Ноябрь	2,67	4,60	1,74	2,89	1,40
Декабрь	2,67	5,09	1,73	2,66	1,37

Источник: Бюллетень ЦСБ «Finansmarknadsstatistik. Februari 2017»

Помесячная динамика банковских ставок по депозитам от домохозяйств и нефинансовых компаний в 2016 году (по новым договорам), %

	<i>Средняя ставка по всем видам депозитов</i>	<i>Средняя ставка по депозитам нефинансовых компаний</i>	<i>Средняя ставка по депозитам домохозяйств</i>
Январь	0,06	0,04	0,08
Февраль	0,06	0,03	0,08
Март	0,06	0,03	0,08
Апрель	0,06	0,04	0,08
Май	0,06	0,02	0,08
Июнь	0,05	0,02	0,07
Июль	0,05	0,02	0,07
Август	0,05	0,02	0,07
Сентябрь	0,05	0,02	0,07
Октябрь	0,05	0,02	0,07
Ноябрь	0,05	0,02	0,07
Декабрь	0,05	0,01	0,07

Источник: Бюллетень ЦСБ «Finansmarknadsstatistik. Februari 2016»

2.4. Государственное регулирование в сфере промышленности и услуг

Как любое государство-член Евросоюза, Швеция полностью имплементировала в свое законодательство соответствующие Директивы ЕС, регулирующие сферу промышленности и услуг. В этой связи большинство шведских законов в той или иной мере повторяют положения действующих в ЕС Директив.

В то же время, отличительной чертой государственного регулирования в сфере промышленности Швеции на протяжении многих десятилетий остаются две основополагающие цели: полная занятость и выравнивание доходов населения. При этом основной задачей правительство Швеции считает максимальный промышленный рост и как можно большее перераспределение государством части прибыли через налоговую систему и государственный сектор для повышения жизненного уровня населения, но без воздействия на основы производства. Основное регулирующее воздействие оказывается за счет инфраструктурных элементов и коллективных денежных фондов (в том числе государственных инвестиционных фондов и пенсионных фондов).

Особую роль в регулировании промышленного сектора Швеции занимают предприятия с государственной формой собственности, которые занимают свои специфические ниши и выполняют особые функции в государственном секторе экономики. В течение 2016 года правительство Швеции продолжило ранее начатый процесс постепенной приватизации таких предприятий¹³, преследуя целью повышение их конкурентоспособности.

¹³ Более подробная информация о предприятиях с государственным участием приведена в п. 2.2.1. «Государственный сектор экономики», стр. 96

По состоянию на 01 января 2017 года в полной или частичной собственности Королевства находилось 49 компаний, при этом акции двух госкомпаний котируются на бирже. Для сравнения, на 01.01.2016 года в государственной собственности находилось 50 компаний (16 марта 2016 года была ликвидирована государственная корпорация ESS, European Spallation Source).

В тоже время в бюджете Швеции на 2016 год правительством выделено 23,2 млн. шв. крон (около 2,7 млн. долл. США) на реструктурирование и «прозрачность» государственных компаний, а также предусмотрено 6 млн. шв. крон (около 706 тыс. долл. США) в качестве государственных капиталовложений.

Также в конце декабря 2016 года правительством Швеции принята новая политика корпоративного управления в отношении государственных компаний, которая вступила в силу с 01 января 2017 года (текст - www.regeringen.se/rappporter/2016/12/statens-agarpolicy-och-riktlinjer-for-bolag-med-statligt-agande-2017).

Следует отметить, что существенных изменений правовых инструментов государственного регулирования базовых отраслей производства, к которым относятся горнодобывающая, перерабатывающая, лесная, химическая, автомобильная и металлургическая промышленность, в 2016 году не было. Поскольку шведское правительство последовательно придерживается принятых на законодательном уровне Евросоюза и уровне внутреннего законодательства мер по повышению энергоэффективности промышленности, защите окружающей среды, а также поддержание и развитие эффективной инфраструктуры.

Так, к шведскому законодательству, регулирующему основные отрасли производства, относятся:

- Экологический кодекс (The Environmental Code SFS 1998:808);
- Закон о полезных ископаемых (Minerals' Act SFS 1991:45);
- Закон о проектировании и строительстве (Planning and Building Act SFS 1987:10);
- Закон о владении объектами культурного наследия (Act concerning the Cultural Heritage Management (Kulturminneslagen SFS 1988:950);
- Постановление о химической продукции (запреты на обработку, импорт и экспорт) (The Chemical Products (Handling, Import, and Export Prohibitions) Ordinance SFS 1998:944);
- Постановление о бицидной продукции (The Biocidal Products Ordinance SFS 2000:338);
- Постановление по защите растений (The Plant Protection Ordinance SFS 2006:1010).

Антимонопольная политика Швеции

Антимонопольная политика Швеции осуществляется в рамках антимонопольной политики ЕС и основывается на соответствующем законодательстве Евросоюза, которое представляет собой важную часть правовой базы функционирования внутреннего рынка ЕС, способствуя свободному движению товаров и услуг внутри союза.

Законодательство ЕС о конкуренции:

1. Договор о функционировании Европейского Союза (TFEU):
 - Статьи 101-106 – антимонопольное право;
 - Статьи 107-109 – контроль над оказанием государственной помощи.
2. Постановление Совета (ЕС) № 139/2004 – контроль слияний и поглощений предприятий.
3. Директивы ЕС:
 - 2014/24/ЕС (так называемый, «классический» сектор – общие положения о государственных закупках);
 - 2014/25/ЕС (государственные закупки в функциональных секторах – вода, энергия, транспорт и почтовые службы);
 - 2014/23/ЕС (о вознаграждении по концессионным соглашениям);
 - 2007/66/ЕС (меры по повышению эффективности соблюдения директив о государственных закупках);
 - 2009/81/ЕС (государственные закупки в сфере обороны и безопасности).

Шведское законодательство о конкуренции:

1. Закон о конкуренции (Konkurrenslag SFS 2008:579).
2. Закон о государственных закупках (Lag om offentlig upphandling (LOU), SFS 2007:1091, название по-английски – Public Procurement Act SFS 2007:1091).
3. Закон о закупках, относящихся к воде, энергии, транспорту и почтовым службам (Lag om upphandling inom områdena vatten, energi, transporter och posttjänster (LUF), SFS 2007:1092, название по-английски – Act on procurement within the water, energy, transport and postal services sectors SFS 2007:1092).
4. Закон о системе свободы выбора (Lagen om valfrihetssystem SFS 2008:962, название по-английски – The Act on System of Choice in the Public Sector SFS 2008:962), – альтернатива Закону о государственных закупках, относящаяся к ситуациям, когда пациент может сам выбирать медицинское учреждение для лечения и ухода).
5. Закон о государственных закупках в сфере обороны и безопасности (Lagen om upphandling på försvars- och säkerhetsområdet (LUF) SFS 2011:1029).

Шведский закон о конкуренции включает в себя запрет на два типа ограничения конкуренции: запрет на сговор, ограничивающее конкуренцию, и запрет злоупотребления доминирующей позицией. Экономическая концентрация, покупки одних компаний другими, слияния и поглощения компаний не могут совершаться без одобрения Шведского управления по вопросам конкуренции (Konkurrensvetket), которое осуществляет надзор за соблюдением законов в области конкуренции, государственных закупок и государственной поддержки.

Единственный вид деятельности, который в Швеции продолжает осуществляться под монопольным регулированием государства, – продажа алкоголя. Инструментом реализации монополии государства на розничные продажи спиртного является находящаяся в 100%-ной собственности государства компания «Сюстембулагет» (Systembolaget, www.systembolaget.se). В магазинах «Сюстембулагет» продаются спиртные напитки крепостью свыше 3,5%. Напитки с

содержанием алкоголя до 3,5% от объема реализуются через имеющие соответствующую лицензию продовольственные магазины.

Ввоз в страну любых спиртных напитков может осуществляться только теми юридическими лицами, которые наделены правом заниматься оптовой торговлей, в соответствии с лицензией, выдаваемой на тот или иной вид алкогольной продукции Государственным институтом охраны здоровья населения (Folkhälsoinstitutet, www.fhi.se). Условия получения лицензий достаточно жесткие и предполагают наличие не только экономических, но и морально-нравственных предпосылок.

В свою очередь, лицензии на оптовую торговлю выдаются либо владельцам акцизных складов, либо приобретателям товара, зарегистрированным в Шведском государственном налоговом управлении (Skatteverket, www.skatteverket.se).

Регулирование государственных закупок является важной составляющей работы по обеспечению конкуренции. Шведское законодательство о государственных закупках гарантирует всем поставщикам товаров и услуг конкуренцию на общих со всеми условиях и способствует наиболее рациональному и эффективному использованию денег налогоплательщиков.

Основными принципами всех государственных закупок в Швеции являются:

- отсутствие дискриминации поставщика услуг или товаров по национальному признаку;
- одинаковое отношение ко всем поставщикам;
- прозрачность и открытость всей информации и всех предпосылок по данной закупке, обоснованность требований, предъявляемых поставщикам;
- сертификаты и справки, имеющие отношение к конкретной закупке, должны быть действительны во всех странах ЕС и Европейского Экономического Пространства.

Единые для всего рынка ЕС правила осуществления госзакупок в Швеции касаются тех закупок, которые превышают определённую экономическую ценность, так называемые, «пороговые значения». Все осуществляемые закупки, по стоимости превышающие «пороговые значения», органы власти всех стран ЕС должны анонсировать в открытой базе данных «Ежедневных электронных тендеров» ЕС - «TED» (Tenders Electronic Daily, www.ted.europa.eu). Такая система обеспечивает более высокий уровень конкуренции по всем значимым в стоимостном выражении закупкам, поскольку потенциальные фирмы-поставщики товаров и услуг имеют возможность отслеживания потребностей государственных структур не только в своей стране, но и в других странах. Это также создает условия для свободного движения товаров и услуг внутри Евросоюза.

Правительство Швеции объявляет «пороговые значения» один раз в два года, в евро и шведских кронах. С января 2016 г.¹⁴ объявленные «пороговые значения» составили 1 233 941 шв. крон (135 000 евро) для закупок, совершаемых государственными органами власти, 1 910 323 шв. крону (209 000 евро) для закупок, совершаемых прочими органами власти (например, муниципалитетами, ландстингами, общественно-полезными организациями, обществами и

¹⁴ Уведомление об установлении пороговых значений при осуществлении государственных закупок (шв. Tillkännagivande om tröskelvärden vid offentlig upphandling, SFS 2016:14)

объединениями). В случае строительных подрядов, «пороговые значения» для органов власти составляют 47 758 068 шв. крон (5 225 000 евро).

В отношении закупок, стоимостью ниже «порогового значения», действуют другие правила: достаточно анонсировать закупку только в Швеции в одной из общедоступных баз данных, например: <http://www.offentligaupphandlingar.se/>, <http://www.allego.se/>, <https://www.e-avrop.com/>, <http://www.eniroupphandling.se/>, <http://se.mercell.com/>, <http://www.licitio.se/>, <http://www.opic.com/sv/> или www.valfrihetswebben.se, если закупка подпадает под действие Закона о системе свободы выбора.

Правило об обязательном анонсировании закупок не распространяется и применяется процедура прямой закупки у единственного поставщика, если стоимость контракта не превышает 534 890 шв. крон (66,86 тыс. долл. США) при закупке в рамках Закона о государственных закупках, и 993 368 шв. крон (124,17 тыс. долл. США), если применяется Закон о закупках, относящихся к воде, энергии, транспорту и почтовым службам или Закон о государственных закупках в сфере обороны и безопасности. Данные о величине этих пороговых стоимостей, ниже которых анонсировать закупки необязательно даже внутри Швеции, обновляются одновременно с «пороговыми значениями».

Если предметом государственной закупки являются услуги, то, в зависимости от вида услуги, они подразделяются на:

- тип «А» (в т.ч. реклама, управление недвижимостью, консультирование, транспортировка);
- тип «Б» (в т.ч. юридические услуги, медицинское обслуживание и уход).

Разделение основывается на том, что услуги типа «А» считаются более применимыми для конкуренции на международном рынке, а услуги типа «Б» – на местном. На закупки услуг типа «Б», даже если стоимость договора превышает «пороговые значения», не распространяется действие Директив ЕС, а применяются те же правила, что и для закупок, не превышающих по стоимости «пороговых значений», т.е. достаточно анонсировать такую закупку в Швеции в одной из общедоступных баз данных.

Европейская комиссия подготовила особую номенклатуру «Общий словарь закупок» (Common Procurement Vocabulary – CPV) для товаров, услуг и строительных подрядов. Эта номенклатура должна использоваться при объявлении о закупках, стоимостью выше «пороговых значений». Товары и услуги разделены на типы, и им присвоены разные коды. Подробнее с условиями закупок в ЕС можно познакомиться на специальном портале SIMAP (www.simap.europa.eu).

Согласно шведскому законодательству, под государственными закупками понимаются закупки, совершаемые государственными учреждениями или предприятиями путем размещения контракта или заключения рамочного соглашения в отношении товаров, услуг или строительных подрядов.

При этом предметом закупок могут являться различные виды товаров и услуг, кроме тех, что относятся к недвижимости, покупке предприятий, научным исследованиям, военным материалам, радио- и телевидению, покупке акций, воде, топливу для производства электроэнергии и тепла.

Существует ряд специфических чувствительных областей, в которых при принятии решений о государственных закупках (даже при формальном проведении конкурсов) окончательное решение может приниматься по политическим соображениям. Это относится к закупкам для нужд вооруженных сил, спецслужб, атомной энергетики (в частности, предстоящая замена выработавших срок реакторов) и др. К примеру, шведское Управление материально-технического обеспечения вооружённых сил (Försvarets materielverk – FMV), как правило, совершает закупки через сеть лицензированных компаний.

По Закону о государственных закупках государственные закупки могут осуществляться государственными и муниципальными органами власти, такими, как:

- органы центральной государственной власти;
- муниципальные и областные советы;
- организации, находящиеся под государственным или муниципальным управлением (*offentligt styrda organ*), действующие в интересах общества и удовлетворяющие его потребности (при условии, что эти потребности не несут в себе промышленного или коммерческого интереса), и деятельность которых, главным образом, финансируется и контролируется государством, муниципалитетом, областным советом или другим органом власти;
- объединения этих учреждений.

Муниципальные и государственные акционерные общества (госпредприятия) тоже могут осуществлять государственные закупки.

Для закупок в сфере снабжения действуют более гибкие правила (по сравнению с Законом о государственных закупках) в рамках Закона о закупках, относящихся к воде, энергии, транспорту и почтовым службам.

В некоторых случаях орган власти, осуществляющий закупку, может действовать в рамках обоих законов, и решающим фактором для определения, по какому из законов осуществлять ту или иную закупку, является направленность деятельности организации или предприятия, для которого осуществляется закупка.

Следует отметить, что в связи с принятыми изменениями в европейское законодательство о государственных закупках, в 2016 году Парламентом Швеции были приняты и вступили в силу с 01 января 2017 года следующие нормативные правовые акты:

- закон Швеции о государственных закупках (шв. *Lagen om offentlig upphandling (LOU), SFS 2016:1145*);
- закон Швеции о закупках в сфере коммунальных услуг (энергия, транспорт и почтовые услуги) (шв. *Lagen om upphandling inom försörjningssektorerna (LUF), SFS 2016:1146*),
- закон Швеции о вознаграждении по концессионным соглашениям (шв. *Lagen om upphandling av koncessioner (LUK), SFS 2016:1147*).

2.4.1. Информация по действующему нормативно-правовому регулированию и предпринимаемым мерам в области государственного регулирования отраслей экономики

Лесная промышленность

Швеция – одна из ведущих лесопромышленных держав. По совокупному экспорту продукции этого сектора Швеция занимает второе место в мире после Канады, а по эффективности ведения лесного хозяйства и конкурентоспособности предприятий лесной промышленности Швеция – один из мировых лидеров. При этом, несмотря на значительные объемы производства лесной продукции, прирост лесов в стране превышает объемы заготовок.

Определяющую роль в достижении этих результатов играет последовательная политика государства по регулированию лесной отрасли. Основной акцент в ней делается на воспитании класса ответственных и компетентных частных лесовладельцев. В Швеции насчитывается около 335 тыс. частных лесовладельцев (в основном семейных владений), которым принадлежит около половины лесов. Значение частного сектора для лесной промышленности Швеции определяется также тем, что 60% древесины для дальнейшей переработки поставляется именно из этого источника.

Государственный контроль за использованием лесов и госрегулирование лесного сектора в Швеции имеют многовековые традиции. Первые законы, регулирующие использование лесов и лесных земель датируются 13-м веком. С тех пор главная цель шведского лесного хозяйства – обеспечить ответственное лесопользование в интересах всей нации – оставалась неизменной. В начале 20-го века в результате организованной правительством инвентаризации лесов было установлено, что заготовки древесины превышают ее ежегодные приросты. Поэтому уже первым единым Лесным законом Швеции 1903 года было регламентировано обязательство частных лесовладельцев по восстановлению лесов после их рубки. В 1948 году был принят новый Лесной закон, направленный на повышение интенсивности лесного хозяйства.

В 1960-70-х годах представители движения по охране природы отчетливо заявили о себе, став значимой политической силой. Они настаивали на том, что государство должно заботиться не только о том, чтобы обеспечить промышленность сырьем, но и о праве людей на отдых в лесу и на сохранение природы для будущих поколений. Поэтому в 1974 году в Лесной закон были внесены поправки, которые акцентировали внимание не только на производственном, но и на других аспектах общественной полезности леса. Третий (ныне действующий) Лесной закон 1979 года подтвердил производственную цель использования лесов, но вместе с тем ввел и специальные рекомендации по охране окружающей среды.

В 1980-е годы влияние общественности на управление лесами Швеции достигло наивысшей степени. В этот период была введена практика инвентаризации частных лесов. Частным лесовладельцам вменялось также в обязанность осуществлять уход за лесами и иметь лесохозяйственные планы. В 1993 году были сформулированы две равнозначные цели лесной политики Швеции: производственная и природоохранная. Перед лесовладельцами были поставлены

более жесткие требования в отношении достижения природоохранных целей лесной политики. Особый акцент в лесном законодательстве был сделан также на необходимости повышения уровня знаний лесовладельцев.

За последние два века и крупные компании, и мелкие частные лесовладельцы научились вести лесное хозяйство на высоком уровне. Этот результат обусловлен тем, что государство всегда уделяло много внимания обучению собственников лесов навыкам эффективного ведения хозяйства.

Государственным программам повышения компетенции лесовладельцев уделяется первостепенное внимание. Финансируя эти программы, государство исходит из того, что среди прочих мер господдержки отрасли эти программы наиболее эффективны в плане обеспечения ее устойчивого развития. Недостаток своих знаний и навыков по уходу за лесом шведские лесовладельцы могут восполнить, воспользовавшись помощью государства. Для этого достаточно подать в Шведское лесное агентство заявку на обучение в рамках соответствующего курса.

В последние несколько лет усилилась критика правительства за то, что в погоне за прибылью лесовладельцев и лесопромышленных компаний, государство стало ослаблять свой контроль над охраной лесов и забывать о необходимости сохранения экосистем. Особую тревогу экспертов вызывает исчезновение смешанных и лиственных лесов, а также сокращение и исчезновение многочисленных видов насекомых, птиц и животных. Ответом на критику стали планы правительства по значительному увеличению площадей заповедных лесов.

Энергетика

Законодательное регулирование энергетики в Швеции охватывает все основные области энергетики страны, включая электроэнергетику (закон об электроэнергии 1997:857), отопление (закон о централизованном отоплении 2008:263), использование в экономике страны таких ключевых видов топлива, как нефть (закон о нефтяном кризисе 1975:197 и ряд др.) и природный газ (закон о природном газе 2005:403), а также такое ключевое для Швеции направление развития, как возобновляемая энергетика.

С момента вступления Швеции в Евросоюз (с 1995 года) развитие законодательства Швеции в значительной мере определяется стратегическими решениями и директивами этой организации. Ключевым фактором, определяющим развитие энергетики Швеции, является стратегическая ориентация страны на максимально быстрое развитие возобновляемой энергетики, полный отказ ископаемых топлив и сведение к нулю антропогенного воздействия на климат.

Основой ныне действующей политики правительства Швеции в области энергетики и ее законодательного регулирования являются принятые в 2009 году два закона – о политике правительства в области климата (2008/09:162) и политике в области энергетики (2008/09:163). Оба этих закона рассматриваются как единое целое и составляют «единую политику Швеции в области климата и энергетики».

Единая политика Швеции в области климата и энергетики устанавливает набор целей и стратегий будущего развития. В соответствии с ней, к 2020 году не менее 49% всей потребляемой в стране энергии должно вырабатываться из возобновляемых источников.

На практике эта цель уже достигнута (прежде всего, за счет широкого использования древесной биомассы в качестве топлива в промышленности и жилом секторе) и речь идет о пересмотре целевых показателей. Использование инструментов налоговой политики позволило правительству Швеции, по сути, полностью достичь еще одной важной цели, намеченной на 2020 год – вытеснения ископаемых топлив (нефти и угля) из сектора отопления.

В соответствии с планами правительства, другими основными целями энергетической политики Швеции, которые должны быть достигнуты к 2020 году, являются:

- увеличение доли энергии из возобновляемых источников, используемой в транспортном секторе, до 10% (долгосрочная цель – полный отказ от углеводородного топлива на транспорте к 2030 году);
- увеличение эффективности использования энергии на 20% по сравнению с 2008 годом;
- снижение выбросов парниковых газов на 40% по сравнению с 1990 годом (долгосрочная цель – полное устранение воздействия на окружающую среду за счет выбросов парниковых газов к 2050 году).

Важнейшую роль в достижении целей правительства в области климата и энергетики играют налоги. В Швеции действуют налоги на электроэнергию, на топливо, на выбросы углекислого газа и соединений серы, а также оксидов азота. Ставки налогов варьируются и зависят от того, используется ли топливо для отопления или как моторное топливо, используется ли оно в промышленности или в домашних хозяйствах, а в случае с электроэнергией – для чего она используется и в каком регионе страны.

Налоги на энергию – это собирательное понятие для налогов на различные виды топлива и электроэнергию. Они могут быть условно поделены на «фискальные» (общий налог на энергию) и «экологические». Целью последних является достижение экологических целей. Эта группа налогов, в частности, включает налоги на выбросы углекислого газа и соединений серы. В Швеции действуют следующие основные налоги на энергию:

- общий налог на энергию, который взимается со всех видов топлива и начисляется в зависимости от различных факторов, в т.ч. от их энергоемкости;
- налог на выбросы углекислого газа, который был введен с 1991 года и взимается за выбросы углекислого газа, образующегося при сжигании всех видов топлива, кроме биотоплива и торфа;
- налог на выбросы соединений серы (начисляется при сжигании угля, нефтепродуктов и торфа);
- налог на выбросы оксидов азота (этот налог не имеет фискальной цели и компенсируется большинству производителей энергии, за исключением тех, чьи выбросы азота действительно значительны).

Налоги на энергию и на выбросы парниковых газов, по мнению правительства Швеции, являются наиболее эффективными инструментами государственного регулирования для достижения целей политики в области энергетики и климата.

Основополагающим принципом политики государства в этой области является принцип «платит тот, кто загрязняет окружающую среду».

Налог на выбросы углекислого газа был введен в Швеции с начала 1991 года. Швеция была одним из инициаторов введения этого налога во всех странах Евросоюза, но это предложение не было принято. На сегодняшний день из всех европейских стран налог на выбросы CO₂ существует лишь в Финляндии, Норвегии (не входит в ЕС), Дании, Великобритании и Нидерландах. В Швеции ставка этого налога неоднократно повышалась и на сегодняшний день она одна из самых высоких в мире.

Учитывая, что этот налог не действует в отношении биотоплива и торфа, его введение и поэтапное повышение ставки внесло огромный вклад в сокращение потребления нефти и угля и в переход на возобновляемые топлива, особенно в секторе централизованного отопления. С 2020 года использование углеводородных топлив в этом секторе будет запрещено. Характерно, что параллельно с поэтапным повышением этого налога правительства трижды снижало ставку походного налога.

Еще одним ключевым инструментом государственного регулирования в сфере энергетики являются т.н. «зеленые» **сертификаты на электроэнергию**. Система «зеленых» сертификатов была введена в Швеции в мае 2003 г. (закон о сертификатах на электроэнергию 2003:113) и заменила собой систему действовавшую ранее государственных грантов и субсидий, в отношении возобновляемой электроэнергии. В соответствии с законом, производители электроэнергии получают от государства по одному сертификату за каждый 1 МВт·ч электроэнергии, произведенной из возобновляемых источников. Таким образом, они имеют возможность получить доход не только за счет реализуемой ими электроэнергии, но и дополнительный доход от продажи на рынке «зеленых» сертификатов. С начала действия этой системы в 2003 г. прирост производства электроэнергии из ВИ составил 11,6 ТВт·ч, что составляет более 46% от той цели (25 ТВт·ч), которая установлена на 2020 год.

Увеличение доли ВИЭ в транспортном секторе – одна из наиболее трудных задач для правительства, поскольку транспорт в Швеции до сих пор примерно на 90% зависит от нефтепродуктов. План действий правительства нацелен на полное устранение этой зависимости к 2030 году и включает как меры налогового регулирования, так и государственное софинансирование исследований по возобновляемым видам топлива и разработке альтернативных технологий.

Законодательные инициативы правительства по продвижению автомобилей с низким уровнем воздействия на окружающую среду предусматривают:

- освобождение от транспортного налога новых «зеленых автомобилей» на пять лет (при этом определение «зеленого автомобиля» постепенно ужесточается);
- стимулирование роста рынка электромобилей и автомобилей с гибридными силовыми установками с возможностью зарядки от сети;
- расширение системы субсидий для заправочных станций, предлагающих возобновляемое топливо;

- стимулирование производства биотоплива, сокращающих выбросы парниковых газов на 35% и более по сравнению с нефтепродуктами;
- имплементацию в национальное законодательство требований Директивы ЕС по качеству топлива, предусматривающей в частности возможность добавления до 10% биоэтанола в бензин и до 7% биокомпонента – в дизельное топливо.

Что касается последнего пункта, то в марте 2013 г. правительство Швеции опубликовало законодательное предложение о введении с 1 мая 2014 г. системы квотирования, обязывающей топливные компании довести долю биодизельного компонента в общем объеме реализации дизельного топлива до 9,5% и биоэтанола – до 10%. С одной стороны, это позволит правительству увеличить долю биотоплива на рынке, с другой стороны, даст топливным компаниям больше гибкости в вопросе предложения на рынке топлив с различным содержанием биокомпонентов.

В целом на стимулирование производства и потребления энергии из возобновляемых источников в Швеции работает много законов и директив правительства. Изменения в них вносятся относительно часто, в т.ч. в связи с изменениями в общеевропейском законодательстве. Однако наиболее «системообразующими» для энергетики Швеции мерами являются налог на выбросы CO₂ и «зеленые» сертификаты на электроэнергию. При этом, если налог на выбросы CO₂ подталкивает производителей и потребителей энергии к отказу от ископаемых топлив, в т.ч. в жилом секторе, в промышленности и на транспорте, то «зеленые» сертификаты обеспечивают финансовую поддержку производителям электроэнергии из возобновляемых источников.

В закон 1994:1776 «О налоге на энергию» в 2016 году были внесены изменения (SFS 2016:1079). Согласно последним изменениям, было повышено пороговое значение количества выбросов углекислого газа, вырабатываемого от использования дизельного топлива в сельском и лесном хозяйстве, которое не подлежит налогообложению.

Вычет от цены на дизельное топливо, используемое в сельском и лесном хозяйстве, с момента внесения изменений составит 143 (0,16 долл. США) эре за литр против 90 эре (0,1 долл. США) ранее. Ожидается, что в период с 1 января 2017 года по 31 декабря 2018 года вычет вырастет до 170 эре (0,17 долл. США) за литр.

Сфера туризма

Деятельность функционирующих в Швеции туристических компаний и туроператоров регулируется законодательством, целью которого является обеспечение прав клиентов (туристов), в том числе в случае возникновения экстренных ситуаций. Важную роль в этом играет Директива Совета Европейских Сообществ № 90/314/ЕС «О комплексном туризме, комплексном отдыхе и комплексных турах» (Directive 90/314/EEC on Package travel, package holidays and package tours), имплементированная в шведское законодательство посредством «Закона о комплексных турах» (SFS 1992:1672, Lag om paketresor). Закон вступил в силу 1 января 1993 года.

Данный закон четко определяет ключевые понятия в сфере туризма, требования к туристической компании относительно предоставления туристу исчерпывающей информации до начала поездки, а также обязательства туристических компаний по отношению к клиенту. Надзор за исполнением этого Закона осуществляет Государственное управление по защите прав потребителей Швеции (Konsumentverket).

«Закон о туристической гарантии» (SFS 1972:204, Resegarantilag) дополняет «Закон о комплексных турах» и предписывает каждому организатору или продавцу пакетного тура в обязательном порядке резервировать денежные средства на особые случаи, эти средства также называются «туристической гарантией» (Resegaranti). Туристическая гарантия обеспечивает безусловную выплату клиенту компенсации в случае прерывания или отмены комплексного тура, если это произошло не по его вине. Случаи внезапного банкротства компаний крайне редки в Швеции, поскольку действующее законодательство в экономической сфере позволяет заблаговременно выявить компании, находящиеся в неблагоприятном экономическом положении. Но и в этом случае интересы клиентов защищены благодаря туристической гарантии.

В соответствии с Законом клиенту полностью возвращается оплаченная им стоимость комплексного тура. Компенсируется также стоимость дополнительных услуг, вошедших в договор между клиентом и туристической компанией. Расходы за услуги, не вошедшие в контракт, не возмещаются (например, страховка, которую клиент приобрел самостоятельно).

Камер-коллегия (Государственное управление по юридическим, финансовым и административным услугам Швеции, Kammarkollegiet) ведет реестр компаний, имеющих туристические гарантии. Управление также определяет размер туристической гарантии индивидуально для каждой отдельной компании, исходя из таких факторов как количество туристов, обслуживаемых в туристической компании, стоимость туров, условий оплаты тура, стоимости страховки в случае отмены тура со стороны клиента, размера первоначального взноса за приобретаемый тур. Предоставление туристической компанией неверных данных может привести к крупным денежным штрафам или судебному преследованию.

Рассмотрение вопроса, имеет ли клиент право на компенсацию, а также расчет сумм выплат клиентам из средств туристической гарантии занимается специальное государственное ведомство – Комиссия по вопросам туристической гарантии (Resegarantinämnden) при Камер-коллегии. Комиссия состоит из председателя и четырех членов, назначаемых правительством Швеции. Два члена Комиссии представляют интересы потребителей, остальные два – интересы туристических компаний.

Защита окружающей среды, технологии и оборудование

В 2014 году государственная поддержка отрасли техники и технологий по защите окружающей среды реализовывалась, главным образом, в рамках принятой правительством Швеции в 2011 году «Стратегии по развитию природоохранных технологий и их экспорту на 2011-2014 гг.». Стратегия предполагает выделение в четырехлетний период 400 млн. шв. крон (ок. 61,5 млн. долл. США) на пакет мер по развитию шведского сектора природоохранных технологий и его продвижению на

внешних рынках. Средства выделяются на создание благоприятных условий для развития и роста предприятий, работающих в сфере природоохранных технологий, стимулирования роста и содействия развитию научных исследований и инноваций в области природоохранных технологий и упрощения процесса коммерциализации инноваций в области техники и технологий по защите окружающей среды.

В 2015 г. в Швеции была принята «Стратегия Регионального роста», которая будет реализовываться в рамках единой политики ЕС, принятой на 2014-2020, в том числе в части реализации программ развития природоохранных технологий и устойчивого развития регионов.

Правительством Швеции определены следующие цели энергетической политики страны до 2020 года:

- снижение на 40% выброса парниковых газов;
- не менее 50% энергии должно вырабатываться из возобновляемых источников;
- на 20% увеличение энергоэффективности;
- не менее 10% энергии в секторе транспорта должно быть произведено из возобновляемых источников.

Государственный сектор экономики

В рамках своей деятельности государственные предприятия должны ориентироваться на достижение долгосрочных социально-экономических целей и при этом прилагать усилия к максимизации своей прибыли. В рамках политики, проводимой Правительством Швеции в области регулирования госсобственности, компаниям предоставляется возможность применения Шведского кодекса корпоративного управления (Swedish Corporate Governance Code)¹⁵.

Шведский кодекс корпоративного управления. Целью Шведского кодекса корпоративного управления (далее – Кодекс) является повышение доверия к шведским котирующимся на бирже компаниям путем поощрения лучших практики корпоративного управления в этих компаниях. Кодекс действует как дополнение к законодательству и другим нормативным актам, определяя набор норм для высокоэффективного корпоративного управления, нежели это сделано в рамках нормативно-правового регулирования. При этом нормы, установленные в Кодексе, не являются обязательными к применению.

Компании могут отклоняться от отдельных правил при условии, что они сообщают о каждом своем отклонении и при этом объясняют причину, по которой они приняли такое решение. Таким образом, участники рынка могут составить собственное мнение о решениях, принятых в указанных компаниях.

Другая цель Кодекса – предоставить альтернативу законодательству. Шведский совет по корпоративному управлению (The Swedish Corporate Governance Board, далее – Совет) полагает, что саморегулирование часто предпочтительнее законодательного регулирования и считает своим долгом способствовать повышению роли саморегулирования в сфере корпоративного управления. Кодекс является основным инструментом для этого.

¹⁵ <http://www.corporategovernanceboard.se/the-code/current-code>

Начиная с 2008 года, целевой группой для Кодекса являются все компании, акции или депозитарные расписки которых котируются на регулируемом шведском биржевом рынке. В настоящее время в Швеции действуют две регулируемые рыночные площадки: Nasdaq Stockholm и NGM Equity.

Компании, котирующиеся на этих рынках, различаются по размеру, начиная от крупных глобальных компаний до компаний малого бизнеса. Действие Кодекса применим ко всему спектру этих компаний независимо от того насколько сильно они отличаются.

Это обстоятельство предъявляет большие требования к Кодексу в рамках обеспечения гибкости при применении отдельных норм и правил на практике. В свою очередь, применение единого Кодекса независимо от размеров бизнеса накладывает ответственность на компании, в момент, когда они принимают решение отклониться от отдельных в Кодексе норм и правил, а также накладывают обязанность объяснить и обосновать причины таких отклонений.

Установленные в Кодексе нормы и правила могут применяться любыми компаниями на добровольной основе, независимо от того прошли ли они процедуру листинга на Nasdaq Stockholm или NGM Equity.

Основы управления государственной собственностью. По указанию Парламента Швеции (Риксдага) на Правительство Швеции налагаются полномочия в управлении государственными компаниями таким образом, чтобы обеспечить максимально возможную производительность и эффективность их деятельности, а также, где это применимо, обеспечить надлежащее выполнение государственных заданий с достижением поставленных результатов и целей.

Согласно главе 9, раздела 8 Правительственного акта, государственные активы находятся в распоряжении и под управлением правительства, с учетом некоторых исключений. Основываясь на главе 9, раздела 9 Правительственного акта, Риксдаг принимает решения о принципах управления и контроля государственных активов.

В соответствии с главы 8, раздела 3 Закона о бюджете (Budgetlagen, SFS 2011:203), Правительство Швеции не вправе приобретать акции или права участия или каким-либо иным образом увеличивать долю государства в «голосующих акциях» или во владении компании без полномочий Парламента Швеции (Риксдага). Правительству также не разрешает осуществлять государственные капиталовложения в госкомпаниях без указаний Риксдага.

Исходя из второго параграфа раздела 4 главы 8 Закона о бюджете (Budgetlagen, SFS 2011:203), Правительству Швеции не разрешается путем продажи или другими средствами снизить долю государства в собственности компаний, в которых государство владеет половиной (или более чем половиной) голосов всех акций без предварительного получения полномочий от Парламента Швеции. При этом решение Риксдага не требуется, например, для распределения дивидендов от деятельности госкомпаний.

Законодательство о государственных компаниях. С учетом изложенных ниже исключений государственные предприятия руководствуются теми же законами, которые применяются к частным компаниям, включая Закон «О компаниях» (Companies Act), Закон «О годовых счетах» (Annual Accounts Act),

Закон «О конкуренции» (Competition Act), Закон «О бухгалтерском учете» (Bookkeeping Act) и законодательство, касающееся инсайдеров (insider-related legislation). Специальных положений для государственных предприятий не существует, за исключением того, что Государственное ревизионное управление (Swedish National Audit Office) имеет право назначать аудиторов для компаний над которыми государство имеет контролирующее влияние, и в компаниях, деятельность которых подлежит законодательному регулированию.

Схожим образом, как и частные компании, которые работают в определенном секторе, государственные предприятия могут также подпадать под отраслевое законодательство, касающееся конкретных отраслей. Например, Закон «О почтовой связи» (Postal Services Act, SFS 2010:1045) и Закон «Об электронных коммуникациях» (Electronic Communications Act, 2003:389).

Работа в правительственных учреждениях организована таким образом, чтобы ответственность за разработку нормативно-правовой базы возлагалась на подразделения, не относящиеся к структуре Министерства предпринимательства и инноваций (Ministry of Enterprise and Innovation).

Исполнение положений ЕС о государственной помощи. Нормативы ЕС в отношении государственной помощи применяются ко всем субсидиям, предоставляемым правительством страны как для государственных предприятий, так и для частных компаний. Цель настоящих правил – обеспечить, чтобы ни одно государство-член ЕС не могло исказить конкуренцию посредством субсидий, которые повышают конкурентоспособность отечественной промышленности за счет компаний в другом государстве-члене. Согласно правилам ЕС, Market Economy Investor Principle (MEIP – принцип инвестора рыночной экономики) или Market Economy Operator (MEO – оператор рыночной экономики) применяется, среди прочего, к государственным капиталовложениям в госкомпаниях. При этом MEIP обычно считается выполненным, при условии, если финансовая поддержка госпредприятиям осуществляется на тех же условиях, что и для частных компаний.

Отчетность об использовании государственных средств. Компании, которые достигли определенного уровня годового объема продаж и которые получают от государства денежные средства или иные выгоды и преимущества, обязаны подчиняться специальным правилам, касающимся отчетности по финансовым связям. Указание правила содержится в Директиве о прозрачности 1 и включены в шведское законодательство – в Закон «Об определенных финансовых связях и смежных с ними вопросов» (Certain Financial Links and Related Matters Act, SFS 2005: 590).

Эти правила были созданы для того, чтобы упростить применение Европейской Комиссией по применению правил конкуренции (EU Commission's application of the competition rules) Договора о функционировании Евросоюза (Treaty on the Functioning of the European Union – TFEU) по вопросу перекрестного (взаимного) субсидирования (cross-subsidisation).

Предоставляемые государством средства и порядок их использования должны подлежать открытой отчетности. Деятельность компаний-монополистов и других компаний с аналогичным особым статусом также подпадают под требование о

специальной отчетности в тех случаях, когда такие компании проводят операции, оказывающие воздействие на конкуренцию.

Разрешение конфликтов интересов. Шведские госпредприятия, в которых государство имеет прямой или косвенный контрольный пакет акций, регулируются Законом «О конкуренции» (Competition Act, SFS 2008:579).

В ответ на иск, инициированный Шведским управлением по вопросам конкуренции (Swedish Competition Authority), Стокгольмский городской суд (Stockholm City Court) может запретить любой шведской госкомпании применять конкретную процедуру в коммерческих или финансовых операциях, если она искажает условия, необходимые для эффективной конкуренции или для развития такой конкуренции. То же самое относится к компаниям, принадлежащим к окружным советам (шв. landsting) и муниципалитетам.

Доступ общественности к информации и конфиденциальность. Поскольку шведские госпредприятия находятся в ведении государственных учреждений, которые являются агентами правительства Швеции, документы, порядок хранения и учета которых регламентируется в соответствии со специальными правилами в качестве полученных или подготовленных правительственными ведомствами и учреждениями, могут быть опубликованы в качестве общедоступных, официальных документов. При определенных обстоятельствах, информация, содержащаяся в официальных документах, может рассматриваться в качестве конфиденциальной.

Информация может оставаться конфиденциальной, например, когда дело касается не подлежащей огласки деловой информации, если предполагается, что раскрытие такой информации нанесет вред государству или компании. Это означает, что любой желающий ознакомиться с содержанием документов может запросить доступ к ним. Однако, при этом, доступ к официальным документам регламентирован Законом «О тайне» (Secrecy Act, SFS 2009:400), применяемый в правительственных учреждениях.

Международное сотрудничество и руководящие принципы. Швеция активно участвовала в разработке руководящих принципов ОЭСР по корпоративному управлению государственных предприятий (Guidelines on Corporate Governance of State-Owned Enterprises). Руководящие принципы, которые не являются обязательными, были разработаны в 2005 году и в настоящее время они оказывают эффективную поддержку развития и совершенствования системы управления государственных предприятий в различных странах мира. Руководящие принципы в сфере корпоративного управления, которым следует правительство Швеции, в значительной степени соответствуют руководящим принципам, разработанным в рамках ОЭСР.

2.5. Государственное регулирование банковского и страхового секторов экономики, биржевой торговли

Государственное регулирование банковского сектора осуществляется в Швеции двумя ведущими организациями: Финансовой инспекцией и Риксбанком (Центральным банком). Основной целью обоих регуляторов является поддержание финансовой стабильности.

Финансовая инспекция выполняет функцию контроля над финансовыми институтами, составляющими финансовую систему. Задачей Риксбанка является масштабное обеспечение стабильности функционирования финансовой системы. Задача обеспечения финансовой стабильности решается обоими надзорными органами.

Финансовая инспекция. Финансовая инспекция является государственным органом, подотчетным Министерству финансов. Она осуществляет контроль за 3700 финансовыми организациями, 600 зарубежными финансовыми компаниями, ведущими деятельность в Швеции, собирает информацию от 300 компаний, котируемых на бирже. Финансирование деятельности регулятора осуществляется за счет взносов финансовых организаций. Главная функция Финансовой инспекции — контроль над деятельностью компаний на финансовых рынках. Более общей целью Финансовой инспекции является обеспечение стабильности и эффективности финансовой системы, а также защита прав потребителей в этой сфере.

Финансовая инспекция издает предписания, формирующие конкретные правила финансовой деятельности, в рамках существующих законов. Кроме этого, Финансовая инспекция выпускает разъяснения по практическим вопросам, которые не являются обязательными, но задают рамки «хорошей практики» деятельности финансовых компаний. В функцию регулятора входит выдача разрешений на различные виды деятельности в финансовой сфере.

Формы контроля над финансовыми организациями, применяемые Финансовой инспекцией, сводятся к выездным проверкам и сбору сведений от участников рынка. Финансовая инспекция может также назначать ревизоров для проверок отдельных компаний. В текущем режиме осуществляется контроль рисков и экономического положения участников рынка.

Одним из направлений деятельности Финансовой инспекции является обеспечение готовности на случай кризисных ситуаций. Для этих целей с 2005 года функционирует рабочая группа по частно-государственному партнерству в финансовом секторе (FSPOS). В деятельности этой группы принимает участие Ассоциация банков Швеции, клиринговое агентство Банкжиросентрален, Государственная страховая касса, Стокгольмская биржа (Nasdaq/OMX), Риксбанк, Управление по обслуживанию госдолга, Ассоциация сберегательных банков и др. организации.

Численность персонала Финансовой инспекции составляет около 300 человек. В структуру этого регулятора входят отделы экономического анализа, правового регулирования, отдельные подразделения по сферам деятельности (банки, страховые компании, фин. рынки), отдел по связям с общественностью и административный отдел.

Риксбанк — Центральный банк Швеции. Риксбанк Швеции, образованный в 1668 году, находится в ведении шведского парламента, но с 1 января 1999 г. проводит независимую регулирующую политику. Основным инструментом кредитно-денежной политики Риксбанка — учетная ставка. Основной целью Риксбанка является поддержание монетарной стабильности страны, в первую очередь за счет

удержания инфляции на стабильно низком уровне (целевой ориентир по уровню инфляции для Риксбанка в настоящее время составляет 2% в год).

Вторая важнейшая задача Риксбанка — сохранение стабильности финансовой системы, в том числе обеспечение эффективного функционирования платежных систем и рынка ценных бумаг.

Риксбанк регулярно выпускает отчеты о финансовой стабильности Швеции. В обзоре, опубликованном в ноябре 2016 г., положение в финансовой системе оценивается как стабильное. Но структурные особенности банковского сектора и степень его концентрации создают уязвимости для стабильности. Главным фактором, обуславливающим риски финансовой системы, является растущая задолженность шведских домохозяйств. Поэтому Риксбанк одобрил решение Финансовой инспекции о необходимости повышении минимального веса риска для ипотечных кредитов с действующих 15 до 25 процентов. Кроме этого, Риксбанк рекомендует крупным банкам увеличить уровень покрытия и ликвидности.

2.5.1. Общий обзор нормативно-правовой базы регулирования банковского и страхового секторов экономики и биржевой торговли

Основные законодательные акты в сфере регулирования финансовой деятельности в Швеции:

1. **Закон о банковской и финансовой деятельности**¹⁶. Закон устанавливает основы ведения деятельности банками и кредитными учреждениями. В законе содержатся требования к получателям разрешения на осуществление банковских и кредитных операций, требования к ведению деятельности, кредитной оценке, правила регулирования и контроля над деятельностью, применяемые санкции и т.п. Для банков и кредитных организаций действуют одинаковые правила.

2. **Закон о минимальном уровне капитального покрытия**¹⁷. Закон содержит требования к банковским и кредитным организациям, нацеленные на снижение уровня рисков. В законе устанавливаются требования к капиталу для кредитных, рыночных и операционных рисков. Закон регламентирует порядок расчета капитального покрытия в зависимости от объема и структуры активов, обязательств и вкладов данного кредитного института. В законе также устанавливаются ограничения по кредитованию аффилированных клиентов.

3. **Закон о потребительских кредитах**¹⁸. Закон устанавливает порядок выдачи потребительских кредитов. В законе содержатся нормы по предоставлению информации о предоставляемых кредитах и содержанию кредитных договоров. В законе также содержатся указания о том, при каких условиях ставка процента может изменяться не в пользу клиента, и на каких условиях возможно досрочное погашение кредита.

4. **Закон о выпуске обеспеченных облигаций**¹⁹. Банки и кредитные организации могут выпускать обеспеченные облигации с приоритетным погашением из активов при выполнении установленных в законе требований.

¹⁶ Lag (2004:297) om bank- och finansieringsrörelse

¹⁷ Lag (2006:1371) om kapitaltäckning och stora exponeringar

¹⁸ Konsumentkreditlag (2010:1846)

¹⁹ Lag (2003:1223) om utgivning av säkerställda obligationer

5. **Закон об услугах по организации платежей**²⁰. Закон содержит требования к организациям, осуществляющим услуги по платежам клиентов относительно предоставления информации об услугах, сроках осуществления платежей и т.п. В законе вводится отдельная категория финансовых компаний — платежные организации.

6. **Закон о гарантиях по вкладам**²¹. Закон гарантирует каждому вкладчику возмещение в размере 100 тыс. евро по всем вкладам на счетах в банке, кредитной организации и т.п. Закон применяется в тех случаях, когда организация подвергается процедуре банкротства или Финансовая инспекция принимает решение о вводе гарантий в действие.

7. **Закон о противодействии отмыванию денег и финансированию терроризма**²². Закон касается банковских и кредитных организаций, а также ряда других предприятий. В законе содержится запрет на содействие отмыванию денег и вводится обязанность по сообщению в полицию сведений о подозрительных транзакциях, которые могут быть связаны с отмыванием денег или финансированием терроризма.

Основная часть вышеперечисленных законов основана на директивах ЕС. Законы дополняются более детальными распоряжениями правительства, а также предписаниями и разъяснениями Финансовой инспекции.

Шведские банки в основном являются универсальными, т.е. осуществляют торговлю ценными бумагами, управление капиталом своих клиентов, обслуживание юридических лиц и т.п. В этих сферах применяется специальное законодательство. Один из основополагающих законов для этой деятельности — Закон о рынке ценных бумаг²³. Данный закон реализует директиву о рынках финансовых инструментов (MiFID — Markets in Financial Instruments Directive).

Регулирование страховой деятельности. Условия регулирования страхового сектора в Швеции также в основном заданы директивами ЕС. Общие условия осуществления страховой деятельности в ЕС базируются на четырех принципах: единый регулятор, национальный режим регулирования, минимальная гармонизация требований, взаимное признание.

Директивы ЕС в сфере страховой деятельности аккумулировались по трем направлениям: страхование ущерба, страхование жизни и прочие аспекты страхования.

Ведущим регулятором страховой сферы в Швеции является Финансовая инспекция. Соответствующие нормативные акты регламентируют деятельность страховых обществ и страховых объединений (обществ взаимопомощи). Основные принципы регулирования для них зафиксированы соответственно в Законе о страховой деятельности²⁴ и Законе об обществах взаимопомощи²⁵. Для зарубежных страховщиков в Швеции действуют положения специального Закона о деятельности

²⁰ Lag (2010:751) om betaltjänster

²¹ Lag (1995:1571) om insättningsgaranti

²² Lag (2009:62) om åtgärder mot penningtvätt och finansiering av terrorism

²³ Lag (2007:528) om värdepappersmarknaden

²⁴ Försäkringsrörelselagen (1982:713, FRL)

²⁵ Lag (1972:262, UFL) om understödsföreningar

иностранных страховых компаний²⁶. Кроме этого, Финансовая инспекция обладает полномочиями по регулированию аудиторской деятельности согласно положениям закона об аудите страховых компаний²⁷.

Текущая деятельность Финансовой инспекции не ограничивается положениями вышеперечисленных законов. Ряд норм, регламентирующих страховую сферу и нацеленных на защиту клиентов страховых компаний, содержится в Законе о возмещении ущерба от дорожно-транспортных происшествий²⁸, Законе о страховании участников гоночных состязаний²⁹, законодательных актов о пожизненной ренте. Ряд полномочий Финансовой инспекции вытекает из Закона о некоторых решениях в отношении органа управления премиальными пенсиями³⁰.

2.6. Состояние инновационного развития

2.6.1. Приоритетные направления развития инновационной политики

Правительство Швеции уделяет значительное внимание вопросам сохранения и наращивания национального научного потенциала, стимулирования исследований, а также инновационному развитию промышленности. Страна занимает одно из первых мест в мире по объему общих расходов на НИОКР в процентах от ВВП. С 2001 года его значение находится на уровне 3,8-3,9%. Существующая в стране система управления и стимулирования НИОКР хорошо зарекомендовала себя на протяжении десятилетий, а достижения шведских ученых широко используются в производственных процессах, что позволяет Швеции сохранять лидирующие позиции в мире по уровню инновационного потенциала.

Приоритетные направления развития инновационной политики Швеции определяются её членством в Евросоюзе, исходя из этого, правительство страны в 2013 году поручило подготовить доклад о планах работы по этому направлению на период до 2020 года и увязать их с основными европейскими проектами. Документ был подготовлен специалистами Шведского управления инновационных исследований (VINNOVA) в сентябре 2013 г. и посвящён принципиально новой комплексной системе финансирования науки и инноваций в Европе. Система получила наименование «Горизонты 2020 – рамочная программа исследований и инноваций» (Horizon 2020 – the Framework Programme for Research and Innovation) и в свою очередь была включена в Инновационную стратегию Швеции от 2012 года.

В «Горизонты 2020» интегрированы следующие европейские инструменты:

- Рамочная программа научно-технологического развития ЕС (The Framework Programme for Research and Technical Development);
- Рамочная программа конкурентоспособности и инноваций (The Competitiveness and Innovation Framework Programme, CIP);

²⁶ Lag (1998:293) om utländska försäkringsgivares verksamhet i Sverige

²⁷ Lag (1995:1560) om årsredovisning i försäkringsföretag

²⁸ Trafikskadelag (1975:1410)

²⁹ Lag (1976:357) om motortävlingsförsäkring

³⁰ Lag (1998:710) med vissa bestämmelser om Pensionsmyndighetens premiepensionsverksamhet

– Европейский институт инноваций и технологий (the European Institute of Innovation and Technology, EIT).

Основные направления программы:

- «Передовая наука» (Excellent Science);
- «Индустриальное лидерство» (Industrial Leadership);
- «Социальные вызовы» (Societal Challenges).

Первое направление – «Передовая наука», направлено на повышения уровня научных исследований ЕС и обеспечение конкурентоспособности европейской науки. Программа будет поддерживать лучшие научные идеи, и предоставлять ученым доступ к исследовательской инфраструктуре.

Цели элемента Программы «Передовая наука»:

- поддержка выдающихся исследователей и их научных групп;
- финансирование совместных исследований, которые будут способствовать расширению областей исследований;
- проведение тренингов и программ по повышению квалификации;
- предоставление доступа к исследовательским инфраструктурам.

Бюджет данного сегмента составит около 24,5 млрд. евро (для всех членов ЕС).

Второе направление – «Индустриальное лидерство», должен способствовать превращению Европы в место притяжения инвестиций в область НИОКР, содействовать привлечению инвестиций в ключевые промышленные технологии, росту и выведению европейских компаний на мировые рынки.

Цели элемента Программы «Индустриальное лидерство»:

- достижение лидерства в области промышленных технологий в сфере информационно-коммуникационных технологий, нанотехнологий, новых материалов, биотехнологий и космоса;
- поддержка инновационных малых и средних компаний;
- облегчение доступа к управлению финансовыми рисками.

Бюджет данного приоритета составит около 18 млрд. евро (для всех членов ЕС).

Третье направление – «Социальные вызовы», нацелено на решение основных социальных проблем. Финансирование будет сфокусировано на следующих научных областях:

- здравоохранение, демографические изменения и благополучие;
- безопасность продуктов питания, сельское хозяйство, морские исследования и биоэкономика;
- безопасная, чистая и эффективная энергетика;
- экологически-безопасный транспорт;
- влияние климата и рациональное использование ресурсов.

Бюджет данного сегмента составит около 31,7 млрд. евро (для всех членов ЕС).

2.6.2. Информация о действующем законодательстве в сфере поддержки инновационной деятельности, изменения в нормативно-правовой базе за отчетный период

Инновационное развитие занимает важнейшее место в экономике Швеции. Роль государства в данном процессе в первую очередь сводится к формированию национальных программных документов, определяющих основные направления деятельности, которые реализуются при поддержке государственных организаций, отвечающих за исследования и инновации в отдельных областях. При этом значимым инструментом государственного стимулирования является выделение финансовых средств для реализации положений данных программ. Основную работу по формированию государственной политики научных исследований осуществляет Министерство образования и науки Швеции, которое координирует работу по подготовке и представлению в парламент (как правило, к середине текущего мандатного периода) предложения об основных направлениях научно-технической политики.

Правительство Швеции в октябре 2012 г. завершило работу над программным документом (2012/13:30), в котором определены основные стратегические направления научно-технической и инновационной политики (НТИП) в период 2013-2016 гг. Необходимость формирования альтернативных подходов в этой области была вызвана глобальными изменениями последних лет, оказавшими серьезное влияние на мировое распределение интеллектуальных и производственных ресурсов.

Обозначенная работа проводилась правительством в рамках ранее утвержденной Национальной инновационной стратегии (2012.33), разработанной на период 2012-2020 гг.

Основной целью стратегии является максимальное расширение спектра и количества как национальных, так и зарубежных наукоемких предприятий с действующими производствами на территории Швеции. Выбор данной цели обусловлен многократно усилившейся за последние пять лет глобальной конкуренцией, драйвером которой стало повышение рентабельности высокотехнологичной промышленности в Китае и Индии. По оценкам правительственных экспертов, кризисные явления в Европе стимулировали процессы трансферта производств в страны с развивающейся экономикой. В сложившейся ситуации шведское правительство намерено за счет модернизации сфер образования и науки создать благоприятные условия для инновационных компаний.

С целью поддержки инновационной деятельности в феврале 2015 года был создан Национальный инновационный совет (шв. *Nationella innovationsrådet*), как консультационный орган возглавляемый премьер-министром Швеции Стефаном Лёвенем (председатель Совета) и состоящий из пяти министров и десяти советников, представляющих бизнес и научное сообщество.

С целью развития СМП, внедрения новых технических и инновационных технологий в промышленном секторе для сокращения выбросов парниковых газов при промышленных процессах, и реализации иных поставленных перед Советом

задач, правительством Швеции предусмотрено выделение 150 млн. шв. крон в год (около 17,65 млн. долл. США) в течение 2016-2019 гг.

В тоже время в государственном бюджете на 2016 год предусмотрено 68,55 млрд. шведских крон (около 8,07 млрд. долл. США) на «Образование и исследовательскую деятельность в ВУЗах», из них 592 млн. шв. крон (около 69,65 млн. долл. США) предусмотрено по статье «Специальные расходы ВУЗов», где 111,66 млн. шв. крон (13,14 млн. долл. США) распределяется Камер-коллегией Швеции на «Инновационную деятельность ВУЗов» между 12 ведущими образовательными учреждениями Швеции в соответствии с постановлением Правительства Швеции о выделении государственных средств для инновационных офисов в ВУЗах (шв. *Förordning om fördelning av statliga medel för innovationskontor vid universitet och högskolor, SFS 2015:139*).

В том числе для финансирования деятельности основного государственного агентства в сфере поддержки инновационной деятельности — Шведского управления инновационных систем (Vinnova) в государственном бюджете на 2016 год предусмотрено 2,89 млрд. шв. крон (340 млн. долл. США).

Одновременно отмечаем, что Швеция, как государство-член Евросоюза, занимает лидирующие места в реализации положений единой европейской рамочной программы «Горизонты 2020».

2.6.3. Инфраструктура поддержки инновационного развития

В Швеции с 1 января 2001 г. функционирует специальное ведомство, в функции которого входит содействие развитию инновационного потенциала страны и координация деятельности национальных компаний на данном направлении – **Шведское управление инновационных систем (VINNOVA)**. Управление подчинено Министерству предпринимательства, энергетики и коммуникаций Швеции. В рамках решения поставленным перед ним задач, в особенности при реализации крупных проектов трансъвропейского сотрудничества, Управлением активно используется механизм частно-государственного партнёрства (ЧГП). Такой подход находится в русле общей стратегии Евросоюза, полагающего необходимым привлекать к финансированию масштабных общеевропейских инициатив частных инвесторов. Это обусловлено существенными объёмами капиталовложений в соответствующие проекты, а также их потенциальным интересом для делового сообщества. Примерами таких проектов могут послужить «Чистое небо», «Инновационная медицина для Европы», «Европейская наноэлектронная инициатива» и т.п.

В целях развития инновационного потенциала страны Шведское управление инновационных систем реализует политику тесного взаимодействия с научным сообществом Швеции.

В Швеции сложилась достаточно четкая система научных обществ, ассоциаций и иных некоммерческих организаций с государственным и частным участием, направленная на поддержку и стимулирование научно-исследовательского сектора экономики. К ним относятся различные агентства, советы и фонды, которые выступают в качестве экспертных организаций, в рамках которых происходит выработка и обсуждение перспективных научных направлений,

осуществляется доленое финансирование научно-исследовательских и опытно-конструкторских разработок (НИОКР), оценивается эффективность национальной и зарубежной системы знаний. Работу подавляющего большинства органов в данной сфере координирует Министерство образования и науки (Utbildningsdepartementet).

К одним из ключевых органов в данной области относится **Шведская королевская академия инженерных наук (IVA)**, которая является общественным научным консультативным органом, выступающим в качестве независимого института для обмена знаниями в различных областях и выработки рекомендаций по направлениям развития общества. Академия способствует поддержанию и расширению взаимодействия между представителями научных, промышленных и управленческих организаций, как в самой Швеции, так и за ее пределами, причем значительное внимание в последнее время уделяется развитию международного сотрудничества.

Другим значимым органом данной системы является **Шведский совет по научным исследованиям (Vetenskapsrådet)**. В спектр задач совета входит поддержка фундаментальных исследований в Швеции. Совет является экспертной организацией и участвует в формировании научно-технической политики страны путем подготовки для правительства страны рекомендательных аналитических отчетов и обзоров.

Шведский совет по научным исследованиям в области окружающей среды, сельского и лесного хозяйства и территориального планирования (FORMAS). Совет создан для оказания целенаправленной поддержки фундаментальных исследований в интересах устойчивого развития в таких областях, как экология, сельское хозяйство, лесоводство, планирование строительства городов и инфраструктуры. Совет является экспертной организацией и участвует в формировании научно-технической политики страны путем анализа, отбора и распределения финансирования наиболее перспективных направлений исследований.

Шведский совет по научным исследованиям в области трудовых отношений и социального обеспечения (FAS). Совет создан с целью стимулирования и управления НИОКР в области организации труда, охраны здоровья и социальных услуг.

Кроме того, в Швеции функционирует также несколько фондов, ответственных за распределение государственного финансирования различных направлений фундаментальных и прикладных исследований, в том числе вырабатывающих конкретные предложения по формированию национальной научно-технической политики. К ним относятся:

- Фонд стратегических исследований (SSF);
- Фонд знаний (KK-stiftelse);
- Фонд стратегических исследований в сфере экологии (MISTRA);
- Фонд исследований в области медицинских наук;
- Фонд международного научно-образовательного сотрудничества (STINT).

Инновационные центры Швеции

Правительство Швеции уделяет значительное внимание вопросам формирования и развития на территории страны инновационных региональных объединений отраслевой направленности (кластеров), способных выступить в качестве движущей силы экономического роста. При этом важнейшим направлением деятельности органов власти является организация эффективного взаимодействия между компаниями, научно-исследовательскими организациями и государственным сектором с целью создания в рамках данных объединений благоприятных условий для коммерциализации результатов научных исследований и разработок.

Следует отметить, что четкого понятия или классификации кластеров в Швеции не существует. Шведы, как правило, руководствуются только географическими рамками и отраслевой направленностью подобных формирований. В их понимании в подобные формирования входят как научные (инновационные), так и производственные составляющие. При этом варьируются только доли этих составляющих в кластере.

Наиболее наглядным примером инновационного объединения в Швеции, включающего как научно-исследовательские, так и производственные элементы, является **технологический кластер в г. Чиста** (пригород Стокгольма), который образован на базе Королевского технологического института (Kungliga Tekniska Högskolan, КТН) и Стокгольмского университета и в настоящее время является ведущим в мире по направлению информационных технологий.

В настоящее время на территории технологического кластера расположены около 8500 производственных, исследовательских и образовательных предприятий и организаций с общим количеством занятых свыше 67 тыс. человек. Из них более 23,5 тыс. трудятся в 1 075 компаниях, ориентированных на информационные технологии и телекоммуникации. Наиболее крупными из них являются: Эрикссон (Ericsson), Нокия (Nokia), Майкрософт (Microsoft), САН (SUN), Интел (Intel), Оракл (Oracle), ЗТЕ (ZTE), Хуавэй (Huawei), ТьеттоЭнатор (TietoEnator), Хьюлетт-Паккард (HP). Кроме этого, в кластер входит ряд научно-исследовательских центров: центры КТН и Стокгольмского университета, Шведский институт исследований в области компьютерной техники (Swedish Institute of Computer Science), НИИ министерства обороны Швеции (FOI). Общее количество научных работников составляет около 1 100 человек, студентов — 5 000.

Основные направления деятельности компаний и организаций, входящих в данное образование, — научные исследования в области электроники, микроэлектроники, радиосвязи, производство ИТ-продукции, программирование и разработка вычислительной техники, а также создание производственных и технологических процессов.

Финансирование деятельности кластера осуществляется как за счет средств фонда Электрум и государственной компании Инновашунсбрун, так и за счет ассигнований от партнеров. Территориальное расположение обеспечивает кластеру определенную финансовую и административную независимость от Стокгольма, что позволяет создавать для предприятий и компаний особые льготные условия ведения бизнеса.

К региональным кластерам (по географической близости участников) могут быть также причислены ряд отраслевых образований на территории Швеции, имеющих, в первую очередь, производственную направленность. К ним можно отнести и автомобильный кластер в районе юго-западной Швеции (Гётеборг, Тролльхеттан) и авиационный кластер в районе г. Линчёпинга. Формирование этих образований происходило вокруг крупных производственных предприятий, которые, собственно и выступали в качестве их организаторов. Близость профильных учебных заведений только способствовала их становлению и развитию. К настоящему моменту подавляющее большинство шведских регионов имеют свои программы создания и развития таких образований, как производственные и инновационные кластеры.

Следует подчеркнуть, что правительство Швеции в конце 1990-х годов решило использовать положительный опыт шведской «Кремниевой долины» в г. Чиста и приняло решение о разработке программы стимулирования экономического роста через создание инновационных центров на территории страны. Ответственным за данное направление было назначено Шведское управление инновационных систем (VINNOVA), которое в 2001 году приступило к практической реализации программы Винвэкт (Vinväxt) – «Региональный рост – через динамичные инновационные системы». Ее суть заключается в отборе на конкурсной основе наиболее конкурентоспособных программ регионального развития и стимулирование деятельности существующих или создание на территории данных регионов новых инновационных кластеров, имеющих отраслевую направленность, с их последующем долевым финансированием за счет средств VINNOVA.

Концепция кластеров подразумевает компактное (с географической точки зрения) размещение научных организаций, производственных компаний и административных органов, что облегчает и ускоряет их взаимодействие и позволяет разрабатывать новые продукты и услуги за более короткое время. Она также предусматривает наличие сильных лидеров в лице компаний или научных учреждений в какой-либо отрасли.

Объем ежегодного финансирования каждой из отобранных программ по линии VINNOVA был определен в сумму до 10 млн. шв. крон (около 1,3 млн. долл. США), срок финансирования – 10 лет. С момента запуска программы Винвэкт, Шведское управление инновационных систем провело три отборочных тура, в результате которых было рассмотрено в общей сложности около 200 региональных программ, из них лишь 12 были отобраны для последующего финансирования.

К ним, в частности, относятся: Упсала БИО (Uppsala BIO), Роботодален Robotdalen, ПроцессИТ Инновашун (ProcessIT Innovations), Гётеборг БИО (GöteborgBIO), Трайпл Стиликс (Triple Steelix), Файбер Оптик Вэлли (Fiber Optic Valley), Нью Тулс фор Хелс (New Tools for Health), Пик Иновейшн (Peak Innovation, Принтед Электроникс Арена (Printed Electronics Arena).

ПроцессИТ Инновашун (ProcessIT Innovations), регион Лулео и Умео, Северная Швеция. ПроцессИТ Инновашун – научно-исследовательский центр на территории Северной Швеции, деятельность которого направлена на создание

готовых решений для автоматизации промышленных производств, их коммерциализацию и внедрение в производственные процессы. Является платформой для взаимодействия исследователей, компаний, специализирующихся на решениях в области информационных технологий, и шведской промышленности. Созданные решения в виде готовых продуктов или услуг либо напрямую поступают в промышленные компании Швеции, либо под них создается новая фирма, которая и занимается их продвижением на рынок.

Центр основан на базе Технического университета г. Лулео в декабре 2001 г. представителями 20 промышленных предприятий, расположенными в Северной Швеции, при поддержке региональных и местных органов власти. Деятельность центра существенно активизировалась после получения в 2004 году государственного финансирования через Шведское управление инновационных систем.

Управление центром осуществляет советом через специальный исполнительный орган. Совет включает представителей крупнейших промышленных предприятий, двух региональных университетов и региональных органов власти. Исполнительный директор центра – А. Юханссон (Anders Johansson), представитель технического университета Лулео.

Ежегодный бюджет центра оценивается в 44,5 млн. шв. крон (около 6,2 млн. долл. США). Финансирование осуществляется за счет следующих средств: промышленные предприятия (15,1 млн. шв. крон – 2,32 млн. долл. США); фонды ЕС (9,9 млн. шв. крон – 1,52 млн. долл. США); доходы от реализуемых проектов (7,1 млн. шв. крон – 1,09 млн. долл. США); господдержка по линии VINNOVA (5,9 млн. шв. крон – 0,9 млн. долл. США); региональный бюджет (3,1 млн. шв. крон – 0,5 млн. долл. США); бюджеты университетов (2,1 млн. шв. крон – 0,3 млн. долл. США); бюджеты органов местного самоуправления (1,3 млн. шв. крон – 0,2 долл. США).

ГётеборгБИО (GöteborgBIO), г. Гётеборг, Западная Швеция. ГетеборгБИО — биомедицинский кластер в Западной Швеции, созданный в феврале 2005 г. с целью стимулирования научных исследований в области биомедицины и повышения эффективности использования их результатов на практике.

Исторически наиболее сильными биомедицинскими направлениями региона являются: создание биоматериалов, клеточная терапия, сердечно-сосудистые заболевания и заболевания органов пищеварения. Именно им отдается предпочтение при планировании развития данного кластера.

Финансирование деятельности ГетеборгБИО осуществляется как за счет средств отдельных компаний (например, АстраЗенека, Мёльнлюкке Хелс Кэа, Нобель Биокэа), так и из бюджетов высших учебных заведений (Технологический Университет Чалмерс, Гётеборгский Университет). Значительный вклад в развитие кластера оказывает организация Инновационный мост Запад, а также администрация г. Гётеборга и региона Вэстра Гёталанд. Существенную финансовую и организационную поддержку оказывает Шведское управление инновационных систем.

Трипл Стиликс (Triple Steelix), регион Бергслаген. Инновационный кластер Трипл Стиликс был образован вокруг крупного металлургического промышленного центра в городе Бергслаген (Bergslagen) в средней Швеции по инициативе

Ассоциации предприятий черной металлургии (Jernkontoret). В настоящее время кластер объединяет около 700 малых и средних предприятий, 7 крупных металлургических компаний, производителей металлообрабатывающей техники и «интеллектуальных» производственных процессов, 13 муниципалитетов, Университет Даларны (Högskolan Dalarna) и научно-исследовательский институт MIKRAV.

Идеология создания кластера подразумевает выполнение трех основных задач:

- активизация информационного обмена, трансфера технологий и знаний между крупными компаниями, малыми и средними предприятиями, а также научно-исследовательскими центрами;
- наращивание инновационного потенциала в регионе за счет коллективного поиска и выбора наиболее перспективных и конкурентоспособных разработок;
- стимулирование развития бизнеса в регионе за счет создания благоприятной предпринимательской и инвестиционной среды.

Основными направлениями технического развития в рамках кластера Triple Steelix являются: создание принципиально новых способов промышленного изготовления тонколистовой стали, новых марок высококачественной стали, а также разработка высокотехнологичных способов металлообработки. При этом указанные направления включают в себя широчайший спектр промежуточных технологий и разработок таких, как наноматериалы, технологии нанолитографии, микро и наноскопии, технологии «интеллектуального» управления производственными процессами, робототехника, компьютерное моделирование и т.п.

Ядро кластера составляют крупнейшие металлургические компании, работающие на территории Швеции: ССАБ (Svenska Stål AB), Сандвик (Sandvik), Оутокумпу (Outokumpu), Овако (Ovako), Фагерста (Fagersta) и Эрастил (Erasteel). Их инвестиции в НИОКР составляют основу финансирования исследований и разработок в рамках кластера Triple Steelix. Со стороны государства средства выделяются на конкретные разработки и проекты под эгидой Управления инновационных систем (VINNOVA), Управления экономического и регионального роста (Tillväxtverket), областных администраций лэнов Даларна (Dalarna), Йевлеборг (Gävleborg) и Вэстманланд (Västmanland). Часть проектов частично или полностью финансируется за счет бюджета ЕС. В настоящее время финансирование научно-исследовательских проектов, реализуемых в рамках Triple Steelix, аккумулирует около 180 млн. шв. крон. В совет правления кластера входят представители компаний, областных администраций, Университета Даларны и VINNOVA.

Файбер Оптик Вэлли (Fiber Optic Valley), регион Худиксваль. Файбер Оптик Вэлли – инновационный центр в средней части Швеции (400 км севернее Стокгольма), специализирующийся на разработках и коммерциализации решений в области волоконной оптики, сетей широкополосного доступа и сенсорных технологий. Осуществляет поддержку шведских предприятий в форме НИОКР, обучения, совместного финансирования, установления новых контактов и развития бизнеса. Центр активно сотрудничает с ведущими европейскими научными организациями в данной области. Географически охватывает регион между

городами Евле и Сундсваль, а его центром является город Худиксваль (Центральная Швеция).

Решение о создании было принято в 2002 году исходя из наличия в регионе соответствующей научной и производственной базы, а именно: специализированной лаборатории компании Акрео; университета г. Сундсваль; центра географических информационных систем г. Евле. С момента основания усилиями специалистов Файбер Оптик Вэлли в регионе было открыто 30 новых профильных предприятий с общей численностью занятых 250 человек.

Управление центром осуществляется через компанию Файбер Оптик Вэлли АБ, являющейся «идеальной организацией», деятельность которой не направлена на получение прибыли. Финансирование деятельности осуществляется за счет средств, выделяемых по линии Управления инновационных систем (VINNOVA), фондов ЕС, а также частных инвестиций.

Нью Тулз фор Хелс (New Tools for Health), регион Эстергётланд. Нью Тулз фор Хелс – научно-исследовательский центр по разработке и последующей коммерциализации новых решений в области здравоохранения. Способствует организации эффективного взаимодействия между научными кругами и промышленностью. Основными направлениями технического развития в рамках деятельности центра являются: телемедицина (в первую очередь, удаленная диагностика), разработка решений для ухода за больными на дому, оптимизация деятельности учреждений системы здравоохранения.

Данный центр объединяет около 60 компаний региона Эстергётланд (Южная Швеция), муниципалитеты и региональные власти, неправительственные организации, а также университет Линчёпинга. Существенная финансовая и организационная поддержка оказывается компаниями АЛМИ Фёретаспартнер, ЛИУ Инновашун, Инновашунсбрун, региональным союзом Эстсам, ландстингом области Эстергётланд, коммунной Норчепинг, коммунной Линчёпинг.

Уппсала Био, (Uppsala BIO), регион Стокгольм — Уппсала. Уппсала Био — инновационный кластер, деятельность которого направлена на стимулирование развития сектора биотехнологий в регионе Стокгольм – Уппсала и укрепление его конкурентных позиций на мировом рынке. Ключевую роль в его развитии играет Уппсальский университет.

Историческую роль в возникновении данного кластера сыграла шведская компания Фармация, которая, руководствуясь интересами более тесного сотрудничества с Уппсальским университетом, в начале 50-х годов прошлого века перевела в Уппсалу все свое производство. В немалой степени этому решению способствовала городская администрации, выделившая землю под нужды компании.

В настоящее время в кластере сконцентрировано более половины всех шведских биотехнологических предприятий и организаций. Научная составляющая включает в себя Каролинский институт, Стокгольмский университет, факультет биотехнологий Королевского технологического института, Уппсальский университет, Шведский сельскохозяйственный университет, Университетский колледж Седертурн, Линчепингский университет, Высшую техническую школу Линчепинга. Клинические исследования проводятся на базе Каролинского госпиталя, Университетского госпиталя в Худдинге, Госпиталя комунны Дандерюд,

Уппсальского академического госпиталя, Южного госпиталя, Университетского госпиталя Линчепинга.

Наличие в регионе биотехнологических компаний позволяет на основе научных исследований производить востребованную рынком продукцию. Компании в Уппсале специализируются на разработке оборудования и агробиотехнологий, а предприятия Стокгольма ориентированы на выпуск фармпрепаратов и лекарств. Коммерциализация научных работ и трансферт технологий проводится через венчурную компанию Каролинска Инновашунс АБ (Karolinska Innovations AB) (KIAB), научные парки Уппсала Сайнст Парк (Uppsala Science Park), Новум Сайнст Парк (Novum Science Park), Текникхёйден (Teknikhögden), Электрум (Electrum) и центры Медикал Имэдж Сайенс (Center of Medical Image Science) Visualisation (CMIV), Берзилиус Сайенс Парк (Berzelius Science Park). В Уппсале расположены: Государственное фармацевтическое управление, Государственное продовольственное управление, Государственное управление ветеринарии. В регионе Стокгольм – Уппсала находятся 160 биотехнологических производственных компаний, 100 фармацевтических и 150 фирм по производству медицинского оборудования.

Высокая концентрация интеллектуального потенциала в кластере Стокгольм – Уппсала позволяет шведам эффективно использовать его для проведения научных исследований и внедрения их результатов в рыночные наукоемкие продукты и технологии.

Инновационный кластер Роботдален (Robotdalen), регион Мелардален. Инновационный кластер Роботдален был организован для объединения усилий научно-исследовательских центров и промышленных компаний по разработке и внедрению на рынок инновационной продукции в области автоматизации и робототехники. На сегодняшний день кластер включает 30 компаний и 3 научных центра – Уппсальский университет (Uppsala Universitet), Университет Örebro (Örebro Universitet) и Университет Мелардален (Mälardalen Högskola).

Формирование кластера осуществлялось по принципу региональной концентрации компаний и научных центров, имеющих передовой опыт в сфере робототехники, в областях средней Швеции – Сёдерманланд (Södermanland), Вэстманланд (Västmanland) и Эребру (Örebro).

В рамках кластера создается благоприятная среда для формирования и продвижения на рынок новых бизнес-проектов на базе перспективных научных разработок. К 2013 году руководством кластера поставлена задача создать или привлечь к участию 35 новых компаний и обеспечить вывод на рынок 35 новых продуктов. Деятельность Роботдален охватывает три основные технологические направления:

- промышленная робототехника и автоматика;
- мобильная робототехника;
- сервисная робототехника.

Ядро кластера составляют крупнейшие шведские предприятия АББ, Вольво, Атлас Копко и ЕСАБ. Финансирование выделяется по линии Шведского управления инновационных систем, фондов регионального развития ЕС, а также в форме частных инвестиций. В 2015 году на исследования и разработки в рамках

деятельности кластера было выделено в общей сложности около 4 млн. долларов. Доля финансирования по линии VINNOVA составила 48%, частные инвестиции – 31%, Фонды регионального развития ЕС – 21%. В совет правления Роботдален входят представители промышленности, областных администраций (коммун и ленов) и научных центров.

Пик Инновейшн, (Peak Innovation), города Оре и Эстерсунд. Спортивно-туристический кластер в регионе Оре-Эстерсунд (лен Емтланд, северо-западная Швеция) создан на развитом в этом регионе туристическом секторе и нескольких горнолыжных курортах.

В кластер входят спортивные объекты, где проводятся соревнования международного уровня, два т.н. «международных центра компетенции» в области туризма, а также Шведский исследовательский центр зимних видов спорта на базе Университета Средней Швеции (Mittuniversitetet).

В настоящее время основными направлениями деятельности кластера являются исследования и испытания в реальных условиях методик и оборудования для зимних видов спорта. Одной из главных целей, стоящих перед руководством кластера, является формирование в регионе к 2016 году ведущего европейского центра исследований и развития бизнеса в области туризма, спорта и досуга на свежем воздухе.

Организационной основой данного территориального объединения выступает соглашение о сотрудничестве между Университетом Средней Швеции (УСШ), региональными предприятиями, входящими в объединение Пик Бизнес & Спортс АБ (Peak Business & Sports AB), администрациями коммун Эстерсунд, Крукум и Оре, а также спортивным союзом провинции Емтланд.

Управление кластером осуществляется правлением, состоящим из представителей бизнеса и научных организаций. Собственником проекта является компания Мид Свиден Сайенс Парк АБ. На сегодняшний день количество участников составляет 40 компаний.

Принтед Электроникс Арена (Printed Electronics Arena), Норрчёпинг. Принтед Электроникс Арена — инновационный кластер в средней части Швеции, специализирующийся на разработке и коммерциализации решений в области производства электронных компонентов. Кластер нацелен на разработку технологий, позволяющих производить электронную продукцию (дисплеи, сенсоры и пр.) дешево и в больших объемах. Географически охватывает регионы Норрчёпинг и Линчёпинг (провинция Эстерьёталанд, Юго-Восточная Швеция).

Кластер создан на базе технопарка г. Норрчёпинга и использует ресурсы университета г. Линчёпинга и компании «Акрео». В нем создана специальная производственная зона для малых и средних предприятий, которая предоставляет возможности по отработке и запуску новых производственных процессов для небольших серий электронных компонентов. Деятельность кластера поддерживается со стороны местных органов самоуправления г. Норрчёпинга, Отвидаберга и Катринехольма.

Финансирование осуществляется по линии Управления инновационных систем (VINNOVA), за счет средств университета г. Линчёпинг, компании Акрео, технопарка г. Норрчёпинг и местных бюджетов Норрчёпинга и Катринехольма.

Таким образом, в настоящее время в Швеции при активной поддержке правительства идет процесс развития существующих кластеров, а также формирования ряда научно-производственных центров, обладающих потенциалом создания на их основе инновационных и производственных кластеров.

Исследовательские центры, осуществляющие разработку
и внедрение новых технологий в АПК

Институт технологий земледелия и охраны окружающей среды (шв. Institutet för jordbruks- och miljöteknik, JTI) осуществляет исследовательскую работу по ряду направлений: переработка отходов, энергетика, растениеводство, удобрения, сельскохозяйственное машиностроение, рабочая среда. Значительное число проектов исследователи JTI реализуют совместно с другими исследовательскими центрами или в составе международных исследовательских групп.

Шведский сельскохозяйственный университет (SLU) — ведущее учреждение высшего профильного образования в Швеции. Берет свое начало от образовательных заведений, образованных в Швеции в середине XVIII века. В современном виде оформилось в 1977 году после слияния сельскохозяйственной высшей школы, высшей школы лесной промышленности, Школы лесоводства, Ветеринарного института и учреждения ветеринарии.

2.6.4. Программы и мероприятия по развитию инновационной сферы

Основной рамочной программой по развитию инновационной сферы Швеции является «Горизонты 2020» – (Horizon 2020 – the Framework Programme for Research and Innovation), которая увязана с Инновационной стратегией Швеции от 2012 года. В соответствии с предложенным в этом документе планом ключевыми мерами по стимулированию научно-технологического и инновационного развития страны должны стать:

- постепенное увеличение ежегодных государственных расходов на НИОКР на 4 млрд. шв. крон (более 600 млн. долл. США) к 2016 году;
- внесение поправок в Закон «О вузах» (1992:1434);
- создание новых и дополнительное финансирование действующих объектов научно-исследовательской инфраструктуры международного значения (НИИМЗ), к которым относятся крупномасштабные научные установки, специализированные лаборатории, базы данных, вычислительные центры и т.п.;
- дополнительные инвестиции в проекты по прикладным НИОКР, осуществляемые по линии Шведского энергетического управления (Energimyndigheten), в размере 1,24 млрд. шв. крон на период 2013-2016 гг.;
- выделение денежных средств для привлечения иностранных ученых мирового уровня и поддержки молодых шведских специалистов.

В соответствии со шведской национальной «**Программой развития села на период 2014-2020 гг.**» (Landsbygdsprogrammet 2014-2020), поддержка агропромышленных инноваций осуществляется за счет средств четырех европейских фондов:

- Европейского сельскохозяйственного фонда в поддержку развития сельской местности (European Agricultural Fund for Rural Development),
 - Европейского фонда регионального развития,
 - Европейского фонда социальных программ,
 - Европейского фонда морского и рыболовецкого хозяйства.
- Программы и проекты, направленные на техническое развитие и инновации, финансируются в основном первым и вторым фондами. Администрирование ассигнований осуществляется шведским Государственным управлением сельского хозяйства (Statens jordbruksverk).

2.6.5. Источники, объемы и механизмы государственного финансирования инновационной деятельности

Несмотря на то, что по расходам на НИОКР в процентах от ВВП Швеция занимает четвертое место в мире (3,46%), по мнению шведских аналитиков, повышению темпов инновационного развития в первую очередь должно способствовать увеличение государственных расходов в этой сфере. В связи с этим в 2014 году была увеличена соответствующая статья бюджета на 2,695 млрд. шв. крон (более 330 млн. долл. США). В 2015 году увеличение составило около 3,06 млрд. шв. крон и в 2016 году – 4 млрд. шв. крон. В целом в ближайшие четыре года дополнительно государством на развитие науки планируется выделить средства на общую сумму около 1,8 млрд. долл. США.

Основной объем финансирования (20%) придется на прямое ассигнование вузов. При этом отдельно предполагается заложить в бюджет 200 млн. шв. крон (около 25 млн. долл. США) на проведение специальной оценки структуры распределения этой государственной помощи между шведскими научно-образовательными центрами. Базой для проведения такой информационной работы будет анализ научной статистики, показателей инновационной активности и приоритетной значимости научного профиля университетов и институтов. В 2014-2016 гг. в виде прямых ассигнований на деятельность шведских вузов выделено 2,3 млрд. шв. крон (около 300 млн. долл. США).

В ходе работы над планом правительства по формированию научно-технологического и инновационного развития (НТИР) (в рамках Инновационной стратегии Швеции) было выявлено множество системных недостатков в подходе к материальному обеспечению и законодательному регулированию в системе высшего образования, которые существенно снижают вклад ведущих шведских вузов в развитие инноваций. Так, отмечается нехватка инвестиций на ранних стадиях НИОКР в виде посевного и рискованного капитала, недостаточный уровень компетенции персонала в плане создания и развития собственного бизнеса на базе научных идей и разработок, неэффективность использования прав на результаты интеллектуальной деятельности. Об этом свидетельствуют также некоторые макропоказатели, характеризующие уровень НТИР в Швеции. Также указывается, что доля финансирования НИОКР со стороны промышленности в Швеции очень высока и составляет 2,28% ВВП в год (второе место в мире) или 66% от всех расходов в этой сфере. Неравномерно распределено соотношение полученных

патентов в частных компаниях (82%) и госорганизациях (4%), к которым относятся и вузы.

По оценкам экспертов правительства Швеции, необходимы дополнительные усилия по стимулированию интеграции страны в складывающуюся систему международной научной кооперации и нивелированию негативных последствий от возможных попыток со стороны крупнейших мировых держав блокировать внедрение прорывных технологических заимствований в странах-конкурентах. Для этого требуется в первую очередь обеспечить максимальный доступ к зарубежным объектам НИИМЗ и выделить дополнительное финансирование на развитие аналогичных объектов действующих на территории Швеции. К ним в первую очередь отнесены:

- Европейский нейтронный центр исследований материалов (European Spallation Source);

- Лаборатория ядерных исследований МАХ IV;

- Национальный банк данных по научным исследованиям.

Общее дополнительное финансирование этих проектов в 2013-2016 гг. составило 900 млн. шв. крон (около 120 млн. долл. США).

Помимо этого запланировано открытие новых объектов НИИМЗ, к которым относятся:

- Национальный объединенный научный центр биологии и медицины (SciLifeLab);

- Научно-исследовательский институт производственных процессов и катализа (НИИ ППК).

На развитие SciLifeLab из бюджета выделено 650 млн. шв. крон на период 2013-2016 годы. Помимо государственных средств в течение ближайших двух лет из фонда семьи Валленбергов будет инвестировано 220 млн. шв. крон. В состав центра войдут профильные подразделения Каролинского института (Karolinska Institutet), Королевского технологического института (Kungliga Tekniska Högskola), Стокгольмского и Уппсальского университетов. Деятельность SciLifeLab будет сосредоточена на проведении исследований внутриклеточных процессов, свойств ДНК, синтеза белков, а также других направлениях микробиологии с перспективой применения результатов НИОКР в медицине и фармакологии. Основу кадрового состава SciLifeLab сформируют научные специалисты исследовательского центра британской компании Astra Zeneca, расположенного в г. Седертелье (Södertälje), который в 2013 году прекратил свою деятельность в Швеции.

Лабораторный комплекс Astra Zeneca с 2013 года используется для размещения нового специализированного НИИ ППК. С британской компанией также будет заключено соглашение о передаче лабораторного оборудования, размещенного в зданиях исследовательского центра, в собственность НИИ ППК. Финансирование нового института будет осуществляться в форме частно-государственного партнерства. На создание нового института правительство выделило 150 млн. шв. крон (около 20 млн. долл. США). НИИ ППК войдет в структуру Государственного технического научно-исследовательского института

(Sveriges tekniska forskningsinstitut) и будет ориентирован на прикладные НИОКР под решение конкретных задач на производствах частных компаний. Предполагается проведение НИОКР по следующим направлениям:

- разработка каталитических систем нового поколения;
- разработка экологичных и энергоэффективных производственных процессов и технологий промышленного дизайна;
- разработка и оптимизация процессов кристаллизации;
- создание технологий концептуальной проработки производств по выпуску принципиально новых лекарственных средств;
- безопасность производственных процессов;
- технологии аналитической химии.

Особое внимание в стратегии НТИР шведское правительство уделило привлечению иностранных ученых и специалистов мирового уровня. На эти цели в течение ближайших четырех лет выделяются 750 млн. шв. крон (около 120 млн. долл. США). За счет этих средств предполагается компенсировать расходы по зарплатам, переезду и оформлению виз, а также частично оплатить аренду жилья для зарубежных сотрудников. За счет таких мер в ближайшие два года планируется привлечь на профессорские должности 30-60 авторитетных исследователей из других стран. С учетом высокой степени интернационализации научных кадров в Швеции данный шаг будет способствовать еще более агрессивной политике руководства ведущих научных центров страны по привлечению наиболее перспективных ученых из-за рубежа. При этом основной приток кадров, по мнению правительственных специалистов, следует ожидать из европейских государств наиболее сильно пострадавших от кризиса (Греция, Испания, Португалия, Италия, Ирландия), а также из стран БРИКС.

Источники, объемы и механизмы государственного финансирования инновационной деятельности также рассмотрены в разделе 2.6.3 «Инфраструктура поддержки инновационного развития».

2.6.6. Текущее состояние развития отдельных технологических направлений

Основные программы высокотехнологичных НИОКР в сфере энергетики

Сфера энергетики и энергоэффективности, безусловно, являются одним из приоритетов технологических направлений инновационной политики правительства Швеции. Стратегической целью этих исследований является создание устойчивой энергосистемы, полностью базирующейся на возобновляемых источниках энергии.

Пятью наиболее важными направлениями исследований в области энергетики являются:

- создание транспортных средств, не нуждающихся в ископаемых топливах;
- создание энергосистем на возобновляемых источниках энергии;
- строительство энергоэффективных домов и зданий;
- увеличение потребления биоэнергии;
- повышение энергоэффективности в промышленности.

Проводником политики правительства в области исследований по энергетике и крупным источником финансирования является Шведское энергетическое агентство (ШЭА). Ежегодные ассигнования в период 2013-2015 гг. составили около 1,3 млрд. шв. крон (около 170 млн. долл. США), а с 2016 года – 1,4 млрд. шв. крон (около 180 млн. долл. США). Для сравнения: ранее ежегодный уровень ассигнований составлял около 900 млн. шв. крон. Правительство считает, что увеличение ассигнований позволит значительно повысить результативность исследований в целом ряде областей.

Следует отметить, что деньги, выделяемые правительством через ШЭА, является лишь источником софинансирования, который покрывает лишь часть полной стоимости исследований. Значительную долю расходов несут также коммерческие компании или научные центры, являющиеся инициаторами тех или иных проектов.

Одним из крупных источников финансирования исследований в области энергетики являются также специальные программы Евросоюза такие, как NER300. Эта программа охватывает такие области исследований, как Био- и солнечная энергетика, ветроэнергетика, волновая энергетика, «умные» сети и др.

Один из проектов осуществляется в Гётеборге компанией Гётеборг Энерджи и заключается в промышленных испытаниях новой технологии газификации древесной биомассы для получения из нее метана (биометана). Второй демонстрационный проект посвящен отработке технологии пиролиза древесной биомассы для получения жидкого топлива. Третий проект направлен на разработку технологии эксплуатации ветрогенераторов в условиях экстремально холодного климата. Среди тех технологических направлений, на которых Швеция добилась заметных результатов, следует, несомненно, выделить те из них, которые находятся на стадии демонстрационных проектов. Опыт этих проектов имеет большое значение не только для Швеции, но и для всего Евросоюза в целом. Именно поэтому три таких (нижеупомянутых) проекта получили частичное финансирование по линии Евросоюза.

Проект «ГобиГаз» призван продемонстрировать возможность получения в промышленных масштабах значительных объемов метана (биометана) из лесной биомассы (отходов лесозаготовок). Проект уже реализуется в Гётеборге, и первая очередь нового предприятия уже работает.

По технологии шведской компании Сибейсд на юге Швеции компанией Фортум реализуется проект создания одной из первых в мире волновых электростанций. Энергия волн имеет огромный неиспользуемый потенциал, поэтому наличие отработанной технологии, позволит получить источник недорогой энергии в районах, где имеются обширные морские акватории. Компанией Сибейсд в данном проекте отрабатывается оптимальная конструкция волновых генераторов.

Проект «Пирогрот» нацелен на отработку промышленной технологии производства бионефти из древесной биомассы (методом пиролиза отходов лесозаготовок).

Основные программы высокотехнологичных НИОКР в транспортном машиностроении

Правительство Швеции планирует активно развивать в стране рынок **экологического транспорта**, в том числе, электроприводных и гибридных транспортных средств, а также соответствующую инфраструктуру для его повсеместного внедрения. Принимаемые в данном направлении меры определены, в частности, долгосрочной государственной стратегией по уменьшению зависимости шведской экономики от потребностей в ископаемом топливе к 2030 году.

Одной из главных задач шведские власти считают адаптацию действующей транспортной инфраструктуры для широкодоступного использования электро- и гибридного транспорта. В данной области важным направлением является привлечение к участию в инновационных проектах крупнейших компаний энергетической отрасли таких, как «Фортум» (Fortum), «Ваттенфалль» (Vattenfall) и «Е.ОН» (E.ON).

Для достижения поставленных целей государственные органы ведут планомерную работу по поддержке НИОКР в этой области, созданию условий для формирования в стране сегментов транспортной отрасли на базе электрических и гибридных двигателей, способных конкурировать с традиционными видами общественного транспорта (метро, электрички, трамваи, автобусы). Концептуально можно выделить два направления развития в данной сфере: создание автотранспортных средств на базе электро- и гибридного привода, создание систем персонального скоростного транспорта (Personal Rapid Transit, PRT).

Система персонального скоростного транспорта (PRT) представляет собой мини-вагоны вместимостью 6-8 пассажиров, приводимые в движение электродвигателем и перемещающиеся по рельсовым путям (своего рода «суперлегкое метро»). Главным отличием систем PRT от традиционного общественного транспорта является их полная автоматизация, а также осуществление вызова и доставки пассажира по персональному требованию в круглосуточном режиме (по аналогии с такси). Эти свойства в совокупности с наличием независимой рельсовой линии делают такой транспорт гораздо более быстрым, комфортабельным, по сравнению с общественным, и в то же время более дешевым, чем такси, считают разработчики системы. Пассажир может при помощи специальной электронной системы самостоятельно вызвать PRT-транспорт, задать маршрут с указанием необходимых остановок и конечного пункта, а также комбинировать PRT с другими видами городского транспорта. При этом пункт назначения и остановки можно корректировать в реальном времени. Система PRT обладает целым рядом дополнительных преимуществ: экологичность, энергоэффективность, повышенный комфорт и безопасность перевозок, экономия пространства, низкая стоимость обслуживания и т.д.

В шведском Центре исследований в области логистики при Королевском технологическом институте (КТН) ведутся концептуальные разработки по созданию системы персонального скоростного транспорта в городских условиях. К настоящему времени шведскими специалистами разработан программный комплекс компьютерного моделирования строительства инфраструктуры PRT. Комплекс

также позволяет производить расчеты всех технико-экономических показателей в процессе строительства и функционирования системы при заданных условиях.

В области исследований и разработок **автотранспорта на базе электро- и гибридного привода** основной упор планируется сделать на создании гибридных транспортных средств с возможностью подключения к электросети (plug-in hybrid electric vehicle – PHEV), нового поколения аккумуляторных батарей и электродвигателей, систем обеспечения безопасного процесса зарядки и эксплуатации аккумуляторов.

Профильные НИОКР ведутся также в институте дорожно-транспортных исследований VTI (The Swedish National Road and Transport Research Institute). В частности, VTI и концерн Autoliv реализуют совместный проект ALVTI по развитию тестовых систем оценки активной и пассивной безопасности современных автомобилей. В рамках европейской исследовательской программы – eVALUE (testing and evaluation methods for ICT-based safety systems) сотрудники института VTI также участвуют в разработке методов тестирования систем безопасности.

В свою очередь Королевский технологический институт (КТН, Kungliga Tekniska högskolan) в сотрудничестве с университетом города Линчепинг (LiU) и институтом VTI работают над совместной программой TRENoP, направленной на решение различных вопросов экологичности, безопасности и интеллектуальности транспорта. Участие в работе программы TRENoP принимают также ведущие исследовательские группы КТН, в частности VINN Excellence Center, Centrum för Transportstudier и Centrum för ECO2 Vehicle Design.

С 2015 года Шведское дорожное управление (Trafikverket), Управление инновационных систем (VINNOVA) и Шведское энергетическое управление (Energimyndigheten) реализуют вторую фазу совместного проекта, направленного на изучение, создание и демонстрацию возможности использования **электродорог для грузового транспорта** (до 60 тонн). Предполагаемые инвестиции в проект со стороны каждого из указанных ведомств оцениваются в 100 млн. шв. крон (14 млн. долл. США).

Данный проект является одним из крупнейших в Европе и направлен в первую очередь на достижение целей шведского правительства в части энергоэффективности и независимости к 2030 году транспортного парка страны от ископаемых видов энергии, что в свою очередь должно содействовать повышению конкурентоспособности шведской промышленности в целом.

По оценкам шведских экспертов данная задача является актуальной в первую очередь потому, что практически весь грузовой автотранспорт использует ископаемое топливо, в связи с чем существует значительный потенциал сокращения использования такого топлива и вредных выбросов в атмосферу. Специалисты отмечают также, что в настоящее время грузовой транспорт отвечает за 20-23% энергопотребления в шведской дорожно-транспортной системе.

Программа создания электродорог для грузового транспорта была инициирована еще в 2010 году после проведения организацией Svenska Elvägar оценки возможности электрификации грузового транспорта и выявления существенного потенциала в данной области. В качестве основной задачи при развитии подобной сети электродорог шведские специалисты считают создание

интеллектуального активного токоприемника, который должен автоматически подсоединяться и отсоединяться от линии электропередач или контактного рельса.

В настоящее время в программе участвуют компании Svenska Elvägar AB, BAE Systems Hägglunds, Balfour Beatty AB, Robotdalen, Elforsk, Scania, Volvo, Alstom, Bombardier, Siemens. В 2016 году был запущен один из двух демонстрационных участков электродорог, субсидировало строительство которого Шведское дорожное управление и Управление инновационных систем. Данным участком является проект Elvåg-Gävle, предусматривающий создание демонстрационной установки вблизи города Storvik (Gästrikland) с возможностью дальнейшей прокладки электродороги между городами Евле и Бурленге вдоль трассы E16. Проектом Elvåg-Gävle предусматривается, что грузовой транспорт с гибридными двигателями может ездить по обычным дорогам, оснащенным специальным оборудованием и техникой. Системные решения и технологии для передачи напряжения от воздушной линии электропередачи на гибридный двигатель грузовика разрабатывает компания Siemens. Предлагаемая Siemens технология, под названием "eHighway", основывается на передаче электричества транспортному средству с помощью воздушных линий электропередач, установленных над дорожным полотном, а также токоприемника на крыше транспортного средства.

Инновации в банковском секторе

Системы распознавания лиц в настоящее время уже используются во многих странах для розыска преступников и контроля доступа к режимным объектам. Основные шведские банки Нордеа (Nordea), СЕБ (SEB), Хандельсбанкен (Handelsbanken) и Сведбанк (Swedbank) уже объявили о своих планах по тестированию технологий распознавания лиц для подтверждения платежей в онлайн-банкинге.

В 2016 году шведский стартап RealFace совместно с Хандельсбанкен протестировал алгоритмы распознавания лиц FaceRecognizePlus в рамках тестовой сборки приложения банка-клиента на смартфоне. Данную технологию собираются использовать для идентификации личности и подтверждения переводов в платежной системе Хандельсбанкен. Точность алгоритма уже достигла 80%.

MasterCard в сотрудничестве с банком Нордеа постепенно готовят к внедрению технологию распознавание лиц. В течение 2016 года компании протестировали технологию Selfie Pay, которая позволяет подтверждать онлайн-платежи с помощью селфи. Чтобы установленное на мобильном телефоне пользователя приложение мобильного банка сделало снимок, нужно кивнуть или моргнуть для того, чтобы алгоритм, заложенный в программу, мог убедиться, что перед ним живой клиент, а не его фотография.

2.7. Государственная поддержка развития регионов

2.7.1. Система государственной поддержки регионального развития, программные инструменты управления социально-экономическим развитием регионов

На государственном уровне вопросы развития регионов относятся к компетенции Министерства промышленности (Näringsdepartementet). В Швеции действуют 8 региональных и одна национальная программы поддержки развития регионов. В 2014 году Европейская комиссия приняла пакет европейских региональных программ для Швеции на период до 2020 года с общим объемом выделяемого финансирования в 16 млрд. шв. крон (около 2,3 млрд. долл. США). Центральным органом, осуществляющим контроль и администрирование программ, является шведское Государственное управление по содействию экономическому росту (Tillväxtverket).

В программах выделены следующие приоритетные направления:

- развитие предпринимательства;
- инновации;
- переход к «низкоуглеродной» экономике.

Около 13 млрд. шв. крон (около 1,9 млрд. долл. США) планируется потратить на укрепление инновационных мощностей, переход к «зеленой» экономике и усиление конкурентоспособности малых и средних предприятий. Кроме того, планируется усилить поддержку развития предпринимательства, доступа к финансированию, информационным технологиям и инвестициям.

Новый пакет программ также предполагает крупные инвестиции в формирование городов устойчивого развития. Более 840 млн. шв. крон (около 122 млн. долл. США) планируется выделить на устойчивое городское развитие в Стокгольме, Гётеборге и Мальмё.

Национальная стратегия по развитию региональной конкурентоспособности, предпринимательства и занятости дополняется целым рядом региональных программ развития. Ответственность за их реализацию лежит на трех различных типах региональных организаций: в каждом регионе это может быть ландстинг (областной совет), правление региона (областная администрация) или региональная отраслевая ассоциация.

2.7.2. Организации по региональному развитию и предоставлению льгот определенным территориям Швеции (форма собственности, компетенция, функционал, организационная структура, объем финансирования), а также основные мероприятия и реализуемые проекты

Основными организациями, оказывающими поддержку развития регионов, являются Государственное управление по содействию экономическому росту (Tillväxtverket), областные администрации и муниципалитеты.

Одна их центральных ролей в системе государственной поддержки регионального развития в сфере поддержки малого и среднего предпринимательства в Швеции отведена **Государственному управлению по содействию**

экономическому росту, подведомственному Министерству промышленности (Näringsdepartementet).

Основными направлениями работы Управления являются: развитие предпринимательства во всех регионах Швеции, упрощение законодательства для предприятий, консультирование по вопросам содействия экономическому росту, стимулирование инноваций, администрирование программ Европейского регионального структурного фонда. Управление имеет 11 представительств в девяти городах по всей стране. Количество сотрудников – 370 человек.

В рамках работы по инвестированию средств Европейского Союза Управление администрировало около 9 млрд. шв. крон (1,4 млрд. долл. США) в течение 2007-2013 гг. В соответствии с новым пакетом программ регионального развития, принятым в 2014 году Европейской комиссией, планируется потратить 16 млрд. шв. крон (около 2,3 млрд. долл. США) в период 2014-2020 годов на меры по поддержке регионального развития.

В сфере компетенции **областных администраций** (länsstyrelse) входит стимулирование экономики региона (лена) с целью создания устойчивого экономического развития и повышения занятости населения. Особое внимание в деятельности областных администраций уделяется следующим направлениям:

- развитие малых предприятий;
- женское предпринимательство;
- развитие предпринимательства среди иммигрантов;
- расширение спектра коммерческих услуг в малонаселенных районах.

Коммуны (муниципалитеты), в свою очередь, поддерживают развитие малого и среднего бизнеса на своем уровне. У каждой коммуны есть свои программы и конкретные меры поддержки предпринимательства.

III. Внешнеэкономические связи

3.1. Краткий обзор состояния и динамики внешней торговли Швеции

3.1.1. Основные внешнеэкономические партнеры Швеции, основные товары экспорта и импорта³¹

Стоимость шведского **экспорта товаров** в 2016 году составила 1 194 млрд. шв. крон (ок. 139,4 млрд. долл. США), что на 1% выше, чем в 2015 году. В то же время **импорт товаров** вырос на 3%, составив 1 204 млрд. шв. крон (ок. 140,6 млрд. долл. США). **Сальдо внешней торговли** составило минус 10 млрд. шв. крон (ок. –1,2 млрд. долл. США). Соответствующее значение сальдо за 2015 год составило 13 млрд. шв. крон (ок. 1,5 млрд. долл. США).

В 2016 году в целом экспорт из Швеции в страны Евросоюза вырос на 2%, а импорт из ЕС — на 5% по сравнению с 2014 годом. Экспорт в страны еврозоны вырос на 5%, импорт оттуда — на 6%. Экспорт из Швеции в отдельные страны ЕС рос неравномерно: прирост экспорта в Германию составил 5%, в Данию — на 3%, в то время как экспорт в Великобританию снизился на 15%. Импорт из Германии вырос на 9%, из Дании — на 1%, в то время как импорт из Великобритании снизился на 4%.

Экспорт в прочие европейские страны вырос на 1%, импорт из них — снизился на 1%. Экспорт в Норвегию вырос на 2%, импорт из Норвегии снизился на 4%. Экспорт в Россию оставался неизменным, а импорт из России снизился на 18%.

Экспорт и импорт в Азию оставался неизменным. Прирост экспорта в Китай составил 2%, импорт из Китая упал на 5%.

Экспорт в США снизился на 4%, импорт из США — на 1%.

Экспорт товаров машиностроения вырос на 2%. Внутри этого сектора экспорт легковых автомобилей вырос на 21%. Экспорт минеральных ресурсов вырос на 1%. Экспорт продукции лесопереработки снизился на 1%, энергоносителей — на 8%. Экспорт продукции химической промышленности снизился на 1%. Из категории прочих товаров экспорт продуктов питания вырос на 10%.

Импорт продукции машиностроения вырос на 5%. При этом импорт автомобилей вырос на 15%. Импорт минеральных ресурсов вырос на 2%, продуктов лесопереработки — на 7%. Импорт химических товаров снизился на 1%, энергоносителей — упал на 6% (при этом импорт нефти снизился на 15%). Импорт прочих товаров вырос на 9%, при этом импорт продуктов питания вырос на 9%.

³¹ Показатели внешней торговли Швеции, выраженные в шведских кронах, в различных источниках могут отличаться вследствие того, что ЦСБ Швеции со временем уточняет статистические данные за прошлые периоды. Кроме того, после внедрения новой методики расчета показателей платежного баланса, возникли расхождения между агрегированными показателями платежного баланса (в части счета текущих операций) и статистикой первичных операций экспорта и импорта, публикуемой ЦСБ. Наконец, расхождение может возникнуть в зависимости от методики пересчета в доллары США (например, сумма помесечных показателей экспорта, пересчитанных по номинальному среднемесячному курсу, не совпадет с величиной годового экспорта, пересчитанной по номинальному среднегодовому курсу).

Страны — крупнейшие торговые партнеры Швеции по товарообороту в 2016 году (млн. шв. крон)

Страна	Январь-декабрь 2016 года, млн. шв. крон			Прирост в 2016 г. к 2015 г., %			Доля в обороте, %	
	Импорт	Экспорт	Оборот	Импорт	Экспорт	Оборот	2016 г.	2015 г.
Всего	1 205 109	1 193 575	2 398 684	3,3	1,1	2,2	100,0	100,0
1 Германия	227 024	125 971	352 995	8,8	5,1	7,5	14,7	14,0
2 Норвегия	99 537	123 862	223 399	3,9	1,8	2,7	9,3	9,3
3 Дания	91 884	83 421	175 305	1,4	2,7	2,0	7,3	7,3
4 Нидерланды	100 565	64 403	164 967	3,2	5,9	4,3	6,9	6,7
5 Финляндия	54 917	80 997	135 915	4,0	1,6	2,5	5,7	5,6
6 Великобритания	62 333	71 925	134 258	-3,6	-14,8	-10,0	5,6	6,4
7 США	31 899	87 085	118 985	-0,5	-3,8	-3,0	5,0	5,2
8 Бельгия	57 267	55 631	112 899	13,1	7,1	10,1	4,7	4,4
9 Франция	49 139	52 688	101 826	-3,3	7,8	2,2	4,2	4,2
10 Китай	55 781	45 956	101 737	-5,4	1,7	-2,3	4,2	4,4
11 Польша	44 322	38 678	83 000	10,0	6,3	8,3	3,5	3,3
12 Италия	39 112	31 971	71 083	1,4	3,6	2,4	3,0	3,0
13 Россия	31 302	14 648	45 950	-17,9	-0,3	-13,0	1,9	2,2
14 Испания	16 223	23 416	39 638	2,0	1,8	1,9	1,7	1,7
15 Япония	11 112	17 920	29 032	11,4	17,7	15,2	1,2	1,1
16 Эстония	18 572	9 650	28 222	0,2	7,7	2,6	1,2	1,2
17 Чехия	17 691	9 604	27 295	3,8	8,1	5,3	1,1	1,1
18 Австрия	15 158	10 085	25 243	7,7	-2,8	3,2	1,1	1,0
19 Ирландия	16 994	6 856	23 850	2,2	12,4	4,9	1,0	1,0
20 Швейцария	9 464	14 346	23 810	-0,4	4,8	2,7	1,0	1,0
21 Турция	10 899	11 818	22 717	4,7	-10,2	-3,6	0,9	1,0
22 Южная Корея	7 252	12 055	19 307	16,4	23,0	20,5	0,8	0,7
23 Литва	10 435	7 773	18 209	29,3	5,2	17,7	0,8	0,7
24 Австралия	2 342	13 049	15 391	4,6	9,2	8,5	0,6	0,6
25 Венгрия	10 107	5 266	15 373	12,7	-3,4	6,6	0,6	0,6
26 Индия	5 939	8 921	14 860	0,3	-18,5	-11,9	0,6	0,7
27 Канада	4 047	10 433	14 480	23,0	14,2	16,5	0,6	0,5
28 Гонконг	9 259	4 607	13 866	-1,1	-2,2	-1,5	0,6	0,6
29 Словакия	9 237	2 697	11 934	14,7	1,0	11,3	0,5	0,5
30 Бразилия	4 457	6 791	11 248	-12,2	-6,8	-9,0	0,5	0,5

Страны — крупнейшие торговые партнеры Швеции по товарообороту в 2016 году (млн. долл. США)

Страна	Январь-декабрь 2016 года, млн. долл. США			Прирост в 2016 г. к 2015 г., %			Доля в обороте, %	
	Импорт	Экспорт	Оборот	Импорт	Экспорт	Оборот	2016 г.	2015 г.
	140 762	139 415	280 178	1,7	-0,4	0,7		
1 Германия	26 517	14 714	41 231	7,2	3,6	5,9	14,7	14,0
2 Норвегия	11 626	14 468	26 094	2,4	0,3	1,2	9,3	9,3
3 Дания	10 732	9 744	20 476	-0,1	1,2	0,5	7,3	7,3
4 Нидерланды	11 746	7 523	19 269	1,7	4,4	2,7	6,9	6,7
5 Финляндия	6 415	9 461	15 875	2,4	0,1	1,0	5,7	5,6
6 Великобритания	7 281	8 401	15 682	-5,0	-16,1	-11,3	5,6	6,4
7 США	3 726	10 172	13 898	-2,0	-5,2	-4,4	5,0	5,2
8 Бельгия	6 689	6 498	13 187	11,5	5,5	8,5	4,7	4,4
9 Франция	5 740	6 154	11 894	-4,7	6,2	0,7	4,2	4,2
10 Китай	6 515	5 368	11 883	-6,8	0,2	-3,7	4,2	4,4
11 Польша	5 177	4 518	9 695	8,4	4,7	6,7	3,5	3,3
12 Италия	4 569	3 734	8 303	-0,1	2,1	0,8	3,0	3,0
13 Россия	3 656	1 711	5 367	-19,1	-1,7	-14,3	1,9	2,2
14 Испания	1 895	2 735	4 630	0,5	0,3	0,4	1,7	1,7
15 Япония	1 298	2 093	3 391	9,8	15,9	13,5	1,2	1,1
16 Эстония	2 169	1 127	3 296	-1,3	6,1	1,1	1,2	1,2
17 Чехия	2 066	1 122	3 188	2,3	6,5	3,7	1,1	1,1
18 Австрия	1 771	1 178	2 949	6,1	-4,3	1,7	1,1	1,0
19 Ирландия	1 985	801	2 786	0,7	10,7	3,4	1,0	1,0
20 Швейцария	1 105	1 676	2 781	-1,9	3,3	1,2	1,0	1,0
21 Турция	1 273	1 380	2 653	3,2	-11,5	-5,0	0,9	1,0
22 Южная Корея	847	1 408	2 255	14,7	21,2	18,7	0,8	0,7
23 Литва	1 219	908	2 127	27,4	3,6	16,0	0,8	0,7
24 Австралия	274	1 524	1 798	3,1	7,6	6,9	0,6	0,6
25 Венгрия	1 180	615	1 796	11,1	-4,8	5,1	0,6	0,6
26 Индия	694	1 042	1 736	-1,2	-19,7	-13,2	0,6	0,7
27 Канада	473	1 219	1 691	21,2	12,5	14,8	0,6	0,5
28 Гонконг	1 082	538	1 620	-2,6	-3,7	-2,9	0,6	0,6
29 Словакия	1 079	315	1 394	13,0	-0,5	9,6	0,5	0,5
30 Бразилия	521	793	1 314	-13,5	-8,2	-10,4	0,5	0,5

Источник: ЦСБ Швеции

Структура экспорта основных товарных групп (по кодам ТН ВЭД) в 2014-2015 годах, млн. долл. США

Код ТН ВЭД	Наименование товарной группы	2015 г.		2016 г.	
		экспорт из Швеции	экспорт из Швеции	рост, %	доля, %
01-05	Продукты животного происхождения	4 079,3	4 767,6	16,9	3,5
06-14	Продукты растительного происхождения	951,5	908,5	-4,5	0,7
15	Жиры и масла животного и растительного происхождения	485,5	515,6	6,2	0,4
16-24	Готовые пищевые продукты и напитки	3 431,6	3 489,0	1,7	2,5
25-27	Минеральные продукты	10 924,8	10 211,1	-6,5	7,4
28-38	Продукция химической промышленности	14 510,8	14 100,6	-2,8	10,3
39-40	Полимерные материалы и каучук	5 956,7	5 901,0	-0,9	4,3
41-43	Кожевенное сырье, пушнина и изделия из них	347,0	320,6	-7,6	0,2
44-46	Древесина и изделия из нее	3 839,3	3 750,3	-2,3	2,7
47-49	Целлюлозно-бумажные изделия	11 088,6	10 735,5	-3,2	7,8
50-63	Текстиль, текстильные материалы	2 496,2	2 542,6	1,9	1,8
64-67	Обувь, головные уборы, зонты и прочие	362,5	404,8	11,7	0,3
68-70	Изделия из камня, керамика, стекло	860,0	833,7	-3,1	0,6
71	Драгоценные камни и металлы, изделия из них	1 080,0	1 172,9	8,6	0,9
72-83	Металлы и изделия из них	13 052,2	12 761,0	-2,2	9,3
84-85	Машины, электрооборудование и механизмы	38 196,3	36 812,6	-3,6	26,8
86-89	Транспортные средства	17 625,0	19 541,6	10,9	14,2
90-92	Инструменты и аппараты	4 123,1	4 108,2	-0,4	3,0
93	Оружие и боеприпасы	310,9	323,7	4,1	0,2
94-96	Разные промышленные товары	3 659,1	3 592,8	-1,8	2,6
97,99	Произведения искусства, антиквариат и прочие	719,5	658,1	-8,5	0,5
	ВСЕГО	138 099,7	137 451,8	-0,5	100,0

Источник: ЦСБ Швеции

Структура импорта основных товарных групп (по кодам ТН ВЭД) в 2015-2016 годах, млн. долл. США

Код ТН ВЭД	Наименование товарной группы	2015 г.	2016 г.		
		импорт в Швецию	импорт в Швецию	рост, %	доля, %
01-05	Продукты животного происхождения	6 210,9	6 949,2	116,9	5,2
06-14	Продукты растительного происхождения	3 148,4	3 141,4	95,5	2,4
15	Жиры и масла животного и растительного происхождения	662,4	702,9	106,2	0,5
16-24	Готовые пищевые продукты и напитки	5 598,5	5 757,9	101,7	4,3
25-27	Минеральные продукты	14 551,2	13 429,7	93,5	10,1
28-38	Продукция химической промышленности	12 090,1	11 843,7	97,2	8,9
39-40	Полимерные материалы и каучук	6 425,4	6 490,0	99,1	4,9
41-43	Кожевенное сырье, пушнина и изделия из	586,6	596,0	92,4	0,4

	них				
44-46	Древесина и изделия из нее	1 716,7	1 735,3	97,7	1,3
47-49	Целлюлозно-бумажные изделия	2 152,0	2 241,4	96,8	1,7
50-63	Текстиль, текстильные материалы	5 196,0	5 388,6	101,9	4,0
64-67	Обувь, головные уборы, зонты и прочие	1 051,1	1 174,4	111,7	0,9
68-70	Изделия из камня, керамика, стекло	1 516,1	1 613,2	96,9	1,2
71	Драгоценные камни и металлы, изделия из них	263,2	294,0	108,6	0,2
72-83	Металлы и изделия из них	10 541,7	10 535,2	97,8	7,9
84-85	Машины, электрооборудование и механизмы	34 799,2	34 610,7	96,4	25,9
86-89	Транспортные средства	16 724,4	18 623,9	110,9	13,9
90-92	Инструменты и аппараты	3 774,0	3 857,2	99,6	2,9
93	Оружие и боеприпасы	139,6	134,6	104,1	0,1
94-96	Разные промышленные товары	4 320,0	4 375,0	98,2	3,3
97,99	Произведения искусства, антиквариат и прочие	70,4	104,4	91,5	0,1
	ВСЕГО	131 537,8	133 598,7	99,5	100,0

Источник: ЦСБ Швеции

3.1.2. Тенденции изменения совокупного товарооборота. Отраслевая и географическая структура товарооборота

Внешняя торговля Швеции товарами и услугами в 2012-2015 гг.

(млрд. долл. США)

			2013		2014		2015		2016		Изм. 2016 / 2015 (%)	Доля в 2016 г.
			Млрд. шв. крон	Млрд. долл. США	Млрд. шв. крон	Млрд. долл. США	Млрд. шв. крон	Млрд. долл. США	Млрд. шв. крон	Млрд. долл. США		
Весь мир	Экспорт	Всего	1 647	252,8	1 758	256,4	1 896	224,8	1 913,0	223,4	0,9	100,0
		Товары	1 163	178,5	1 230	179,4	1 283	152,1	1 298,3	151,6	1,2	100,0
		Услуги	484	74,3	528	77,0	613	72,7	614,8	71,8	0,3	100,0
	Импорт	Всего	1 460	224,1	1 586	231,3	1 689	200,2	1 718,9	200,8	1,8	100,0
		Товары	1 042	160,0	1 111	162,0	1 169	138,6	1 197,4	139,9	2,4	100,0
		Услуги	418	64,2	475	69,3	520	61,6	521,5	60,9	0,3	100,0
Внутренний рынок ¹⁾	Экспорт	Всего	1 160	178,1	1 243	181,3	1 330	157,7	1 353,5	158,1	1,8	70,8
		Товары	842	129,3	895	130,5	926	109,8	946,0	110,5	2,2	72,9
		Услуги	318	48,8	348	50,7	404	47,9	407,4	47,6	0,8	66,3
	Импорт	Всего	1 140	175,0	1 220	177,9	1 299	154,0	1 352,9	158,0	4,1	78,7
		Товары	822	126,2	870	126,9	925	109,7	972,8	113,6	5,2	81,2
		Услуги	318	48,8	350	51,0	375	44,5	380,1	44,4	1,4	72,9
Страны ЕС (28)	Экспорт	Всего	955	146,6	1 030	150,2	1 104	130,9	1 120,0	130,8	1,4	58,5
		Товары	708	108,7	758	110,5	785	93,1	803,6	93,9	2,4	61,9
		Услуги	246	37,8	272	39,7	320	37,9	316,4	37,0	-1,1	51,5
	Импорт	Всего	1 021	156,7	1 090	158,9	1 163	137,9	1 215,1	141,9	4,5	70,7
		Товары	732	112,4	779	113,6	826	97,9	872,6	101,9	5,6	72,9
		Услуги	288	44,2	312	45,5	337	40,0	342,5	40,0	1,6	65,7
Северная Европа	Экспорт	Всего	443	68,0	463	67,5	488	57,9	504,8	59,0	3,4	26,4
		Товары	305	46,8	316	46,1	323	38,3	328,2	38,3	1,6	25,3
		Услуги	138	21,2	147	21,4	166	19,7	176,6	20,6	6,4	28,7
	Импорт	Всего	328	50,4	337	49,1	349	41,4	360,0	42,0	3,2	20,9
		Товары	236	36,2	230	33,5	242	28,7	249,2	29,1	3,0	20,8
		Услуги	92	14,1	106	15,5	107	12,7	110,7	12,9	3,5	21,2
Страны балтийского региона ²⁾	Экспорт	Всего	705	108,2	743	108,3	784	92,9	801,5	93,6	2,2	41,9
		Товары	512	78,6	538	78,5	554	65,7	563,8	65,9	1,8	43,4
		Услуги	193	29,6	205	29,9	231	27,4	237,7	27,8	2,9	38,7
	Импорт	Всего	687	105,5	725	105,7	749	88,8	779,1	91,0	4,0	45,3
		Товары	536	82,3	554	80,8	571	67,7	597,5	69,8	4,6	49,9
		Услуги	150	23,0	171	24,9	179	21,2	181,7	21,2	1,5	34,8

Примечания:

¹⁾ ЕС, Исландия, Лихтенштейн и Норвегия

²⁾ Страны СГБМ: Дания, Эстония, Финляндия, Исландия, Латвия, Литва, Норвегия, Польша, Россия, Германия

³⁾ В целях обеспечения возможности суммирования статистики торговли товарами и услугами в вышеприведенной таблице использовалась информация платежного баланса. Показатели внешней торговли товарами, приводимые в настоящем Обзоре, рассчитываются на основе первичных данных внешней торговли (если не отмечено иное). Расхождения соответствующих показателей обусловлены разницей методологии платежного баланса и первичных данных³².

Источники: ЦСБ Швеции, Коммерц-коллегия Швеции

По данным шведской статистики, за 2016 год общий объем экспорта товаров из Швеции снизился на 0,4%, импорта в Швецию — вырос на 1,7%. При расчете в шведских кронах и экспорт показал рост на 1,1%, импорт — на 3,2%.

При этом экспорт в Россию в текущих ценах, номинированный в долларах США, снизился на 1,7%, в то время как импорт из России — на 19,1%. В списке экспортеров в Швецию Россия заняла 13-е место (в 2015 году — 12-е место). В рейтинге экспорта из Швеции Россия занимает 15-е место.

Суммарный оборот шведской торговли товарами со всеми странами в 2016 г. составил 280,1 млрд. долл. США, импорт — 140,1 млрд. долл. США, экспорт — 139,5 млрд. долл. США.

Динамика *российского экспорта* в Швецию в значительной степени обусловлена колебаниями закупок Швецией сырой нефти. Суммарная стоимость закупок сырой нефти Швецией за 2016 г. снизилась на 16% по отношению к 2015 г. Это падение обусловлено исключительно продолжением падения цены на нефть: физический объем импорта нефти (в тоннах) в Швецию вырос на 2%. При этом, по данным шведской статистики, доля российских поставок составила 41%. В натуральном выражении импорт нефти из России в 2016 году несколько снизился (на 4,3%). В натуральном выражении Швеция импортировала за 2016 год 19,4 млн. тонн (за 2015 год — 19,0 млн. тонн). Российской нефти за 2016 год было импортировано 8,0 млн. тонн (в 2015 году — 8,4 млн. тонн). Т.е. снижение стоимости импорта обусловлено исключительно фактором цены.

Шведская внешняя торговля получила серьезное развитие в течение последнего десятилетия. В период с 2007 по 2016 гг. физический объем экспорта товаров и услуг вырос на 8%, импорта — на 23%. В течение последнего десятилетия и экспорт, и импорт увеличивались каждый год за исключением 2009 и 2012-2013 годов.

Товарооборот внешней торговли Швеции, страны с населением 10 млн. человек³³, составил в 2016 году 280,1 млрд. долл. США, что соответствует ок. 60% объема внешней торговли России (467,8 млрд. долл. США в 2016 году³⁴).

В общем *экспорте* Швеции, в разрезе основных товарных групп, по итогам 2016 года, существенную долю составляет продукция машиностроения (46%), на

³² Подробнее см. в отчете Коммерц-коллегии «Sveriges utrikeshandel med varor och tjänster samt direktinvesteringar. Helåret 2016», <http://kommers.se/nyheter/Forcerade-nyheter/Starkt-avslut-gav-okad-svensk-varuhandel-2016/>

³³ По данным на 20 января 2017 года

³⁴ Данные ФТС России

долю продукции химической промышленности приходится 13%, на продовольствие — 7% всего объема экспорта (статистические данные ЦСБ Швеции).

В страны Евросоюза поставляется 59,1% шведского экспорта, в Норвегию — 10,4%, в Соединенные Штаты — 7,3%, Китай — 3,8%, Российскую Федерацию — 1,2%.

На остальные страны мира приходится 18,2% экспортных поставок. В стоимостном выражении экспорт Швеции на условиях FOB в 2016 году составил 139,5 млрд. долл. США (снижение на 0,4% к 2015 году).

В структуре *импорта* Швеции преобладает продукция машиностроения — 45%, на минеральное сырье приходится 7%, на энергоносители — 9%, на продовольствие — 12%.

Крупнейшими поставщиками товаров в Швецию являются: страны Евросоюза — 71,8%, Норвегия (8,3%), Российская Федерация — 2,6% (–0,7 п.п. к уровню 2015 г.), Китай (4,6%), Соединенные Штаты (2,6%).

На остальные страны мира приходится 10,1% объема импорта. Импорт Швеции на условиях СИФ в 2016 году составил 140,7 млрд. долл. США (рост на 1,7% к уровню 2015 года).

Швеция в период 2000-2015 годов имела стабильное положительное сальдо внешней торговли товарами со странами мира. В 2016 г. Швеция впервые свела свою внешнюю торговлю с дефицитом (–1,2 млрд. долл., что составляет 0,44% её товарооборота).

Коэффициент покрытия импорта Швеции экспортом за рассматриваемый период находился в диапазоне от 1,23 (в 2004 г.) до 0,99 (в 2016 гг.).

В экспорте услуг в 2016 году наибольшая доля (27%) приходится на сектор прочих деловых услуг, транспортные услуги составляют 15%, туристические услуги — 17%.

В импорте услуг большая часть (35%) принадлежит сектору прочих деловых услуг, на туристические услуги приходится 23%, на транспортные услуги — 17%.

Суммарный шведский экспорт услуг в 2016 году составил 71,8 млрд. долл. США, импорт — 60,9 млрд. долл. США. Положительное сальдо торговли услугами составило 10,8 млрд. долл. США. По данным шведской статистики, экспорт услуг из Швеции в Россию составил 665 млн. долл. США, импорт из России — 301 млн. долл. США.

Общее сальдо Швеции в торговле товарами и услугами сложилось в 2016 г. положительным и составило +9,7 млрд. долл. США (по сравнению с +12,6 млрд. долл. США в 2015 году).

3.1.3. Таможенно-тарифное и нетарифное регулирование

Таможенный тариф. С вступлением в ЕС с 1 января 1995 г. Швеция полностью восприняла внешнеторговый режим Евросоюза, включая его тарифные и нетарифные меры, а также общий таможенный тариф. Таким образом, вопросы размера уплаты таможенных пошлин регулируются на уровне ЕС.

Основным документом Сообщества, регламентирующим торговлю с «третьими» странами, в том числе с Россией, является Таможенный кодекс

Сообщества (Custom Code, далее – Кодекс). Кодекс вступил в силу с 1 января 1994 г. (соответственно для Швеции – с 1 января 1995 г.).

Одной из наиболее важных составляющих Таможенного союза ЕС является Общий таможенный тариф (ОТТ). Законодательное закрепление Общего таможенного тарифа оформлено Регламентом Совета №2658/87 от 23 июля 1987 г. (Council Regulation (EEC) No 2658/87 of 23 July 1987 on the tariff and statistical nomenclature and on the Common Customs Tariff).

Таможенный тариф носит сложный дифференцированный характер. Он включает таможенные и специальные антидемпинговые пошлины.

К таможенным пошлинам относятся:

- конвенциональные пошлины (договорные);
- автономные пошлины (принимаемые автономно органами ЕС);
- преференциальные (льготные);
- адвалорные пошлины (от стоимости товара);
- специфические пошлины (с количества, размеров, веса и т.п. товара);
- уравнивательные пошлины (в размере разницы между низкой экспортной ценой поставщика, прежде всего сельскохозяйственных товаров, и более высокой ценой);
- специальные антидемпинговые и компенсационные пошлины (вводимые в качестве защитных мер против поставщиков товаров, обвиняющихся в демпинге и субсидировании своего экспорта).

С 1995 года вступил в силу новый вариант ОТТ, учитывающий результаты Уругвайского раунда переговоров ГАТТ/ВТО. Каждый подпункт тарифной номенклатуры теперь имеет два уровня тарифов: автономный и договорной. Последний применяется в торгово-экономических отношениях ЕС-Россия с момента завершения ратификации пакета документов по вступлению России в ВТО.

Базовым документом, определяющим режим торговли между Россией и ЕС, является двустороннее Соглашение о партнерстве и сотрудничестве между Европейским Союзом и Россией, подписанное 24 июня 1994 г. (вступило в силу 1 декабря 1997 г.). Данное Соглашение содержит ряд специальных положений об экономических отношениях Россия-ЕС и, как общее правило, не устанавливает каких-либо ограничений в отношении импорта российских товаров.

Ограничительные меры в отношении России могут быть приняты только Евросоюзом. При этом ограничительные меры ЕС на регулярной основе открыто публикуются на сайте Евросоюза по ссылке <http://trade.ec.europa.eu/tdi/>, доступны всем участникам внешнеэкономической деятельности, в том числе и российским.

Антидемпинговые меры:

- **Нитрат аммония** — с 25 сентября 2014 г. по 24 сентября 2019 г. действует специфическая пошлина в размере от 41,42 – 47,07 евро за тонну в зависимости от продукта. В отношении ОАО «Еврохим» действуют индивидуальные пошлины – 28,88 – 32,82 евро за тонну, ОАО «Кирово-Чепецкий химический комбинат» - 47,07 евро за тонну (только для кодов ТНВЭД ЕС 31023090, 31024090). Мера впервые была введена 23 августа 1995 года.
- **Бесшовные трубы** — с 5 июля 2012 г. по 4 июля 2017 г. действует пошлина в

следующих размерах: ОАО «Челябинский трубопрокатный завод» и ОАО «Первоуральский новотрубный завод» - 24,1%, с 28 декабря 2012 г. предприятия группы ТМК - 28,7 %, для остальных российских компаний – 35,8%.

- **Феррокремний** — с 10 апреля 2014 г. по 10 апреля 2019 г. действует пошлина в следующих размерах: Братский ферросплавный завод - 17,8 %, для остальных российских компаний - 22,7 %.

- **Сварные нелегированные трубы** — с 28 января 2015 г. по 27 января 2020 г. действует пошлина в следующих размерах: предприятия группы ОМК - 10,1%, предприятия группы ТМК - 16,8 %, для остальных российских компаний - 20,5 %.

- **Фитинги для труб** — с 30 января 2013 г. по 29 января 2018 г. для всех российских компаний действует пошлина в размере 23,8 % на импорт чугунных и стальных фитингов.

- **Трансформаторная сталь** - с 31 октября 2015 г. по 30 октября 2020 г. для всех российских компаний действует пошлина в размере 21,6%, при этом для ОАО «НЛМК» и ООО «ВИЗ-Сталь» установлена минимальная импортная цена.

- **Алюминиевая фольга** - с 19 декабря 2015 г. по 18 декабря 2020 г. для всех российских компаний действует пошлина в размере 12,2%.

- **Отдельные виды холоднокатаного листового проката** – в соответствии с Регламентами Европейской комиссии от 29 июля 2016 г. № 2016/1328 и № 2016/1329 введены антидемпинговые пошлины для российских производителей в следующих размерах: ПАО «Северсталь» - 34,1 %, для ОАО «ММК» - 18,7 %, для ПАО «НЛМК» и остальных российских производителей - 36,1 %, и введено ретроактивное взимание антидемпинговых пошлин (на предварительном уровне) за период с ноября 2015 г. по февраль 2016 г.

Справочно:

10 февраля 2016 г. на основании Регламента ЕС № 2016/181 были введены временные меры в следующих размерах: ПАО «Северсталь» - 25,4 %; ОАО «ММК» - 19,8 %; ОАО «НЛМК» - 26,2 %; для всех остальных российских компаний – 26,2 %.

Антидемпинговые расследования:

- **Горячекатаный прокат** – расследование начато 7 июля 2016 г. в отношении горячекатаного проката из России, а также из Ирана, Украины, Сербии и Бразилии.

Административные меры:

- **Еврокомиссией 28 апреля 2016 г. принят Регламент № 2016/670**, на основании которого введен механизм автоматического лицензирования импорта некоторых видов труб и стальной продукции. Норма будет применяться с 30 мая 2016 г. и действовать 4 года.

Согласно Регламенту, для получения разрешения ввоза в ЕС стальной продукции, подлежащей лицензированию, импортерам необходимо будет предоставить в компетентный орган страны-члена ЕС, куда будет осуществляться импорт, заявление с информацией о планируемых поставках. Декларированию подлежат поставки свыше 2,5 тонн. Лицензия на поставку должна быть выдана компетентным органом на безвозмездной основе в течение 5 рабочих дней после подачи заявления.

Список металлопродукции, подлежащей лицензированию, приводится в приложении к Регламенту.

Санкционный меры:

• **Запрет импорта товаров происхождения из Республики Крым и г. Севастополь на территорию ЕС.** Запрет на предоставление заемных средств (а также на предоставление соответствующей экспертной помощи и посреднических услуг) в отношении Республики Крым и г. Севастополь на цели развития инфраструктуры в сфере телекоммуникаций, энергетики, на цели разработки нефти, газа и минеральных ресурсов. Запрет на продажу или экспорт отдельного оборудования и технологий для использования в указанных сферах в Республике Крым и г. Севастополь. Запрет на осуществление инвестиций в Республику Крым и Севастополь. Запрет для европейских компаний на покупку недвижимости и предприятий, запрет на осуществление туристической деятельности.

Квотное ограничение (режим негласного квотирования):

• **Товары ядерного цикла.**

Тарифные квоты:

• **Мясо птицы и продукты ее переработки.**

Справочно:

С 2007 года установлены квоты США, Бразилии и Таиланду: Регламенты Комиссии (ЕС) от 15 мая 2007 г. № 536/2007 и от 4 июня 2007 г. № 616/2007. Данными Регламентами также предусмотрена квота на другие страны (в том числе для России), однако ее объемы были незначительны и составляли около 30 тыс. тонн мяса птицы и продуктов ее переработки. При этом общий объем квот Бразилии данной продукции – был около 360 тыс. тонн, а Таиланда – около 260 тыс. тонн.

• **Пшеница мягких сортов со средним и низким содержанием протеина** – с 1 января 2003 г. введена ежегодная тарифная квота на импорт в ЕС мягких сортов пшеницы в размере 2 989 240 тонн. Импортная пошлина на пшеницу мягких сортов в рамках квоты составляет 12 евро за тонну. Импортная пошлина сверх квоты – 95 евро за тонну. В рамках общей квоты установлены страновые квоты для США и Канады. Остаток тарифной квоты (2 378 387 тонн) – свободен для всех третьих стран (в том числе для России) на условиях «first come first served».

Справочно:

Практически все поставки мягких сортов пшеницы на дальние расстояния (из Австралии, США, Канады) – это пшеница со средним содержанием протеина. Поставки из России, Украины, Казахстана, Молдавии – преимущественно мягкая пшеница с низким содержанием протеина.

США и Канада имеют автономные стантовые квоты. В отношении тарифной квоты для третьих стран действует следующий порядок. Весь объем квоты распределяется на 4 транша для каждого квартала. В первую неделю квартала принимаются заявки на использование квоты от всех заинтересованных импортеров ЕС. Затем сравнивается объем поданных заявок с размером транша и выдаются лицензии на импорт пропорционально объемам, указанным в заявках. Поставки за пределами квот практически отсутствуют.

• **Ячмень** - с 1 января 2004 г. введена ежегодная тарифная квота на импорт в ЕС ячменя в размере 300 000 тонн. Импортная пошлина на ячмень в рамках квоты составляет 16 евро за тонну. Импортная пошлина сверх квоты – 93 евро за тонну.

Справочно:

Весь объем квоты распределяется на 4 транша для каждого квартала. В первую неделю квартала принимаются заявки на использование квоты от всех заинтересованных импортеров ЕС. Затем сравнивается объем поданных заявок с размером транша и выдаются лицензии на импорт пропорционально объемам, указанным в заявках. Поставки за пределами квот практически отсутствуют.

Технические барьеры:

• **Асбестосодержащие материалы.**

Новая политика ЕС в отношении химических веществ (система REACH). В соответствии с регламентом ЕС №1907/2006 химические вещества, входящие в состав продукции, находящейся в обращении на территории ЕС, включая импортируемую, должны быть зарегистрированы в Европейском химическом агентстве.

• **Никелевые соли.**

Классификация никелевых солей. В июне 2008 г. и в январе 2009 г. в рамках пересмотра Директивы № 67/548 Еврокомиссия приняла классификацию более 140 никелевых соединений в качестве потенциально опасных без соответствующих научных обоснований. Данная классификация была еще раз подтверждена в Регламенте № 1272/2008. На данном этапе производители никельсодержащей продукции должны изменить маркировку и упаковку такой продукции.

• **Лесоматериалы и продукция из древесины.**

Импорт лесоматериалов в Европейский союз. Регламент № 995/2010 от 20 октября 2010 г. об обязанностях операторов, размещающих лесоматериалы и продукцию из древесины на рынке. Регламент устанавливает технический барьер, ограничивающий с 3 марта 2013 г. ввоз лесоматериалов и продукции из древесины в страны Европейского Союза без подтверждения легальности заготовки древесины, использованной при изготовлении этой продукции. Новое европейское законодательство прямо запрещает ввоз на территорию стран ЕС древесины (в виде изделий или лесоматериалов), заготовленной в других странах с нарушением законодательства этих стран.

• **Биоцидные вещества.**

Регламент ЕС о порядке размещения на рынке и использовании биоцидных веществ от 22.05.2012 № 528/2015

Переходный период для имплементации до 1 марта 2017 г.

Список биоцидных средств, разрешенных к обращению в ЕС ([HTTP://EUR-LEX.Europa.eu/Legal-Content/EN/TXT/URI=CELEX:32012R0528](http://eur-lex.europa.eu/Legal-Content/EN/TXT/URI=CELEX:32012R0528))

О порядке обращения «обработанных изделий» на рынке ЕС ([HTTP://CIRCABC.EUROPA.eu/W/BROWSE/D7363EFD-D8FB-43E6-8036-5BCC5E8713F22](http://circabc.europa.eu/w/browse/d7363efd-d8fb-43e6-8036-5bcc5e8713f22))

Запрет на импорт:

• **Шкуры рыси и волка** — в соответствии со ст. 8 (п.1) Регламента Совета ЕС № 338/97 от 9 декабря 1996 г. любая коммерческая деятельность в ЕС относительно шкур евроазиатской рыси и серого волка, в т.ч. покупка, предложение к совершению покупки, приобретение для коммерческих целей, общественная демонстрация с

целью получения прибыли, использование в коммерческих целях и продажа, хранение, предложение и транспортировка с целью продажи, запрещена. Согласно ст. 8 (п.4) Регламента возможна частичная отмена этого положения на основе положений законодательства ЕС.

• **Шкуры кошек и собак** - с 1 января 2009 г. на территории ЕС ввоз, вывоз и обращение на рынке шкур кошки и собаки, а также продукции, содержащей такую кожу. Основание меры – Регламент Европейского парламента и Совета ЕС № 1523/2007.

Санитарные и фитосанитарные меры:

• В 1999 году Решением 2002/99/ЕС установлено, что при рисках, связанных с распространением ящура, достаточной термической обработкой мяса является минимальная температура в 70 °С, которая должна достигаться по всей толщине продукта.

• В 2007 году Решением Комиссии ЕС 2007/777 установлено, что из стран, где существуют очаги вируса ящура, для устранения определенных ветеринарно-санитарных рисков, связанных с распространением указанного заболевания, минимальный уровень термической обработки составляет 80 °С.

• Регламентом Комиссии № 1162/2012 установлено, что Калининградская область, учитывая её географическое расположение, является отдельной частью Российской Федерации.

• В настоящее время Россия включена в списки третьих стран, из которых могут ввозиться в Евросоюз определенные виды мяса, мясных продуктов и яиц и разрешен ввоз в страны - члены ЕС следующих видов продукции животного происхождения:

- мясо птицы, продуктов из мяса птицы, яйца домашней (сельскохозяйственной) птицы, кроме яйца куриного;

- яйца куриного только для последующей его переработки;

- готовых мясных продуктов (прошедших тепловую обработку при температуре не ниже 70 °С, с экспозицией 30 минут), произведенных из говядины и баранины, обработанных желудков, мочевых пузырей и кишок, из Калининградской области. Сырье для этих мясных продуктов должно происходить из стран - членов ЕС или других стран, имеющих разрешение поставлять говядину и/или свинину в ЕС;

- готовых мясных продуктов (прошедших тепловую обработку при температуре не ниже 80 °С), произведенных из свинины, обработанных желудков, мочевых пузырей и кишок, из Калининградской области.

В соответствии МЭБ территория, где расположена Калининградская область, свободна от вируса ящура.

Угроза введения меры:

• **Олово, вольфрам, тантал, золото и их руды** - законопроект «Регламент Европейского парламента и Совета Европы об учреждении системы сертификации ответственных импортеров при поставках олова, вольфрама, тантала, золота и их руд, происходящих из зон вооруженных конфликтов или зон с высоким риском их возникновения» (“Regulation of the European Parliament and of the Council setting up a Union system for supply chain due diligence self-certification of responsible importers of

tin, tantalum and tungsten, their ores, and gold originating in conflict-affected and high-risk areas”) рассматривается в первом чтении в Европарламенте.

Законопроект рассмотрен Европейским парламентом 20 мая 2015 г.

(Текст документа: http://eur-lex.europa.eu/resource.html?uri=cellar:5de359c4-a5f8-11e3-8438-01aa75ed71a1.0002.01/DOC_1&format=PDF;

http://eur-lex.europa.eu/resource.html?uri=cellar:5de359c4-a5f8-11e3-8438-01aa75ed71a1.0002.01/DOC_2&format=PDF

Поправки к документу: <http://www.europarl.europa.eu/sides/getDoc.do?pubRef=-//EP//NONSGML+TA+P8-TA-2015-0204+0+DOC+PDF+V0//EN>).

Законопроект предусматривает обязательную сертификацию всех экономических операторов, импортирующих в Европейский союз олово, вольфрам, тантал, золото и их руды. Цель документа — предотвращение финансирования вооруженных группировок в конфликтных зонах, осуществляемого за счет средств, вырученных в связи с добычей, транспортировкой и торговлей указанными товарами.

Документ предусматривает организацию в компании-импортере системы оценки и минимизации указанных рисков, аудиторскую проверку независимой компанией, подготовку отчетности для уполномоченных органов стран-членов Европейского союза.

В случае нарушения указанного регламента предусмотрены меры, вплоть до непризнания сертификата ответственного импортера.

Административные барьеры

Государственные закупки

Одним из ограничений доступа российских услуг на шведский рынок может считаться установленный порядок участия иностранных компаний в тендерах в рамках государственных закупок товаров, осуществления определенного вида работ, оказания услуг или комплексной реализации проекта.

В соответствии с действующими нормами международного права национальный режим участия в тендерах при осуществлении государственных закупок предоставляется участникам предпринимательской деятельности из стран – членов Европейского Союза, а также стран - участников Соглашения ВТО о государственных закупках. Допуск к участию в тендере предприятий и фирм, зарегистрированных в качестве юридических лиц в странах, не являющихся участниками многосторонних и двусторонних соглашений (в том числе и России) осуществляется в каждом конкретном случае на условиях, определенных администрацией тендера (государственным заказчиком) с соблюдением всех технических и финансово-экономических требований. При этом действует принцип не дискриминации по отношению к фирмам третьих стран. После присоединения России в рамках ВТО к Соглашению о государственных закупках субъектам предпринимательской деятельности будет предоставлен национальный режим участия в тендерах.

Транспорт

Определенные ограничения существуют в сфере транспортных услуг. Автомобильные и воздушные перевозки в настоящее время регулируются

двусторонними соглашениями, предусматривающими выдачу соответствующих разрешений на конкретное число перевозок (рейсов).

В области автомобильного транспорта перевозки грузов осуществляются на основе разрешений компетентных органов обеих стран, обмен которыми производится ежегодно в соответствии с Соглашением между Правительством Российской Федерации и Правительством Швеции о международном автомобильном сообщении 2009 года.

3.2. Меры государственной поддержки национального экспорта и инвестиций

С учетом высокой зависимости шведской экономики от экспорта, поддержка национального экспорта и инвестиций традиционно является одним из важнейших приоритетов национальной политики.

В 2016 году объемы государственных ассигнований на меры по поддержке экспорта, привлечения иностранных инвестиций, а также продвижению имиджа страны, выделяемые МИД Швеции, составили 424,16 млн. шв. крон (ок. 49,9 млн. долл. США). Сумма включает следующие статьи расходов:

- 361,89 млн. шв. крон (ок. 42,58 млн. долл. США) на общую поддержку экспорта (консультирование, информационная поддержка, обучающие программы),
- 62,27 млн. шв. крон (ок. 7,33 млн. долл. США) на продвижение инвестиционного потенциала Швеции и привлечение иностранных инвесторов.

В правительственном варианте бюджета на 2017 г. объем планируемых ассигнований на продвижение экспорта в разных формах составляет 361,89 млн. шв. крон (ок. 42,58 млн. долл. США), на продвижение инвестиционного потенциала — 62,27 млн. шв. крон (ок. 7,33 млн. долл. США).

На государственном уровне поддержка шведского экспорта и инвестиций во многом была обусловлена принятием Правительством Швеции в сентябре 2015 года новой Экспортной стратегии³⁵. В предисловии к Экспортной стратегии Министр промышленности и инноваций Микаэль Дамберг отмечает, что экспорт — основа экономики, создающая условия для роста, занятости и благосостояния в условиях глобализации мировой экономики. Швеция — небольшая страна, зависящая от экспорта, что дает гигантские возможности, но при этом подразумевает жесткие условия конкуренции. Главной целью правительства является достижение минимального по ЕС уровня безработицы к 2020 году. Уже сегодня экспортные отрасли прямо или косвенно создают рабочие места для 1,3 млн. человек в Швеции. В экспортной стратегии, созданной совместно с деловыми кругами Швеции, приведены конкретные направления развития шведского экспорта.

По замыслу правительства, Швеция должна проводить самую передовую в мире политику в области климата и охраны окружающей среды. Переход к «зеленой» экономике и многооборотному, более эффективному использованию ресурсов, устойчивое производство и потребление, развитие инноваций и

³⁵ Текст Экспортной стратегии размещен на сайте Правительства Швеции, см. <http://www.regeringen.se/informationsmaterial/2015/09/sveriges-exportstrategi/>.

природоохранных технологий — это спектр возможностей для развития бизнеса при снижении нагрузки на окружающую среду и климат.

В Экспортной стратегии обозначены следующие **основные цели**:

- рост экспорта в абсолютных показателях и его доли в ВВП;
- повышение привлекательности Швеции для инвестиций, компетенций и туристов;
- рост доли предприятий-экспортеров;
- рост участия шведских предприятий в глобальной экономике.

Следует отметить, что в Швеции функционирует несколько государственных агентств, осуществляющих как финансовую, так и нефинансовую поддержку национального экспорта и инвестиций, а именно: государственная корпорация «АБ Шведский экспортный кредит» (SEK), Государственный комитет по обеспечению экспортных кредитов (EKN), государственная корпорация «Альми Фёретагспартнер» (ALMI Företagspartner).

Значительную поддержку национального экспорта и инвестиций (в первую очередь, организационно-консультационного характера) оказывает образованное в 2013 году государственное агентство Business Sweden, учредителями которого являются шведское государство (в лице МИДа Швеции) и Шведская внешнеторговая ассоциация (некоммерческое объединение шведских отраслевых организаций предпринимателей).

Государственное агентство Business Sweden осуществляет свою деятельность в двух направлениях: одно занимается вопросами инвестиций, другое – привлечением иностранного капитала в Швецию. Для оптимизации работы по направлению привлечения инвестиций Business Sweden концентрирует работу на решении двух задач: содействие шведским компаниям в поиске зарубежных партнеров для выхода на отдельные рынки, а также привлечение иностранных предприятий в Швецию для развития шведских кластеров (по образу «Кремниевой долины» в США). Представительства Business Sweden есть в 60 странах мира, в т.ч. и в России.

Информация об оказываемой правительством Швеции в течение 2016 года поддержке экспорта отдельных отраслей экономики приведена в Разделе 2.2. Обзора экономики.

Отраслевые программы поддержки экспорта сельхозпродукции

В 2015 году Государственным управлением сельского хозяйства, Государственным продовольственным управлением (шв. *Livsmedelverket*) и Шведским управлением экономического и регионального роста (шв. *Tillväxtverket*). была разработана программа **«Инициатива по увеличению роста в сельскохозяйственном и продовольственном секторах»**³⁶ Цель программы – повышение экспорта продовольствия, продукции сельского хозяйства, а также услуг. Основными задачами Программы являются:

- повышение шведского экспорта как в рамках ЕС, так и в третьи страны;
- увеличение количества предприятий-экспортёров;

³⁶ *Initiativ för ökad svensk export inom jordbruks- och livsmedelssektorn*
(<http://www2.jordbruksverket.se/download/18.25b6cd1c150ec5405e694298/1447159239635/ovr370.pdf>) s.3

– развитие гастрономического туризма.

Основными способами решения поставленных задач названы:

- развитие предпринимательства;
- улучшение качества и увеличение разнообразия продукции;
- привлечение в Швецию туристов в рамках гастрономических туров;
- сотрудничество и взаимодействие.

Каждый из названных способов детально проработан в Программе. Основной акцент сделан на:

- обмен лучшими практиками между предприятиями-экспортёрами;
- проведение дифференцированной политики в области поддержки экспорта в зависимости от вида продукции;
- чёткую постановку конкретных задач и ответственных органов власти,
- проведение единой политики по созданию образа Швеции как «кулинарной державы».

Перед Государственным управлением сельского хозяйства в рамках реализации Программы также поставлены определённые задачи:

- создание и поддержание высокого уровня шведской сельхозпродукции;
- помощь предприятиям, планирующим стать экспортёрами, со стороны государства;
- проведение исследований и подготовка соответствующих отчётов для того, чтобы сделать государственные меры поддержки более адресными;
- использование ресурсов посольств для поддержания образа Швеции как мультикультурного государства, производящего различные виды продовольственной продукции. Дополнительная подготовка сотрудников посольств с этой целью;
- постоянное информирование сотрудников органов власти, следящих за исполнением мер сельскохозяйственной политики;
- развитие предпринимательских инициатив;
- оказание поддержки всем предприятиям и их проектам, ориентированным на продажу и экспорт своей продукции. Размер выделенных для этого средств будет расти, в 2016 году он составил 200 миллионов евро.

На государственные и местные органы власти в связи с реализацией данной Программы также возложен широкий круг задач и обязанностей. Среди основных:

- проведение визитов на высшем и высоком уровнях в те страны, которые могут стать важными рынками для шведского экспорта;
- подготовка и распространение информации об экологической обстановке в Швеции и о качестве продукции;
- принятие мер по облегчению доступа шведской продукции к зарубежным рынкам.

В программе указано, что количество компаний-экспортёров продовольствия в Швеции значительно меньше, чем экспортёров в других секторах хозяйства. Для достижения поставленной цели необходимо сотрудничество правительственных и местных органов власти, а также их взаимодействие с посольствами для оказания поддержки шведскому экспорту.

Основными рынками для шведского экспорта за пределами Евросоюза должны стать Норвегия, Китай и Соединённые Штаты. Для каждого из этих направлений экспорта предусмотрены отдельные меры поддержки. Для всех остальных государств предусмотрен общий перечень мер, включая организацию визитов. В частности, в октябре 2016 года шведская делегация во главе с Министром сельского хозяйства страны Свенном-Эриком Бухтом посетила Казахстан с целью «продвижения шведского экспорта в страну»³⁷.

Каждое из профильных ведомств, принимавших участие в разработке «Инициативы», уже внесло и продолжает вносить существенный вклад в развитие шведского экспорта продовольствия.

В частности, Государственное продовольственное управление ответственно за взаимодействие с зарубежными органами власти с целью выяснения тех норм и правил, которые необходимо выполнять шведским предприятиям-экспортёрам для того, чтобы Швеция была признана в качестве экспортного государства.

Данное Управление также занимается вопросами создания планов действий в отдельных отраслях (например, план действий по повышению экспорта свинины от 2014 года).

Управление сельского хозяйства в сотрудничестве с Государственным продовольственным управлением должно находить новые экспортные рынки. Для этого нужно предпринимать все меры по признанию Швеции в качестве экспортной державы, а также налаживать взаимодействие с органами власти в других странах. Оно также принимает активное участие тех мероприятиях Европейского союза (включая рабочие группы), которые имеют отношение к ветеринарии.

С середины 1990-х годов в стране действует программа «Еда для Швеции» (англ. *Food for Sweden*), финансируемая правительством и реализуемая Государственным управлением сельского хозяйства. Бюджет программы относительно небольшой – в 2015 году он составил 7 миллионов крон. В рамках неё реализуется программа поддержки экспорта продовольствия (шв. *Food from Swedens exportstipendium*), которая включает оказание информационной и организационной поддержки предприятиям, которые хотят стать экспортёрами.

Поддержка развития экспорта, а также общего количества производимого продовольствия являются основными задачами³⁸, поставленными рабочей группой Королевской шведской академией лесного и сельского хозяйства (шв. *Kungliga Skogs- och Lantbruksakademien*). Разработанная ею программа «**Прирост 2030!**» (шв. *Till växt 2030!*) предусматривает необходимость развития как экспорта, так и импорта продовольствия. Как считают её создатели, Швеция должна внести свой существенный вклад в решение всемирной проблемы нехватки продовольствия.

³⁷ Источник: сайт Правительства Швеции: <http://www.regeringen.se/artiklar/2016/10/landsbygdministern-framjar-export-till-kazakstan/>

³⁸ Till växt 2030! (<http://www.sou.gov.se/wp-content/uploads/2014/11/dbd35d14.pdf>)

3.3. Меры государственной политики в области особых экономических зон, особенности их функционирования и администрирования

Законодательством Европейского Союза предусмотрена возможность создания только одного вида особых экономических зон – зон свободной торговли, в которых запрещено производство или иная деятельность, кроме упаковки и/или перефасовки и складского хранения товаров. Данные ограничения обусловлены законодательством Евросоюза, в первую очередь статьями 166-182 Таможенного Кодекса Сообщества, утвержденного Регламентом Совета (Council Regulation (EEC) N 2913/92, articles 166-182).

В Швеции существует две зоны свободной торговли: порт Стокгольм и аэропорт Арланда, и они находятся под пристальным вниманием таможенных и портовых служб.

3.4. Обзор состояния и перспектив развития торгово-экономических отношений Швеции и России

По итогам 2016 г. стоимостной объем российско-шведского товарооборота уменьшился по сравнению с 2015 г. на **9,2%** и составил 3,9 млрд. долл.

При этом российский экспорт сократился на **8,7%** и составил 2,2 млрд. долл., импорт сократился на **10,0%** и составил 1,7 млрд. долл. Положительное сальдо России в торговле со Швецией составило **555,8 млн. долл.**

Справочно:

По итогам 2015 г. стоимостной объем российско-шведского товарооборота уменьшился по сравнению с 2014 г. почти в 2 раза (падение на **46,6%**) и составил 4,3 млрд. долл.

При этом российский экспорт сократился на **49,2%** и составил 2,4 млрд. долл., импорт сократился на **42,8%** и составил 1,9 млрд. долл. Положительное сальдо России в торговле со Швецией составило **581,6 млн. долл.**

Товарооборот между Россией и Швецией в 2008-2016 годах

(млн. долларов США)

	2008 г.	2009 г.	2010 г.	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.
Оборот	8 655,7	5 239,2	6 443,0	9 164,5	10 127,0	8 392,2	8 033,6	4 287,6	3 891,8
прирост, +/-%	+41,4	-39,5	+23,0	+42,2	+10,5	-17,1	-4,3	-46,6	-9,2

Экспорт	4 123,2	3 199,8	3 589,5	5 127,1	6 186,5	4 475,6	4 794,2	2 434,6	2 223,8
прирост, +/-%	+37,0	-22,4	+12,2	+42,8	+20,7	-27,7	+7,1	-49,2	-8,7
Несырьевой	1 971,2	1 720,7	2 079,4	1 834,6	2 115,2	2 099,5	1 869,2	1 339,8	1 063,9
прирост, +/-%	+13,5	-12,7	+20,8	-11,8	+15,3	-0,7	-11,0	-28,3	-20,6
доля в общем экспорте, %	47,8	53,8	57,9	35,8	34,2	46,9	39,0	55,0	47,8
Высоко-технологичный	11,5	31,9	11,7	11,0	68,5	53,1	55,9	6,4	42,1
прирост, +/-%	+26,0	+177,9	-63,5	-6,0	+525,0	-22,5	+5,4	-88,5	+553,8 ³⁹
доля в общем экспорте, %	0,3	1,0	0,3	0,2	1,1	1,2	1,2	0,26	1,89

Импорт	4 532,6	2 039,4	2 853,6	4 037,5	3 940,5	3 916,6	3 239,4	1 853,0	1 668,0
прирост, +/-%	+45,7	-55,0	+39,9	+41,5	-2,4	-0,6	-17,3	-42,8	-10,0
Несырьевой	4 511,9	2 024,0	2 840,1	4 027,5	3 933,2	3 904,8	3 235,2	1 848,7	1 665,6
прирост, +/-%	+45,4	-55,1	+40,3	+41,8	-2,3	-0,7	-17,1	-42,8	-9,9
доля в общем импорте, %	99,5	99,2	99,5	99,8	99,8	99,7	99,8	99,8	99,9
Высоко-технологичный	1 173,2	432,7	528,0	699,5	743,8	645,7	574,1	362,2	254,0
прирост, +/-%	+154,5	-63,1	+22,0	+32,5	+6,3	-13,2	-11,1	-36,9	-29,9
доля в общем импорте, %	25,9	21,2	18,5	17,3	18,9	16,5	17,7	19,5	15,2

Сальдо	-409,4	1 160,4	735,9	1 089,6	2 246,0	559,0	1 554,8	581,6	555,8
---------------	--------	---------	-------	---------	---------	-------	---------	-------	-------

Место Швеции во внешней торговле России									
в обороте	22	▲ 21	▼ 24	▲ 22	▲ 21	▼ 24	▲ 22	▼ 25	▼ 28
в экспорте	28	▲ 23	▼ 24	▼ 25	▲ 21	▼ 26	▲ 24	▼ 30	▲ 29
в импорте	17	▼ 22	▲ 21	▲ 20	▲ 19	— 19	▼ 22	▼ 24	▼ 25

Источник: ФТС России

³⁹ В основном за счет поставки в Швецию товаров группы 890690 «Прочие морские суда» на сумму 37,7 млн. долл. США.

3.4.1. Изменения по основным товарам и услугам российско-шведской торговли

Структура российского экспорта в Швецию (по итогам 2016 г.)

Код ТН ВЭД		2015 г.		2016 г.			
		млн. долл.	Доля, %	млн. долл.	Доля, %	Прирост, +/-млн. долл.	Прирост, +/-%
	Общий экспорт России в Швецию	2 434,6	100,0	2 223,8	100,0	-210,8	-8,7
25-27	Минеральные продукты, в т.ч.:	1 578,1	64,8	1 522,1	68,4	-56,0	-3,6
(27)	<i>Топливо минеральное, нефть и продукты их перегонки; битуминозные вещества; воски минеральные</i>	1 577,5	64,8	1 521,6	68,4	-55,9	-3,5
28-40	Продукция химической промышленности, каучук	657,8	27,0	501,5	22,5	-156,4	-23,8
72-83	Металлы, изделия из них	64,0	2,6	58,1	2,6	-6,0	-9,3
84-90	Машины, оборудование, транспортные средства	39,3	1,6	52,8	2,4	+13,5	+34,3
44-49	Древесина и целлюлозно-бумажные изделия	58,5	2,4	47,6	2,1	-10,9	-18,6
01-24	Продовольственные товары и с/х сырье	20,8	0,9	22,5	1,0	+1,7	+8,1
50-67	Текстиль, изделия из него. обувь	4,2	0,2	7,6	0,3	+3,5	+82,4
41-43	Кожевенное сырье, пушнина и изделия из них	0,00045	0,00002	0,0010	0,00004	+0,000531	+118,1
71	Жемчуг. драгоценные камни, металлы	0,00036	0,00001	-	-	-0,0004	-100,0
68-70, 91-97	<i>Другие товары</i>	<i>11,847</i>	<i>0,5</i>	<i>11,675</i>	<i>0,5</i>	<i>-0,171</i>	<i>-1,4</i>

Снижение стоимостных объемов экспорта по итогам 2016 г. (-8,7% или -210,8 млн. долл.) по сравнению с 2015 г. произошло в основном за счет:

- снижения экспорта продукции химической промышленности (группы 28-40) на 23,8% (-156,4 млн. долл.) до уровня 501,5 млн. долл.

(в натуральном выражении экспорт вырос на 50,9% (+237,3 тыс.т.) до уровня 704,1 тыс.т.).

- снижения экспорта минеральной продукции (продукции ТЭК, группы 25-27) на 3,6% (-56,0 млн. долл.) до уровня 1,5 млрд. долл.

(в натуральном выражении экспорт вырос на 25,5% (+1,1 млн.т.) и составил 5,6 млн.т.).

Причины изменения объемов экспорта

(по итогам 2016 г.)

Российский экспорт (общее изменение: -8,7%, или -210,8 млн. долл.):

1. -23,8% (-156,4 млн. долл.) по группе «Продукции химической промышленности» (группы 28-40 ТН ВЭД).

Основной вклад в снижение экспорта продукции химической промышленности в Швецию внесли колебания объемов поставок обогащенного урана. По данным шведской статистики, в 2016 году в Швецию из России было ввезено 249 тонн обогащенного урана (код ТН ВЭД 284420), а за 2015 год — 399 тонн. Доля России в общем объеме поставок этого товара снизилась с 57% до 48%. Этот товар занимает второе место после сырой нефти в общем рейтинге стоимости экспортных товаров из России в Швецию.

2. -3,6% (-56,0 млн. долл.) по группе «Топливо минеральное, нефть и продукты их перегонки» (гр. 27 ТН ВЭД).

Снижение экспорта (в стоимостном выражении) из России в Швецию по номенклатуре товаров этой группы объясняется как снижением цены на нефть по сравнению с началом 2015 года, так и некоторым снижением физического объема.

Шведская статистика показывает более значительное снижение стоимости импортируемой российской нефти. По данным ЦСБ Швеции, физический объем импорта российской нефти в Швецию (код 270900) за 2016 год снизился на 4,4%. В 2016 году цена нефти находилась на более низком уровне по сравнению с прошлым годом, и суммарное снижение стоимостного объема экспорта нефти (в долл. США) составило 22%. При этом доля сырья российского происхождения в общем объеме шведского нефтяного импорта составляет 41%. Значительная часть сырой российской нефти перерабатывается в Швеции и затем экспортируется. В общем объеме переработки ведущего нефтеперерабатывающего концерна Швеции «Приим» доля российского сырья составляет около 60%.

Структура российского импорта из Швеции
(по итогам 2016 г.)

Код ТН ВЭД		2015 г.		2016 г.			
		млн. долл.	Доля, %	млн. долл.	Доля, %, ▼	Прирост, +/-млн. долл.	Прирост, +/-%
	Общий импорт России из Швеции	1 853,0	100,0	1 668,0	100,0	-185,0	-10,0
84-90	Машины, оборудование, транспортные средства	986,0	53,2	839,1	50,3	-146,9	-14,9
28-40	Продукция химической промышленности, каучук	438,2	23,6	412,1	24,7	-26,0	-5,9
72-83	Металлы, изделия из них	145,0	7,8	145,3	8,7	+0,4	+0,2
44-49	Древесина и целлюлозно-бумажные изделия	125,9	6,8	116,9	7,0	-9,0	-7,2
01-24	Продовольственные товары и с/х сырье	88,4	4,8	97,5	5,8	+9,1	+10,3
50-67	Текстиль, изделия из него, обувь	14,3	0,8	13,7	0,8	-0,6	-4,5
25-27	Минеральные продукты	19,0	1,0	10,0	0,6	-9,0	-47,3
41-43	Кожевенное сырье, пушнина и изделия из них	1,07	0,06	5,09	0,31	+4,027	+377,9
71	Жемчуг, драгоценные камни, металлы	0,009	0,0005	0,009	0,0005	+0,0002	+2,5
68-70, 91-97	<i>Другие товары</i>	35,3	1,9	28,3	1,7	-6,9	-19,6

Снижение стоимостных объемов импорта по итогам 2016 г. (-10,0% или -185,0 млн. долл.) по сравнению с 2015 г. произошло в основном за счет:

– сокращения импорта машин, оборудования, транспортных средств (группы 84-90) на 14,9% (-146,9 млн. долл.) до уровня 839,1 млн. долл.

Причины изменения объемов импорта
(по итогам 2016 г.)

Российский импорт (общее изменение: -10,0% или -185,0 млн. долл.):

1. -14,9% (-146,9 млн. долл.) по группе «Машины, оборудование, транспортные средства» (группы 84-90 ТН ВЭД).

Основная причина падения импорта машинотехнического оборудования — сокращение инвестиционного спроса на шведское телекоммуникационное оборудование, транспортные средства, приборы и инструменты. Серьезный вклад в негативную динамику вносит снижение курса рубля. В текущем году многие российские потребители импорта из Швеции вынуждены отложить или отменить поставки шведского оборудования в связи с сокращением инвестиционных программ.

Сопоставление статистики торговли товарами России и Швеции

Анализ торговли России со Швецией показывает значительные расхождения статистических данных обеих стран. Так, динамика развития товарооборота за последние пять лет характеризуется следующими показателями.

Расхождение показателей торговли между Россией и Швецией

(млн. долларов США)

Россия - Швеция	2009 г.	2010 г.	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.
Оборот ФТС России	5 239,20	6 443,00	9 164,50	10 127,00	8 392,20	8 034,60	4 287,6	3 891,8
Оборот ЦСБ Швеции	5 953,10	9 866,30	13 965,70	12 384,40	10645,30	11 215,4	6 261,9	5 368,8
<i>расхождение</i>	<i>-713,9</i>	<i>-3 423,30</i>	<i>-4 801,20</i>	<i>-2 257,40</i>	<i>-2252,30</i>	<i>-3 180,8</i>	<i>-1 974,3</i>	<i>-1 477,0</i>
Экспорт России ФТС России	3 199,80	3 589,50	5 127,10	6 186,50	4 475,60	4 794,10	2 434,6	2 223,8
Импорт Швеции ЦСБ Швеции	4 118,40	6 982,00	9 715,40	8 895,10	7 020,20	7 990,80	4 520,7	3 657,8
<i>расхождение</i>	<i>-918,6</i>	<i>-3 392,50</i>	<i>-4 588,30</i>	<i>-2 708,60</i>	<i>-2544,60</i>	<i>-3 196,7</i>	<i>-2 177,1</i>	<i>-1 434,0</i>
Импорт России ФТС России	2 039,40	2 853,60	4 037,50	3 940,50	3 917,40	3 240,40	1 853,0	1 668,0
Экспорт Швеции ЦСБ Швеции	1 834,70	2 884,30	4 250,30	3 489,30	3 625,10	3 224,60	1 741,3	1 711,0
<i>расхождение</i>	<i>204,7</i>	<i>-30,7</i>	<i>-212,8</i>	<i>451,2</i>	<i>292,3</i>	<i>15,8</i>	<i>111,7</i>	<i>-43,0</i>
Курс шв. кроны к долл. США	7,6457	7,2049	6,4969	6,7754	6,514	6,8577	8,4350	8,5613

3.4.2. Оценка перспективных высокотехнологичных товаров и услуг для поставки в Россию

Энергетика

В области энергетики наибольший интерес для России могли бы представить технологии, в разработке которых шведские научные центры и компании добились наиболее заметных результатов. К ним, прежде всего, относятся технологии возобновляемой энергетики, в т.ч.:

- производство биогаза на основе водоочистных сооружений;
- сбор и утилизация пищевых отходов для производства биогаза;
- очистка биогаза и использование биометана в качестве топлива для городского транспорта, грузовиков и легковых автомобилей;
- сжижение биогаза и его транспортировка;
- производство и использование биоэтанола в качестве топлива для легковых автомобилей и дизельных городских автобусов;
- использование сжиженного природного газа/биогаза (СПГ/СБГ) в качестве топлива для тяжелых дизельных грузовиков;
- производство и эксплуатация гибридных дизель-электрических автобусов;

– переработка отработанных автошин с получением резиновых гранул, переработка отработанных автошин с получением резиновых гранул, нефтепродуктов, энергетических газов и технического углерода.

Технологии лесопромышленного комплекса

В области технологий для лесопромышленного комплекса значительный интерес для России могли бы представить следующие перспективные технологии:

- замена нефтепродуктов в сфере отопления на возобновляемые топлива (древесная щепа, пеллеты);
- производство биодизельного топлива из т.н. «соснового эфира» (побочного продукта производства целлюлозы);
- газификация древесной биомассы и получение из нее биогаза;
- получение из древесной биомассы нефтепродуктов методом пиролиза;
- производство на базе целлюлозных заводов диметилового эфира (из черного щелока) и его использование в качестве топлива для тяжелых грузовиков;
- получение на целлюлозных предприятиях высококачественного лигнина и его использование в качестве печного топлива или сырья для получения полимеров.

Природоохранные технологии

Одними из наиболее перспективных товаров и услуг для поставки в Россию из Швеции являются природоохранные технологии. Швеция уже много лет занимает лидирующие позиции в мире в области техники и технологий по защите окружающей среды и потенциал для сотрудничества огромен.

Наиболее интересные для России направления: утилизация бытовых и промышленных отходов, очистка воды, создание устойчивых транспортных систем, опыт по планированию и строительству городов устойчивого развития.

Швеция является одним из мировых лидеров в области разработки и применения техники и технологий по защите окружающей среды, в связи с чем, сотрудничества в этой области является одним из приоритетных направлений российско-шведского взаимодействия.

Российский рынок, в свою очередь, также является перспективным с точки зрения экспорта шведских природоохранных технологий и услуг. В опубликованном «Маркетинговом исследовании рынка природоохранных технологий России (Market Studies Russia – Environmental Technologies), организация «Деловая Швеция» (Business Sweden) изучила потенциал шведских компаний в 13 российских регионах по шести направлениям: энергоэффективность, очистка воды, обращение с отходами, борьба с загрязнением воздуха, возобновляемые источники энергии, а также планирование и строительство городов устойчивого развития. Основным выводом отчета стала констатация факта, что вопрос защиты окружающей среды является в настоящее время весьма актуальным для России, и в этом направлении для шведских компаний существуют большие возможности.

Особенно интересными для России является сотрудничество в следующих областях:

- ресурсосбережение и энергоэффективность;
- утилизация бытовых и промышленных отходов;
- вода и канализация;
- создание устойчивых транспортных систем;
- планирование и строительство городов устойчивого развития.

3.4.3. Перспективы экспорта российских товаров и услуг, в том числе высокотехнологичных, в Швецию

Энергетика

На протяжении уже нескольких десятилетий Россия является одним из важных поставщиков обогащенного урана для шведских АЭС. Кроме того, этот материал является сырьем для производства готовых топливных сборок для ядерных реакторов, которые производятся в Швеции и поставляются на экспорт.

В результате длительной и успешной работы специалистов компании «Росатом» ею были разработаны топливные сборки для одного из типов западных реакторов, которые применяются и на шведских АЭС. Пробный контракт на поставку этихборок был подписан «Росатомом» со шведским государственным энергоконцерном Ваттенфалль.

Одним из перспективных направлений деятельности для российских компаний в Швеции могло бы стать создание совместных предприятий (как в России, так и в Швеции) по производству высокотехнологичной продукции за счет полного или частичного приобретения небольших шведских высокотехнологичных компаний (например, в сфере солнечной энергетики). Многие из таких компаний создаются для продвижения на рынок недавно разработанных перспективных технологий и нуждаются в стратегических инвесторах. Приобретение таких фирм позволило бы России со временем нарастить экспорт высокотехнологичной продукции не только в Швецию, но на другие зарубежные рынки.

Пищевая промышленность

Взяв за образец меры шведского правительства в рамках программы «Швеция — новая кулинарная держава» (подробнее о программе — в п. 3.2 Обзора), отражающие системный и всесторонний подход к вопросу развития пищевой промышленности и поддержки экспорта продуктов питания, можно в частности реализовать в России подход к туризму с точки зрения «кулинарных впечатлений». Население России многонационально, и особенности кухонь разных народов очень разнообразны. Практически каждый регион имеет свои традиционные блюда, которые не встречаются в других местах.

В России также существует ряд традиционных продуктов с наименованиями, содержащими географические названия или место их происхождения: тульские пряники, адыгейский сыр, башкирский мёд и др. Продвигать эти товары на зарубежных рынках может быть затруднительно по ряду причин (применительно к

выходу на шведский рынок преграды могут в числе прочего заключаться в консерватизме шведов в своих гастрономических пристрастиях и предпочтении ими местной продовольственной продукции; больших затратах на сертификацию производства в России, а также на рекламу и продвижение товара на уже заполненном рынке Швеции), но такие товары и продукты питания могут быть элементом привлечения туристов в различные регионы России в сочетании с достопримечательностями, памятниками культуры и архитектуры и т.д.

Направив информацию о традиционных российских блюдах и продовольственных товарах в редакции путеводителей, можно ожидать роста осведомлённости и интереса зарубежных туристов к кулинарной стороне путешествия. Оказавшись в регионе, знаменитом тем или иным продовольственным товаром или блюдом, турист непременно захочет это блюдо попробовать и привезти на родину в качестве сувенира.

Туризм

Индустрия туризма между Россией и Швецией является одним из важных направлений двустороннего сотрудничества. Привлечение в Россию большего количества иностранных туристов, в том числе шведских, могло бы обеспечить дополнительные доходы в бюджет, привлечь прямые инвестиции, повысить занятость населения, положительно сказаться на имидже Российской Федерации и т.д.

Основные направления развития экспорта российских туристических услуг:

- посещение крупных городов (Москва, Санкт-Петербург);
- туры по Золотому кольцу России;
- этнографический туризм;
- экологический туризм;
- экстремальный туризм.

Развитию туризма между двумя странами способствует тот факт, что, согласно данным "Price of Travel" (<https://www.priceoftravel.com/>), Москва была названа одним из самых дешёвых для посещения городов Европы. Эти данные активно используются рекламными операторами в целях привлечения туристов в Россию.

Отдельно стоит отметить рост количества паромных круизов по Балтийскому морю, связанный с тем, что ранее популярные направления (в частности, круизы по странам Средиземного моря) стали пользоваться меньшей популярностью в силу небезопасности этого направления из-за притока мигрантов.

Несмотря на то, что по данным Ростуризма за 2016 год произошло уменьшение количества туристов из России в Швецию на 25 % (41 125 вместо 54 970 в 2015 году), количество шведских туристов, посетивших Россию в 2016 году снизилось лишь на 4 % (35 645 против 37 220 в 2015 году). Есть серьёзные основания полагать, что при улучшении политической обстановки, начало которому положила встреча министров иностранных дел двух стран, прошедшая в феврале 2017 года, туристический поток в обе стороны начнёт стремительно расти.

Горнорудная промышленность, черная и цветная металлургия

Россия является важнейшим для Швеции поставщиком черных металлов. В основном из России экспортируются чугун в чушках, ферросплавы, прокат чугуна и стали с покрытием, прокат легированной стали, а также отходы и лом черных металлов. Россия на протяжении многих лет являлась для Швеции важным поставщиком цветных металлов (алюминия и меди).

Одним из направлений развития российского экспорта может стать перспективный проект экспорта свинцово-цинкового концентрата из месторождения на Новой Земле для переработки на металлургических предприятиях концерна Булиден.

Строительная отрасль

По оценкам Государственного управления по жилищным вопросам (шв. Boverket), в Швеции необходимо построить 700 000 новых жилых домов к 2025 году для того, чтобы решить имеющуюся на данный момент проблему нехватки жилья. Отсюда в Швеции возникла необходимость не только в привлечении рабочей силы, но и в импорте строительных материалов.

По данным доклада, подготовленного по заказу правительства П. Энохссоном и Т. Андерссоном, Швеции не удастся выполнить поставленную задачу по вводу новых жилых зданий только с помощью одних внутренних ресурсов.

IV. Инвестиционная политика Швеции и иностранные инвестиции

4.1. Инвестиционная политика Швеции, а также план крупных деловых мероприятий, планируемых к проведению

4.1.1. Основные направления и приоритеты инвестиций (исходящих, входящих) Швеции

Основной целью шведской экономической политики является усиление конкурентоспособности шведской экономики и создание благоприятных условий для появления новых рабочих мест и растущих предприятий. Два основных приоритета шведского подхода — рост и инновации. При этом шведы уделяют значительное внимание устойчивому развитию. Эта тенденция отражена в национальной стратегии инновационного развития.

Хотя в Швеции действует ряд крупных транснациональных корпораций (ТНК), как шведских, так и зарубежных, основу национальной экономики составляют малые и средние предприятия (МСП), создающие более половины национального дохода. По мере того, как шведские ТНК становятся все менее зависимыми от национального рынка, все более важную роль приобретает создание условий для ведения бизнеса МСП. Эти аспекты во многом определяют инвестиционную политику как шведского государства, так и отдельных регионов и предприятий.

В шведской стратегии развития региональной конкурентоспособности, предпринимательства и занятости определены четыре основных приоритетных направления развития:

1. Инновации и модернизация.
2. Развитие компетенций и трудовых ресурсов.
3. Повышение доступности инфраструктуры и услуг.
4. Региональное сотрудничество.

Государственная стимулирующая политика в области инвестиций направлена на развитие широкого спектра отраслей. Так, в задачу агентства ВИННОВА входит создание благоприятных условий для инновационных предприятий. Инвестиции в такие предприятия могут быть нацелены на развитие ассортимента продуктов, обучение персонала, сотрудничество с исследовательскими институтами. Разработаны различные схемы поддержки МСП в сферах совершенствования выпускаемых изделий, развития занятости и выходу на международные рынки.

Агентство Business Sweden совместно со шведскими региональными властями определили шесть приоритетных направлений инвестиций, в которых регионы могут развернуть работу по стимулированию развития бизнеса и рабочей силы. Региональные перечни инвестиционных проектов (инвестиционные портфолио) затем сводятся в национальный перечень по каждому направлению. Эти шесть приоритетных направлений включают:

- ИКТ: развитие дата-центров, мобильных коммуникационных систем, компьютерная поддержка здравоохранения, компьютерные игры;
- биотехнологии: биоматериалы и стволовые клетки, исследования раковых заболеваний и диабета, медицинская техника, имплантология;

- транспорт: модернизация технологии производства двигателей, электромобили и батареи, транспортная безопасность и т.п.;
- наука о материалах: упаковка, производство материалов, горнодобывающая и металлическая отрасли и т.п.;
- природоохранные технологии: переработка отходов, экономные электрические сети, ветрогенерация и т.п.;
- сфера услуг: бизнес-услуги, финансы, туризм, розничная торговля, контактные центры и т.п.

Положительным примером использования региональных конкурентных преимуществ и успешного преодоления организационных ограничений является проект по привлечению известных ИТ-компаний (в т.ч. крупнейшей мировой социальной сети Facebook) к размещению своих серверных мощностей в городе Лулео на севере Швеции. Общий объем инвестиций, вложенных в проект, составляет ок. 500 млн. шв. крон (ок. 73,7 млн. долл. США). Благоприятными факторами, обеспечившими успех проекта, стали холодный климат региона, доступ к бесперебойной подаче энергии, наличие квалифицированной рабочей силы и благожелательное отношение со стороны бизнес-сообщества. Администрация Лулео, агентство Business Sweden и шведское Министерство предпринимательства сыграли ключевые роли в организации проекта.

4.1.2. Государственное регулирование инвестиционной деятельности

Шведское законодательство, с учетом некоторых исключений, не устанавливает ограничений на прямые иностранные инвестиции, как в отношении недвижимого имущества, так и других видов собственности.

Система шведского права также не предъявляет жестких требований к организационно-правовой форме юридического лица, осуществляющего инвестирование. При этом шведским Законом «О компаниях» (SFS 2005:551) установлены ограничения по регистрации компаний для резидентов третьих стран, в частности:

- при регистрации единоличной компании или товарищества необходимо назначить управляющим фирмы лицо, постоянно проживающее в Швеции (резидента);
- при регистрации акционерного общества или ассоциации исполнительный директор и, по меньшей мере, половина членов правления, должны быть резидентами стран Европейского Экономического Пространства (страны ЕС + Исландия, Норвегия, Лихтенштейн и Швейцария). В иных случаях необходимо обращаться за специальным разрешением в Правительство Швеции;
- при регистрации отделения иностранной компании в Швеции исполнительный директор и его заместитель должны быть резидентами стран Европейского Экономического Пространства. В ином случае также необходимо обращаться за специальным разрешением в Правительство Швеции.

Основными нормативными правовыми актами, регулирующими порядок открытия, функционирования и осуществления предпринимательской деятельности представительств (филиалов) иностранных компаний на территории Швеции,

являются Закон «Об иностранных филиалах» (SFS 1992:160) и Постановление Правительства «Об иностранных филиалах» (SFS 1992:308).

Фактически все виды деятельности, которые в соответствии с действующим законодательством Швеции могут осуществляться шведскими юридическими и физическими лицами, могут также осуществляться и представительствами иностранных компаний. Законом «Об иностранных филиалах» также установлено, что для осуществления отдельных видов деятельности (банковских и брокерских услуг, страхования, строительства, добычи полезных ископаемых, радио/ТВ, туризма, гостиничного бизнеса и т.д.) представительства иностранных компаний обязаны получить специальное разрешение компетентных шведских властей. При этом иностранные инвесторы могут приобрести уже действующие шведские компании.

Шведский Закон «О конкуренции» (SFS 1993:20) устанавливает правовой механизм обеспечения соблюдения равных условий для всех лиц, осуществляющих предпринимательскую деятельность. Необходимо отметить, что данный Закон в основном соответствует законодательству ЕС о конкуренции.

4.1.3. Механизмы и институты государственной поддержки инвестиций (исходящих, входящих)

Функцию привлечения инвестиций в Швецию (наряду с поддержкой шведского экспорта) выполняет образованное в начале 2013 года агентство Business Sweden. Агентство имеет отделения в 57 странах и в каждом шведском регионе. Особое внимание в деятельности Business Sweden отводится поддержке малых и средних предприятий на внешних рынках. Формы поддержки, предлагаемой Business Sweden, — консультирование, образовательные программы, организация мероприятий, поддержка проектов, а также привлечение зарубежных инвесторов.

Агентство Business Sweden было образовано 1 января 2013 г. на основе слияния Шведского экспортного совета (Exportrådet) и агентства по привлечению инвестиций Invest: Sweden. Учредителями Business Sweden являются шведское государство (в лице МИД Швеции) и Шведская внешнеторговая ассоциация (некоммерческое объединение шведских отраслевых организаций предпринимателей).

К платным услугам Business Sweden относятся: организация и проведение мероприятий, проведение встреч и переговоров, аренда офисных помещений и др.

В числе бесплатных услуг — предоставление справок по вопросам выхода на рынки, доступ к некоторым материалам, опубликованным Business Sweden для широкого круга пользователей на сайте, участие в семинарах и встречах.

4.1.4. Информация о значимых инвестиционных мероприятиях (форумах, семинарах, т.п.) Швеции

В течение 2016 года Торгпредство организовало и провело в инициативном порядке значительное число инвестиционных мероприятий, в ходе которых обсуждались вопросы привлечения прямых инвестиций в региональные проекты по различным направлениям, а также в поддержку развития малого и среднего предпринимательства в России. Формат мероприятий включал проведение не только

бизнес-миссий, но и проведение на территории Торгпредства круглых столов, семинаров, мини-выставок, что способствовало развитию более тесных деловых контактов между российскими и шведскими компаниями.

– февраль 2016 г., бизнес-миссия Регионального центра координации поддержки экспортно-ориентированных субъектов малого и среднего предпринимательства республики Карелия. Цель: участие в выставке ФОРМЕКС (FORMEX), проходящей ежегодно на территории стокгольмского выставочного центра Стокгольмсмессан (Stockholmsmässan), поиск шведских партнеров для продвижения на товаров, производимых представленными предприятиями — ООО «Колечко» и ООО «Карэксим». В ходе бизнес-миссии, при непосредственном участии сотрудников Торгпредства, были установлены деловые отношения с потенциальными шведскими компаниями-импортерами — A Sense of home, Beriksson, Coal smycken и др., проведены коммерческие переговоры и достигнуты договоренности о дальнейшем сотрудничестве.

– февраль 2016 г., Торгпредством организован круглый стол с руководством компании ИСЕА (ISEA). В рамках мероприятия обсуждались вопросы по продвижению российских экспортных и инвестиционных проектов: в рамках программы по импортозамещению обсуждался вопрос о возможности производства лекарственных средств и производства медицинского оборудования на территории Рязанской области; вопрос продвижения проектов Фонда «Сколково»; вопрос продвижения на рынок Швеции автомобилей Лада-Веста; визиты шведских компаний в российские регионы (Самарская и Челябинская области); проект, предложенный российской компанией «ПрестоРусь». Достигнута договоренность о проработке нескольких проектов российских компаний с возможной организацией бизнес-миссий в Швецию.

– февраль 2016 года круглый стол с компанией O.C.P. Group. В рамках мероприятия Торгпредством был представлен российский проект «Продвижение на шведский рынок экспортной продукции российских судостроителей. Шведская компания проявила заинтересованность в развитии такого проекта. По итогам мероприятия достигнута договоренность о более тесном сотрудничестве между двумя партнерами при содействии Торгпредства.

– апрель 2016 г. Торгпредство организовало и провело бизнес-миссию ООО «ТД Седрус» в Швецию. Цель бизнес-миссии: установление деловых контактов, продвижение российской строительной продукции (сухих смесей) на рынок Швеции, проведение переговоров с потенциальными партнерами.

Основные мероприятия бизнес-миссии стали посещение строительной выставки Nordbygg, посещение строительного магазина Hornbach, проведение переговоров в Торгпредстве, В2В переговоры по конкретным направлениям дальнейшего сотрудничества. По итогам бизнес-миссии ООО «ТД Седрус» намерено совместно с Торговым представительством России в Швеции продолжить работу по продвижению своей продукции на шведский рынок.

– май 2016 г. «Комплексная миссия компаний Республики Марий Эл в Швецию». Цели бизнес-миссии: установление деловых контактов; продвижение российской продукции на рынок Швеции; изучение шведского опыта и технологий; проведение переговоров с потенциальными партнёрами.

Бизнес-миссия представителей деловых кругов Республики Марий Эл была организована и проведена при активном участии Торгпредства в Швеции совместно с АНО «Агентство инвестиционного развития Республики Марий Эл».

Сотрудники Торгпредства вместе с представителями российских компаний приняли участие в работе крупнейшей в Скандинавии биоэнергетической выставки World Bioenergy, на которой представлены как европейские компании, так и компании из других стран.

Посещение выставки стало эффективным способом изучения биоэнергетических материалов и новых технологий в сфере энерго- и ресурсоснабжения. В ходе посещения выставки были проведены B2B переговоры со шведскими компаниями, потенциальными партнёрами российских предприятий и достигнуты договорённости о продолжении взаимодействия.

В Торговом представительстве был организован круглый стол, в рамках которого прошла презентация инвестиционного потенциала Республики Марий Эл и были проведены переговоры с представителями шведских деловых кругов. Участникам бизнес-миссии были переданы специально подготовленные информационно-аналитические материалы о шведском рынке торфа, пеллет, шведском опыте сортировки и переработки мусора, о шведском туроператоре, заинтересованном в привлечении шведских туристов в Россию.

25 мая 2016 года при непосредственном участии и содействии Торгпредства состоялись переговоры руководителя АНО «Агентство инвестиционного развития Республики Марий Эл» с бизнес-консультантом Enterprise Europe Network. По итогам встречи была достигнута договорённость о продолжении работы по интенсификации кооперации между шведскими и российскими компаниями с целью наращивания товарооборота между странами.

По итогам бизнес-миссии ООО «Чистый город» намерено совместно с Торговым представительством России в Швеции начать работу по привлечению шведских технологий по сортировке и переработке твёрдых бытовых отходов. АНО «Агентство инвестиционного развития Республики Марий Эл» планирует проведение дальнейших переговоров с Neova AB по привлечению шведских технологий по добыче и переработке торфа. Торгпредство совместно с АНО «Агентство инвестиционного развития Республики Марий Эл» продолжит работу с Enterprise Europe Network для увеличения российского экспорта и помощи экспортёрам в поиске потенциальных партнёров в Швеции. Между АНО «Агентство инвестиционного развития Республики Марий Эл» и Торгпредством подписан меморандум, предусматривающий продолжение работы по налаживанию деловых связей между российскими и шведскими компаниями.

– июль 2016г., бизнес-миссия «МТО Bilcenter AB» в Россию (ОАО «АвтоВАЗ», г. Тольятти). В рамках проведения бизнес-миссии Торгпредством организована поездка представителей шведской компании «МТО Bilcenter AB» в г. Тольятти с целью ознакомления с деятельностью ОАО «АвтоВАЗ» и проведения переговоров по вопросам практического взаимодействия. В ходе визита шведской делегации в Россию проведены переговоры представителей «МТО Bilcenter AB» с руководством Управления экспортных продаж автомобилей ОАО «АВТОВАЗ» по

вопросу представления шведской компанией интересов российского автопроизводителя в Швеции в качестве генерального агента.

– октябрь 2016 г., бизнес-миссия делегации СПб ГУП «Горэлектротранс» для участия в выставке общественного транспорта «Persontrafik 2016»

В ходе посещения выставки были проведены встречи с представителями производителей электробусов Volvo, Yuntong, VDL, Mercedes, Solaris на предмет возможности проведения опытной эксплуатации электробусов в г. Санкт-Петербурге. По результатам переговоров, компания Hybricon пригласила представителей СПб ГУП «Горэлектротранс» посетить город Умео, в котором уже запущена в эксплуатацию городская сеть электробусов. Также в ходе визита, была организована встреча российской делегации с руководством трамвайного парка г. Гётеборга и посещение трамвайного депо.

Информация о посещении выставки общественного транспорта «Persontrafik 2016» и трамвайного депо г. Гётеборга заинтересовала всероссийскую междугороднюю ассоциацию предпринимателей городского электротранспорта (МАП ГЭТ).

Руководство МАП ГЭТ запланировало на 2017 год визит в Швецию представителей ГЭТ из различных городов России в г. Гётеборг.

– ноябрь 2016 г. «Комплексная бизнес-миссия представителей российских регионов и компаний, посвящённая вопросам мусоропереработки и деревянного домостроения в Швецию». Цели бизнес-миссии: ознакомление со шведским опытом организации мусоропереработки и деревянного строительства; привлечение шведских инвесторов к реализации высокотехнологических инвестиционных проектов в России; развитие деловых контактов между представителями российских и шведских компаний; обсуждение вопросов сотрудничества российской и шведской стороны.

При участии и организационной поддержке Торгпредства российская делегация посетила мусороперерабатывающий завод «Меларэнержи» и мэрию г. Вестероса. В ходе визита состоялись переговоры российской стороны с мэром города Уллой Перссон, вице-мэром Эвой Литтл, представителем Шведского управления охраны окружающей среды Оке Микаэльссоном, руководством завода, представителем инжиниринговой и строительной компании «Свеко». Представители шведской компании выразили заинтересованность в развитии связей с российскими регионами и строительстве мусороперерабатывающих заводов в России.

– ноябрь 2016 г., бизнес-миссия ООО «Механика» в Стокгольм. Проведена презентация российской внедорожной техники компании «Тингер РУС» (ООО «Механика»). Между российской компанией «Тингер РУС» (ООО «Механика») и шведской компанией JCR AUTOMOTIVE AB (прежущее наименование компании Hoffsten Motor AB) Ян Бергер (Jan Begrer) в результате проведенной бизнес-миссии, заключен контракт между российской компанией и JCR Automotive AB на поставку российских вездеходов в Швецию в 2017 году.

4.2. Политика Швеции в области привлечения иностранных инвестиций (инвестиционный режим)

4.2.1. Меры, направленные на улучшение инвестиционного климата

Иностранные инвестиции – решающий фактор устойчивого развития шведской экономики, обеспечивающий привлечение передовых технологий и повышение конкурентоспособности, стимулирующий занятость и дальнейшее наращивание экспортного потенциала.

Швеция традиционно входит в число первых двадцати стран мира – крупнейших получателей инвестиций с долей 1,4% от общемировых инвестиционных вложений.

Рейтинг стран по объему накопленных прямых иностранных инвестиций (ПИИ) по оценке на 31 декабря 2016 года

Рейтинг	Страна	Объем накопленных ПИИ за рубежом, млрд. долл. США
1.	США	3 648
2.	Великобритания	2 069
3.	Гонконг	1 891
4.	Китай	1 458
5.	Германия	1 416
6.	Швейцария	1 359
7.	Канада	1 099
8.	Ирландия	1 057
9.	Бельгия	1 045
10.	Сингапур	1 041
11.	Нидерланды	844,0
12.	Франция	796,8
13.	Испания	781,4
14.	Бразилия	673,0
15.	Австралия	614,5
16.	Италия	472,3
17.	Швеция	390,8
18.	Мексика	384,3
19.	Индия	351,8
20.	Россия	348,0

Источник: Книга фактов ЦРУ США, Center Intelligence Agency (US). <https://www.cia.gov/library/publications/the-world-factbook/rankorder/2198rank.html>.

Швеция традиционно поддерживает либеральный режим по отношению к иностранным инвестициям. Зарубежные инвесторы пользуются в Швеции теми же правами, что и национальные. Иностранным инвесторам не требуется специальных разрешений на приобретение бизнеса или акций шведских компаний. Также не установлено ограничений на объем иностранных инвестиций.

Тем не менее, определенные ограничения для иностранных владельцев действуют в отраслях, связанных с оборонным производством и др. «чувствительных» сферах.

Шведский энергетический, телекоммуникационный и транспортный рынок, а также в определенной степени сектор здравоохранения открыты для иностранных инвесторов. Зарубежные компании могут свободно осуществлять прямые инвестиции без предварительного разрешения от Центрального банка и Управления по вопросам конкуренции. Информационная отчетность подается в Центральный банк для статистических целей.

Доступ к шведским источникам финансирования (в т.ч. в форме грантов) осуществляется на основе принципа равноправия шведских и зарубежных компаний.

Процедуры инвестирования в Швеции отличаются прозрачностью. Открытие новой компании может занять от недели до нескольких месяцев в зависимости от типа компании и ее сложности. Хотя коммерческие банки могут принимать заявки на перевод капитала в Швецию, в ряде случаев может потребоваться разрешение от Шведской службы регистрации предприятий (если более половины членов совета директоров и их заместителей не являются резидентами ЕС, Исландии, Норвегии или Лихтенштейна).

4.2.2. Информация о двусторонних инвестиционных соглашениях (BIT) и соглашениях о свободной торговле с инвестиционными блоками (FTA), заключенных Швецией в отчетный период

Двусторонние инвестиционные соглашения Швеции

Страна	Дата подписания	Дата вступления в силу	Источник публикации (Собрание международных договоров)
Албания	31 марта 1995	1 апреля 1996	SÖ 1996:7
Алжир	15 февраля 2003	1 апреля 2005	SÖ 2005:8
Аргентина	22 ноября 1991	28 сентября 1992	SÖ 1992:91
Армения	8 февраля 2006	1 май 2008	SÖ 2008: 28
Беларусь	20 декабря 1994	1 ноября 1996	SÖ 1996:35
Болгария	19 апреля 1994	1 апреля 1995	SÖ 1995:12
Боливия	20 сентября 1990	3 июля 1992	SÖ 1992:19
Босния и Герцеговина	31 октября 2000	1 января 2002	SÖ 2002:1

Страна	Дата подписания	Дата вступления в силу	Источник публикации (Собрание международных договоров)
Венгрия	21 апреля 1987	21 апреля 1987	SÖ 1987:79
Венесуэла	25 ноября 1996	5 января 1998	SÖ 1998:4
Вьетнам	8 сентября 1993	2 августа 1994	SÖ 1994:69
Гватемала	12 февраля 2004	1 июля 2005.	SÖ 2005:49
Гонконг	27 мая 1994	26 июня 1994	SÖ 1994:19
Грузия	30 октября 2008	1 апреля 2009	SÖ 2009: 1
Египет	15 июля 1978	29 января 1979	SÖ 1979:1
Зимбабве	6 октября 1997		не опубликовано
Индия	4 июля 2000	1 апреля 2001	SÖ 2001:2
Индонезия	17 сентября 1992	18 февраля 1993	SÖ 1993:68
Иран	5 декабря 2005	18 февраля 1993	SÖ 2008:11
Йемен	29 октября 1983	23 февраля 1984	SÖ 1983:110
Казахстан	25 октября 2004	1 августа 2006	SÖ 2006: 9
Киргизская Республика	8 марта 2002	1 апреля 2003	SÖ 2003:3
Китай	29 марта 1982	29 марта 1982 27 сентября 2004	SÖ 1982:28 SÖ 2004:13 (Протокол)
Корея	30 августа 1995	18 июня 1997	SÖ 1997:5
Кот'д Ивуар	27 августа 1965	3 ноября 1966	SÖ 1966:31
Кувейт	7 ноября 1999	10 мая 2002	SÖ 2002:16
Лаосская Народно-Демократическая Республика	29 августа 1996	1 января 1997	SÖ 1996:37
Латвия	10 марта 1992	6 ноября 1992	SÖ 1992:93
Ливан	15 июня 2001	3 ноября 2001	SÖ 2001:48
Литва	17 марта 1992	1 сентября 1992	SÖ 1992:92
Маврикий	23 февраля 2004	1 июня 2005.	SÖ 2008:39
Мадагаскар	2 апреля 1966	23 июня 1967	SÖ 1967:33
Македония (БЮ)	7 мая 1998	1 октября 1998	SÖ 1998:25
Малайзия	3 марта 1979	6 июля 1979	SÖ 1979:17
Мальта	24 августа 1999	1 января 2000	SÖ 1999:37
Марокко	26 сентября 1990		SÖ 1991:76
Мексика	3 октября 2000	1 июля 2001	SÖ 2001:14
Монголия	20 октября 2003	1 июня 2004	SÖ 2011: 6
Мозамбик	23 октября 2001	1 ноября 2007	SÖ 2007:27
Нигерия	18 апреля 2002	1 декабря 2006	SÖ 2012:16

Страна	Дата подписания	Дата вступления в силу	Источник публикации (Собрание международных договоров)
Никарагуа	27 мая 1999		не опубликовано
Объединенные Арабские Эмираты	10 ноября 1999	15 марта 2000	SÖ 2000:4
Оман	13 июля 1995	8 июня 1996	SÖ 1996:8
Панама	15 января 2008	1 сентября 2008	SÖ 2008: 19
Пакистан	12 марта 1981	14 июня 1981	SÖ 1981:8
Перу	3 мая 1994	1 августа 1994	SÖ 1994:22
Польша	13 октября 1989	4 января 1990	SÖ 1990:2
Российская Федерация	19 апреля 1995	7 июня 1996	SÖ 1996:39
Румыния	29 мая 2002	1 апреля 2003	SÖ 2003:2
Саудовская Аравия	11 марта 2008	1 октября 2009	SÖ 2009: 19
Сенегал	24 февраля 1967	23 февраля 1968	SÖ 1968:22
Словацкая Республика	13 ноября 1990	23 сентября 1991	SÖ 1991:42
Словения	5 октября 1999	12 мая 2001	SÖ 2001:74
Танзания	1 сентября 1999	1 марта 2002	SÖ 2002:58
Таиланд	18 февраля 2000	23 ноября 2000	SÖ 2001:66
Тунис	15 сентября 1984	13 мая 1985	SÖ 1985:25
Турция	11 апреля 1997	8 октября 1998	SÖ 1998:27
Узбекистан	29 мая 2001	1 октября 2001	SÖ 2001:44
Украина	15 августа 1995	1 марта 1997	SÖ 1996:38
Уругвай	17 июня 1997	1 декабря 1999	SÖ 1999:77
Филиппины	17 августа 1999		не опубликовано
Хорватия	23 ноября 2000	1 августа 2002	SÖ 2002:23
Чешская Республика	13 ноября 1990	23 сентября 1991	SÖ 1991:42
Чили	24 мая 1993	30 декабря 1995	SÖ 1995:69
Шри-Ланка	30 апреля 1982	30 апреля 1982	SÖ 1982:16
Эквадор	31 мая 2001	1 марта 2002	SÖ 2002:6
Эстония	31 марта 1992	20 мая 1992	SÖ 1992:94
Эфиопия	10 декабря 2004	1 октября 2005	SÖ 2008: 27
Югославия	10 ноября 1978	21 ноября 1979	SÖ 1979:29
Южно-Африканская Республика	25 мая 1998	1 января 1999	SÖ 2000:66

Основные положения инвестиционных договоров Швеции с другими странами можно свести к следующим пунктам:

1. В первых статьях договора дается определение понятия «инвестиции». Термин «инвестиции» означает все виды имущественных ценностей, которые

инвестор одной Договаривающейся Стороны вкладывает на территории другой Договаривающейся Стороны в соответствии с ее национальным законодательством в том числе:

- движимое и недвижимое имущество, соответствующие имущественные права, а также арендные права;
- акции, вклады, облигации и другие формы участия в компании или предприятии;
- права требования по денежным средствам или любым договорным обязательствам, имеющим экономическую ценность;
- права на интеллектуальную собственность, а также технологию, ноу-хау и деловую репутацию;
- права на осуществление хозяйственной деятельности, предоставляемые по закону либо договору, включая права на разведку, добычу или эксплуатацию природных ресурсов.

2. В последующих статьях договора дается определение понятию **«инвестор»**. Термин «инвестор» означает:

- любое физическое лицо, являющееся гражданином Договаривающейся Стороны в соответствии с ее законодательством;
- любое юридическое лицо, созданное в соответствии с законодательством Договаривающейся Стороны.

3. Договор предусматривает **полную защиту инвестиций**: «Капиталовложения, осуществленные инвесторами одной из Договаривающихся Сторон на территории другой Договаривающейся Стороны, будут пользоваться полной защитой в соответствии с положениями настоящего Соглашения».

4. Договор предоставляет другой стороне **справедливый и равноправный режим**: «Каждая из Договаривающихся Сторон будет обеспечивать на своей территории справедливый и равноправный режим в отношении капиталовложений, осуществленных инвесторами другой Договаривающейся Стороны, и не будет препятствовать путем принятия неоправданных или дискриминационных мер по управлению, содержанию, пользованию, владению или распоряжению такими капиталовложениями».

5. Договор устанавливает **общий запрет на экспроприацию и иные равнозначные ей меры**: «Ни одна из Договаривающихся Сторон не будет экспроприировать или национализировать капиталовложения, осуществленные инвесторами другой Договаривающейся Стороны, либо предпринимать иные меры, равные по последствиям экспроприации или национализации».

При этом, в отличие от положений российско-шведского соглашения 1995 года, споры по шведско-турецкому, шведско-хорватскому, шведско-арабскому (ОАЭ) соглашению разрешаются Международным центром по урегулированию инвестиционных споров (МЦУИС) согласно Вашингтонской конвенции 1965 года.

4.2.3. Динамика, объемы, отраслевая и региональная структура, источники иностранных инвестиций, их роль в экономике Швеции

По итогам 2016 года отток прямых инвестиций шведских компаний за рубеж составил 195,7 млрд. шв. крон (около 22,9 млрд. долл. США), в то время в Швецию поступило прямых иностранных инвестиций на сумму 167,6 млрд. шв. крон (около 19,6 млрд. долл. США). В результате чистый отток прямых иностранных инвестиций из Швеции за рубеж в 2016 году составил 28,1 млрд. шв. крон (около 3,3 млрд. долл. США).

Потоки прямых иностранных инвестиций (исходящие и входящие) в 2011-2016 годах

Показатель	Денежная единица	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Отток (вывоз) шведских прямых инвестиций за рубеж (-)	млрд. шв. крон	-196,9	-199,0	-197,3	-62,8	-125,9	-195,7
	млрд. долл. США	-30,3	-29,4	-30,3	-9,2	-14,9	-22,9
Приток (ввоз) прямых иностранных инвестиций в Швецию (+)	млрд. шв. крон	84,0	110,1	26,9	27,6	52,3	167,6
	млрд. долл. США	12,9	16,2	4,1	4,0	6,2	19,6
Чистый отток (-), приток (+) прямых иностранных инвестиций	млрд. шв. крон	-112,9	-88,9	-170,4	-35,2	-73,6	-28,1
	млрд. долл. США	-17,4	-13,1	-26,2	-5,1	-8,7	-3,3

Источник: SCB, Statistikdatabasen.

В течение 2011-2016 годов объем прямых инвестиций, вложенных шведскими компаниями за рубежом, превышал объем прямых инвестиций иностранных компаний в Швеции. Это свидетельствует, что **Швеция является нетто-экспортером прямых инвестиций**. При этом объем чистого оттока прямых иностранных инвестиций из Швеции за рубеж за указанный период имел тенденцию снижения с 112,9 млрд. шв. крон (около 17,4 млрд. долл. США) в 2011 году до 28,1 млрд. шв. крон (около 3,3 млрд. долл. США) в 2016 году.

Накопленная стоимость шведских активов за рубежом в форме прямых иностранных инвестиций на конец 2016 года составила 3 464,0 млрд. крон (около 404,6 млрд. долл. США), что по сравнению с 2015 годом выше на 304,8 млрд. крон (30,1 млрд. долл. США).

**Накопленные прямые иностранные инвестиции (исходящие и входящие)
в 2011-2016 годах, на конец года**

Показатель	Денежная единица	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Объем накопленных шведских прямых иностранных инвестиций за рубежом	млрд. шв. крон	2 735,5	2 644,0	2 832,6	3 111,0	3 159,2	3 464,0
	млрд. долл. США	421,0	390,2	434,8	453,7	374,5	404,6
Объем накопленных прямых иностранных инвестиций в Швеции	млрд. шв. крон	2 443,6	2 467,6	2 521,3	2 480,4	2 553,6	2 624,9
	млрд. долл. США	376,1	364,2	387,1	361,7	302,7	306,6
Чистая международная инвестиционная позиция Швеции по прямым иностранным инвестициям	млрд. шв. крон	291,9	176,4	311,3	630,6	605,6	839,1
	млрд. долл. США	44,9	26,0	47,8	92,0	71,8	98,0

Источник: SCB, Statistikdatabasen.

За период 2011-2016 годов чистые активы Швеции по международной инвестиционной позиции увеличились на 547,2 млрд. шв. крон (53,1 млрд. долл. США) – с 291,9 млрд. шв. крон (44,9 млрд. долл. США) в 2011 году до 839,1 млрд. шв. крон (98,0 млрд. долл. США) в 2016 году.

По итогам 2016 года отношение накопленных прямых иностранных инвестиций, вывезенных из Швеции за рубеж, к ВВП Швеции составило 79,1%, в тоже время отношение накопленных прямых иностранных инвестиций, поступивших из-за рубежа в Швецию, к ВВП Швеции составило 59,9%.

В последние годы основная часть шведских прямых инвестиций за рубеж направляется в отрасли обрабатывающей промышленности (металлообработка, производство электронного и другого оборудования, производство транспортных), а также в оптовую и розничную торговлю, финансовую и страховую деятельность. В тоже время большая часть прямых иностранных инвестиций, поступающих в экономику Швеции, используется в оптовой и розничной торговле, в производстве нефтепродуктов и химической промышленности, в металлообработке и производстве электронного и другого оборудования.

**Отраслевая структура шведских прямых иностранных инвестиций за рубеж
в 2013-2016 годах, млн. шв. крон и млн. долл. США**

Виды экономической деятельности (NACE Rev. 2)	2013		2014		2015		2016	
	млн. шв. крон	млн. долл. США	млн. шв. крон	млн. долл. США	млн. шв. крон	млн. долл. США	млн. шв. крон	млн. долл. США
Всего	197 205	30274,0	62 853	9165,3	125 987	14936,2	195 651	22853,0

Виды экономической деятельности (NACE Rev. 2)	2013		2014		2015		2016	
<i>в том числе:</i>								
01-03 Сельское хозяйство, лесное хозяйство и рыболовство	-74	-11,4	32	3,8	39	4,6
05-09 Добыча полезных ископаемых	6 173	947,7	-2 698	-393,4	-3 660	-433,9	9 366	1094,0
10-33 Обрабатывающие производства	69 901	10730,9	30 393	4432,0	65 072	7714,5	85 757	10016,8
10-12 Производство продуктов питания, напитков и табачных изделий	-860	-132,0	-17 360	-2531,5	1 043	123,7
13-14 Текстильное и швейное производство	-241	-37,0	609	72,2
23 + 15 + 27 + 31-33 Другое производство	2 611	400,8	28 490	3377,6	5 204	607,9
16-18 Производство изделий из дерева, целлюлозы, бумаги и бумажные изделия	4 844	743,6	3 461	504,7	-4 410	-522,8	6 737	786,9
19-22 Производство нефтепродуктов, химической продукции, резиновых и пластмассовых изделий	-7 984	-1225,7	-25 230	-3679,1	-5 031	-596,4	17 361	2027,8
24-26 + 28 Производство металлов, металлических изделий, электронного и другого оборудования	49 925	7664,3	56 386	8222,3	179	21,2	31 828	3717,7
29-30 Производство	21 605	3316,7	10 176	1483,9	44 192	5239,1	26 987	3152,2

Виды экономической деятельности (NACE Rev. 2)	2013		2014		2015		2016	
транспортных средств								
35-39 Электричество, газ и отопление; воды и очистки сточных вод; очистка сточных вод, утилизации и санитария	20 016	3072,8
41-43 Строительство	-2 111	-324,1
45-47 Оптовая и розничная торговля; ремонт моторных транспортных средств и мотоциклов	13 236	2031,9	57 819	8431,3	5 153	610,9	37 971	4435,2
49-53 Транспортировка и хранение; почтовые и курьерские услуги	5 628	864,0	1 706	248,8	6 934	822,1
55-56 Размещение и питание	1 434	220,1	343	50,0	1 500	177,8	1 686	196,9
58-63 Информация и связь	-10 546	-1619,0	12 024	1753,4	2 335	276,8	4 762	556,2
64-66 Финансовая и страховая деятельность	32 043	4919,1	-24 348	-3550,5	21 230	2516,9	15 005	1752,7
EJBR Без распределения по видам деятельности	51 526	7910,0	-23 573	-3437,4	-4 993	-591,9	15 483	1808,5

Источник: SCB, Statistikdatabasen.

Отраслевая структура прямых иностранных инвестиций в экономику Швеции в 2013-2016 годах

Виды экономической деятельности (NACE Rev. 2)	2013		2014		2015		2016	
	млн. шв. крон	млн. долл. США	млн. шв. крон	млн. долл. США	млн. шв. крон	млн. долл. США	млн. шв. крон	млн. долл. США
Всего	26 868	4124,7	27 659	4033,3	52 316	6202,3	167 677	19585,5

Виды экономической деятельности (NACE Rev. 2)	2013		2014		2015		2016	
<i>в том числе:</i>								
01-03 Сельское хозяйство, лесное хозяйство и рыболовство	-33	-5,1	-143	-20,9	239	28,3	294	34,3
05-09 Добыча полезных ископаемых	-5 947	-913,0	1 890	275,6	1 239	146,9	9 152	1069,0
10-33 Обрабатывающие производства	55 175	846,9	41 187	6005,9	49 708	5893,1	17 509	2045,1
10-12 Производство продуктов питания, напитков и табачных изделий	16 458	2526,6	-20 689	-3016,9	-6 185	-733,3	-434	-50,7
13-14 Текстильное и швейное производство	523	80,3	-46	-6,7	7	0,8
23 + 15 + 27 + 31-33 Другое производство	-9 154	-1405,3	1 069	155,9	1 454	169,8
16-18 Производство изделий из дерева, целлюлозы, бумаги и бумажные изделия	-3 962	-608,2	414	60,4	-4 127	-489,3	3 038	354,9
19-22 Производство нефтепродуктов, химической продукции, резиновых и пластмассовых изделий	-14 210	-2181,5	-199	-29,0	17 165	2035,0	12 949	1512,5
24-26 + 28 Производство металлов, металлических изделий, электронного и другого оборудования	23 580	3619,9	-9744	-1420,9	-1 932	-229,0	12 908	1507,7

Виды экономической деятельности (NACE Rev. 2)	2013		2014		2015		2016	
29-30 Производство транспортных средств	42 182	6475,6	70 384	10263,5	35 379	4194,3	-12 413	-1449,9
35-39 Электричество, газ и отопление; воды и очистки сточных вод; очистка сточных вод, утилизации и санитария	3 087	473,9	-18 184	-2651,6	-31 413	-3724,1	6 846	799,6
41-43 Строительство	-563	-86,4	-1 554	-226,6	-4 442	-526,6	-11	-1,3
45-47 Оптовая и розничная торговля; ремонт моторных транспортных средств и мотоциклов	-18 774	-2882,1	20 485	2987,2	15 455	1832,2	97 454	11383,1
49-53 Транспортировка и хранение; почтовые и курьерские услуги	-303	-46,5	-1 905	-277,8	1 568	185,9	1 609	187,9
55-56 Размещение и питание	2 412	370,3	1 007	146,8	-239	-28,3	1 744	203,7
58-63 Информация и связь	-6 020	-924,2	24 820	3619,3	-186	-22,1	2 810	328,2
64-66 Финансовая и страховая деятельность	21 545	3307,5	-36 521	-5325,5	-17 911	-2123,4	19 016	2221,2
EJBR Без распределения по видам деятельности	-30 330	-4656,1	13 669	1993,2	12 071	1431,1	4 864	568,1

Источник: SCB, Statistikdatabasen.

В последние годы наиболее крупные шведские активы прямых инвестиций ввозятся в Германию, Великобританию, Бельгию, США, Норвегию, Финляндию, Китай. В тоже время крупнейшими странами-донорами прямых инвестиций в экономику Швеции являются Нидерланды, Великобритания, Германия, Финляндия, Норвегия, Швейцария.

4.3. Основные итоги инвестиционного сотрудничества Российской Федерации со Швецией

4.3.1. Основные направления и итоги инвестиционного сотрудничества с Россией (статистика, объем, структура и динамика инвестиций)

По данным платежного баланса Российской Федерации (данные Банка России), **объем накопленных в России прямых шведских инвестиций на конец II кв. 2016 г. – 3 млрд. долл. США.**

Объем прямых российских инвестиций, накопленных в Швеции, на конец II кв. 2016 г. – 135,9 млн. долл. США.

По данным платежного баланса Российской Федерации (данные Банка России), **приток прямых шведских инвестиций в Россию (сальдо операций) за I п.г. 2016 г. составил 39 млн. долл. США.**

Отток прямых российских инвестиций из Швеции (сальдо операций) за I п.г. 2016 г. составил 60 тыс. долл. США.

В текущий список 51 компании и 2 международных организаций, входящих в состав Консультативного совета по иностранным инвестициям в России, входит 4 компании со шведским капиталом — шведско-швейцарский машиностроительный концерн АББ, шведско-британский фармацевтический гигант «АстраЗенека», производитель целлюлозы и бумаги СЦА, производитель упаковки «Тетра Пак».

Традиционно шведские инвесторы в большей степени вкладывали в такие отрасли, как связь (50%), производство автомобилей (16%), торговля (15%) и операции с недвижимостью (10%).

Собственные производственные сети в России активно развивают компании «Вольво – грузовые автомобили», «Скания», «Орифлэйм», СКФ, СЦА, АББ, «Альфа-Лаваль», «Тетра Пак» и др., а компания «ИКЕА» является крупнейшим в России частным инвестором.

Всего около 350 шведских компаний имеют представительства и отделения в России.

4.3.2. Основные отрасли двустороннего инвестиционного сотрудничества, перечень «программ партнерства» и т.п.

Основные направления российско-шведского двустороннего сотрудничества на ближайшие годы заложены в подписанной 24 апреля 2011 г. «Декларации о партнерстве во имя модернизации между Российской Федерацией и Королевством Швеция». В рамках документа определены и основные отрасли экономического и инвестиционного сотрудничества, в том числе:

- охрана окружающей среды, изменения климата и энергоэффективность;
- современные методы управления экономикой и создание эффективного рынка;
- инновации, образование и техническое развитие;
- вопросы космоса.

Следует отметить, что в связи с введением в 2014 году Европейским Союзом в отношении Российской Федерации санкций из-за событий в Крыму и на востоке

Украины, в течение 2016 года Швеция, как государство-член, продолжала придерживаться единой внешней политики Евросоюза, приостановила сотрудничество с Россией во многих сферах на межгосударственном, межправительственном и межведомственном уровне.

4.3.3. Информация о российских инвестиционных проектах и перспективах деятельности российских компаний на рынке Швеции

Объем российских инвестиций в Швеции сохраняется на незначительном уровне. Инвестиционная активность российских компаний на рынке Швеции в течение 2016 года оставалась на достаточно низком уровне.

Крупных российских инвесторов в Швеции не ожидают, понимая, что предполагаемые в Швеции нормы прибыли и налоговые нагрузки не являются привлекательными для российских предпринимателей.

По неофициальным данным, российский бизнес представлен в Швеции относительно слабо, наши соотечественники представляют в основном малый бизнес и работают, как правило, в сфере услуг (туризм, консалтинг). На сегодняшний день крупнейшим российским инвестиционным проектом в Швеции является алюминиевый завод Кубал (Kubikenborg Aluminium AB), входящий в группу РУСАЛ. Завод является единственным в Швеции производителем первичного алюминия мощностью до 134 тыс. тонн ежегодно. Численность персонала предприятия составляет 450 человек. За последние годы РУСАЛ провел масштабную модернизацию завода, осуществив перевод его мощностей на более экологичную технологию производства. Программа модернизации позволила на 30% повысить мощность завода, на 20% снизить его энергоемкость и полностью исключить выбросы ароматических углеводородов.

V. Основные направления государственной политики в сфере малого и среднего предпринимательства

5.1. Аналитический обзор состояния и развития малого и среднего предпринимательства в Швеции, а также мер государственной поддержки малого и среднего предпринимательства, включая налоговые режимы, применяемые субъектами малого и среднего предпринимательства

Основные показатели развития малого и среднего предпринимательства

Критерии отнесения субъектов хозяйствующей деятельности к субъектам малого и среднего предпринимательства (МСП) в Швеции установлены в соответствии с рекомендацией Европейской Комиссии от 6 мая 2003 года об определении критериев отнесения компаний к субъектам малого и среднего предпринимательства (англ. Commission Recommendation of 6 May 2003 concerning the definition of micro, small and medium-sized enterprises)⁴⁰. Малые и средние предприятия в Швеции классифицируются следующим образом:

- микропредприятия – количество работников менее 10 человек и годовой оборот до 2 млн. евро или валюта баланса не более 43 млн. евро;
- малые предприятия – количество работников до 50 человек и годовой оборот до 10 млн. евро;
- средние компании – количество работников менее 250 человек и годовой оборот до 50 млн. евро.

Данные критерии должны применяться к предприятию целостно, т.е. включая дочерние предприятия в других странах Европейского Союза и за его пределами.

Подавляющее число шведских предприятий (99,9%), по данным Центрального статистического бюро Швеции (Statistiska centralbyrån, SCB) (ЦСБ Швеции)⁴¹, имеют количество занятых не более 250 человек, т.е. относятся к категории малых и средних. Эти предприятия обеспечивают большую часть налоговых поступлений. Малое и среднее предпринимательство обеспечивает около 60% ВВП страны, на малых и средних предприятиях занято более трети наемных работников.

Количество предприятий в Швеции в 2015-2016 годах

Количество занятых на предприятии, человек	Количество предприятий	
	2015 г.	2016 г.
0 ⁴²	865 122	884 218
1-9	268 290	270 517
10-49	36 494	37 223
50-499	6 930	7 208

⁴⁰ <http://www.eur-lex.europa.eu/legal-content/EN/TXT/?uri=CELEX:32003H0361>

⁴¹ <http://www.scb.se>

⁴² Индивидуальные предприниматели без наёмных работников.

Более 500	925	940
Всего	1 177 761	1 200 106

Источник: Регистр предприятий ЦСБ Швеции

По данным Регистра предприятий ЦСБ Швеции, всего в 2016 году в Швеции насчитывалось 1 200 106 предприятий. При этом численность населения Швеции составляет 10 млн. человек. Показатель плотности распространения субъектов МСП на 1 тыс. человек населения в среднем по Швеции чуть равен 100 единицам.

Сектор малого и среднего предпринимательства сосредоточен в основном в сфере услуг (около 62%), сельском, лесном и рыбном хозяйстве (около 23%), промышленности (около 14%).

Программы и меры поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства

С учетом того, что малые и средние предприятия являются важной составляющей шведской экономики, государство традиционно уделяет особое внимание поддержке малого и среднего предпринимательства, результатом чего стало создание в стране благоприятного предпринимательского климата. Об успешности практической реализации мер правительства Швеции, направленных на поддержку малого и среднего предпринимательства, свидетельствует в т.ч. и то, что Швеция традиционно занимает лидирующие позиции в различных авторитетных международных рейтингах, связанных с предпринимательством, в частности в 2016 году:

– в отчете «Глобальной конкурентоспособности» Всемирного экономического форума (The Global Competitiveness Index) Швеция поставлена на 6 место из 138 (в 2015 г. 9 место из 140);

– в рейтинге «Ведение бизнеса» Международной финансовой корпорации и Всемирного банка Швеция занимает 9 место из 190 (в 2015 г. 8 из 190).

Меры имущественной поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства

В Швеции органы государственной, региональной, а также муниципальной власти не оказывают поддержку субъектам малого и среднего предпринимательства в виде имущественной поддержки, а именно льготной или безвозмездной передачи земельных участков, зданий, строений, сооружений, нежилых помещений, оборудования, машин, механизмов, установок, транспортных средств, инвентаря и инструментов. В этой связи отсутствует специальное законодательство в данной сфере. Для оказания поддержки субъекта малого и среднего предпринимательства используются иные механизмы.

Налогообложение. Специальные налоговые режимы. Страховые взносы

К числу стимулирующих мер, направленных на поддержку малых и средних предприятий в Швеции, относятся следующие льготы:

1) Льгота по социальным взносам, действующая для индивидуальных предпринимателей и членов торговых товариществ

В Швеции стандартный размер ставки отчисления работодателя от размера фонда оплаты труда во внебюджетные фонды (пенсионный, страховой, медицинского страхования) равен 31,42%.

Для того чтобы поддержать микропредприятие на этапе найма первого (и единственного) сотрудника предусмотрена льготная ставка взноса в Пенсионный фонд Швеции в размере 10,21 %. При этом предприятие имеет право получить льготу только после того, как сотрудник проработает на должности не менее трех месяцев, а его рабочая неделя должна составлять не менее 20 рабочих часов.

Льготная ставка применяется только к той части заработной платы, которая не превышает 25 тыс. шв. крон в месяц. Льготная ставка не может применяться предприятием более одного года.

2) Льгота для владельцев малых семейных предприятий (Правило «3:12»⁴³)

Данная льгота была введена в действие в 2006 году для стимулирования владельцев малых предприятий. За счет льготного налогообложения прибыли владельцы предприятий с небольшим числом владельцев облагаются меньшим налогом по сравнению с ситуацией, в которой они получают обычную заработную плату. Введение этой меры было направлено на стимулирование небольших семейных предприятий.

Для активных владельцев малых предприятий доход от капитала и дивиденды ниже определенной границы облагаются налогом 20%. Дивиденды или доход от капитала, который превосходит граничное значение, облагается налогом аналогично заработной плате (ставка при этом является прогрессивной и составляет от 32% до 57%).

Особые условия участия малых и средних предприятий в закупках товаров, работ, услуг для государственных и муниципальных нужд, а также для отдельных видов юридических лиц

Шведское законодательство о государственных закупках, главным образом основывающееся на соответствующих директивах ЕС, гарантирует всем поставщикам товаров и услуг конкуренцию и доступ к государственному заказу на общих условиях.

Шведское законодательство о государственных закупках:

- Закон о государственных закупках (Lag om offentlig upphandling, SFS 2007:1091);
- Закон о закупках, относящихся к воде, энергии, транспорту и почтовым службам (Lag om upphandling inom områdena vatten, energi, transporter och posttjänster, SFS 2007:1092);
- Закон о системе свободы выбора (Lagen om valfrihetssystem, SFS 2008:962) – альтернатива Закону о государственных закупках, относящаяся к ситуациям, когда пациент может сам выбрать медицинское учреждение для лечения и ухода.);

⁴³ Свое название эта льгота получила по номеру соответствующего параграфа в действовавшем ранее Законе о государственном подоходном налоге (Lagen om statlig inkomstskatt, 3 § 12:e momentet). В ныне действующем Законе о подоходном налоге эта мера регламентируется главами 56 и 57.

– Закон о закупках, относящихся к обороне и безопасности (Lagen om upphandling på försvars- och säkerhetsområdet, SFS 2011:1029).

Единые для всего рынка ЕС правила осуществления госзакупок в Швеции касаются тех закупок, которые превышают определённую сумму, так называемые «пороговые значения». Все осуществляемые закупки, по стоимости превышающие «пороговые значения», органы власти всех стран ЕС должны анонсировать в открытой базе данных «Ежедневных электронных тендеров» ЕС - «TED» (Tenders Electronic Daily, www.ted.europa.eu). Такая система обеспечивает более высокий уровень конкуренции по всем значимым в стоимостном выражении закупкам, поскольку потенциальные фирмы-поставщики товаров и услуг имеют возможность отслеживания потребностей государственных структур не только в своей стране, но и в других странах. Это также создает условия для свободного движения товаров и услуг внутри Евросоюза.

В настоящее время действуют следующие общеевропейские «пороговые значения», ниже которых страны-члены ЕС не могут устанавливать свои «пороговые значения»: 387 000 евро или 3 483 000 шв. крон для закупок товаров и услуг; 4 850 000 евро или 43 650 000 шв. крон в случае строительных подрядов.

В отношении закупок стоимостью ниже «порогового значения» действуют другие правила: достаточно анонсировать закупку только в Швеции в одной из общедоступных баз данных, например: <http://www.offentligaupphandlingar.se/>, <http://www.allego.se/>, <https://www.e-avrop.com/>, <http://www.eniroupphandling.se/>, <http://www.licitio.se/>, <http://www.opic.com/sv/> или www.valfrihetswebben.se, если закупка подпадает под действие Закона о системе свободы выбора.

Если предметом государственной закупки являются услуги, то, в зависимости от вида услуги, они подразделяются на тип «А» (в т.ч. реклама, управление недвижимостью, консультирование, транспортировка) и тип «Б» (в т.ч. юридические услуги, медицинское обслуживание и уход). Разделение основывается на том, что услуги типа «А» считаются более применимыми для конкуренции на международном рынке, а услуги типа «Б» – на местном. На закупки услуг типа «Б», даже если стоимость договора превышает «пороговые значения», не распространяется действие Директив ЕС, а применяются те же правила, что и для закупок, не превышающих по стоимости «пороговых значений», т.е. достаточно анонсировать такую закупку в Швеции в одной из общедоступных баз данных.

Основополагающий принцип при осуществлении государственных закупок – отсутствие особых условий для предприятий по критерию их размера. В этой связи при проведении процедур госзакупок не предоставляется специальных льгот субъектам малого и среднего предпринимательства. Цель шведской системы госзакупок – обеспечить равный доступ к процедуре госзакупок для всех предприятий⁴⁴.

⁴⁴ Национальное агентство по государственным закупкам (шв. upphandlingsmyndigheten) <http://www.upphandlingsmyndigheten.se/omraden/SME/>

Снижение административных барьеров

Процедура открытия собственного дела в Швеции чрезвычайно упрощена. Зарегистрироваться как индивидуальный предприниматель или зарегистрировать собственную компанию – акционерное общество, партнерство, экономическую ассоциацию или жилищно-строительный кооператив – можно, воспользовавшись Интернет-порталом <https://www.verksam.se/> и электронным удостоверением личности. Регистрационный взнос также может быть оплачен через интернет и составляет от 900 до 1 900 шв. крон (около 113 и 238 долл. США), в зависимости от выбранного типа предприятия. В случае оплаты регистрационного взноса с использованием бумажных бланков, его величина возрастает и составляет от 1 200 до 2 200 шв. крон (около 150 и 275 долл. США). После одобрения заявки Шведской службой регистрации предприятий (Bolagsverket), предприятию присваивается регистрационный номер, и оно может начинать свою деятельность.

Шведский Закон «О конкуренции» (SFS 1993:20) устанавливает правовой механизм обеспечения соблюдения равных условий для всех лиц, осуществляющих предпринимательскую деятельность. Необходимо отметить, что данный Закон соответствует законодательству ЕС о конкуренции.

Доступ к технологической инфраструктуре

Правительство Швеции уделяет значительное внимание вопросам формирования и развития на территории страны инновационных региональных объединений отраслевой направленности – промышленных парков, технопарков и кластеров, способных выступить в качестве движущей силы экономического роста. При этом важнейшим направлением деятельности органов власти является организация эффективного взаимодействия между компаниями, научно-исследовательскими организациями и государственным сектором с целью создания в рамках данных объединений благоприятных условий для коммерциализации результатов научных исследований и разработок.

Правительство Швеции в конце 1990-х годов приняло решение о разработке программы стимулирования экономического роста через создание инновационных систем на территории страны. Ответственным за данное направление было назначено **Шведское управление инновационных систем (VINNOVA)**⁴⁵, которое в 2001 году приступило к практической реализации программы Винвэкст (Vinnväxt)⁴⁶ — «Региональный рост – через динамичные инновационные системы».

Основа Винвэкст заключается в отборе на конкурсной основе наиболее конкурентоспособных программ регионального развития и стимулирование деятельности существующих или создание на территории данных регионов новых инновационных кластеров, имеющих отраслевую направленность, с их последующим долевым финансированием за счет средств VINNOVA.

Объем ежегодного финансирования каждой из отобранных программ по линии VINNOVA был определен в сумму до 1 млн. евро, срок финансирования – до 16 лет. С момента запуска программы Винвэкст, Шведское управление

⁴⁵ <http://www.vinnova.se>

⁴⁶ <http://www.vinnova.se/sv/Var-verksamhet/Innovationsformaga-hos-specifika-malgrupper/Individer-och-innovationsmiljoer/VINNVAXT/>

инновационных систем провело четыре отборочных тура, в результате которых было рассмотрено в общей сложности более 200 региональных программ, из них лишь 18 были отобраны для последующего финансирования.

Программы финансовой поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства

Меры финансовой поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства, реализуемые в Швеции, включают поддержку субъектов МСП как на стадии открытия бизнеса, так и на стадии становления и развития бизнеса.

Грантовая поддержка начинающих субъектов МСП

В Швеции не существует как таковой отдельной системы грантовой поддержки начинающих субъектов МСП. Однако при соблюдении некоторых условий у предприятий есть возможность получить экономическую помощь от государства, например, для компаний, которые учреждаются в сельской местности, а также если начинающий предприниматель является безработным. Существуют пособия для предпринимателей, проживающих в определенных регионах Швеции.

Организации, выделяющие финансовую помощь начинающим субъектам МСП в Швеции:

- Государственное агентство по трудоустройству (шв. Arbetsförmedlingen)⁴⁷;
- Государственная компания Альми Фёретэгспартнер (шв. Almi Företagspartner)⁴⁸;
- Государственное управление сельского хозяйства (шв. Jordbruksverket)⁴⁹;
- Областные администрации (Länsstyrelserna).

Государственное агентство по трудоустройству выделяет пособия для начала бизнеса безработным гражданам в самом начале их предпринимательской деятельности. Размер пособия и условия его получения варьируются в зависимости от региона Швеции.

Альми Фёретэгспартнер – государственная компания поддержки малого и среднего бизнеса может выделить начинающему предпринимателю займ в размере до 250 тыс. шв. крон (ок. 29,2 тыс. долл. США), в случае, если финансирование не может быть получено в банке. При этом процентная ставка по займам Альми Фёретэгспартнер выше банковской, что связано с более высокими рисками для государственной компании.

Государственное управление сельского хозяйства в рамках «Государственной программы развития сельского хозяйства в Швеции на 2014-2020 гг.» (Landsbyggsprogrammet 2014-2020)⁵⁰ предоставляет финансовую помощь начинающим индивидуальным предпринимателям (не юридическим лицам) в области сельского хозяйства, садового хозяйства или оленеводства. Деятельность такого предпринимателя должна быть связана с первичным производством

⁴⁷ <https://www.arbetsformedlingen.se>

⁴⁸ <http://www.almi.se>

⁴⁹ <http://www.jordbruksverket.se>

⁵⁰ <http://www.jordbruksverket.se/amnesomraden/landsbygdfiske/programochvisioner/landsbygdsprogrammet20142020/omlandsbygdsprogrammet.4.1b8a384c144437186ea10a.html>

(например, производство молока, мяса, разведение лошадей и т.д.). Максимальная сумма, которая может быть получена в рамках данной программы, составляет 250 тыс. шв. крон (ок. 29,2 тыс. долл. США).

Для получения финансовой помощи необходимо соответствовать определенным критериям, в частности, на момент подачи заявления заявителю должно быть не более 40 лет, предприниматель должен иметь соответствующее образование в той области, в которой ведется деятельность, необходимо иметь готовый бизнес-план. Финансовая помощь по этой программе может быть получена единожды.

Областные администрации также обладают ресурсами для поддержки начинающих предпринимателей. Объемы и условия финансовой поддержки варьируются в зависимости от конкретного лена (области). Помощь может предоставляться, например, на инвестиции, маркетинговые кампании, инновационное развитие или повышение квалификации субъектов МСП.

Система микрофинансовых организаций. Система микрофинансовых организаций, предоставляющих микрозаймы субъектам МСП в Швеции, в настоящее время развита слабо (если не относить к подобным организациям банки и государственную компанию Альми Фёретаспартнер, также предоставляющие микрозаймы).

1 ноября 2011 года был создан первый и пока единственный в Швеции Микрофинансовый институт (шв. Mikrofinansinstitut AB). Институт предоставляет предприятиям займ в размере 25 тыс. – 250 тыс. шв. крон (ок. 2,9 тыс. – 29,2 тыс. долл. США) по среднерыночной процентной ставке. Для получения финансирования предпринимателю необходимо пройти специальную программу обучения и получить удовлетворительную оценку.

Поддержка субъектов МСП на стадии становления и развития бизнеса

Финансовая поддержка лизинга субъектов МСП. Финансовый лизинг является важной формой внешнего финансирования для малых и средних предприятий в Швеции. По данным Европейской отраслевой организации Евролизинг (англ. Leaseurope) 40% европейских МСП используют лизинг в качестве источника финансирования, при этом в Швеции этот показатель еще выше и составляет порядка 50%. Обычно финансируется лизинг телекоммуникационного оборудования, легкового автотранспорта, ИТ-оборудования. В основном, лизингополучателями являются шведские МСП в сфере производства, недвижимости и горной промышленности.

Несмотря на широкое распространение финансового лизинга в Швеции, законодательно эта область развита достаточно слабо. Специальная государственная комиссия по лизингу (создана в 1994 г.) пришла к заключению о необходимости разработки нового закона, регулирующего финансовый лизинг (Отчет Комиссии 1997/98: LU18).

Субсидирование модернизации производств. В настоящее время в Швеции не существует отдельной программы по модернизации производства малых и средних предприятий. Тем не менее, у субъектов МСП есть возможность получать

различные виды финансирования на определенные проекты по модернизации производства.

В частности, следующие три государственные организации имеют собственные программы предоставления финансовой помощи субъектам МСП, которые можно отнести к модернизации производства:

- Шведское управление экономического и регионального роста (шв. Tillväxtverket) ;

- Шведское управление инновационных систем (шв. VINNOVA) ;

- Государственное управление сельского хозяйства (шв. Jordbruksverket).

Государственное управление содействия экономическому росту в рамках региональной инвестиционной программы софинансирует проекты малых предприятий с количеством сотрудников от 2 до 49 человек с объемом продаж не менее 1 млн. шв. крон (ок. 117 тыс. долл. США). Инвестировать можно в покупку оборудования, помещений, а также образовательные программы.

Шведское управление инновационных систем имеет несколько программ финансирования субъектов МСП, направленные, прежде всего, на поддержку проектов в сфере инноваций.

Государственное управление сельского хозяйства Швеции выделяет финансирование на различные проекты в области сельского хозяйства и экологически чистого производства.

Программы поддержки малого и среднего предпринимательства в отдельных сферах

Поддержка субъектов малого и среднего предпринимательства, осуществляющих или ориентированных на внешнеэкономическую деятельность. Поддержка национального экспорта и инвестиций традиционно является одним из важнейших приоритетов национальной торговой политики, что связано, в первую очередь, с тем, что благосостояние Швеции напрямую зависит от экспорта шведских товаров и услуг. Практически вся экономика Швеции является экспортно-ориентированной.

На государственном уровне поддержка шведского экспорта и инвестиций во многом была обусловлена разработкой государственных программ. При этом необходимо отметить, что поддержка малого и среднего предпринимательства является важнейшей частью этих программ.

Для достижения целей по увеличению шведского экспорта Швеция разработала программы, направленные на развитие свободной торговли с важнейшими торговыми партнерами. Швеция выступает в качестве ключевого участника в переговорах об устранении барьеров в торговле между ЕС и Южной Кореей. Одновременно Швеция выступает за развитие свободной торговли на внутреннем рынке ЕС. На страны Евросоюза приходится 2/3 всего экспорта Швеции. Рынок в 500 млн. потребителей и 20 млн. предприятий, безусловно, является одним из важнейших в мире.

Одним из важных событий в сфере государственной поддержки национального экспорта и инвестиций стало объединение в январе 2013 года Шведского экспортного совета (Exportrådet) и государственной организации

«Инвест Свиден» (Invest Sweden) в организацию Business Sweden. В результате слияния в Business Sweden действуют два взаимодействующих, но по сути отдельных направления: одно занимается вопросами инвестиций, другое – продолжает деятельность Экспортного совета по продвижению шведского экспорта. Для оптимизации работы по направлению привлечения инвестиций, Business Sweden концентрирует работу на решении двух задач: содействие шведским компаниям (в т.ч. малым и средним) в поиске зарубежных партнеров для выхода на отдельные рынки, а также привлечение иностранных предприятий в Швецию для развития шведских кластеров.

Субъекты малого и среднего предпринимательства могут получить широкий спектр услуг, обратившись в Business Sweden ее региональные или зарубежные представительства. В частности, для предприятий, оборот которых не превышает 10 млн. евро, а количество сотрудников – не более 50 человек, организация предлагает 8-шаговую программу для малых предприятий. Программа включает: предоставление информации о возможностях международного рынка, информацию о существующих правилах торговли и экспорта, помощь в разработке бизнес-плана, анализ рынка, поддержка в выходе на зарубежный рынок и т.д. Оказание услуг малым предприятиям осуществляется, насколько это возможно, полностью или частично за счет бюджетных средств, выделяемых правительством Швеции. Сложные и трудоемкие запросы компаний выполняются Business Sweden на платной основе.

Поддержка инновационного предпринимательства. Основной целью шведской экономической политики является усиление конкурентоспособности шведской экономики и создание благоприятных условий для появления новых рабочих мест в секторе малого и среднего предпринимательства. Два основных приоритета шведского подхода — рост и инновации. При этом в Швеции уделяют значительное внимание устойчивому развитию. Эта тенденция отражена в национальной стратегии инновационного развития, которая включает в себя поддержку инновационного предпринимательства в сфере малого и среднего бизнеса.

Хотя в Швеции действует ряд крупных транснациональных корпораций (ТНК), как шведских, так и зарубежных, основу национальной экономики составляют малые и средние предприятия (МСП), создающие более половины национального дохода. По мере того, как шведские ТНК становятся все менее зависимыми от национального рынка, все более важную роль приобретает создание условий для ведения бизнеса МСП. Эти аспекты во многом определяют инвестиционную политику как шведского государства, так и отдельных регионов и муниципалитетов.

Государственная стимулирующая политика в области инвестиций направлена на развитие широкого спектра отраслей. Так, в задачу агентства ВИННОВА входит создание благоприятных условий для инновационных предприятий. Инвестиции в такие предприятия могут быть нацелены на развитие ассортимента продуктов, обучение персонала, сотрудничество с исследовательскими институтами. Разработаны различные схемы поддержки инновационных предприятий в сфере МСП в рамках совершенствования выпускаемых изделий, развития занятости и выхода на международные рынки.

Агентство Business Sweden совместно со шведскими региональными властями определили шесть приоритетных направлений инвестиций, в которых регионы могут развернуть работу по стимулированию развития бизнеса и рабочей силы. Региональные перечни инвестиционных проектов (инвестиционные портфолио) затем сводятся в национальный перечень по каждому направлению. Эти шесть приоритетных направлений включают:

- ИКТ: развитие дата-центров, мобильных коммуникационных систем, компьютерная поддержка здравоохранения, компьютерные игры;
- биотехнологии: биоматериалы и стволовые клетки, исследования раковых заболеваний и диабета, медицинская техника, имплантология;
- транспорт: модернизация технологии производства двигателей, электромобили и батареи, транспортная безопасность и т.п.;
- наука о материалах: упаковка, производство материалов, горнодобывающая и металлическая отрасли и т.п.;
- природоохранные технологии: переработка отходов, экономные электрические сети, ветрогенерация и т.п.;
- сфера услуг: бизнес-услуги, финансы, туризм, розничная торговля, контактные центры и т.п.

Поддержка молодежного предпринимательства. Развитие предпринимательства среди молодежи является приоритетным направлением реализуемой правительством Швеции экономической политики. Увеличение количества предпринимателей и рост предприятий являются важнейшими предпосылками для повышения уровня занятости, экономического роста и усиления конкурентоспособности шведских предприятий и страны в целом, считают в правительстве Швеции. В этой связи в 2009 году была принята «Стратегия поддержки предпринимателей в сфере образования» (шв. Strategi för entreprenörskap inom utbildningsområdet) . Главная цель документа – создание благоприятных условий в учебных заведениях для развития у учащихся знаний и опыта ведения бизнеса.

Ежегодно, начиная с 2007 года, шведское правительство выделяет порядка 7 млн. шв. крон (ок. 818,6 тыс. долл. США) на поддержку предпринимательства в сфере образования для студентов и преподавателей высших учебных заведений. Помимо этого, ежегодно порядка 20 млн. шв. крон (ок. 2,3 млн. долл. США) выделяется на программу развития инноваций среди молодежи – Ungas Innovationskraft, которой совместно руководят Государственное управление содействия экономическому росту (Tillväxtverket) и Шведское управление инновационных систем (VINNOVA).

Важную роль в поддержке предпринимательства среди молодежи играет деятельность некоммерческой организации «Молодежное предпринимательство» (Ung Företagsamhet) . Организация разрабатывает образовательные концепции в области предпринимательства и дает возможность ученикам школ и гимназий учреждать собственные предприятия под руководством компетентных экспертов. Ежегодно, начиная с 2013-2014 академического года, более 20 тысяч шведских подростков стали руководителями подобных предприятий.

Поддержка социального предпринимательства. Система налогообложения в Швеции призвана перераспределять доходы в пользу социально незащищенным слоев общества, тех, кто, имеет особые потребности на рынке труда и в то же время имеет возможности работать, например, людей с ограниченными возможностями, бывших заключенных и людей длительное время являющихся безработными.

В рамках такой поддержки действует государственная программа компенсации предприятиям до 70% заработной платы сотрудников, относящимся к социально незащищенной группе, в случае найма таких сотрудников в штат компании. В этой связи в Швеции получило распространение социальное предпринимательство (*socialt foretag*).

Цель госпрограммы поддержки социальных предприятий – обеспечить вовлечение социально незащищенного экономически активного населения в производственную деятельность. Социальное предприятие может быть создано как в форме общества с ограниченной ответственностью, так и акционерного общества.

Стоит отметить, что на социальные предприятия накладываются дополнительные обязательства в виде обязанности реинвестировать прибыль в своё предприятие или в создание сети аналогичных социальных предприятий, например, используя франчайзинг. Кроме того, предприятию необходимо предоставлять государству подробную ежегодную отчетность о проведенном реинвестировании прибыли.

В 2017 году в Швеции насчитывается 333 социальных компаний, из которых абсолютное большинство относится к сектору малых и средних предприятий. Законодательно вопросы социального предпринимательства рассмотрены в следующих нормативных правовых актах Швеции:

- Закон о занятости населения (шв. *Lag om anställningsskydd*, SFS 1982:80);
- Положение о специальных мерах для людей с ограниченными возможностями, которые имеют сниженную способность к труду (шв. *Förordning om särskilda insatser för personer med funktionshinder som medför nedsatt arbetsförmåga*, SFS 2000:630);
- Положение в области политики регулирования рынка труда (шв. *Förordning om den arbetsmarknadspolitiska verksamheten*, SFS 2000:628).

Sofisam. Интернет-портал Sofisam является результатом указания Правительства Швеции по разработке инструментов поддержки социального предпринимательства. Sofisam был создан в сотрудничестве с Шведским управлением экономического и регионального роста (шв. *Tillväxtverket*), Службой занятости (шв. *Arbetsförmedlingen*) и Шведским управлением социального страхования (шв. *Försäkringskassan*) в сотрудничестве с Ассоциацией органов регионального и муниципального самоуправления Швеции (*Sveriges Kommuner och Landsting*) и SKOOP – Ассоциацией социального интегрированного предпринимательства.

Служба занятости Швеции, а также Шведское управление социального страхования социальное страхование несет ответственность за актуализацию информации, касательно описания правил взаимодействия социальных предприятий с органами власти Швеции на сайт Sofisam.

На портале Sofisam также имеется список социальных предприятий для того, чтобы потенциальные работники могли найти работу в рамках данных предприятий. Размещение информации на сайте Sofisam является добровольным и призвано донести до посетителей сайта лиц информацию о таких социальных компаниях.

На сайте Sofisam содержится база знаний по теме социального предпринимательства. Развитие и актуализация содержащейся в базы знаний информации финансируется Европейским социальным фондом (Europeiska Socialfonden).

VI. Участие страны пребывания в многосторонних международных и региональных экономических организациях, интеграционных и преференциальных торговых соглашениях

6.1. Информация об участии Швеции в региональных экономических группировках, включая формирование торгового режима, предоставление преференций участникам торговых соглашений и реализация их в шведском законодательстве

Швеция с 1 января 1995 г. является членом Европейского Союза и активно принимает участие в общеевропейских процессах, в том числе, в выработке внутренней и внешней торговой политики. Швеция обязана применять нормы, вырабатываемые ЕС и имеющие обязательное значение для государств-членов.

Законодательство ЕС напрямую влияет на выполнение Швецией своих обязательств по отношению к другим странам, в том числе к России. Не рассматривая конкретные обязательства ЕС, оказывающие влияние на торговлю Швеции с третьими странами, отметим, что ЕС заключил множество соглашений о свободной торговле с отдельными странами, с партнерами в регионе (средиземноморские или центрально – европейские страны) или за его пределами (Мексика, Чили, Южная Африка). В Соглашениях о свободной торговле сегодня все больше внимания уделяется положениям, касающимся нетарифных мер и таких регламентирующих аспектов, как положения о содействии торговле и выработке норм и правил в таких областях, как инвестиции, интеллектуальная собственность, правительственные закупки, технические стандарты и санитарные и фитосанитарные аспекты.

Решая экономические задачи по большей части в рамках членства в ЕС, свои политические интересы в регионе Швеция отстаивает посредством участия в более чем пятидесяти различных форматах международного сотрудничества. К числу организаций, имеющих наибольшее политическое значение, относятся:

1. «Северное измерение» (СИ, http://eeas.europa.eu/north_dim/) — совместная политика Евросоюза, России, Норвегии и Исландии. Самый молодой и наиболее динамично развивающийся формат регионального взаимодействия России и ЕС. В рамках СИ существует 4 партнерства:

– *Природоохранное партнерство* (ПОПСИ). Участниками являются: Россия, Швеция, Еврокомиссия, Великобритания, Германия, Дания, Канада, Нидерланды, Норвегия, Финляндия, Франция, Эстония. Функции секретариата и менеджера проектов выполняет Европейский банк реконструкции и развития.

– *Партнерство в области общественного здравоохранения и социального благополучия* (ПСИЗСБ) включает в себя 13 правительств, Европейскую комиссию и 8 международных организаций. Секретариат развернут в Стокгольме на базе секретариата СГБМ.

– В *Партнерстве в области транспорта и логистики* (ПСИТЛ) участвуют Россия, Швеция, Еврокомиссия, Германия, Дания, Нидерланды,

Норвегия, Финляндия, и Эстония. Секретариат партнерства планируется разместить на базе Северного инвестиционного банка в Хельсинки (Финляндия).

– *Партнерство по культуре* (ПСИК). Секретариат Партнерства функционирует на базе секретариата Совета министров северных стран в Копенгагене (Дания).

2. Арктический совет (АС, <http://www.arctic-council.org>) создан Россией, США, Канадой, Данией, Исландией, Норвегией, Швецией и Финляндией. Полноправными постоянными членами АС являются также шесть объединений коренных народов Арктики. В 2015-2017 годах председателем АС являются США.

3. Совет государств Балтийского моря (СГБМ, <http://www.cbss.org>). Членами организации являются Россия, Евросоюз, Исландия, Норвегия, Швеция, Финляндия, Эстония, Латвия, Литва, Польша, Германия. В 2012-2013 председателем СГБМ была Россия, в 2015-2016 г. — Польша. Постоянный секретариат расположен в Стокгольме.

4. Хельсинская комиссия (ХЕЛКОМ, <http://helcom.fi>). Члены: Россия, Дания, Эстония, Евросоюз, Финляндия, Германия, Латвия, Литва, Польша, Швеция. Страна-председатель — Эстония (2014-2016 гг.). Секретариат расположен в Хельсинки (Финляндия).

5. Совет Баренцева/Евроарктического региона (СБЕР, <http://www.beac.st>). Члены: Россия, Дания, Финляндия, Исландия, Норвегия, Швеция, Европейская комиссия. В 2015-2017 гг. председательствует Россия. Секретариат расположен в г. Киркенес (Норвегия).

6. Баренцев региональный совет (БРС) действует как орган сотрудничества регионов России, Швеции Норвегии и Финляндии. Секретариат развернут на базе секретариата СБЕР. В 2013-2015 гг. председательствующим регионом была Архангельская область, с 14 октября 2015 г. председательствует регион Кайнуу (Финляндия).

7. Совет министров северных стран (СМСС, <http://www.norden.org/en/nordic-council-of-ministers/>) — орган межправительственного взаимодействия Швеции, Исландии, Дании, Норвегии, и Финляндии. В 2015 году председателем СМСС была Дания, в 2016 году — Финляндия. Секретариат расположен в Копенгагене (Дания).

8. NB8 — «Восьмерка» стран Северной Европы и Прибалтики (Швеция, Исландия, Дания, Норвегия и Финляндия, плюс Эстония, Латвия и Литва) — формат межправительственного сотрудничества. Не имеет постоянных рабочих органов. Проводятся ежегодные встречи министров иностранных дел, данную практику планируется расширить на министров экономики, энергетики и обороны.

6.2. Информация о деятельности Швеции в ВТО, ОЭСР и других международных организациях

Швеция является членом Всемирной торговой организации – ВТО (World Trade Organization) с 1995 года и Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) с 1961 года, то есть практически с момента их образования.

Традиционно шведская позиция в этих организациях направлена на обеспечение свободы доступа на международные рынки, снятие любых торговых барьеров и максимальную либерализацию международных торговых правил.

Швеция на постоянной основе входит в состав трёх групп, сформированных государствами – членами ВТО: группа НАМА (выступает за сокращение тарифного регулирования и облегчение доступа на рынки), группа государств – членов ЕС и группа W52 (выступает за более чёткую систему указания происхождения товаров и их составных частей).

Позиция Швеции в рамках участия в Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) была сформулирована в правительственном докладе (в т.н. «Докладе Винде») после министерской конференции 2004 года. Об уровне заинтересованности Швеции в работе ОЭСР свидетельствует и факт наличия шведского дипломатического представительства при данной организации, в которой работают 11 человек. Посол Швеции в ОЭСР представляет Швецию в Совете ОЭСР, являющимся высшим органом организации.

Швеция выступает за расширение состава государств-членов и подчеркивает, что ОЭСР в свою орбиту должна включить страны БРИКС и Малайзию. Швеция рассматривает ОЭСР как платформу для углубления международного сотрудничества в целях достижения справедливого и устойчивого мирового развития.

Активную позицию Швеция занимает по вопросу реформирования ОЭСР. В этой связи Швеция считает, что организация должна вырабатывать общую позицию по тем или иным вопросам и выступает за принятие решения квалифицированным большинством голосов (по принципу одна страна – один голос), а не единогласно, как это предусмотрено в настоящее время. Кроме того, шведская позиция по вопросу реформирования ОЭСР выражается в выработке четких критериев и требований к странам – кандидатам в ОЭСР.