

**Торговое представительство Российской Федерации  
в Швеции**

**Годовой обзор состояния экономики  
и основных направлений  
внешнеэкономической деятельности  
Швеции  
в 2015 году**

**Стокгольм  
апрель 2016**

## Содержание

I. Введение.....	5
1.1. Общая (краткая) информация о Швеции .....	5
1.1.1. Факторы, оказавшие влияние на экономическую ситуацию в Швеции в 2015 году .....	7
1.1.2. Общая характеристика экономики .....	8
Динамика ВВП.....	8
Приоритетные отрасли экономики Швеции.....	10
Основные товарные рынки.....	11
Динамика товарооборота с основными странами — торговыми партнерами	12
1.1.3. Роль и место экономики Швеции в мировой экономике, перспективные области внешнеэкономического сотрудничества.....	14
II. Оценка состояния национальной экономики и перспектив ее развития, тенденции в сфере государственного регулирования экономики.....	16
2.1. Итоги социально-экономического развития Швеции .....	16
2.1.1. Основные макроэкономические тенденции .....	16
Динамика промышленного развития .....	16
Динамика развития сельского хозяйства .....	17
Динамика отраслевой структуры экономики .....	19
Динамика оборота розничной торговли .....	21
Ценовая динамика и инфляционные процессы.....	22
Реальная заработная плата .....	23
Реальные располагаемые доходы .....	25
2.2. Аналитический обзор основных секторов экономики .....	27
2.2.1. Информация по отраслям экономики (в частности, по отдельным секторам услуг) с учетом их национальных особенностей .....	27
Машиностроение .....	27
Транспортное машиностроение.....	33
Горнодобывающая промышленность и цветная металлургия .....	37
Черная металлургия .....	40
Информационные технологии и телекоммуникационный сектор.....	43
Топливо-энергетический комплекс.....	49
Защита окружающей среды, технологии и оборудование.....	55
Транспортная инфраструктура .....	57
Фармацевтическая промышленность и биотехнологии.....	64
Химическая промышленность .....	67
Производство бытовой техники.....	69
Лесная, лесоперерабатывающая и целлюлозно-бумажная промышленность	71
Сельское хозяйство .....	74
Сфера услуг .....	79
Банковская система, биржи.....	80
Государственный сектор экономики.....	86
2.3. Основные направления налогово-бюджетной и денежно-кредитной политики .....	88
2.3.1. Налогово-бюджетная политика .....	88

Общая характеристика налоговой системы, основные бюджетообразующие налоги .....	88
Ставки основных налогов.....	91
Предварительные итоги выполнения бюджета за отчетный период.....	93
Совершенствование налогового законодательства .....	95
2.3.2. Денежно-кредитная политика.....	95
Инфляция и денежное обращение .....	95
Динамика потребительских цен.....	97
Динамика средних цен производителей по продовольственным и непродовольственным товарам.....	97
Учетная ставка национального банка .....	98
Курс шведской кроны .....	99
Внешний и внутренний долг, характеристика состояния платежного баланса .....	100
Кредитные ставки государственных и коммерческих банков для национальных и иностранных потребителей .....	101
2.4. Государственное регулирование в сфере промышленности и услуг.....	103
2.4.1. Информация по действующему нормативно-правовому регулированию и предпринимаемым мерам в области государственного регулирования отраслей экономики.....	108
Лесная промышленность .....	108
Энергетика .....	109
Сфера туризма .....	112
Защита окружающей среды, технологии и оборудование.....	113
2.5. Государственное регулирование банковского и страхового секторов экономики, биржевой торговли .....	114
2.5.1. Общий обзор нормативно-правовой базы регулирования банковского и страхового секторов экономики и биржевой торговли.....	116
2.6. Состояние инновационного развития .....	118
2.6.1. Приоритетные направления развития инновационной политики.....	118
2.6.2. Информация о действующем законодательстве в сфере поддержки инновационной деятельности, изменения в нормативно-правовой базе за отчетный период.....	119
2.6.3. Инфраструктура поддержки инновационного развития .....	120
2.6.4. Программы и мероприятия по развитию инновационной сферы .....	129
2.6.5. Источники, объемы и механизмы государственного финансирования инновационной деятельности .....	129
2.6.6. Текущее состояние развития отдельных технологических направлений	132
Основные программы высокотехнологичных НИОКР в сфере энергетики .	132
Основные программы высокотехнологичных НИОКР в транспортном машиностроении.....	133
2.7. Государственная поддержка развития регионов.....	136
2.7.1. Система государственной поддержки регионального развития, программные инструменты управления социально-экономическим развитием регионов.....	136

2.7.2. Организации по региональному развитию и предоставлению льгот определенным территориям Швеции (форма собственности, компетенция, функционал, организационная структура, объем финансирования), а также основные мероприятия и реализуемые проекты.....	136
III. Внешнеэкономические связи .....	138
3.1. Краткий обзор состояния и динамики внешней торговли Швеции.....	138
3.1.1. Основные внешнеэкономические партнеры Швеции, основные товары экспорта и импорта .....	138
3.1.2. Тенденции изменения совокупного товарооборота. Отраслевая и географическая структура товарооборота .....	142
3.1.3. Таможенно – тарифное и нетарифное регулирование .....	144
3.2. Меры государственной поддержки национального экспорта и инвестиций. 150	
Энергетика .....	151
Продукция сельского хозяйства и пищевая промышленность .....	152
3.3. Меры государственной политики в области особых экономических зон, особенности их функционирования и администрирования.....	155
3.4. Обзор состояния и перспектив развития торгово-экономических отношений Швеции и России.....	155
3.4.1. Изменения по основным товарам и услугам, поставляемым в Россию, по данным шведской статистики .....	161
Лесная промышленность .....	161
Продукция сельского хозяйства и продовольствие.....	161
Транспорт .....	163
3.4.2. Оценка перспективных высокотехнологичных товаров и услуг для поставки в Россию.....	163
Энергетика .....	163
Технологии лесопромышленного комплекса.....	163
Природоохранные технологии.....	164
3.4.3. Перспективы экспорта российских товаров и услуг, в том числе высокотехнологичных, в Швецию .....	165
Энергетика .....	165
Пищевая промышленность.....	165
Туризм .....	166
Горнорудная промышленность, черная и цветная металлургия .....	166
IV. Инвестиционная политика Швеции и иностранные инвестиции .....	167
4.1. Инвестиционная политика Швеции, а также план крупных деловых мероприятий, планируемых к проведению .....	167
4.1.1. Основные направления и приоритеты инвестиций (исходящих, входящих) Швеции .....	167
4.1.2. Государственное регулирование инвестиционной деятельности.....	168
4.1.3. Механизмы и институты государственной поддержки инвестиций (исходящих, входящих) .....	169
4.2. Политика Швеции в области привлечения иностранных инвестиций (инвестиционный режим).....	170
4.2.1. Меры, направленные на улучшение инвестиционного климата.....	170

4.2.2. Информация о двусторонних инвестиционных соглашениях (ВИТ) и соглашениях о свободной торговле с инвестиционными блоками (ФТА), заключенных Швецией в отчетный период.....	171
4.2.3. Динамика, объемы, отраслевая и региональная структура, источники иностранных инвестиций, их роль в экономике Швеции.....	174
4.3. Основные итоги инвестиционного сотрудничества Российской Федерации со Швецией.....	177
4.3.1. Основные направления и итоги инвестиционного сотрудничества с Россией (статистика, объем, структура и динамика инвестиций).....	177
4.3.2. Основные отрасли двустороннего инвестиционного сотрудничества, перечень «программ партнерства» и т.п.....	178
4.3.3. Информация о российских инвестиционных проектах и перспективах деятельности российских компаний на рынке Швеции.....	179
V. Основные направления государственной политики в сфере малого и среднего предпринимательства.....	180
5.1. Аналитический обзор состояния и развития малого и среднего предпринимательства в Швеции, а также мер государственной поддержки малого и среднего предпринимательства, включая налоговые режимы, применяемые субъектами малого и среднего предпринимательства.....	180
VI. Участие страны пребывания в многосторонних международных и региональных экономических организациях, интеграционных и преференциальных торговых соглашениях.....	184
6.1. Информация об участии Швеции в региональных экономических группировках, включая формирование торгового режима, предоставление преференций участникам торговых соглашений и реализация их в шведском законодательстве.....	184
6.2. Информация о деятельности Швеции в ВТО, ОЭСР и других международных организациях.....	185

## **VII. Приложения**

7.1. Данные национальной статистики Швеции по основным макроэкономическим показателям за отчетный период в сравнении с предыдущим годом с указанием источника информации.

7.2. Данные ЦСБ Швеции по объемам и структуре внешней торговли товарами и услугами за отчетный период в сравнении с предыдущим годом.

7.3. Данные ЦСБ Швеции за пятилетний период, включая отчетный, по объемам и структуре иностранных инвестиций страны пребывания, в том числе по отраслевой структуре инвестиций из и в Российскую Федерацию.

## **I. Введение**

### ***1.1. Общая (краткая) информация о Швеции***

**Государственный строй** Швеции — конституционная монархия с парламентской формой правления. Глава государства — Король (с 1973 года — Карл XVI Густав, 1946 г.р., династия Бернадот). Королева — Сильвия (1943 г.р.).

Наследница престола — кронпринцесса Виктория (1977 г.р.). Закон о форме правления от 1974 года определяет, что обязанности короля Швеции заключаются только в выполнении представительских и церемониальных функций.

Высшим законодательным органом Швеции является **Риксдаг** (парламент). В соответствии с действующими конституционными актами Риксдаг «издает законы, принимает решения о государственных налогах и определяет, как должны использоваться государственные средства», а также «осуществляет контроль над государственным управлением и администрацией».

С 1971 года Риксдаг является однопалатным и насчитывает 349 депутатов, которые избираются путем прямых всеобщих выборов в третье воскресенье сентября каждые четыре года (до 1994 года — каждые три года).

По итогам выборов в шведский парламент — Риксдаг, состоявшихся 14 сентября 2014 г., в новый состав парламента вошли следующие партии:

<i>Коалиция</i>	<i>Название партии</i>	<i>Набранный процент голосов избирателей</i>	<i>Количество мандатов в Риксдаге</i>
<b>Блок левых партий</b>	Социал-демократическая партия	31,2	113
	Левая партия	5,7	21
	Партия зеленых	6,8	24
<b>Альянс буржуазных партий</b>	Умеренная партия	23,2	84
	Партия центра	6,1	22
	Народная партия — либералы	5,4	19
	Христианско-демократическая партия	4,6	17
—	Шведские демократы	12,9	49
	<b>Всего</b>	<b>95,9</b>	<b>349</b>

*Примечание.* На выборах в Риксдаг установлен 4%-й барьер. Партии, не попавшие в Риксдаг, суммарно набрали 4,1% голосов избирателей.

Таким образом, блок левых партий набрал 43,7% голосов избирателей, альянс буржуазных партий — 39,3%. Ни одна из коалиций не имеет большинства в парламенте. Еще одним важным итогом прошедших выборов стал значительный успех ультраправой партии Шведских демократов, более чем удвоивших свое представительство в парламенте (с 20 до 49 мандатов).

**Правительство** формируется парламентом. Помимо должности премьер-министра, в новом правительстве 23 министерских поста, из которых 6 заняты представителями партии «зеленых», остальные — социал-демократами.

Пост премьер-министра Швеции занял лидер социал-демократов Стефан Лёвён. Состав нового кабинета министров был сформирован Социал-демократической партией и Партией «зеленых» без участияевой партии.

Очередные выборы в Риксдаг состоятся в сентябре 2018 г.

В результате правительственного кризиса конца 2014 года шведское правительство было вынуждено в течение 2015 года выполнять бюджет оппозиционного буржуазного альянса, получивший большинство в Риксдаге вследствие маневра партии «Шведские демократы». Депутаты этой партии заявили о своей готовности заблокировать работу любого правительства, которое не будет выполнять их требования по сокращению расходов на иммиграционную политику.

Все остальные парламентские партии заявили о невозможности договоренностей и компромиссов со «Шведскими демократами». Швеция избежала перевыборов в 2015 году благодаря т.н. «Декабрьским соглашениям» между правительством и оппозицией, принятым в конце 2014 года. В рамках этих соглашений партии брали на себя обязательство поддержать правительственный проект бюджета.

Однако в течение 2015 года все партии буржуазного альянса объявили о выходе из «Декабрьских соглашений». Таким образом, судьба бюджета на 2017 год вновь оказывается под вопросом.

### **1.1.1. Факторы, оказавшие влияние на экономическую ситуацию в Швеции в 2015 году**

В течение 2015 года социал-демократическое коалиционное правительство Швеции, избранное в 2014 году, было вынуждено работать в сложных условиях, не имея перевеса в парламенте.

Наиболее важной внутривластной задачей Швеции в 2015 году стала реализация антикризисной программы в связи с наплывом беженцев, главным образом из Сирии и Афганистана. По показателю приема иммигрантов в расчете на душу населения Швеция с большим отрывом лидирует среди европейских стран. В течение года шведские власти зарегистрировали 163 тыс. лиц, подавших заявление на получение статуса беженца, что составляет 1,7% всего населения Швеции. По оценкам правительственных кругов, примерно в половине случаев шведскими властями будет предоставлен вид на жительство. Столь значительный масштаб проблемы требует от шведских властей пересмотра порядка приема беженцев, увеличения соответствующих ассигнований, принятия долгосрочных мер в сфере интеграционной политики, обеспечения правопорядка, жилищного строительства и т.п.

Реализация бюджетной политики была осложнена противоречивой ситуацией, сложившейся после принятия бюджета на 2015 год в Риксдаге (парламенте). По итогам голосования за проект бюджета националистическая партия «Шведские демократы» (третья по величине парламентская партия Швеции после социал-демократов и «умеренных») присоединилась к оппозиционному проекту, предложенному партиями буржуазного альянса. Таким образом, правительство социал-демократов и «зеленых» в 2015 г. вынуждено было исполнять бюджет, предложенный оппозицией. После сложных консультаций в конце 2014 года было заключено т.н. «Декабрьское соглашение», достигнутое между правящими партиями (социал-демократами и «зелеными»), с одной стороны, и партиями оппозиционного «буржуазного альянса» (членами партий «умеренных», партии центра, «Либеральной партии» и христианскими демократами). Это соглашение гарантировало правительству принятие своего варианта бюджета. Однако в середине 2015 года оппозиционные партии одна за другой заявили о выходе из него.

В качестве бюджета 2016 года Риксдагом был утвержден проект социал-демократического правительства. Тем не менее, ситуация продолжает оставаться напряженной: рейтинг правящей партии неуклонно снижается, и растет вероятность повторных парламентских выборов в течение ближайших двух лет.

Экономический рост в Швеции в 2015 году составил 4,1%. По прогнозам Риксбанка (Центробанка Швеции), ВВП Швеции будет расти и в ближайшие годы с темпом порядка 3%.

Годовая инфляция за 2015 год находится у нулевой отметки. В связи с этим, политика Риксбанка направлена на стимулирование инфляционных процессов до достижения целевого показателя 2%. Одной из таких мер в минувшем году стало дальнейшее снижение ключевой ставки Риксбанка до отрицательного уровня минус 0,35%. Несмотря на принимаемые меры, рост цен происходит лишь на относительно замкнутых рынках (напр., на рынке недвижимости), практически не влияя на индекс потребительских цен.

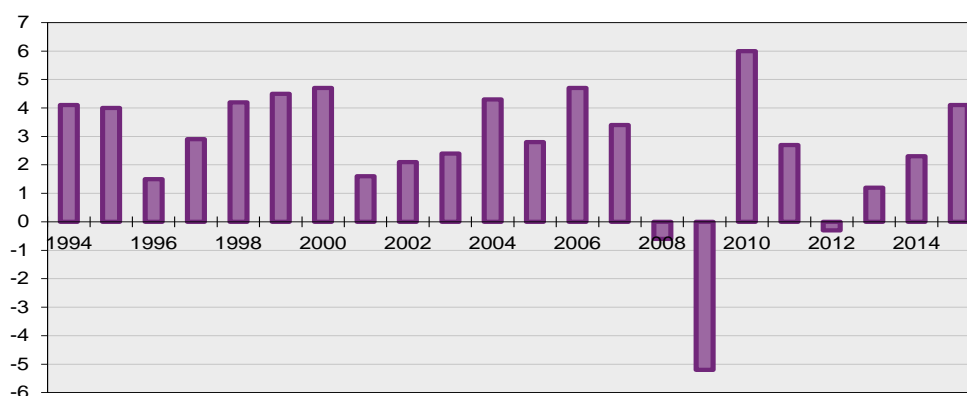
В течение 2015 года происходило укрепление американского доллара к шведской кроне. Номинальный курс американского доллара вырос на 23%. При этом евро подорожало лишь на 3%. По словам экспертов, укрепление доллара играет на руку шведским производителям и в долгосрочной перспективе будет содействовать росту инфляции.

### 1.1.2. Общая характеристика экономики

#### Динамика ВВП

По данным Центрального статистического бюро Швеции, в целом за 2015 год прирост физического объема ВВП составил рекордные 4,1%. Годом ранее темп прироста ВВП составил 2,3%. Уровень номинального ВВП (в текущих рыночных ценах) достиг 4 155,2 млрд. шв. крон (около 492,6 млрд. долл. США по среднегодовому курсу шв. кроны к долл. США).

#### *Годовая динамика прироста физического объема ВВП Швеции в 1994-2015 годах (в процентах)*



Источник: ЦСБ Швеции

Поквартальная динамика ВВП в 2015 году по отношению к 2014 году была положительная, при этом в конце года было отмечено ускорение роста. Прирост физического объема ВВП в I квартале 2015 г. по сравнению с соответствующим кварталом 2014 г. составил 3,0%, во II квартале — 3,6%, в III квартале — 4,1%, в IV



квартале — 4,5%. Прирост квартального ВВП по отношению к предыдущему кварталу в течение 2015 года находился на уровне от 0,9 до 1,3%.

В структуре ВВП (по расходам) основную долю занимают расходы домохозяйств на потребление (45,2%), доля валовых инвестиций составляет 24,5%, гос. закупок товаров и услуг — 26,1%, чистого экспорта — 4,3%, при этом объем экспорта достигает 45,2% ВВП.

### *Структура и динамика ВВП Швеции в 1993-2014 годах*

Год	ВВП в текущих ценах		Темп прироста объема ВВП, %	Экспорт	Импорт	Доля в ВВП, %		
	млн. шв. крон	млн. долл. США				Потребление домохозяйств	Гос. закупки товаров и услуг	Валовые инвестиции
1993	1 634 131	209 601		31,3	27,9	50,2	27,5	18,9
1994	1 744 433	226 180	4,1	34,5	30,4	49,2	26,5	20,3
1995	1 883 562	264 015	4,0	38,0	31,6	47,4	25,5	20,7
1996	1 932 025	288 211	1,5	36,8	30,7	47,5	25,9	20,4
1997	2 019 261	264 426	2,9	40,1	33,1	47,4	25,4	20,2
1998	2 121 037	266 743	4,2	41,0	34,7	46,9	25,5	21,3
1999	2 237 854	270 694	4,5	41,0	35,0	46,9	25,4	21,6
2000	2 380 358	259 530	4,7	44,1	38,2	46,8	24,5	22,8
2001	2 478 130	239 989	1,6	43,8	37,5	46,3	24,7	22,8
2002	2 569 876	264 274	2,1	42,1	35,8	46,5	25,5	21,7
2003	2 677 446	330 982	2,4	41,2	34,9	46,4	25,7	21,6
2004	2 805 115	381 669	4,3	43,4	35,8	45,9	25,0	21,6
2005	2 907 352	388 813	2,8	45,9	38,7	46,0	24,9	22,0
2006	3 099 081	420 123	4,7	48,2	40,6	44,8	24,6	23,0
2007	3 297 053	487 679	3,4	48,3	41,3	44,3	24,1	24,6
2008	3 387 599	514 770	-0,6	49,8	43,5	44,6	24,6	24,5
2009	3 288 509	430 112	-5,2	44,5	38,7	47,1	26,2	20,9
2010	3 519 994	488 556	6,0	46,2	40,7	46,4	25,2	22,9
2011	3 656 577	562 819	2,7	46,7	42,0	46,3	25,2	23,8
2012	3 684 800	543 850	-0,3	46,3	41,4	46,5	25,9	22,6
2013	3 769 909	578 739	1,2	43,8	39,3	46,7	26,3	22,5
2014	3 918 199	571 358	2,3	44,5	40,8	46,2	26,3	23,8
2015	4 155 155	492 609	4,1	45,2	40,9	45,2	26,1	24,5

*Источник: ЦСБ Швеции*

Подушевой объем ВВП Швеции за 2015 год составил 424,0 тыс. шв. крон (ок. 50 267 долл. США).

По прогнозам Риксбанка (Центробанка Швеции), прирост ВВП в 2016 году составит 3,5 %, в 2017 и 2018 — 2,8 % и 2,5 % соответственно. Главным драйвером роста в 2015 году было наращивание внутреннего спроса и восстановление международных рынков. По мнению экспертов Риксбанка, приток беженцев привел к повышенному внутреннему спросу в Швеции. При этом влияние более жестких норм миграционной политики, принятых правительством, и снижение числа беженцев могут оказать непредсказуемое влияние на экономический рост.

## Приоритетные отрасли экономики Швеции

Из природных ресурсов Швеция имеет запасы железной руды, цинка, меди и свинца, гидроресурсы и лес, не имея при этом запасов ископаемых энергоресурсов. По этой причине для шведской экономики характерны глубокая степень переработки исходных материалов, обеспечивающая большую долю добавленной стоимости в структуре цены производимых товаров и услуг. Широкая номенклатура современных товаров, производимых с использованием передовых технологий, обеспечивают стабильный и высокий уровень их конкурентоспособности на мировых рынках. Благодаря этому Швеция имеет ярко выраженную экспортную ориентированность экономики и широкие внешнеторговые связи.

Приоритетными отраслями Швеции, обеспечивающими существенный вклад в формирование ВВП страны, являются следующие экспортно-ориентированные отрасли:

- машиностроение, включающее транспортное машиностроение, производство электрооборудования, энергетическое машиностроение, производство телекоммуникационного оборудования и инструментов;
- горнодобывающая и металлургическая (черная и цветная) промышленность;
- химическая промышленность, включающая производство лекарственных препаратов, пластмасс, различных химических соединений и удобрений;
- лесная отрасль, включающая выращивание и содержание лесов и деревоперерабатывающую промышленность (производство пиломатериалов, целлюлозно-бумажную промышленность, производство мебели и товаров из древесины);
- нефтеперерабатывающая промышленность, обеспечивающая как внутренние потребности в нефтепродуктах, так и 5,8% от общего объема экспорта Швеции, что является неплохим показателем для страны, не имеющей собственных запасов нефти и импортирующей для переработки всю нефть, страны, эффективно реализующей уже в более десяти лет программу снижения зависимости собственной экономики от ископаемых энергоресурсов. Значительную часть сырой нефти Швеция ввозит из России (в 2015 году — ок. 44%);
- пищевая промышленность, обеспечившая поставку на экспорт продуктов питания на сумму 8,76 млрд. долл. США;
- развитие новейших информационных технологий и эффективное внедрение их во все отрасли шведской экономики, разработка и создание структуры электронного правительства;
- разработка технологий и производство оборудования для защиты окружающей среды, ресурсо- и энергосбережения. Эта отрасль сделала Швецию широко известной во всем мире. Такие страны как США, Китай, Индия активно осваивают шведский опыт и закупают шведские технологии и оборудование;
- военная промышленность, обеспечивающая в значительной степени вооружением и продукцией военного назначения не только национальные вооруженные силы, но и экспорт в объеме порядка 0,9 млрд. долл. США в год;

– научно-исследовательская сфера, на финансирование которой в Швеции ежегодно расходуется до 4% ВВП. По этому показателю страна занимает одно из лидирующих мест в мире. Хорошо развитая и постоянно финансируемая научная база, подготовка высококвалифицированных специалистов является залогом успешного развития всех отраслей экономики и ее конкурентоспособности на мировых рынках;

– важным и хорошо развитым сектором экономики Швеции является топливно-энергетический комплекс, основными направлениями совершенствования которого является активное внедрение энергосберегающих технологий, развитие и активное применение возобновляемых источников энергии, сокращение зависимости страны от ископаемых энергоресурсов, сокращение влияния на изменения климата.

Следует также отметить хорошо развитую транспортную инфраструктуру Швеции и банковскую систему, без отлаженного функционирования которых невозможно развитие ни одной из отраслей промышленности.

Все большее значение приобретает развивающаяся сфера услуг, по темпам развития опережающая промышленность и производство товаров.

Большое значение для страны имеет также хорошо развитый и эффективный государственный сектор экономики, который представлен крупнейшими горнодобывающими и металлургическими предприятиями, как в черной, так и в цветной металлургии, энергетическими компаниями, предприятиями в сферах телекоммуникаций и связи, воздушного, железнодорожного и автомобильного транспорта, строительства, ипотечного кредитования, продажи лекарственных препаратов, монопольной розничной продажи алкогольных напитков, лесного хозяйства, а также в банковско-финансовой сфере.

Более подробное описание отраслей шведской экономики приведено в последующих разделах.

На первый взгляд может показаться, что для такой небольшой страны, как Швеция (всего 9,87 млн. чел.), количество приоритетных отраслей слишком велико, но в том-то, очевидно, и секрет и преимущества социально ориентированной шведской модели общества и хорошо спланированного экономического устройства, позволяющих в течение уже многих десятилетий обеспечивать устойчивое и поступательное развитие страны, как в экономическом, так и в социальном плане. Об этом уже не первый год говорят экономисты и политики всего мира в Давосе, на других крупных экономических форумах. Именно такая экономическая и социальная модель позволяют Швеции достаточно эффективно справляться с экономическими и финансовыми кризисами.

## **Основные товарные рынки**

Несмотря на то, что Швеция производит огромный ассортимент современных высокотехнологичных и конкурентоспособных товаров и услуг, страна далеко не все производит сама и очень много закупает, эффективно используя международное разделение труда. Это в основном сырье, частично переработанное сырье и полуфабрикаты, комплектующие для шведских экспортно-

ориентированных предприятий. Общий объем шведского импорта товаров в 2015 году составил 1 163,9 млрд. шв. крон (около 131,2 млрд. долл. США).

**Основные импортированные Швецией в 2014-2015 гг. товары, млн. долл. США, классификация по кодам ТН ВЭД**

Код ТН ВЭД	Наименование товарной группы	2014 г.	2015 г.		
		импорт в Швецию	импорт в Швецию	рост, %	доля, %
01-05	Продукты животного происхождения	7 029,7	6 202,6	88,2	4,7
06-14	Продукты растительного происхождения	3 484,6	3 143,3	90,2	2,4
15	Жиры и масла животного и растительного происхождения	820,4	642,7	78,3	0,5
16-24	Готовые пищевые продукты и напитки	6 573,4	5 591,1	85,1	4,3
25-27	Минеральные продукты	23 393,5	14 546,8	62,2	11,1
28-38	Продукция химической промышленности	14 568,7	12 036,0	82,6	9,2
39-40	Полимерные материалы и каучук	7 663,4	6 419,7	83,8	4,9
41-43	Кожевенное сырье, пушнина и изделия из них	652,0	584,9	89,7	0,4
44-46	Древесина и изделия из нее	2 175,6	1 716,7	78,9	1,3
47-49	Целлюлозно-бумажные изделия	2 569,7	2 150,9	83,7	1,6
50-63	Текстиль, текстильные материалы	5 845,8	5 179,6	88,6	3,9
64-67	Обувь, головные уборы, зонты и прочие	1 147,4	1 049,2	91,4	0,8
68-70	Изделия из камня, керамика, стекло	1 707,2	1 511,5	88,5	1,2
71	Драгоценные камни и металлы, изделия из них	354,4	263,5	74,3	0,2
72-83	Металлы и изделия из них	12 566,0	10 509,4	83,6	8,0
84-85	Машины, электрооборудование и механизмы	39 530,8	34 727,8	87,8	26,5
86-89	Транспортные средства	17 737,7	16 731,4	94,3	12,7
90-92	Инструменты и аппараты	4 217,5	3 759,0	89,1	2,9
93	Оружие и боеприпасы	145,9	139,4	95,5	0,1
94-96	Разные промышленные товары	4 812,9	4 315,8	89,7	3,3
97,99	Произведения искусства, антиквариат и прочие	86,6	69,6	80,4	0,1
	<b>ВСЕГО</b>	<b>157 083,2</b>	<b>131 290,9</b>	<b>83,6</b>	<b>100,0</b>

Источник: ЦСБ Швеции

Курс доллара США к шведской кроне: в 2014 г. 1 долл. США = 6,8577 шв. крон,  
в 2015 г. 1 долл. США = 8,4350 шв. крон.

**Динамика товарооборота с основными странами — торговыми партнерами**

Шведская внешняя торговля получила серьезное развитие в течение последнего десятилетия. В период с 2006 по 2015 гг. физический объем экспорта товаров и услуг вырос на 19%, импорта — на 31%. В течение последнего десятилетия и экспорт, и импорт увеличивались каждый год за исключением 2009 и 2013 годов.

Товaroоборот внешней торговли Швеции, страны с населением около 9,867 млн. человек<sup>1</sup>, составил в 2015 году 2 436 млрд. шв. крон (288,8 млрд. долл. США), что соответствует примерно 54% объема внешней торговли России (534,4 млрд. долл. США в 2015 году).

**Внешняя торговля Швеции товарами и услугами в 2012-2015 годах по основным группам внешнеторговых партнеров**

			2012		2013		2014		2015		Изм. 2015 / 2014 (%)	Доля в 2015 г.
			Млрд. шв. крон	Млрд. долл. США	Млрд. шв. крон	Млрд. долл. США	Млрд. шв. крон	Млрд. долл. США	Млрд. шв. крон	Млрд. долл. США		
Весь мир	Экспорт	Всего	1690	249,4	1656	254,2	1754	255,8	1883	223,2	7,4	100,0
		Товары	1251	184,6	1180	181,1	1229	179,2	1278	151,5	4,0	100,0
		Услуги	439	64,8	476	73,1	525	76,6	605	71,7	15,2	100,0
	Импорт	Всего	1487	219,5	1438	220,8	1553	226,5	1655	196,2	6,6	100,0
		Товары	1116	164,7	1043	160,1	1100	160,4	1158	137,3	5,3	100,0
		Услуги	371	54,8	395	60,6	453	66,1	498	59,0	9,9	100,0
Внутренний рынок <sup>1)</sup>	Экспорт	Всего	1132	167,1	1156	177,5	1241	181,0	1321	156,6	6,4	70,2
		Товары	851	125,6	841	129,1	893	130,2	919	109,0	2,9	71,9
		Услуги	281	41,5	315	48,4	348	50,7	402	47,7	15,5	66,4
	Импорт	Всего	1126	166,2	1123	172,4	1200	175,0	1277	151,4	6,4	77,2
		Товары	853	125,9	826	126,8	870	126,9	922	109,3	6,0	79,6
		Услуги	272	40,1	297	45,6	330	48,1	355	42,1	7,6	71,3
Страны ЕС (28)	Экспорт	Всего	954	140,8	956	146,8	1031	150,3	1099	130,3	6,6	58,4
		Товары	726	107,2	707	108,5	756	110,2	779	92,4	3,0	61,0
		Услуги	229	33,8	249	38,2	276	40,2	320	37,9	15,9	52,9
	Импорт	Всего	1013	149,5	1007	154,6	1074	156,6	1145	135,7	6,6	69,2
		Товары	758	111,9	736	113,0	779	113,6	825	97,8	5,9	71,2
		Услуги	255	37,6	272	41,8	296	43,2	321	38,1	8,4	64,5
Северная Европа	Экспорт	Всего	390	57,6	435	66,8	457	66,6	480	56,9	5,0	25,5
		Товары	282	41,6	304	46,7	315	45,9	320	37,9	1,6	25,0
		Услуги	108	15,9	131	20,1	142	20,7	160	19,0	12,7	26,4
	Импорт	Всего	316	46,6	321	49,3	329	48,0	342	40,5	4,0	20,7
		Товары	248	36,6	236	36,2	230	33,5	243	28,8	5,7	21,0
		Услуги	67	9,9	85	13,0	99	14,4	99	11,7	0,0	19,9
Страны балтийского региона <sup>2)</sup>	Экспорт	Всего	671	99,0	674	103,5	713	104,0	739	87,6	3,6	39,2
		Товары	562	82,9	539	82,7	557	81,2	576	68,3	3,4	45,1
		Услуги	109	16,1	135	20,7	157	22,9	163	19,3	3,8	26,9
	Импорт	Всего	671	99,0	674	103,5	713	104,0	739	87,6	3,6	44,7
		Товары	562	82,9	539	82,7	557	81,2	576	68,3	3,4	49,7
		Услуги	109	16,1	135	20,7	157	22,9	163	19,3	3,8	32,7

*Примечания:*

<sup>1)</sup> ЕС, Исландия, Лихтенштейн и Норвегия

<sup>2)</sup> Страны СГБМ: Дания, Эстония, Финляндия, Исландия, Латвия, Литва, Норвегия, Польша, Россия, Германия

*Источник: ЦСБ Швеции, Коммерц-коллегия Швеции*

С точки зрения совокупного товарооборота существенных изменений среди первой десятки стран — крупнейших торговых партнеров Швеции в 2015 году не произошло. В списке внешнеторговых партнеров Швеции по обороту внешней торговли товарами в 2015 году Россия находилась на 13-м месте.

<sup>1</sup> По данным на 29 февраля 2016 года

Следует отметить, что состав первой пятерки крупнейших торговых партнеров Швеции остается практически неизменным с 2009 года. Более подробная информация о динамике товарооборота с крупнейшими странами-партнерами приведена в разделе «Основные внешнеэкономические партнеры Швеции, основные товары экспорта и импорта» (стр. 138).

### **1.1.3. Роль и место экономики Швеции в мировой экономике, перспективные области внешнеэкономического сотрудничества**

В течение последних двадцати лет с момента вступления в Евросоюз в 1995 году, внешняя политика Швеции, включая ее позицию в вопросах коллективной безопасности, торговая политика и политика в области оказания помощи другим государствам в наивысшей степени определялась ее членством в Евросоюзе. Свое участие в ЕС Швеция рассматривает, как возможность усилить свой политический вес и влияние на мировой арене. Благодаря участию в ЕС расширились и укрепились контакты Швеции, как с государствами-членами Союза, так и с другими странами.

Участие в Евросоюзе оказывает определяющее влияние и на многие аспекты внутренней политики государства. Решения по вопросам, которые раньше относились к компетенции национального правительства, принимаются сейчас на уровне Евросоюза.

В рамках Лиссабонской стратегии страны-участницы Союза согласовывают свои действия в экономической сфере с целью создания конкурентоспособной и инновационной европейской экономики, которая позволит обеспечить высокую занятость и устойчивое экономическое развитие всех стран Евросоюза. С момента провозглашения основных принципов Лиссабонской стратегии в марте 2000 г. Швеция является ее последовательной сторонницей. Цель Стратегии — превращение экономики ЕС в самую сильную и конкурентоспособную экономику мира.

Швеция была сторонницей расширения Евросоюза и принятия Лиссабонского договора, который пришел на смену не ратифицированной Конституции ЕС. Шведский парламент (Риксдаг) одобрил Лиссабонский договор 20 ноября 2008 г.

Швеция активно участвует в реализации большей части программ и начинаний Евросоюза, особенно в условиях мирового финансового и экономического кризисов, прекрасно понимая, что относительно небольшая, хоть и хорошо функционирующая экономика Швеции, не может самостоятельно бороться с кризисом. Зависимость шведской экономики от состояния и темпов развития остальных стран ЕС и мира обусловлена высокой степенью ориентированности на экспорт.

Швеция — одна из самых развитых стран мира. Доля населения Швеции в общей численности населения мира составляет лишь 0,14%, при этом доля Швеции в мировом ВВП составляет 0,73%. Также Швеция является одним из крупнейших мировых экспортеров капитала. В последние 15 лет в стране происходил бурный рост экспортно-ориентированных производств, и доля экспорта в ВВП Швеции сейчас составляет ок. 45%. Ярko выраженная экспортная направленность сильно

специализированной шведской промышленности сильно зависит от конъюнктуры внешних рынков.

Перспективы сотрудничества Швеции и России существуют в ряде сфер.

Во-первых, шведские промышленные технологии могут представлять большой интерес для российских предприятий, проводящих модернизацию производства. Так, учитывая, что Швеция уже много лет занимает лидирующие позиции в мире в области техники и технологий по защите окружающей среды, товары и услуги в этой области могли бы быть перспективными с точки зрения импорта в Россию. Несмотря на то, что сотрудничество со Швецией по данному вопросу ведется, существует большой потенциал для его развития.

Наиболее интересные для России направления: утилизация бытовых и промышленных отходов, очистка воды, создание устойчивых транспортных систем, опыт по планированию и строительству городов устойчивого развития.

По инициативе посольства Швеции в Москве создан проект «СимбиоСити Раша Бизнес Форум» (SymbioCity Russia Business Forum), объединяющий шведские компании данной отрасли, которые уже работают в России или хотят выйти на российский рынок. «СимбиоСити» направлено на решение следующих проблемных вопросов: ресурсосбережение и энергоэффективность, очистка воды, создание устойчивых транспортных систем, минимизация вредных выбросов, утилизация бытовых и промышленных отходов. Компании, которые входят в «СимбиоСити» — Свеко (Sweco), АльфаЛавалль (AlfaLaval), ОФ (ÅF), КамфильФарр (CamfilFarr), Пресона (Presona), Энвак (Envac) и др.

Во-вторых, российским компаниям мог бы быть интересен шведский опыт организации бизнеса и построения схем частно-государственного партнерства. Кроме того, существенный потенциал имеется для инвестиционного сотрудничества обеих стран. При этом сложившаяся на сегодня структура товарооборота между Россией и Швецией требует реализации мер по диверсификации российского экспорта, носящего почти исключительно сырьевой характер. Это непростая задача с учетом насыщенности внутреннего шведского рынка и преимущественной ориентацией на торговых партнеров из ЕС. Тем не менее, благоприятным фактором для продвижения российских товаров на шведский рынок является его открытость и активная политика шведских властей по поддержке конкуренции.

## II. Оценка состояния национальной экономики и перспектив ее развития, тенденции в сфере государственного регулирования экономики

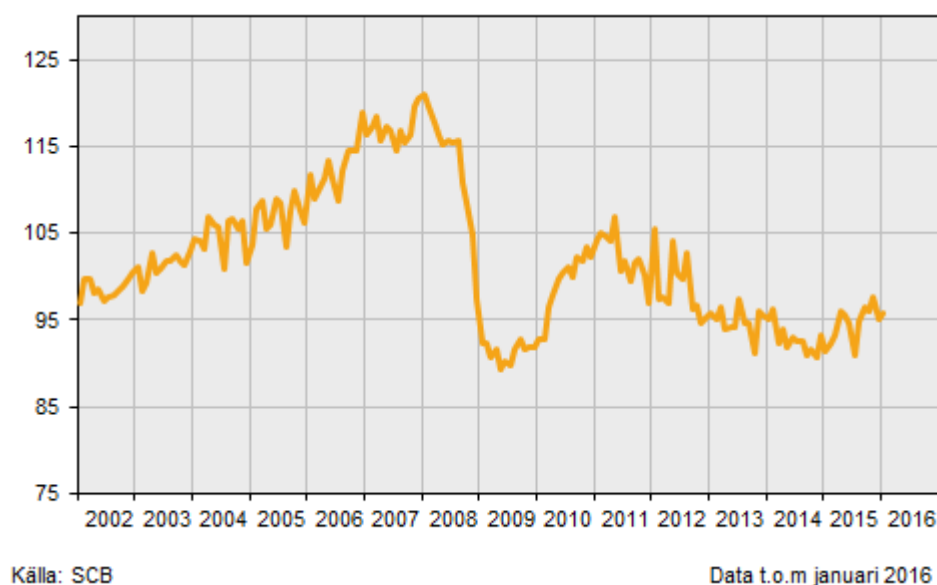
### 2.1. Итоги социально-экономического развития Швеции

#### 2.1.1. Основные макроэкономические тенденции

##### Динамика промышленного развития

Динамика промышленного развития в последние годы была слабой, причем снижение началось еще в 2011 году и продолжается уже в течение долгого времени. В последнем квартале 2014 года наметилось оживление промышленного производства, которое было нивелировано уже к середине 2015 года. Во второй половине 2015 года отмечен рост производства, однако потери последних нескольких лет компенсировать полностью не удалось.

##### *Индекс промышленного производства в экономике Швеции (данные с сезонным выравниванием, 2010 г. = 100)*



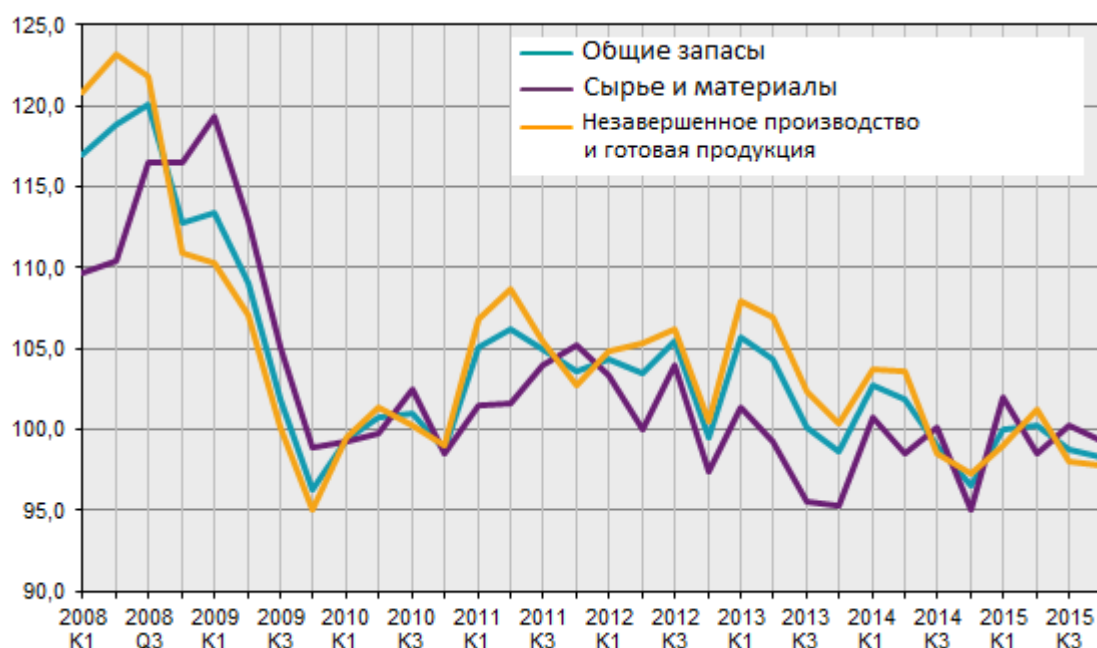
Источник: ЦСБ Швеции

Суммарный выпуск отраслей промышленности только в последнем квартале 2015 года вернулся к средним значениям 2013 года.

В целом, промышленное производство показало рост в 2015 году на 1,8% по сравнению со среднегодовым показателем 2014 года. Наиболее сильное развитие продемонстрировали деревообрабатывающая отрасль, производство компьютеров, электроники и оптики, а также производство автомобилей и прицепов.



**Динамика индекса поквартальных объемов производственных запасов  
(2010 год = 100)**



Источник: ЦСБ Швеции

**Годовой индекс промышленного производства по основным отраслям и группам  
отраслей в 2010-2015 гг. (2010 год = 100)**

Отрасль (код по SNI 2007)	2010	2011	2012	2013	2014	2015
A01-F43 Производство товаров	100	102,7	100,5	95,8	94,0	96,8
A01-A03 Сельское и лесное хозяйство, рыболовство	100	100,7	111,1	100,9	103,3	108,4
B05-C33 Добыча полезных ископаемых, металлургия, промышленное производство	100	103,0	98,6	94,4	92,3	94,7
B05-B09 Добыча минерального сырья	100	104,2	106,9	106,3	107	104,8
C10-C33 Промышленное производство	100	102,9	98,1	93,8	91,5	94,1
C10-C12 Продукты питания, напитки и табак	100	94,9	92,3	91,6	86,8	81,5
C13-C15 Производство текстиля, одежды и изделий из кожи	100	97,5	90,8	89,9	91,6	99,5
C26 Производство компьютеров, электроники и оптики	100	54,5	53,2	47,3	44,5	48,9
C27 Производство электроаппаратуры	100	110,8	111,2	107,7	100,6	104,3
C28 Прочее машиностроение	100	116,7	109,1	98,4	93,6	95,0
C29 Производство автомобилей и прицепов	100	122,5	102,1	105,6	102,8	115,1
C30 Производство прочих транспортных средств	100	118,0	107,8	101,3	99,1	102,7

Источник: Центральное статистическое бюро Швеции

**Динамика развития сельского хозяйства**

По данным государственного управления сельского хозяйства Швеции (Statens jordbruksverk) в шведском сельскохозяйственном производстве

используется 8% территории страны. 172 700 граждан Швеции были заняты в сельскохозяйственной отрасли полностью или частично в 2015 г. На сельскохозяйственную отрасль приходится 1,25% рабочих мест Швеции. Количество фермерских хозяйств в настоящее время превышает 67 000.

Шведское сельское хозяйство более чем на 4/5 обеспечивает потребности населения в продовольствии и отличается продуктивностью, эффективностью и качеством. Достижение высоких показателей стало возможным благодаря успешной реализации национальной сельскохозяйственной и продовольственной политики Швеции, имеющей целью поддержание и развитие конкурентоспособного сельскохозяйственного сектора, базирующегося на перспективных формах сельскохозяйственного производства, при соблюдении принципов экологической и экономической устойчивости.

Экологическая устойчивость предполагает, что сельское хозяйство должно быть ресурсосберегающим, экологически безопасным и этически приемлемым.

Экономическая устойчивость подразумевает поддержание конкурентоспособного сельскохозяйственного производства за счет стимулирования развития многообразных и перспективных сельскохозяйственных товаров и услуг.

Одновременно Швеция активно выступает за либерализацию правил международной торговли и скорейшую отмену ограничений, сдерживающих сельскохозяйственный экспорт развивающихся стран в страны ЕС.

По предварительным данным Государственного управления сельского хозяйства Швеции урожай зерновых в 2015 году составил 6 170 200 тонн, что на 7% больше чем в 2014 году и на 25% больше среднего показателя за последние пять лет.

Общая площадь посадок составила 2 590 100 га. Площадь возделывания злаковых культур в 2015 году составила 1 034 200 га (пшеницы – 460 000 га). По оценкам урожай озимой пшеницы в 2015 году составил 2 986 400 тонн.

Общий урожай гороха в Швеции по предварительным оценкам в 2015 году составил 83 300 тонн, что на 79% больше, чем в 2014 г. Урожай бобов в 2015 году оценивается в 100 000 тонн.

Общая площадь возделываемых земель по выращиванию масличных культур в 2015 году составила 94 500 га, что на 2% меньше чем в 2014 года. Начиная с 2003 года, общая площадь сбора масличных культур выросла на 61%.

Урожай рапса в 2015 году оценивается на уровне 359 600 тонн, урожай льна – 13 900 тонн.

Урожай пищевого картофеля в 2015 году по предварительным оценкам составил 523 500 тонн, что находится примерно на одном уровне с урожаем 2013 года. Урожай пищевого картофеля с гектара составил 31 420 кг.

Урожай картофеля для производства крахмала в 2015 году оценивается в 277 200 тонн (42,95 ц/га).

По сравнению с 2013 годом площадь пастбищ и лугов для выпаса скота в 2015 году увеличилась на 14 200 га (3%) и составила 449 800 га.

В декабре 2015 года в Швеции насчитывалось 1 428 398 единиц крупного рогатого скота, что меньше показателя 2014 года. Количество дойных коров сократилось в среднем на 2,1%. В течение 2015 года количество быков увеличилось

на 0,7%. Произошло увеличение количества телят на 6 200 единиц. Начиная с 2000 года, в Швеции наблюдается рост единиц крупного рогатого скота на 12%.

В 2015 г. забой крупного рогатого скота составил 406 400 голов, телят — 21 800, кур и цыплят — 142 800.

Молоко составляет более 20% стоимости всей сельскохозяйственной продукции Швеции. Надой молока сократился на 10 000 тонн и составили 2,9 млн. тонн в период с января по декабрь 2015 г., по сравнению с аналогичным периодом в 2013 году. Производство молока для потребления выросло на 0,3% за тот же период, количество произведённого молока составило 812 200 тонн. Объём производства сливок в 2015 году составил 111 100 тонн (рост 6%).

Общий объём производства домашней птицы в период с января по декабрь 2015 г. составил 142 800 тонн (прирост 7%). 95% — это мясо курицы.

#### *Производство яиц в Швеции, тыс. тонн*

	2011	2012	2013	2014	2015
Количество произведённых яиц, поступивших в оптовую торговлю	91,7	97,8	103,4	99,8	105,8

*Источник:* Государственное управление сельского хозяйства Швеции

#### **Динамика отраслевой структуры экономики**

В структурной динамике шведской экономики за последние годы проявилась неравномерность роста отдельных отраслей. Так, темпы роста отраслей сферы услуг значительно опережали рост товарного производства. В результате по итогам 2015 года доля сферы услуг в валовой добавленной стоимости составляет 64,3%, в то время как вклад товарного производства составляет 35,7%. При этом с 2006 года физический объём отраслей товарного производства вырос на 2,8%, а сферы услуг — на 27,2% (суммарная добавленная стоимость выросла за тот же период на 14,2%).

В секторе промышленного производства одним из лидеров роста является производство компьютеров, электроники и оптических приборов. Прирост физического объёма этой отрасли с 2006 по 2015 гг. составил 67%.

Обращает на себя внимание неравномерная динамика физического объёма отрасли автомобилестроения: 50%-е падение объёма во время кризиса 2008 и 2009 годов было компенсировано ростом в 1,87 раза в 2010 году и дальнейшим положительным приростом до 2015 года.

В отраслях сферы услуг значительно вырос объём услуг по оказанию стационарной медицинской помощи. Также в долгосрочной динамике лидером роста остаются телекоммуникации и образование.

**Отраслевая структура ВВП Швеции в 2014-2015 гг.  
по классификатору SNI 2007**

Отрасль (с кодом по SNI 2007)	Значение в текущих ценах, млн. долл. США		Прирост физического объема в 2015 г. к 2014 г., %	Доля в ВВП, %	
	2014	2015		2014	2015
0010 ВВП в рыночных ценах	572 541	492 596	4,1	100,0	100,0
0020 Налоги на продукты	68 512	59 104	5,5	12,0	12,0
0030 Субсидии на продукты	3 015	2 707	7,3	0,5	0,5
0040 Валовая добавленная стоимость	395 550	341 823	4,7	69,1	69,4
A01-F43 Производство товаров	138 819	122 003	5,5	24,2	24,8
A01-A03 Сельское, лесное хозяйство, рыболовство	7 036	5 972	2,0	1,2	1,2
B05-C33 Добыча полезных ископаемых и промышленное производство	85 524	75 171	4,1	14,9	15,3
C10-C33 Промышленное производство	82 842	73 249	4,2	14,5	14,9
C10-C12 Производство продуктов питания	5 765	4 620	-5,4	1,0	0,9
C13-C15 Текстильная, легкая и кожевенная промышленность	623	593	11,3	0,1	0,1
C26 Производство вычислительной техники, электронных и оптических товаров	12 056	10 543	4,2	2,1	2,1
C27 Производство электрических аппаратов	2 795	2 515	6,2	0,5	0,5
C28 Прочее машиностроение	9 574	8 343	2,9	1,7	1,7
C29 Производство автомобилей и прицепов	8 780	8 394	11,9	1,5	1,7
C30 Производство прочих транспортных средств	3 040	2 736	-0,7	0,5	0,6
F41-F43 Строительство	30 575	28 256	11,2	5,3	5,7
G45-T98 Производство услуг	256 730	219 820	4,3	44,8	44,6
I55-I56 Гостиничные и ресторанные услуги	8 864	7 672	3,6	1,5	1,6
J58-J60 Издательская деятельность, кино, видео, ТВ, звукозапись	6 651	5 619	3,0	1,2	1,1
J61 Телекоммуникации	6 204	5 332	8,1	1,1	1,1
J62-J63 Производство программ для ЭВМ,	15 677	13 782	8,2	2,7	2,8

консультационные и информационные услуги						
L68 Услуги в сфере недвижимости	42 970	35 557	1,5	7,5	7,2	
L68А Индивидуальные дома	16 345	12 825	-1,6	2,9	2,6	
L68В Управление прочей недвижимостью	26 624	22 732	3,3	4,7	4,6	
M73-M75 Реклама и маркетинг, прочая деятельность в юридической, экономической сфере, науке и технике; ветеринария	5 610	4 738	2,5	1,0	1,0	
P85 Образование	5 298	4 215	-2,7	0,9	0,9	
Q86 Здравоохранение	6 733	5 487	-0,4	1,2	1,1	
Q87-Q88 Медицинское обслуживание в стационарах	7 159	6 566	10,9	1,3	1,3	
R90-T98 Культура и персональные услуги	8 081	7 046	5,7	1,4	1,4	
S94-T98 Прочие услуги в домохозяйствах и пр.	4 442	3 865	4,9	0,8	0,8	

Источник: ЦСБ Швеции

### Динамика оборота розничной торговли

По данным Центрального статистического бюро Швеции и Института исследования торговли Швеции (HUI) оборот розничной торговли в 2015 году увеличился на 5,7% и составил 653,85 млрд. шв. крон (около 77,5 млрд. долл. США). В декабре 2015 года по сравнению с аналогичным периодом прошлого года оборот розничной торговли (в текущих ценах) вырос на 5,1%, в том числе рост оборота потребительских товаров составил 5,2%, а потребление товаров длительного пользования выросло на 4,5%. Продажи в крупных торговых центрах страны увеличились в 2015 г. на 4,1 %.

### Индекс оборота розничной торговли

В текущих ценах (период прошлого года=100)		
2013	2014	2015
102	102,9	105,9

Источник: Центральное статистическое бюро Швеции

### Динамика оборота розничной торговли (в % к соответствующему периоду прошлого года)

январь.15	февр.15	мар.15	апр.15	май.15	июн.15	июл.15	авг.15	сен.15	окт.15	ноя.15	дек.15
5,1	4,8	4,9	4,8	4,8	4,9	5,3	5	5,1	5,1	5,2	5,1

Источник: Центральное статистическое бюро Швеции

По данным Института исследования торговли Швеции (HUI) население Швеции предпочитает главным образом приобретать товары длительного пользования, что свидетельствует о повышенном оптимизме среди шведских домохозяйств. Вместе с ростом экологической сознательности у населения растёт спрос на так называемые «экологические товары», и падает спрос на электроприборы. В 2015 году наблюдалось повышение цен на товары повседневного спроса.

Более одной четверти годового оборота розничной торговли в Швеции приходится на летние месяцы. Большому объёму продаж способствуют многочисленные сезонные праздники, в большом количестве приходящиеся на летнее время. Так, летом в Швеции празднуется окончание учёбы (только празднование окончания гимназии приносит розничной торговле около 2 млрд. шв. крон (около 292 млн. долл. США ежегодно), день шведского флага, день летнего солнцестояния, Рамадан (около 450 000 мусульман в Швеции празднуют Рамадан и тратят на это более одного млрд. шв. крон, около 146 млн. долл. США), праздник раков и др. Помимо этого, лето в Швеции – период различных фестивалей и спортивных соревнований, а также время большой туристической активности. Однако самым важным периодом для розничной торговли в Швеции является декабрь – время подготовки к празднованию Рождества.

За последние годы существенно вырос оборот Интернет-торговли: в 2015 году её рост составил 19% до 50 млрд. шв. крон (около 6 млрд. долл. США). В Интернет-торговле доминируют продажи электроники, одежды, обуви и продуктов питания (рост 40%), а также строительных материалов (рост 38%) и мебели (рост 34%).

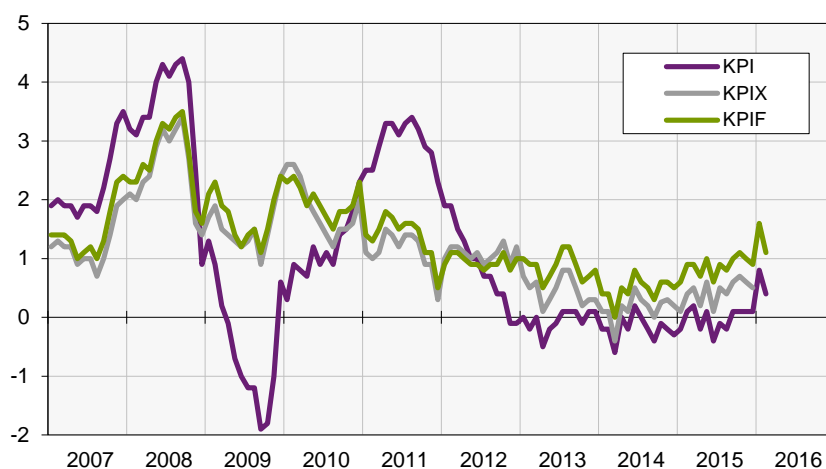
В общем обороте розничной торговли Швеции на долю Интернет-торговли приходится 6,4% рынка.

Экспорт товаров, купленных в Швеции через Интернет, направляется главным образом в Норвегию, Финляндию и Данию.

### **Ценовая динамика и инфляционные процессы**

Инфляция в 2015 г. в Швеции, несмотря на усилия Риксбанка по достижению двухпроцентного целевого уровня, осталась вблизи нулевой отметки. Темп инфляции, измеряемый по индексу потребительских цен (КРІ), за 2015 год составил 0,1%. При этом наибольшие темпы роста цен были зафиксированы для алкогольных напитков (+4,0%) и продуктов питания (+2,3%). Наиболее существенное удешевление коснулось почтовых услуг и телекоммуникаций (–5,2%).

**Темп инфляции, измеренный по индексу потребительских цен (КРІ) и его модификациям (КРІХ, КРІF) за 12 месяцев по отношению к тому же месяцу предыдущего года, проценты**



Источник: ЦСБ Швеции

Для оценки влияния цен на жилье Риксбанк и ЦСБ Швеции используют индекс КРІХ, представляющий собой индекс КРІ, очищенный от расходов частных домовладельцев на уплату ренты по ипотеке, а также от прямого эффекта от изменения косвенных налогов и субсидий, и индекс КРІF, в котором в отличие от КРІХ рента рассчитывается по фиксированной ставке.

По расчетам ЦСБ Швеции, в декабре 2015 г. по отношению к декабрю 2014 г. индекс КРІХ вырос на 0,5%, а КРІF — на 0,9%.

**Рост цен по основным категориям потребительских расходов в 2015 году, изменение индекса КРІ, %**

Продукты питания и безалкогольные напитки	2,32
Алкоголь и табак	3,98
Одежда и обувь	1,09
Жилье	-2,56
Товары для дома	-0,28
Услуги здравоохранения	0,18
Транспорт	-0,37
Почтовые услуги и телекоммуникации	-5,24
Культура и отдых	0,20
Рестораны и гостиницы	2,62
Различные товары и услуги	1,41

Источник: ЦСБ Швеции

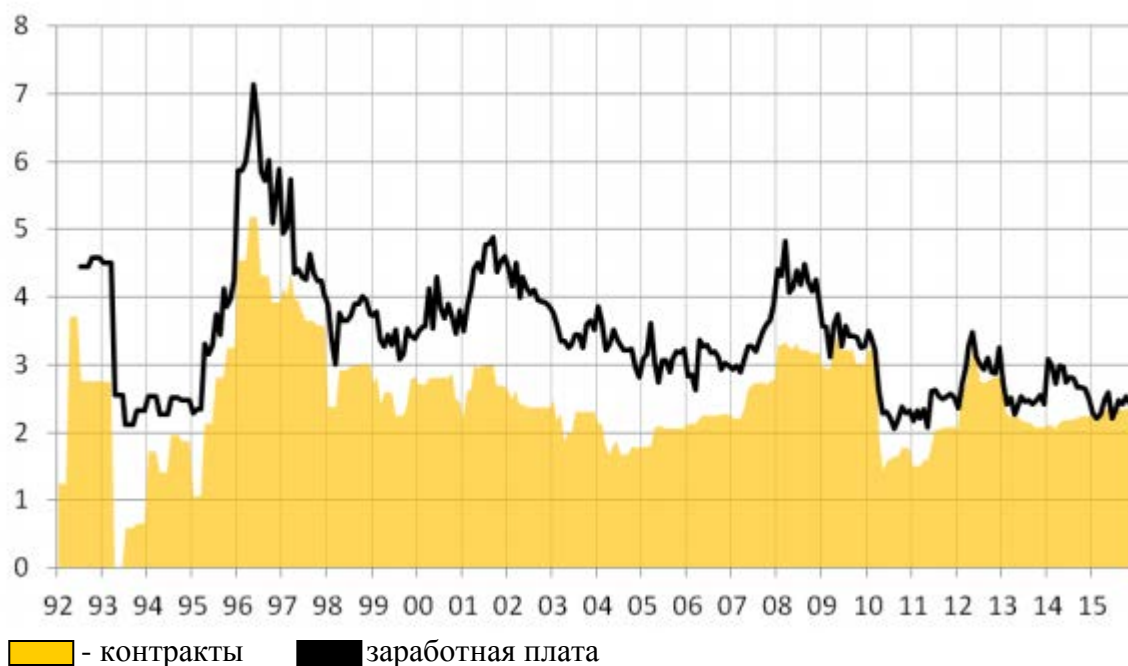
**Реальная заработная плата**

В соответствии с данными годового отчета шведского Государственного института урегулирования трудовых споров (Medlingsinstitutet) в течение 2015 года было заключено 40 коллективных договоров на предмет заработной платы и

условий труда. В течение года имели место 21 споров по федеральным контрактам, и в 4-х случаях это привело к забастовкам рабочих. Всего в 2015 году было потеряно 234 рабочих дней в связи с забастовками, что связано с созданием Национального посреднического бюро. В декабре 2015 г. на рынке труда было занято 4 821 000 человек, безработных — 345 000 (5,7% трудоспособного населения).

По данным Государственного института урегулирования трудовых споров рост реальной заработной платы в Швеции в 2015 году ожидается на уровне 2,5%.

### Динамика заработной платы и количества контрактов (в %)



Источник: Государственный институт урегулирования трудовых споров Швеции

По данным шведского Государственного института урегулирования трудовых споров средняя заработная плата в 2014 году составила 31 400 шв. крон (около 4579 долл. США).

Официальные статистические данные по реальной заработной плате в 2015 году будут опубликованы в июне 2016 г.

Разрыв между заработной платой мужчин и женщин в Швеции сокращается медленными темпами и в 2014 г. составил 13,2%. Большое влияние на рынок труда в целом и заработную плату в частности оказывает экспортно-ориентированный сектор экономики страны.

По оценкам экспертов в Швеции наблюдается самый небольшой в индустриальном мире разрыв в заработной плате. Однако в отчете ОЭСР за 2013 год отмечается, что прослеживается тенденция к увеличению данного разрыва, и прогнозируется, что в течение следующих нескольких лет разрыв значительно увеличится и уже не будет среди наименьших показателей развитых стран.



**Средняя базовая заработная плата в Швеции в 2014 году**

<b>Отрасли</b>	<b>шв. крон</b>	<b>долл. США</b>
сельское хозяйство, лесное хозяйство, рыболовство	25 100	3 660
горнодобывающая промышленность	33 400	4 870
перерабатывающая промышленность	32 400	4 725
предприятия в области электроэнергетики, газа и отопительных систем	37 800	5 512
предприятия в области водоснабжения и переработки отходов	30 300	4 418
строительная отрасль	30 800	4 491
торговли	29 100	4 243
транспортные предприятия	27 600	4 025
отели и рестораны	22 300	3 252
информационные компании, в т.ч. в сфере связи	40 100	5 847
финансовые институты и страховые компании	43 800	6 387
сектор недвижимости	32 900	4 798
научно-технологические компании	38 400	5 600
компании, занимающиеся администрированием	26 100	3 806
госорганы, в т.ч. в сфере защиты национальных интересов	32 800	4 783
образование	28 400	4 141
здравоохранение	26 800	3 908
искусство	27 300	3 981
иные компании	29 000	4 229

*Источник: Центральное статистическое бюро Швеции (ЦСБ Швеции)*

Справочно: Подоходный налог на доходы физических лиц в Швеции состоит из муниципального налога (его ставка варьируется от муниципалитета) и государственного налога. Государственный налог является прогрессивным, т.е. увеличивается с ростом дохода.

**Реальные располагаемые доходы**

По данным Центрального статистического бюро Швеции реальные располагаемые доходы шведских домохозяйств в 2015 году составили 1 980 млрд. шв. крон (около 235 млрд. долл. США), что на 4,3 % больше чем в 2014 году. Доход

на душу населения в 2015 году составил 202 000 шв. крон (около 23 948 долл. США) – на 752 шв. крона меньше (около 0,37%).

***Реальные располагаемые доходы шведских домашних хозяйств в 2010-2015гг.***

<b>Год</b>	<b>Реальные располагаемые доходы, в млн. шв. крон / в млн. долл. США</b>	<b>Изменение в %</b>
<b>2011</b>	1 738 335 / 267 436	3,9
<b>2012</b>	1 807 604 / 266 608	4,0
<b>2013</b>	1 847 410 / 283 780	2,7
<b>2014</b>	1 899 310 / 276 867	<b>2,8</b>
<b>2015</b>	1 980 000 / 235 000	<b>4,3</b>

*Источник: Центральное статистическое бюро Швеции*

## ***2.2. Аналитический обзор основных секторов экономики***

### **2.2.1. Информация по отраслям экономики (в частности, по отдельным секторам услуг) с учетом их национальных особенностей**

#### **Машиностроение**

Швеция обладает развитой промышленностью, одной из важных и наиболее развитых отраслей обрабатывающей промышленности является **машиностроение**. В широком понимании к машиностроению относятся: общее машиностроение, производство электрического и оптического оборудования и инструмента, производство транспортных средств, прочее машиностроительное производство.

Предприятия **общего машиностроения** (по шведской классификации) занимаются разработкой, производством и продажей вентиляционного оборудования, машин для лесного хозяйства, сельскохозяйственных машин, насосов, компрессоров, кранов, клапанов, подшипников, валов, редукторов, погрузчиков, лифтов, теплообменников и инструментария для различных отраслей промышленности. В отрасли занято около 75 тыс. человек, на её долю приходится около 40% поступлений от экспорта. Почти половина выпускаемых в Швеции машин и оборудования реализуется на внешнем рынке. Значительная часть предприятий общего машиностроения расположены между Стокгольмом и Гётеборгом, причем наибольшее их число географически сосредоточено вокруг озера Меларен.

Важнейшей особенностью шведского машиностроения является кооперация мощных концернов и небольших юридически самостоятельных компаний и фирм. Такой подход позволяет выгодно сочетать технико-экономические преимущества крупного производства с дешевизной рабочей силы и оборудования на средних и мелких предприятиях, поставляющих несложные массовые детали. Важно отметить, что небольшие компании-субконтракторы очень дорожат своей репутацией, поэтому срывы по срокам и качеству продукции по их вине практически исключены.

Большая часть объема продукции общего машиностроения традиционно приходится на ряд крупных компаний (АББ, Атлас Копко, СКФ, Сандвик), имеющих международный статус и производственные мощности которых уже давно располагаются не только на территории Швеции, но и за ее пределами.

Шведско-швейцарский концерн **АББ** является одним из крупнейших в мире в области энергетического машиностроения и автоматизации.

Группа компаний АББ владеет предприятиями в 100 странах, а ее штат насчитывает около 140 тыс. человек, количество производственных площадок около 300. Штаб-квартира концерна расположена в Швейцарии в г.Цюрих, второй по значению крупный центр расположен в Швеции в г.Вестерос. Штат сотрудников АББ в Швеции насчитывает 9 тыс. человек.

Производственные мощности АББ располагаются на территории Германии, Швейцарии, Швеции, Италии, Франции, России, Чехии, Португалии, Бразилии, Финляндии, Эстонии, Украины и Белоруссии.

Самый крупный пакет акций АББ – около 8,6 % голосов и капитала (по состоянию на 31.12.2015) – принадлежит инвестиционной компании семьи Валленбергов – фирме Инвестор. Вторым крупным держателем акций концерна является американская компания БлэкРок, ей принадлежит около 3%.

Основные подразделения концерна:

- оборудование для электроэнергетики;
- системы для электроэнергетики;
- дискретная автоматизация и движение;
- низковольтное оборудование;
- автоматизация процессов.

В финансовом отношении 2015 год для АББ был относительно успешным: чистая прибыль компании незначительно снизилась и составила 1,9 млрд. долл. США (в 2014 году – 2,6 млрд. долл. США), заказы компании снизились и достигли объема в 36,4 млрд. долл. США (в 2014 г. – 41,5 млрд. долл. США).

#### Деятельность компаний на российском рынке

В России АББ насчитывает 1300 сотрудников, пять производственных площадок в Москве, Московской области, Хотьково, Чебоксарах, Екатеринбурге и 28 региональных офисов, в том числе в Иркутске, Новосибирске, Екатеринбурге, Самаре, Казани, Ростове-на-Дону, Воронеже, Нижнем Новгороде, Санкт-Петербурге, Уфе. Холдинг АББ Россия занимает до 30 % российского рынка низковольтного оборудования.

В России АББ производит:

- высоковольтные трансформаторные и выключательные вводы;
- автоматизированные системы управления и мониторинга электрооборудования на электростанциях и подстанциях, включая шкафы РЗА и АСУ 6-750 кВ;
- оборудование ВЧ связи, устройства РЗ и ПА, оборудование связи по ВОЛС, электрогазовые выключатели, шкафы КРУ, измерительное и контрольное оборудование;
- высоковольтные аппараты, электрогазовые колонковые и баковые выключатели.

**Атлас Копко** - машиностроительный концерн (промышленная группа), который занимается производством и обслуживанием воздушных и газовых компрессоров, генераторов, строительного и горно-шахтного оборудования, промышленного инструмента, систем сборки, а также оказывает услуги по послепродажному обслуживанию и услуги аренды.

Компания Атлас Копко является членом Глобального договора ООН, добровольной инициативы для предпринимателей, стремящихся придерживаться в процессе своей деятельности и при реализации стратегии десяти получивших всеобщее признание принципов в области прав человека, трудового кодекса, защиты окружающей среды и борьбы с коррупцией.

Компания основана в 1873 г., штаб-квартира находится в г. Стокгольме (Швеция), а предприятия и представительства расположены в более чем 180 странах

мира. В 2015 году штат компании "Атлас Копко" насчитывал более 40000 сотрудников (в Швеции 4500). Концерн располагает производственными предприятиями в 23 странах. Основные производящие мощности компании находятся в Бельгии, Швеции, Великобритании, Германии, Италии, США, Индии и Китае.

Самый крупный акционер Атлас Копко – шведская инвестиционная компания Инвестор – принадлежит семейству Валленбергов. В её руках находится 16,8% акций концерна, что соответствует 22,3% голосов в правлении. Крупными держателями акций компании также являются: Алектта (Alecta) – 3,9% акций и 3,4% голосов, Сведбанк Робур (Swedbank Robur) – 5,0% акций и 4,0% голосов.

### *Структура владения концерна Атлас Копко*

	% of votes	% of Capital
Investor AB	22,31%	16,83%
Swedbank Robur fonder	4,03%	5,03%
Alecta Pensionsförsäkring	3,36%	3,93%
SEB Investment Management	1,58%	1,20%
Handelsbanken	1,05%	1,18%
Fjärde AP-fonden	0,82%	1,14%
Första AP-fonden	0,77%	0,90%
Folksam	0,73%	0,78%
Nordea Investment Funds	0,64%	0,67%
Tredje AP-fonden	0,61%	0,72%
Others	64,11%	67,63%
Total	100.0%	100.0%

Источник: <http://www.atlascopco.com>

Ввиду сохранения спроса на оборудование во многих сегментах потребительского рынка в 2015 году отмечалось сохранение операционной прибыли, объема доходов и заказов, полученных по итогам года. Объемы полученных заказов компании увеличились и составили 100,2 млрд. шв. крон (в 2014 году 93,8 млрд. шв. крон). Операционная прибыль составила 19,73 млрд. шв. крон (17,02 млрд. шв. крон в 2014 году), что соответствует операционной марже 19,3% (18,2% в 2014 году).

В настоящее время Атлас Копко состоит из четырех основных подразделений по направлениям деятельности:

- компрессорное оборудование;
- горно-шахтное и строительное оборудование;
- промышленный инструмент;
- строительное оборудование.

#### Деятельность компании Атлас Копко в России.

Концерн расширяет сеть своих представительств в России. В настоящий момент Атлас Копко имеет Московское представительство, а так же филиалы в Санкт-Петербурге, Норильске и Екатеринбурге. Компания поставляет на российский рынок различные виды компрессоров и генераторов, оборудование для

подготовки сжатого воздуха, строительное и горно-шахтное оборудование, промышленный инструмент и сборочные системы, а также осуществляет сервис и поставку запасных частей.

**СКФ** – ведущая компания в мире по производству промышленных подшипников. Она производит шариковые и роликовые подшипники качения, шарнирные подшипники скольжения, уплотнения подшипников и манжетные уплотнения для валов, специальные стали, прочие промышленные компоненты и узлы. Компания удерживает прочные позиции на рынке систем линейного перемещения, прецизионных подшипников для аэрокосмической отрасли, шпинделей для станков и услуг по техническому обслуживанию промышленного оборудования.

Несмотря на расширение сферы деятельности, СКФ продолжает сохранять мировое лидерство в области разработки, производства и маркетинга подшипников качения, а также сопутствующих изделий, например, манжетных уплотнений. Кроме того, СКФ удерживает прочные позиции на расширяющемся рынке систем линейного перемещения, прецизионных подшипников для аэрокосмической отрасли, шпинделей для станков и услуг по техническому обслуживанию промышленного оборудования.

Общая численность персонала – 48 тыс. человек. Объем продаж за 2015 год – 75,9 млрд. шв. крон (в 2014 году – 70,9 млрд. шв. крон). Операционная прибыль – 6,9 млрд. шв. крон (в 2014 году – 7,8 млрд. шв. крон).

#### **Финансовые показатели СКФ в 2014-2015гг.**

<b>Основные показатели</b>	<b>2015</b>	<b>2014 г.</b>
Чистые продажи, млн шв. крон	75997	<b>70 975</b>
Операционная прибыль/убытки, млн шв. крон	6968	<b>7801</b>
Операционная прибыль, за исключением единовременных расходов, млн шв. крон	8655	<b>8291</b>
Операционная рентабельность, %	9,2	<b>11,0</b>
Операционная рентабельность, за исключением единовременных расходов, %	11,4	<b>11,7</b>
Прибыль до налогообложения, млн шв. крон	5834	<b>6668</b>

Источник: <http://www.skf.com>

Крупнейшим владельцем СКФ (по состоянию на январь 2015 года) является Фаундейшн Ассэт Мэнэджмент (Foundation Asset Management), которому принадлежат 12,9% акций и 29% голосов в Совете директоров. В целом около 36% акций принадлежит зарубежным акционерам, около 55% принадлежит шведским компаниям, организациям и 9% – частным шведским владельцам.

### Структура владения компании SKF

De tio största aktieägarna	I procent av antal aktier	I procent av röstetalet
FAMAB	12,92	29,00
Alecta Pensionsförsäkring	2,21	3,75
Didner & Gerge fonder	1,78	1,02
Swedbank Robur fonder	1,56	0,90
AFA Försäkring	1,55	2,45
Handelsbanken fonder	1,13	0,69
Norges Bank	1,11	0,64
Carnegie fonder	0,93	0,54
Andra AP-fonden	0,93	0,53
ODDO Asset Management	0,93	0,53

Источник: <http://www.skf.com>

В настоящее время в состав SKF входит свыше 100 производственных предприятий, а также сеть офисов продаж, расположенных в более чем 140 странах мира, включающих 15 тыс. дистрибьюторских компаний.

Вся деятельность сосредоточена в трех подразделениях:

- промышленное (Industrial Division);
- автопромышленное (Automotive Division);
- сервисное (Service Division).

В апреле 2015 г. компания SKF приняла решение о инвестировании 190 млн. шв. крон в модернизацию линий по производству сферических роликоподшипников в г.Гётеборге (Швеция). Решение принято в рамках реализации стратегии по внедрению производственных технологических процессов мирового класса.

#### Деятельность компании на российском рынке

Российская история SKF отсчитывается с 1916 года, когда компания построила в Москве первый в России подшипниковый завод. В 1991 году была основана дочерняя фирма АО «СКФ Сервис». С 1996 года эта российская компания группы «СКФ» называется ЗАО «СКФ Москва». Кроме Москвы, в настоящее время филиалы компании имеются в Санкт-Петербурге, Красноярске, Владивостоке и Магнитогорске. Развивается дистрибьюторская сеть в Москве, Санкт-Петербурге и российских регионах. Кроме того, в Москве и Санкт-Петербурге функционируют её технические центры.

Компания «СКФ» в 2012 году открыла новый железнодорожный испытательный центр на территории завода «СКФ» по производству железнодорожных буксовых узлов в г.Твери. «СКФ» – первая компания-производитель подшипников, которая открыла в России испытательный центр, сертифицированный и аккредитованный в соответствии с новыми действующими нормами безопасности. В строительство завода и открытие испытательного центра инвестировано около 40 млн. долл. США. С 2013 года на заводе ООО «СКФ Тверь» успешно освоено и сертифицировано производство буксовых узлов класса G, который удовлетворяет потребности российских производителей локомотивов в подшипниках данного типа.

По мнению руководства компании, инвестиции в этот проект помогут укрепить позиции СКФ как поставщика ОАО «Российские железные дороги» и обеспечить местный рынок высококачественными решениями для удовлетворения потребностей быстрорастущей железнодорожной отрасли.

Концерн **Сандвик** специализируется на выпуске машиностроительной продукции, станков, инструментария и оснастки для различных отраслей промышленности.

Исходя из квартальных отчетов заказы в 2015 году были на уровне 83,6 млрд. шв. крон (в 2014 году 82,0 млрд. шв. крон). Операционная прибыль компании снизилась на 29% и составила 7,3 млрд. шв. крон (в 2014 году 10,2 млрд. шв. крон). В штате компании работает около 47 тыс. сотрудников в более чем 130 странах мира.

Сандвик ежегодно инвестирует около 500 млн. долл. США в исследования и разработки, в этой сфере занято около 2700 сотрудников. Группа имеет около 5500 активных патентов. В настоящее время является одним из крупнейших экспортеров Швеции, осуществляя свою деятельность через 300 компаний и представительств в 130 странах мира, в том числе в России. Успешное развитие концерна обусловлено постоянным совершенствованием продукции, внедрением современных технологий и постоянной ориентацией на внешние рынки сбыта. Более 90% продукции концерна реализуется за пределами Швеции.

Акции котируются на Стокгольмской фондовой бирже, а также продаются в США в рамках американских депозитарных расписок (American Depositary Receipts).

Крупнейшими владельцами акций Сандвик (по состоянию на 31.12.15г.) являлись: Индустриверден (AB Industrivärden) – 11,7%; Алекта (Alecta Pensionsförsäkring) – 4,9%; Пенсионный фонд Хандельсбанкен (Handelsbanken) – 3,8%.

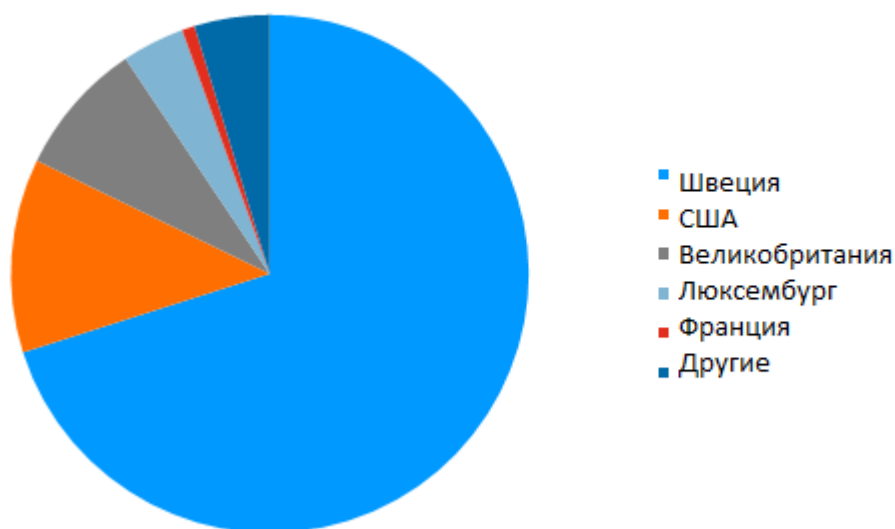
### ***Структура владения концерна Сандвик***

Aktieägare	Antal aktier	% av totalt kapital
AB Industrivärden	146 580 752	11.7%
Alecta pensionsförsäkring	61 989 000	4.9%
Handelsbanken pension	48 250 000	3.8%
AMF - Försäkring och fonder	43 914 101	3.5%
Swedbank Robur fonder	43 243 234	3.4%
SSB Client Omnibus	42 162 830	3.4%
JPM Chase NA	31 020 045	2.5%
Lundbergföretagen AB, L E	30 000 000	2.4%
Nordea Investment Funds	25 635 347	2.0%
Göranssonska stiftelserna	22 358 440	1.8%
<b>Totalt</b>	<b>495 153 749</b>	

Источник: <http://www.sandvik.com>



## Структура владения концерна Сандвик с разбивкой по странам



Источник: <http://www.sandvik.com>

Долгосрочная стратегия концерна Сандвик предполагает развитие пяти основных направлений деятельности: Сандвик Майнинг (Sandvik Mining), Сандвик Машин Салюшенс (Sandvik Machining Solutions), Сандвик Материал Технолоджи (Sandvik Materials Technology), Сандвик Констракшн (Sandvik Construction), Сандвик Венчур (Sandvik Venture).

У концерна имеются длительные традиции по торговле на рынке СНГ и обширная сеть представительств, в том числе в России, в Казахстане и на Украине. В России широко представлено подразделение компании Sandvik Coromant, являющееся частью Sandvik Machining Solutions. Представительства в Москве, Екатеринбурге, Новосибирске, Тольятти и других городах занимаются поставкой инструментов, инструментального обеспечения и ноу-хау для металлообрабатывающей промышленности.

Таким образом, несмотря на неоднозначную макроэкономическую ситуацию в мире, машиностроительная отрасль Швеции продолжает развиваться, сохраняя при этом достаточную рентабельность.

### Транспортное машиностроение

Шведское автомобилестроение играет важнейшую роль в экономике страны и является одной из приоритетных отраслей. В секторе занято около 20% всех работников шведской промышленности, что в абсолютном исчислении составляет около 125 тыс. человек на сборочных производствах и предприятиях-поставщиках. В общей сложности с производством, обслуживанием и эксплуатацией автомобилей связаны порядка 350 тыс. человек, включая работников автомастерских, водителей транспортных компаний и т.д.

Шведская автомобилестроительная отрасль включает **производителей тяжёлых грузовиков и автобусов Вольво Грузовые автомобили (Volvo**

**Lastvagnar), Вольво Автобусы (Volvo Bussar) и Скания (Scania).** Помимо этого, на территории страны сохраняются предприятия проданных иностранным собственникам компаний Вольво Легковые автомобили (Volvo Personvagnar) и СААБ Аутомобайл (SAAB Automobile).

Следует отметить, что в 2010 году компания Вольво Легковые автомобили была продана китайским собственникам. В настоящее время компания принадлежит китайскому концерну Джили (Geely), китайским госфондам Дацин Стэйт Ассет Оперэйшн (Daqing State Asset Operation Co.) и Шанхай Цзяэрво Инвестмент (Shanghai Jiaerwo Investment Co.).

В свою очередь часть деятельности обанкротившейся в декабре 2011 г. компании СААБ Аутомобайл в июне 2012 г. была приобретена китайской фирмой НЕВС (National Electric Vehicle AB, NEVS). Основная бизнес-идея компании заключается в производстве на заводе в г.Тролльхеттен электромобилей, однако к настоящему времени компанией произведено только несколько сотен бензиновых автомобилей СААБ.

Владельцы NEVS, китайские National Modern Energy и Qingbo, инвестировали 3 млрд. шв. крон (430 млн. долл. США) в автопредприятие. Однако весной 2014 года Qingbo не смогла расплатиться по кредитам и у компании возникли проблемы с ликвидностью, она была вынуждена приостановить выплаты по счетам. В конце 2014 года NEVS имел кредиторскую задолженность в размере почти 400 млн. шв. крон (58 млн. долл. США), а также остановленный с мая 2014 года завод.

В январе 2016 года автопроизводитель НЕВС получил еще двух новых владельцев: китайские город Тяньцзинь и ИТ-предприятие Срит (Srit). Основной владелец НЕВС по-прежнему компания National Modern Energy.

В настоящее время шведское подразделение компании НЕВС имеет около 400 сотрудников. В декабре 2015 года НЕВС получила крупный контракт от компании Панда Нью Энержи (Panda New Energy), стоимость которого оценивается в 100 млрд.шв.крон и предполагает поставку заказчику 150 тыс. электромобилей. По данным шведских СМИ, компания Панда Нью Энержи планирует стать крупным актером на китайском рынке лизинга экологических автомобилей.

В начале 2016 года НЕВС подписала еще один контракт на поставку со шведского завода в г. Тролльхеттен 20 тыс. автомобилей в Китай стоимостью 8,5 млрд.шв.крон. Заказчиком является компания Волинко (Volinco), поставки транспортных средств должны быть осуществлены в период 2017-2020гг. Компания Волинко принадлежит корпорации China Aerospace Science and Technology Corporation. Автомобилями, которые будет поставлять НЕВС, являются электрические версии Saab 9-3. Как они будут называться, пока не ясно, однако НЕВС не имеет прав на использование торговой марки СААБ.

По данным отраслевой организации автопроизводителей Швеции БильСвиден (BilSweden), **продажи новых легковых автомобилей в стране в 2015 году увеличились на 13,5% по сравнению с 2014 годом, и составили 345 108 единиц техники.** Регистрация новых грузовиков также увеличилась на 6,8% и составила 44 798 единиц.

В 2016 году ожидается рост продаж в Швеции новых легковых автомобилей до 355 тыс. и 48 тыс. легких грузовиков.

**Количество автомобилей, зарегистрированных в Швеции в 2014-2015 гг.**

Тип т/с	2015	2014	Изменение, %
Тяжелые грузовики (от 16 тонн и более)	4827	4 711	2,5
Тяжелые грузовики (от 10 до 16 тонн)	5100	4 971	2,6
Средние грузовики (от 3,5 до 10 тонн)	357	280	27,5
Легкие грузовики (до 3,5 тонн)	44798	41 933	6,8
Автобусы	1330	1 335	-0,4
Легковые автомобили	345108	303 948	13,5

Источник: Отраслевая организация автопроизводителей БильСвиден

**Наиболее популярные модели легковых а/м на шведском рынке в 2014-2015 гг.**

Марка/модель а/м	2015	2014	Изменение, %
VOLVO V70II	28 613	23624	17,4%
VW GOLF	22 779	16857	26,0%
VOLVO XC60	14 834	11790	20,5%
VOLVO S/V60	14 698	14444	1,7%
VW PASSAT	14 392	13417	6,8%
VOLVO V40N	10 333	10087	2,4%
TOYOTA AURIS	6 868	6352	7,5%
KIA CEE'D	6 726	7203	-7,1%
Skoda Octavia	5 519	4 314	21,8%
Audi A6	5 496	4 604	16,2%

Источник: Отраслевая организация автопроизводителей БильСвиден

В 2015 году в Швеции было зарегистрировано 162 803 легковых автомобилей с пониженными показателями вредных выбросов в атмосферу – менее 120 г/км (увеличение на 21,8%, по сравнению с 2014 годом), что составило около 47,2% от общего количества зарегистрированных легковых машин.

**Количество экологических автомобилей, зарегистрированных в Швеции в 2015 г.**

Вид используемого топлива	2015	доля, %
Дизель	37324	61,9
Гибридные (инерционные)	8127	13,5
Газ	5031	8,3
Этанол E85	1239	2,1
Гибридные (аккумуляторные)	5625	9,3
Электромобили	2962	4,9

Источник: Отраслевая организация автопроизводителей БильСвиден

**Концерн АБ Вольво (AB Volvo)** является крупнейшим частным работодателем в Швеции. На предприятиях концерна на территории страны занято около 22 тыс. человек (в мире – около 95 тыс. человек). В настоящее время АБ Вольво является транснациональным промышленным объединением, имеющим 18 производственных площадок по всему миру. В состав концерна входят ведущие

мировые компании транспортного машиностроения, специализирующиеся на производстве тяжёлых грузовиков – Вольво Грузовые автомобили, автобусов – Вольво Автобусы и строительной техники – Вольво Констракшн Эквипмент.

Итоги деятельности АБ Вольво за 2015 год показывают, что общий **объём продаж концерна в секторе транспортного машиностроения увеличился по сравнению с 2014 годом и составил 312,5 млрд. шв. крон. Операционная прибыль составила 25,6 млрд. шв. крон (в 2014 году -8,4 млрд. шв. крон).**

За отчетный период компания выпустила 207 475 грузовиков (в 2014 г. – 203 124), 8 825 автобусов (8 759) и 44718 (61 317) единиц строительной техники.

Согласно данным финансового отчета компании, в 2015 году наибольшее негативное влияние на показатели деятельности концерна оказали результаты работы в Бразилии, Китае и России.

В 2014 году в калужском индустриальном кластере Volvo Group прошла церемония открытия завода по производству кабин для грузовых автомобилей Volvo Trucks и Renault Trucks (рядом с заводом по производству грузовых автомобилей Volvo Group, а также заводом по производству экскаваторов Volvo). Начальная проектная мощность завода составляет 15000 кабин в год, из которых 10000 кабин предназначены для грузовых автомобилей Volvo Trucks, а 5000 кабин в год – для Renault Trucks. Инвестиции в строительство завода кабин Volvo Group составили порядка 90 млн евро.

В феврале 2015 года компания заявила, что в связи с неблагоприятной рыночной ситуацией и продолжительным снижением спроса на коммерческую технику руководством Volvo Group было принято решение о временной приостановке производства на заводе грузовых автомобилей компании в Калуге и сокращении штата сотрудников на 30%.

В то же время в 2015 году в России были открыты несколько новых авторизованных сервисных станций Volvo Group в т.ч. в Кирове и Республике Дагестан. В начале 2016 года компания открыла еще одну новую авторизованную сервисную станцию в Магадане.

**Компания Скания АБ (Scania AB)** является одним из мировых лидеров в области производства грузовых автомобилей, автобусов и автобусных шасси. Примерно 95% продукции компании (грузовики, автобусы, прицепы, двигатели для автомобильного и морского транспорта) продается за рубежом, более половины сборочных работ производится за пределами Швеции. На предприятиях Скания по всему миру занято около 41 тыс. сотрудников. В Швеции компания обеспечивает работой около 13 тыс. человек. Продукция Скания продается более чем 100 стран мира.

В течение 2015 года Скания поставила клиентам по всему миру 69 762 грузовых автомобилей (в 2014 г. – 73 015), 6 799 автобуса (6 767) и 8 485 двигателя (8 287). **Оборот компании в 2015 году – 94,8 млрд. шв. крон, что на 3% больше, чем в 2014 году. Одновременно операционная прибыль по итогам 2015 года оказалась на 11% больше по сравнению с 2014 годом и составила 9,6 млрд. шв. крон.**

По данным компании, опубликованным на официальном сайте [www.scania.ru](http://www.scania.ru), в 2015 году доля компании на европейском рынке составила 16,5 % по сравнению с 15,1 % в 2014 году. При этом в IV квартале 2015 года спрос в Бразилии и России демонстрировал снижение по сравнению с аналогичным периодом 2014 года.

Основное влияние на деятельность Скания в 2015 году оказало падение спроса на российском рынке, переориентация с импортной техники на российскую и с новой техники на поддержанную (в сегментах строительной и коммунальной техники). Продажи европейских брендов в России упали более чем на 60%, в целом рынок сократился на 50%.

По итогам 2015 года Скания продолжает занимать лидирующие позиции на российском рынке новых грузовых автомобилей полной массой свыше 16 тонн среди европейских производителей с долей рынка в 30,9%. При этом, за первые три квартала 2015 года Скания реализовала 1850 ед. техники, что на 56,1% меньше показателя 2014 года. С января по декабрь 2015 года было зарегистрировано 2437 новых единиц техники Скания (для сравнения в 2014 году было зарегистрировано 5499 ед.).

Учитывая данную ситуацию, группа Volkswagen решила реорганизовать свой грузовой бизнес в России, в связи с чем местные производства грузовиков Скания и МАН будут объединены в Санкт-Петербурге на одной площадке. С 2016 года машины обеих марок будет выпускать завод "МАН Трак энд Бас РУС". На завод МАН до сентября 2016 г. будет перенесено все оборудование для выпуска Скания, находящееся в арендуемом сейчас компанией производственным корпусе.

Представители компании Скания отмечают, что в 2010 году, когда открывался завод «Скания-Питер», планировалось, что продажи в России будут на уровне 10 000 машин в год. Однако по разным причинам этот показатель не был достигнут. В частности в 2015 году завод произвел около 300 единиц техники при мощности 7500 шт. в год (в 2014 году завод произвел чуть более 600 автомобилей, 90% из них это самосвалы, остальное - лесовозы и бетономешалки).

Следует отметить, что Скания имеет широкое сервисное покрытие на территории России, предлагая сегодня обслуживание техники в более 60 официальных сервисных центрах. В последние годы были открыты: «БоровскТракЦентр» в Боровске (Калужская область), «ДВ скан» в Якутии, «СканКавказ» в республике Адыгея, «ТрейдТрак и Сервис» в Мурманске и Санкт Петербурге, «Ульяновск-Скан» в Ульяновске, «АльфаСкан» в Уфе, «Спецтехника» во Владивостоке.

## **Горнодобывающая промышленность и цветная металлургия**

Швеция является ведущей страной ЕС по добыче железной руды и руд цветных металлов, поэтому горнодобывающая промышленность является ключевой отраслью экономики страны. Шведская горнорудная промышленность занимает ведущие позиции в ЕС по всем производимым видам продукции. В связи с постоянным ростом мирового спроса горнодобывающая промышленность Швеции последовательно расширяет свои мощности, проводит изыскания новых

месторождений, а также возобновляет работу шахт, ранее выведенных из эксплуатации.

Основными субъектами шведской государственной политики в области развития горнодобывающей промышленности являются Государственная служба геологических исследований (Sveriges Geologiska Undersökning) и, входящая в ее состав, Инспекция горной промышленности (Bergsstaten).

В последние годы в Швеции отмечается интерес к разведыванию новых месторождений, расширению географии производства и спектра добываемых ресурсов. По оценкам экспертов, в Швеции готовы к началу разработки все разведанные на территории страны залежи минералов. В настоящее время основу горнодобывающей промышленности страны составляют добыча железной и медной руд.

В меньших масштабах добываются свинец, цинк, золото, серебро, никель и кобальт. Однако, по мнению некоторых специалистов, известные месторождения могут также содержать руды таких нетипичных для Швеции металлов, как платина, олово, ванадий и уран. Национальные лидеры в данной отрасли – ЛКАБ (LKAB) и Булиден (Boliden) намерены существенно расширить географию разрабатываемых месторождений. К разработке новых месторождений в Швеции проявляют интерес и мировые гиганты горнодобывающей индустрии.

Шведские геологоразведочные компании также ведут активный поиск месторождений редкоземельных металлов, большое внимание уделяется поиску редкоземельных элементов, в частности, иттрия (Y), диспрозия (Dy) и тербия (Tb).

В течение 2015 года отмечался переизбыток предложения на рынке железной руды и низкие цены на мировых рынках, что оказало основное негативное влияние на шведскую горнодобывающую промышленность. Основными причинами такого положения является снижение Китаем в 2015 году объемов производства стали на 2,3% по сравнению с 2014 годом (производство стали в Китае снижается впервые за последние 30 лет). Высокое предложение на рынке железной руды привело к тому, что в декабре 2015 года спотовая цена находилась на минимальном уровне в 38 долл. США за тонну, при этом средняя спотовая цена для IV квартала 2015 года составила 47 долл.США за тонну руды.

**Крупнейшим производителем железной руды в Швеции является государственный концерн ЛКАБ (Luossavaara-Kiirunavaara AB, LKAB).** На 30 предприятиях ЛКАБ в 15 странах мира работает 4 427 человек. Концерн занимает лидирующее положение на рынке ЕС. Около 70% продукции ЛКАБ продает в Европу, 25% – в страны Ближнего Востока и Северной Африки, а остальную часть – в Юго-Восточную Азию.

Концерну ЛКАБ принадлежат железно-рудные шахты, горно-обогатительные комбинаты и гавани в северной Швеции и Норвегии, а также компании по продаже обогащенной железной руды в Бельгии, Германии и Сингапуре. Крупнейшие шахты, на которых ведется разработка находятся в городах Кируна (Kiruna), Мальмбергет (Malmborget) и Сваппаваара (Svappavaara) на севере Швеции в регионе Норрботтен (Norrbotten).

В 2010 году концерн впервые за 50 лет открыл для разработки новую шахту, которая была запущена в г. Грувбергет (Gruvberget) в 40 км к югу от Кируны. Производственная мощность шахты составляет около 2 тыс. тонн руды в год. Разработка будет вестись не менее 8 лет. Помимо этого компания имеет разрешение на разработку около г. Сваппаваара (Svappavaara) в 30 километрах к юго-востоку от города Кируна на севере Швеции шахты с запасами 300 тыс. тонн железной руды. По оценкам специалистов компании, использование данных производственных мощностей теоретически позволяет предприятию довести годовой выпуск железной руды до 37 млн. тонн. За последние несколько лет концерн инвестировал более 30 млрд. шв. крон (около 4,4 млрд. долл. США) в развитие производства на своих месторождениях.

**Производство железной руды в Швеции в 2015 году незначительно уменьшилось по сравнению с 2014 годом и составило 24,5 млн. тонн (в 2014 году – 25,7 млн. тонн).** При этом выпуск пеллетов составил 84% от общего объема произведенной продукции.

#### **Производство железной руды концерном ЛКАБ в 2011-2015 гг.**

Показатель	2011	2012	2013	2014	2015
Производство (готовая продукция), тыс. тонн	25 700	26 300	25 300	25 700	24 500

*Источник: Годовой отчет ЛКАБ*

Объемы продаж концерна ЛКАБ в 2015 году снизились по сравнению с 2014 годом и составили 16,2 млрд. шв. крон (в 2014 г. - 20,6 млрд. шв. крон). Прибыль до вычета налогов существенно уменьшилась, более чем на 50%, по сравнению с 2014 годом, до 1,5 млрд. шв. крон (в 2014 году - 4,0 млрд. шв. крон).

**Концерн Булиден (Boliden AB) является основным производителем руд цветных металлов и цветных металлов в Швеции.** Производственные мощности Булиден расположены в Швеции, Финляндии, Норвегии и Ирландии. Основной продукцией концерна являются цинк, медь и свинец. Булиден также производит золото и серебро. Концерн входит в десятку крупнейших в мире производителей цинка и является самым крупным его производителем в Швеции.

**Объем продаж компании в 2015 году увеличился и составил 40,2 млрд. шв. крон (в 2014 году 36,9 млрд. шв. крон).** Совокупный доход после вычета налогов увеличился и составил 3,5 млрд. шв. крон (в 2014 году 2,8 млрд. шв. крон).

#### **Объем добычи руд цветных металлов концерном Булиден**

Металл	Год			
	2012	2013	2014	2015
Цинк, тонн	271 203	271 674	294 150	298 661
Медь, тонн	79 363	79 302	78 427	84 917
Свинец, тонн	48 809	48 365	60 765	62 373
Золото, кг	3 644	3 849	4 379	4 922
Серебро, кг	229 791	261 804	323 325	418 489

*Источник: Годовой отчет Булиден*

В Швеции Булиден ведет разработку на шахтах в месторождениях Булиден, Аитик, Гарпенберг. Большинство шахт Булиден являются полиметаллическими, то есть их руды содержат различные металлы. Недалеко от мест разработки практически на всех месторождениях работают горно-обогатительные комбинаты и литейные заводы.

### Объем производства на плавильных предприятиях концерна Булиден

Металл	Год				
	2011	2012	2013	2014	2015
Цинк, тонн	460 552	467 389	455 130	467 624	468 595
Медь, тонн	335 771	338 577	324 745	347 345	331 906
Свинец, тонн	11 429	18 970	24 039	24 734	26 132
Свинцовые сплавы, тонн	41 009	42 558	44 674	43 974	45 161
Золото, кг	12 848	16 175	16 177	17 368	17 608
Серебро, кг	488 147	575 959	537 941	621 116	664 521
Серная кислота, тыс. тонн	1 597	1 633	1 564	1 659	1 664

*Источник: Годовой отчет Булиден*

По оценкам экспертов, к 2020 году Булиден ожидает резкое сокращение производства цинка, если количество имеющихся на сегодняшний день в распоряжении компании разработок по добыче цветных металлов останется без изменений. Значительное наращивание темпов и объемов, стимулируемое ростом цен на цветные металлы, привело к быстрому истощению месторождений, имеющихся на сегодняшний день в распоряжении Булиден. По прогнозам, к 2021 году будут полностью исчерпаны запасы цинка и меди в районе горно-обогатительных комбинатов «Тара» и «Булиден». Вследствие этого сокращение объемов производства цинка может составить около 60% (до 100 тыс. тонн в год).

В отличие от середины 2000-х годов, когда начинался бурный рост спроса на цветные металлы и компания имела возможности для инвестирования больших средств в развитие новых проектов, в настоящее время у руководства Булиден нет определенности и каких-либо планов по дальнейшему расширению производства и замещению выработанных месторождений. Для сохранения нынешнего относительно благополучного финансового положения компании необходимо изыскать возможности для проведения масштабных геологоразведочных работ и строительству горнодобывающих комбинатов уже к 2017 году.

### Черная металлургия

По данным Всемирной ассоциации производителей стали (World Steel Association, WSA), в 2015 году мировое производство стали снизилось и составило 1,5 млрд. тонн, что на 2% ниже по сравнению с 2014 годом (1 662 млн. тонн). Более чем на 90% снижение обусловлено ситуацией на китайском рынке стали.



**Показатели ведущих мировых стран-производителей стали**

Страна	2015 г., млн. тонн	2014 г., млн. тонн	Прирост, %
Китай	803,8	822,7	-2,3
Япония	105,2	110,7	-5,0
США	78,9	88,3	-10,5
Индия	89,6	83,2	2,6
Южная Корея	69,7	71,0	-2,6
Россия	71,1	70,7	-0,5
Германия	42,7	42,9	-0,6
Турция	31,5	34,0	-7,4
Бразилия	33,2	33,9	-1,9
Украина	22,9	27,2	-15,6

*Источник: Всемирная ассоциация производителей стали*

**Сталелитейная промышленность является одной из самых конкурентоспособных отраслей экономики Швеции.** За последнее десятилетие объем производства в этой отрасли увеличился почти вдвое. Швеция принадлежит к числу тех мировых производителей, которые делают ставку на выпуск высокотехнологичных видов стали с высокой добавленной стоимостью, в то время как большая часть первичных видов стали импортируется. Таким образом, отрасль практически полностью обеспечивает внутренние потребности ключевых секторов, являющихся потребителями сталелитейной продукции (в первую очередь транспортное машиностроение, энергетика, дорожное строительство и домостроение). Шведские предприятия обладают узкой специализацией в выбранных ими нишах, поэтому конкуренция в сталелитейной отрасли внутри страны практически отсутствует.

Крупнейшие шведские предприятия сталелитейной промышленности:

- Фагерста Стэйнлесс (Fagersta Stainless) – производство стального проката;
- Оутокумпу Стэйнлесс (Outkumpu Stainless) – производство штампованной стали;
- Оутокумпу Стэйнлесс Тубулар Продактс (Outokumpu Stainless Tubular Products) – производство сварных труб;
- Сандвик (Sandvik) – производство бесшовных труб;
- Бёхлер Уддехолм (Böhler Uddeholm) – производство инструментальной стали;
- Эрастайл Клостер (Erasteel Kloster) – производство быстрорежущей стали;
- Кантхал (Kanthal) – производство трансформаторной стали;
- Овако Стил (Ovako Steel) – производство подшипниковой стали;
- ССАБ (Svenska Stål AB, SSAB) – производство износостойчивой стали;
- Хёганес (Höganäs) – производство порошка железа.

Шведские предприятия черной металлургии объединены в Ассоциацию предприятий черной металлургии Швеции (Jernkontoret), в которой насчитывается около 180 компаний. По данным ассоциации, промышленная деятельность, связанная со сталелитейной промышленностью ведется в 20 районах Швеции. Первичная сталь и сырье для порошковой металлургии производятся на 13 заводах.

При этом половину общего объема сырья для выпуска стали в Швеции составляет металлолом, другую половину – железная руда.

По данным Jernkontoret, в 2015 году производство стали в Швеции снизилось на 3,6% по сравнению с 2014 годом и составило 4,37 млн. тонн. Производство чугуна снизилось на 6,9% до 2,87 млн. тонн (в 2014 году – 3,08 млн. тонн).

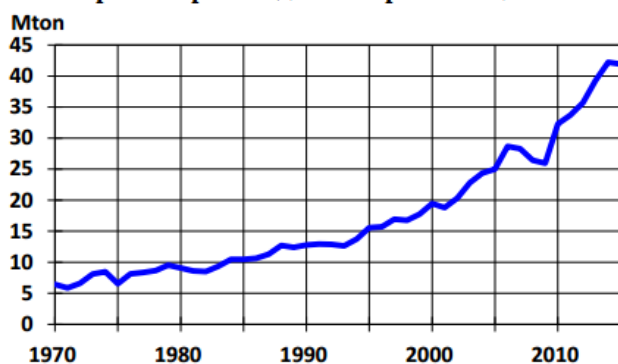
### Объемы производства стали в Швеции в 2013-2015гг.

	2012	2013	2014	2015	Изменение в 2015 г., %
Чугун, тыс. тонн	2 805	2 896	3078	2870	-6,9
Сталь, тыс. тонн	4 326	4 404	4549	4370	-3,6

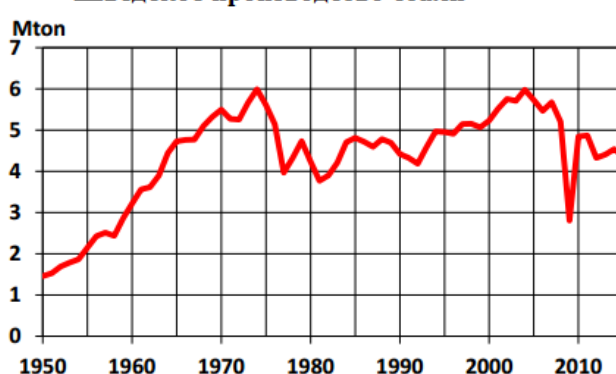
Источник: Отраслевая организация производителей стали Jernkontoret

### Динамика производства стали в мире и Швеции в 1950-2015гг.

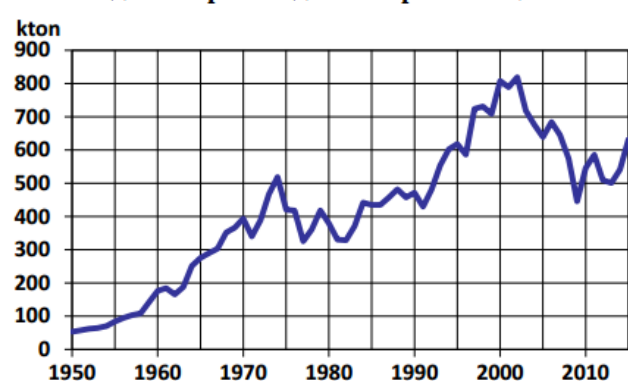
Мировое производство нержавеющей стали



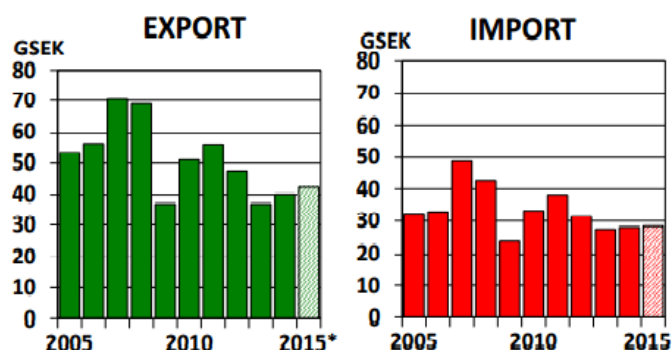
Шведское производство стали



Шведское производство нержавеющей стали



Шведский экспорт и импорт торговой стали



Источник: Отраслевая организация производителей стали Jernkontoret

В 2015 году экспорт шведской стали незначительно вырос на 1,0% и составил 3 025 тыс. тонн (в стоимостном выражении 42 млрд. шв. крон). Импорт стали в Швецию уменьшился на 2,3% и составил 2 815 тыс. тонн (в стоимостном выражении 28 млрд. шв. крон).

Основным производителем стали и чугуна в Швеции является сталелитейный концерн **ССАБ (Svenska Stål AB, SSAB)**. ССАБ является ведущим производителем высокопрочных и износостойких сталей, продукции с полимерными покрытиями, горячеоцинкованных и холоднокатаных марок, стандартного рулонного, листового и трубного проката. На заводах ССАБ

выпускаются марки стали под торговыми брендами HARDOX, DOMEX, WELDOX, DOCOL, ARMOX, PRELAQ и TOOLOX. Компания располагает промышленными мощностями в Швеции, США и Китае. На предприятиях ССАБ занято более 6 тыс. человек.

Согласно финансовому отчету за 2015 год, оборот компании увеличился по сравнению с 2014 годом и составил 57 млрд. шв. крон (в 2014 году 47,8 млрд. шв. крон). Убытки после вычета налогов составили 128 млн. шв. крон (в 2014 году операционная прибыль составили 894 млн. шв. крон).

Основным событием за последние годы для компании стало приобретение в начале года финского конкурирующего производителя Раутаруукки (Rautaruukki Oyj). Схема приобретения Раутаруукки предполагала обмен акциями, в результате которого ССАБ получил 58% собственности и 75% голосов. Раутаруукки будет владеть 42% в капитале и 25% голосов. Сумма сделки составила 10,1 млрд. шв. крон (около 1,5 млрд. долл. США).

По данным российского представительства ССАБ (<http://www2.ssab.com/ru/>) объединенная организация, в состав которой вошли SSAB и Ruukki, представляет собой международную сталелитейную компанию, в которую входит пять подразделений:

- SSAB Special Steels, предоставляет услуги в сфере высокопрочных сталей (AHSS) и закаленных и отпущенных сталей (Q&T);
- SSAB Europe, производитель высококачественных штрипсов, толстолистовой стали и труб в Северной Европе;
- SSAB Americas, американский производитель высококачественной листовой стали;
- Tibnor, дистрибьютор в странах Северной Европы;
- Ruukki Construction, поставщик решений для сферы энергоэффективного строительства.

Штаб-квартира компании SSAB находится в Стокгольме, Швеция. Основные сталелитейные предприятия компании расположены в Окселесунде, Бурленге и Лулео (Швеция), Раахе и Хямеенлинне (Финляндия) и Монпелье и Мобил (США). Слияние шведской компании SSAB и финской Ruukki в единую корпорацию напрямую затронуло и внутренний рынок России, поскольку компания работает на нем уже давно и имеет разветвленную сеть офисов и складов в России и СНГ.

## **Информационные технологии и телекоммуникационный сектор**

Швеция – является одним из абсолютных лидеров в области информационно-коммуникационных технологий (ИКТ) в мире. По итогам отчета «Измерение информационного общества» Международного Союза Электросвязи на Симпозиуме по всемирным показателям в области электросвязи ИКТ (WTIS-15) 30 ноября 2015 г. были представлены данные по ИКТ и контрольные инструменты для измерения информационного общества. По этим показателям Швеция находится на 5 месте, пропустив вперед Корею, Данию, Исландию и Великобританию.

Причина успехов Швеции в области ИКТ обусловлена рядом факторов: хорошая система образования, активное содействие государства созданию

широкополосной сетевой инфраструктуры и самое главное — устойчивость электронных коммуникационных систем внутри страны. Высокий уровень надежности электронных коммуникаций позволяет увеличить доверие пользователей, и, как следствие, увеличивает темпы развития системы связи. К настоящему времени ИКТ проникли во все сферы жизнедеятельности шведов, став неотъемлемой частью любой области общественных отношений. Обыденным стало широкое использование систем передачи информации в культуре и медицине, социальной сфере, экономике и транспортной инфраструктуре, а также в вооруженных силах страны. На базе современных технологий коммуникации развились новые сферы социальной деятельности, в первую очередь, использование глобальных компьютерных сетей для поиска и обмена информацией и электронное государственное управление.

Кроме того, стоит отметить высокие показатели Швеции по индексу электронной торговли в 2015 году. Швеция занимает также пятое место в этом рейтинге, пропустив вперед Норвегию, Канаду, Люксембург и Финляндию. Данный Индекс электронной торговли В2С ЮНКТАД охватывает данные по 130 странам и четырем показателям: пользование Интернетом, обеспеченность безопасными серверами, распространенность расчетов по кредитным картам и развитие услуг доставки почтой. Значение индекса электронной торговли В2С ЮНКТАД демонстрирует в Швеции высокую положительную корреляцию с вариацией доли покупателей, совершающих покупки в сети и отмечает один из высоких показателей готовности к международной электронной торговле.

Стоит отметить и большое количество домашних хозяйств Швеции, подключенных к Интернету. В настоящее время их количество составляет более 90%, из них более 60% используют широкополосный высокоскоростной доступ в интернет по проводной или оптоволоконной линиям связи. По качественным характеристикам шведские сети являются одними из лучших в мире.

Начиная с 2007 года, в Швеции активно реализуются мероприятия по внедрению в стране системы электронного правительства. По темпам развития услуг в рамках данного направления страна занимает первое место в мире. А по уровню развития электронного правительства Швеция — третья в Европе.

Международные телекоммуникационные предприятия считают Швецию привлекательной страной для размещения своих структурных подразделений. Интерес объясняется уникальным инвестиционным климатом, который основан на тесном сотрудничестве между наукой и промышленностью, а также высокоразвитой инфраструктурой информационных технологий и связи, которая позволяет тестировать на месте новые продукты и услуги. Так, социальная сеть Фейсбук (Facebook) в 2014 году построила информационный центр в г. Лулео, который стал самым большим в Европе. Он разместился на площади в 84 тыс. квадратных метров и состоит из трех отдельных корпусов, в которых размещены большие серверы и вычислительные машины. В финансировании проекта принимали участие свыше 30 компаний, преимущественно из США. В 2015 году началось строительство второго дата-центра компании Facebook для расширения своих серверных мощностей в Швеции. При сооружении хранилища данных используются новейшие дизайнерские подходы, благодаря которым компания рассчитывает вдвое увеличить эффективную

вместительность сооружения и возвести его гораздо быстрее, чем первый центр.

Вместе с тем, правительство считает, что Швеция должна еще лучше использовать научно-исследовательские результаты и облегчать деятельность новых, быстрорастущих инновационных и наукоемких компаний. С этой целью были учреждены научно-исследовательские институты, нацеленные на промышленность, в которых государственные инвестиции могут успешно соединяться с деятельностью предпринимательского сектора.

Следует отметить, что именно в Швеции компанией ТелиаСонера в конце 2009 года впервые в мире была запущена в коммерческую эксплуатацию сеть передачи данных четвертого поколения.

В Швеции достаточно большое количество крупных, средних и малых компаний осуществляет свою деятельность в секторе информационных технологий и телекоммуникаций. К ним относятся компании, предоставляющие различного рода информационные и консультационные услуги, а также разрабатывающие и производящие комплексные технические и программные решения для данного сегмента рынка.

Крупнейшими компаниями, работающими на телекоммуникационном рынке Швеции, являются: ТелиаСонера (TeliaSonera), Теле2 (Tele2) и Эрикссон (Ericsson).

Шведско-финская компания **ТелиаСонера** является крупнейшим в странах Северной Европы оператором связи, предоставляя услуги в области стационарной и мобильной телефонии, магистральной передачи данных и подключения к Интернету. Компания представлена более чем в 20 странах с общим населением свыше 460 млн. жителей. Занимает доминирующее положение в телекоммуникационном секторе Швеции и Финляндии. ТелиаСонера образована в декабре 2003 года в результате присоединения финской Сонера к шведской Телиа. Штаб-квартира находится в г. Стокгольме.

Основными регионами, в которых ведется деятельность, являются Скандинавия, Прибалтика, страны СНГ, Турция и Россия, в которой холдингу принадлежит 25,174% акций «Мегафона». В общей сложности операторы, контролируемые ТелиаСонера, по состоянию на середину 2014 года обслуживали около 60 млн. абонентов. Еще около 101,2 млн. клиентов имеются у так называемых ассоциированных компаний, где ТелиаСонера владеет долей, но не обладает контрольными пакетами акций (например, «Мегафон» и «Туркселл»).

Крупнейшими акционерами компании является шведское правительство с общей долей в 37,3 % акций и финское с 13,7 %. По состоянию на 31.12.2015 г. компания обслуживала около 20 млн. 20 000 000 абонентов мобильной связи, 2,8 млн. абонентов фиксированной проводной телефонной связи и 1,6 млн. абонентов телевидения.

Объём продаж в 2015 году составил около 10,82 млрд. долл. США, операционная прибыль – 2,22 млрд. долл. США. Чистая прибыль достигла к концу 2015 года 1,17 млрд. долл. США.

#### Деятельность в России

В России ТелиаСонера представлена фирмой «ТС ИК Раша», которая предоставляет услуги операторам связи и провайдерам Интернета, заинтересованным в аренде международных каналов связи. Как оператор, «ТС ИК

Раша» делает ставку на транзит трафика из России через Финляндию по всему миру с использованием собственной волоконно-оптической сети «Викинг» (Viking Network), которая охватывает 30 стран Европы, Северной и Южной Америки и Азии, имея точки присутствия в 50 крупнейших городах мира. Сеть «Викинг» обеспечивает доступ к IP-услугам, услугам голосовой связи и передаче информации. Общая протяженность сети составляет более 40 тыс. км. Выделенные каналы из России в Европу, Северную Америку и другие точки «ТС ИК Раша» организует на условиях one-stop-shopping. Сеть «Викинг» — это:

- крупнейшая сеть в Европе, построенная только на собственной кабельной инфраструктуре;
- более 192 пар на каждом маршруте;
- практически неограниченная емкость сети, подключенной к точке обмена IP-трафиком MSK-IX (M9-IX).

17 сентября 2015 года руководство компании TeliaSonera объявила о планах по постепенному сворачиванию своей деятельности в регионе "Евразия", увеличив фокус на регионе "Европа" и на домашнем (шведском) рынке.

"Процесс был инициирован с целью сократить присутствие в регионе "Евразия" и через какое-то время полностью его покинуть", - сказано в заявлении компании.

В регион "Евразия" TeliaSonera включает страны бывшего СССР - Казахстан, Узбекистан, Таджикистан, Азербайджан, Молдавию, Грузию, а также Непал. Таким образом, Россию, где компании принадлежит крупная доля в операторе "Мегафон", изменения в стратегии TeliaSonera на данный момент не затрагивают.

Компания **Теле2**, основанная в 1993 году (прежнее название НэтКом), осуществляет деятельность по предоставлению услуг стационарной и мобильной связи, передачи данных и доступа в Интернет. Теле2 входит в состав международной группы ИТиМедиа (IT&Media). Эта группа также включает инвестиционную компанию Чинневик (Kinnevik), сотового оператора Милликом (Millicom), оператора контакт-центра Транском (Transcom), международную развлекательную медиа-группу МТГ (MTG), владеющую пакетом акций СТС-Медиа в России, а также крупнейшей в мире бесплатной газеты Метро (Metro) и другие компании.

Рост выручки и абонентской базы Теле2 по итогам 2015 года незначительно увеличился по сравнению с показателями 2014 года. С экономической точки зрения 2015 год, как и 2014 год, был стабильным и отвечал ожиданиям владельцев компании. Объем продаж составил 3,36 млрд. долл. США. Операционная прибыль до уплаты налогов – 719 млн. долл. США

Теле2 представлена в 9 странах мира, общая численность абонентов превышает 15 млн. человек (из них 4 млн. в Швеции). В шведском офисе работает 8300 чел.

#### Деятельность в России

Весной 2013 г. группа Теле2 приняла решение о продаже российского подразделения группе «ВТБ». Сделка осуществилась 4 апреля 2014 года и составила 2,4 млрд. долл. США за акционерный капитал компании и выкуп чистого долга

«Теле2 Россия», который составлял 1,15 млрд. долл. США. Товарный знак Tele2 используется на данный момент на основании лицензии от Теле2 АБ или её дочерней компании. Поводом к сделке стало отсутствие у компании ясных стратегических перспектив развития. Сотовый оператор так и не смог приобрести лицензии на услуги связи третьего и четвертого поколений. Компания также не была допущена на московский рынок связи и работала только в регионах. До момента продажи российского бизнеса в 2013 году являлась единственной иностранной компанией, которая достаточно успешно действовала на российском сотовом рынке (при этом Tele2 так и не удалось получить здесь лицензию на связь в формате 3G). В марте 2012 г. Tele2 провела тестовые испытания 4G в Пскове и Омске. Таким образом, была доказана совместимость 2G-4G (в обход 3G). По состоянию на начало июля 2013 г. Tele2 являлась четвёртым по числу абонентов оператором сотовой связи в России, ее абонентская база в стране на это время составляла 23,2 млн. человек. Для Теле2 Россия была основным рынком. На начало 2013 г. компании принадлежали региональные операторы, работавшие более чем в 43 субъектах. Руководство Теле2 характеризует сделку с «ВТБ» как крайне выгодную.

В 2015 году руководство компании сфокусировалось на сохранении достигнутого уровня рентабельности в старых абонентских регионах и увеличении динамики роста новых, важнейшим из которых является Казахстан. В начале марта 2015 года Tele Kazakhstan и АО "Казахтелеком" сообщили о слиянии своих компаний. В итоге Tele2 и Казахтелеком стали владеть 51% и 49% голосующих акций и 49% и 51% обыкновенных акций в совместном предприятии, соответственно. Tele2 сохраняет контроль над управлением совместным предприятием.

Шведский концерн **Эрикссон** является мировым лидером в области технологий стационарной и мобильной связи 2-го (2G), 3-го (3G) и 4-го (4G) поколений. На данный момент компания является лидером в области научно-исследовательской деятельности по осуществлению внедрения технологий 5G в мире.

2 марта 2015 г. в Швеции была принята программа «5G для Швеции». Ключевым разработчиком в этой программе является компания Эрикссон, которая принимает активное участие во многих проектах по созданию, разработке и внедрению технологий 5G и добилась немалых успехов по этому направлению.

22 сентября 2015 г. Эрикссон анонсировала запуск глобальной программы «5G для Европы», совместно с научно-исследовательскими организациями и производителями из разных отраслей Евросоюза. Программа «5G для Европы» создается для реализации пилотных инновационных исследовательских и промышленных проектов, основанных на использовании возможностей сетей 5G.

Участники программы – крупнейшие производители, государственные ведомства и ведущие университеты – будут совместно заниматься изучением вопросов использования ИКТ в промышленном производстве, продуктах и услугах. Программа призвана усилить позиции Европы как второго крупнейшего в мире региона по объему инвестиций в научно-исследовательскую деятельность. В рамках



программы также будут запущены инновационные проекты для более мелких фирм, направленные на сотрудничество с разными игроками рынка и учеными. Цель этих проектов – обеспечить своевременный доступ к технологиям и их финансовую доступность. Кроме того, участники «5G для Европы» будут разрабатывать пилотные 5G-проекты в области транспорта и автомобилестроения, интернета вещей, энергетических систем и ЖКХ, обеспечения безопасности, общественной инфраструктуры и розничной торговли.

Примерно 60% инвестиций Эрикссон в научно-исследовательской области приходится на Европу, на территории Европы трудятся 15 000 из 25 000 сотрудников Эрикссон, занимающихся разработкой и внедрением продуктов и решений. В 2015 году компания подала наибольшее количество патентных заявок на цифровую связь в Европейское патентное ведомство. Компания лидирует в развертывании мобильной связи и мобильного широкополосного интернета в Европе и имеет партнерские соглашения с ведущими европейскими операторами. Эрикссон также является участником европейской рамочной программы исследований и инноваций Horizon 2020, в рамках которой в настоящее время реализуется почти 40 проектов в области 5G.

В настоящее время концерн осуществляет поддержку сетей с общей абонентской базой около 2,5 млрд. человек в 180 странах мира, занимая ведущие позиции в сфере услуг по управлению сетью. Портфель продуктов компании включает в себя инфраструктурное оборудование для сетей мобильной и фиксированной связи, профессиональные услуги, программное обеспечение, решения в сфере широкополосного доступа и мультимедиа для операторов, корпоративного сектора и индустрии СМИ.

Количество сотрудников компании более 116 тыс. человек. Объём продаж в 2015 г. составил 30,5 млрд. долл. США, операционная прибыль – 2,7 млрд. долл. США. Чистая прибыль достигла к концу 2015 г. 2,6 млрд. долл. США.

#### Деятельность в России

Представительство Эрикссон работает в России с 1994 года.

В задачу Эрикссон входит как управление, так и модернизация оборудования и процессов для увеличения эффективности работы мобильных и стационарных сетей ведущих телекоммуникационных операторов России.

По заказу российского телекоммуникационного оператора МТС концерн Эрикссон создает современную сеть LTE для передачи данных с масштабным покрытием (около половины территории России). Эрикссон является поставщиком оборудования и услуг радиодоступа. Договор заключен сроком до 2016 года. По условиям соглашения, Эрикссон продолжает обслуживание 2G- и 3G-сетей МТС в нескольких российских регионах.

В декабре 2014 г. МТС и Эрикссон впервые в России протестировали базовые станции на основе решения Antenna Integrate Radio (AIR) в коммерческой сети LTE2600. Внедрение AIR позволяет увеличить скорость передачи данных и обеспечить дополнительные возможности при использовании абонентами услуг мобильного широкополосного доступа.

В декабре 2015 года Эрикссон и МТС объявили о подписании соглашения о сотрудничестве в области разработки и внедрения технологий связи пятого



поколения (5G) в России. Компании будут проводить исследования, а также работать над формированием технических требований к новому поколению связи. Итогом партнерства станет тестирование решений и сценариев использования 5G, включая развертывание тестовой зоны на Чемпионате мира по футболу 2018 года в России.

Таким образом, ИТ и телекоммуникационный сектор Швеции по-прежнему сохраняет за собой передовые позиции на мировом рынке. При этом рынок России является одним из приоритетных для вышеназванных компаний.

Растет потребление мобильного трафика, что свидетельствует об увеличении числа потребителей широкополосных сетей, которое в ближайшей перспективе превысит число пользователей фиксированного доступа.

## Топливо-энергетический комплекс

Не имея коммерчески значимых месторождений нефти, природного газа и каменного угля, Швеция при этом располагает значительными гидроресурсами, развитой ядерной энергетикой, а также обширными лесными ресурсами. Именно эти факторы наряду с амбициозными целями правительства Швеции в области возобновляемой энергетики и определяют ее энергетическую политику. Швеция является одним из мировых лидеров в области возобновляемой энергетики и стремится сохранить за собой эту роль.

Основными целями энергетической политики Швеции, а точнее – ключевыми показателями, которые должны быть достигнуты к 2020 году, являются:

- увеличение доли возобновляемых источников (ВИЭ) в общем объеме потребления энергии до уровня не менее 50%;
- увеличение доли ВИЭ в транспортном секторе до 10% (долгосрочная цель — полный отказ от ископаемого топлива на транспорте к 2030 году);
- увеличение эффективности использования энергии на 20%;
- снижение выбросов парниковых газов на 40% по сравнению с 1990 годом (долгосрочная цель – полное устранение воздействия на окружающую среду за счет выбросов парниковых газов к 2050 году).

Перечисленные выше цели содержатся в двух законах, которые, после их одобрения парламентом страны летом 2009 года, получили наименование «Единая климатическая и энергетическая политика». Эти же цели закреплены в общеевропейском законодательстве. Первостепенное место в энергетической стратегии Швеции отводится ВИЭ. Их доля в энергобалансе страны — самая высокая в Европе и составляет около 50%. Подобный результат стал возможен благодаря настойчивым усилиям правительства, направленным на сокращение зависимости от нефти и других углеводородных источников и стимулирование производства и потребления ВИЭ.

Наиболее весомый вклад в развитие сектора **возобновляемой энергетики** Швеции вносят различные виды биотоплива и, прежде всего, древесная биомасса. Потребление биотоплива с 1970 года выросло почти в 2,5 раза; уже в 2009 году оно

стало самым важным источником энергии в Швеции, заняв в энергобалансе страны 32%, что примерно равно доле нефтепродуктов. Достижение столь высокого результата стало возможным благодаря всестороннему использованию отходов лесозаготовок и лесопереработки, а также большим объемам черного щелока (побочного продукта варки целлюлозы), применяемым в качестве топлива на целлюлозных предприятиях.

Эффективная политика правительства Швеции в отношении ВИЭ привела к тому, что уже в 2013 году, т.е. на семь лет раньше срока, Швеция достигла тех показателей, которые были закреплены за ней в рамках общеевропейской директивы по ВИЭ: доля возобновляемых источников в совокупном потреблении энергии превысила 50%, а доля возобновляемого топлива на транспорте – 10%.

Что касается электроэнергетики, то с точки зрения той роли, которую играют возобновляемые источники в этом секторе, Швеция находится в благоприятной ситуации благодаря высокой доле гидроэнергетики (от 40 до 50%) в общем производстве электроэнергии. Рост ветроэнергетики делает эту ситуацию еще более благоприятной.

По оценкам Шведской ассоциации ветроэнергетики, на начало 2016 года в Швеции функционируют 3244 генераторных мощностей с суммарным эффектом более 6 ГВт. Годовой объем производства за 2015 год составил 16,5 ТВт·ч, что на 43% выше уровня 2014 года. Ветроэнергетика дает ок. 10% общего объема производства электроэнергии в стране. Шведская государственная политика направлена на стимулирование производства электроэнергии из возобновляемых источников.

Следует подчеркнуть, что развитие ветроэнергетики в Швеции идет более высокими темпами, чем это прогнозировалось ранее. Достаточно упомянуть, что всего несколько лет назад доля этого сектора в общем производстве электроэнергии составляла менее 1,4%. Решающим фактором, определившим быстрый рост ветроэнергетики, стало введение системы «зеленых сертификатов» на электроэнергию, которые стали действовать в Швеции с мая 2003 года.

С 1 января 2012 г. в соответствии с соглашением между правительствами Швеции и Норвегии создан общий рынок «зеленых сертификатов» и действие системы распространено на Норвегию.

Система «зеленых» сертификатов по сути своей является системой субсидирования производства электроэнергии из ВИЭ за счет конечных потребителей. В соответствии с законом, производители электроэнергии получают от государства по одному сертификату за каждый 1 МВт·ч электроэнергии, произведенной ими из возобновляемых источников. Производители имеют возможность реализовать полученные ими сертификаты на свободном рынке, получив за счет этого дополнительный доход.

Спрос на сертификаты создается за счет обязанности компаний, реализующих электроэнергию, приобрести эти сертификаты в соответствии с установленной в рамках системы квотой. Система «зеленых сертификатов» гарантирует инвесторам в проекты по возобновляемой энергетике, что их электроэнергия будет реализована с существенной премией по сравнению с традиционными производителями

электроэнергии. Таким образом, она позволяет инвесторам страховать их финансовые риски и быстрее окупать инвестиции.

Наряду с «зелеными сертификатам» еще одним важнейшим инструментом по стимулированию производства и потребления энергии из возобновляемых источников в Швеции стали т.н. «налоги на энергию» и, прежде всего, налог на выбросы CO<sub>2</sub>. Налог на выбросы углекислого газа был введен в Швеции в 1991 году. Ставки этого налога неоднократно повышались и на сегодняшний день они одни из самых высоких в мире. Поскольку этот налог не действует в отношении биотоплива и торфа, его введение и поэтапное повышение внесло огромный вклад в сокращение потребления нефти и угля и в переход на возобновляемые топлива, особенно в секторе централизованного отопления.

Основу энергетики Швеции составляют четыре источника: импортная нефть и нефтепродукты, биотопливо, гидроэнергия и ядерная энергия. Уголь и природный газ занимают в энергобалансе страны незначительное место. Роль ветроэнергетики в энергетике Швеции быстро растет и становится все более существенной.

Более подробное представление об энергобалансе Швеции дает нижеследующая таблица:

**Энергобаланс Швеции в 2014 году (фактические данные) и в 2015-2017 гг.  
(прогноз), ТВт·ч**

<b>Потребление</b>	<b>2014</b>	<b>2015</b>	<b>2016</b>	<b>2017</b>
<b>Национальное потребление, всего</b>	<b>364</b>	<b>370</b>	<b>384</b>	<b>384</b>
<i>В т. ч.</i>				
<i>    Промышленность</i>	135	139	141	141
<i>    Транспорт</i>	93	95	95	95
<i>    ЖКХ, сфера услуг и пр.</i>	136	137	148	148
Международный транспорт	29	29	30	30
<b>Потери при преобразовании и передаче энергии</b>	<b>157</b>	<b>144</b>	<b>155</b>	<b>161</b>
<i>В т. ч.</i>				
<i>    Производство электроэнергии</i>	124	109	120	125
<i>    Передача электроэнергии</i>	10	11	11	11
<i>    Центральное отопление</i>	6	6	7	7
<i>    НПЗ</i>	15	16	17	17
<i>    Газовые и коксовые станции</i>	2	2	2	2
<b>Потребление не для энергетических целей</b>	<b>21</b>	<b>22</b>	<b>22</b>	<b>22</b>
<b>Потребление, всего</b>	<b>571</b>	<b>565</b>	<b>591</b>	<b>597</b>
<b>Производство</b>				
<b>Производство из энергоносителей, всего</b>	<b>325</b>	<b>332</b>	<b>345</b>	<b>345</b>
<i>В т. ч.</i>				
<i>    Уголь, кокс, коксовый газ</i>	21	21	21	21
<i>    Биотопливо</i>	115	121	127	128
<i>    Торф</i>	2	2	2	2
<i>    Отходы</i>	17	17	20	20
<i>    Нефтепродукты</i>	161	162	164	163
<i>    Природный газ</i>	10	10	11	11
<b>Тепловые насосы</b>	<b>3</b>	<b>3</b>	<b>3</b>	<b>3</b>
<b>Гидроэнергия, брутто</b>	<b>64</b>	<b>75</b>	<b>66</b>	<b>66</b>

Атомная энергия, брутто	182	159	174	182
Энергия ветра, брутто	11	17	17	18
Чистый импорт электроэнергии	-16	-22	-17	-20
Статистическое расхождение	2	2	2	2
<b>Производство, всего</b>	<b>571</b>	<b>565</b>	<b>591</b>	<b>597</b>

Источник: Шведское энергетическое управление (публикация «Kortsiktsprognos — våren 2016», март 2016 года)

Около 17% энергопотребления приходится на транспорт. Транспорт – единственный сектор потребления энергии в Швеции, в котором доминируют нефтепродукты. На долю бензина и дизельного топлива приходится 88% потребляемой энергии. Доля возобновляемых видов топлива (биоэтанола, биодизеля и биогаза) в потреблении энергии на транспорте составляет около 12%.

Наиболее распространенным биотопливом в транспортном секторе Швеции является биоэтанол, на его долю приходится около 50% потребления возобновляемых топлив<sup>2</sup>. Вторым по значению возобновляемым топливом является рапсметиловый эфир (РМЕ), на долю которого приходится около 40% потребления биотоплива. Около 10% потребления возобновляемого топлива в транспортном секторе приходится на долю биогаза и природного газа<sup>3</sup>.

Электроэнергетика Швеции базируется на двух основных источниках: гидроэнергетике и ядерной энергетике. Они играют примерно равную роль и в 2014 году вместе обеспечили более 80% производства электроэнергии. Остальные объемы производства пришлось на ветроэнергетику, а также на электроэнергию, вырабатываемую промышленными предприятиями и в секторе централизованного теплоснабжения. На ископаемых топливах в Швеции работают в основном резервные станции.

Наиболее энергоемкими отраслями шведской промышленности является целлюлозно-бумажная отрасль, на долю которой приходится около 45% потребляемой электроэнергии, а также химическая промышленность, металлургия и станкостроение. На долю вышеперечисленных отраслей в общей сложности приходится около 80% потребления электроэнергии в промышленности.

### **Баланс производства и потребления электроэнергии в Швеции в 2014 году (фактические данные) и 2015-2017 гг. (прогноз)**

Потребление	2014	2015	2016	2017
<b>Конечное потребление, всего</b>	<b>125,0</b>	<b>125,9</b>	<b>129,0</b>	<b>129,3</b>
<i>В т. ч.</i>				
<i>промышленность</i>	47,6	48,8	49,3	49,4
<i>транспорт</i>	3,1	3,1	3,1	3,2
<i>ЖКХ, сфера услуг</i>	71,7	71,4	73,7	73,9
<i>центральное отопление</i>	1,6	1,7	1,9	1,9
<i>НПЗ</i>	0,9	1,0	1,0	1,0
<i>потери при передаче электроэнергии</i>	10,2	10,7	10,6	10,8

<sup>2</sup> Значительная часть потребляемого Швецией этанола импортируется из Бразилии и стран ЕС.

<sup>3</sup> Шведская статистика не разделяет биогаз и природный газ, потребляемый автотранспортом

<b>Нетто-потребление, всего</b>	<b>135,2</b>	<b>136,6</b>	<b>139,6</b>	<b>140,2</b>
Собственное потребление	4,1	3,9	4,1	4,2
<b>Производство</b>				
ГЭС	63,9	73,9	65,7	65,7
Ветроэлектростанции	11,5	16,6	16,7	17,5
АЭС	62,2	54,3	59,6	62,3
Тепловые станции в системе центрального отопления	7,1	7,0	7,8	7,9
Промышленные тепловые станции	5,9	6,1	6,2	6,2
Нефтеконденсат	0,3	0,3	0,3	0,3
<b>Нетто-производство</b>	<b>150,8</b>	<b>158,2</b>	<b>156,3</b>	<b>159,8</b>
Чистый импорт	-15,6	-21,6	-16,7	-19,6
<b>Нетто-производство, всего</b>	<b>135,2</b>	<b>136,6</b>	<b>139,6</b>	<b>140,2</b>
<b>Брутто-производство, всего</b>	<b>139,3</b>	<b>140,5</b>	<b>143,7</b>	<b>144,4</b>

*Источник:* Шведское энергетическое управление (публикация «Kortsiktsprognos — våren 2016», март 2016 года)

Гидроэнергетика Швеции остается наиболее значимым, надежным и дешевым способом производства электроэнергии. Основные ресурсы гидроэнергии сконцентрированы на севере Швеции. ГЭС, расположенные на реках Северной Швеции, обеспечивают около двух третей производства гидроэлектроэнергии. В эксплуатации находится более 2000 гидростанций суммарной установленной мощностью около 16,2 ГВт. Лишь около 200 шведских ГЭС относятся к крупным (более 10 МВт).

Атомная энергетика — второй основной источник электроэнергии в Швеции. Действующие в стране десять ядерных реакторов были построены в период 1972-1985 годов. Владельцами трех шведских АЭС являются шведская государственная компания Ваттенфалль, а также дочерние компании немецкой Е.ОН и финской Фортум.

Ныне действующее законодательство по ядерной энергетике было одобрено парламентом Швеции в июне 2010 года и вступило в силу с 1 января 2011 года. Суть принятых изменений — в сохранении ядерной энергетике на обозримую перспективу, в возможности замены и модернизации уже существующих энергоблоков, а также в допуске к строительству новых реакторов и их эксплуатации новых владельцев на конкурсной основе.

Шведские реакторы имеют довольно большие сроки эксплуатации (от 27 до 40 лет). Через 10-15 лет некоторым из них потребуются замена, однако конкретных планов строительства новых реакторов у Швеции пока нет. Дальнейшая судьба ядерной энергетике во многом будет зависеть от исхода решений нового правительства, пришедшего к власти после парламентских выборов осенью 2014 года.

Как уже отмечалось, Швеция не обладает собственными запасами нефти и природного газа, поэтому вынуждена их импортировать. Несмотря на реализуемую в

Швеции задачу снижения зависимости экономики от нефти, нефть и нефтепродукты по-прежнему занимают важное место в энергобалансе страны (29%). Основным потребителем нефтепродуктов является транспортный сектор: на бензин, дизельное и авиационное топливо приходится около 70% их потребления.

Швеция не располагает собственными запасами природного газа, и это топливо не играет заметной роли в энергобалансе страны. На его долю приходится около 2% общего потребления энергии. Швеция также не имеет развитой распределительной сети для доставки природного газа, за исключением южной части страны. Таким образом, на сегодняшний день природный газ в Швеции остается лишь локальным источником энергии.

Шведская газотранспортная система имеет общую протяженность магистральных газопроводов около 620 км (рассчитана на давление до 80 бар), а также 2600 км распределительных газопроводов (давление до 4 бар). Магистральная сеть расположена на юго-западе страны, основной трубопровод проходит от датского г. Драгёр (Dragør) до шведского г. Стенунгсунд (Stenungsund), также он имеет ответвление в северо-восточном направлении до г. Гношё (Gnosjö).

На протяжении пути магистрального трубопровода Dragör-Stenungsund расположено около 40 газоизмерительных станций, а также кратковременные газовые хранилища. В зависимости от диаметра трубопровода можно выделить три основных участка газопровода: от датского г. Драгёр до шведского г. Хельсингборг (Helsingborg) — 600 мм, от г. Хельсингборг до г. Гетеборг (Göteborg) — 500 мм, от г. Гетеборг до г. Стенунгсунд — 400 мм.

Владеет и отвечает за эксплуатацию шведской магистральной трубопроводной системы компания Swedegas AB ([www.swedegas.se](http://www.swedegas.se)), которая с 2010 года принадлежит фонду EQT Infrastructure (<http://www.eqt.se>).

Помимо магистральной сети, в Швеции существуют также небольшие локальные газовые сети, которые не имеют связи с магистральным трубопроводом. Большинство из них используются для транспортировки биогаза от производственных площадок до заправок станций. В ряде крупных городов развиты городские газотранспортные сети, в частности в гг. Стокгольме (26 км), Вестеросе (9 км), Эребру (13 км), Линчепинге (12 км), Вестревике (8 км), Тролльхеттане (5 км) и Буросе (20 км).

Большая часть импортируемого газа (более 50%) потребляется промышленными предприятиями, около 30% — электростанциями и менее 20% — населением. Крупнейшими потребителями газа в шведской промышленности являются производители лакокрасочной продукции, автостекла и различных видов покрытий, а также предприятия пищевой промышленности.

Летом 2011 года был завершен проект по строительству небольшого приемного терминала для сжиженного природного газа (СПГ) в г. Нюнесхамн (оператор AGA Gas AB, объем хранилища 20000 куб.м. В настоящее время терминал имеет разрешение на оборот 500000 куб.м. газа в год, при этом компания AGA Gas AB уже подала ходатайство об увеличении разрешенного объема на 50% и резервировании площадки для строительства еще одного хранилища СПГ.

Второй терминал СПГ открыт в Швеции в мае 2014 года в порту г. Люсечиль (объем хранилища 30000 куб.м., совместный проект норвежской компании Skangass

и крупнейшей шведской топливной компании Preem, стоимость проекта составила 700 млн.шв.крон). В настоящее время терминал имеет разрешение на бункеровку 250000 тонн СПГ в год.

По мнению экспертов, природный газ постепенно становится все более важным элементом энергосистемы Швеции. В перспективе одной из его ключевых функций может стать роль балансирующего источника энергии, необходимого для выравнивания колебаний в объемах электрогенерации быстро растущей ветроэнергетики.

### Защита окружающей среды, технологии и оборудование

Разработки в области техники и технологий по защите окружающей среды являются одной из наиболее динамично развивающихся отраслей шведской экономики, которой государство уделяет большое внимание. Это связано как с высокими достижениями Швеции в этой области, так и с перспективами роста экспорта данной отрасли.

#### Затраты на природоохранные технологии в Швеции 2010-2014<sup>4</sup> гг. (млн. шв. крон)

		2010	2011	2012	2013	2014	
						млн. шв. крон	млн. долл. США
<b>Инвестиции</b>	Воздух	2 020	2 304	3 227	2 608	2577	376
	Вода	1 290	1 686	1 548	1 405	1 474	215
	Отходы	501	217	213	469	443	65
	Другое	691	562	426	343	427	62
<b>Текущие расходы</b>	Воздух	682	786	702	723	671	98
	Вода	1 698	2 034	2 096	2 051	2 279	332
	Отходы	1 916	2 110	2 120	1 936	1 882	274
	Другое	2 090	2 026	2 160	1 839	1 588	232
<b>ВСЕГО</b>		<b>10 888</b>	<b>11 725</b>	<b>12 492</b>	<b>11 373</b>	<b>11 340</b>	<b>1 654</b>

Источник: Центральное статистическое бюро Швеции

В 2014 году по сравнению с 2013 годом расходы на природоохранные технологии в Швеции сократились на 0,3% или на 33 млн. шв. крон (около 4,8 млн. долл. США) и составила 11 340 млн. шв. крон (около 1,7 млрд. долл. США).

По данным Центрального статистического бюро Швеции около 50% инвестиций были направлены на развитие технологий защиты климата и воздуха,

<sup>4</sup> Официальные статистические данные по сектору природоохранных технологий Швеции за 2015 год будут опубликованы ЦСБ Швеции осенью 2016г.

таких как установку фильтров и замещение топлива из природных ископаемых на иные виды топлива, которые оказывают меньшее вредное воздействие на окружающую среду. Около 30% инвестиций было направлено на развитие технологий водоочистки, а 10% - на разработки по утилизации отходов.

Основные рынки для шведских природоохранных технологий – соседние страны: Германия, Норвегия, Дания и Финляндия.

Развитие сектора природоохранных технологий в Швеции обусловлено реализацией «Стратегии по развитию природоохранных технологий и их экспорту на 2011-2014 гг.», которая была принята еще в 2011 году. Целями стратегии стали:

1. Создание благоприятных условий для развития и роста предприятий, работающих в сфере природоохранных технологий.

2. Продвижение экспорта шведских природоохранных технологий на международные рынки, и, как следствие – вклад в устойчивое экономическое развитие, как самой Швеции, так и остальных стран мира.

3. Содействие развитию научных исследований и инноваций в области природоохранных технологий и упрощение процесса их коммерциализации.

Стратегия предполагает выделение в четырехлетний период 400 млн. шв. крон (ок. 61,5 млн. долл. США) на пакет мер по развитию шведского сектора природоохранных технологий и его продвижению на внешних рынках.

В документе выделены следующие приоритетные направления:

- города устойчивого развития;
- транспорт;
- энергетика;
- вода и канализация;
- обращение с отходами.

Наиболее приоритетными рынками, с точки зрения экспорта шведских природоохранных технологий, в стратегии были выделены Великобритания, Франция, Испания, США, Канада, Бразилия, Индия, Китай, Польша, Эстония, Латвия, Литва и Россия.

Правительством Швеции определены следующие цели энергетической политики страны до 2020 года:

- снижение на 40% выброса парниковых газов;
- не менее 50% энергии должно вырабатываться из возобновляемых источников;
- на 20% увеличение энергоэффективности;
- не менее 10% энергии в секторе транспорта должно быть произведено из возобновляемых источников.

В 2015 г. в Швеции была принята «Стратегия Регионального роста», которая будет реализовываться в рамках единой политики ЕС, принятой на 2014-2020, в том числе в части реализации программ развития природоохранных технологий и устойчивого развития регионов.

Сотрудничество с Россией в области техники и технологий по защите окружающей среды ведется по нескольким направлениям. В частности, по инициативе посольства Швеции в Москве создан проект «СимбиоСити Раша Бизнес



Форум» (SymbioCity Russia Business Forum), объединяющий шведские компании данной отрасли, которые уже работают в России или хотят выйти на российский рынок. «СимбиоСити» направлено на решение следующих проблемных вопросов: ресурсосбережение и энергоэффективность, очистка воды, создание устойчивых транспортных систем, минимизация вредных выбросов, утилизация бытовых и промышленных отходов.

### **Транспортная инфраструктура**

Четко функционирующая транспортная система, способствующая росту предпринимательства и развитию экономики, а также обеспечивающая насущные потребности граждан — одна из ключевых целей деятельности шведского государства.

Все основные автодороги, подавляющая часть железнодорожных сетей и все стратегические аэропорты находятся в собственности государства. Остальные аэропорты, а также все морские и речные порты, открытые для коммерческого судоходства, находятся в собственности местных органов самоуправления — коммун, в частном владении находятся лишь порты крупных производственных компаний.

В 2010 году в Швеции впервые был принят долгосрочный план развития всех видов транспорта — автодорожного, железнодорожного, морского и воздушного. Координацией планов развития всех видов транспорта и их воплощением занимается Шведская транспортная администрация (Trafikverket). Первоначальный горизонт планирования составил 11 лет, и на период 2014-2025 был принят модифицированный план.

Основой для планирования развития инфраструктуры стали прогнозы экономического развития и демографических показателей. По прогнозам, прирост суммарных транспортных перевозок (в пассажиро-километрах) с 2010 по 2030 годы составит 29%, при этом перевозки автомобильным транспортом вырастут на 34%, железнодорожным — на 27%. Общий прирост грузоперевозок за 20 лет вырастет на 52% (по железным дорогам — на 39%, по автодорогам — на 58%, морским транспортом — на 50%).

Объем плановых инфраструктурных затрат составит 522 млрд. шв. крон (ок. 62 млрд. долл. США), из которых 7% будут поделены между 21 региональными программами, а основная часть будет направлена на финансирование национальных транспортных проектов.

Финансирование плана предусматривается за счет дорожного налога, а также дорожных взносов, уплачиваемых пользователями автодорог Стокгольма и Гётеборга. Многие проекты получают софинансирование на местном уровне, а также от частных инвесторов.

Около половины суммарных затрат будет направлено на поддержание дорожного хозяйства, в т.ч. 156 млрд. шв. крон (ок. 18,4 млрд. долл. США) на автодороги и 86 млрд. шв. крон (ок. 10,1 млрд. долл. США) — на железные дороги.

Ежегодные инвестиции в развитие транспортной инфраструктуры достигают 25 — 30 млрд. шв. крон (3,0 — 3,5 млрд. долл. США), около 1% от объема ВВП.

Оборот транспортной отрасли Швеции достигает 240 млрд. шв. крон (около 28,3 млрд. долл. США) в год, количество занятых составляет 128 тыс. человек. Всего в транспортном секторе зарегистрировано почти 20 тысяч компаний.

Принимая во внимание неизменно возрастающую роль транспортного сообщения в развитии экономики и повышении её конкурентоспособности, формировании рынков труда и обеспечении потребностей промышленных предприятий в перевозках различных видов, правительство Швеции постоянно ведет работу по совершенствованию транспортной инфраструктуры.

### Железнодорожная сеть

Совокупная протяженность железных дорог Швеции составляет около 16 500 км, большая часть железнодорожных сетей находится в собственности государства. Практически все пути выдерживают нагрузку на ось в 25 тонн, 80% путей электрифицированы. Максимально допустимая скорость 250 км/час.

### **Основные характеристики железнодорожной сети Швеции**

<b>Всего в открытой эксплуатации</b>	<b>14 082 км</b>
Однорельсовые дороги	8 944 км
Пути с двумя и более колеями (по длине колеи)	4 031 км
Пути с двумя и более колеями (по длине пути)	1 938 км
Протяженность электрифицированных путей (по длине колеи)	12 167 км
Цельносварные пути (по длине колеи)	11 645 км
Наивысшая точка, где проложены пути	601 м над ур. моря
Низшая точка	17 м под уровнем моря
Количество железнодорожных мостов	4 014 шт.
Самый протяженный мост - «Игельста» (Igelstabron)	2 038 м
Самый высокий мост - «Игельста»	48 м
Количество туннелей	168 шт.
Протяженность туннелей, всего	100 км
Самый протяженный туннель - «Намнталла» (Namntalltunneln)	6 001 м
Первая в Швеции железная дорога построена	1856 г.
Первая в Швеции электрифицированная дорога	1895 г.
Вывод из эксплуатации паровой тяги	1972 г.

Источник: Trafikverket

Около 3150 км железнодорожных путей, преимущественно вспомогательных железнодорожных веток, подъездных путей и железнодорожная инфраструктура морских портов, принадлежит промышленным предприятиям и коммунам.

Помимо того, в железнодорожную сеть Швеции входят трамвайные линии общей протяженностью 252 км и 276 км путей метро.

Наиболее значимые проекты в области инфраструктуры железнодорожного транспорта в 2015 году:

— **«Ситибанан» (Citybanan)**. Строительство 6 км туннелей для пригородных поездов и транспортных узлов под центральной частью Стокгольма

(две новые станции). Цель проекта — удвоение пропускной способности транспортного узла в центре Стокгольма для местных, пригородных и междугородних перевозок, как пассажиров, так и грузов. Стоимость проекта составляет 17 млрд. шв. крон (около 2,5 млрд. долл. США), срок ввода в эксплуатацию — 2017 год. Финансируется государством совместно с муниципалитетом Стокгольма, а также регионом Стокгольм и региональной транспортной компанией SL.

— **«Остлэнкен» (Ostlänken).** Строительство около 150 км высокоскоростной двухколейной железной дороги на участке Стокгольм — Линчёпинг. Часть будущей сети «Йёталандсбанан» (Götalandsbanan). «Остлэнкен» будет способствовать улучшению сообщения между Стокгольмом и Гётеборгом (через Йончёпинг), а также между Стокгольмом и Мальмё. Стоимость — около 35 млрд. шв. крон (около 5,4 млрд. долл. США).

— **Железная дорога Гётеборг — Бурос.** Строительство около 70 км высокоскоростной двухколейной железной дороги. Часть будущей сети «Йёталандсбанан» (Götalandsbanan). Улучшит сообщение между Стокгольмом и Гётеборгом (через Йончёпинг). Проект находится в стадии планирования. Стоимость — ок. 15 млрд. шв. крон (ок. 2,2 млрд. долл. США). Начало строительства намечено на 2020 г.

— **«Вестлэнкен» (Västlänken).** Строительство трех станций и 8-километрового участка железной дороги в туннеле под Гётеборгом для электропоездов. Цель проекта — наращивание интенсивности железнодорожного сообщения и повышение транспортной доступности. Начало строительства планируется к 2017-2018 гг., открытие намечено на 2026 год. Проект находится в стадии планирования. Стоимость проекта — около 20 млрд. шв. крон (около 2,9 млрд. долл. США).

— **Железнодорожные туннели в районе Халландсос на западном побережье (между Бостадом и Фёшлёмом).** Строительство двух параллельных туннелей протяженностью 8,7 км. Реализация проекта позволит увеличить проходимость железной дороги с 4 до 24 поездов в час и удвоить массу провозимых грузов. Проект завершен, пути введены в эксплуатацию 13 декабря 2015 года. Стоимость — около 10,5 млрд. шв. крон (около 1,5 млрд. долл. США).

— **Национальный проект ERTMS.** Цель проекта — ввод единой европейской системы управления железнодорожным транспортом. Проект позволит упростить межграничное железнодорожное сообщение и повысит конкурентоспособность шведских железных дорог. К настоящему моменту система введена в эксплуатацию на участках «Ботниабанан», «Одальсбанан», «Хапарандабанан» и «Вестердальсбанан». Далее планируется постепенно вводить систему в эксплуатацию на коридоре Стокгольм — Мальмё, Халльсберг — Катринехольм и Халльсберг — Мьельбю. Стоимость проекта — 30 млрд. шв. крон (4,4 млрд. долл. США).

#### Автомобильно-дорожная сеть

Общая протяженность автомобильных дорог Швеции составляет более 424,4 тыс. км.

Основу автодорожной сети составляют государственные автодороги центрального подчинения – 98,5 тыс. км; улицы и дороги, находящиеся в коммунальном подчинении – 41,6 тыс. км; а также 76,3 тыс. км частных дорог, на содержание которых государство выплачивает субсидии, всего 216,4 тыс. км. Еще 208 тыс. км частных автодорог, на содержание которых не выплачиваются субсидии, отнесены к категории местных проселочных.

### **Протяженность дорог, находящихся в собственности государства, по отдельным категориям**

	протяженность, км
Государственные автодороги, всего	98 500
в том числе	
Европейского уровня	6 700
Национального уровня	8 900
Региональные трассы	10 800
Прочие региональные дороги	72 100
Улицы и дороги в коммунальном владении	42 200

Нагрузка на автомобильно-дорожную сеть постоянно возрастает в связи с неуклонным ростом количества транспортных средств, что видно из следующей таблицы:

<b>Тип транспортного средства</b>	<b>2013</b>	<b>2014</b>	<b>2015</b>
Легковые автомобили	4 495 473	4 585 519	4 669 063
Грузовые автомобили	565 182	581 205	596 214
Автобусы	13 986	13 992	14 114
Мотоциклы	284 969	288 629	292 368
Мопеды класса I (до 50 куб. см)	73 176	75 211	75 678
Трактора	323 166	324 739	326 173
Автомобильные прицепы	1 029 793	1 058 028	1 089 229

Источник: Trafikanalys

Среди крупнейших инфраструктурных проектов, осуществляемых шведским правительством в последние годы, можно выделить следующие:

— **Расширение участка дороги E18 между Юльста и Чиста (Hjulsta – Kista)** в пригороде Стокгольма протяженностью примерно 9 км. Проект предусматривал строительство 6 разноуровневых развязок, 30 мостов, 2 тоннелей длиной 300 м каждый и строительство новой дороги местного значения между Юльста и Ринкебю. Цель проекта – разгрузить участок трассы E18 и снизить аварийность на нем за счет выведения местных транспортных потоков со скоростной автомагистрали на дорогу местного значения. Стоимость проекта составила около 4 млрд. шв. крон (590 млн. долл. США). Строительство завершено в конце 2014 г.

— **Северный фрагмент окружной дороги Стокгольма (Förbifart Stockholm)** — строительство участка объездной трассы вокруг центра Стокгольма длиной 21 км, в том числе около 18 км тоннелей. Цель проекта – пустить основной транзитный транспортный поток между северной и южной частями Швеции в обход Стокгольма, снизив транспортную нагрузку на центральную часть города. Стоимость строительства оценивается в 28 млрд. шв. крон (ок. 4,1 млрд. долл. США), из которых примерно 80% будет финансироваться за счет платы за въезд в центр Стокгольма (т.н. «налог на тесноту»), а 20% — государством. Причем на самой трассе плата за въезд в город взиматься не будет. Проектные работы завершены в 2012 году, открытие движения планируется в 2024 году. Проект был временно заморожен после прихода к власти в Швеции в 2014 г. «красно-зеленого» правительства, однако впоследствии работы были возобновлены.

— **«Норра Лэнкен» (Norra Länken)** — строительство дороги длиной в 5 км в северной части Стокгольма, из них 4 км в туннелях. Цель проекта — улучшить транспортное сообщение между грузопассажирским портом Стокгольма Вэртахамнен (Värtahamnen) и автомагистралями E4 и E18, ведущими на запад, на север и на юг Швеции, что должно избавить эту часть города от пробок и сократить количество вредных выбросов в атмосферу. Стоимость проекта составляет 15,5 млрд. шв. крон (около 2,3 млрд. долл. США), большая часть дороги построена и открыта для движения, завершение работ — 2019 год. Финансируется государством (75%) и муниципалитетом Стокгольма (25%). Евросоюз обеспечивает поддержку проекта в размере 56,15 млн. евро.

— **Транспортный узел «Мариехольм» (Marieforsförbindelsen) в районе Гётеборга** — туннель для автотрассы под р. Йёта-Эльв и железнодорожный мост над ней. Строительство начато в 2013 году, планируемый срок окончания работ – 2020 год. В 2014 году был закончен и открыт для движения мост «Валькесбрун». Стоимость туннеля оценивается в 3,5 млрд. шв. крон (ок. 516 млн. долл. США), моста — 1,35 млрд. шв. крон (около 199 млн. долл. США). Проект финансируется совместно из регионального и государственного бюджета, а также бюджета ЕС.

— **E4 Сундсваль.** Строительство 20 км трассы E4 от Мюре до Шенсберга (5 участков дороги и 33 моста). Самый большой мост имеет длину 2109 м, открыт для движения в декабре 2014 года. Строительство началось в 2011 году и полностью завершилось в 2015 году. Стоимость — 4,8 млрд. шв. крон (около 569 млн. долл. США).

### Воздушный транспорт

В Швеции существует 46 аэропортов, одобренных Транспортной администрацией, из них 40 аэропортов обслуживают регулярные и чартерные гражданские авиарейсы. Кроме того, Транспортной администрацией одобрены 22 вертолетные площадки, большая часть из которых используется для оказания экстренной, в том числе, медицинской помощи.

С апреля 2010 г. все аэропорты, принадлежащие государству, были выведены в специально созданный государственный концерн «Сведавиа» (Svedavia), который является собственником аэропортов и осуществляет их эксплуатацию.

С 2009 года все аэропорты Швеции разделены на 3 категории:

1. «Стратегические аэропорты национального значения» — 10 аэропортов, находящихся во владении концерна «Сведавиа» и имеющих право на 100-процентную компенсацию государством возможных убытков, возникающих при их эксплуатации.

2. «Стратегические аэропорты регионального значения» — важные региональные аэропорты, имеющие право на компенсацию государством 75% возможных убытков.

3. «Прочие аэропорты» — находятся во владении коммун или частных компаний. Компенсация возможных убытков была полностью отменена в 2011 году.

Из 16 аэропортов во владении государства, 14 находятся в ведении Государственного управления гражданской авиации. Еще в 2 аэропортах, где дислоцируются ВВС Швеции, Управление занимается только администрированием гражданских полетов.

Согласно текущему Национальному плану развития транспортной инфраструктуры Швеции на период 2010 – 2021 гг., на развитие аэропортов будет выделено 950 млн. шв. крон (около 146 млн. долл. США).

### Статистика авиаперевозок в Швеции в 2007-2014 гг.

(данные за 2015 г. будут опубликованы позднее в 2016 году)

Год	Количество принятых воздушных судов			Количество пассажиров			
	Регулярные и чартерные рейсы		Прочие перелеты	Всего	Регулярные и чартерные рейсы		
	Между-народные	Внут-ренние			Между-народные	Внут-ренние	Всего
2007	115 264	136 173	140 999	392 436	20 251 555	6 913 804	27 165 359
2008	121 680	134 924	136 306	392 910	21 312 346	6 763 626	28 075 972
2009	107 567	127 524	137 295	372 386	19 462 170	5 993 085	25 455 255
2010	112 081	125 341	132 451	369 873	20 780 208	6 146 819	26 927 027
2011	122 391	136 149	126 591	385 131	23 084 203	6 974 472	30 058 675
2012	119 192	130 418	118 548	368 158	23 649 134	7 057 135	30 706 269
2013	121 711	130 144	120 146	372 001	24 743 446	7 101 885	31 845 331
2014	123 215	129 338	109 801	362 354	25 810 581	7 392 036	33 202 617

Источник: Trafikanalys

**Статистика внутренних перелетов (пассажиры - и грузоперевозки)  
в 2007-2014 гг.**

(данные за 2015 г. будут опубликованы позднее в 2016 году) Год	Пассажиры-километров (внутренние перелеты)	Пройденное расстояние (внутренние перелеты)	Тонно-километров (внутренние перелеты)
2007	3 248 234	50 323	..
2008	3 233 405	50 593	8 692
2009	2 885 628	47 864	7 051
2010	2 979 230	47 254	6 679
2011	3 353 628	51 099	6 509
2012	3 395 870	49 069	6 267
2013	3 418 311	48 967	5 951
2014	3 571 717	49 718	5 892

Источник: Trafikanalys

Морской транспорт

На 52 открытых для коммерческого судоходства порта приходится до 80% всего морского грузооборота Швеции. Статус «стратегических» для развития всей системы грузоперевозок Швеции имеют порты:

1	Гетеборг	6	Хельсинборг
2	Треллеборг	7	Карлсхамн, включая порт Карлскруна
3	Мальмё	8	Лулео
4	Стокгольм (регион)	9	Сундсвалль
5	Йевле	10	Треллеборг

Остальную часть грузооборота выполняют 56 различных по масштабам узкоспециализированных (т.н. «промышленных») портов, находящихся в собственности частных компаний, крупнейший из которых – порт Бруфьёрден (Brofjorden) на западном побережье Швеции, принадлежащий нефтяной компании «Приим» (Preem).

Более 2/3 торгового флота в пересчете на брутто регистровые тонны (БРТ) сосредоточено в портах приписки Стокгольм и Гетеборг.

В начале 2015 г. Служба транспортного анализа Швеции обнаружила ошибки в ранее опубликованной статистике морских грузо- и пассажироперевозок за 2008-2013 гг., нижеприведенная таблица содержит исправленные цифры.

**Основные показатели морского транспорта Швеции в 2013-2014 гг.**

(данные за 2015 г. будут опубликованы во втором полугодии 2016 г.)

	2013	2014
<b>Количество заходов морских судов в порты</b>		
Всего пришедших судов	78 262	77 637
брутто-тоннаж (в тыс.)	1 134 734	1 163 980
в т.ч. по прямым маршрутам за рубеж	1 011 172	1 045 657
<b>Грузооборот с зарубежными странами, тыс. тонн</b>	<b>138 471</b>	<b>144 097</b>

<b>Внутренний грузооборот, тыс. тонн</b>	<b>23 099</b>	<b>22 705</b>
<b>Общий грузооборот, тыс. тонн</b>	<b>161 570</b>	<b>166 802</b>
<b>Пассажирооборот с зарубежными странами, тыс.</b>		
<b>Кол-во прибывших пассажиров по пунктам отправления:</b>		
Датские порты в р-не Эресунна	3 886	3 804
Прочие порты Дании	1 337	1 372
Порты Финляндии	4 502	4 433
Порты Германии	1 033	1 033
Прочие порты	2 361	2 526
<b>Общее количество прибывших пассажиров на международных рейсах</b>	<b>13 118</b>	<b>13 168</b>
<b>Внутренние пассажиропотоки, тыс. по основным маршрутам</b>		
Нюнэсхамн-Висбю	587	601
Оскарсхамн-Висбю	203	213
Висбю-Нюнэсхамн	589	603
Висбю-Оскарсхамн	202	213
<b>Общее количество прибывших пассажиров на внутренних рейсах</b>	<b>1 582</b>	<b>1 630</b>

*Источник: Trafikanalys*

## **Фармацевтическая промышленность и биотехнологии**

Сформировавшийся в Швеции на протяжении десятилетий мощный научно-производственный сектор биотехнологий, фармацевтики и медицинской техники (Life Science) играет важную роль в продвижении инноваций, повышении занятости и совершенствовании экспортного потенциала страны.

Производством и разработкой продуктов в области фармацевтики, медицинской техники, а также био- и медицинских технологий, занимается свыше 800 зарегистрированных в стране национальных и иностранных компаний с общим числом занятых около 50 тыс. человек. В пересчете на каждого гражданина количество компаний, занимающихся в Швеции биотехнологиями, самое высокое в мире. Сектор биотехнологий, фармацевтики и медицинской техники обеспечивает работой более 30% всех ученых страны. Доля специалистов с ученой степенью, задействованных в научных разработках сектора, составляет 25%. Согласно оценкам независимых научных журналов, шведский сектор Life Science — четвертый по величине в Европе.

Деятельность компаний сектора неразрывно связана с имеющейся в стране широкой научно-исследовательской базой. Преимущественно компании сектора концентрируются вокруг крупнейших университетских центров, достигших высокого уровня развития научных исследований в области биотехнологий и медицины. Почти 60% всех занятых в секторе работают в регионе Стокгольм — Уппсала, в регионе Сконе (Мальмё и Лунд) на юге Швеции работают 17% и регионе Гётеборг — 19% занятых в отрасли.



Примерно 60% всех компаний, занимающихся разработками в области Life Science, составляют маленькие компании, насчитывающие от одного до девяти сотрудников, и только около 5% из них имеют более 250 сотрудников.

Ведущее положение, как по уровню научных исследований, так и по объему производства, в Швеции занимает шведско-британский концерн Астра Зенека. Начиная с кризисного 2010 года, компания провела несколько серий сокращения персонала. Так, в 2010 году было сокращено исследовательское отделение компании (400 человек) в шведском городе Лунд, в 2012 году сокращениям подвергся исследовательский центр в Сёдертелье (пригород Стокгольма). В планы компании входит дальнейшее сокращение персонала по всему миру: всего предстоящие сокращения коснутся 1600 из 9140 сотрудников по всему миру.

Помимо Астра Зенека, значительная доля фармацевтического рынка принадлежит таким гигантам, как Пфайзер, MSD, Новартис и ГлаксоСмитКляйн.

### Импорт в Швецию фармацевтической продукции

	2013		2014		2015	
	тыс. шв. крон	тыс. долл. США	тыс. шв. крон	тыс. долл. США	тыс. шв. крон	тыс. долл. США
<b>Всего</b>	29 378 902	4 510 117	29 860 172	4 354 255	32 410 977	3 842 439
<b>Россия</b>	93 356	14 332	654	95	703	83

*Источник: Центральное статистическое бюро Швеции*

### Экспорт из Швеции фармацевтической продукции

	2013		2014		2015	
	тыс. шв. крон	тыс. долл. США	тыс. шв. крон	тыс. долл. США	тыс. шв. крон	тыс. долл. США
<b>Всего</b>	48 148 713	7 391 574	51 986 766	7 580 787	61 903 903	7 338 933
<b>Россия</b>	16 768	2 574	60 622	8 840	236 832	28 077

*Источник: Центральное статистическое бюро Швеции*

В 2015 году Швеция экспортировала фармацевтической продукции на 61,9 млрд. шв. крон (около 7,3 млрд. долл. США), что на 19 % больше объема экспорта в 2014 году. Импорт в Швецию фармацевтической продукции в 2015 году составил 32,4 млрд. шв. крон (около 3,8 млрд. долл. США), что на 8,5 % превышает показатель 2014 года. Доля России в шведском экспорте фармацевтической продукции в 2015 г. была 0,38%.

По оценкам шведского Государственного управления социальной защиты населения (Socialstyrelsen), общий объем расходов на лекарственные средства, реализуемые в аптечной сети, в 2015 году увеличился на 7,4% по сравнению с 2014 г. и составил 35 249 млн. шв. крон (около 4 179 млн. долл. США).

### Реформа фармацевтического рынка Швеции

В 2009 году правительство приняло решение провести масштабную реформу фармацевтического рынка. Целью реформы, завершившейся в 2010 году, была отмена действовавшей с 1971 года монополии государства на розничную продажу

лекарственных средств и создание условий для выхода на шведский фармацевтический рынок любых новых компаний на правах, равных с принадлежащей государству компанией Апотекет. При этом были сохранены основные принципы функционирования шведского фармацевтического рынка:

– все производимые, а также ввозимые в Швецию лекарственные средства реализуются на внутреннем рынке через оптовых посредников по модели т.н. «одноканальной системы продаж» (Enkanalsystem, или ЕКД), подразумевающей, что любой из производителей/импортеров имеет возможность продавать каждый из своих продуктов только через одного оптового поставщика (один продукт – один оптовик);

– к оптовикам, занимающимся фармацевтическими товарами, предъявляются достаточно сложные требования, в связи с чем выход на этот рынок новых участников сопряжен с большими трудностями. Так, оптовый поставщик должен обладать достаточным ресурсом для того, чтобы обеспечить завоз того или иного вида лекарств в любую аптеку на территории всей страны. Концентрирование деятельности только на одном или нескольких регионах не допускается.

В соответствии с приятным в апреле 2009 г. Законом о демонополизации аптечной сети (2009:366), в стране разрешена регистрация частных аптек, а более половины из существующих в стране государственных аптек подлежат передаче новым, частным владельцам, как в форме продажи, так и на условиях франчайзинга.

Регистрация любых частных аптек (вновь созданных или выкупленных у государства) осуществляется в шведском Государственном фармацевтическом управлении. Компания, получившая лицензию, обязана использовать универсальную для всех аптек страны символику.

Государственная компания Апотекет действует на рынке на общих для всех коммерческих основаниях.

Согласно закону, основные цели государственной политики в области обеспечения населения лекарственными средствами будут сохранены. Все вопросы, связанные с общественным финансированием (субсидирование, защита от высоких расходов) Апотекет передает в ведение Совета по дотированию стоматологических и лекарственных средств. Все вопросы, связанные с электронным учетом и обслуживанием, Апотекет передает в ведение специально созданной для этого компании.

С 2009 года в стране разрешена продажа ряда безрецептурных лекарственных средств вне аптек. Продажа вне аптек касается около 540 из 900 наименований лекарственных средств, разрешенных к продаже без рецепта. Преимущественно это болеутоляющие и жаропонижающие средства, капли, мази, антиаллергенты, средства для отвыкания от курения. При наличии соответствующего разрешения местных органов власти – коммун – их могут продавать всем гражданам страны, достигшим 18 лет обычные и продовольственные магазины, автозаправочные станции, и т.п. Одно из условий получения разрешения – продаваемые лекарственные средства должны находиться под прямым визуальным контролем продавца. Ценообразование на лекарственные средства, продаваемые вне аптек, свободное.

## Химическая промышленность

Химическая промышленность – одна из базовых отраслей шведской промышленности, обеспечивающая постоянно расширяющийся спрос на новые продукты и технологии фактически во всех областях экономики.

Отрасль характеризуется высокой степенью переработки исходного сырья и полуфабрикатов, использованием самых совершенных и безопасных способов производства, высокой общественно-экономической эффективностью и ярко выраженным вниманием к снижению воздействия химических веществ на здоровье людей и к защите окружающей среды.

Всего в Швеции зарегистрировано свыше 3000 компаний, связанных с производством, оборотом, или разработкой химических продуктов. Предприятия химической промышленности составляют 13% всех предприятий и обеспечивают около 8 % занятости в Швеции.

Благодаря высокой конкурентоспособности, предопределенной наличием давних производственных традиций, высококвалифицированных кадров и высоким уровнем расходов на НИОКР, шведская химическая промышленность занимает ведущие в ЕС места и входит в десятку крупнейших производителей химических товаров в сообществе.

В Центральном статистическом бюро Швеции отсутствуют в свободном доступе данные об объёмах в натуральном и стоимостном выражении по отраслям, в частности, такие данные недоступны и для химической отрасли.

Подавляющее большинство зарегистрированных в Швеции компаний – транснациональные (ТНК), либо иностранные, преимущественно европейские. Более 1/3 всего внешнеторгового оборота химических товаров Швеции осуществляется в рамках «внутрикорпоративных» поставок таких компаний. Таким образом, Швеция плотно интегрирована в химический комплекс ЕС, ведущий в мире по производству химических товаров.

Шведские предприятия химической отрасли по большей части являются узкоспециализированными, что позволяет им не конкурировать друг с другом. Другой отличительной особенностью шведской химической промышленности является создание высокой добавленной стоимости за счёт глубокой переработки сырья.

Химические производства Швеции преимущественно расположены на самом юге страны – в регионе Сконе (Skåne), вокруг городов Гётеборг и Карлскруна, а также в центральной части страны рядом со Стокгольмом. Несколько крупных комплексов расположено на севере – вблизи целлюлозно-бумажных комбинатов, являющихся как поставщиками сырья (побочные продукты), так и крупными потребителями продукции химических заводов.

**Крупнейший нефтехимический кластер** расположен в области Стенунгсунд (Stenungsund) на западном побережье Швеции. Там находятся производственные комплексы таких гигантов мировой химии, как

– «Акзо Нобель» (Akzo Nobel, производит хлор, соляную кислоту, феррохлорид, уксусную кислоту),

- «ИНЕОС ХлорВинилс» (INEOS ChlorVinyls, производит хлор для последующего изготовления ПВХ, соляную кислоту, гидроксид натрия, суспензию ПВХ,
- «Ага» (Aga, основной поставщик промышленных газов),
- «Бореалис» (Borealis, производит пропилен, полиэтилен, полиэтилены высокой плотности (HDPE), полиэтилены низкой плотности (LDPE))
- «Персторп» (Perstorp, производит бутиральдегид, бутанол, полиолы, катализаторы, кислоты, формальдегид и пр.).

Кластер составляет основу скандинавского «полюса нефтехимии» (юго-восточная Норвегия – регион Гётеборг – Стенунгсунд – порт Бруфьёрден), одного из четырех в Европе. Существенные инвестиции в развитие нефтепереработки на западном побережье сделали и ведущие нефтяные компании Швеции – «Прим» и «Шелл».

Согласно стратегии нефтехимического кластера в Стенунгсунде, к 2030 году его предприятия перейдут исключительно на возобновляемое сырьё и будут производить безопасную для окружающей среды продукцию. На данный момент основным «зелёным» продуктом кластера является добавка в дизельное топливо RME, производимая из рапсового масла. Химические предприятия кластера имеют совокупный оборот около 20 млрд. шв. крон (более 2 млрд. евро) и обеспечивают занятостью свыше 2000 человек.

Все компании, занимающиеся производством и переработкой химических веществ, имеют сертификаты соответствия Международной организации по стандартам ISO 14001 и/или Emas (экологические системы управления производством).

Согласно шведскому Экологическому кодексу, ряду постановлений правительства, в частности, «О надзоре за исполнением Экологического кодекса», производство, оборот и использование любых товаров и материалов, которые могут содержать опасные химические вещества, подлежат жесткому контролю с целью минимизации связанных с этим рисков, как для здоровья людей, так и для окружающей среды.

Контрольные функции возложены на Шведскую государственную инспекцию по надзору за химическими продуктами (Kemikalieinspektionen, [www.kemi.se](http://www.kemi.se)), подотчетную Министерству окружающей среды.

Инспекция уполномочена на выдачу разрешений и лицензий на производство и ввоз в страну химических веществ. В задачи Инспекции входит оценка рисков использования химической продукции и генетической инженерии для здоровья людей и для окружающей среды. Поскольку правила в отношении химикалий гармонизированы в ЕС, значительная часть работы Инспекции ведётся в рамках ЕС. Шведская государственная инспекция по надзору за химическими продуктами отвечает также за воплощение в жизнь экологической цели «Окружающая среда без ядов», поставленной Риксдагом, и осуществляет исследовательскую и научную работу для достижения этой цели.

Инспекция является держателем национального регистра химических веществ, в котором содержатся как основные показатели товаров, так и данные о содержащихся в них химических веществах. В соответствии с законом, любая

компания, производящая, либо ввозящая в течение одного года более 100 кг содержащих химические вещества товаров, обязана заявить их для внесения в регистр. Всего в регистре содержатся данные о 145 000 химических веществ.

### **Производство бытовой техники**

Исторически Швеция специализируется на производстве отдельных видов бытовой техники профессионального и потребительского сегмента, при этом, как и в большинстве других отраслей, прослеживается ориентация шведских компаний отрасли преимущественно на внешние рынки. Основными игроками являются Электролюкс, Хюскварна и Дометик.

Шведская компания **Хюскварна** является крупнейшим в мире производителем бензопил, газонокосилок и другой бензомоторной техники для леса, парка и сада. Компания так же является одним из мировых лидеров по разработке и производству строительного оборудования и алмазного инструмента. Компания производит и продает цепные пилы, триммеры, кусторезы, газонокосилки, садовые ножницы, садовые пылесосы, тракторы, культиваторы и др. Помимо основной марки Хюскварна, компания также продает продукцию под торговыми марками Йонсеред (Jonsered), Клиппо (Klippo), Гардена (Gardena), Флюмо (Flymo), Мак Каллох (McCulloch), Партнер (Partner), Поулан Про (Poulan Pro), Зенда (Zendah), ВидИтер (WeedEater) и Даймант Боарт (Diamant Boart).

В Хюскварна выделены два основных направления деятельности: потребительские товары и профессиональное оборудование.

Структура компании включает пять основных подразделений, а именно: закупок и производства (материально-технического обеспечения), маркетинга, продаж в Европе и Азии, продаж в Северной и Южной Америке, производства строительного оборудования.

Центр исследований и разработок «Алмазные инструменты» расположен в городе Ат, Бельгия. Центр исследований и разработок «Оборудование» – в Йонсеред, Швеция и Олат, США.

По состоянию на 31 декабря 2015 года крупнейшими владельцами акций являются Инвестор (Investor) – 16,8%, Лундбергс АБ (Lundbergs AB) – 7,5%, Диднер (Didner & Gerge Funds) – 4,7 %, (SHB Funds) – 2,5%, Сведбанк Робур фондер (Swedbank Robur fonder) – 3,7 %.

Объем продаж в 2015 году составил 36,2 млрд. шв. крон (в 2014 году 32,8 млрд. шв. крон). Операционная прибыль группы в 2015 году выросла до 2980 млн. шв. крон (с 2348 млн. шв. крон в 2014 году). В последние годы главным приоритетом компании является выполнение программ по повышению рентабельности.

Концерн **Электролюкс** входит в сотню крупнейших производителей бытовой техники и профессионального оборудования в мире. Электролюкс является лидером европейского рынка бытовой техники и третьим по величине в этой области в США и, по сути, является транснациональной корпорацией. Ежегодно компания продает более 40 миллионов своих изделий потребителям из 150 стран.

В Электролюкс выделены два основных направления деятельности:

– потребительские товары (производство и продажа бытовых стиральных и посудомоечных машин, холодильников и морозильников, кухонных плит и вытяжных вентиляторов, микроволновых печей, пылесосов, воздухоочистителей и т.д.)

– профессиональное оборудование (производство, продажа и маркетинг профессионального кухонного и прачечного оборудования для ресторанов, кафе, гостиниц, санаториев, аэропортов и т.д.).

Профессиональное оборудование составляет примерно 5% продаж группы и включает продукты для профессионального использования, например в ресторанах и прачечных. Бытовая техника, предназначенная для использования на кухне, составляет 60% от продаж, для ухода за одеждой и поддержания чистоты в доме 35%. Продукция представлена на рынке под различными торговыми марками, входящими в группу. Помимо основной марки Электролюкс, под которой производится 50% всей продукции, концерн владеет еще более 40 торговыми марками бытовой и профессиональной техники, среди которых АЕГ-Электролюкс (AEG – Electrolux), Занусси (Zanussi), Эврика (Eureka), Фриджидаир (Frigidaire) и другие.

Самыми большими рынками компании являются Европа и Северная Америка. Кроме этого Электролюкс имеет прочные позиции в Латинской Америке, Азии и Океании. В Австралии компания является лидером в производстве бытовой техники. В странах, где Электролюкс не имеет своих собственных торговых подразделений, работа производится через дистрибьюторов. Широкая сеть дистрибьюторов Электролюкс поддерживается специализированными офисами продаж, которые располагаются в Порче (Италия), Питсбурге и Майами (США).

Численность персонала концерна Электролюкс по состоянию на начало 2015 года – 60754 чел., в том числе по регионам: Южная Азия и Китай – 3312 чел., Северная Америка – 11319 чел., Африка, Ближний Восток и Восточная Европа – 24479 чел., Латинская Америка – 13812 чел., остальные – Западная Европа.

Оборот компании в 2015 году увеличился и составил 123,5 млрд. шв. крон (в 2014 году 112,1 млрд. шв. крон). Продажи продукции выросли на 10,1%. Операционная прибыль снизилась почти на 30% и составила 1 568 млн. шв. крон (в 2014 году 2 242 млн. шв. крон).

Хорошее развитие компании в 2015 году отмечено во многих регионах, в первую очередь в Северной Америке и Западной Европе. В Восточной Европе, Бразилии, Китае спрос на продукцию концерна заметно снизился.

Крупнейшим акционером является инвестиционный фонд Инвестор, которому принадлежит 15,5 % акций и 29,9 % голосов в Совете директоров. По состоянию на 31 декабря 2015 года крупнейшими владельцами акций являются также BlackRock – 6,4%, JP Morgan Asset Management – 5,0%, Nordea Investment Management – 3,9 %, Alecta pensionsförsäkring – 2,8%, Swedbank Robur fonder – 1,9 %. Акции Электролюкс торгуются на стокгольмской бирже Nasdaq. В 2015 году биржевая стоимость компании достигла 63 млрд. шв. крон (в 2014 году – 71 млрд. шв. крон), что соответствует 1,5 (2,1)% от общей стоимости Nasdaq Stockholm.

Компания **Дометик Групп**, до 2001 года входившая в состав концерна Электролюкс, производит и поставляет различные системы для оснащения жилых автоприцепов, автофургонов, грузовых и легковых автомобилей и судов. К этому оборудованию относятся: кондиционеры, холодильники, навесы, кухонные плиты, системы канализации и освещения, передвижные источники питания, системы безопасности, двери, окна и т.д.

Кроме этого, компания производит также специальное холодильное оборудование для отелей и офисов, транспортировки и хранения медицинских препаратов, а также для хранения вина. Концерн имеет 22 завода в странах Азии, Европе (Швеции, Германии и Венгрии) и США. Штат компании насчитывает около 6500 человек, количество сотрудников значительно увеличилось в результате расширения производственных мощностей в Китае.

В 2015 году оборот концерна вырос на 30% и составил 11,4 млрд. шв. крон (в 2014 году – 8 806 млрд. шв. крон). Прибыль после уплаты налогов составила 1032 млн. шв. крон (в 2014 году концерн понес убытки в размере 828 млн. шв. крон). Основным событием года для компании является выход 25 ноября 2015 года Дометик Групп на биржу Nasdaq Stockholm.

Следует отметить, что в последние годы основные усилия шведских производителей бытовой техники направлены на оптимизацию расходов путем повышения эффективности на всех этапах деятельности. Сегодня на мировом рынке бытовой техники наблюдается незначительный рост. В отношении спроса на бытовую технику в последние несколько лет прослеживается следующая тенденция: это смещение потребительского спроса в сторону более качественной техники среднего и высокого ценовых сегментов.

В настоящее время многие потребители готовы платить за стильный дизайн, новые функциональные возможности, дополнительные гарантии качества и надежности, связанные с брендом, сервисом и др. Что касается общего объема производства бытовой техники шведскими компаниями отрасли, то ориентировано оно будет на внешние рынки. При этом основными потребителями по-прежнему являются европейские страны, Южная Азия, Северная и Латинская Америка.

### **Лесная, лесоперерабатывающая и целлюлозно-бумажная промышленность**

Лесопромышленный комплекс (ЛПК) Швеции – одна из ведущих отраслей экономики страны. Она обеспечивает около 3% ВВП Швеции, 11% ее экспортной выручки и 10-12 % рабочих мест. В ЛПК напрямую занято около 60 тыс. человек, а с учетом предприятий-поставщиков – около 150 тыс. человек. В нем насчитывается около 125 лесопильных предприятий и 50 целлюлозно-бумажных производств.

По объему экспорта продукции лесной промышленности (пиломатериалов, целлюлозы и бумаги) Швеция занимает 3-е место в мире после Канады и США, по экспорту пиломатериалов – 3-е место в мире после Канады и России, а по экспорту целлюлозно-бумажной продукции – 3-е место после Канады и США.

Около 70% пиленой древесины и более 85% целлюлозно-бумажной продукции и поставляются на экспорт. Доля Швеции в мировом экспорте пиломатериалов составляет более 12%, а целлюлозно-бумажной продукции – около 9%.

Продуктивные леса занимают около 60% территории страны. Примерно половина лесов принадлежит индивидуальным владельцам, число которых составляет около 335 тыс. Прирост шведских лесных угодий составляет около 120 млн. м<sup>3</sup> в год, что значительно превышает ежегодные объемы рубок (80-90 млн. м<sup>3</sup>). За счет этого лесные угодья в Швеции с 20-х годов прошлого века увеличились почти на 70% и продолжают расти.

**Общая ситуация в отрасли.** Экспорт продукции лесной промышленности Швеции в 2015 г. вырос по сравнению с предыдущим годом на 1,3% и составил около 126,9 млрд. шв. крон (около 15,1 млрд. долл. США).

В лесопильном секторе в последние годы закрылось не менее 19 предприятий. Однако нисходящая тенденция, сохранявшаяся с 2011 по 2013 гг., изменилась в 2014 г. благодаря росту экспорта товаров лесопильной промышленности. В 2015 г. экспорт товаров лесопереработки по группе 44 ТН ВЭД вырос на 1,3% (по сравнению с 2014 г.) и составил 32,3 млрд. шв. крон (около 3,9 млрд. долл. США).

Благоприятная ситуация сложилась и в секторе производства целлюлозы. Соответствующие показатели экспорта выросли на 10,2% по сравнению с 2014 годом и достигли 20,6 млрд. шв. крон (около 2,5 млрд. долл. США).

Экспорт продукции бумажной промышленности, который ранее испытывал определенные трудности, в 2015 г. вырос на 1,8%, достигнув 70,9 млрд. шв. крон (около 8,4 млрд. долл. США).

Экспорт печатных изданий по коду 49 ТН ВЭД вырос на 40,9% и достиг 3,1 млрд. шв. крон (около 369 млн. долл. США).

**Лесопильная промышленность.** Общая ситуация в отрасли оставалась позитивной, производство с января по ноябрь 2014 года выросло на 9% по сравнению с аналогичным периодом 2013 года (данные за 2015 г. пока не опубликованы).

С учетом падения цен на сырье отмечается существенный рост конкуренции на мировых рынках продукции лесопильной промышленности. Из-за увеличения предложения шведским предприятиям все труднее прогнозировать направление развития своей отрасли.

Благоприятным фактором для шведских экспортеров стало ослабление курса шведской кроны к доллару США и евро. При этом отмечается, что из-за значительной девальвации рубля к основным мировым валютам серьезно повысилась конкурентоспособность российских производителей. Важнейшими для шведской промышленности экспортными рынками оставались Великобритания, Германии, Дания, Египет, Китай, Нидерланды, Норвегия, Япония.

В целом экспорт продукции шведской лесопильной промышленности (по группе 44 ТН ВЭД) вырос за отчетный период на 1,3% и составил 32,3 млрд. шв. крон (около 3,9 млрд. долл. США).

Внутренний шведский рынок занимает в общих поставках пиломатериалов около 29%.

**Целлюлозно-бумажная промышленность.** Шведская целлюлозно-бумажная промышленность (ЦБП) принадлежит к числу ключевых отраслей экономики



Швеции и имеет значительный вес на мировом рынке. По объемам производства она является 3-й в Европе после Германии и Финляндии.

ЦБП Швеции – одна из наиболее экспортно-ориентированных отраслей, на экспорт поставляется около 85% ее продукции. Значение этой отрасли определяется также тем, что она удовлетворяет около 10% потребностей стран Евросоюза в бумаге. Шведские поставки высококачественной целлюлозы крайне важны для производителей бумаги в таких странах, как Германия, Великобритания и Франция.

После периода реструктуризации, длившегося с начала 2000-х годов, производство целлюлозно-бумажной продукции в Швеции сконцентрировалось на примерно 40 наиболее крупных предприятиях, часть которых входит в транснациональные концерны. Их общие мощности по целлюлозе составляют около 13 млн. тонн, а по производству бумаги – около 12 млн. тонн.

Степень концентрации производства целлюлозы весьма высока: 6 предприятий производят почти 60% от общего объема целлюлозы. Лишь около четверти производимой целлюлозы является товарной продукцией, которая поставляется на экспорт, основные же объемы потребляются в производстве бумаги и картона.

В производстве бумаги и картона концентрация также высока: 12 крупнейших предприятий производят около 65% продукции. К числу наиболее крупных производителей бумажно-картонной продукции в Швеции относятся такие компании, как Стура Энсо, СЦА, Сёдра Селл, Хольмен и Биллеруд.

**Целлюлозная промышленность.** Производство целлюлозы в Швеции в 2014 году сократилось на 1,7% до 11,5 млн. тонн (данные за 2015 г. пока не опубликованы). Производство товарной целлюлозы (т.е. той продукции, которая не перерабатывается самими производителями, а поступает на рынок) в последние несколько лет стабилизировалось на уровне около 3,8-3,9 млн. тонн.

Экспорт шведской целлюлозы в 2015 г. вырос на 10,2% и достиг 20,6 млрд. шв. крон (около 2,5 млрд. долл. США).

**Бумажная промышленность.** Производство бумаги в Швеции в 2014 г. снизилось до 10,4 млн. тонн (данные за 2015 г. пока не опубликованы), что примерно на 1,2 млн. тонн меньше, чем в самом удачном 2006 году. Особенно сильным, как и в 2013 г., было сокращение производства газетной бумаги – на 19,3% или до 1,3 млн. тонн.

Сокращение производства объяснялось снижением зарубежного (в первую очередь европейского) спроса на шведскую продукцию. При этом производство упаковочных сортов бумаги демонстрировало лучшую динамику, чем производство графических сортов.

Экспорт шведской бумажной продукции (товары по коду 48 ТН ВЭД) в 2015 г. сократился на 0,3% до 10,1 млн. тонн. При этом в стоимостном выражении показатели экспорта выросли на 1,8%, достигнув 70,9 млрд. шв. крон (около 8,4 млрд. долл. США). Около 69% экспорта такой продукции приходится на страны Евросоюза, в последние годы все большую роль играют также поставки в страны Восточной Европы и в Азию.

Потребление бумажной продукции в самой Швеции в последние годы стабилизировалось на уровне 1,7 млн. тонн.

## **Сельское хозяйство**

Поддержание и развитие экологически приемлемого, экономически выгодного и социально ориентированного производства продуктов питания является главной целью продовольственной политики Швеции, направленной на максимальное обеспечение населения надёжными, качественными и безопасными продуктами питания за счет собственного производства.

Особенное внимание в последние годы уделяется долгосрочным мероприятиям по повышению экологической безопасности сельскохозяйственного производства, доли экологически чистых продуктов питания, а также использованию сельскохозяйственного производства для изготовления экологически нейтрального биотоплива.

Формированием продовольственной политики в части животноводства, растениеводства, садоводства и рыболовства занимается Министерство сельского хозяйства Швеции (Landsbygdsdepartementet<sup>5</sup>). Другие важные аспекты деятельности министерства – развитие сельских регионов, политика по поддержке народности саамов, а также образовательная, научно-исследовательская и потребительская политика.

Министерству подчиняются следующие ведомства:

- Государственное управление сельского хозяйства (Jordbruksverket),
- Государственное продовольственное управление (Livsmedelsverket),
- Государственное управление рыболовства (Fiskeverket),
- Государственное управление лесоводства (Skogsstyrelsen),
- Парламент саамов (Sametinget),
- Шведский сельскохозяйственный университет, (Sveriges Lantbruksuniversitet),
- Управление средствами саамского фонда (Styrelsen för samefondens medel),
- Государственный ветеринарный научно-исследовательский институт (Statens veterinärmedicinska anstalt),
- Ветеринарный дисциплинарный совет (Ansvarsnämnden för djurens hälso- och sjukvård),

Усилия шведского правительства по развитию сельскохозяйственного производства направлены на повышение рыночной ориентации сельскохозяйственного производства, провозглашенной в качестве основной цели реформирования Единой сельскохозяйственной политики ЕС, за счет стимулирования предпринимательства в сельскохозяйственных регионах и дальнейшего совершенствования продовольственного сектора. Правительство также подчёркивает важность решения проблем эвтрофикации водоёмов (зарастание водорослями), контроля рыболовства и выбросов в окружающую среду и планирует

---

<sup>5</sup> В конце 2014/начале 2015 года функции Министерства сельского хозяйства Швеции были переданы в Министерство промышленности (Näringsdepartementet)

укреплять сельское хозяйство, делая ставку на энергетическую и климатическую политику.

Рост продовольственного сектора предполагается увязать с активно развивающимся в последние годы туристическим сектором, что позволит наиболее эффективным способом стимулировать развитие регионов, содействовать созданию новых рабочих мест и повышению объемов экспорта.

На международном уровне в области сельского хозяйства Швеция сотрудничает с рядом организаций в рамках ООН, деятельность которых пересекается со сферой деятельности Министерства сельского хозяйства Швеции. К таким организациям относится Продовольственная и сельскохозяйственная организация ООН (ФАО), в задачу которой входит обмен знаниями в области сельского хозяйства, лесоводства и рыболовства с целью сокращения масштабов бедности и голода в мире. В рамках ВТО Министерство сельского хозяйства курирует вопросы торговли продовольственной и сельскохозяйственной продукцией.

По данным шведского Государственного управления сельского хозяйства в 2015 году в Швеции сельским хозяйством занималось 172 700 человек, в 2014 году – 177 400. 1,25% работающего населения страны трудятся в сфере сельского хозяйства и смежных отраслях. Все больше шведов отдают свое предпочтение ведению лесного хозяйства и выращиванию продовольственной продукции. Средний возраст индивидуальных предпринимателей, работающих в сфере сельского хозяйства, 65 лет и старше. В 2010 году средний возраст был 55-64 года. В юридических лицах иных видов собственности, ведущих свою деятельность в данной сфере, средний возраст сотрудников составляет 45-54 и 55-64 года. Для более чем 40% индивидуальных предпринимателей доход от сельскохозяйственного бизнеса не является основным, так как они имеют иной вид основной деятельности.

20% производимой продукции шведского сельского хозяйства занимает молоко. Далее по объемам производства выделяют говядину, свинину и птицу. Культивирование кормовых, зерновых культур и иных злаков по объему сбора урожая сопоставимо с объемом производства мяса, молока и яиц. Пшеница, масличные культуры и сахарная свекла выращиваются на юге Швеции, в то время как ячмень и овес произрастают на севере страны.

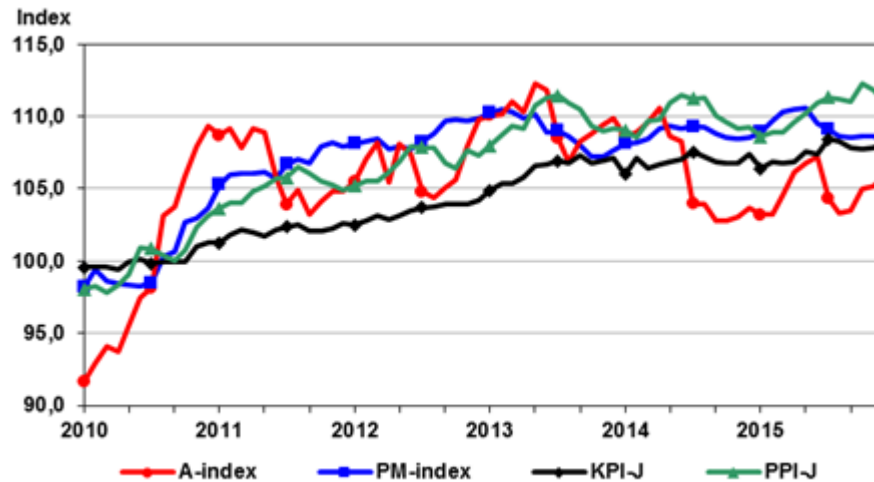
В настоящее время в Швеции насчитывается более 67 000 ферм. В 1970 году количество ферм в стране было в два раза больше чем сегодня. Однако сокращение числа хозяйств не привело к спаду производства, так как фермы стали больше, и их производительность возросла. В настоящее время среднестатистическая шведская ферма занимает 37 акров земли, что в два раза превышает площадь возделываемых земель 40 лет назад. Кроме того, каждый гектар обрабатываемых земель приносит большие плоды: в настоящее время на одном акре земли собирается 4-5 тонн урожая пшеницы, в то время как в 1970 году собиралось только 3 тонны.

90% все сельскохозяйственной земли принадлежит индивидуальным фермерам, 2,6 % - частным компаниям, 2,6% - государству, 2% - предпринимателям с иным видом собственности, 1,5 % - церкви, 1,3% - переданы в доверительное управление.

В 2015 г. продолжился рост стоимости земель для сельскохозяйственной отрасли Швеции. Предварительный рост составил 4% до уровня 117 000 шв. крон (около 13 870 долл. США) за 1 га земли.

Суммарное потребление мясной продукции в 2015 г. составило 87,3 кг на 1 человека, из которых потребление свинины - 34,1 кг, говядины – 25,9 кг, птицы – 22,4 кг, баранины – 1,7 кг, другого мяса – 3,22 кг.

### Сравнительная динамика цен (2010=100)



Источник: Государственное управление сельского хозяйства Швеции

Примечание: PM-index отражает динамику цен на средства сельскохозяйственного производства, A-index – индекс цен сельхозпроизводителей, PPI-J-index - индекс цен в пищевой промышленности, KPI-J-index - индекс потребительских цен в части продуктов питания сельскохозяйственного происхождения.

По данным Сельскохозяйственного управления Швеции (Jordbruksverket, [www.jordbruksverket.se](http://www.jordbruksverket.se)) за период с ноября 2014 г. по ноябрь 2015 г. Индекс закупочных цен для агропромышленного комплекса вырос на 0,1%. Цены на услуги и товары, потребляемые сельхозтоваропроизводителями, снизились на 0,4%, в то время как цены на товары и услуги, содействующие увеличению инвестиций в этом секторе, выросли на 1,8%. Наибольший рост цен наблюдался в таких товарных группах как Средства защиты растений и пестициды (+7,2%), а также Материалы (+2,2%). Произошло значительное снижение цен на Энергию и горюче-смазочные материалы (+7,1%) и Семена (-1,9%).

С ноября 2014 г. по ноябрь 2015 г. Индекс цен на сельскохозяйственную продукцию вырос на 2,1%. Индекс объема продукции растениеводства вырос на 4,3%. Цены на картофель выросли на 42,8%, однако это связано с очень низкими ценами на продукт в ноябре 2014 г. В отчетном периоде произошло снижение цен на злаки (-6,8%) и кормовые растения (-0,5%). Также цены упали на молоко – минус 7%. Количество животных в агропромышленном комплексе Швеции увеличилось лишь на 0,6%, что связано в первую очередь с более высокими, чем в предыдущие периоды, ценами на животных.

За рассматриваемый период Индекс цен пищевой промышленности в подкатегории «продукты питания, произведенные из с/х товаров, цены на которые

подлежат регулированию» вырос на 2,5%: в сегменте растениеводства рост составил 6,7%, в животноводческой продукции – 0,4%.

Значение Индекса потребительских цен в подкатегории «продукты питания, произведенные из с/х товаров, цены на которые подлежат регулированию» увеличилось на 1%, в то время как суммарный Индекс потребительских цен за ноябрь 2014 г. - ноябрь 2015 г. вырос лишь на 0,1%.

Ниже приведен обзор цен на агропродовольственном рынке Швеции по сегментам растениеводческой и животноводческой продукции в формате таблицы. Обзор представлен в абсолютных ценах в шведских кронах в соответствии со статистикой, опубликованной Сельскохозяйственным управлением Швеции. Цены в долларах США рассчитаны по курсу Riksbank (Центрального банка Швеции) за соответствующий период времени.

### Цены на продукцию растениеводства (за 100 кг)

Наименование	2013 г. шв. крон	2013 г. долл. США	2014 г. шв. крон	2014 г. долл. США	ноябрь 2014 г. шв. крон	ноябрь 2014 г. долл. США	ноябрь 2015 г. шв. крон	ноябрь 2015 г. долл. США
<i>Злаки</i>								
Озимая пшеница	168,6	25,9	146,2	21,3	148,7	20,1	138,4	15,9
Рожь	135,7	20,8	121,3	17,7	116,8	15,8	112,8	13,0
Ячмень	138,3	21,2	123,6	18,0	130,7	17,6	118,1	13,6
Овес	125,4	19,3	114,1	16,6	112,2	15,1	111,2	12,8
Triticale	148,9	22,9	124,7	18,2	130,2	17,6	114,4	13,2
<i>Технические культуры</i>								
Рапс	315,0	48,4	276,8	40,4	289,1	39,0	324,9	37,4
Сахарная свекла	23,0	3,5	24,3	3,5	24,3	3,3	24,8	2,9
<i>Цветы (цена за 100 шт)</i>								
Тюльпаны	195,7	30,0	190,9	27,8	-	-	-	-
<i>Овощи</i>								
Цветная капуста	781,6	120,0	680,4	99,2	373,8	50,4	771,1	88,8
Томаты	1 174,4	180,3	1 266,5	184,7	1 295,0	174,7	1 056,4	121,7
Белокочанная капуста	327,6	50,3	348,4	50,8	240,2	32,4	322,6	37,2
Огурцы	938,0	144,0	862,4	125,8	-	-	-	-
Морковь	329,8	50,6	300,2	43,8	246,0	33,2	304,2	35,0
Лук	153,3	23,5	152,6	22,3	131,9	17,8	255,5	29,4
<i>Картофель</i>								
Картофель	300,5	46,1	253,8	37,0	194,3	26,2	297,3	34,3
Картофель для производства крахмала	54,6	8,4	55,0	8,0	55,0	7,4	55,0	6,3

<i>Фрукты</i>								
Десертные яблоки	613,5	94,2	619,8	90,4	567,6	76,6	571,0	65,8
Ягоды	2 370,1	363,8	2 313,7	337,4	-	-	-	-

### Цены на животноводческую продукцию (за 100 кг)

Наименование	2013 г. шв. крон	2013 г. долл. США	2014 г. шв. крон	2014 г. долл. США	ноябрь 2014 г. шв. крон	ноябрь 2014 г. долл. США	ноябрь 2015 г. шв. крон	ноябрь 2015 г. долл. США
<i>Скот</i>								
Теленок	2 034	312	2 027	296	2 138	288	2 787	321
Поросенок	1 867	287	1 561	228	1 556	210	1 890	218
<i>Мясо</i>								
Теленок	2 942	452	2 936	428	2 886	389	2 886	332
Молодой крупный рогатый скот	3 310	508	3 344	488	3 404	459	3 497	403
Корова	2 800	430	2 878	420	2 958	399	3 070	354
Свинья	1 826	280	1 673	244	1 721	232	1 873	216
Овца/Баран	1 066	164	1 006	147	772	104	844	97
Ягненок	4 146	636	4 122	601	3 036	410	3 286	379
<i>Молоко</i>								
Сырое коровье молоко (4,2% жирности)	365	56	369	54	339	46	316	36
Сырое коровье молоко (3,7% жирности)	346	53	349	51	322	43	301	35
Сырое коровье молоко (фактической жирности), в том числе:	367	56	370	54	345	47	325	37
- обычное молоко	358	55	361	53	337	45	310	36
- молоко, соответствующее требованиям экологичности (organic)	435	67	436	64	410	55	434	50
<i>Яйца</i>								
Яйца от куриц, содержащихся в клетках	1 140	175	1 057	154	1 068	144	1 089	125
Яйца от куриц, содержащихся в ангарах	1 364	209	1 252	183	1 264	170	1 279	147
Яйца от куриц, соответствующие требованиям экологичности (organic)	2 268	348	2 278	332	2 314	312	2 322	268
<i>Все свежие яйца (цена: эре за 1 шт)</i>	81	0,12	74	0,11	75	0,10	76	0,09

*Примечание: 1 шв. крона = 100 эре (öre)*

**Внешняя торговля.** По данным Центрального статистического бюро Швеции в 2015 году экспорт сельскохозяйственной продукции составил 5,6 млрд. шв. крон (около 664 млн. долл. США), что на 13,4% больше чем в 2014 году. В общем экспорте Швеции на долю России приходится около 0,2% всего объема.

### Шведский экспорт сельскохозяйственной продукции

Сельскохозяйственная продукция		2014		2015	
		тыс. шв. крон	тыс. долл. США	тыс. шв. крон	тыс. долл. США
	<b>Всего</b>	4 937 067	719 930	5 600 190	663 923
	<b>Россия</b>	38 978	5 684	12 608	1 495

*Источник: Центральное статистическое бюро Швеции*

По данным Центрального статистического бюро Швеции в 2015 году импорт в Швецию сельскохозяйственной продукции составил 21 млрд. шв. крон (около 2,5 млрд. долл. США). Рост, по сравнению с 2014 годом, составил 10,6 %. Из России поставлялось 0,12% от общего объема шведского импорта с/х продукции.

### Шведский импорт сельскохозяйственной продукции

Сельскохозяйственная продукция		2014		2015	
		тыс. шв. крон	тыс. долл. США	тыс. шв. крон	тыс. долл. США
	<b>Всего</b>	18 984 024	2 768 279	21 005 742	2 490 307
	<b>Россия</b>	11 011	1 606	24 538	2 909

*Источник: Центральное статистическое бюро Швеции*

Швеция является нетто-импортером сельскохозяйственных товаров и продуктов питания. Частично это связано с тем, что многие из продуктов, потребляемых шведами, в стране не производятся: тропические и субтропические фрукты, кофе, чай, какао, многие рыбные продукты, рис, соевые бобы, вина, табак.

Шведские производители имеют тенденцию терять свои сегменты внутреннего рынка в конкуренции с импортными товарами. Классическим примером служит внешняя торговля мясом и мясными продуктами.

### Сфера услуг

Сфера услуг для шведской экономики традиционно имеет большое значение: более 45% трудоустроенного населения работают в данном секторе, около 30% общего экспорта страны приходится на торговлю услугами. Сектор услуг составляет значительную часть (более половины) ВВП Швеции. Крупными подсекторами являются торговля и услуги, связанные с недвижимостью. За период, начиная с 2000 года, некоторые секторы показали особенно высокие темпы роста. Среди них услуги связи, различные виды деятельности, связанной с компьютерами,

программирование, инжиниринг и консультирование в области компьютеров, Интернет-торговля, дизайн и услуги по подбору персонала.

Ведущей шведской организацией в сфере услуг является «Альмега» (Almega, <http://www.almega.se>). Она состоит из семи ассоциаций работодателей и представляет более 60-и различных отраслей. В организацию входят свыше 10 тыс. предприятий. «Альмега» оказывает предприятиям сферы услуг помощь во всех вопросах управления персоналом, консультирует по вопросам переговоров, трудового законодательства, коллективных договоров, начисления зарплат, условий работы, равенства, дискриминации, страхования и государственных закупок.

По данным «Альмега» внешний спрос на бизнес-услуги из других стран в Швеции вырос в несколько раз. На международном уровне увеличивается фрагментирование сферы услуг, а также возрастает конкуренция среди игроков этого рынка. Это приводит к тому, что компании стремятся повысить свою производительность и быть более конкурентоспособными по ценовым критериям. Ключевую роль играет высокая компетенция по предоставлению того или иного вида услуг, а также способность персонала компаний к инновациям.

**Внешняя торговля услугами.** Торговля услугами составляет около четверти от общего объема внешней торговли страны. Экспорт услуг в 2015 г. вырос на 15,2 %, по сравнению с 2014 г., и составил 604,4 млрд. шв. крон (около 72 млрд. долл. США), в то время как импорт услуг вырос на 9,9 % и составил 497,5 млрд. шв. крон (около 59 млрд. долл. США).

### Внешняя торговля услугами Швеции

		2013		2014		2015	
		млн. шв. крон	млн. долл. США	млн. шв. крон	млн. долл. США	млн. шв. крон	млн. долл. США
экспорт услуг из Швеции	Россия	5 345	821	6 568	958	7 097	841
	Всего	475 699	73 027	524 547	76 490	604 638	71 682
импорт услуг в Швецию	Россия	1 277	196	1 486	217	1 164	138
	Всего	395 404	60 701	452 781	66 025	497 541	58 985

*Источник: Центральное статистическое бюро Швеции*

### **Банковская система, биржи**

Банковский сектор Швеции имеет очень развитую структуру и насчитывает 117 банков различной величины и специализации, которые принято делить на 4 категории: акционерные банки, иностранные банки, сберегательные банки и кооперативные банки.

**Акционерные банки**, в свою очередь, делятся на три группы:

– крупнейшие банки — «Сведбанк», «Хандельсбанкен», «Нордеа» и «СЭБ», являющихся по сути системообразующими. Они активно работают во всех сегментах финансового рынка и являются скорее банковскими группами. На них приходится более 80% совокупных активов всех шведских банков. На рынке депозитов их доля превышает 80%, а на рынке кредитования достигает 70%;



– бывшие сберегательные банки, которые были преобразованы в акционерные, часто при участии «Сведбанка», который ранее сам был сберегательным банком;

– прочие акционерные банки с самыми различными направлениями деятельности и структурой собственников. Подавляющее большинство из них возникли в 90-е годы и позднее, и они часто являются т.н. «нишевыми» банками, работающими с частными клиентами, в основном физическими лицами, в области потребительского кредитования. Их услуги обычно распространяются через Интернет, через торговые сети, бензоколонки и т.п.

**Иностранные банки** появились в Швеции в 1986 году, когда им разрешили создавать дочерние банки. В 1990 году иностранным банкам было разрешено открывать в Швеции свои филиалы, и их количество сразу возросло. На 2014 года их было 29, большинство из них работают на рынке предпринимательского кредита и на рынке ценных бумаг. Крупнейшим иностранным банком в Швеции является «Данске Банк» (Дания), который в 1997 году приобрел шведский «Эстьёта Эншильда Банк» и теперь занимает пятую строчку в списке крупнейших банков.

**Сберегательные банки**, как правило, небольшие и имеют только региональное значение. Большое количество сберегательных банков тесно сотрудничают со «Сведбанком» и друг с другом, совместно предлагая свои услуги и продукты. Количество сберегательных банков в последние годы сократилось из-за целой серии слияний. Количество отделений сберегательных банков по всей стране составляет около 180, что соответствует примерно 10% рынка розничных банковских услуг.

**Кооперативные банки** являются, по сути, экономическими объединениями, ведущими банковскую деятельность в интересах своих членов. В Швеции всего два кооперативных банка.

Тип банка	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.
<b>Шведские акционерные банки</b>	33	33	37	37	38
в т.ч. крупнейшие	4	4	4	4	4
в т.ч. преобразованные из сберегательных банков	14	14	14	14	14
в т.ч. прочие шведские акционерные банки	15	15	19	20	20
<b>Иностранные банки</b>	29	30	29	30	29
в т.ч. дочерние банки	3	3	2	1	1
в т.ч. филиалы	26	27	27	29	28
<b>Сберегательные банки</b>	50	49	49	49	48
<b>Кооперативные банки</b>	2	2	2	2	2
<b>ВСЕГО</b>	114	114	117	118	117

*Источник: Ассоциация шведских банков*

Неотъемлемой частью финансового сектора являются также компании, предоставляющие сервисные услуги — юридические фирмы и адвокатские бюро, консультанты, ревизоры, ИТ компании, компании рискованного капитала,

образовательные учреждения, структуры социального страхования и пенсионного обеспечения, а также государственные ведомства и учреждения, контролирующие и содействующие его нормальному функционированию.

Общее количество занятых в финансовом секторе Швеции составляет около 85 тысяч человек, что соответствует около 2% от общего количества занятых в стране. Их вклад в ВВП колеблется в последние годы на уровне 4,7-5 % (для сравнения: доля занятых в промышленном производстве составляет 13%, в гостиничном и ресторанном бизнесе — 3%).

Из финансового сектора в бюджет государства поступает 11% собираемого в стране налога на прибыль, или около 9,9 млрд. шв. крон (более 1,5 млрд. долл. США). В секторе представлены одиннадцать из тридцати крупнейших компаний — налогоплательщиков Швеции.

Эффективные и незамедлительные платежи во внутреннем товарно-денежном обороте обеспечивает действующая в Швеции единая система клирингования расчетов «Банк жиро», имеющая почти вековые традиции и играющей важную роль в предотвращении инфляции путем минимизации денежной массы, находящейся в обороте.

Инструментом её реализации является компания «Банкжиросентрален Холдинг АБ», BGC, созданная в 1999 году ведущими банками Швеции.

Задача компании заключается в таком управлении расчетами, которое позволило бы её клиентам максимально эффективно пользоваться имеющимися финансовыми ресурсами (в результате снижения издержек на проведение операций), а также планировать ликвидность, управлять излишками на счете и снижать кредитную нагрузку.

Компания обслуживает около 125 тыс. платёжных операций в час. Она выполняет не только проводки розничных платежей, но и обслуживает операции с ценными бумагами, поэтому компания является ключевым посредником в платежах между банками и рассматривается как часть финансовой системы Швеции и неотъемлемой составляющей общей инфраструктуры страны.

Параллельно с ней в Швеции существует еще одна система клиринговых расчетов, «Плюс Жиро», которая с 2005 года принадлежит банку «Нордеа». Ежедневное количество платежей в этой системе достигает 1,4 млн. операций

Начиная с 80-х годов, четыре крупнейших шведских банка постепенно превратились в финансовые концерны, вышедшие на международные рынки и занимающиеся не только чисто банковской деятельностью, но и страхованием жизни, управлением фондами, ипотечным кредитованием. Все четыре шведские банковские группы широко представлены на финансовых рынках Скандинавских стран и стран Балтии.

### **Объем операций четырех крупнейших банковских групп на финансовом рынке Швеции на начало 2015 года**

	<b>Нордеа</b>	<b>Хандельсбанкен</b>	<b>СЭБ</b>	<b>Сведбанк</b>	<b>Всего</b>
<b>Общая численность сотрудников</b>	29 397	11 692	16 742	15 850	73 681
<b>Численность сотрудников</b>	6 485	7 383	8 352	9 058	31 278

**в Швеции****Объемы выданных займов,**

млн. шв. крон	3 269 562	1 807 836	1 355 680	1 404 507	7 837 585
млн. долл. США	418 547	231 427	173 545	179 795	1 003 314

**Объем привлеченных средств,**

млн. шв. крон	1 852 807	1 022 267	943 114	676 679	4 494 867
млн. долл. США	237 184	130 864	120 731	86 624	575 402

**Собственный капитал,**

млн. шв. крон	280 259	126 827	134 576	117 373	659 035
млн. долл. США	35 877	16 236	17 227	15 025	84 365

**Активы,**

млн. шв. крон	6 287 129	2 816 676	2 641 246	2 121 297	13 866 348
млн. долл. США	804 835	360 571	338 114	271 554	1 775 074

Источник: отчетность банков.

Все четыре крупнейших банка активно работают на рынке ипотечного кредитования, но проводят отличную друг от друга политику, поэтому их доли рынка и доли доходов от рентных платежей по ипотечным кредитам сильно отличаются. В последнее время наиболее активно на рынке ипотечных кредитов работал банк «СЭБ», который ранее уделял мало внимания ипотечному кредитованию, но с 2011 года стал проводить агрессивную ценовую политику и отобрал значительную долю рынка у других банков. Другими крупными игроками на рынке ипотечных кредитов являются Акционерный банк ипотечного кредитования (SBAV), полностью принадлежащий государству и «Лэнсфёршекрингар Ипотек».

Ведущее место в поддержании стабильности и эффективности финансовой системы Швеции, наряду с Риксбанком, принадлежит государственной Финансовой инспекции (Finansinspektionen). Под надзором инспекции находится большинство финансовых институтов (банки, фондовые и управляющие компании, финансовые группы, частью которых являются банки и инвестиционные компании, биржи, Центральный депозитарий, страховые компании и маклерские фирмы). Кроме того, Финансовая инспекция – одно из ведомств, отвечающих в Швеции за защиту прав потребителя. В последние годы Финансовая инспекция неоднократно обращала внимание на то, что многие банки нарушают правила оценки финансовых рисков, требования, направленные на предотвращение инсайдерских сделок на бирже, а также правила начисления и выплаты руководству банков огромных бонусов, и провела ряд проверок, закончившихся наложением штрафов на банки-нарушители.

В связи с ухудшением в конце 2011 года финансовой ситуации во многих странах зоны евро и возникшей в связи с этим финансовой нестабильностью и угрозой нового финансового кризиса шведское правительство сформулировало конкретные требования ко всем банкам, особенно к четырем системообразующим, по оценке финансовых рисков и резервированию собственного капитала. Правительство совместно с Риксбанком и Финансовой инспекцией Швеции, обнародовало уровень резервирования собственного капитала крупнейшими банками, который правительство хотело бы видеть в будущем. Несмотря на то, что

правила Базель III, которые были введены в 2013 году, предусматривают обязательную капитализацию на уровне 7% и переходный период с 2013 по 2019 гг., правительство Швеции посчитало, что для обеспечения стабильности шведского банковского сектора необходимо поддерживать капитализацию четырех системообразующих банков на уровне не менее 12% уже в 2015 году. Причем эти требования могут быть распространены в дальнейшем и на ряд других банков.

На рынке банковских платежных услуг в 2014 году продолжался рост количества электронных и мобильных платежей. Прежде всего, это рост количества платежей с помощью дебетовых и кредитных карт в розничной торговле. Если в 1999 году в Швеции было совершено 200 млн. платежей в карточных терминалах, то уже в 2013 году было проведено более 2,3 млрд. транзакций через платежные терминалы. При этом объем наличных денег, снимаемый через банкоматы, постоянно сокращается.

*Статистика наличного и безналичного денежного обращения в 2013-2014 гг.  
(данные по 2015 году будут опубликованы в конце 2016 года)*

<b>Наличные денежные средства в обороте</b>	2013	2014
Млрд. шв. крон	88	80
Млрд. долл. США	13,5	11,7
<b>Банкоматы</b>		
Количество банкоматов	3 237	3 231
Количество операций, млн.	217	216
Объем операций, млрд. шв. крон	216	214
Объем операций, млрд. долл. США	33,5	31,2
<b>Платежные терминалы</b>		
Количество терминалов	195 709	196 985
Количество операций, млн.	2 329	2 423
Объем операций, млрд. шв. крон	722	754
Объем операций, млрд. долл. США	110,8	109,9
<b>Платежные инструменты</b>		
Общее количество транзакций, млн.	3 604	3 900
в т.ч.		
Чеки	0	0
Кредитные карты	411	450
Банковские карты	1 987	2 170
Бумажные квитанции банк-жиро или плюс-жиро	67	69
Электронные операции в системе жиро	827	888
Автожиро	312	323
<b>Количество платежных карт</b>		
Общее количество, млн.	22,0	22,1
в т.ч.		
банковские карты	10,7	11,3
прочие платежные карты и кредитные карты	11,2	10,8

Другой доминирующей тенденцией стал рост количества платежей через Интернет, с помощью Интернет-банкинга. В возрастной группе 15-30 лет количество пользователей Интернет-банкинга достигает 99%.

Кроме того, в Швеции активно разрабатывались и внедрялись в опытном порядке различные системы карточных платежей с помощью мобильного телефона, когда платеж осуществляется между двумя банковскими счетами, либо с применением небольшого считывающего устройства, присоединяемого к мобильному телефону, либо с помощью специальных программ, устанавливаемых в мобильных телефонах и платежных терминалах. В настоящее время Интернет-банкинг поддерживается всеми ведущими банками Швеции.

**Биржевой рынок.** На шведском биржевом рынке доминирует Стокгольмская фондовая биржа, NASDAQ OMX, как по совокупной стоимости котируемых акций, так и по количеству предприятий и сделок. Однако в последние годы все большее значение приобретают и другие многосторонние торговые площадки (Multilateral Trading Facilities, MTF), которыми из-за упрощенных правил охотно пользуются мелкие и средние компании, не имеющие возможность попасть в листинг Стокгольмской фондовой биржи. Так, по итогам 2014 года соотношение между различными торговыми площадками было следующим<sup>6</sup>:

	Количество компаний			Рыночная стоимость, млрд. шв. крон (млрд. долл. США)		
	2014	2013	2012	2014	2013	2012
NASDAQ OMX Stockholm	269	256	258	5 323 (776,2)	4 826 (740,8)	3 916 (601,2)
NGM Equity	10	10	12	1,5 (0,22)	1,8 (0,28)	1,2 (0,18)
Aktietorget	129	119	116	14 (2,0)	13 (2,0)	6,7 (1,02)
First North	147	112	103	42 (6,1)	30 (4,6)	23,0 (3,53)
Nordic MTF	15	14	17	3,0 (0,44)	2,6 (0,4)	1,2 (0,18)
<b>Всего</b>	<b>570</b>	<b>511</b>	<b>506</b>	<b>5 384 (785,1)</b>	<b>4 890 (750,1)</b>	<b>3948 (606,1)</b>

Источники: NASDAQ OMX Stockholm и Риксбанк Швеции

Следует отметить, что в последние годы на Стокгольмской фондовой бирже наметилась тенденция к оттоку компаний с биржи. Прежде всего, это связано с деятельностью венчурных инвестиционных фондов, которые стараются выкупать наиболее привлекательные компании с тем, чтобы после определенных вложений перепродать их другим инвесторам. Тем не менее, Стокгольмская фондовая биржа остается главной торговой площадкой биржевого рынка Швеции.

В 2015 году на Стокгольмской бирже котировались акции 288 компаний.

#### **Статистика торговли акциями компаний на Стокгольмской бирже в 2014-2015 гг.**

	2014	2015
<b>Общий оборот</b>		
млрд. шв. крон	3 320,8	4 252,8
млрд. долл. США	484,2	504,2
кол-во сделок, тыс.	46 689,0	62 275,0
<b>Средний дневной оборот</b>		

<sup>6</sup> Статистика за 2015 год будет опубликована Риксбанком в августе 2016 года

млрд. шв. крон	13,11	16,74
млрд. долл. США	1,91	2,44
кол-во сделок, тыс.	187,3	247,9
<b>К-т оборачиваемости</b>	0,656089	0,717373
<b>Рыночная капитализация</b>	5 322,7	5 770,3
млрд. шв. крон	776,2	841,4
млрд. долл. США		
<b>Количество компаний в листинге</b>	269	288

Источник: NASDAQ OMX Stockholm,  
<https://newsclient.omxgroup.com/cdsPublic/viewDisclosure.action?disclosureId=705115&lang=en>

### Статистика торговли облигациями на Стокгольмской бирже в 2014-2015 гг.

	2014	2015
<b>Общий оборот</b>		
млн. шв. крон	16 657	33 697
млн. долл. США	2 429	3 994
кол-во сделок, тыс.	124,9	142,0
<b>Средний дневной оборот</b>		
млн. шв. крон	66,9	134,3
млн. долл. США	9,8	15,9
кол-во сделок	502	566
<b>Количество выпусков облигаций</b>	4104	4691
<b>Количество заемщиков</b>	37	35

Источник: NASDAQ OMX Stockholm,

<https://newsclient.omxgroup.com/cdsPublic/viewDisclosure.action?disclosureId=697945&lang=en>

### Государственный сектор экономики

Шведское государство является крупным собственником в стране, в конце 2015 года ему принадлежали полностью или частично 49 компании, концерна и коммерческих управления. Оборот компаний, полностью или частично принадлежащих шведскому государству, составил в 2015 году 346,1 млрд. шв. крон (ок. 41 млрд. долл. США).

Полностью принадлежат шведскому государству 44 компании, 5 — частично. Акции двух компаний котируются на Стокгольмской бирже. Общая сумма активов принадлежащих шведскому государству компаний составляет около 1 491,1 млрд. шв. крон (около 176,8 млрд. долл. США). Рыночная стоимость контролируемого государством пакета акций котируемых на бирже компаний TeliaSonera и SAS составила 69,8 млрд. шв. крон (ок. 8,2 млрд. долл. США).

В общей сложности на предприятиях, частичным или полным владельцем которых является государство, занято около 163 тыс. человек. Все это накладывает на государство серьезную ответственность за дальновидное и профессиональное

управление значительной частью шведской экономики с целью обеспечения устойчивого экономического роста и занятости.

Управление госпредприятиями возложено на Правительственную канцелярию (Government Offices). Права и обязанности государства по управлению госпредприятиями определены соответствующей главой Акта о форме правления Швеции. Это и является мандатом правительству на управление госпредприятиями. В соответствии с Актом, правительство в определенных случаях должно запрашивать согласие парламента на осуществление значимых изменений в направленности деятельности предприятий, уменьшения доли владения компании государством, изменения размера акционерного капитала, а также при покупке или продаже акций.

Правительством установлен строгий и прозрачный порядок отчетности полностью принадлежащих государству предприятий по определенной форме, которая позволяет сравнивать временные показатели деятельности предприятия и достаточно легко делать выводы об эффективности их деятельности. Правительство дважды в год публикует отчеты о деятельности госпредприятий и обеспечивает прозрачность публикуемой отчетности.

Точно так же, как и другие владельцы предприятий в Швеции, правительство имеет в своем распоряжении следующие инструменты по управлению принадлежащими ему компаниями: требования по отчетности, право назначения состава правления и аудиторов, а также право формирования структуры капитала компании.

После выборов 2014 года ответственным за реализацию принципов государственного управления министерством является Министерство промышленности Швеции, руководящее 41 компанией. Руководство остальными предприятиями осуществляют Минфин, Министерство культуры, Министерство социальной защиты, Министерство образования или Министерство иностранных дел.

Главной целью деятельности управляемых государством предприятий является получение прибыли. Принадлежащие государству предприятия разделены на две группы:

- предприятия, действующие в рыночных условиях;
- предприятия, деятельность которых, в первую очередь, должна обеспечивать соблюдение интересов всего общества. Владелец — государство, осуществляет непосредственное и прямое управление такими предприятиями.

В отношении предприятий, деятельность которых призвана обеспечить интересы всего общества, устанавливаются специальные цели, при этом требования по выплате дивидендов отличаются от требований, которые обычно действуют в отношении компаний, которые работают полностью в рыночных условиях. Определение и выполнение этих требований базируется на количественных параметрах, определяемых на основе общественно-экономических и частично политических целей, а также исходя из соотношения эффективность/результативность. Степень влияния общественных интересов и степень вовлеченности государства в непосредственное управление для предприятий этой группы может существенно отличаться. На практике это означает,

что получение прибыли является вторичной задачей по сравнению с общественно значимыми функциями, которые возлагаются на эту группу предприятий государством.

К наиболее крупным компаниям этого типа относятся: «Апотекет», «Свенска Спель» (игровой бизнес), «Сюстембулагет» (розничная торговля спиртным), «Самхалль» (создание производств и рабочих мест для инвалидов), «Свенск Бильпрувнинг» (проведение техосмотров транспортных средств), «СВЕДАБ» (SVEDAB — компания, осуществляющая владение и управление от имени шведского государства 50% моста между Швецией и Данией через пролив Эресунд и наземными сооружениями, относящимися к мосту со шведской стороны), SOS Alarm Sverige (служба SOS), Шведский испытательный институт, компания «АЛМИ» (поддержка малого и среднего бизнеса), Королевский драматический театр, Королевский оперный театр и др.

Наиболее значимые события 2015 года для шведских госкомпаний:

- Правительство выступило с инициативой создания в 2016 году новой структуры для финансирования малого и среднего бизнеса, в задачу которой войдет инвестирование в компании с высоким потенциалом роста.
- В августе 2015 года корпорация SEK (Шведский экспортный кредит) подписала соглашение о финансировании поставок истребителей «Грипен» (производитель — концерн СААБ) в Бразилию. Эта сделка стала крупнейшей в истории SEK: ее объем составил 41,9 млрд. шв. крон (ок. 5 млрд. долл. США). Гарантии для сделки предоставляет Государственный комитет по обеспечению экспортных кредитов (EKN).
- Горнодобывающий концерн LKAB провел списания стоимости активов на 7,1 млрд. шв. крон (ок. 841 млн. долл. США) из-за долгосрочного тренда снижения цен на железную руду. Также компания начала долгосрочную программу повышения эффективности деятельности.

### ***2.3. Основные направления налогово-бюджетной и денежно-кредитной политики***

#### **2.3.1. Налогово-бюджетная политика**

##### **Общая характеристика налоговой системы, основные бюджетобразующие налоги**

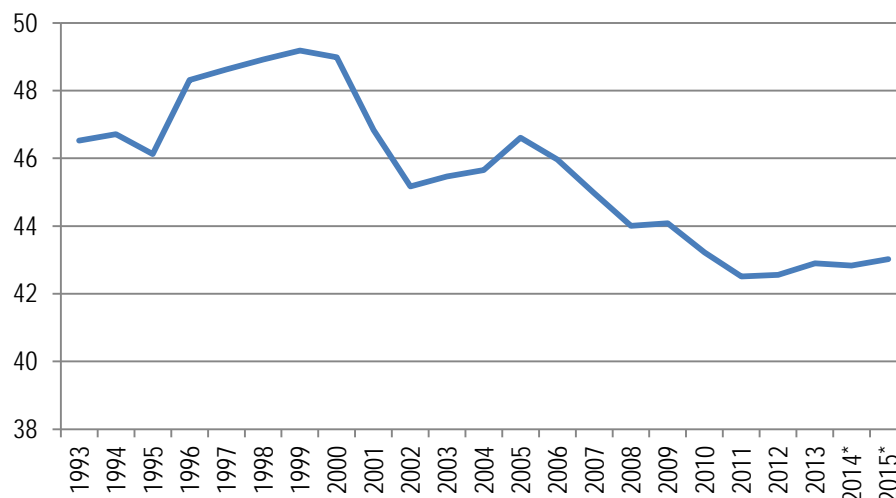
Швеция занимает одно из первых мест в Европе по величине общественного сектора и, соответственно, по величине налоговой квоты. При этом следует отметить, что в последние годы уровень налоговой нагрузки в Швеции после некоторого снижения стабилизировался на уровне 43%. В 2014 году средняя доля налогов по странам ОЭСР<sup>7</sup> составляла 34,4% ВВП. опережают Швецию такие европейские страны, как Дания — 50,9%, Франция — 45,2%, Бельгия — 44,7%, Финляндия — 43,9%, остальные страны имеют более низкую налоговую нагрузку (Норвегия — 39,1%, Германия — 36,1%).

<sup>7</sup> См. <https://data.oecd.org/tax/tax-revenue.htm>



По расчетам Центрального статистического бюро, доля налогов в ВВП Швеции в 2015 году составила 43%.

### Доля налогов в ВВП Швеции, %



*Примечание:* данные за 2014 и 2015 годы предварительные.

*Источник:* ЦСБ Швеции

Налоговая служба Швеции, относящаяся к ведению Министерства финансов Швеции, состоит из Центрального аппарата, семи региональных управлений — регион Центр, регион Мелардален, Северный регион, регион Стокгольм, Южный регион, Западный регион и Восточный регион, а также не имеющего территориальной привязки управления «Крупнейшие налогоплательщики», с отделениями в Стокгольме, Гётеборге и Мальмё. Основную практическую работу осуществляют более 100 налоговых инспекций и Особая налоговая инспекция в г. Людвика, которая администрирует акцизы по всей Швеции. До 2008 года в состав Налоговой службы входила и Служба взысканий по имущественным делам (примерный аналог российской Службы судебных приставов), в настоящее время она стала самостоятельным ведомством, хотя и сохраняет тесные связи с Налоговой службой.

В Налоговой службе по состоянию на 2015 год на постоянной основе работали 10370 человек. Численность Центрального аппарата службы составила 2050 человека. Следует отметить, что примерно половину сотрудников Центрального аппарата составляют сотрудники Управления ИТ.

Помимо администрирования налогов, Налоговая служба осуществляет регистрацию населения Швеции, присваивает персональные номера и выдает удостоверения личности всем жителям Швеции, а также регистрирует все открывающиеся наследства. С 2011 года в ведение Налоговой службы передана и регистрация браков, которую до этого осуществляло Центральное статистическое бюро Швеции. Налоговая служба имеет право проводить предварительное следствие по делам о налоговых преступлениях, которые затем передаются в прокуратуру для дальнейшего расследования и предъявления обвинения.

Налоговая служба Швеции исходит из того, что принимать решение о начислении налога только на основании декларации о доходах — не очень надежно и требует много времени. Поэтому в Швеции все работодатели в конце года обязаны

предоставлять Налоговой службе **контрольные данные** о том, какая зарплата была выплачена каждому работнику в течение года. Кроме того, все банки и финансовые институты обязаны сообщать о выплаченных процентах и дивидендах в течение года и всех совершенных сделках с ценными бумагами. На основании этих данных в бланки деклараций физических лиц заранее вносятся все доступные Налоговой службе сведения, и налогоплательщик вносит изменения в полученную декларацию, только если он не согласен с заранее впечатанными сведениями или хочет внести в нее дополнение. На сегодняшний день изменения вносятся лишь в каждую третью декларацию, и по мере увеличения количества контрольных данных это число должно снижаться. Таким образом, с помощью этой системы снижается количество умышленных и неумышленных ошибок. В 2014 году в налоговые органы было подано ок. 65,8 миллионов пакетов контрольных данных и более 18,8 млн. налоговых деклараций. Они подавались в утвержденном формате на бумаге, в виде компьютерных файлов, дискет, через Интернет и по телефону. Согласно Закону о самодекларации и контрольных данных, обязанность подавать данные охватывает следующие виды доходов:

- доходы от работы по найму, включая льготы в натуральной форме, пенсии, выплаты по больничным листам;
- выплаченные банковские проценты и дивиденды (кроме небольших сумм, которые рассматриваются как пени за задержку);
- продажа ценных бумаг;
- продажа и владение паем в жилищном кооперативе.

По данным ЦСБ Швеции, общий объем налоговых поступлений за 2015 составил 1 788 млрд. шв. крон (ок. 212 млрд. долл. США), что на 6,4% выше итога 2014 года.

**Налоговая система Швеции** состоит из двух частей: муниципальных налогов и государственных налогов. Согласно Акту о форме правления 1974 года (один из четырех законов, составляющих Конституцию Швеции), коммуны (первичные муниципальные образования) и ландстинги (региональные органы самоуправления) для финансирования своей деятельности имеют право собирать подоходный налог с проживающих на их территории граждан, и устанавливать его ставку. В 2016 году средняя ставка муниципального налога в Швеции составляет 32,10%, из которых в среднем 20,75% приходилось на долю коммун, а 11,35% — на долю ландстингов<sup>8</sup>. Муниципальный подоходный налог на физических лиц — единственный налог, поступающий в распоряжение муниципалитетов, все остальные налоги в Швеции являются государственными. Налоговая служба Швеции администрирует и муниципальный налог, и государственные налоги, и все налоговые сборы поступают в госбюджет, после чего государство ежемесячно перечисляет коммуна и ландстингом 1/12 часть их расчетной суммы налоговых поступлений. По итогам года государство осуществляет с коммуна и ландстингами окончательный расчет по налогам за год.

---

<sup>8</sup> Источник — отчет ЦСБ Швеции Skattesatser 2016 i kommuner, län och hela riket, <http://www.scb.se/sv /Hitta-statistik/Statistik-efter-amne/Offentlig-ekonomi/Finanser-for-den-kommunala-sektorn/Kommunalskatterna/11849/11856/67873/>

На доходы физических лиц более 443 200 шв. крон в год (около 52,5 тыс. долл. США), но менее 638 800 шв. крон (около 75,7 тыс. долл. США) взимается также государственный подоходный налог по ставке 20%. С доходов, превышающих 638 800 шв. крон, взимается государственный подоходный налог по ставке 25%.

### **Основные группы бюджетобразующих налогов в Швеции в 2015 году**

<b>Вид налога</b>	<b>Сумма налоговых поступлений, млрд. шв. крон</b>	<b>Сумма налоговых поступлений, млрд. долл. США</b>	<b>Доля в ВВП, %</b>
<b>Все налоги, в т. ч.</b>	<b>1 787,7</b>	<b>211,9</b>	<b>43,0</b>
Налоги на доходы (за вычетом льгот и т.п.)	563,9	66,9	13,6
Социальные отчисления работодателей и прочие косвенные подоходные налоги	489,9	58,1	11,8
Налоги на капитал	222,5	26,4	5,4
Налоги на потребление, в т.ч.	497,3	59,0	12,0
НДС	376,0	44,6	9,0
Налоги на алкоголь и табак	25,6	3,0	0,6
Прочие налоги	8,1	1,0	0,2

Источник: Utfallet för statens budget – del av ESV:s underlag för årsredovisning för staten 2015. ESV 2016:22

### **Ставки основных налогов**

В 2015 году в Швеции по основным налогам действовали следующие ставки:

<b>Вид налога</b>	<b>Ставка</b>
Налог на прибыль предприятий, фондов, экономических объединений и страховых компаний	22,00%
Налог на прибыль инвестиционных фондов	30,00%
Налог на прибыль от капитала	30,00%
НДС:	
- на продукты питания и некоторые другие товары, а также на услуги предприятий общественного питания	12,00%
- на книги, газеты, журналы, билеты в кино, в театр и на спортивные соревнования, проживание в гостиницах, проезд в общественном транспорте, произведения искусства, антиквариат	6,00%
- на прочие товары и услуги, в т.ч. на алкогольные напитки	25,00%
Социальные отчисления, выплачиваемые работодателем	31,42%

По основным акцизам в 2015 году действовали следующие ставки:

Средневзвешенный курс шв. кроны к доллару США

в 2013 году: 1 долл. США=6,514 шв. крон  
в 2014 году: 1 долл. США=6,858 шв. крон  
в 2015 году: 1 долл. США=8,435 шв. крон

### **Табачные изделия**

Наименование	с 01.01.2013	с 01.01.2014	с 01.01.2015	с 01.01.2016
Сигареты	1,41 шв. крон/шт. + 1% от розничной цены	1,41 шв. крон/шт. + 1% от розничной цены	1,51 шв. крон/шт. + 1% от розничной цены	1,50 шв. крон/шт. + 1% от розничной цены
Сигары и сигариллы	1,25 шв. крон/шт.	1,25 шв. крон/шт.	1,33 шв. крон/шт.	1,32 шв. крон/шт.
Курительный табак	1735 шв. крон/кг	1732 шв. крон/кг	1841 шв. крон/кг	1833 шв. крон/кг
Снюс	386 шв. крон/кг	385 шв. крон/кг	432 шв. крон/кг	430 шв. крон/кг
Жевательный табак	449 шв. крон/кг	448 шв. крон/кг	476 шв. крон/кг	474 шв. крон/кг

### Пиво, вино, крепкие спиртные напитки

Пиво и прочие напитки брожения	
Содержание алкоголя, в % от объема	Ставка налога в шв. кронах, за литр
Более 0,5, но не выше 2,8	0,00
Более 2,8	1,94

Расчет: ставка \* процент от объема \* количество литров = величина налога.

Пример: 1,94 шв. крон \* 5,5 vol % \* 4 литра = 42,68 шв. крон.

Вина и другие спиртные напитки, получаемые путем брожения, помимо пива	
Содержание алкоголя, в % от объема	Ставка налога в шв. кронах / литр
Более 1,2 не выше 2,25	0,00
Более 2,25 не выше 4,5	8,84
Более 4,5 не выше 7	13,06
Более 7 не выше 8,5	17,97
Более 8,5 не выше 15	25,17
Более 15 не выше 18 *	52,68

\* данный класс касается только вин

Расчет: ставка налога \* количество литров = величина налога

Спиртные напитки с содержанием спирта не более 22% от объема	
Содержание алкоголя, в % от объема	Ставка налога в шв. кронах / литр
Более 1,2 не выше 15	31,72
Более 15 не выше 22	52,68

Расчет: ставка налога \* литры = величина налога

Крепкие спиртные напитки и этиловый спирт	
Содержание алкоголя, в % от объема	Ставка налога в шв. кронах
Более 1,2	511,48/литр чистого спирта

Расчет: 25 литров водки с содержанием спирта 40% соответствует 10 литрам чистого спирта, которые затем умножаются на ставку налога на литр = величина налога.

Пример: 25 литров \* 40 vol % = 10 литров чистого спирта.

10 литров x 511,48 шв. крон = 5 114,8 шв. крон.

Источник: Налоговая служба Швеции, [www.skatteverket.se](http://www.skatteverket.se)

В Швеции существует развитая система сертифицированных акцизных складов, в которых хранение подакцизных товаров и их перемещение между акцизными складами осуществляется в безналоговом режиме. Обязанность по уплате акциза лежит на владельце акцизного склада и возникает в тот момент, когда товар покидает территорию акцизного склада и передается в розничную или мелкооптовую торговлю.

### Предварительные итоги выполнения бюджета за отчетный период

Потолок расходов государственного бюджета Швеции в 2015 году был установлен решением Риксдага на уровне 1 158 млрд. шв. крон (137,2 млрд. долл. США). Фактические расходы при этом составили 1 135 млрд. шв. крон (134,6 млрд. долл. США). Таким образом, неизрасходованный объем составил 23 млрд. шв. крон (2,7 млрд. долл. США).

Доходы государственного бюджета Швеции в 2015 году оказались на 23 млрд. шв. крон (2,7 млрд. долл. США) ниже запланированного уровня.

Расходы при этом оказались на 13 млрд. шв. крон (1,5 млрд. долл. США) ниже запланированного уровня.

Сальдо гос. бюджета в 2015 году было сведено с дефицитом 33 млрд. шв. крон (3,9 млрд. долл. США). В исходной версии бюджета размер планируемого дефицита также составлял 33 млрд. шв. крон. Тем самым сальдо совпало с запланированным показателем.

	Исходный бюджет, млн. шв. крон	Поправки	Итог 2015 года		Отклонение от бюджета
			Млн. шв. крон	Млн. долл. США	
<b>Всего доходов, в т.ч.</b>	<b>837 017</b>		<b>859 529</b>	<b>101 900</b>	<b>22 512</b>
Налоговые поступления	859 116		894 042	105 992	34 926
Прочие доходы	-22 099		-34 513	-4 092	-12 414
<b>Всего расходов, в т.ч.</b>	<b>869 586</b>	<b>35 565</b>	<b>892 179</b>	<b>105 771</b>	<b>22 594</b>
Бюджетные расходы за вычетом процентов по гос. долгу и пр.	853 331	26 765	867 409	102 834	14 078
Проценты по гос. долгу и пр.	20 526	8 800	21 936	2 601	1 410
Изменения остатков ассигнований	-4 593				4 593
Нетто-заимствования Шведского управления по обслуживанию государственного долга	322		10 094	1 197	9 773
Корректировки	0		-7 260	-861	-7 260
<b>Сальдо бюджета</b>	<b>-32 569</b>		<b>-32 650</b>	<b>-3 871</b>	<b>-81</b>

Источник: Государственное экономическое управление (ESV), публикация Utfallet för statens budget – del av ESV:s underlag för årsredovisning för staten 2015. ESV 2016:22.

Для консолидированного бюджета размер дефицита составил 17 млрд. шв. крон, что на 50 млрд. шв. крон лучше уровня сальдо 2014 года.

**Основные показатели консолидированного бюджета Швеции в 2014-2015 годах**

	Млн. шв. крон, 2015	Млн. долл. США, 2015	Млн. шв. крон, 2014	Млн. долл. США, 2014
<i>Доходы</i>				
Налоговые поступления	1 131 675	134 164	1 030 782	150 310
Прочие доходы	51 043	6 051	52 226	7 616
Безвозмездные поступления	46 561	5 520	49 193	7 173
<b>Итого доходов</b>	<b>1 229 279</b>	<b>145 736</b>	<b>1 132 201</b>	<b>165 099</b>
<i>Расходы</i>				
Трансферты и пр.				
Трансферты домохозяйствам	-605 513	-71 786	-588 976	-85 885
Трансферты предприятиям	-47 249	-5 602	-49 875	-7 273
Трансферты коммунам	-239 732	-28 421	-222 307	-32 417
Трансферты за рубеж	-69 564	-8 247	-67 940	-9 907
Взносы / изъятия из фондов	-6 040	-716	-14 770	-2 154
<b>Итого трансферов и пр.</b>	<b>-968 098</b>	<b>-114 772</b>	<b>-943 868</b>	<b>-137 636</b>
Собственные расходы государства на текущую деятельность				
Расходы на персонал	-122 831	-14 562	-120 094	-17 512
Расходы на помещения	-21 105	-2 502	-19 597	-2 858
Некоторые гарантийные и кредитные расходы	-1 997	-237	-423	-62
Прочие расходы на ведение деятельности	-85 193	-10 100	-85 411	-12 455
Списания	-27 840	-3 301	-26 821	-3 911
<b>Итого собственные расходы государства на текущую деятельность</b>	<b>-258 966</b>	<b>-30 701</b>	<b>-252 346</b>	<b>-36 797</b>
<b>Итого расходов</b>	<b>-1 227 064</b>	<b>-145 473</b>	<b>-1 196 214</b>	<b>-174 434</b>
<b>Сальдо без учета результата от долей в гос. компаниях и финансовых операций</b>	<b>2 215</b>	<b>263</b>	<b>-64 013</b>	<b>-9 334</b>
<b>Результаты от долей в полностью или частично принадлежащих государству компаниях</b>	<b>-3 735</b>	<b>-443</b>	<b>11 571</b>	<b>1 687</b>
<i>Финансовые поступления и затраты</i>				
Нетто-обслуживание госдолга	-21 550	-2 555	-32 074	-4 677
Прочие финансовые поступления	10 549	1 251	18 313	2 670
Прочие финансовые расходы	-4 581	-543	-1 212	-177
<b>Итого по финансовым операциям</b>	<b>-15 582</b>	<b>-1 847</b>	<b>-14 973</b>	<b>-2 183</b>
<b>Дефицит года</b>	<b>-17 102</b>	<b>-2 028</b>	<b>-67 415</b>	<b>-9 831</b>

Источник: Государственное экономическое управление (ESV), публикация Statens resultaträkning, balansräkning och finansieringsanalys m. m. – del av ESV:s underlag för årsredovisning för staten 2015. ESV 2016:21

## Совершенствование налогового законодательства

Работа по совершенствованию налогового законодательства ведется правительством Швеции постоянно: почти каждую неделю Риксдаг рассматривает предложения о внесении изменений и дополнений в различные законы в налоговой сфере. Абсолютное большинство этих изменений носит технический характер и касается, в основном, методов и процедур расчета и учета различных налогов.

**1. Снижение налогового вычета** для доходов свыше 50 тыс. шв. крон в мес. Соответствующий ожидаемый уровень дополнительных доходов бюджета составит 2,71 млрд. шв. крон.

**2. Пенсионный взнос.** С 1.01.2016 вводится специальный взнос на фонд заработной платы в размере 6,15% для работников старше 66 лет. Тем самым общий размер социальных отчислений повышается с 10,21% до 16,36%.

**3. С 1.06.2016 отменяется льгота по социальным отчислениям** для молодежи. Это приведет к росту процента социальных отчислений с 25,48% до 31,42% (для акционерных обществ) и с 23,72% до 28,97% (для частных предпринимателей).

**4. Отмена льготы для частных пенсионных накоплений** наемных работников. Льгота сохраняется для частных предпринимателей.

**5. Корректировка размера шаблонного дивиденда** на инвестиционных накопительных счетах (ISK) до уровня ставки гос. заимствований плюс 0,75 проц. пунктов, но не менее 1,25%.

**6. Правила «3:12».** Планируется пересмотр правил налогообложения компаний с небольшим числом владельцев (т.н. правил «3:12»).

**7. Отмена налоговой льготы на безвозмездные пожертвования** частных лиц некоммерческим организациям на благотворительные цели.

**8. Льгота «RUT».** Барьерное значение льготы в размере 50% стоимости работ сохраняется, но устанавливается максимальный размер компенсации в размере 25 тыс. шв. крон (для лиц моложе 65 лет). Кроме того, из списка видов деятельности, имеющих право на льготу «RUT», исключены услуги по приготовлению пищи и услуги барменов.

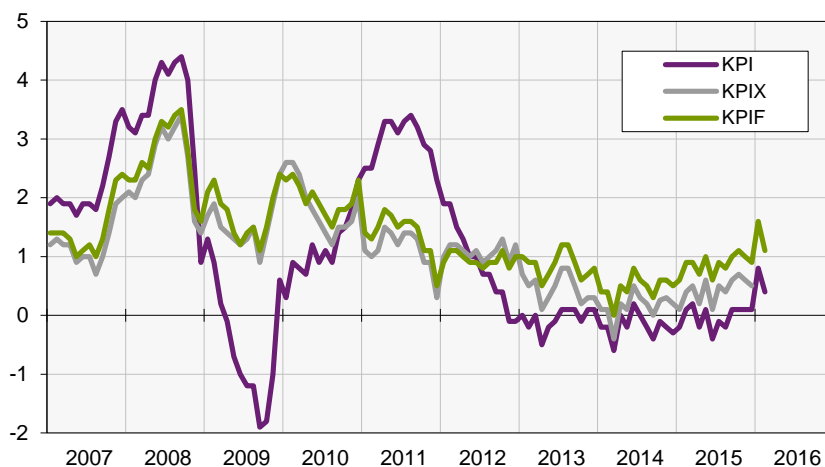
**9. Льгота «ROT».** Льготный размер компенсации будет снижен с 50 до 30%.

### 2.3.2. Денежно-кредитная политика

#### Инфляция и денежное обращение

Инфляция в 2015 г. в Швеции, несмотря на усилия Риксбанка по достижению двухпроцентного целевого уровня, осталась вблизи нулевой отметки. Темп инфляции, измеряемый по индексу потребительских цен (КПИ), за 2015 год составил 0,1%. При этом наибольшие темпы роста цен были зафиксированы для алкогольных напитков (+4,0%) и продуктов питания (+2,3%). Наиболее существенное удешевление коснулось почтовых услуг и телекоммуникаций (-5,2%).

**Темп инфляции, измеренный по индексу потребительских цен (КРІ) и его модификациям (КРІХ, КРІF) за 12 месяцев по отношению к тому же месяцу предыдущего года, проценты**

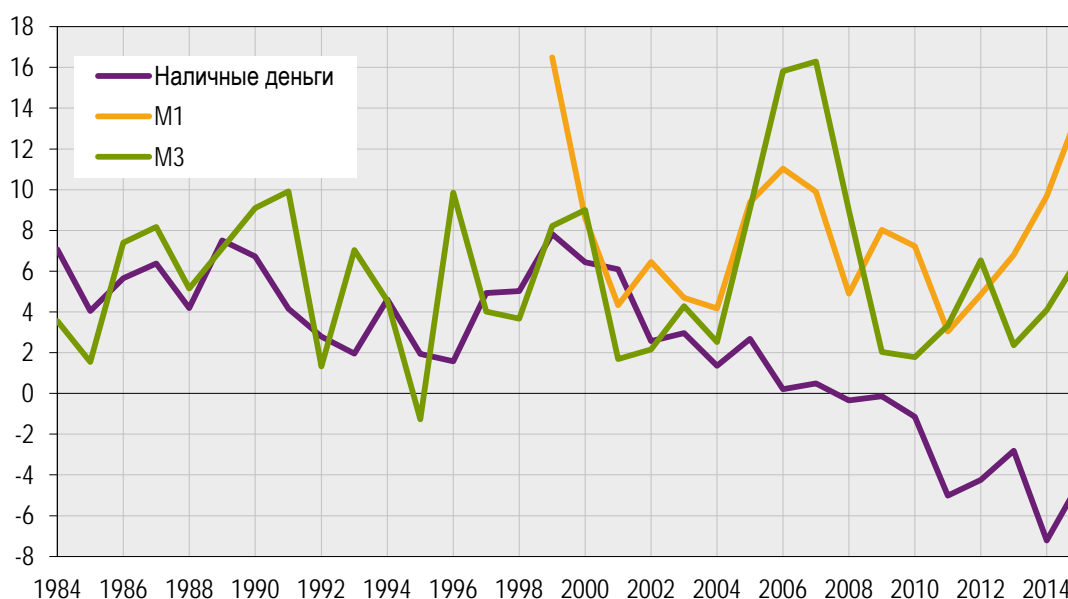


Источник: ЦСБ Швеции

Для оценки влияния цен на жилье Риксбанк и ЦСБ Швеции используют индекс КРІХ, представляющий собой индекс КРІ, очищенный от расходов частных домовладельцев на уплату ренты по ипотеке, а также от прямого эффекта от изменения косвенных налогов и субсидий, и индекс КРІF, в котором в отличие от КРІХ рента рассчитывается по фиксированной ставке.

По расчетам ЦСБ Швеции, в декабре 2015 г. по отношению к декабрю 2014 г. индекс КРІХ вырос на 0,5%, а КРІF — на 0,9%.

**Динамика денежных агрегатов в процентах к прошлому году**



Источник: ЦСБ Швеции, Риксбанк

Объем наличной денежной массы в обращении в среднем за 2015 год составил 74,9 млрд. шв. крон (ок. 8,9 млрд. долл. США), агрегата М1 — 2 156,1 млрд. шв.



крон (ок. 255,6 млрд. долл. США), агрегата МЗ — 2 686,4 млрд. шв. крон (ок. 318,5 млрд. долл. США).

### Динамика потребительских цен

Темпы прироста по отдельным категориям потребительских цен, рассчитанные на основе среднегодовых индексов потребительских цен (в процентах к предыдущему году):

Категории потребительских товаров	2015	2014	2013	2012	2011	2010	2009
Продукты питания и безалкогольные напитки	2,33	0,37	2,21	1,49	1,28	1,45	2,89
Алкоголь и табак	3,98	1,44	1,45	4,59	1,01	1,07	2,81
Одежда и обувь	1,09	0,48	0,67	-0,89	1,56	2,82	1,49
Жилье	-2,56	-0,86	-0,78	1,39	8,72	-0,15	-5,37
Товары для дома	-0,28	-0,77	-2,44	-0,49	-0,75	-0,65	1,73
Здравоохранение	0,18	0,51	1,90	2,84	1,70	3,19	0,83
Транспорт	-0,37	-0,42	-0,97	1,97	3,10	4,08	0,64
Почта и телекоммуникации	-5,24	-2,48	-2,25	-1,77	-1,98	-1,79	-3,14
Отдых и культура	0,20	-0,53	-0,77	-2,21	-1,23	-0,68	0,51
Рестораны и гостиницы	2,62	0,94	1,87	0,47	2,78	3,13	3,04
Различные товары и услуги	1,41	1,19	0,96	2,54	1,02	2,60	2,31

Источник: ЦСБ Швеции,

<http://www.scb.se/sv/Hitta-statistik/Statistik-efter-amne/Priser-och-konsumtion/Konsumentprisindex/Konsumentprisindex-KPI/33772/33779/Konsumentprisindex-KPI/33907/>

### Динамика средних цен производителей по продовольственным и непродовольственным товарам

#### *Индексы цен производителей по основным категориям товаров (2005 год = 100)*

Основные товарные категории и отдельные товарные группы согласно отраслевой классификации SPIN 2007	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015
MIG_CAG Товары длительного пользования	108,6	106	104,1	103,9	102,5	104,7	108
MIG_COG Потребительские товары	111,8	110,1	107,9	108,6	107,6	109,5	112,4
MIG_COG_X_FOOD Потребительские товары за исключением продуктов питания, напитков и табака	109,4	106,9	98,5	97,3	94,7	97	100,8
MIG_DCOG Потребительские товары длительного пользования	99,9	99,4	100,2	100,4	99,4	100,2	102,2
MIG_NRG Энергоносители и энергия	122,2	133,2	139,9	138,6	132,4	127,3	110,6
MIG_ING Полуфабрикаты, неэнергетические	120,5	123,5	126,8	124,1	118,9	122,1	123,7
A-C Продукты сельского хозяйства, лесного хозяйства, рыболовства;	114,2	115	117,3	116,8	113,2	115,2	115,7

добыча сырья, промышленные товары							
А-Е Продукты сельского хозяйства, лесного хозяйства, рыболовства; добыча сырья, промышленные товары; электроэнергия, газ	115,6	117,2	118,2	116,9	113,6	115,1	115,1
А Продукты сельского хозяйства, лесного хозяйства, рыболовства	129,5	140,3	156	150,8	146,9	144	144,7
В-С Добыча сырья, промышленные товары	113,5	114,1	115,8	115,7	112	114,1	114,6
В-Д добыча сырья, промышленные товары; электроэнергия, газ, теплоснабжение и охлаждение	115	116	116,4	115,3	112,1	113,7	113,7
С Промышленные товары	112,9	113,3	114,8	114,9	112,2	114,2	114,9
10 Продукты питания	115,5	115,1	121,6	123,9	125,5	125,3	126,2
11 Напитки	111,7	105,9	102	104,1	105,4	110,2	117
13-14 Текстиль и одежда	105	103,7	104,3	104,3	104,9	112	114,9
17 Бумага и бумажные изделия	112,1	113,3	115,4	110,4	107	112	116,6
20-21 Химические вещества, в т.ч. полуфабрикаты для фармацевтики и лекарств	121,7	119,4	111,8	112	107,9	111,2	116,9
24 Металлы	127,3	138,6	144,2	136,9	126,9	129,2	130
25-30+33 Товары отраслей машиностроения	109	106,6	105,2	105,1	103,7	105,8	108,8
26 Компьютеры, электроника и оптика	78,1	70,4	64,5	58,9	54,8	53,6	55,8
27 Электрические аппараты	115,2	113,9	115,5	115,4	114	115,9	119
29 Механические транспортные средства, прицепы	110,4	107,9	106,3	106,9	104,9	108,9	112,8
30 Прочие транспортные средства	134,3	137,3	134,2	137,8	145,5	153,8	167,9
31 Мебель	109,8	111,2	113,4	114,8	114,2	115,3	115,9
Д Электроэнергия, газ, теплоснабжение и охлаждение	138,9	148,5	139,3	124,8	125	118,8	112,1
Е Водоснабжение и канализация	112,3	126,2	130,3	131,4	126,1	129,7	129,3

Источник: ЦСБ Швеции

### Учетная ставка национального банка

Учетная ставка Центробанка Швеции (Риксбанка) на начало 2015 года была нулевой. В течение 2015 года учетная ставка последовательно снижалась, впервые в шведской истории достигнув отрицательных значений.

#### Регулирование Риксбанком Швеции учетной ставки в 2015 году

Дата решения Риксбанка об уровне ставки	Учетная ставка		Ставка заимствований	Ставка кредитования
	%	Изменение, проц. пунктов		
17.02.2016	-0,50	-0,15	-1,25	0,25
16.12.2015	-0,35	0	-1,10	0,40
04.11.2015	-0,35	0	-1,10	0,40
09.09.2015	-0,35	0	-1,10	0,40
08.07.2015	-0,35	-0,1	-1,10	0,40
06.05.2015	-0,25	0	-1,00	0,50
25.03.2015	-0,25	-0,15	-1,00	0,50

18.02.2015	-0,10	-0,1	-0,85	0,65
17.12.2014	0,00	0	-0,75	0,75

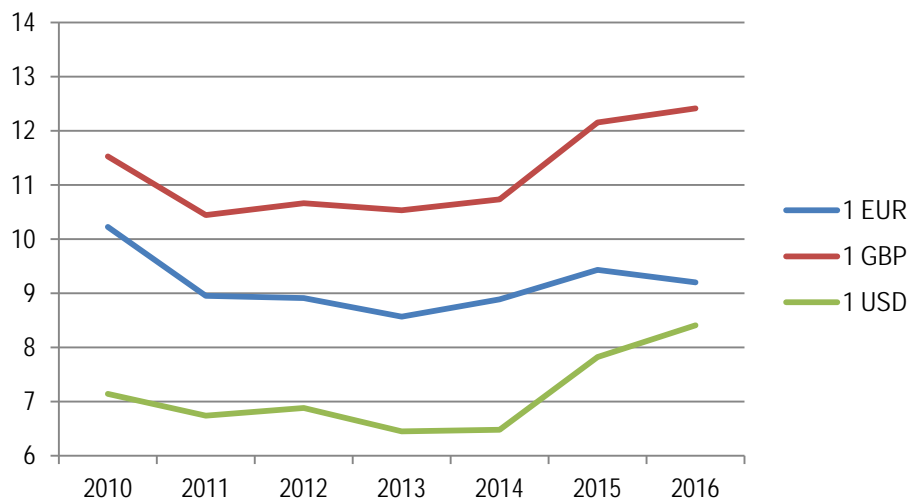
Источник: Риксбанк Швеции, <http://www.riksbank.se/sv/Rantor-och-valutakurser/Reporanta-tabell/2015/>

Одним из ключевых целевых показателей политики Риксбанка является удержание инфляции на уровне 2%. Поэтому инфляционная динамика очень важна при назначении учетной ставки. Макроэкономическая ситуация в целом, экономический рост и уровень занятости также влияют на принятие соответствующего решения. Монетарная политика может повлиять на рост и занятость в краткосрочном периоде. Монетарная политика позволяет достичь роста экономики и высокой занятости за счет стабилизации инфляции на некотором приемлемом уровне. Риксбанк проводит гибкую целевую инфляционную политику, в рамках которой инфляционные процессы рассматриваются как основные.

## Курс шведской кроны

**Номинальный курс шведской кроны** в 2015 году по отношению к основным мировым валютам постоянно снижался, достигнув в сентябре минимальных значений. Причиной снижения курса стало снижение учетной ставки Риксбанком в течение 2015 года и ожидания дальнейшего ее снижения в 2016 году. Кроме этого, многие инвесторы предпочли вложить средства в государственные ценные бумаги других европейских стран, что негативно сказалось на спросе на шведские кроны. Определенную роль в ослаблении курса сыграл рост спроса шведских граждан на иностранную валюту для поездок за рубеж. Риксбанк приветствует ослабление номинального курса шведской кроны, т.к. этот фактор оказывает определенное инфляционное давление.

### *Динамика номинального курса шведской кроны к евро, британскому фунту и доллару США в 2010-2015 гг. (шв. крон за единицу иностранной валюты)*



Источник: Риксбанк Швеции

**Внешний и внутренний долг, характеристика состояния платежного баланса**

**Профицит торгового баланса** составил в 2015 году 246 млрд. шв. крон (около 29,2 млрд. долл. США), что на 17% выше профицита 2014 года. Профицит торговли товарами и услугами составил в 2015 году 228 млрд. шв. крон (ок. 27,0 млрд. долл. США), показав рост на 13%. Дефицит вторичных доходов вырос до 69 млрд. шв. крон (ок. 8,2 млрд. долл. США).

**Счет текущих операций платежного баланса (по методологии BPM6)**

	2011		2012		2013		2014		2015	
	млрд. шв. крон	млрд. долл. США	млрд. шв. крон	млрд. долл. США	млрд. шв. крон	млрд. долл. США	млрд. шв. крон	млрд. долл. США	млрд. шв. крон	млрд. долл. США
Торговый баланс, в т.ч.	<b>223,3</b>	<b>34,4</b>	<b>216,5</b>	<b>32,0</b>	<b>227,0</b>	<b>34,8</b>	<b>209,9</b>	<b>30,6</b>	<b>246,2</b>	<b>29,2</b>
Баланс торговли товарами	130,9	20,1	135,9	20,1	137,1	21,0	129,4	18,9	120,6	14,3
Баланс торговли услугами	67	10,3	67,5	10,0	80,3	12,3	71,8	10,5	107,1	12,7
Первичные доходы	71,3	11,0	81,2	12,0	73,0	11,2	74,8	10,9	87,0	10,3
Вторичные доходы	-46	-7,1	-68	-10,0	-63,3	-9,7	-66,1	-9,6	-68,5	-8,1

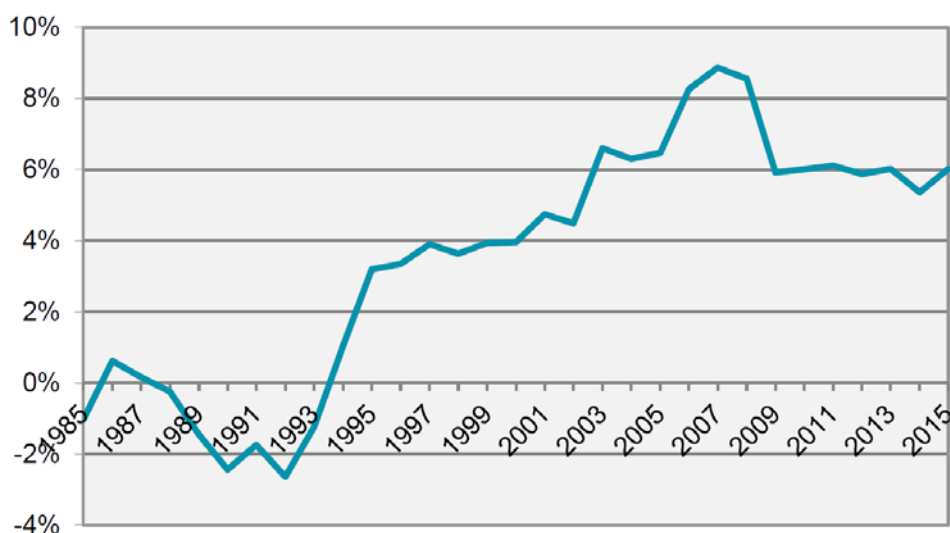
Источник: Публикация ЦСБ Швеции «Betälningsbalansen 2015».

**Платежный баланс (по методологии BPM6)**

	2011		2012		2013		2014		2015	
	млрд. шв. крон	млрд. долл. США	млрд. шв. крон	млрд. долл. США	млрд. шв. крон	млрд. долл. США	млрд. шв. крон	млрд. долл. США	млрд. шв. крон	млрд. долл. США
Торговый баланс	223,3	34,4	216,5	32,0	227,0	34,8	209,9	30,6	246,2	29,2
Баланс движения капитала	-8,2	-1,3	-6,1	-0,9	-9,4	-1,4	-5,7	-0,8	-8,3	-1,0
Баланс финансовых операций	292,7	45,1	57,5	8,5	121,5	18,7	131,0	19,1	132,1	15,7

Источник: Публикация ЦСБ Швеции «Betälningsbalansen 2015».

**Торговый баланс (сальдо счета текущих операций) в процентах ВВП**



Источник: Публикация ЦСБ Швеции «Betalningsbalansen 2015».

**Консолидированный государственный долг Швеции** по данным Государственного управления по обслуживанию госдолга<sup>9</sup> по состоянию на 31 декабря 2015 г. составил 1 403 млрд. шв. крон (около 168,0 млрд. долл. США) против 1 394 млрд. шв. крон (около 178,5 млрд. долл. США) в декабре 2014 г.

По отношению к ВВП в 2015 году объем государственного долга составил 34% (ок. 36 % в 2014 году).

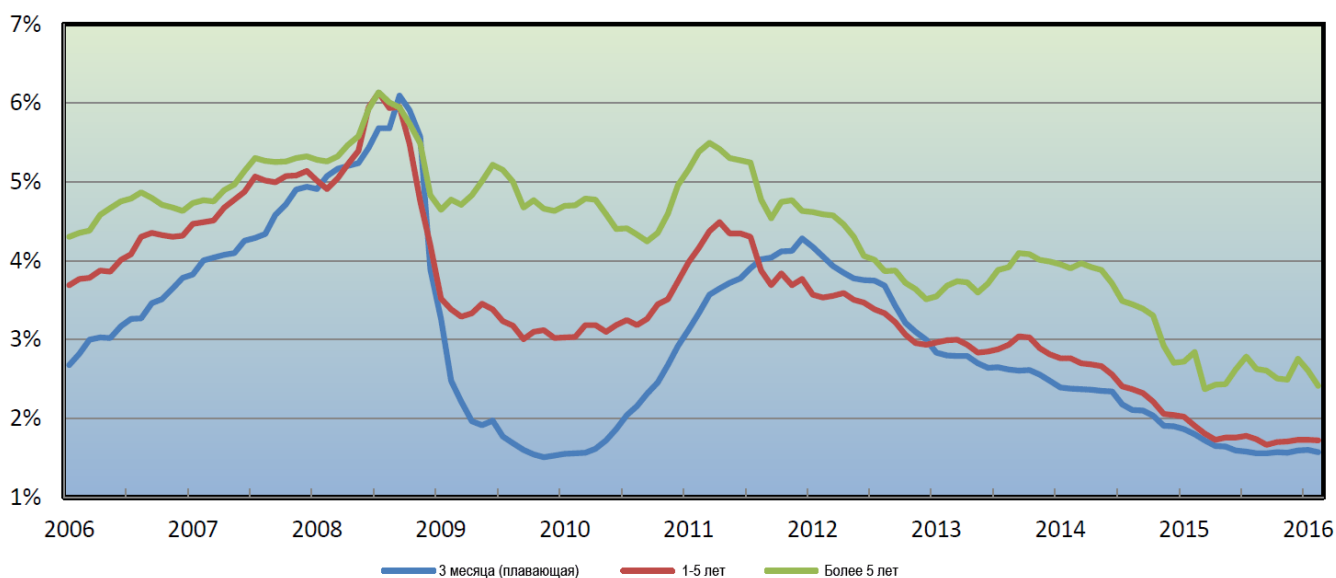
Управление по обслуживанию госдолга опубликовало прогноз, в котором планируется стабилизация объема госдолга в 2016-2017 годах на уровне 33% ВВП.

### **Кредитные ставки государственных и коммерческих банков для национальных и иностранных потребителей**

**Кредитные ставки** государственных и коммерческих банков в Швеции практически не отличаются друг от друга, поскольку банки с государственным участием работают на рынке по общим конкурентным правилам, и применяются как к национальным, так и иностранным потребителям.

### **Динамика ставок по ипотечным кредитам в зависимости от периода фиксации ставки, %**

<sup>9</sup> С 1 января 2012 г. Управление по обслуживанию госдолга Швеции перешло на новую методику расчета госдолга. В связи с этим возможны расхождения с данными, опубликованными до 01.01.2012.



**Помесячная динамика ставок по кредитам, выдаваемым банками домохозяйствам и нефинансовым компаниям в 2015 году (по новым договорам), %**

	<i>Кредиты домохозяйствам</i>				<i>Кредиты нефинансовым компаниям</i>
	<i>Все кредиты</i>	<i>Потребительские кредиты</i>	<i>Ипотечные кредиты</i>	<i>Прочие кредиты</i>	<i>Все кредиты</i>
Январь	3,57	5,38	2,27	3,32	2,02
Февраль	3,66	5,48	2,28	3,26	1,89
Март	3,44	5,34	2,15	3,09	1,83
Апрель	3,25	5,19	2,07	2,69	1,69
Май	3,40	5,04	2,06	3,24	1,69
Июнь	3,05	4,82	1,89	2,93	1,65
Июль	3,15	4,85	1,91	2,98	1,70
Август	3,29	4,86	1,96	3,17	1,69
Сентябрь	3,15	4,96	1,88	3,05	1,64
Октябрь	3,23	5,18	1,93	3,12	1,64
Ноябрь	3,30	5,21	1,97	3,20	1,56
Декабрь	3,17	5,46	1,96	2,86	1,56

*Источник: Бюллетень ЦСБ «Finansmarknadsstatistik. Februari 2016»*

Средние ставки по депозитам постепенно снижались в течение всего 2015 года вслед за снижением ключевой ставки Риксбанка.

**Помесячная динамика банковских ставок по депозитам от домохозяйств и нефинансовых компаний в 2015 году (по новым договорам), %**

	<i>Средняя ставка по всем видам депозитов</i>	<i>Средняя ставка по депозитам нефинансовых компаний</i>	<i>Средняя ставка по депозитам домохозяйств</i>
Январь	0,19	0,14	0,21

Февраль	0,14	0,10	0,16
Март	0,11	0,08	0,14
Апрель	0,09	0,06	0,12
Май	0,08	0,05	0,10
Июнь	0,08	0,06	0,10
Июль	0,08	0,05	0,10
Август	0,08	0,05	0,09
Сентябрь	0,07	0,05	0,08
Октябрь	0,07	0,04	0,08
Ноябрь	0,07	0,04	0,08
Декабрь	0,06	0,03	0,08

Источник: Бюллетень ЦСБ «Finansmarknadsstatistik. Februari 2016»

#### ***2.4. Государственное регулирование в сфере промышленности и услуг***

Как любое государство-член Евросоюза, Швеция полностью имплементировала в свое законодательство соответствующие Директивы ЕС, регулирующие сферу промышленности и услуг. В этой связи большинство шведских законов в той или иной мере повторяют положения действующих в ЕС Директив.

В то же время, отличительной чертой государственного регулирования в сфере промышленности Швеции на протяжении многих десятилетий остаются две основополагающие цели: полная занятость и выравнивание доходов населения. При этом основной задачей правительство Швеции считает максимальный промышленный рост и как можно большее перераспределение государством части прибыли через налоговую систему и государственный сектор для повышения жизненного уровня населения, но без воздействия на основы производства. Основное регулирующее воздействие оказывается за счет инфраструктурных элементов и коллективных денежных фондов (в том числе государственных инвестиционных фондов и пенсионных фондов).

Особую роль в регулировании промышленного сектора Швеции занимают предприятия с государственной формой собственности, которые занимают свои специфические ниши и выполняют особые функции в государственном секторе экономики. В течение 2015 года правительство Швеции продолжило ранее начатый процесс постепенной приватизации таких предприятий<sup>10</sup>, преследуя целью повышение их конкурентоспособности.

Так в бюджете Швеции на 2015 год правительством выделено 32,2 млн. шв. крон (около 4 млн. долл. США) на реструктурирование и «прозрачность» государственных компаний, а также предусмотрен 1 млн. шв. крон (около 125 тыс. долл. США) в качестве государственных капиталовложений.

Следует отметить, что существенных изменений правовых инструментов государственного регулирования базовых отраслей производства, к которым относятся горнодобывающая, перерабатывающая, лесная, химическая, автомобильная и металлургическая промышленность, в 2014 году не было.

<sup>10</sup> Более подробная информация о предприятиях с государственным участием приведена в п. 2.2.1. «Государственный сектор экономики».

Поскольку шведское правительство последовательно придерживается принятых на законодательном уровне Евросоюза и уровне внутреннего законодательства мер по повышению энергоэффективности промышленности, защите окружающей среды, а также поддержание и развитие эффективной инфраструктуры.

Так, к шведскому законодательству, регулирующему основные отрасли производства, относятся:

- Экологический кодекс (The Environmental Code SFS 1998:808);
- Закон о полезных ископаемых (Minerals' Act SFS 1991:45);
- Закон о проектировании и строительстве (Planning and Building Act SFS 1987:10);
- Закон о владении объектами культурного наследия (Act concerning the Cultural Heritage Management (Kulturminneslagen SFS 1988:950);
- Постановление о химической продукции (запреты на обработку, импорт и экспорт) (The Chemical Products (Handling, Import, and Export Prohibitions) Ordinance SFS 1998:944);
- Постановление о бицидной продукции (The Biocidal Products Ordinance SFS 2000:338);
- Постановление по защите растений (The Plant Protection Ordinance SFS 2006:1010).

#### Антимонопольная политика Швеции

Антимонопольная политика Швеции осуществляется в рамках антимонопольной политики ЕС и основывается на соответствующем законодательстве Евросоюза, которое представляет собой важную часть правовой базы функционирования внутреннего рынка ЕС, способствуя свободному движению товаров и услуг внутри союза.

##### Законодательство ЕС о конкуренции:

1. Договор о функционировании Европейского Союза (TFEU):
  - Статьи 101-106 – антимонопольное право;
  - Статьи 107-109 – контроль над оказанием государственной помощи.
2. Постановление Совета (ЕС) № 139/2004 – контроль слияний и поглощений предприятий.
3. Директивы ЕС:
  - 2014/24/ЕС (так называемый, «классический» сектор – общие положения о государственных закупках);
  - 2014/25/ЕС (государственные закупки в функциональных секторах – вода, энергия, транспорт и почтовые службы);
  - 2007/66/ЕС (меры по повышению эффективности соблюдения директив о государственных закупках);
  - 2009/81/ЕС (государственные закупки в сфере обороны и безопасности).

##### Шведское законодательство о конкуренции:

1. Закон о конкуренции (Konkurrenslag SFS 2008:579).
2. Закон о государственных закупках (Lag om offentlig upphandling (LOU), SFS 2007:1091, название по-английски – Public Procurement Act SFS 2007:1091).



3. Закон о закупках, относящихся к воде, энергии, транспорту и почтовым службам (Lag om upphandling inom områdena vatten, energi, transporter och posttjänster (LUF), SFS 2007:1092, название по-английски – Act on procurement within the water, energy, transport and postal services sectors SFS 2007:1092).

4. Закон о системе свободы выбора (Lagen om valfrihetssystem SFS 2008:962, название по-английски – The Act on System of Choice in the Public Sector SFS 2008:962), – альтернатива Закону о государственных закупках, относящаяся к ситуациям, когда пациент может сам выбирать медицинское учреждение для лечения и ухода).

5. Закон о государственных закупках в сфере обороны и безопасности (Lagen om upphandling på försvars- och säkerhetsområdet (LUFSS) SFS 2011:1029).

Шведский закон о конкуренции включает в себя запрет на два типа ограничения конкуренции: запрет на сговор, ограничивающее конкуренцию, и запрет злоупотребления доминирующей позицией. Экономическая концентрация, покупки одних компаний другими, слияния и поглощения компаний не могут совершаться без одобрения Шведского управления по вопросам конкуренции (Konkurrensverket), которое осуществляет надзор за соблюдением законов в области конкуренции, государственных закупок и государственной поддержки.

Единственный вид деятельности, который в Швеции продолжает осуществляться под монопольным регулированием государства, – продажа алкоголя. Инструментом реализации монополии государства на розничные продажи спиртного является находящаяся в 100%-ной собственности государства компания «Сюстембулагет» (Systembolaget, [www.systembolaget.se](http://www.systembolaget.se)). В магазинах «Сюстембулагет» продаются спиртные напитки крепостью свыше 3,5%. Напитки с содержанием алкоголя до 3,5% от объема реализуются через имеющие соответствующую лицензию продовольственные магазины.

Ввоз в страну любых спиртных напитков может осуществляться только теми юридическими лицами, которые наделены правом заниматься оптовой торговлей, в соответствии с лицензией, выдаваемой на тот или иной вид алкогольной продукции Государственным институтом охраны здоровья населения (Folkhälsoinstitutet, [www.fhi.se](http://www.fhi.se)). Условия получения лицензий достаточно жесткие и предполагают наличие не только экономических, но и морально-нравственных предпосылок.

В свою очередь, лицензии на оптовую торговлю выдаются либо владельцам акцизных складов, либо приобретателям товара, зарегистрированным в Шведском государственном налоговом управлении (Skatteverket, [www.skatteverket.se](http://www.skatteverket.se)).

Регулирование государственных закупок является важной составляющей работы по обеспечению конкуренции. Шведское законодательство о государственных закупках гарантирует всем поставщикам товаров и услуг конкуренцию на общих со всеми условиях и способствует наиболее рациональному и эффективному использованию денег налогоплательщиков.

Основными принципами всех государственных закупок в Швеции являются:

- отсутствие дискриминации поставщика услуг или товаров по национальному признаку;
- одинаковое отношение ко всем поставщикам;

- прозрачность и открытость всей информации и всех предпосылок по данной закупке, обоснованность требований, предъявляемых поставщикам;
- сертификаты и справки, имеющие отношение к конкретной закупке, должны быть действительны во всех странах ЕС и Европейского Экономического Пространства.

Единые для всего рынка ЕС правила осуществления госзакупок в Швеции касаются тех закупок, которые превышают определённую экономическую ценность, так называемые, «пороговые значения». Все осуществляемые закупки, по стоимости превышающие «пороговые значения», органы власти всех стран ЕС должны анонсировать в открытой базе данных «Ежедневных электронных тендеров» ЕС - «TED» (Tenders Electronic Daily, [www.ted.europa.eu](http://www.ted.europa.eu)). Такая система обеспечивает более высокий уровень конкуренции по всем значимым в стоимостном выражении закупкам, поскольку потенциальные фирмы-поставщики товаров и услуг имеют возможность отслеживания потребностей государственных структур не только в своей стране, но и в других странах. Это также создает условия для свободного движения товаров и услуг внутри Евросоюза.

Правительство Швеции объявляет «пороговые значения» один раз в два года, в евро и шведских кронах. С января 2016 г.<sup>11</sup> объявленные «пороговые значения» составили 1 233 941 шв. крон (135 000 евро) для закупок, совершаемых государственными органами власти, 1 910 323 шв. крону (209 000 евро) для закупок, совершаемых прочими органами власти (например, муниципалитетами, ландстингами, общественно-полезными организациями, обществами и объединениями). В случае строительных подрядов, «пороговые значения» для органов власти составляют 47 758 068 шв. крон (5 225 000 евро).

В отношении закупок, стоимостью ниже «порогового значения», действуют другие правила: достаточно анонсировать закупку только в Швеции в одной из общедоступных баз данных, например: <http://www.offentligaupphandlingar.se/>, <http://www.allego.se/>, <https://www.e-avrop.com/>, <http://www.eniroupphandling.se/>, <http://se.mercell.com/>, <http://www.licitio.se/>, <http://www.opic.com/sv/> или [www.valfrihetswebben.se](http://www.valfrihetswebben.se), если закупка подпадает под действие Закона о системе свободы выбора.

Правило об обязательном анонсировании закупок не распространяется на закупки, стоимостью ниже 534 890 шв. крон (66,86 тыс. долл. США), если товары и услуги подпадают под действие Закона о государственных закупках, и 993 368 шв. крон (124,17 тыс. долл. США), если применяется Закон о закупках, относящихся к воде, энергии, транспорту и почтовым службам или Закон о государственных закупках в сфере обороны и безопасности. Данные о величине этих пороговых стоимостей, ниже которых анонсировать закупки необязательно даже внутри Швеции, обновляются одновременно с «пороговыми значениями».

Если предметом государственной закупки являются услуги, то, в зависимости от вида услуги, они подразделяются на:

---

<sup>11</sup> Уведомление об установлении пороговых значений при осуществлении государственных закупок (шв. Tillkännagivande om tröskelvärden vid offentlig upphandling, SFS 2016:14)

– тип «А» (в т.ч. реклама, управление недвижимостью, консультирование, транспортировка);

– тип «Б» (в т.ч. юридические услуги, медицинское обслуживание и уход).

Разделение основывается на том, что услуги типа «А» считаются более применимыми для конкуренции на международном рынке, а услуги типа «Б» – на местном. На закупки услуг типа «Б», даже если стоимость договора превышает «пороговые значения», не распространяется действие Директив ЕС, а применяются те же правила, что и для закупок, не превышающих по стоимости «пороговых значений», т.е. достаточно анонсировать такую закупку в Швеции в одной из общедоступных баз данных.

Европейская комиссия подготовила особую номенклатуру «Общий словарь закупок» (Common Procurement Vocabulary – CPV) для товаров, услуг и строительных подрядов. Эта номенклатура должна использоваться при объявлении о закупках, стоимостью выше «пороговых значений». Товары и услуги разделены на типы, и им присвоены разные коды. Подробнее с условиями закупок в ЕС можно познакомиться на специальном портале SIMAP ([www.simap.europa.eu](http://www.simap.europa.eu)).

Согласно шведскому законодательству, под государственными закупками понимаются закупки, совершаемые государственными учреждениями или предприятиями путем размещения контракта или заключения рамочного соглашения в отношении товаров, услуг или строительных подрядов.

При этом предметом закупок могут являться различные виды товаров и услуг, кроме тех, что относятся к недвижимости, покупке предприятий, научным исследованиям, военным материалам, радио- и телевидению, покупке акций, воде, топливу для производства электроэнергии и тепла.

Существует ряд специфических чувствительных областей, в которых при принятии решений о государственных закупках (даже при формальном проведении конкурсов) окончательное решение может приниматься по политическим соображениям. Это относится к закупкам для нужд вооруженных сил, спецслужб, атомной энергетики (в частности, предстоящая замена выработавших срок реакторов) и др. К примеру, шведское Управление материально-технического обеспечения вооруженных сил (Försvarets materielverk – FMV), как правило, совершает закупки через сеть лицензированных компаний.

По Закону о государственных закупках государственные закупки могут осуществляться государственными и муниципальными органами власти, такими, как:

– органы центральной государственной власти;

– муниципальные и областные советы;

– организации, находящиеся под государственным или муниципальным управлением (offentligt styrda organ), действующие в интересах общества и удовлетворяющие его потребности (при условии, что эти потребности не несут в себе промышленного или коммерческого интереса), и деятельность которых, главным образом, финансируется и контролируется государством, муниципалитетом, областным советом или другим органом власти;

– объединения этих учреждений.

Муниципальные и государственные акционерные общества (госпредприятия) тоже могут осуществлять государственные закупки.

Для закупок в сфере снабжения действуют более гибкие правила (по сравнению с Законом о государственных закупках) в рамках Закона о закупках, относящихся к воде, энергии, транспорту и почтовым службам.

В некоторых случаях орган власти, осуществляющий закупку, может действовать в рамках обоих законов, и решающим фактором для определения, по какому из законов осуществлять ту или иную закупку, является направленность деятельности организации или предприятия, для которого осуществляется закупка.

Следует отметить, что в рамках своих полномочий правительство Швеции продолжает проводить процесс «смягчения» законодательства о конкуренции.

#### **2.4.1. Информация по действующему нормативно-правовому регулированию и предпринимаемым мерам в области государственного регулирования отраслей экономики**

##### **Лесная промышленность**

Швеция – одна из ведущих лесопромышленных держав. По совокупному экспорту продукции этого сектора Швеция занимает второе место в мире после Канады, а по эффективности ведения лесного хозяйства и конкурентоспособности предприятий лесной промышленности Швеция – один из мировых лидеров. При этом, несмотря на значительные объемы производства лесной продукции, прирост лесов в стране превышает объемы заготовок.

Определяющую роль в достижении этих результатов играет последовательная политика государства по регулированию лесной отрасли. Основной акцент в ней делается на воспитании класса ответственных и компетентных частных лесовладельцев. В Швеции насчитывается около 335 тыс. частных лесовладельцев (в основном семейных владений), которым принадлежит около половины лесов. Значение частного сектора для лесной промышленности Швеции определяется также тем, что 60% древесины для дальнейшей переработки поставляется именно из этого источника.

Государственный контроль за использованием лесов и госрегулирование лесного сектора в Швеции имеют многовековые традиции. Первые законы, регулирующие использование лесов и лесных земель датируются 13-м веком. С тех пор главная цель шведского лесного хозяйства – обеспечить ответственное лесопользование в интересах всей нации – оставалась неизменной. В начале 20-го века в результате организованной правительством инвентаризации лесов было установлено, что заготовки древесины превышают ее ежегодные приросты. Поэтому уже первым единым Лесным законом Швеции 1903 года было регламентировано обязательство частных лесовладельцев по восстановлению лесов после их рубки. В 1948 году был принят новый Лесной закон, направленный на повышение интенсивности лесного хозяйства.

В 1960-70-х годах представители движения по охране природы отчетливо заявили о себе, став значимой политической силой. Они настаивали на том, что

государство должно заботиться не только о том, чтобы обеспечить промышленность сырьем, но и о праве людей на отдых в лесу и на сохранение природы для будущих поколений. Поэтому в 1974 году в Лесной закон были внесены поправки, которые акцентировали внимание не только на производственном, но и на других аспектах общественной полезности леса. Третий (ныне действующий) Лесной закон 1979 года подтвердил производственную цель использования лесов, но вместе с тем ввел и специальные рекомендации по охране окружающей среды.

В 1980-е годы влияние общественности на управление лесами Швеции достигло наивысшей степени. В этот период была введена практика инвентаризации частных лесов. Частным лесовладельцам вменялось также в обязанность осуществлять уход за лесами и иметь лесохозяйственные планы. В 1993 году были сформулированы две равнозначные цели лесной политики Швеции: производственная и природоохранная. Перед лесовладельцами были поставлены более жесткие требования в отношении достижения природоохранных целей лесной политики. Особый акцент в лесном законодательстве был сделан также на необходимости повышения уровня знаний лесовладельцев.

За последние два века и крупные компании, и мелкие частные лесовладельцы научились вести лесное хозяйство на высоком уровне. Этот результат обусловлен тем, что государство всегда уделяло много внимания обучению собственников лесов навыкам эффективного ведения хозяйства.

Государственным программам повышения компетенции лесовладельцев уделяется первостепенное внимание. Финансируя эти программы, государство исходит из того, что среди прочих мер господдержки отрасли эти программы наиболее эффективны в плане обеспечения ее устойчивого развития. Недостаток своих знаний и навыков по уходу за лесом шведские лесовладельцы могут восполнить, воспользовавшись помощью государства. Для этого достаточно подать в Шведское лесное агентство заявку на обучение в рамках соответствующего курса.

В последние несколько лет усилилась критика правительства за то, что в погоне за прибылью лесовладельцев и лесопромышленных компаний, государство стало ослаблять свой контроль над охраной лесов и забывать о необходимости сохранения экосистем. Особую тревогу экспертов вызывает исчезновение смешанных и лиственных лесов, а также сокращение и исчезновение многочисленных видов насекомых, птиц и животных. Ответом на критику стали планы правительства по значительному увеличению площадей заповедных лесов.

## Энергетика

Законодательное регулирование энергетики в Швеции охватывает все основные области энергетики страны, включая электроэнергетику (закон об электроэнергии 1997:857), отопление (закон о централизованном отоплении 2008:263), использование в экономике страны таких ключевых видов топлива, как нефть (закон о нефтяном кризисе 1975:197 и ряд др.) и природный газ (закон о природном газе 2005:403), а также такое ключевое для Швеции направление развития, как возобновляемая энергетика.

С момента вступления Швеции в Евросоюз (с 1995 года) развитие законодательства Швеции в значительной мере определяется стратегическими

решениями и директивами этой организации. Ключевым фактором, определяющим развитие энергетики Швеции, является стратегическая ориентация страны на максимально быстрое развитие возобновляемой энергетики, полный отказ ископаемых топлив и сведение к нулю антропогенного воздействия на климат.

Основой ныне действующей политики правительства Швеции в области энергетики и ее законодательного регулирования являются принятые в 2009 году два закона – о политике правительства в области климата (2008/09:162) и политике в области энергетики (2008/09:163). Оба этих закона рассматриваются как единое целое и составляют «единую политику Швеции в области климата и энергетики».

Единая политика Швеции в области климата и энергетики устанавливает набор целей и стратегий будущего развития. В соответствии с ней, к 2020 году не менее 49% всей потребляемой в стране энергии должно вырабатываться из возобновляемых источников.

На практике эта цель уже достигнута (прежде всего, за счет широкого использования древесной биомассы в качестве топлива в промышленности и жилом секторе) и речь идет о пересмотре целевых показателей. Использование инструментов налоговой политики позволило правительству Швеции, по сути, полностью достичь еще одной важной цели, намеченной на 2020 год – вытеснения ископаемых топлив (нефти и угля) из сектора отопления.

В соответствии с планами правительства, другими основными целями энергетической политики Швеции, которые должны быть достигнуты к 2020 году, являются:

- увеличение доли энергии из возобновляемых источников, используемой в транспортном секторе, до 10% (долгосрочная цель – полный отказ от углеводородного топлива на транспорте к 2030 году);
- увеличение эффективности использования энергии на 20% по сравнению с 2008 годом;
- снижение выбросов парниковых газов на 40% по сравнению с 1990 годом (долгосрочная цель – полное устранение воздействия на окружающую среду за счет выбросов парниковых газов к 2050 году).

Важнейшую роль в достижении целей правительства в области климата и энергетики играют налоги. В Швеции действуют налоги на электроэнергию, на топливо, на выбросы углекислого газа и соединений серы, а также оксидов азота. Ставки налогов варьируются и зависят от того, используется ли топливо для отопления или как моторное топливо, используется ли оно в промышленности или в домашних хозяйствах, а в случае с электроэнергией – для чего она используется и в каком регионе страны.

Налоги на энергию – это собирательное понятие для налогов на различные виды топлива и электроэнергию. Они могут быть условно поделены на «фискальные» (общий налог на энергию) и «экологические». Целью последних является достижение экологических целей. Эта группа налогов, в частности, включает налоги на выбросы углекислого газа и соединений серы. В Швеции действуют следующие основные налоги на энергию:

- общий налог на энергию, который взимается со всех видов топлива и начисляется в зависимости от различных факторов, в т.ч. от их энергоемкости;
- налог на выбросы углекислого газа, который был введен с 1991 года и взимается за выбросы углекислого газа, образующегося при сжигании всех видов топлива, кроме биотоплива и торфа;
- налог на выбросы соединений серы (начисляется при сжигании угля, нефтепродуктов и торфа);
- налог на выбросы оксидов азота (этот налог не имеет фискальной цели и компенсируется большинству производителей энергии, за исключением тех, чьи выбросы азота действительно значительны).

Налоги на энергию и на выбросы парниковых газов, по мнению правительства Швеции, являются наиболее эффективными инструментами государственного регулирования для достижения целей политики в области энергетики и климата. Основопологающим принципом политики государства в этой области является принцип «платит тот, кто загрязняет окружающую среду».

Налог на выбросы углекислого газа был введен в Швеции с начала 1991 года. Швеция была одним из инициаторов введения этого налога во всех странах Евросоюза, но это предложение не было принято. На сегодняшний день из всех европейских стран налог на выбросы CO<sub>2</sub> существует лишь в Финляндии, Норвегии (не входит в ЕС), Дании, Великобритании и Нидерландах. В Швеции ставка этого налога неоднократно повышалась и на сегодняшний день она одна из самых высоких в мире.

Учитывая, что этот налог не действует в отношении биотоплива и торфа, его введение и поэтапное повышение ставки внесло огромный вклад в сокращение потребления нефти и угля и в переход на возобновляемые топлива, особенно в секторе централизованного отопления. С 2020 года использование углеводородных топлив в этом секторе будет запрещено. Характерно, что параллельно с поэтапным повышением этого налога правительства трижды снижало ставку походного налога.

Еще одним ключевым инструментом государственного регулирования в сфере энергетики являются т.н. «зеленые» **сертификаты на электроэнергию**. Система «зеленых» сертификатов была введена в Швеции в мае 2003 г. (закон о сертификатах на электроэнергию 2003:113) и заменила собой систему действовавшую ранее государственных грантов и субсидий, в отношении возобновляемой электроэнергетики. В соответствии с законом, производители электроэнергии получают от государства по одному сертификату за каждый 1 МВт\*ч электроэнергии, произведенной из возобновляемых источников. Таким образом, они имеют возможность получить доход не только за счет реализуемой ими электроэнергии, но и дополнительный доход от продажи на рынке «зеленых» сертификатов. С начала действия этой системы в 2003 г. прирост производства электроэнергии из ВИ составил 11,6 ТВт\*ч, что составляет более 46% от той цели (25 ТВт\*ч), которая установлена на 2020 год.

Увеличение доли ВИЭ в транспортном секторе – одна из наиболее трудных задач для правительства, поскольку транспорт в Швеции до сих пор примерно на 90% зависит от нефтепродуктов. План действий правительства нацелен на полное

устранение этой зависимости к 2030 году и включает как меры налогового регулирования, так и государственное софинансирование исследований по возобновляемым видам топлива и разработке альтернативных технологий.

Законодательные инициативы правительства по продвижению автомобилей с низким уровнем воздействия на окружающую среду предусматривают:

- освобождение от транспортного налога новых «зеленых автомобилей» на пять лет (при этом определение «зеленого автомобиля» постепенно ужесточается);
- стимулирование роста рынка электромобилей и автомобилей с гибридными силовыми установками с возможностью зарядки от сети;
- расширение системы субсидий для заправочных станций, предлагающих возобновляемое топливо;
- стимулирование производства биотоплива, сокращающих выбросы парниковых газов на 35% и более по сравнению с нефтепродуктами;
- имплементацию в национальное законодательство требований Директивы ЕС по качеству топлива, предусматривающей в частности возможность добавления до 10% биоэтанола в бензин и до 7% биокомпонента – в дизельное топливо.

Что касается последнего пункта, то в марте 2013 г. правительство Швеции опубликовало законодательное предложение о введении с 1 мая 2014 г. системы квотирования, обязывающей топливные компании довести долю биодизельного компонента в общем объеме реализации дизельного топлива до 9,5% и биоэтанола – до 10%. С одной стороны, это позволит правительству увеличить долю биотоплива на рынке, с другой стороны, даст топливным компаниям больше гибкости в вопросе предложения на рынке топлив с различным содержанием биокомпонентов.

В целом на стимулирование производства и потребления энергии из возобновляемых источников в Швеции работает много законов и директив правительства. Изменения в них вносятся относительно часто, в т.ч. в связи с изменениями в общеевропейском законодательстве. Однако наиболее «системообразующими» для энергетики Швеции мерами являются налог на выбросы CO<sub>2</sub> и «зеленые» сертификаты на электроэнергию. При этом, если налог на выбросы CO<sub>2</sub> подталкивает производителей и потребителей энергии к отказу от ископаемых топлив, в т.ч. в жилом секторе, в промышленности и на транспорте, то «зеленые» сертификаты обеспечивают финансовую поддержку производителям электроэнергии из возобновляемых источников.

## **Сфера туризма**

Деятельность функционирующих в Швеции туристических компаний и туроператоров регулируется законодательством, целью которого является обеспечение прав клиентов (туристов), в том числе в случае возникновения экстренных ситуаций. Важную роль в этом играет Директива Совета Европейских Сообществ № 90/314/ЕС «О комплексном туризме, комплексном отдыхе и комплексных турах» (Directive 90/314/EEC on Package travel, package holidays and package tours), имплементированная в шведское законодательство посредством



«Закона о комплексных турах» (SFS 1992:1672, Lag om paketresor). Закон вступил в силу 1 января 1993 года.

Данный закон четко определяет ключевые понятия в сфере туризма, требования к туристической компании относительно предоставления туристу исчерпывающей информации до начала поездки, а также обязательства туристических компаний по отношению к клиенту. Надзор за исполнением этого Закона осуществляет Государственное управление по защите прав потребителей Швеции (Konsumentverket).

«Закон о туристической гарантии» (SFS 1972:204, Resegarantilag) дополняет «Закон о комплексных турах» и предписывает каждому организатору или продавцу пакетного тура в обязательном порядке резервировать денежные средства на особые случаи, эти средства также называются «туристической гарантией» (Resegaranti). Туристическая гарантия обеспечивает безусловную выплату клиенту компенсации в случае прерывания или отмены комплексного тура, если это произошло не по его вине. Случаи внезапного банкротства компаний крайне редки в Швеции, поскольку действующее законодательство в экономической сфере позволяет заблаговременно выявить компании, находящиеся в неблагоприятном экономическом положении. Но и в этом случае интересы клиентов защищены благодаря туристической гарантии.

В соответствии с Законом клиенту полностью возвращается оплаченная им стоимость комплексного тура. Компенсируется также стоимость дополнительных услуг, вошедших в договор между клиентом и туристической компанией. Расходы за услуги, не вошедшие в контракт, не возмещаются (например, страховка, которую клиент приобрел самостоятельно).

Камер-коллегия (Государственное управление по юридическим, финансовым и административным услугам Швеции, Kammarkollegiet) ведет реестр компаний, имеющих туристические гарантии. Управление также определяет размер туристической гарантии индивидуально для каждой отдельной компании, исходя из таких факторов как количество туристов, обслуживаемых в туристической компании, стоимость туров, условий оплаты тура, стоимости страховки в случае отмены тура со стороны клиента, размера первоначального взноса за приобретаемый тур. Предоставление туристической компанией неверных данных может привести к крупным денежным штрафам или судебному преследованию.

Рассмотрение вопроса, имеет ли клиент право на компенсацию, а также расчетом сумм выплат клиентам из средств туристической гарантии занимается специальное государственное ведомство – Комиссия по вопросам туристической гарантии (Resegarantinämnden) при Камер-коллегии. Комиссия состоит из председателя и четырех членов, назначаемых правительством Швеции. Два члена Комиссии представляют интересы потребителей, остальные два – интересы туристических компаний.

### **Защита окружающей среды, технологии и оборудование**

В 2014 году государственная поддержка отрасли техники и технологий по защите окружающей среды реализовывалась, главным образом, в рамках принятой правительством Швеции в 2011 году «Стратегии по развитию природоохранных технологий и их экспорту на 2011-2014 гг.». Стратегия предполагает выделение в

четырёхлетний период 400 млн. шв. крон (ок. 61,5 млн. долл. США) на пакет мер по развитию шведского сектора природоохранных технологий и его продвижению на внешних рынках. Средства выделяются на создание благоприятных условий для развития и роста предприятий, работающих в сфере природоохранных технологий, стимулирования роста и содействия развитию научных исследований и инноваций в области природоохранных технологий и упрощения процесса коммерциализации инноваций в области техники и технологий по защите окружающей среды.

В 2015 г. в Швеции была принята «Стратегия Регионального роста», которая будет реализовываться в рамках единой политики ЕС, принятой на 2014-2020, в том числе в части реализации программ развития природоохранных технологий и устойчивого развития регионов.

Правительством Швеции определены следующие цели энергетической политики страны до 2020 года:

- снижение на 40% выброса парниковых газов;
- не менее 50% энергии должно вырабатываться из возобновляемых источников;
- на 20% увеличение энергоэффективности;
- не менее 10% энергии в секторе транспорта должно быть произведено из возобновляемых источников.

## ***2.5. Государственное регулирование банковского и страхового секторов экономики, биржевой торговли***

Государственное регулирование банковского сектора осуществляется в Швеции двумя ведущими организациями: Финансовой инспекцией и Риксбанком (Центральным банком). Основной целью обоих регуляторов является поддержание финансовой стабильности.

Финансовая инспекция выполняет функцию контроля над финансовыми институтами, составляющими финансовую систему. Задачей Риксбанка является масштабное обеспечение стабильности функционирования финансовой системы. Задача обеспечения финансовой стабильности решается обоими надзорными органами.

**Финансовая инспекция.** Финансовая инспекция является государственным органом, подотчетным Министерству финансов. Она осуществляет контроль за 3700 финансовыми организациями, 600 зарубежными финансовыми компаниями, ведущими деятельность в Швеции, собирает информацию от 300 компаний, котируемых на бирже. Финансирование деятельности регулятора осуществляется за счет взносов финансовых организаций. Главная функция Финансовой инспекции — контроль над деятельностью компаний на финансовых рынках. Более общей целью Финансовой инспекции является обеспечение стабильности и эффективности финансовой системы, а также защита прав потребителей в этой сфере.

Финансовая инспекция издает предписания, формирующие конкретные правила финансовой деятельности, в рамках существующих законов. Кроме этого, Финансовая инспекция выпускает разъяснения по практическим вопросам, которые

не являются обязательными, но задают рамки «хорошей практики» деятельности финансовых компаний. В функцию регулятора входит выдача разрешений на различные виды деятельности в финансовой сфере.

Формы контроля над финансовыми организациями, применяемые Финансовой инспекцией, сводятся к выездным проверкам и сбору сведений от участников рынка. Финансовая инспекция может также назначать ревизоров для проверок отдельных компаний. В текущем режиме осуществляется контроль рисков и экономического положения участников рынка.

Одним из направлений деятельности Финансовой инспекции является обеспечение готовности на случай кризисных ситуаций. Для этих целей с 2005 года функционирует рабочая группа по частно-государственному партнерству в финансовом секторе (FSPOS). В деятельности этой группы принимает участие Ассоциация банков Швеции, клиринговое агентство Банкжиросентрален, Государственная страховая касса, Стокгольмская биржа (Nasdaq/OMX), Риксбанк, Управление по обслуживанию госдолга, Ассоциация сберегательных банков и др. организации.

Численность персонала Финансовой инспекции составляет около 300 человек. В структуру этого регулятора входят отделы экономического анализа, правового регулирования, отдельные подразделения по сферам деятельности (банки, страховые компании, фин. рынки), отдел по связям с общественностью и административный отдел.

**Риксбанк — Центральный банк Швеции.** Риксбанк Швеции, образованный в 1668 году, находится в ведении шведского парламента, но с 1 января 1999 г. проводит независимую регулирующую политику. Основным инструментом кредитно-денежной политики Риксбанка — учетная ставка. Основной целью Риксбанка является поддержание монетарной стабильности страны, в первую очередь за счет удержания инфляции на стабильно низком уровне (целевой ориентир по уровню инфляции для Риксбанка в настоящее время составляет 2% в год).

Вторая важнейшая задача Риксбанка — сохранение стабильности финансовой системы, в том числе обеспечение эффективного функционирования платежных систем и рынка ценных бумаг.

Риксбанк регулярно выпускает отчеты о финансовой стабильности Швеции. В обзоре, опубликованном в ноябре 2015 г., положение в финансовой системе оценивается как стабильное. Но структурные особенности банковского сектора и степень его концентрации создают уязвимости для стабильности. Главным фактором, обуславливающим риски финансовой системы, является растущая задолженность шведских домохозяйств. Поэтому Риксбанк одобрил решение Финансовой инспекции о необходимости повышении минимального веса риска для ипотечных кредитов с действующих 15 до 25 процентов. Кроме этого, Риксбанк рекомендует крупным банкам увеличить уровень покрытия и ликвидности.

### 2.5.1. Общий обзор нормативно-правовой базы регулирования банковского и страхового секторов экономики и биржевой торговли

Основные законодательные акты в сфере регулирования финансовой деятельности в Швеции:

1. **Закон о банковской и финансовой деятельности**<sup>12</sup>. Закон устанавливает основы ведения деятельности банками и кредитными учреждениями. В законе содержатся требования к получателям разрешения на осуществление банковских и кредитных операций, требования к ведению деятельности, кредитной оценке, правила регулирования и контроля над деятельностью, применяемые санкции и т.п. Для банков и кредитных организаций действуют одинаковые правила.

2. **Закон о минимальном уровне капитального покрытия**<sup>13</sup>. Закон содержит требования к банковским и кредитным организациям, нацеленные на снижение уровня рисков. В законе устанавливаются требования к капиталу для кредитных, рыночных и операционных рисков. Закон регламентирует порядок расчета капитального покрытия в зависимости от объема и структуры активов, обязательств и вкладов данного кредитного института. В законе также устанавливаются ограничения по кредитованию аффилированных клиентов.

3. **Закон о потребительских кредитах**<sup>14</sup>. Закон устанавливает порядок выдачи потребительских кредитов. В законе содержатся нормы по предоставлению информации о предоставляемых кредитах и содержанию кредитных договоров. В законе также содержатся указания о том, при каких условиях ставка процента может изменяться не в пользу клиента, и на каких условиях возможно досрочное погашение кредита.

4. **Закон о выпуске обеспеченных облигаций**<sup>15</sup>. Банки и кредитные организации могут выпускать обеспеченные облигации с приоритетным погашением из активов при выполнении установленных в законе требований.

5. **Закон об услугах по организации платежей**<sup>16</sup>. Закон содержит требования к организациям, осуществляющим услуги по платежам клиентов относительно предоставления информации об услугах, сроках осуществления платежей и т.п. В законе вводится отдельная категория финансовых компаний — платежные организации.

6. **Закон о гарантиях по вкладам**<sup>17</sup>. Закон гарантирует каждому вкладчику возмещение в размере 100 тыс. евро по всем вкладам на счетах в банке, кредитной организации и т.п. Закон применяется в тех случаях, когда организация подвергается процедуре банкротства или Финансовая инспекция принимает решение о вводе гарантий в действие.

7. **Закон о противодействии отмыванию денег и финансированию терроризма**<sup>18</sup>. Закон касается банковских и кредитных организаций, а также ряда других предприятий. В законе содержится запрет на содействие отмыванию денег и

<sup>12</sup> Lag (2004:297) om bank- och finansieringsrörelse

<sup>13</sup> Lag (2006:1371) om kapitaltäckning och stora exponeringar

<sup>14</sup> Konsumentkreditlag (2010:1846)

<sup>15</sup> Lag (2003:1223) om utgivning av säkerställda obligationer

<sup>16</sup> Lag (2010:751) om betaltjänster

<sup>17</sup> Lag (1995:1571) om insättningsgaranti

<sup>18</sup> Lag (2009:62) om åtgärder mot penningtvätt och finansiering av terrorism

вводится обязанность по сообщению в полицию сведений о подозрительных транзакциях, которые могут быть связаны с отмыванием денег или финансированием терроризма.

Основная часть вышеперечисленных законов основана на директивах ЕС. Законы дополняются более детальными распоряжениями правительства, а также предписаниями и разъяснениями Финансовой инспекции.

Шведские банки в основном являются универсальными, т.е. осуществляют торговлю ценными бумагами, управление капиталом своих клиентов, обслуживание юридических лиц и т.п. В этих сферах применяется специальное законодательство. Один из основополагающих законов для этой деятельности — Закон о рынке ценных бумаг<sup>19</sup>. Данный закон реализует директиву о рынках финансовых инструментов (MiFID — Markets in Financial Instruments Directive).

**Регулирование страховой деятельности.** Условия регулирования страхового сектора в Швеции также в основном заданы директивами ЕС. Общие условия осуществления страховой деятельности в ЕС базируются на четырех принципах: единый регулятор, национальный режим регулирования, минимальная гармонизация требований, взаимное признание.

Директивы ЕС в сфере страховой деятельности аккумулировались по трем направлениям: страхование ущерба, страхование жизни и прочие аспекты страхования.

Ведущим регулятором страховой сферы в Швеции является Финансовая инспекция. Соответствующие нормативные акты регламентируют деятельность страховых обществ и страховых объединений (обществ взаимопомощи). Основные принципы регулирования для них зафиксированы соответственно в Законе о страховой деятельности<sup>20</sup> и Законе об обществах взаимопомощи<sup>21</sup>. Для зарубежных страховщиков в Швеции действуют положения специального Закона о деятельности иностранных страховых компаний<sup>22</sup>. Кроме этого, Финансовая инспекция обладает полномочиями по регулированию аудиторской деятельности согласно положениям закона об аудите страховых компаний<sup>23</sup>.

Текущая деятельность Финансовой инспекции не ограничивается положениями вышеперечисленных законов. Ряд норм, регламентирующих страховую сферу и нацеленных на защиту клиентов страховых компаний, содержится в Законе о возмещении ущерба от дорожно-транспортных происшествий<sup>24</sup>, Законе о страховании участников гоночных состязаний<sup>25</sup>, законодательных актов о пожизненной ренте. Ряд полномочий Финансовой инспекции вытекает из Закона о некоторых решениях в отношении органа управления премиальными пенсиями<sup>26</sup>.

<sup>19</sup> Lag (2007:528) om värdepappersmarknaden

<sup>20</sup> Försäkringsrörelselagen (1982:713, FRL)

<sup>21</sup> Lag (1972:262, UFL) om understödsföreningar

<sup>22</sup> Lag (1998:293) om utländska försäkringsgivares verksamhet i Sverige

<sup>23</sup> Lag (1995:1560) om årsredovisning i försäkringsföretag

<sup>24</sup> Trafikskadelag (1975:1410)

<sup>25</sup> Lag (1976:357) om motortävlingsförsäkring

<sup>26</sup> Lag (1998:710) med vissa bestämmelser om Pensionsmyndighetens premiepensionsverksamhet

## **2.6. Состояние инновационного развития**

### **2.6.1. Приоритетные направления развития инновационной политики**

Правительство Швеции уделяет значительное внимание вопросам сохранения и наращивания национального научного потенциала, стимулирования исследований, а также инновационному развитию промышленности. Страна занимает одно из первых мест в мире по объему общих расходов на НИОКР в процентах от ВВП. С 2001 года его значение находится на уровне 3,8-3,9%. Существующая в стране система управления и стимулирования НИОКР хорошо зарекомендовала себя на протяжении десятилетий, а достижения шведских ученых широко используются в производственных процессах, что позволяет Швеции сохранять лидирующие позиции в мире по уровню инновационного потенциала.

Приоритетные направления развития инновационной политики Швеции определяются её членством в Евросоюзе, исходя из этого, правительство страны в 2013 году поручило подготовить доклад о планах работы по этому направлению на период до 2020 года и увязать их с основными европейскими проектами. Документ был подготовлен специалистами Шведского управления инновационных исследований (VINNOVA) в сентябре 2013 г. и посвящён принципиально новой комплексной системе финансирования науки и инноваций в Европе. Система получила наименование «Горизонты 2020 – рамочная программа исследований и инноваций» (Horizon 2020 – the Framework Programme for Research and Innovation) и в свою очередь была включена в Инновационную стратегию Швеции от 2012 года.

В «Горизонты 2020» интегрированы следующие европейские инструменты:

- Рамочная программа научно-технологического развития ЕС (The Framework Programme for Research and Technical Development);
- Рамочная программа конкурентоспособности и инноваций (The Competitiveness and Innovation Framework Programme, CIP);
- Европейский институт инноваций и технологий (the European Institute of Innovation and Technology, EIT).

Основные направления программы:

- «Передовая наука» (Excellent Science);
- «Индустриальное лидерство» (Industrial Leadership);
- «Социальные вызовы» (Societal Challenges).

Первое направление – «Передовая наука», направлено на повышения уровня научных исследований ЕС и обеспечение конкурентоспособности европейской науки. Программа будет поддерживать лучшие научные идеи, и предоставлять ученым доступ к исследовательской инфраструктуре.

Цели элемента Программы «Передовая наука»:

- поддержка выдающихся исследователей и их научных групп;
- финансирование совместных исследований, которые будут способствовать расширению областей исследований;
- проведение тренингов и программ по повышению квалификации;
- предоставление доступа к исследовательским инфраструктурам.

Бюджет данного сегмента составит около 24,5 млрд. евро (для всех членов ЕС).

Второе направление – «Индустриальное лидерство», должен способствовать превращению Европы в место притяжения инвестиций в область НИОКР, содействовать привлечению инвестиций в ключевые промышленные технологии, росту и выведению европейских компаний на мировые рынки.

Цели элемента Программы «Индустриальное лидерство»:

- достижение лидерства в области промышленных технологий в сфере информационно-коммуникационных технологий, нанотехнологий, новых материалов, биотехнологий и космоса;
- поддержка инновационных малых и средних компаний;
- облегчение доступа к управлению финансовыми рисками.

Бюджет данного приоритета составит около 18 млрд. евро (для всех членов ЕС).

Третье направление – «Социальные вызовы», нацелено на решение основных социальных проблем. Финансирование будет сфокусировано на следующих научных областях:

- здравоохранение, демографические изменения и благополучие;
- безопасность продуктов питания, сельское хозяйство, морские исследования и биоэкономика;
- безопасная, чистая и эффективная энергетика;
- экологически-безопасный транспорт;
- влияние климата и рациональное использование ресурсов.

Бюджет данного сегмента составит около 31,7 млрд. евро (для всех членов ЕС).

### **2.6.2. Информация о действующем законодательстве в сфере поддержки инновационной деятельности, изменения в нормативно-правовой базе за отчетный период**

Инновационное развитие занимает важнейшее место в экономике Швеции. Роль государства в данном процессе в первую очередь сводится к формированию национальных программных документов, определяющих основные направления деятельности, которые реализуются при поддержке государственных организаций, отвечающих за исследования и инновации в отдельных областях. При этом значимым инструментом государственного стимулирования является выделение финансовых средств для реализации положений данных программ. Основную работу по формированию государственной политики научных исследований осуществляет Министерство образования и науки Швеции, которое координирует работу по подготовке и представлению в парламент (как правило, к середине текущего мандатного периода) предложения об основных направлениях научно-технической политики.

Правительство Швеции в октябре 2012 г. завершило работу над программным документом (2012/13:30), в котором определены основные стратегические направления научно-технической и инновационной политики (НТИП) в период 2013-2016 гг. Необходимость формирования альтернативных подходов в этой области была вызвана глобальными изменениями последних лет, оказавшими

серьезное влияние на мировое распределение интеллектуальных и производственных ресурсов.

Основной целью стратегии является максимальное расширение спектра и количества как национальных, так и зарубежных наукоемких предприятий с действующими производствами на территории Швеции. Выбор данной цели обусловлен многократно усилившейся за последние пять лет глобальной конкуренцией, драйвером которой стало повышение рентабельности высокотехнологичной промышленности в Китае и Индии. По оценкам правительственных экспертов, кризисные явления в Европе стимулировали процессы трансферта производств в страны с развивающейся экономикой. В сложившейся ситуации шведское правительство намерено за счет модернизации сфер образования и науки создать благоприятные условия для инновационных компаний.

Одним из пунктов Инновационной стратегии в Швеции стало внесение изменений и дополнений в закон «О вузах» (Högskolelag, SFS 1992:1434), с целью подготовки высококвалифицированных специалистов и исследователей для основных сфер шведской промышленности (горнодобывающая, сталелитейная, лесоперерабатывающей), а также с целью построения устойчиво развивающегося общества.

### **2.6.3. Инфраструктура поддержки инновационного развития**

В Швеции с 1 января 2001 г. функционирует специальное ведомство, в функции которого входит содействие развитию инновационного потенциала страны и координация деятельности национальных компаний на данном направлении – **Шведское управление инновационных систем (VINNOVA)**. Управление подчинено Министерству предпринимательства, энергетики и коммуникаций Швеции. В рамках решения поставленным перед ним задач, в особенности при реализации крупных проектов трансъевропейского сотрудничества, Управлением активно используется механизм частно-государственного партнёрства (ЧГП). Такой подход находится в русле общей стратегии Евросоюза, полагающего необходимым привлекать к финансированию масштабных общеевропейских инициатив частных инвесторов. Это обусловлено существенными объёмами капиталовложений в соответствующие проекты, а также их потенциальным интересом для делового сообщества. Примерами таких проектов могут послужить «Чистое небо», «Инновационная медицина для Европы», «Европейская наноэлектронная инициатива» и т.п.

В целях развития инновационного потенциала страны Шведское управление инновационных систем реализует политику тесного взаимодействия с научным сообществом Швеции.

В Швеции сложилась достаточно четкая система научных обществ, ассоциаций и иных некоммерческих организаций с государственным и частным участием, направленная на поддержку и стимулирование научно-исследовательского сектора экономики. К ним относятся различные агентства, советы и фонды, которые выступают в качестве экспертных организаций, в рамках которых происходит выработка и обсуждение перспективных научных направлений,



осуществляется доленое финансирование научно-исследовательских и опытно-конструкторских разработок (НИОКР), оценивается эффективность национальной и зарубежной системы знаний. Работу подавляющего большинства органов в данной сфере координирует Министерство образования и науки (Utbildningsdepartementet).

К одним из ключевых органов в данной области относится **Шведская королевская академия инженерных наук (IVA)**, которая является общественным научным консультативным органом, выступающим в качестве независимого института для обмена знаниями в различных областях и выработки рекомендаций по направлениям развития общества. Академия способствует поддержанию и расширению взаимодействия между представителями научных, промышленных и управленческих организаций, как в самой Швеции, так и за ее пределами, причем значительное внимание в последнее время уделяется развитию международного сотрудничества.

Другим значимым органом данной системы является **Шведский совет по научным исследованиям (Vetenskapsrådet)**. В спектр задач совета входит поддержка фундаментальных исследований в Швеции. Совет является экспертной организацией и участвует в формировании научно-технической политики страны путем подготовки для правительства страны рекомендательных аналитических отчетов и обзоров.

**Шведский совет по научным исследованиям в области окружающей среды, сельского и лесного хозяйства и территориального планирования (FORMAS)**. Совет создан для оказания целенаправленной поддержки фундаментальных исследований в интересах устойчивого развития в таких областях, как экология, сельское хозяйство, лесоводство, планирование строительства городов и инфраструктуры. Совет является экспертной организацией и участвует в формировании научно-технической политики страны путем анализа, отбора и распределения финансирования наиболее перспективных направлений исследований.

**Шведский совет по научным исследованиям в области трудовых отношений и социального обеспечения (FAS)**. Совет создан с целью стимулирования и управления НИОКР в области организации труда, охраны здоровья и социальных услуг.

Кроме того, в Швеции функционирует также несколько фондов, ответственных за распределение государственного финансирования различных направлений фундаментальных и прикладных исследований, в том числе вырабатывающих конкретные предложения по формированию национальной научно-технической политики. К ним относятся:

- Фонд стратегических исследований (SSF);
- Фонд знаний (KK-stiftelse);
- Фонд стратегических исследований в сфере экологии (MISTRA);
- Фонд исследований в области медицинских наук;
- Фонд международного научно-образовательного сотрудничества (STINT).

#### Иновационные центры Швеции

Правительство Швеции уделяет значительное внимание вопросам формирования и развития на территории страны инновационных региональных объединений отраслевой направленности (кластеров), способных выступить в качестве движущей силы экономического роста. При этом важнейшим направлением деятельности органов власти является организация эффективного взаимодействия между компаниями, научно-исследовательскими организациями и государственным сектором с целью создания в рамках данных объединений благоприятных условий для коммерциализации результатов научных исследований и разработок.

Следует отметить, что четкого понятия или классификации кластеров в Швеции не существует. Шведы, как правило, руководствуются только географическими рамками и отраслевой направленностью подобных формирований. В их понимании в подобные формирования входят как научные (инновационные), так и производственные составляющие. При этом варьируются только доли этих составляющих в кластере.

Наиболее наглядным примером инновационного объединения в Швеции, включающего как научно-исследовательские, так и производственные элементы, является **технологический кластер в г. Чиста** (пригород Стокгольма), который образован на базе Королевского технологического института (Kungliga Tekniska Högskolan, КТН) и Стокгольмского университета и в настоящее время является ведущим в мире по направлению информационных технологий.

В настоящее время на территории технологического кластера расположены около 8500 производственных, исследовательских и образовательных предприятий и организаций с общим количеством занятых свыше 67 тыс. человек. Из них более 23,5 тыс. трудятся в 1 075 компаниях, ориентированных на информационные технологии и телекоммуникации. Наиболее крупными из них являются: Эрикссон (Ericsson), Нокia (Nokia), Майкрософт (Microsoft), САН (SUN), Интел (Intel), Оракл (Oracle), ЗТЕ (ZTE), Хуавэй (Huawei), ТьеттоЭнатор (TietoEnator), Хьюлетт-Паккард (HP). Кроме этого, в кластер входит ряд научно-исследовательских центров: центры КТН и Стокгольмского университета, Шведский институт исследований в области компьютерной техники (Swedish Institute of Computer Science), НИИ министерства обороны Швеции (FOI). Общее количество научных работников составляет около 1 100 человек, студентов — 5 000.

Основные направления деятельности компаний и организаций, входящих в данное образование, – научные исследования в области электроники, микроэлектроники, радиосвязи, производство ИТ-продукции, программирование и разработка вычислительной техники, а также создание производственных и технологических процессов.

Финансирование деятельности кластера осуществляется как за счет средств фонда Электрум и государственной компании Инновашунсбрун, так и за счет ассигнований от партнеров. Территориальное расположение обеспечивает кластеру определенную финансовую и административную независимость от Стокгольма, что позволяет создавать для предприятий и компаний особые льготные условия ведения бизнеса.

К региональным кластерам (по географической близости участников) могут быть также причислены ряд отраслевых образований на территории Швеции, имеющих, в первую очередь, производственную направленность. К ним можно отнести и автомобильный кластер в районе юго-западной Швеции (Гётеборг, Тролльхеттан) и авиационный кластер в районе г. Линчёпинга. Формирование этих образований происходило вокруг крупных производственных предприятий, которые, собственно и выступали в качестве их организаторов. Близость профильных учебных заведений только способствовала их становлению и развитию. К настоящему моменту подавляющее большинство шведских регионов имеют свои программы создания и развития таких образований, как производственные и инновационные кластеры.

Следует подчеркнуть, что правительство Швеции в конце 1990-х годов решило использовать положительный опыт шведской «Кремниевой долины» в г. Чиста и приняло решение о разработке программы стимулирования экономического роста через создание инновационных центров на территории страны. Ответственным за данное направление было назначено Шведское управление инновационных систем (VINNOVA), которое в 2001 году приступило к практической реализации программы Винвэкст (Vinväxt) – «Региональный рост – через динамичные инновационные системы». Ее суть заключается в отборе на конкурсной основе наиболее конкурентоспособных программ регионального развития и стимулирование деятельности существующих или создание на территории данных регионов новых инновационных кластеров, имеющих отраслевую направленность, с их последующем долевым финансированием за счет средств VINNOVA.

Концепция кластеров подразумевает компактное (с географической точки зрения) размещение научных организаций, производственных компаний и административных органов, что облегчает и ускоряет их взаимодействие и позволяет разрабатывать новые продукты и услуги за более короткое время. Она также предусматривает наличие сильных лидеров в лице компаний или научных учреждений в какой-либо отрасли.

Объем ежегодного финансирования каждой из отобранных программ по линии VINNOVA был определен в сумму до 10 млн. шв. крон (около 1,3 млн. долл. США), срок финансирования – 10 лет. С момента запуска программы Винвэкст, Шведское управление инновационных систем провело три отборочных тура, в результате которых было рассмотрено в общей сложности около 200 региональных программ, из них лишь 12 были отобраны для последующего финансирования.

К ним, в частности, относятся: Упсала БИО (Uppsala BIO), Роботодален Robotdalen, ПроцессИТ Инновашун (ProcessIT Innovations), Гётеборг БИО (GöteborgBIO), Трайпл Стиликс (Triple Steelix), Файбер Оптик Вэлли (Fiber Optic Valley), Нью Тулс фор Хелс (New Tools for Health), Пик Иновейшн (Peak Innovation, Принтед Электроникс Арена (Printed Electronics Arena).

**ПроцессИТ Инновашун (ProcessIT Innovations), регион Лулео и Умео, Северная Швеция.**

ПроцессИТ Инновашун – научно-исследовательский центр на территории Северной Швеции, деятельность которого направлена на создание готовых решений

для автоматизации промышленных производств, их коммерциализацию и внедрение в производственные процессы. Является платформой для взаимодействия исследователей, компаний, специализирующихся на решениях в области информационных технологий, и шведской промышленности. Созданные решения в виде готовых продуктов или услуг либо напрямую поступают в промышленные компании Швеции, либо под них создается новая фирма, которая и занимается их продвижением на рынок.

Центр основан на базе Технического университета г. Лулео в декабре 2001 г. представителями 20 промышленных предприятий, расположенными в Северной Швеции, при поддержке региональных и местных органов власти. Деятельность центра существенно активизировалась после получения в 2004 году государственного финансирования через Шведское управление инновационных систем.

Управление центром осуществляет советом через специальный исполнительный орган. Совет включает представителей крупнейших промышленных предприятий, двух региональных университетов и региональных органов власти. Исполнительный директор центра – А. Юханссон (Anders Johansson), представитель технического университета Лулео.

Ежегодный бюджет центра оценивается в 44,5 млн. шв. крон (около 6,2 млн. долл. США). Финансирование осуществляется за счет следующих средств: промышленные предприятия (15,1 млн. шв. крон – 2,32 млн. долл. США); фонды ЕС (9,9 млн. шв. крон – 1,52 млн. долл. США); доходы от реализуемых проектов (7,1 млн. шв. крон – 1,09 млн. долл. США); господдержка по линии VINNOVA (5,9 млн. шв. крон – 0,9 млн. долл. США); региональный бюджет (3,1 млн. шв. крон – 0,5 млн. долл. США); бюджеты университетов (2,1 млн. шв. крон – 0,3 млн. долл. США); бюджеты органов местного самоуправления (1,3 млн. шв. крон – 0,2 долл. США).

### **ГётеборгБИО (GöteborgBIO), г. Гётеборг, Западная Швеция.**

ГетеборгБИО – биомедицинский кластер в Западной Швеции, созданный в феврале 2005 г. с целью стимулирования научных исследований в области биомедицины и повышения эффективности использования их результатов на практике.

Исторически наиболее сильными биомедицинскими направлениями региона являются: создание биоматериалов, клеточная терапия, сердечно-сосудистые заболевания и заболевания органов пищеварения. Именно им отдается предпочтение при планировании развития данного кластера.

Финансирование деятельности ГетеборгБИО осуществляется как за счет средств отдельных компаний (например, АстраЗенека, Мёльнлюкке Хелс Кэа, Нобель Биокэа), так и из бюджетов высших учебных заведений (Технологический Университет Чалмерс, Гётеборгский Университет). Значительный вклад в развитие кластера оказывает организация Инновационный мост Запад, а также администрация г. Гётеборга и региона Вэстра Гёталанд. Существенную финансовую и организационную поддержку оказывает Шведское управление инновационных систем.

### **Трипл Стиликс (Triple Steelix), регион Бергслagen.**

Инновационный кластер Трипл Стиликс был образован вокруг крупного металлургического промышленного центра в городе Бергслеген (Bergslagen) в средней Швеции по инициативе Ассоциации предприятий черной металлургии (Jernkontoret). В настоящее время кластер объединяет около 700 малых и средних предприятий, 7 крупных металлургических компаний, производителей металлообрабатывающей техники и «интеллектуальных» производственных процессов, 13 муниципалитетов, Университет Даларны (Högskolan Dalarna) и научно-исследовательский институт МИКРАВ.

Идеология создания кластера подразумевает выполнение трех основных задач:

- активизация информационного обмена, трансфера технологий и знаний между крупными компаниями, малыми и средними предприятиями, а также научно-исследовательскими центрами;
- наращивание инновационного потенциала в регионе за счет коллективного поиска и выбора наиболее перспективных и конкурентоспособных разработок;
- стимулирование развития бизнеса в регионе за счет создания благоприятной предпринимательской и инвестиционной среды.

Основными направлениями технического развития в рамках кластера Triple Steelix являются: создание принципиально новых способов промышленного изготовления тонколистовой стали, новых марок высококачественной стали, а также разработка высокотехнологичных способов металлообработки. При этом указанные направления включают в себя широчайший спектр промежуточных технологий и разработок таких, как наноматериалы, технологии нанолитографии, микро и наноскопии, технологии «интеллектуального» управления производственными процессами, робототехника, компьютерное моделирование и т.п.

Ядро кластера составляют крупнейшие металлургические компании, работающие на территории Швеции: ССАБ (Svenska Stål AB), Сандвик (Sandvik), Оутокумпу (Outokumpu), Овако (Ovako), Фагерста (Fagersta) и Эрастил (Erasteel). Их инвестиции в НИОКР составляют основу финансирования исследований и разработок в рамках кластера Triple Steelix. Со стороны государства средства выделяются на конкретные разработки и проекты под эгидой Управления инновационных систем (VINNOVA), Управления экономического и регионального роста (Tillväxtverket), областных администраций лэнов Даларна (Dalarna), Йевлеборг (Gävleborg) и Вэстманланд (Västmanland). Часть проектов частично или полностью финансируется за счет бюджета ЕС. В настоящее время финансирование научно-исследовательских проектов, реализуемых в рамках Triple Steelix, аккумулирует около 180 млн. шв. крон. В совет правления кластера входят представители компаний, областных администраций, Университета Даларны и VINNOVA.

### **Файбер Оптик Вэлли (Fiber Optic Valley), регион Худиксваль.**

Файбер Оптик Вэлли – инновационный центр в средней части Швеции (400 км севернее Стокгольма), специализирующийся на разработках и коммерциализации решений в области волоконной оптики, сетей широкополосного доступа и сенсорных технологий. Осуществляет поддержку шведских предприятий в форме

НИОКР, обучения, совместного финансирования, установления новых контактов и развития бизнеса. Центр активно сотрудничает с ведущими европейскими научными организациями в данной области. Географически охватывает регион между городами Евле и Сундсваль, а его центром является город Худиксваль (Центральная Швеция).

Решение о создании было принято в 2002 году исходя из наличия в регионе соответствующей научной и производственной базы, а именно: специализированной лаборатории компании Акрео; университета г. Сундсваль; центра географических информационных систем г. Евле. С момента основания усилиями специалистов Файбер Оптик Вэлли в регионе было открыто 30 новых профильных предприятий с общей численностью занятых 250 человек.

Управление центром осуществляется через компанию Файбер Оптик Вэлли АБ, являющейся «идеальной организацией», деятельность которой не направлена на получение прибыли. Финансирование деятельности осуществляется за счет средств, выделяемых по линии Управления инновационных систем (VINNOVA), фондов ЕС, а также частных инвестиций.

#### **Нью Тулз фор Хелс (New Tools for Health), регион Эстергётланд.**

Нью Тулз фор Хелс – научно-исследовательский центр по разработке и последующей коммерциализации новых решений в области здравоохранения. Способствует организации эффективного взаимодействия между научными кругами и промышленностью. Основными направлениями технического развития в рамках деятельности центра являются: телемедицина (в первую очередь, удаленная диагностика), разработка решений для ухода за больными на дому, оптимизация деятельности учреждений системы здравоохранения.

Данный центр объединяет около 60 компаний региона Эстергётланд (Южная Швеция), муниципалитеты и региональные власти, неправительственные организации, а также университет Линчёпинга. Существенная финансовая и организационная поддержка оказывается компаниями АЛМИ Фёретаспартнер, ЛИУ Инновашун, Инновашунсбрун, региональным союзом Эстсам, ландстингом области Эстергётланд, коммуной Норчепинг, коммуной Линчёпинг.

#### **Уппсала Био, (Uppsala BIO), регион Стокгольм – Уппсала.**

Уппсала Био – инновационный кластер, деятельность которого направлена на стимулирование развития сектора биотехнологий в регионе Стокгольм – Уппсала и укрепление его конкурентных позиций на мировом рынке. Ключевую роль в его развитии играет Уппсальский университет.

Историческую роль в возникновении данного кластера сыграла шведская компания Фармация, которая, руководствуясь интересами более тесного сотрудничества с Уппсальским университетом, в начале 50-х годов прошлого века перевела в Уппсалу все свое производство. В немалой степени этому решению способствовала городская администрации, выделившая землю под нужды компании.

В настоящее время в кластере сконцентрировано более половины всех шведских биотехнологических предприятий и организаций. Научная составляющая включает в себя Каролинский институт, Стокгольмский университет, факультет биотехнологий Королевского технологического института, Уппсальский университет, Шведский сельскохозяйственный университет, Университетский

колледж Седертурн, Линчепингский университет, Высшую техническую школу Линчепинга. Клинические исследования проводятся на базе Каролинского госпиталя, Университетского госпиталя в Худдинге, Госпиталя комунны Дандерюд, Уппсальского академического госпиталя, Южного госпиталя, Университетского госпиталя Линчепинга.

Наличие в регионе биотехнологических компаний позволяет на основе научных исследований производить востребованную рынком продукцию. Компании в Уппсале специализируются на разработке оборудования и агробиотехнологий, а предприятия Стокгольма ориентированы на выпуск фармпрепаратов и лекарств. Коммерциализация научных работ и трансферт технологий проводится через венчурную компанию Каролинска Инновашунс АБ (Karolinska Innovations AB) (KIAB), научные парки Уппсала Сайнст Парк (Uppsala Science Park), Новум Сайнст Парк (Novum Science Park), Текникхёйден (Teknikhögden), Электрум (Electrum) и центры Медикал Имэдж Сайенс (Center of Medical Image Science) Visualisation (CMIV), Берзилиус Сайенс Парк (Berzelius Science Park). В Уппсале расположены: Государственное фармацевтическое управление, Государственное продовольственное управление, Государственное управление ветеринарии. В регионе Стокгольм – Уппсала находятся 160 биотехнологических производственных компаний, 100 фармацевтических и 150 фирм по производству медицинского оборудования.

Высокая концентрация интеллектуального потенциала в кластере Стокгольм – Уппсала позволяет шведам эффективно использовать его для проведения научных исследований и внедрения их результатов в рыночные наукоемкие продукты и технологии.

#### **Инновационный кластер Роботдален (Robotdalen), регион Мелардален.**

Инновационный кластер Роботдален был организован для объединения усилий научно-исследовательских центров и промышленных компаний по разработке и внедрению на рынок инновационной продукции в области автоматике и робототехники. На сегодняшний день кластер включает 30 компаний и 3 научных центра – Уппсальский университет (Uppsala Universitet), Университет Örebro (Örebro Universitet) и Университет Мэллардален (Mälardalen Högskola).

Формирование кластера осуществлялось по принципу региональной концентрации компаний и научных центров, имеющих передовой опыт в сфере робототехники, в областях средней Швеции – Сёдерманланд (Södermanland), Вэстманланд (Västmanland) и Эребру (Örebro).

В рамках кластера создается благоприятная среда для формирования и продвижения на рынок новых бизнес-проектов на базе перспективных научных разработок. К 2013 году руководством кластера поставлена задача создать или привлечь к участию 35 новых компаний и обеспечить вывод на рынок 35 новых продуктов. Деятельность Роботдален охватывает три основные технологические направления:

- промышленная робототехника и автоматика;
- мобильная робототехника;
- сервисная робототехника.

Ядро кластера составляют крупнейшие шведские предприятия АББ, Вольво, Атлас Копко и ЕСАБ. Финансирование выделяется по линии Шведского управления инновационных систем, фондов регионального развития ЕС, а также в форме частных инвестиций. В 2015 году на исследования и разработки в рамках деятельности кластера было выделено в общей сложности около 4 млн. долларов. Доля финансирования по линии VINNOVA составила 48%, частные инвестиции – 31%, Фонды регионального развития ЕС – 21%. В совет правления Роботдален входят представители промышленности, областных администраций (коммун и ленов) и научных центров.

### **Пик Инновейшн, (Peak Innovation), города Оре и Эстерсунд.**

Спортивно-туристический кластер в регионе Оре-Эстерсунд (лен Емтланд, северо-западная Швеция) создан на развитом в этом регионе туристическом секторе и нескольких горнолыжных курортах.

В кластер входят спортивные объекты, где проводятся соревнования международного уровня, два т.н. «международных центра компетенции» в области туризма, а также Шведский исследовательский центр зимних видов спорта на базе Университета Средней Швеции (Mittuniversitetet).

В настоящее время основными направлениями деятельности кластера являются исследования и испытания в реальных условиях методик и оборудования для зимних видов спорта. Одной из главных целей, стоящих перед руководством кластера, является формирование в регионе к 2016 году ведущего европейского центра исследований и развития бизнеса в области туризма, спорта и досуга на свежем воздухе.

Организационной основой данного территориального объединения выступает соглашение о сотрудничестве между Университетом Средней Швеции (УСШ), региональными предприятиями, входящими в объединение Пик Бизнес & Спортс АБ (Peak Business & Sports AB), администрациями коммун Эстерсунд, Крукум и Оре, а также спортивным союзом провинции Емтланд.

Управление кластером осуществляется правлением, состоящим из представителей бизнеса и научных организаций. Собственником проекта является компания Мид Свиден Сайенс Парк АБ. На сегодняшний день количество участников составляет 40 компаний.

### **Принтед Электроникс Арена (Printed Electronics Arena), Норчёпинг.**

Принтед Электроникс Арена – инновационный кластер в средней части Швеции, специализирующийся на разработке и коммерциализации решений в области производства электронных компонентов. Кластер нацелен на разработку технологий, позволяющих производить электронную продукцию (дисплеи, сенсоры и пр.) дешево и в больших объемах. Географически охватывает регионы Норрчёпинг и Линчёпинг (провинция Эстерёталанд, Юго-Восточная Швеция).

Кластер создан на базе технопарка г. Норрчёпинга и использует ресурсы университета г. Линчёпинга и компании «Акрео». В нем создана специальная производственная зона для малых и средних предприятий, которая предоставляет возможности по отработке и запуску новых производственных процессов для небольших серий электронных компонентов. Деятельность кластера



поддерживается со стороны местных органов самоуправления г. Норрчёпинга, Отвидаберга и Катринехольма.

Финансирование осуществляется по линии Управления инновационных систем (VINNOVA), за счет средств университета г. Линчёпинг, компании Акрео, технопарка г. Норрчёпинг и местных бюджетов Норрчёпинга и Катринехольма.

Таким образом, в настоящее время в Швеции при активной поддержке правительства идет процесс развития существующих кластеров, а также формирования ряда научно-производственных центров, обладающих потенциалом создания на их основе инновационных и производственных кластеров.

#### **2.6.4. Программы и мероприятия по развитию инновационной сферы**

Основной рамочной программой по развитию инновационной сферы Швеции является «Горизонты 2020» – (Horizon 2020 – the Framework Programme for Research and Innovation), которая увязана с Инновационной стратегией Швеции от 2012 года. В соответствии с предложенным в этом документе планом ключевыми мерами по стимулированию научно-технологического и инновационного развития страны должны стать:

- постепенное увеличение ежегодных государственных расходов на НИОКР на 4 млрд. шв. крон (более 600 млн. долл. США) к 2016 году;
- внесение поправок в Закон «О вузах» (1992:1434);
- создание новых и дополнительное финансирование действующих объектов научно-исследовательской инфраструктуры международного значения (НИИМЗ), к которым относятся крупномасштабные научные установки, специализированные лаборатории, базы данных, вычислительные центры и т.п.;
- дополнительные инвестиции в проекты по прикладным НИОКР, осуществляемые по линии Шведского энергетического управления (Energimyndigheten), в размере 1,24 млрд. шв. крон на период 2013-2016 гг.;
- выделение денежных средств для привлечения иностранных ученых мирового уровня и поддержки молодых шведских специалистов.

#### **2.6.5. Источники, объемы и механизмы государственного финансирования инновационной деятельности**

Несмотря на то, что по расходам на НИОКР в процентах от ВВП Швеция занимает четвертое место в мире (3,46%), по мнению шведских аналитиков, повышению темпов инновационного развития в первую очередь должно способствовать увеличение государственных расходов в этой сфере. В связи с этим в 2014 году была увеличена соответствующая статья бюджета на 2,695 млрд. шв. крон (более 330 млн. долл. США). В 2015 году увеличение составило около 3,06 млрд. шв. крон и в 2016 году – 4 млрд. шв. крон. В целом в ближайшие четыре года дополнительно государством на развитие науки планируется выделить средства на общую сумму около 1,8 млрд. долл. США.

Основной объем финансирования (20%) придется на прямое ассигнование вузов. При этом отдельно предполагается заложить в бюджет 200 млн. шв. крон (около 25 млн. долл. США) на проведение специальной оценки структуры

распределения этой государственной помощи между шведскими научно-образовательными центрами. Базой для проведения такой информационной работы будет анализ научной статистики, показателей инновационной активности и приоритетной значимости научного профиля университетов и институтов. В 2014-2016 гг. в виде прямых ассигнований на деятельность шведских вузов выделено 2,3 млрд. шв. крон (около 300 млн. долл. США).

В ходе работы над планом правительства по формированию научно-технологического и инновационного развития (НТИР) (в рамках Инновационной стратегии Швеции) было выявлено множество системных недостатков в подходе к материальному обеспечению и законодательному регулированию в системе высшего образования, которые существенно снижают вклад ведущих шведских вузов в развитие инноваций. Так, отмечается нехватка инвестиций на ранних стадиях НИОКР в виде посевного и рискованного капитала, недостаточный уровень компетенции персонала в плане создания и развития собственного бизнеса на базе научных идей и разработок, неэффективность использования прав на результаты интеллектуальной деятельности. Об этом свидетельствуют также некоторые макропоказатели, характеризующие уровень НТИР в Швеции. Также указывается, что доля финансирования НИОКР со стороны промышленности в Швеции очень высока и составляет 2,28% ВВП в год (второе место в мире) или 66% от всех расходов в этой сфере. Неравномерно распределено соотношение полученных патентов в частных компаниях (82%) и госорганизациях (4%), к которым относятся и вузы.

По оценкам экспертов правительства Швеции, необходимы дополнительные усилия по стимулированию интеграции страны в складывающуюся систему международной научной кооперации и нивелированию негативных последствий от возможных попыток со стороны крупнейших мировых держав блокировать внедрение прорывных технологических заимствований в странах-конкурентах. Для этого требуется в первую очередь обеспечить максимальный доступ к зарубежным объектам НИИМЗ и выделить дополнительное финансирование на развитие аналогичных объектов действующих на территории Швеции. К ним в первую очередь отнесены:

- Европейский нейтронный центр исследований материалов (European Spallation Source);
- Лаборатория ядерных исследований МАХ IV;
- Национальный банк данных по научным исследованиям.

Общее дополнительное финансирование этих проектов в 2013-2016 гг. составит 900 млн. шв. крон (около 120 млн. долл. США).

Помимо этого запланировано открытие новых объектов НИИМЗ, к которым относятся:

- Национальный объединенный научный центр биологии и медицины (SciLifeLab);
- Научно-исследовательский институт производственных процессов и катализа (НИИ ППК).

На развитие SciLifeLab из бюджета выделено 650 млн. шв. крон на период 2013-2016 годы. Помимо государственных средств в течение ближайших двух лет из фонда семьи Валленбергов будет инвестировано 220 млн. шв. крон. В состав центра войдут профильные подразделения Каролинского института (Karolinska Institutet), Королевского технологического института (Kungliga Tekniska Högskola), Стокгольмского и Уппсальского университетов. Деятельность SciLifeLab будет сосредоточена на проведении исследований внутриклеточных процессов, свойств ДНК, синтеза белков, а также других направлениях микробиологии с перспективой применения результатов НИОКР в медицине и фармакологии. Основу кадрового состава SciLifeLab сформируют научные специалисты исследовательского центра британской компании Astra Zeneca, расположенного в г. Седертелье (Södertälje), который в 2013 году прекратил свою деятельность в Швеции.

Лабораторный комплекс Astra Zeneca с 2013 года используется для размещения нового специализированного НИИ ППК. С британской компанией также будет заключено соглашение о передаче лабораторного оборудования, размещенного в зданиях исследовательского центра, в собственность НИИ ППК. Финансирование нового института будет осуществляться в форме частногосударственного партнерства. На создание нового института правительство выделило 150 млн. шв. крон (около 20 млн. долл. США). НИИ ППК войдет в структуру Государственного технического научно-исследовательского института (Sveriges tekniska forskningsinstitut) и будет ориентирован на прикладные НИОКР под решение конкретных задач на производствах частных компаний. Предполагается проведение НИОКР по следующим направлениям:

- разработка каталитических систем нового поколения;
- разработка экологичных и энергоэффективных производственных процессов и технологий промышленного дизайна;
- разработка и оптимизация процессов кристаллизации;
- создание технологий концептуальной проработки производств по выпуску принципиально новых лекарственных средств;
- безопасность производственных процессов;
- технологии аналитической химии.

Особое внимание в стратегии НТИР шведское правительство уделило привлечению иностранных ученых и специалистов мирового уровня. На эти цели в течение ближайших четырех лет выделяются 750 млн. шв. крон (около 120 млн. долл. США). За счет этих средств предполагается компенсировать расходы по зарплатам, переезду и оформлению виз, а также частично оплатить аренду жилья для зарубежных сотрудников. За счет таких мер в ближайшие два года планируется привлечь на профессорские должности 30-60 авторитетных исследователей из других стран. С учетом высокой степени интернационализации научных кадров в Швеции данный шаг будет способствовать еще более агрессивной политике руководства ведущих научных центров страны по привлечению наиболее перспективных ученых из-за рубежа. При этом основной приток кадров, по мнению правительственных специалистов, следует ожидать из европейских государств

наиболее сильно пострадавших от кризиса (Греция, Испания, Португалия, Италия, Ирландия), а также из стран БРИКС.

Источники, объемы и механизмы государственного финансирования инновационной деятельности также рассмотрены в разделе 2.6.3 «Инфраструктура поддержки инновационного развития».

## **2.6.6. Текущее состояние развития отдельных технологических направлений**

### **Основные программы высокотехнологичных НИОКР в сфере энергетики**

Сфера энергетики и энергоэффективности, безусловно, являются одним из приоритетов технологических направлений инновационной политики правительства Швеции. Стратегической целью этих исследований является создание устойчивой энергосистемы, полностью базирующейся на возобновляемых источниках энергии.

Пятью наиболее важными направлениями исследований в области энергетики являются:

- создание транспортных средств, не нуждающихся в ископаемых топливах;
- создание энергосистем на возобновляемых источниках энергии;
- строительство энергоэффективных домов и зданий;
- увеличение потребления биоэнергии;
- повышение энергоэффективности в промышленности.

Проводником политики правительства в области исследований по энергетике и крупным источником финансирования является Шведское энергетическое агентство (ШЭА). Ежегодные ассигнования в период 2013-2015 гг. составили около 1,3 млрд. шв. крон (170 млн. долл. США), а с 2016 года – 1,4 млрд. шв. крон (180 млн. долл. США). Для сравнения: ранее ежегодный уровень ассигнований составлял около 900 млн. шв. крон. Правительство считает, что увеличение ассигнований позволит значительно повысить результативность исследований в целом ряде областей.

Следует отметить, что деньги, выделяемые правительством через ШЭА, является лишь источником софинансирования, который покрывает лишь часть полной стоимости исследований. Значительную долю расходов несут также коммерческие компании или научные центры, являющиеся инициаторами тех или иных проектов.

Одним из крупных источников финансирования исследований в области энергетики являются также специальные программы Евросоюза такие, как NER300. Эта программа охватывает такие области исследований, как Био- и солнечная энергетика, ветроэнергетика, волновая энергетика, «умные» сети и др.

Один из проектов осуществляется в Гётеборге компанией Гётеборг Энерджи и заключается в промышленных испытаниях новой технологии газификации древесной биомассы для получения из нее метана (биометана). Второй демонстрационный проект посвящен отработке технологии пиролиза древесной биомассы для получения жидкого топлива. Третий проект направлен на разработку технологии эксплуатации ветрогенераторов в условиях экстремально холодного климата. Среди тех технологических направлений, на которых Швеция добилась заметных результатов, следует, несомненно, выделить те из них, которые находятся

на стадии демонстрационных проектов. Опыт этих проектов имеет большое значение не только для Швеции, но и для всего Евросоюза в целом. Именно поэтому три таких (нижеупомянутых) проекта получили частичное финансирование по линии Евросоюза.

Проект «ГобиГаз» призван продемонстрировать возможность получения в промышленных масштабах значительных объемов метана (биометана) из лесной биомассы (отходов лесозаготовок). Проект уже реализуется в Гётеборге, и первая очередь нового предприятия уже работает. Выход второй (более крупной) очереди этого завода планируется на 2016 год.

По технологии шведской компании Сибейсд на юге Швеции компанией Фортум реализуется проект создания одной из первых в мире волновых электростанций. Энергия волн имеет огромный неиспользуемый потенциал, поэтому наличие отработанной технологии, позволит получить источник недорогой энергии в районах, где имеются обширные морские акватории. Компанией Сибейсд в данном проекте отрабатывается оптимальная конструкция волновых генераторов.

Проект «Пирогрот» нацелен на отработку промышленной технологии производства бионефти из древесной биомассы (методом пиролиза отходов лесозаготовок).

## **Основные программы высокотехнологичных НИОКР в транспортном машиностроении**

Правительство Швеции планирует активно развивать в стране рынок экологического транспорта, в том числе, электроприводных и гибридных транспортных средств, а также соответствующую инфраструктуру для его повсеместного внедрения. Принимаемые в данном направлении меры определены, в частности, долгосрочной государственной стратегией по уменьшению зависимости шведской экономики от потребностей в ископаемом топливе к 2030 году.

Одной из главных задач шведские власти считают адаптацию действующей транспортной инфраструктуры для широкодоступного использования электро- и гибридного транспорта. В данной области важным направлением является привлечение к участию в инновационных проектах крупнейших компаний энергетической отрасли таких, как «Фортум» (Fortum), «Ваттенфалль» (Vattenfall) и «Е.ОН» (E.ON).

Для достижения поставленных целей государственные органы ведут планомерную работу по поддержке НИОКР в этой области, созданию условий для формирования в стране сегментов транспортной отрасли на базе электрических и гибридных двигателей, способных конкурировать с традиционными видами общественного транспорта (метро, электрички, трамваи, автобусы). Концептуально можно выделить два направления развития в данной сфере: создание автотранспортных средств на базе электро- и гибридного привода, создание систем персонального скоростного транспорта (Personal Rapid Transit, PRT).

Система персонального скоростного транспорта (PRT) представляет собой мини-вагоны вместимостью 6-8 пассажиров, приводимые в движение

электродвигателем и перемещающиеся по рельсовым путям (своего рода «суперлегкое метро»). Главным отличием систем PRT от традиционного общественного транспорта является их полная автоматизация, а также осуществление вызова и доставки пассажира по персональному требованию в круглосуточном режиме (по аналогии с такси). Эти свойства в совокупности с наличием независимой рельсовой линии делают такой транспорт гораздо более быстрым, комфортабельным, по сравнению с общественным, и в то же время более дешевым, чем такси, считают разработчики системы. Пассажир может при помощи специальной электронной системы самостоятельно вызвать PRT-транспорт, задать маршрут с указанием необходимых остановок и конечного пункта, а также комбинировать PRT с другими видами городского транспорта. При этом пункт назначения и остановки можно корректировать в реальном времени. Система PRT обладает целым рядом дополнительных преимуществ: экологичность, энергоэффективность, повышенный комфорт и безопасность перевозок, экономия пространства, низкая стоимость обслуживания и т.д.

В шведском Центре исследований в области логистики при Королевском технологическом институте (КТН) ведутся концептуальные разработки по созданию системы персонального скоростного транспорта в городских условиях. К настоящему времени шведскими специалистами разработан программный комплекс компьютерного моделирования строительства инфраструктуры PRT. Комплекс также позволяет производить расчеты всех технико-экономических показателей в процессе строительства и функционирования системы при заданных условиях.

В области исследований и разработок автотранспорта на базе электро- и гибридного привода основной упор планируется сделать на создании гибридных транспортных средств с возможностью подключения к электросети (plug-in hybrid electric vehicle – PHEV), нового поколения аккумуляторных батарей и электродвигателей, систем обеспечения безопасного процесса зарядки и эксплуатации аккумуляторов.

Профильные НИОКР ведутся также в институте дорожно-транспортных исследований VTI (The Swedish National Road and Transport Research Institute). В частности, VTI и концерн Autoliv реализуют совместный проект ALVTI по развитию тестовых систем оценки активной и пассивной безопасности современных автомобилей. В рамках европейской исследовательской программы – eVALUE (testing and evaluation methods for ICT-based safety systems) сотрудники института VTI также участвуют в разработке методов тестирования систем безопасности.

В свою очередь Королевский технологический институт (КТН, Kungliga Tekniska högskolan) в сотрудничестве с университетом города Линчепинг (LiU) и институтом VTI работают над совместной программой TRENoP, направленной на решение различных вопросов экологичности, безопасности и интеллектуальности транспорта. Участие в работе программы TRENoP принимают также ведущие исследовательские группы КТН, в частности VINN Excellence Center, Centrum för Transportstudier и Centrum för ECO2 Vehicle Design.

В 2015 году Шведское дорожное управление (Trafikverket), Управление инновационных систем (VINNOVA) и Шведское энергетическое управление (Energimyndigheten) начали реализацию второй фазы совместного проекта,

направленного на изучение, создание и демонстрацию возможности использования электродорог для грузового транспорта (до 60 тонн). Предполагаемые инвестиции в проект со стороны каждого из указанных ведомств оцениваются в 100 млн. шв. крон (14 млн. долл. США).

Данный проект является одним из крупнейших в Европе и направлен в первую очередь на достижение целей шведского правительства в части энергоэффективности и независимости к 2030 году транспортного парка страны от ископаемых видов энергии, что в свою очередь должно содействовать повышению конкурентоспособности шведской промышленности в целом.

По оценкам шведских экспертов данная задача является актуальной в первую очередь потому, что практически весь грузовой автотранспорт использует ископаемое топливо, в связи с чем существует значительный потенциал сокращения использования такого топлива и вредных выбросов в атмосферу. Специалисты отмечают также, что в настоящее время грузовой транспорт отвечает за 20-23% энергопотребления в шведской дорожно-транспортной системе.

Программа создания электродорог для грузового транспорта была инициирована еще в 2010 году после проведения организацией Svenska Elvägar оценки возможности электрификации грузового транспорта и выявления существенного потенциала в данной области. В качестве основной задачи при развитии подобной сети электродорог шведские специалисты считают создание интеллектуального активного токоприемника, который должен автоматически подсоединяться и отсоединяться от линии электропередач или контактного рельса.

В настоящее время в программе участвуют компании Svenska Elvägar AB, BAE Systems Hägglunds, Balfour Beatty AB, Robotdalen, Elforsk, Scania, Volvo, Alstom, Bombardier, Siemens. Предполагается, что два демонстрационных участка электродорог, субсидировать строительство которых будут Шведское дорожное управление и Управление инновационных систем, будут запущены уже в 2016 году. Одним из участков является проект Elväg-Gävle, предусматривающий создание демонстрационной установки вблизи города Storvik (Gästrikland) с возможностью дальнейшей прокладки электродороги между городом Storvik и портом города Gävle вдоль трассы E16. Проектом Elväg-Gävle предусматривается, что грузовой транспорт с гибридными двигателями будет ездить по обычным дорогам, оснащенным специальным оборудованием и техникой. Системные решения и технологии для передачи напряжения от воздушной линии электропередачи на гибридный двигатель грузовика разрабатывает компания Siemens. Предлагаемая Siemens технология, под названием "eHighway", основывается на передаче электричества транспортному средству с помощью воздушных линий электропередач, установленных над дорожным полотном, а также токоприемника на крыше транспортного средства.

## **2.7. Государственная поддержка развития регионов**

### **2.7.1. Система государственной поддержки регионального развития, программные инструменты управления социально-экономическим развитием регионов**

На государственном уровне вопросы развития регионов относятся к компетенции Министерства промышленности (Näringsdepartamentet). В Швеции действуют 8 региональных и одна национальная программы поддержки развития регионов. В 2014 году Европейская комиссия приняла пакет европейских региональных программ для Швеции на период до 2020 года с общим объемом выделяемого финансирования в 16 млрд. шв. крон (около 2,3 млрд. долл. США). Центральным органом, осуществляющим контроль и администрирование программ, является шведское Государственное управление по содействию экономическому росту (Tillväxtverket).

В программах выделены следующие приоритетные направления:

- развитие предпринимательства;
- инновации;
- переход к «низкоуглеродной» экономике.

Около 13 млрд. шв. крон (около 1,9 млрд. долл. США) планируется потратить на укрепление инновационных мощностей, переход к «зеленой» экономике и усиление конкурентоспособности малых и средних предприятий. Кроме того, планируется усилить поддержку развития предпринимательства, доступа к финансированию, информационным технологиям и инвестициям.

Новый пакет программ также предполагает крупные инвестиции в формирование городов устойчивого развития. Более 840 млн. шв. крон (около 122 млн. долл. США) планируется выделить на устойчивое городское развитие в Стокгольме, Гётеборге и Мальмё.

Национальная стратегия по развитию региональной конкурентоспособности, предпринимательства и занятости дополняется целым рядом региональных программ развития. Ответственность за их реализацию лежит на трех различных типах региональных организаций: в каждом регионе это может быть ландстинг (областной совет), правление региона (областная администрация) или региональная отраслевая ассоциация.

### **2.7.2. Организации по региональному развитию и предоставлению льгот определенным территориям Швеции (форма собственности, компетенция, функционал, организационная структура, объем финансирования), а также основные мероприятия и реализуемые проекты**

Основными организациями, оказывающими поддержку развития регионов, являются Государственное управление по содействию экономическому росту (Tillväxtverket), областные администрации и муниципалитеты.

Одна их центральных ролей в системе государственной поддержки регионального развития в сфере поддержки малого и среднего предпринимательства в Швеции отведена **Государственному управлению по содействию**



**экономическому росту**, подведомственному Министерству промышленности (Näringsdepartementet).

Основными направлениями работы Управления являются: развитие предпринимательства во всех регионах Швеции, упрощение законодательства для предприятий, консультирование по вопросам содействия экономическому росту, стимулирование инноваций, администрирование программ Европейского регионального структурного фонда. Управление имеет 11 представительств в девяти городах по всей стране. Количество сотрудников – 370 человек.

В рамках работы по инвестированию средств Европейского Союза Управление администрировало около 9 млрд. шв. крон (1,4 млрд. долл. США) в течение 2007-2013 гг. В соответствии с новым пакетом программ регионального развития, принятым в 2014 году Европейской комиссией, планируется потратить 16 млрд. шв. крон (около 2,3 млрд. долл. США) в период 2014-2020 годов на меры по поддержке регионального развития.

В сфере компетенции **областных администраций** (länsstyrelse) входит стимулирование экономики региона (лена) с целью создания устойчивого экономического развития и повышения занятости населения. Особое внимание в деятельности областных администраций уделяется следующим направлениям:

- развитие малых предприятий;
- женское предпринимательство;
- развитие предпринимательства среди иммигрантов;
- расширение спектра коммерческих услуг в малонаселенных районах.

**Коммуны** (муниципалитеты), в свою очередь, поддерживают развитие малого и среднего бизнеса на своем уровне. У каждой коммуны есть свои программы и конкретные меры поддержки предпринимательства.

### III. Внешнеэкономические связи

#### 3.1. Краткий обзор состояния и динамики внешней торговли Швеции

##### 3.1.1. Основные внешнеэкономические партнеры Швеции, основные товары экспорта и импорта<sup>27</sup>

Стоимость шведского экспорта товаров в 2015 году составила 1 181 млрд. шв. крон (ок. 140,0 млрд. долл. США), что на 5% выше, чем в 2014 году. В то же время импорт товаров вырос на 5%, составив 1 164 млрд. шв. крон (ок. 138,0 млрд. долл. США). Сальдо внешней торговли составило 17 млрд. шв. крон (ок. 2,0 млрд. долл. США). Соответствующее значение сальдо за 2014 год составило 16 млрд. шв. крон (ок. 2,3 млрд. долл. США).

В 2015 году в целом экспорт из Швеции в страны Евросоюза вырос на 5%, а импорт из ЕС — на 6% по сравнению с 2014 годом. Экспорт в страны еврозоны вырос на 5%, импорт оттуда — на 7%. Экспорт из Швеции в отдельные страны ЕС рос неравномерно: прирост экспорта в Германию составил 7%, в Великобританию — 5%, в Данию — 4%. Импорт из Германии вырос на 8%, из Дании — на 9%, в то время как импорт из Великобритании снизился на 7%.

Экспорт в прочие европейские страны уменьшился на 1%, импорт из них — на 6%. Экспорт в Норвегию вырос на 3%, импорт из Норвегии снизился на 4%. Экспорт в Россию снизился на 33%, а импорт из России — на 29%.

Экспорт в Азию вырос на 8%, импорт из Азии — на 13%. Прирост экспорта в Китай составил 13%, импорта из Китая — 14%.

Экспорт в США вырос на 19%, импорт из США — на 14%.

Экспорт товаров машиностроения вырос на 9%. Внутри этого сектора экспорт легковых автомобилей вырос на 57%. Экспорт минеральных ресурсов снизился на 3%, при этом экспорт железной руды упал на 31%. Экспорт продуктов лесопереработки вырос на 3%, энергоносителей — снизился на 21%. Экспорт продукции химической промышленности вырос на 12%, при этом экспорт лекарств вырос на 20%. Из категории прочих товаров экспорт продуктов питания вырос на 8%.

Импорт продукции машиностроения вырос на 12%. При этом импорт автомобилей вырос на 18%. Импорт минеральных ресурсов вырос на 4%, продуктов лесопереработки — на 2%. Импорт химических товаров вырос на 5%, энергоносителей — упал на 24%. Импорт прочих товаров вырос на 9%.

---

<sup>27</sup> Показатели внешней торговли Швеции, выраженные в шведских кронах, в различных источниках могут отличаться вследствие того, что ЦСБ Швеции со временем уточняет статистические данные за прошлые периоды. Кроме того, расхождение может возникнуть в зависимости от методики пересчета в доллары США (например, сумма помесечных показателей экспорта, пересчитанных по номинальному среднемесячному курсу, не совпадет с величиной годового экспорта, пересчитанной по номинальному среднегодовому курсу).

**Страны — крупнейшие торговые партнеры Швеции по товарообороту в 2015 году** (млн. шв. крон)

Страна	Январь-декабрь 2015 года, млн. шв. крон			Прирост в 2015 г. к 2014 г., %			Доля в обороте, %	
	Импорт	Экспорт	Оборот	Импорт	Экспорт	Оборот	2014 г.	2015 г.
<b>Всего</b>	<b>1 163 859,1</b>	<b>1 181 242,4</b>	<b>2 345 101,5</b>	<b>4,76</b>	<b>4,82</b>	<b>4,79</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>
1 Германия	209 196,8	121 141,1	330 337,9	7,92	7,18	7,65	13,71	14,09
2 Норвегия	95 632,5	121 725,8	217 358,3	4,41	2,99	3,61	9,37	9,27
3 Дания	89 586,3	80 739,3	170 325,6	9,16	4,04	6,67	7,13	7,26
4 Нидерланды	96 538,1	60 860,1	157 398,2	10,14	7,28	9,02	6,45	6,71
5 Великобритания	64 254,3	84 809,9	149 064,3	-6,62	5,11	-0,29	6,68	6,36
6 Финляндия	53 725,1	78 807,3	132 532,3	-4,22	0,01	-1,75	6,03	5,65
7 США	31 910,1	90 558,6	122 468,7	13,57	19,35	17,79	4,65	5,22
8 Китай	58 955,7	45 177,4	104 133,1	18,02	13,35	15,94	4,01	4,44
9 Бельгия	50 676,0	52 084,6	102 760,6	15,36	0,30	7,20	4,28	4,38
10 Франция	50 606,2	49 014,2	99 620,3	2,21	-1,32	0,44	4,43	4,25
11 Польша	40 340,0	36 331,9	76 671,9	12,13	9,90	11,06	3,08	3,27
12 Италия	37 640,7	30 925,1	68 565,8	12,09	13,78	12,85	2,72	2,92
13 Россия	38 334,1	14 691,3	53 025,5	-29,46	-33,46	-30,62	3,41	2,26
14 Испания	15 705,5	23 036,6	38 742,1	3,60	11,47	8,14	1,60	1,65
15 Эстония	18 280,4	8 930,6	27 211,0	-0,59	7,20	1,84	1,19	1,16
16 Чехия	17 085,0	8 956,3	26 041,3	18,26	8,94	14,88	1,01	1,11
17 Япония	9 999,0	15 224,8	25 223,8	0,33	8,51	5,12	1,07	1,08
18 Австрия	14 051,1	10 409,2	24 460,3	2,31	8,52	4,86	1,04	1,04
19 Турция	10 408,6	13 168,6	23 577,2	5,88	0,56	2,84	1,02	1,01
20 Швейцария	9 426,5	13 701,8	23 128,3	16,11	15,94	16,01	0,89	0,99
21 Ирландия	16 597,5	6 132,4	22 729,8	16,88	-6,24	9,59	0,93	0,97
22 Индия	5 905,5	10 940,1	16 845,6	11,91	5,42	7,60	0,70	0,72
23 Южная Корея	6 220,1	9 798,4	16 018,5	2,41	12,05	8,10	0,66	0,68
24 Литва	7 747,6	7 379,9	15 127,6	-1,76	11,80	4,42	0,65	0,65
25 Венгрия	8 992,8	5 460,5	14 453,3	32,11	5,47	20,60	0,54	0,62
26 Австралия	2 132,6	11 947,7	14 080,3	3,12	7,66	6,95	0,59	0,60
27 Гонконг	9 308,5	4 729,6	14 038,1	9,71	8,37	9,25	0,57	0,60
28 Канада	3 250,6	9 136,6	12 387,2	15,32	17,65	17,03	0,47	0,53
29 Бразилия	5 015,7	7 286,4	12 302,1	22,39	-20,43	-7,19	0,59	0,52
30 Саудовская Аравия	1 049,1	10 504,4	11 553,5	10,43	-6,45	-5,13	0,54	0,49

**Страны — крупнейшие торговые партнеры Швеции по товарообороту в 2015 году** (млн. долл. США)

Страна	Январь-декабрь 2015 года, млн. долл. США			Прирост в 2015 г. к 2014 г., %			Доля в обороте, %	
	Импорт	Экспорт	Оборот	Импорт	Экспорт	Оборот	2014 г.	2015 г.
<b>Всего</b>	<b>138 022,3</b>	<b>140 114,2</b>	<b>278 136,5</b>	<b>-14,96</b>	<b>-14,94</b>	<b>-14,95</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>
1 Германия	24 803,0	14 371,2	39 174,2	-12,39	-13,13	-12,66	13,72	14,08

2	Норвегия	11 343,0	14 436,6	25 779,7	-15,36	-16,33	-15,91	9,37	9,27
3	Дания	10 619,8	9 576,5	20 196,2	-11,46	-15,46	-13,40	7,13	7,26
4	Нидерланды	11 444,0	7 217,0	18 660,9	-10,44	-13,03	-11,46	6,44	6,71
5	Великобритания	7 626,7	10 060,8	17 687,5	-24,17	-14,66	-19,04	6,68	6,36
6	Финляндия	6 375,4	9 347,8	15 723,2	-22,27	-18,84	-20,26	6,03	5,65
7	США	3 783,4	10 736,3	14 519,8	-7,87	-3,36	-4,58	4,65	5,22
8	Китай	6 995,6	5 358,7	12 354,3	-3,90	-8,08	-5,76	4,01	4,44
9	Бельгия	6 009,7	6 178,9	12 188,7	-6,31	-18,79	-13,08	4,29	4,38
10	Франция	6 002,9	5 818,7	11 821,6	-17,00	-19,92	-18,47	4,43	4,25
11	Польша	4 782,3	4 307,7	9 090,0	-8,93	-10,92	-9,88	3,08	3,27
12	Италия	4 461,9	3 669,3	8 131,2	-8,99	-7,65	-8,39	2,71	2,92
13	Россия	4 548,2	1 745,6	6 293,8	-43,08	-45,87	-43,88	3,43	2,26
14	Испания	1 862,7	2 735,7	4 598,4	-16,00	-9,27	-12,12	1,60	1,65
15	Эстония	2 169,4	1 059,9	3 229,3	-18,95	-12,87	-17,05	1,19	1,16
16	Чехия	2 026,7	1 062,5	3 089,1	-3,87	-11,66	-6,70	1,01	1,11
17	Япония	1 185,4	1 805,2	2 990,6	-18,44	-11,93	-14,63	1,07	1,08
18	Австрия	1 666,2	1 235,2	2 901,4	-17,11	-12,08	-15,04	1,04	1,04
19	Турция	1 234,1	1 561,7	2 795,8	-14,07	-18,28	-16,48	1,02	1,01
20	Швейцария	1 116,9	1 625,9	2 742,8	-5,66	-5,93	-5,82	0,89	0,99
21	Ирландия	1 968,7	727,8	2 696,4	-4,19	-23,68	-10,37	0,92	0,97
22	Индия	700,5	1 297,3	1 997,9	-9,44	-14,40	-12,72	0,70	0,72
23	Южная Корея	737,1	1 162,3	1 899,3	-17,26	-8,43	-12,07	0,66	0,68
24	Литва	919,1	874,4	1 793,5	-20,00	-9,55	-15,23	0,65	0,64
25	Венгрия	1 066,1	648,4	1 714,5	7,17	-14,36	-2,13	0,54	0,62
26	Австралия	252,8	1 416,5	1 669,3	-16,36	-12,80	-13,36	0,59	0,60
27	Гонконг	1 103,7	560,4	1 664,1	-10,78	-12,11	-11,23	0,57	0,60
28	Канада	384,6	1 083,4	1 468,0	-6,80	-4,38	-5,02	0,47	0,53
29	Бразилия	596,3	865,2	1 461,5	0,40	-35,50	-24,48	0,59	0,53
30	Саудовская Аравия	123,6	1 243,3	1 366,9	-10,95	-24,12	-23,09	0,54	0,49

Источник: ЦСБ Швеции

Примечания: изменение рассчитано по шведским кронам

**Структура экспорта основных товарных групп (по кодам ТН ВЭД) в 2014-2015 годах, млн. долл. США**

Код ТН ВЭД	Наименование товарной группы	2014 г.		2015 г.	
		экспорт из Швеции	экспорт из Швеции	рост, %	доля, %
01-05	Продукты животного происхождения	4 492,7	4 075,7	90,7	3,0
06-14	Продукты растительного происхождения	1 053,2	945,1	89,7	0,7
15	Жиры и масла животного и растительного происхождения	624,4	485,6	77,8	0,4
16-24	Готовые пищевые продукты и напитки	3 925,5	3 433,7	87,5	2,5

25-27	Минеральные продукты	16 916,0	10 940,8	64,7	7,9
28-38	Продукция химической промышленности	15 656,8	14 503,5	92,6	10,5
39-40	Полимерные материалы и каучук	7 083,9	5 956,0	84,1	4,3
41-43	Кожевенное сырье, пушнина и изделия из них	412,1	345,8	83,9	0,3
44-46	Древесина и изделия из нее	4 678,5	3 839,2	82,1	2,8
47-49	Целлюлозно-бумажные изделия	13 248,7	11 220,7	84,7	8,1
50-63	Текстиль, текстильные материалы	2 773,8	2 492,8	89,9	1,8
64-67	Обувь, головные уборы, зонты и прочие	400,0	360,7	90,2	0,3
68-70	Изделия из камня, керамика, стекло	968,3	859,8	88,8	0,6
71	Драгоценные камни и металлы, изделия из них	1 168,5	1 079,6	92,4	0,8
72-83	Металлы и изделия из них	15 943,1	13 050,4	81,9	9,4
84-85	Машины, электрооборудование и механизмы	44 677,5	38 158,4	85,4	27,6
86-89	Транспортные средства	18 077,1	17 614,1	97,4	12,7
90-92	Инструменты и аппараты	4 678,7	4 120,0	88,1	3,0
93	Оружие и боеприпасы	390,3	310,9	79,7	0,2
94-96	Разные промышленные товары	4 198,9	3 638,3	86,6	2,6
97,99	Произведения искусства, антиквариат и прочие	1 279,4	719,8	56,3	0,5
	<b>ВСЕГО</b>	<b>162 647,5</b>	<b>138 150,8</b>	<b>84,9</b>	<b>100,0</b>

Источник: ЦСБ Швеции

**Структура импорта основных товарных групп (по кодам ТН ВЭД) в 2014-2015 годах, млн. долл. США**

Код ТН ВЭД	Наименование товарной группы	2014 г.		2015 г.	
		импорт в Швецию	импорт в Швецию	рост, %	доля, %
01-05	Продукты животного происхождения	7 029,7	6 202,6	88,2	4,7
06-14	Продукты растительного происхождения	3 484,6	3 143,3	90,2	2,4
15	Жиры и масла животного и растительного происхождения	820,4	642,7	78,3	0,5
16-24	Готовые пищевые продукты и напитки	6 573,4	5 591,1	85,1	4,3
25-27	Минеральные продукты	23 393,5	14 546,8	62,2	11,1
28-38	Продукция химической промышленности	14 568,7	12 036,0	82,6	9,2
39-40	Полимерные материалы и каучук	7 663,4	6 419,7	83,8	4,9
41-43	Кожевенное сырье, пушнина и изделия из них	652,0	584,9	89,7	0,4
44-46	Древесина и изделия из нее	2 175,6	1 716,7	78,9	1,3
47-49	Целлюлозно-бумажные изделия	2 569,7	2 150,9	83,7	1,6
50-63	Текстиль, текстильные материалы	5 845,8	5 179,6	88,6	3,9
64-67	Обувь, головные уборы, зонты и прочие	1 147,4	1 049,2	91,4	0,8
68-70	Изделия из камня, керамика, стекло	1 707,2	1 511,5	88,5	1,2

71	Драгоценные камни и металлы, изделия из них	354,4	263,5	74,3	0,2
72-83	Металлы и изделия из них	12 566,0	10 509,4	83,6	8,0
84-85	Машины, электрооборудование и механизмы	39 530,8	34 727,8	87,8	26,5
86-89	Транспортные средства	17 737,7	16 731,4	94,3	12,7
90-92	Инструменты и аппараты	4 217,5	3 759,0	89,1	2,9
93	Оружие и боеприпасы	145,9	139,4	95,5	0,1
94-96	Разные промышленные товары	4 812,9	4 315,8	89,7	3,3
97,99	Произведения искусства, антиквариат и прочие	86,6	69,6	80,4	0,1
	<b>ВСЕГО</b>	<b>157 083,2</b>	<b>131 290,9</b>	<b>83,6</b>	<b>100,0</b>

Источник: ЦСБ Швеции

### 3.1.2. Тенденции изменения совокупного товарооборота. Отраслевая и географическая структура товарооборота

#### Внешняя торговля Швеции товарами и услугами в 2012-2015 гг. (млрд. долл. США)

			2012		2013		2014		2015		Изм.	Доля в
			Млрд.	Млрд.	Млрд.	Млрд.	Млрд.	Млрд.	Млрд.	Млрд.	2015	2015 г.
			шв.	долл.	шв.	долл.	шв.	долл.	шв.	долл.	/	
			крон	США	крон	США	крон	США	крон	США	2014	(%)
Весь мир	Экспорт	Всего	1690	249,4	1656	254,2	1754	255,8	1883	223,2	7,4	100,0
		Товары	1251	184,6	1180	181,1	1229	179,2	1278	151,5	4,0	100,0
		Услуги	439	64,8	476	73,1	525	76,6	605	71,7	15,2	100,0
	Импорт	Всего	1487	219,5	1438	220,8	1553	226,5	1655	196,2	6,6	100,0
		Товары	1116	164,7	1043	160,1	1100	160,4	1158	137,3	5,3	100,0
		Услуги	371	54,8	395	60,6	453	66,1	498	59,0	9,9	100,0
Внутренний рынок <sup>1)</sup>	Экспорт	Всего	1132	167,1	1156	177,5	1241	181,0	1321	156,6	6,4	70,2
		Товары	851	125,6	841	129,1	893	130,2	919	109,0	2,9	71,9
		Услуги	281	41,5	315	48,4	348	50,7	402	47,7	15,5	66,4
	Импорт	Всего	1126	166,2	1123	172,4	1200	175,0	1277	151,4	6,4	77,2
		Товары	853	125,9	826	126,8	870	126,9	922	109,3	6,0	79,6
		Услуги	272	40,1	297	45,6	330	48,1	355	42,1	7,6	71,3
Страны ЕС (28)	Экспорт	Всего	954	140,8	956	146,8	1031	150,3	1099	130,3	6,6	58,4
		Товары	726	107,2	707	108,5	756	110,2	779	92,4	3,0	61,0
		Услуги	229	33,8	249	38,2	276	40,2	320	37,9	15,9	52,9
	Импорт	Всего	1013	149,5	1007	154,6	1074	156,6	1145	135,7	6,6	69,2
		Товары	758	111,9	736	113,0	779	113,6	825	97,8	5,9	71,2
		Услуги	255	37,6	272	41,8	296	43,2	321	38,1	8,4	64,5
Северная Европа	Экспорт	Всего	390	57,6	435	66,8	457	66,6	480	56,9	5,0	25,5
		Товары	282	41,6	304	46,7	315	45,9	320	37,9	1,6	25,0
		Услуги	108	15,9	131	20,1	142	20,7	160	19,0	12,7	26,4
	Импорт	Всего	316	46,6	321	49,3	329	48,0	342	40,5	4,0	20,7
		Товары	248	36,6	236	36,2	230	33,5	243	28,8	5,7	21,0
		Услуги	67	9,9	85	13,0	99	14,4	99	11,7	0,0	19,9
Страны балтийского региона <sup>2)</sup>	Экспорт	Всего	671	99,0	674	103,5	713	104,0	739	87,6	3,6	39,2
		Товары	562	82,9	539	82,7	557	81,2	576	68,3	3,4	45,1
		Услуги	109	16,1	135	20,7	157	22,9	163	19,3	3,8	26,9
	Импорт	Всего	671	99,0	674	103,5	713	104,0	739	87,6	3,6	44,7
		Товары	562	82,9	539	82,7	557	81,2	576	68,3	3,4	49,7
		Услуги	109	16,1	135	20,7	157	22,9	163	19,3	3,8	32,7

Примечания:

<sup>1)</sup> ЕС, Исландия, Лихтенштейн и Норвегия

<sup>2)</sup> Страны СГБМ: Дания, Эстония, Финляндия, Исландия, Латвия, Литва, Норвегия, Польша, Россия, Германия

*Источник: ЦСБ Швеции, Коммерц-коллегия Швеции*

С точки зрения совокупного товарооборота существенных изменений среди первой десятки стран — крупнейших торговых партнеров Швеции в 2015 году не произошло. Россия в 2015 году переместилась с 11-го на 13-е место в списке торговых партнеров Швеции по обороту.

Следует отметить, что состав первой пятерки крупнейших торговых партнеров Швеции остается практически неизменным с 2009 года.

За весь 2015 год объем экспорта товаров в фиксированных ценах вырос на 4,0%, импорта — на 5,4%. В текущих ценах экспорт и импорт выросли на 4,8% каждый. По итогам 2015 года объем экспорта и импорта достигли максимальных исторических значений. За весь 2014 год объем экспорта в фиксированных ценах вырос на 1,3%, а импорта — на 5,0% по сравнению с 2013 годом.

**Динамика экспорта.** За весь 2015 год объем экспорта из Швеции в фиксированных ценах вырос на 4,0% по сравнению с 2014 годом.

Объем экспорта продукции машиностроения вырос на 4,7%, при этом прирост объема экспорта легковых автомобилей составил 43,8%, а транспортных средств — 13,9%.

Экспорт продукции лесной промышленности вырос на 0,5%. Объем экспорта бумаги упал на 0,8%, при этом объемы экспорта продуктов деревообработки выросли на 4,9%.

Продукция химической промышленности выросла на 7,2%, при этом лекарственные препараты выросли на 13,6%.

Экспорт минеральных веществ упал на 0,6%, при этом рост экспорта железа и стали составил 3%. Экспорт энергоносителей вырос на 1,1%, при этом прирост экспорта нефтепродуктов составил 0,2%. В секторе прочих товаров рост экспорта составил 6,8%, в т.ч. продукты питания выросли на 7%.

В общем *экспорте* Швеции, в разрезе основных товарных групп, по итогам 2015 года, существенную долю составляет продукция машиностроения (45,5%), на долю продукции химической промышленности приходится 13,7%, на продовольствие — 6,3% всего объема экспорта (статистические данные ЦСБ Швеции).

В страны Евросоюза поставляется 61,0% шведского экспорта, в Норвегию — 10,3%, в Соединенные Штаты — 7,7%, Китай — 3,8%, Российскую Федерацию — 1,2% (-0,8 проц. пункта к уровню 2014 года).

На остальные страны мира приходится 16% экспортных поставок. В стоимостном выражении экспорт Швеции на условиях ФОБ в 2014 году составил 140,0 млрд. долл. США.

**Динамика импорта.** За весь 2015 год объем импорта в Швецию в фиксированных ценах вырос на 5,4% по сравнению с 2014 годом.

Импорт продукции машиностроения, составляющей ок. 40% общей стоимости шведского импорта, вырос за 2015 год на 7,5% по объему. Внутри сектора лидером роста стал импорт автокомпонентов, выросший на 20%.

Годовой прирост объема импорта энергоносителей составил 5%. Импорт сырой нефти вырос по объему на 12,7%, нефтепродуктов — снизился на 1,8%.

В секторе продуктов химической промышленности импорт вырос на 3,8%, при этом лидером роста стали лекарства, выросшие на 10,4% по объему. Объем импорта продукции лесной промышленности снизился на 1%, объем импорта минеральных ресурсов вырос на 3,8%.

Сектор прочих товаров вырос на 3,9%, при этом прирост объема импорта мебели составил 7,3%, продуктов питания — 4,8%.

В структуре *импорта* Швеции преобладает продукция машиностроения — 44,8%, на минеральное сырье приходится 7,0%, на энергоносители — 9,8%, на продовольствие — 10,9%.

Крупнейшими поставщиками товаров в Швецию являются: страны Евросоюза — 71,2%, Норвегия (8,2%), Российская Федерация — 3,3% (-1,6 п.п. к уровню 2014 г.), Китай (5,1%), Соединенные Штаты (2,7%).

На остальные страны мира приходится 9,5% объема импорта. Импорт Швеции на условиях СИФ в 2015 году составил 138,0 млрд. долл. США (рост на 5,0% к уровню 2014 года).

Швеция в период 2000-2015 годов имела стабильное положительное сальдо внешней торговли товарами со странами мира. В 2015 г. Швеция свела свою внешнюю торговлю с профицитом +2,0 млрд. долл., что составляет 0,72% её товарооборота.

Коэффициент покрытия импорта Швеции экспортом за рассматриваемый период находился в диапазоне от 1,23 (в 2004 г.) до 1,01 (в 2014-2015 гг.).

В экспорте услуг в 2015 году наибольшая доля (24,6%) приходится на сектор прочих деловых услуг, транспортные услуги составляют 14,5%, туристические услуги — 17%.

В импорте услуг большая часть (32%) принадлежит сектору прочих деловых услуг, на туристические услуги приходится 28,6%, на транспортные услуги — 11,5%.

Общее сальдо Швеции в торговле товарами и услугами сложилось в 2015 г. положительным и составило +27,0 млрд. долл. США (по сравнению с +29,3 млрд. долл. в 2014 году).

### 3.1.3. Таможенно – тарифное и нетарифное регулирование

**Таможенный тариф.** С вступлением в ЕС с 1 января 1995 г. Швеция полностью восприняла внешнеторговый режим Евросоюза, включая его тарифные и нетарифные меры, а также общий таможенный тариф. Таким образом, вопросы размера уплаты таможенных пошлин регулируется на уровне ЕС.

Основным документом Сообщества, регламентирующим торговлю с «третьими» странами, в том числе с Россией, является Таможенный кодекс Сообщества (Custom Code, далее – Кодекс). Кодекс вступил в силу с 1 января 1994 г. (соответственно для Швеции – с 1 января 1995 г.).

Одной из наиболее важных составляющих Таможенного союза ЕС является Общий таможенный тариф (ОТТ). Законодательное закрепление Общего таможенного тарифа оформлено Регламентом Совета №2658/87 от 23 июля 1987 г.



(Council Regulation (EEC) No 2658/87 of 23 July 1987 on the tariff and statistical nomenclature and on the Common Customs Tariff).

Таможенный тариф носит сложный дифференцированный характер. Он включает таможенные и специальные антидемпинговые пошлины.

К таможенным пошлинам относятся:

- конвенциональные пошлины (договорные);
- автономные пошлины (принимаемые автономно органами ЕС);
- преференциальные (льготные);
- адвалорные пошлины (от стоимости товара);
- специфические пошлины (с количества, размеров, веса и т.п. товара);
- уравнивательные пошлины (в размере разницы между низкой экспортной ценой поставщика, прежде всего сельскохозяйственных товаров, и более высокой ценой);
- специальные антидемпинговые и компенсационные пошлины (вводимые в качестве защитных мер против поставщиков товаров, обвиняющихся в демпинге и субсидировании своего экспорта).

С 1995 года вступил в силу новый вариант ОТТ, учитывающий результаты Уругвайского раунда переговоров ГАТТ/ВТО. Каждый подпункт тарифной номенклатуры теперь имеет два уровня тарифов: автономный и договорной. Последний применяется в торгово-экономических отношениях ЕС-Россия с момента завершения ратификации пакета документов по вступлению России в ВТО.

Базовым документом, определяющим режим торговли между Россией и ЕС, является двустороннее Соглашение о партнерстве и сотрудничестве между Европейским Союзом и Россией, подписанное 24 июня 1994 г. (вступило в силу 1 декабря 1997 г.). Данное Соглашение содержит ряд специальных положений об экономических отношениях Россия-ЕС и, как общее правило, не устанавливает каких-либо ограничений в отношении импорта российских товаров.

Ограничительные меры в отношении России могут быть приняты только Евросоюзом. При этом ограничительные меры ЕС на регулярной основе открыто публикуются на сайте Евросоюза по ссылке <http://trade.ec.europa.eu/tdi/>, доступны всем участникам внешнеэкономической деятельности, в том числе и российским.

#### Антидемпинговые меры:

- **Нитрат аммония** — с 25 сентября 2014 г. по 24 сентября 2019 г. действует специфическая пошлина в размере от 41,42 – 47,07 евро за тонну в зависимости от продукта. В отношении ОАО «Еврохим» действуют индивидуальные пошлины – 28,88 – 32,82 евро за тонну, ОАО «Кирово-Чепецкий химический комбинат» - 47,07 евро за тонну (только для кодов ТНВЭД ЕС 31023090, 31024090). Мера впервые была введена 23 августа 1995 года.
- **Бесшовные трубы** — с 5 июля 2012 г. по 4 июля 2017 г. действует пошлина в следующих размерах: ОАО «Челябинский трубопрокатный завод» и ОАО «Первоуральский новотрубный завод» - 24,1%, с 28 декабря 2012 г. предприятия группы ТМК - 28,7 %, для остальных российских компаний – 35,8%.
- **Феррокремний** — с 10 апреля 2014 г. по 10 апреля 2019 г. действует пошлина в следующих размерах: Братский ферросплавный завод - 17,8 %, для остальных

российских компаний - 22,7 %.

- **Сварные нелегированные трубы** — с 28 января 2015 г. по 27 января 2020 г. действует пошлина в следующих размерах: предприятия группы ОМК - 10,1%, предприятия группы ТМК - 16,8 %, для остальных российских компаний - 20,5 %.
- **Фитинги для труб** — с 30 января 2013 г. по 29 января 2018 г. для всех российских компаний действует пошлина в размере 23,8 % на импорт чугуновых и стальных фитингов.
- **Трансформаторная сталь** - с 31 октября 2015 г. по 30 октября 2020 г. для всех российских компаний действует пошлина в размере 21,6%, при этом для ОАО «НЛМК» и ООО «ВИЗ-Сталь» установлена минимальная импортная цена.
- **Алюминиевая фольга** - с 19 декабря 2015 г. по 18 декабря 2020 г. для всех российских компаний действует пошлина в размере 12,2%.

Антидемпинговые расследования:

- **Отдельные виды холоднокатаного листового проката** – с 14 мая 2015 г. инициировано расследование (Уведомление № 2015/С 161/07ОJ).

Санкционные меры:

- **Запрет импорта товаров происхождения из Республики Крым и г. Севастополь на территорию ЕС.** Запрет на предоставление заемных средств (а также на предоставление соответствующей экспертной помощи и посреднических услуг) в отношении Республики Крым и г. Севастополь на цели развития инфраструктуры в сфере телекоммуникаций, энергетики, на цели разработки нефти, газа и минеральных ресурсов. Запрет на продажу или экспорт отдельного оборудования и технологий для использования в указанных сферах в Республике Крым и г. Севастополь. Запрет на осуществление инвестиций в Республику Крым и Севастополь. Запрет для европейских компаний на покупку недвижимости и предприятий, запрет на осуществление туристической деятельности.

Квотное ограничение (режим негласного квотирования):

- **Товары ядерного цикла.**

Тарифные квоты:

- **Мясо птицы и продукты ее переработки.**

*Справочно:*

*С 2007 года установлены квоты США, Бразилии и Таиланду: Регламенты Комиссии (ЕС) от 15 мая 2007 г. № 536/2007 и от 4 июня 2007 г. № 616/2007. Данными Регламентами также предусмотрена квота на другие страны (в том числе для России), однако ее объемы были незначительны и составляли около 30 тыс. тонн мяса птицы и продуктов ее переработки. При этом общий объем квот Бразилии данной продукции – был около 360 тыс. тонн, а Таиланда – около 260 тыс. тонн.*

- **Пшеница мягких сортов со средним и низким содержанием протеина** – с 1 января 2003 г. введена ежегодная тарифная квота на импорт в ЕС мягких сортов пшеницы в размере 2 989 240 тонн. Импортная пошлина на пшеницу мягких сортов в рамках квоты составляет 12 евро за тонну. Импортная пошлина сверх квоты – 95 евро за тонну. В рамках общей квоты установлены страновые квоты для США и

Канады. Остаток тарифной квоты (2 378 387 тонн) – свободен для всех третьих стран (в том числе для России) на условиях «first come first served».

*Справочно:*

*Практически все поставки мягких сортов пшеницы на дальние расстояния (из Австралии, США, Канады) – это пшеница со средним содержанием протеина. Поставки из России, Украины, Казахстана, Молдавии – преимущественно мягкая пшеница с низким содержанием протеина.*

*США и Канада имеют автономные стантовые квоты. В отношении тарифной квоты для третьих стран действует следующий порядок. Весь объем квоты распределяется на 4 транша для каждого квартала. В первую неделю квартала принимаются заявки на использование квоты от всех заинтересованных импортеров ЕС. Затем сравнивается объем поданных заявок с размером транша и выдаются лицензии на импорт пропорционально объемам, указанным в заявках. Поставки за пределами квот практически отсутствуют.*

• **Ячмень** - с 1 января 2004 г. введена ежегодная тарифная квота на импорт в ЕС ячменя в размере 300 000 тонн. Импортная пошлина на ячмень в рамках квоты составляет 16 евро за тонну. Импортная пошлина сверх квоты – 93 евро за тонну.

*Справочно:*

*Весь объем квоты распределяется на 4 транша для каждого квартала. В первую неделю квартала принимаются заявки на использование квоты от всех заинтересованных импортеров ЕС. Затем сравнивается объем поданных заявок с размером транша и выдаются лицензии на импорт пропорционально объемам, указанным в заявках. Поставки за пределами квот практически отсутствуют.*

#### Технические барьеры:

• **Асбестосодержащие материалы** — в соответствии с национальным законодательством стран-членов ЕС с 1.01.2005 г. внутри сообщества запрещена торговля и использование асбеста (crocidolite, amosite, anthophyllite asbestos, actinolite asbestos, trimolite asbestos and chrysotile) и асбестосодержащих материалов. Вследствие чего поставки асбеста и асбестосодержащих материалов в ЕС запрещены.

• **Новая политика ЕС в отношении химических веществ (система REACH)** — в соответствии с регламентом ЕС №1907/2006 химические вещества, входящие в состав продукции, находящейся в обращении на территории ЕС, включая импортируемую, должны быть зарегистрированы в Европейском химическом агентстве.

• **Классификация никелевых солей** — в июне 2008 г. и в январе 2009 г. в рамках пересмотра Директивы № 67/548 Еврокомиссия приняла классификацию более 140 никелевых соединений в качестве потенциально опасных без соответствующих научных обоснований. Данная классификация была еще раз подтверждена в Регламенте № 1272/2008. На данном этапе производители никельсодержащей продукции должны изменить маркировку и упаковку такой продукции.

• **Импорт лесоматериалов в Европейский союз** - Регламент № 995/2010 от 20 октября 2010 г. об обязанностях операторов, размещающих лесоматериалы и продукцию из древесины на рынке. Регламент устанавливает технический барьер, ограничивающий с 3 марта 2013 г. ввоз лесоматериалов и продукции из древесины в страны Европейского Союза без подтверждения легальности заготовки древесины, использованной при изготовлении этой продукции. Новое европейское законодательство прямо запрещает ввоз на территорию стран ЕС древесины (в виде

изделий или лесоматериалов), заготовленной в других странах с нарушением законодательства этих стран.

- **Биоцидные вещества** - запрет на обращение с 1 марта 2017 г. биоцидных веществ. Регламент ЕС о порядке размещения на рынке и использовании биоцидных веществ от 22.05.2012 № 528/2015.

#### Запрет на импорт:

- **Шкуры рыси и волка** — в соответствии со ст. 8 (п.1) Регламента Совета ЕС № 338/97 от 9 декабря 1996 г. любая коммерческая деятельность в ЕС относительно шкур евроазиатской рыси и серого волка, в т.ч. покупка, предложение к совершению покупки, приобретение для коммерческих целей, общественная демонстрация с целью получения прибыли, использование в коммерческих целях и продажа, хранение, предложение и транспортировка с целью продажи, запрещена. Согласно ст. 8 (п.4) Регламента возможна частичная отмена этого положения на основе положений законодательства ЕС.

- **Шкуры кошек и собак** - с 1 января 2009 г. на территории ЕС ввоз, вывоз и обращение на рынке шкур кошки и собаки, а также продукции, содержащей такую кожу. Основание меры – Регламент Европейского парламента и Совета ЕС № 1523/2007.

#### Санитарные и фитосанитарные меры:

- В 1999 году Решением 2002/99/ЕС установлено, что при рисках, связанных с распространением ящура, достаточной термической обработкой мяса является минимальная температура в 70 °С, которая должна достигаться по всей толщине продукта.

- В 2007 году Решением Комиссии ЕС 2007/777 установлено, что из стран, где существуют очаги вируса ящура, для устранения определенных ветеринарно-санитарных рисков, связанных с распространением указанного заболевания, минимальный уровень термической обработки составляет 80 °С.

- Регламентом Комиссии № 1162/2012 установлено, что Калининградская область, учитывая её географическое расположение, является отдельной частью Российской Федерации.

- В настоящее время Россия включена в списки третьих стран, из которых могут ввозиться в Евросоюз определенные виды мяса, мясных продуктов и яиц и разрешен ввоз в страны - члены ЕС следующих видов продукции животного происхождения:

- мясо птицы, продуктов из мяса птицы, яйца домашней (сельскохозяйственной) птицы, кроме яйца куриного;

- яйца куриного только для последующей его переработки;

- готовых мясных продуктов (прошедших тепловую обработку при температуре не ниже 70 °С, с экспозицией 30 минут), произведенных из говядины и баранины, обработанных желудков, мочевых пузырей и кишок, из Калининградской области. Сырье для этих мясных продуктов должно происходить из стран - членов ЕС или других стран, имеющих разрешение поставлять говядину и/или свинину в ЕС;

- готовых мясных продуктов (прошедших тепловую обработку при температуре не ниже 80 °С), произведенных из свинины, обработанных желудков, мочевых пузырей

и кишок, из Калининградской области.

В соответствии МЭБ территория, где расположена Калининградская область, свободна от вируса ящура.

#### Угроза введения меры:

• **Олово, вольфрам, тантал, золото и их руды** - законопроект «Регламент Европейского парламента и Совета Европы об учреждении системы сертификации ответственных импортеров при поставках олова, вольфрама, тантала, золота и их руд, происходящих из зон вооруженных конфликтов или зон с высоким риском их возникновения», (“Regulation of the European Parliament and of the Council setting up a Union system for supply chain due diligence self-certification of responsible importers of tin, tantalum and tungsten, their ores, and gold originating in conflict-affected and high-risk areas”) рассматривается в первом чтении в Европарламенте.

Законопроект рассмотрен Европейским парламентом 20 мая 2015 г.

(Текст документа: [http://eur-lex.europa.eu/resource.html?uri=cellar:5de359c4-a5f8-11e3-8438-01aa75ed71a1.0002.01/DOC\\_1&format=PDF](http://eur-lex.europa.eu/resource.html?uri=cellar:5de359c4-a5f8-11e3-8438-01aa75ed71a1.0002.01/DOC_1&format=PDF);

[http://eur-lex.europa.eu/resource.html?uri=cellar:5de359c4-a5f8-11e3-8438-01aa75ed71a1.0002.01/DOC\\_2&format=PDF](http://eur-lex.europa.eu/resource.html?uri=cellar:5de359c4-a5f8-11e3-8438-01aa75ed71a1.0002.01/DOC_2&format=PDF)

Поправки к документу: <http://www.europarl.europa.eu/sides/getDoc.do?pubRef=-//EP//NONSGML+TA+P8-TA-2015-0204+0+DOC+PDF+V0//EN>).

Законопроект предусматривает обязательную сертификацию всех экономических операторов, импортирующих в Европейский союз олово, вольфрам, тантал, золото и их руды. Цель документа - предотвращение финансирования вооруженных группировок в конфликтных зонах, осуществляемого за счет средств, вырученных в связи с добычей, транспортировкой и торговлей указанными товарами.

Документ предусматривает организацию в компании-импортере системы оценки и минимизации указанных рисков, аудиторскую проверку независимой компанией, подготовку отчетности для уполномоченных органов стран-членов Европейского союза.

В случае нарушения указанного регламента предусмотрены меры, вплоть до непризнания сертификата ответственного импортера.

### **Административные барьеры**

**Государственные закупки.** Одним из ограничений доступа российских услуг на шведский рынок может считаться установленный порядок участия иностранных компаний в тендерах в рамках государственных закупок товаров, осуществления определенного вида работ, оказания услуг или комплексной реализации проекта.

В соответствии с действующими нормами международного права национальный режим участия в тендерах при осуществлении государственных закупок предоставляется участникам предпринимательской деятельности из стран – членов Европейского Союза, а также стран - участников Соглашения ВТО о государственных закупках. Допуск к участию в тендере предприятий и фирм, зарегистрированных в качестве юридических лиц в странах, не являющихся участниками многосторонних и двусторонних соглашений (в том числе и России)

осуществляется в каждом конкретном случае на условиях, определенных администрацией тендера (государственным заказчиком) с соблюдением всех технических и финансово-экономических требований. При этом действует принцип не дискриминации по отношению к фирмам третьих стран. После присоединения России в рамках ВТО к Соглашению о государственных закупках субъектам предпринимательской деятельности будет предоставлен национальный режим участия в тендерах.

**Транспорт.** Определенные ограничения существуют в сфере транспортных услуг. Автомобильные и воздушные перевозки в настоящее время регулируются двусторонними соглашениями, предусматривающими выдачу соответствующих разрешений на конкретное число перевозок (рейсов).

В области автомобильного транспорта перевозки грузов осуществляются на основе разрешений компетентных органов обеих стран, обмен которыми производится ежегодно в соответствии с Соглашением между Правительством Российской Федерации и Правительством Швеции о международном автомобильном сообщении 2009 года.

### ***3.2. Меры государственной поддержки национального экспорта и инвестиций***

С учетом высокой зависимости шведской экономики от экспорта, поддержка национального экспорта и инвестиций традиционно является одним из важнейших приоритетов национальной политики.

В 2015 году объемы государственных ассигнований на меры по поддержке экспорта, привлечения иностранных инвестиций, а также продвижению имиджа страны, выделяемые МИД Швеции, составили 375,3 млн. шв. крон (ок. 46,9 млн. долл. США). Сумма включает следующие статьи расходов:

- 312,89 млн. шв. крон (ок. 39,1 млн. долл. США) на общую поддержку экспорта (консультирование, информационная поддержка, обучающие программы),
- 62,41 млн. шв. крон (ок. 7,8 млн. долл. США) на продвижение инвестиционного потенциала Швеции и привлечение иностранных инвесторов.

В правительственном варианте бюджета на 2016 г. объем планируемых ассигнований на продвижение экспорта в разных формах составляет 372,89 млн. шв. крон (ок. 46,6 млн. долл. США), на продвижение инвестиционного потенциала — 57,27 млн. шв. крон (ок. 7,16 млн. долл. США).

На государственном уровне поддержка шведского экспорта и инвестиций во многом была обусловлена принятием Правительством Швеции в сентябре 2015 года новой Экспортной стратегии<sup>28</sup>. В предисловии к Экспортной стратегии Министр промышленности и инноваций Микаэль Дамберг отмечает, что экспорт — основа экономики, создающая условия для роста, занятости и благосостояния в условиях глобализации мировой экономики. Швеция — небольшая страна, зависящая от экспорта, что дает гигантские возможности, но при этом подразумевает жесткие

---

<sup>28</sup> Текст Экспортной стратегии размещен на сайте Правительства Швеции:  
<http://www.regeringen.se/informationmaterial/2015/09/sveriges-exportstrategi/>.

условия конкуренции. Главной целью правительства является достижение минимального по ЕС уровня безработицы к 2020 году. Уже сегодня экспортные отрасли прямо или косвенно создают рабочие места для 1,3 млн. человек в Швеции. В экспортной стратегии, созданной совместно с деловыми кругами Швеции, приведены конкретные направления развития шведского экспорта.

По замыслу правительства, Швеция должна проводить самую передовую в мире политику в области климата и охраны окружающей среды. Переход к «зеленой» экономике и многооборотному, более эффективному использованию ресурсов, устойчивое производство и потребление, развитие инноваций и природоохранных технологий — это спектр возможностей для развития бизнеса при снижении нагрузки на окружающую среду и климат.

В Экспортной стратегии обозначены следующие *основные цели*:

- рост экспорта в абсолютных показателях и его доли в ВВП;
- повышение привлекательности Швеции для инвестиций, компетенций и туристов;
- рост доли предприятий-экспортеров;
- рост участия шведских предприятий в глобальной экономике.

Следует отметить, что в Швеции функционирует несколько государственных агентств, осуществляющих как финансовую, так и нефинансовую поддержку национального экспорта и инвестиций, а именно: государственная корпорация «АБ Шведский экспортный кредит» (SEK), Государственный комитет по обеспечению экспортных кредитов (EKN), государственная корпорация «Альми Фёретаспартнер» (ALMI Företagspartner).

Значительную поддержку национального экспорта и инвестиций (в первую очередь, организационно-консультационного характера) оказывает образованное в 2013 году государственное агентство «Деловая Швеция» (Business Sweden), учредителями которого являются шведское государство (в лице МИДа Швеции) и Шведская внешнеторговая ассоциация (некоммерческое объединение шведских отраслевых организаций предпринимателей).

Государственное агентство «Деловая Швеция» осуществляет свою деятельность в двух направлениях: одно занимается вопросами инвестиций, другое – привлечением иностранного капитала в Швецию. Для оптимизации работы по направлению привлечения инвестиций, «Деловая Швеция» концентрирует работу на решении двух задач: содействие шведским компаниям в поиске зарубежных партнеров для выхода на отдельные рынки, а также привлечение иностранных предприятий в Швецию для развития шведских кластеров (по образу «Кремниевой долины» в США). Представительства «Деловой Швеции» есть в 60 странах мира, в т.ч. и в России (в Москве и Санкт-Петербурге).

Информация об оказываемой правительством Швеции в течение 2015 года поддержке экспорта отдельных отраслей экономики приведена в Разделе 2.2. Обзора экономики.

## Энергетика

Энергетика — важнейшая инфраструктурная отрасль Швеции, обеспечивающая необходимые условия для развития всех основных секторов

экономики. Стратегия правительства в области энергетики нацелена на максимальный рост возобновляемых источников энергии и сокращение выбросов парниковых газов.

Являясь одним из мировых лидеров в области возобновляемой энергетики, Швеция имеет значительные достижения в этой области и стремится реализовать экспортный потенциал тех компаний, которые работают в этой сфере. Следует, однако, отметить, что скромные размеры экономики не позволили Швеции стать технологическим лидером в некоторых секторах возобновляемой энергетики, хотя инновационный потенциал шведских компаний на отдельных направлениях их развития достаточно высок.

Так, например, шведы не смогли стать лидерами ни в ветроэнергетике (в отличие от Дании), ни в солнечной энергетике. Тем не менее, если говорить о ветроэнергетике, то подшипники СКФ и подводные кабели АББ играют огромную роль в развитии этой отрасли. Что касается солнечной энергетике, то в и этой области также есть интересные наработки, но на мировом рынке они погоды не делают. Шведские компании и научные центры стали мировыми лидерами на некоторых других технологических направлениях, в т.ч. по волновым электростанциям и по производству биоэтанола, однако реализовать этот потенциал за рубежом им крайне непросто.

Как и в других отраслях шведской экономики, основным инструментом поддержки национального экспорта является помощь в финансировании исследований. Определяя наиболее важные направления развития энергетики, правительство софинансирует НИОКР и приоритетные пилотные проекты, осуществляемые компаниями и научными центрами, тем самым ускоряя эти исследования и проекты и помогая тем компаниям и университетам, которые не смогли бы выполнить их без поддержки государства.

Основным государственным органом, являющимся проводником государственной политики в этой сфере и отвечающим за финансирование исследований в энергетике, является Шведское энергетическое агентство. Более подробная информация о роли этого ведомства в поддержке исследований содержится в разделе 2.6.1.

## **Продукция сельского хозяйства и пищевая промышленность**

Для поддержки национальных производителей в вопросах экспорта пищевой продукции шведским правительством в 2007 году анонсирована, к 2009 году разработана и в настоящее время успешно реализуется специальная программа «Швеция – новая кулинарная держава» (Sverige – det nya matlandet), имеющая основной целью долгосрочное устойчивое развитие продовольственного сектора, способствующее увеличению занятости и росту количества предприятий по всей Швеции. Программа охватывает все сферы жизни, относящиеся к производству и потреблению продуктов питания: начиная с укрепления сельского хозяйства и разработки максимально полезных меню для школьников и пациентов больниц, заканчивая развитием кулинарного туризма в Швеции и превращением её в главную «кулинарную державу» Европы. В цели программы входит увеличение количества шведских компаний, чья деятельность связана с пищевой промышленностью, на



20% к 2020 году, удвоение экспорта продовольственной продукции (примерно с 5 млрд. евро до 10 млрд. евро к 2020 году), увеличение количества рабочих мест на 10 000 и развитие туризма в различных регионах Швеции.

Программа создана и реализуется при активном участии Министерства сельского хозяйства Швеции<sup>29</sup>. Государственное продовольственное управление и Сельскохозяйственное управление Швеции являются органами власти, ответственными за воплощение программы в жизнь.

Пищевая промышленность – четвёртый по размеру работодатель Швеции. Развитие пищевой промышленности и рост туристической отрасли – важнейшие факторы увеличения доходов для сельской местности.

План действий в рамках программы «Швеция – новая кулинарная держава» разделён на пять областей: питание в государственных учреждениях, первичное производство, переработка, кулинарный туризм, рестораны.

Первая область, Питание в государственных учреждениях, охватывает вопрос качества питания в домах престарелых, больницах и школах. Речь идёт не только о том, что еда должна быть вкусной и питательной, но также о том, что сырьё должно быть качественным, а условия производства и сервировки – приятными. Делается акцент на повышение квалификации работников, занятых приготовлением пищи в государственных учреждениях и закупкой продовольственных товаров. С целью вдохновить и мотивировать всех, кто работает для улучшения качества меню для школьников, была издана книга о хороших примерах школьных столовых по всей Швеции. Для продвижения концепции скандинавской кухни в США книга была переведена на английский язык. В планах посольств скандинавских стран – предложить американским детям блюда, приготовленные из скандинавских ингредиентов.

Первичное производство – эта часть программы касается создания сильного и конкурентоспособного сельского хозяйства, обеспечивающего производство высококачественного продовольствия. Продовольственное сырьё, произведённое с заботой об окружающей среде и животных, а также полученное из дикой природы (ягоды, грибы, дичь, морепродукты) является основой концепции Швеции как кулинарной державы. Правительство Швеции делает ставку на экологически чистое производство продуктов питания в регионах. Часть программы, относящаяся к сельской местности, предполагает увеличения количества рабочих мест за счёт переработки сырья. Цель усилий правительства Швеции, направленных на укрепление шведского сельского хозяйства, – рост отрасли и увеличение числа рабочих мест во всех частях страны.

Переработка – область плана действий, касающаяся мер по увеличению числа продовольственных компаний на 20% к 2020 году и обеспечению роста экспорта продуктов питания в два раза: с 50 млрд. шв. крон до 100 млрд. шв. крон (около 5 млрд. евро и 10 млрд. евро соответственно). Увеличение количества более мелких местных производств позволит сократить время и расстояние транспортировки готовой продукции, и, соответственно, расходы на транспортировку.

---

<sup>29</sup> В конце 2014/начале 2015 года функции Министерства сельского хозяйства Швеции были переданы в Министерство промышленности (Näringsdepartementet)

Область Кулинарный туризм охватывает меры по увеличению числа туристов в сельской местности и росту осведомлённости о шведском продовольственном сырье и о том, как оно производится. Для многих вкусная пища является существенной частью отпуска и может быть даже самоцелью отпуска, особенно в сочетании с проживанием на природе.

Рестораны – область плана действий, рассматривающая шведские рестораны как визитную карточку «кулинарной державы». Шведские повара, как правило, завоёвывают самые высокие места в международных соревнованиях и могут предложить интересные авторские блюда. Предполагается, что в результате принятых мер в Швеции появится больше ресторанов, которые славятся своей кухней, и больше ресторанов будет отмечено «звездой» в ресторанном справочнике Гид Мишлен.

В рамках реализации программы «Швеция – новая кулинарная держава» министр сельского хозяйства Швеции назначил 26 «послов кулинарной державы», по одному в каждую область (landskap) Швеции. Послы должны распространять идею Швеции как «кулинарной державы» на региональном уровне и передавать правительству предложения региональных представителей по усовершенствованию программы.

Министр сельского хозяйства Швеции объявляет ежегодный конкурс городов на звание кулинарной столицы Швеции. В качестве жюри конкурса выступают члены Экспертного совета. Цель конкурса – продемонстрировать имеющиеся возможности создания новых рабочих мест и роста в рамках понимания Швеции как «кулинарной державы». Конкурс также является способом отчитаться в работе, которая ведётся по всей Швеции, начиная с производства сырья, заканчивая переработкой, ресторанами и уникальными туристическими направлениями.

Правительство поручило агентству «Посетите Швецию» (Visit Sweden), Сельскохозяйственному управлению и агентству «Деловая Швеция» (Business Sweden) разработать стратегию для создания единого стиля подачи информации о Швеции как о «кулинарной державе». Цель стратегии – создать чёткую торговую марку, продемонстрировать высокий уровень сырья, производителей, поваров и ресторанов в Швеции, и добиться, чтобы больше людей из других стран выбрали Швецию целью своего путешествия. Еда в Швеции и впечатления, связанные с ней, будут продвигаться на рынке Швеции и других стран. Посольства Швеции в разных странах проводят мероприятия, раскрывающие «гастрономическую сторону» Швеции. Государственная организация Шведский институт (Svenska Institutet) подготовила электронную подборку рецептов для шведских посольств и представительств в других странах. Поскольку не все посольства и представительства Швеции за рубежом могут пользоваться услугами шведских поваров, принимая на эту работу местных специалистов, было принято решение организовать ускоренное обучение для поваров посольств и зарубежных представительств агентств «Посетите Швецию» и «Деловая Швеция».

Организации, желающие участвовать в программе «Швеция – новая кулинарная держава» и развивать интерес к шведским продуктам питания в Швеции и за рубежом, могут получить субсидии на реализацию своих проектов в Сельскохозяйственном управлении Швеции.

### ***3.3. Меры государственной политики в области особых экономических зон, особенности их функционирования и администрирования***

Законодательством Европейского Союза предусмотрена возможность создания только одного вида особых экономических зон – зон свободной торговли, в которых запрещено производство или иная деятельность, кроме упаковки и/или перефасовки и складского хранения товаров. Данные ограничения обусловлены законодательством Евросоюза, в первую очередь статьями 166-182 Таможенного Кодекса Сообщества, утвержденного Регламентом Совета (Council Regulation (EEC) N 2913/92, articles 166-182).

В Швеции существует две зоны свободной торговли: порт Стокгольм и аэропорт Арланда, и они находятся под пристальным вниманием таможенных и портовых служб.

### ***3.4. Обзор состояния и перспектив развития торгово-экономических отношений Швеции и России***

По итогам 2015 г. стоимостной объем российско-шведского товарооборота уменьшился по сравнению с 2014 г. почти в 2 раза (падение на **46,7%**) и составил 4,3 млрд. долл. США. При этом российский экспорт сократился на **49,3%** и составил 2,4 млрд. долл. США, импорт сократился на **42,8%** и составил 1,9 млрд. долл. США. Положительное сальдо России в торговле со Швецией составило **579,5 млн. долл. США**.

#### **Динамика товарооборота России со Швецией и его отдельных компонентов в 2008-2014 гг., млн. долл. США и проценты**

	2008 г.	2009 г.	2010 г.	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014г.	2015 г.
<b>Оборот</b>	<b>8 655,7</b>	<b>5 239,2</b>	<b>6 443,0</b>	<b>9 164,5</b>	<b>10 127,0</b>	<b>8 392,2</b>	<b>8 033,6</b>	<b>4 285,5</b>
прирост, +/-%	+41,4	-39,5	+23,0	+42,2	+10,5	-17,1	-4,3	-46,7
<b>Экспорт</b>	<b>4 123,2</b>	<b>3 199,8</b>	<b>3 589,5</b>	<b>5 127,1</b>	<b>6 186,5</b>	<b>4 475,6</b>	<b>4 794,2</b>	<b>2 432,5</b>
прирост, +/-%	+37,0	-22,4	+12,2	+42,8	+20,7	-27,7	+7,1	-49,3
<b>Несырьевой</b>	<b>1 971,2</b>	<b>1 720,7</b>	<b>2 079,4</b>	<b>1 834,6</b>	<b>2 115,2</b>	<b>2 099,5</b>	<b>1 869,2</b>	<b>1 337,7</b>
прирост, +/-%	+13,5	-12,7	+20,8	-11,8	+15,3	-0,7	-11,0	-28,4
доля в общем экспорте, %	47,8	53,8	57,9	35,8	34,2	46,9	39,0	55,0
<b>Высоко-технологичный</b>	<b>11,5</b>	<b>31,9</b>	<b>11,7</b>	<b>11,0</b>	<b>68,5</b>	<b>53,1</b>	<b>55,9</b>	<b>6,4</b>
прирост, +/-%	+26,0	+177,9	-63,5	-6,0	+525,0	-22,5	+5,4	-88,5
доля в общем экспорте, %	0,3	1,0	0,3	0,2	1,1	1,2	1,2	0,26

	2008 г.	2009 г.	2010 г.	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014г.	2015 г.
<b>Импорт</b>	<b>4 532,6</b>	<b>2 039,4</b>	<b>2 853,6</b>	<b>4 037,5</b>	<b>3 940,5</b>	<b>3 916,6</b>	<b>3 239,4</b>	<b>1 853,0</b>
прирост, +/-%	+45,7	-55,0	+39,9	+41,5	-2,4	-0,6	-17,3	-42,8
<b>Несырьевой</b>	<b>4 511,9</b>	<b>2 024,0</b>	<b>2 840,1</b>	<b>4 027,5</b>	<b>3 933,2</b>	<b>3 904,8</b>	<b>3 235,2</b>	<b>1 848,7</b>
прирост, +/-%	+45,4	-55,1	+40,3	+41,8	-2,3	-0,7	-17,1	-42,8
доля в общем импорте, %	99,5	99,2	99,5	99,8	99,8	99,7	99,8	99,8
<b>Высоко-технологичный</b>	<b>1 173,2</b>	<b>432,7</b>	<b>528,0</b>	<b>699,5</b>	<b>743,8</b>	<b>645,7</b>	<b>574,1</b>	<b>362,2</b>
прирост, +/-%	+154,5	-63,1	+22,0	+32,5	+6,3	-13,2	-11,1	-36,9
доля в общем импорте, %	25,9	21,2	18,5	17,3	18,9	16,5	17,7	19,5
<b>Сальдо</b>	<b>-409,4</b>	<b>1 160,4</b>	<b>735,9</b>	<b>1 089,6</b>	<b>2 246,0</b>	<b>559,0</b>	<b>1 554,8</b>	<b>579,5</b>

**Место Швеции во внешней торговле России**

в обороте	22	▲ 21	▼ 24	▲ 22	▲ 21	▼ 24	▲ 22	▼ 25
в экспорте	28	▲ 23	▼ 24	▼ 25	▲ 21	▼ 26	▲ 24	▼ 30
в импорте	17	▼ 22	▲ 21	▲ 20	▲ 19	— 19	▼ 22	▼ 24

**Снижение стоимостных объемов экспорта** по итогам 2015 г. (-49,3% или -2,4 млрд. долл. США) по сравнению с 2014 г. произошло в основном за счет снижения экспорта **минеральной продукции** (продукции ТЭК, группы 25-27 ТНВЭД) **на 58,1%** (-2,2 млрд. долл. США) до уровня 1,6 млрд. долл. США (в натуральном выражении экспорт упал на 17,9% (-971,1 тыс.т.) до уровня 4,5 млн.т.).

Причины изменения объемов экспорта (по итогам 2015 г.):

**Российский экспорт (общее изменение: -49,3% или -2,4 млрд. долл. США):**

1. -58,1% (-2,2 млрд. долл. США) по группе «Топливо минеральное, нефть и продукты их перегонки» (гр. 27 ТН ВЭД).

Снижение экспорта (в стоимостном выражении) из России в Швецию по номенклатуре товаров этой группы в течение 2015 года объясняется в основном снижением цены на нефть по сравнению с 2014 годом.

Следует отметить, что, по данным ЦСБ Швеции, импорт в Швецию российской сырой нефти (код ТН ВЭД 270900) в 2015 году в натуральном выражении снизился на 2,5% и составил 8,36 млн. тонн (в 2014 году — 8,58 млн. тонн). При этом в стоимостном исчислении продукции данной товарной группы было поставлено на 3,06 млрд. долл. США (или на 48,1%) меньше по сравнению с 2014 годом. Таким образом, физический объем импорта российской нефти в Швецию остался практически на уровне прошлого года, а падение стоимости

связано со снижением цены. Доля сырья российского происхождения в общем объеме перерабатываемой сырой нефти ведущим нефтеперерабатывающим концерном Швеции «Приим» составляет около 60%.

**Снижение стоимостных объемов импорта** по итогам 2015 г. (-42,8% или -1,4 млрд. долл. США) по сравнению с 2014 г. произошло в основном за счет сокращения импорта **машин и оборудования** (группы 84-90 ТН ВЭД) **на 47,4%** (-889,3 млн. долл. США) до уровня 986,0 млн. долл. США (в натуральном выражении импорт упал на 46,8% (-52,7 тыс.т.) до уровня 60,1 тыс.т.), а также импорта **продукции химической промышленности** (группы 28-40 ТН ВЭД) **на 28,3%** (-173,1 млн. долл. США) до уровня 438,1 млн. долл. США (в натуральном выражении импорт упал на 7,5% (-10,6 тыс.т.) до уровня 130,7 тыс.т.).

#### Причины изменения объемов импорта (по итогам 2015 г.)

**Российский импорт (общее изменение: -42,8% или -1,4 млрд. долл. США):**

1. -47,4% (-889,3 млн. долл. США) по группе «Машины, оборудование, транспортные средства» (гр. 84-90 ТН ВЭД).

Такую динамику можно объяснить падением курса российского рубля, а также нестабильным состоянием внутреннего спроса на товары длительного пользования и инвестиционные товары (дорогостоящее оборудование, машины, транспортные средства, средства связи). В текущем году многие российские потребители импорта из Швеции вынуждены отложить или отменить поставки шведского оборудования в связи с сокращением инвестиционных программ. Подтверждением этому является падение, по данным ЦСБ Швеции, в количественном выражении российского импорта товаров групп 84, 85 и 87 в 2015 г. на 45%, 53% и 59% соответственно по сравнению с предыдущим годом. В денежном выражении снижение поставок товаров по данным трем группам составило 1,2 млрд. долл. США.

2. -28,3% (-173,1 млн. долл. США) по группе «Продукции химической промышленности» (группы 28-40 ТН ВЭД).

Основной причиной снижения импорта товаров данной группы стало падение российского спроса на шведскую лакокрасочную продукцию (гр. 3208), которая используется в основном в строительном секторе. Шведский экспорт товаров данной группы в Россию по данным шведской статистики в 2015 г. упал на 29% (в тоннах), при этом снижение стоимости импорта составило 138 млн. шв. крон (29,6 млн. долл. США, снижение по сравнению с 2014 годом на 30%).

**Сопоставление данных статистического учета внешней торговли России и Швеции.** Сравнение данных статистического учета взаимной торговли Швеции и России показывает значительное расхождение корреспондирующих показателей, сохраняющееся в течение долгого времени. Статистические данные в Швеции публикуются в базе данных сайта Центрального статистического бюро (ЦСБ,

<http://www.scb.se/>), данные по российской внешней торговле доступны в базе данных сайта ФТС (<http://stat.customs.ru>).

Расчет показывает, что наиболее существенно расходятся данные статистики экспорта из России в Швецию. Так, шведская статистика показала, что за 2015 г. в Швецию было ввезено **на 87%** больше российских товаров, чем их вывезено из России в Швецию: экспорт из России в Швецию по данным шведской статистики составил 4,55 млрд. долл. США, а по данным ФТС России — 2,43 млрд. долл. США. Перечисленные расхождения относятся как к физическим объемам, так и к стоимости вывозимых товаров.

Т.е. разрыв между данными статистики экспорта из России в Швецию и импорта в Швецию носит регулярный характер, при этом показатели импорта в Швецию из России систематически (как по объему, так и по стоимости) превышают показатели экспорта в Швецию из России.

Обоснования возможных причин расхождений были предметом встречи специалистов России и Швеции с 7 по 10 апреля 2008 года и суммированы в «Меморандуме о встрече по сопоставлению данных торговли товарами России и Швеции».

Среди выявленных методологических различий между статистическими системами России и Швеции в меморандуме были перечислены следующие:

1) Использование различных систем учета внешней торговли товарами: «специальной» в Швеции и «общей» в России.

2) Использование в российской статистике для определения страны конечного назначения «страны контракта» в тех случаях, когда неизвестна страна «конечного назначения», приводит к расхождениям в данных об экспорте России и импорте Швеции по основным сырьевым товарам.

3) Использование в Европейском Союзе особенностей учета товаров, перемещаемых между странами Европейского Союза и учитываемых по стране отправления, приводит к несопоставимости данных в тех случаях, когда:

- товары стран Европейского Союза поступают в Россию через Швецию;
- шведские товары поступают в Россию через другие страны Европейского Союза;
- товары третьих стран, выпущенные в свободное обращение в Швеции, в последующем вывозятся в Россию.

4) Различие в стоимостных объемах в связи с использованием сторонами различных условий поставок (СІF при импорте и FOB при экспорте).

Действие данных причин, в первую очередь, использование «страны контракта» в случаях, когда неизвестна «страна назначения» при таможенном оформлении экспорта сырьевых товаров (причина №2 списка), приводит к значительному разрыву между корреспондирующими показателями статистики обеих стран.

Еще одной причиной расхождений статистических данных является неодновременность регистрации экспортно-импортных операций. Если товар, выпущенный экспортером в отчетном периоде, импортируется в следующем периоде, отмечается разрыв статистических данных. Данная причина приводит к

существенному расхождению статистики коротких отчетных периодов (менее полугодия).

Сопоставление статистики торговли товарами России и Швеции  
(по итогам 2014 г.)

*(млн. долларов США)*

Россия - Швеция	2008 г.	2009 г.	2010 г.	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.
<b>Оборот (рос.)</b>	<b>8 655,70</b>	<b>5 239,20</b>	<b>6 443,00</b>	<b>9 164,50</b>	<b>10 127,00</b>	<b>8 392,20</b>	<b>8 034,60</b>	<b>4 285,5</b>
<i>Оборот (шв.)</i>	<i>11 139,30</i>	<i>5 953,10</i>	<i>9 866,30</i>	<i>13 965,70</i>	<i>12 384,40</i>	<i>10 645,30</i>	<i>11 217,20</i>	<i>6 293,8</i>
<i>расхождение</i>	<i>-2 483,60</i>	<i>-713,9</i>	<i>-3 423,30</i>	<i>-4 801,20</i>	<i>-2 257,40</i>	<i>-2252,30</i>	<i>-3 182,60</i>	<i>-2 008,3</i>
<b>Экспорт России</b>	<b>4 123,20</b>	<b>3 199,80</b>	<b>3 589,50</b>	<b>5 127,10</b>	<b>6 186,50</b>	<b>4 475,60</b>	<b>4 794,10</b>	<b>2 432,5</b>
<i>Импорт Швеции</i>	<i>6 750,30</i>	<i>4 118,40</i>	<i>6 982,00</i>	<i>9 715,40</i>	<i>8 895,10</i>	<i>7 020,20</i>	<i>7 997,20</i>	<i>4 548,2</i>
<i>расхождение</i>	<i>-2 627,10</i>	<i>-918,6</i>	<i>-3 392,50</i>	<i>-4 588,30</i>	<i>-2 708,60</i>	<i>-2544,60</i>	<i>-3 203,10</i>	<i>-2 115,7</i>
<b>Импорт России</b>	<b>4 532,60</b>	<b>2 039,40</b>	<b>2 853,60</b>	<b>4 037,50</b>	<b>3 940,50</b>	<b>3 917,40</b>	<b>3 240,40</b>	<b>1 853,0</b>
<i>Экспорт Швеции</i>	<i>4 389,00</i>	<i>1 834,70</i>	<i>2 884,30</i>	<i>4 250,30</i>	<i>3 489,30</i>	<i>3 625,10</i>	<i>3 219,90</i>	<i>1 745,6</i>
<i>расхождение</i>	<i>143,6</i>	<i>204,7</i>	<i>-30,7</i>	<i>-212,8</i>	<i>451,2</i>	<i>292,3</i>	<i>20,5</i>	<i>107,4</i>
<b>Курс шв. кроны к долл. США</b>	<b>6,5808</b>	<b>7,6457</b>	<b>7,2049</b>	<b>6,4969</b>	<b>6,7754</b>	<b>6,514</b>	<b>6,8577</b>	<b>8,435</b>
<b>Место России во внешней торговле Швеции</b>								
<b>в обороте</b>	<b>11</b>	<b>13</b>	<b>11</b>	<b>10</b>	<b>10</b>	<b>11</b>	<b>11</b>	<b>13</b>
<b>в экспорте</b>	<b>12</b>	<b>14</b>	<b>14</b>	<b>13</b>	<b>13</b>	<b>13</b>	<b>13</b>	<b>15</b>
<b>в импорте</b>	<b>8</b>	<b>11</b>	<b>7</b>	<b>6</b>	<b>6</b>	<b>7</b>	<b>7</b>	<b>11</b>
<b>Место Швеции во внешней торговле России</b>								
<b>в обороте</b>	<b>22</b>	<b>21</b>	<b>24</b>	<b>22</b>	<b>21</b>	<b>24</b>	<b>21</b>	<b>25</b>
<b>в экспорте</b>	<b>28</b>	<b>23</b>	<b>24</b>	<b>25</b>	<b>21</b>	<b>26</b>	<b>24</b>	<b>30</b>
<b>в импорте</b>	<b>17</b>	<b>22</b>	<b>21</b>	<b>20</b>	<b>19</b>	<b>19</b>	<b>22</b>	<b>24</b>

*Источник: ФТС России, ЦСБ Швеции*

**Оборот** внешней торговли услугами со Швецией по итогам трех кварталов 2015 г.<sup>30</sup> составил **723,8** млн. долл. США, что на **34,2%** меньше, чем за аналогичный период 2014 года. При этом российский экспорт услуг сократился на **55,4%** (до уровня **196,1** млн. долл. США), импорт услуг из Швеции сократился на **20,1%** (и составил **527,6** млн. долл. США).

В торговле услугами по итогам трех кварталов 2015 г. наблюдается **отрицательное сальдо**, размер которого составил **331,4** млн. долл. США.

<sup>30</sup> Данные за последний квартал 2015 года будут опубликованы Центробанком России в апреле-мае 2016 года.

(тыс. долл. США)

	2009 г.	2010 г.	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.	9мес. 2014г.	9мес. 2015г.
<b>Оборот</b>	<b>853 701</b>	<b>1 046 530</b>	<b>1 040 318</b>	<b>1 331 537</b>	<b>1 599 697</b>	<b>1 392 478</b>	<b>1 099 989</b>	<b>723 672</b>
<i>прирост, +/-%</i>	+22,6	-0,6	+28,0	+20,1	+22,6	-13,0	-8,0	-34,2
<b>Экспорт</b>	<b>387 513</b>	<b>430 398</b>	<b>532 220</b>	<b>647 562</b>	<b>797 338</b>	<b>523 812</b>	<b>440 117</b>	<b>196 127</b>
<i>прирост, +/-%</i>	+11,1	+23,7	+21,7	+23,1	+11,1	-34,3	-28,6	-55,4
<b>Импорт</b>	<b>466 189</b>	<b>616 133</b>	<b>508 098</b>	<b>683 975</b>	<b>802 358</b>	<b>868 666</b>	<b>659 872</b>	<b>527 545</b>
<i>прирост, +/-%</i>	+32,2	-17,5	+34,6	+17,3	+32,2	+8,3	+14,1	-20,1
<b>Сальдо</b>	<b>-78 676</b>	<b>-185 735</b>	<b>24 123</b>	<b>-36 412</b>	<b>-5 020</b>	<b>-344 854</b>	<b>-219 756</b>	<b>-331 419</b>

Источник: ЦБ РФ

### Внешняя торговля услугами Швеции с Россией по данным ЦСБ Швеции в 2012-2015 гг., млн. долл. США (поквартальные данные)

Период	Импорт из России в Швецию	Экспорт из Швеции в Россию	Оборот	Сальдо	Прирост к аналогичному периоду прошлого года, %		
					Экспорт	Импорт	Оборот
1 кв. 2012 г.	47,6	101,5	278,7	-8,3	35,8	-42,0	32,7
2 кв. 2012 г.	68,2	151,0	219,2	-82,8	66,9	-23,9	-8,4
<b>Первое полугодие 2012 г.</b>	<b>116,1</b>	<b>253,2</b>	<b>369,3</b>	<b>-137,1</b>	<b>53,2</b>	<b>-32,1</b>	<b>-17,8</b>
3 кв. 2012 г.	124,1	107,8	231,8	16,3	149,6	-45,8	-6,7
4 кв. 2012 г.	111,9	121,6	233,5	-9,8	83,7	-32,2	-2,8
<b>Второе полугодие 2012 г.</b>	<b>236,0</b>	<b>229,3</b>	<b>465,3</b>	<b>6,7</b>	<b>113,0</b>	<b>-39,3</b>	<b>-4,7</b>
<b>2012 год</b>	<b>351,0</b>	<b>482,9</b>	<b>833,9</b>	<b>-131,9</b>	<b>87,5</b>	<b>-35,6</b>	<b>-11,1</b>
1 кв. 2013 г.	34,2	208,3	242,5	-174,1	-28,1	105,2	-13,0
2 кв. 2013 г.	53,2	183,4	236,6	-130,2	-22,0	21,5	7,9
<b>Первое полугодие 2013 г.</b>	<b>87,6</b>	<b>391,4</b>	<b>479,1</b>	<b>-304,3</b>	<b>-24,6</b>	<b>54,6</b>	<b>29,7</b>
3 кв. 2013 г.	60,9	191,5	252,4	-130,6	-50,9	77,7	8,9
4 кв. 2013 г.	47,5	237,9	285,4	-190,4	-57,6	95,6	22,2
<b>Второе полугодие 2013 г.</b>	<b>108,4</b>	<b>429,2</b>	<b>537,7</b>	<b>-321,0</b>	<b>-54,1</b>	<b>87,2</b>	<b>15,6</b>
<b>2013 год</b>	<b>196,0</b>	<b>820,7</b>	<b>1016,7</b>	<b>-624,7</b>	<b>-44,1</b>	<b>69,9</b>	<b>21,9</b>
1 кв. 2014 г.	56,5	232,8	289,3	-176,3	65,1	11,8	19,3
2 кв. 2014 г.	59,6	256,6	316,2	-197,1	12,0	40,0	33,7
<b>Первое полугодие 2014 г.</b>	<b>116,1</b>	<b>489,7</b>	<b>605,5</b>	<b>-373,4</b>	<b>32,5</b>	<b>25,1</b>	<b>26,4</b>
3 кв. 2014 г.	57,0	238,0	295,0	-181,0	-6,3	24,3	16,9
4 кв. 2014 г.	44,8	231,7	276,5	-186,9	-5,6	-2,6	-3,1



<b>Второе полугодие 2014 г.</b>	<b>101,5</b>	<b>469,5</b>	<b>571,6</b>	<b>-367,9</b>	<b>-6,4</b>	<b>9,4</b>	<b>6,3</b>
<b>2014 год</b>	<b>216,7</b>	<b>957,6</b>	<b>1174,3</b>	<b>-740,9</b>	<b>10,5</b>	<b>16,7</b>	<b>15,5</b>
1 кв. 2015 г.	42,2	173,0	215,2	-130,8	-25,2	-25,7	-25,6
2 кв. 2015 г.	26,7	212,0	238,7	-185,2	-55,2	-17,4	-24,5
<b>Первое полугодие 2015 г.</b>	<b>68,9</b>	<b>385,1</b>	<b>453,9</b>	<b>-316,0</b>	<b>-40,7</b>	<b>-21,4</b>	<b>-25,0</b>
3 кв. 2015 г.	32,9	225,3	258,2	-192,4	-42,3	-5,4	-12,5
4 кв. 2015 г.	36,1	230,6	266,7	-194,5	-19,4	-0,5	-3,5
<b>Второе полугодие 2015 г.</b>	<b>69,0</b>	<b>455,9</b>	<b>524,9</b>	<b>-386,9</b>	<b>-32,0</b>	<b>-2,9</b>	<b>-8,2</b>
<b>2015 год</b>	<b>137,9</b>	<b>841,4</b>	<b>979,3</b>	<b>-703,5</b>	<b>35,9</b>	<b>79,2</b>	<b>71,3</b>

Источник: ЦСБ Швеции

### 3.4.1. Изменения по основным товарам и услугам, поставляемым в Россию, по данным шведской статистики

#### Лесная промышленность

Российский импорт из Швеции сохраняет отчетливую диверсифицированную структуру, при которой более 91% поставляемых товаров (группы 44-49 ТН ВЭД) относятся к целлюлозно-бумажной и печатной продукции. Из существенных изменений в динамике структуры импорта в 2015 г. следует отметить снижение закупок бумажных и картонных изделий (группа 48 ТН ВЭД) на 24,2% и рост объемов импорта целлюлозы (группа 47 ТН ВЭД) на 28%.

По данным ЦСБ Швеции объем импорта из России товаров группы 44 ТН ВЭД (Древесина и изделия из нее; древесный уголь) в 2015 г. снизился на 31,9% и составил 614,6 млн. шв. крон (около 73,2 млн. долл. США). При этом из-за существенного падения совокупных объемов шведского импорта из России доля закупок данных товаров в общей структуре шведского импорта из нашей страны осталась примерно на том же уровне: зафиксировано снижение с 1,66% до 1,60%.

В шведском экспорте в Россию по номенклатуре товаров лесной промышленности наибольшее место занимает бумажно-картонная продукция. С 2009 г. до настоящего времени объем ее экспорта неуклонно снижался. В 2015 г. он составил 457 млн. шв. крон (54,4 млн. долл. США), падение по сравнению с 2014 г. составило 24,2%.

#### Продукция сельского хозяйства и продовольствие

Основная статья шведского экспорта сельхозтоваров и продовольственных товаров в Россию в 2015 году – жиры и масла животного или растительного происхождения; готовые пищевые жиры; воски животного или растительного происхождения (код ТН ВЭД 15), которых было поставлено на сумму свыше 38 млн.

долл. США. Этот показатель сократился почти вдвое по сравнению с 2014г., когда было поставлено товаров данной группы на сумму свыше 65 млн. долл. США.

Также сравнительно большим по объёму в данном секторе товаров в 2013 году был российский импорт товаров по коду ТН ВЭД 10 (злаки), которых было поставлено около 12,2 тыс. тонн на сумму около 3,2 млн. долл. США. Однако по сравнению с 2013 годом в 2014 году и 2015 году произошел резкий спад экспорта товаров по коду ТН ВЭД 10 на 87% и 100%. соответственно. Также в 2015 г. не было поставок из Швеции в Россию товаров по коду ТН ВЭД 02 «мясо и субпродукты». В целом экспорт в Россию с/х и продовольственной продукции по номенклатуре сократился на 31,5%.

Доля России в общем объеме шведского экспорта сельскохозяйственных и продовольственных товаров в 2015 году составила 1,7%. В 2014 году этот показатель был на уровне 2,6%.

### **Шведский экспорт в Россию по номенклатуре сельскохозяйственных и продовольственных товаров**

Код ТН ВЭД		2013			2014			2015	
		тонн	тыс. шв. крон	тыс. долл. США	тонн	тыс. шв. крон	тыс. долл. США	тыс. шв. крон	тыс. долл. США
02 Мясо и субпродукты	все страны	109 928	1 039 187	159 526	122 042	1 158 324	168 909	1 164 756	138 086
	Россия	6 588	91 858	14 101	1 617	20 017	2 919	0	0
04 Молочная продукция; яйца птиц; мед и т.д.	все страны	211 763	3 630 065	557 254	197 080	3 880 022	565 791	3 119 774	369 861
	Россия	1 369	47 509	7 293	972	32 675	4 765	8 742	1 036
10 Злаки	все страны	831 233	1 698 079	260 673	1 710 154	2 942 157	429 030	3 443 451	408 234
	Россия	91 221	189 492	29 089	12 243	22 014	3 210	0	0
11 Продукция мукомольно-крупяной промышленности	все страны	203 633	818 694	125 678	172 554	705 072	102 815	765 736	90 781
	Россия	5 559	18 785	2 884	9 961	29 422	4 290	37 614	4 459
15 Жиры и масла животн. или растительн. происхожд.и т.д.	все страны	293 442	3 770 552	578 820	321 172	4 271 363	622 856	4 095 121	485 492
	Россия	13 686	179 481	27 552	30 145	450 444	65 684	326 518	38 710
19 Готовые продукты из зерна злаков, муки, крахмала или молока	все страны	197 582	4 874 953	748 358	199 382	4 967 441	724 360	5 156 787	611 356
	Россия	2 488	88 082	13 522	1 983	65 550	9 559	43 524	5 160
20 Продукты переработки овощей, фруктов, орехов	все страны	48 727	1 027 219	157 689	49 039	1 073 102	156 481	1 136 050	134 683
	Россия	1 629	37 904	5 819	1 260	33 159	4 835	29 151	3 456
22 Алкогольные и безалкогольные напитки и уксус	все страны	422 925	6 955 247	1 067 705	381 399	6 687 340	975 158	8 179 198	969 674
	Россия	1 452	22 588	3 468	1 389	21 706	3 165	16 775	1 989
ИТОГО	все страны	2 319 233	23 813 996	3 655 705	3 152 822	25 684 821	3 745 399	27 060 873	3 208 165
	Россия	123 992	675 699	103 727	59 570	674 987	98 428	462 324	54 810

Источник: Центральное статистическое бюро Швеции

Примечание: пересчет национальной валюты в доллары США производился по среднему курсу валют за соответствующий год.

## Транспорт

По данным статистики ЦСБ Швеции, в 2015 г. объем российского импорта из Швеции наземных транспортных средств и их комплектующих (товары группы 87 ТН ВЭД) упал на 48,5% (247 млн. долл. США, доля в общем объеме импорта из Швеции – 14%), что вызвано снижением покупательской способности в России.

### *Шведский экспорт наземных транспортных средств и их комплектующих в Россию, млн. шв. крон*

	2013	2014	2015
Экспорт в Россию	5 360	4 032	2 077
Доля в общем экспорте в Россию	23%	18%	14%

Источник: Центральное статистическое бюро Швеции

## 3.4.2. Оценка перспективных высокотехнологичных товаров и услуг для поставки в Россию

### Энергетика

В области энергетики наибольший интерес для России могли бы представить технологии, в разработке которых шведские научные центры и компании добились наиболее заметных результатов. К ним, прежде всего, относятся технологии возобновляемой энергетики, в т.ч.:

- производство биогаза на основе водоочистных сооружений;
- сбор и утилизация пищевых отходов для производства биогаза;
- очистка биогаза и использование биометана в качестве топлива для городского транспорта, грузовиков и легковых автомобилей;
- сжижение биогаза и его транспортировка;
- производство и использование биоэтанола в качестве топлива для легковых автомобилей и дизельных городских автобусов;
- использование сжиженного природного газа/биогаза (СПГ/СБГ) в качестве топлива для тяжелых дизельных грузовиков;
- производство и эксплуатация гибридных дизель-электрических автобусов;
- переработка отработанных автошин с получением резиновых гранул, переработка отработанных автошин с получением резиновых гранул, нефтепродуктов, энергетических газов и технического углерода.

### Технологии лесопромышленного комплекса

В области технологий для лесопромышленного комплекса значительный интерес для России могли бы представить следующие перспективные технологии:

- замена нефтепродуктов в сфере отопления на возобновляемые топлива (древесная щепа, пеллеты);

- производство биодизельного топлива из т.н. «соснового эфира» (побочного продукта производства целлюлозы);
- газификация древесной биомассы и получение из нее биогаза;
- получение из древесной биомассы нефтепродуктов методом пиролиза;
- производство на базе целлюлозных заводов диметилового эфира (из черного щелока) и его использование в качестве топлива для тяжелых грузовиков;
- получение на целлюлозных предприятиях высококачественного лигнина и его использование в качестве печного топлива или сырья для получения полимеров.

### **Природоохранные технологии**

Одними из наиболее перспективных товаров и услуг для поставки в Россию из Швеции являются природоохранные технологии. Швеция уже много лет занимает лидирующие позиции в мире в области техники и технологий по защите окружающей среды и потенциал для сотрудничества огромен.

Наиболее интересные для России направления: утилизация бытовых и промышленных отходов, очистка воды, создание устойчивых транспортных систем, опыт по планированию и строительству городов устойчивого развития.

Швеция является одним из мировых лидеров в области разработки и применения техники и технологий по защите окружающей среды, в связи с чем, сотрудничества в этой области является одним из приоритетных направлений российско-шведского взаимодействия.

Российский рынок, в свою очередь, также является перспективным с точки зрения экспорта шведских природоохранных технологий и услуг. В опубликованном «Маркетинговом исследовании рынка природоохранных технологий России (Market Studies Russia – Environmental Technologies), организация «Деловая Швеция» (Business Sweden) изучила потенциал шведских компаний в 13 российских регионах по шести направлениям: энергоэффективность, очистка воды, обращение с отходами, борьба с загрязнением воздуха, возобновляемые источники энергии, а также планирование и строительство городов устойчивого развития. Основным выводом отчета стала констатация факта, что вопрос защиты окружающей среды является в настоящее время весьма актуальным для России, и в этом направлении для шведских компаний существуют большие возможности.

Особенно интересными для России является сотрудничество в следующих областях:

- ресурсосбережение и энергоэффективность;
- утилизация бытовых и промышленных отходов;
- вода и канализация;
- создание устойчивых транспортных систем;
- планирование и строительство городов устойчивого развития.

### **3.4.3. Перспективы экспорта российских товаров и услуг, в том числе высокотехнологичных, в Швецию**

#### **Энергетика**

На протяжении уже нескольких десятилетий Россия является одним из важных поставщиков обогащенного урана для шведских АЭС. Кроме того, этот материал является сырьем для производства готовых топливных сборок для ядерных реакторов, которые производятся в Швеции и поставляются на экспорт.

В результате длительной и успешной работы специалистов компании «Росатом» ею были разработаны топливные сборки для одного из типов западных реакторов, которые применяются и на шведских АЭС. Пробный контракт на поставку этихборок был подписан «Росатомом» со шведским государственным энергоконцерном Ваттенфалль.

Одним из перспективных направлений деятельности для российских компаний в Швеции могло бы стать создание совместных предприятий (как в России, так и в Швеции) по производству высокотехнологичной продукции за счет полного или частичного приобретения небольших шведских высокотехнологичных компаний (например, в сфере солнечной энергетики). Многие из таких компаний создаются для продвижения на рынок недавно разработанных перспективных технологий и нуждаются в стратегических инвесторах. Приобретение таких фирм позволило бы России со временем нарастить экспорт высокотехнологичной продукции не только в Швецию, но на другие зарубежные рынки.

#### **Пищевая промышленность**

Взяв за образец меры шведского правительства в рамках программы «Швеция – новая кулинарная держава» (подробнее о программе – в п. 3.2 Обзора), отражающие системный и всесторонний подход к вопросу развития пищевой промышленности и поддержки экспорта продуктов питания, можно в частности реализовать в России подход к туризму с точки зрения «кулинарных впечатлений». Население России многонационально, и особенности кухонь разных народов очень разнообразны. Практически каждый регион имеет свои традиционные блюда, которые не встречаются в других местах.

В России также существует ряд традиционных продуктов с наименованиями, содержащими географические названия или место их происхождения: тульские пряники, адыгейский сыр, башкирский мёд и др. Продвигать эти товары на зарубежных рынках может быть затруднительно по ряду причин (применительно к выходу на шведский рынок преграды могут в числе прочего заключаться в консерватизме шведов в своих гастрономических пристрастиях и предпочтении ими местной продовольственной продукции; больших затратах на сертификацию производства в России, а также на рекламу и продвижение товара на уже заполненном рынке Швеции), но такие товары и продукты питания могут быть элементом привлечения туристов в различные регионы России в сочетании с достопримечательностями, памятниками культуры и архитектуры и т.д.

Направив информацию о традиционных российских блюдах и продовольственных товарах в редакции путеводителей, можно ожидать роста

осведомлённости и интереса зарубежных туристов к кулинарной стороне путешествия. Оказавшись в регионе, знаменитом тем или иным продовольственным товаром или блюдом, турист непременно захочет это блюдо попробовать и привезти на родину в качестве сувенира.

## **Туризм**

Развитие въездного туризма в России является одним из примеров перспективного направления расширения российского экспорта. Привлечение большего количества иностранных туристов, в том числе шведских, могло бы, в частности, привлечь дополнительные доходы в бюджет, обеспечить прямые инвестиции, повысить занятость населения, положительно сказаться на имидже Российской Федерации и т.д.

По данным Ростуризма по итогам 12 месяцев 2014 года РФ посетили 13,5 тыс. шведских туристов (на 25% меньше, чем в 2013 году). В тоже время за первые семь месяцев 2014 года количество российских туристов, посетивших Швецию, уменьшилось на 8% (по данным «Шведского Радио»).

За 9 месяцев 2015 г. количество поездок из Швеции в Россию составило 31 829 (на 20% меньше, чем за аналогичный период прошлого года). Швеция находится на 15 месте среди стран-членов ЕС по числу въездов в РФ.

## **Горнорудная промышленность, черная и цветная металлургия**

Россия является важнейшим для Швеции поставщиком черных металлов. В основном из России экспортируются чугуны в чушках, ферросплавы, прокат чугуна и стали с покрытием, прокат легированной стали, а также отходы и лом черных металлов. Россия на протяжении многих лет являлась для Швеции важным поставщиком цветных металлов (алюминия и меди).

Одним из направлений развития российского экспорта может стать перспективный проект экспорта свинцово-цинкового концентрата из месторождения на Новой Земле для переработки на металлургических предприятиях концерна Булиден.

## **IV. Инвестиционная политика Швеции и иностранные инвестиции**

### ***4.1. Инвестиционная политика Швеции, а также план крупных деловых мероприятий, планируемых к проведению***

#### **4.1.1. Основные направления и приоритеты инвестиций (исходящих, входящих) Швеции**

Основной целью шведской экономической политики является усиление конкурентоспособности шведской экономики и создание благоприятных условий для появления новых рабочих мест и растущих предприятий. Два основных приоритета шведского подхода — рост и инновации. При этом шведы уделяют значительное внимание устойчивому развитию. Эта тенденция отражена в национальной стратегии инновационного развития.

Хотя в Швеции действует ряд крупных транснациональных корпораций (ТНК), как шведских, так и зарубежных, основу национальной экономики составляют малые и средние предприятия (МСП), создающие более половины национального дохода. По мере того, как шведские ТНК становятся все менее зависимыми от национального рынка, все более важную роль приобретает создание условий для ведения бизнеса МСП. Эти аспекты во многом определяют инвестиционную политику как шведского государства, так и отдельных регионов и предприятий.

В шведской стратегии развития региональной конкурентоспособности, предпринимательства и занятости определены четыре основных приоритетных направления развития:

1. Инновации и модернизация.
2. Развитие компетенций и трудовых ресурсов.
3. Повышение доступности инфраструктуры и услуг.
4. Региональное сотрудничество.

Государственная стимулирующая политика в области инвестиций направлена на развитие широкого спектра отраслей. Так, в задачу агентства ВИННОВА входит создание благоприятных условий для инновационных предприятий. Инвестиции в такие предприятия могут быть нацелены на развитие ассортимента продуктов, обучение персонала, сотрудничество с исследовательскими институтами. Разработаны различные схемы поддержки МСП в сферах совершенствования выпускаемых изделий, развития занятости и выходу на международные рынки.

Агентство Business Sweden совместно со шведскими региональными властями определили шесть приоритетных направлений инвестиций, в которых регионы могут развернуть работу по стимулированию развития бизнеса и рабочей силы. Региональные перечни инвестиционных проектов (инвестиционные портфолио) затем сводятся в национальный перечень по каждому направлению. Эти шесть приоритетных направлений включают:

- ИКТ: развитие дата-центров, мобильных коммуникационных систем, компьютерная поддержка здравоохранения, компьютерные игры;
- биотехнологии: биоматериалы и стволовые клетки, исследования раковых заболеваний и диабета, медицинская техника, имплантология;

- транспорт: модернизация технологии производства двигателей, электромобили и батареи, транспортная безопасность и т.п.;
- наука о материалах: упаковка, производство материалов, горнодобывающая и металлическая отрасли и т.п.;
- природоохранные технологии: переработка отходов, экономные электрические сети, ветрогенерация и т.п.;
- сфера услуг: бизнес-услуги, финансы, туризм, розничная торговля, контактные центры и т.п.

Положительным примером использования региональных конкурентных преимуществ и успешного преодоления организационных ограничений является проект по привлечению известных ИТ-компаний (в т.ч. крупнейшей мировой социальной сети Facebook) к размещению своих серверных мощностей в городе Лулео на севере Швеции. Общий объем инвестиций, вложенных в проект, составляет ок. 500 млн. шв. крон (ок. 73,7 млн. долл. США). Благоприятными факторами, обеспечившими успех проекта, стали холодный климат региона, доступ к бесперебойной подаче энергии, наличие квалифицированной рабочей силы и благожелательное отношение со стороны бизнес-сообщества. Администрация Лулео, агентство Business Sweden и шведское Министерство предпринимательства сыграли ключевые роли в организации проекта.

#### **4.1.2. Государственное регулирование инвестиционной деятельности**

Шведское законодательство, с учетом некоторых исключений, не устанавливает ограничений на прямые иностранные инвестиции, как в отношении недвижимого имущества, так и других видов собственности.

Система шведского права также не предъявляет жестких требований к организационно-правовой форме юридического лица, осуществляющего инвестирование. При этом шведским Законом «О компаниях» (SFS 2005:551) установлены ограничения по регистрации компаний для резидентов третьих стран, в частности:

- при регистрации единоличной компании или товарищества необходимо назначить управляющим фирмы лицо, постоянно проживающее в Швеции (резидента);
- при регистрации акционерного общества или ассоциации исполнительный директор и, по меньшей мере, половина членов правления, должны быть резидентами стран Европейского Экономического Пространства (страны ЕС + Исландия, Норвегия, Лихтенштейн и Швейцария). В иных случаях необходимо обращаться за специальным разрешением в Правительство Швеции;
- при регистрации отделения иностранной компании в Швеции исполнительный директор и его заместитель должны быть резидентами стран Европейского Экономического Пространства. В ином случае также необходимо обращаться за специальным разрешением в Правительство Швеции.

Основными нормативными правовыми актами, регулирующими порядок открытия, функционирования и осуществления предпринимательской деятельности представительств (филиалов) иностранных компаний на территории Швеции,



являются Закон «Об иностранных филиалах» (SFS 1992:160) и Постановление Правительства «Об иностранных филиалах» (SFS 1992:308).

Фактически все виды деятельности, которые в соответствии с действующим законодательством Швеции могут осуществляться шведскими юридическими и физическими лицами, могут также осуществляться и представительствами иностранных компаний. Законом «Об иностранных филиалах» также установлено, что для осуществления отдельных видов деятельности (банковских и брокерских услуг, страхования, строительства, добычи полезных ископаемых, радио/ТВ, туризма, гостиничного бизнеса и т.д.) представительства иностранных компаний обязаны получить специальное разрешение компетентных шведских властей. При этом иностранные инвесторы могут приобрести уже действующие шведские компании.

Шведский Закон «О конкуренции» (SFS 1993:20) устанавливает правовой механизм обеспечения соблюдения равных условий для всех лиц, осуществляющих предпринимательскую деятельность. Необходимо отметить, что данный Закон в основном соответствует законодательству ЕС о конкуренции.

#### **4.1.3. Механизмы и институты государственной поддержки инвестиций (исходящих, входящих)**

Функцию привлечения инвестиций в Швецию (наряду с поддержкой шведского экспорта) выполняет образованное в начале 2013 года агентство Business Sweden. Агентство имеет отделения в 57 странах и в каждом шведском регионе. Особое внимание в деятельности Business Sweden отводится поддержке малых и средних предприятий на внешних рынках. Формы поддержки, предлагаемой Business Sweden, — консультирование, образовательные программы, организация мероприятий, поддержка проектов, а также привлечение зарубежных инвесторов.

Агентство Business Sweden было образовано 1 января 2013 г. на основе слияния Шведского экспортного совета (Exportrådet) и агентства по привлечению инвестиций Invest: Sweden. Учредителями Business Sweden являются шведское государство (в лице МИД Швеции) и Шведская внешнеторговая ассоциация (некоммерческое объединение шведских отраслевых организаций предпринимателей).

В правительственном варианте бюджета на 2015 г. объем планируемых ассигнований на продвижение экспорта в разных формах составил 243,9 млн. шв. крон (ок. 30 млн. долл. США), на продвижение инвестиционного потенциала — 57,4 млн. шв. крон (ок. 7 млн. долл. США).

К платным услугам Business Sweden относятся: организация и проведение мероприятий, проведение встреч и переговоров, аренда офисных помещений и др.

В числе бесплатных услуг — предоставление справок по вопросам выхода на рынки, доступ к некоторым материалам, опубликованным Business Sweden для широкого круга пользователей на сайте, участие в семинарах и встречах.

## 4.2. Политика Швеции в области привлечения иностранных инвестиций (инвестиционный режим)

### 4.2.1. Меры, направленные на улучшение инвестиционного климата

Иностранные инвестиции – решающий фактор устойчивого развития шведской экономики, обеспечивающий привлечение передовых технологий и повышение конкурентоспособности, стимулирующий занятость и дальнейшее наращивание экспортного потенциала.

Швеция традиционно входит в число первых двадцати стран мира – крупнейших получателей инвестиций с долей 1,4% от общемировых инвестиционных вложений.

#### Рейтинг стран по объему накопленных прямых иностранных инвестиций (ПИИ) на 31.12.2015

1	Евросоюз	5 148
2	США	3 116
3	Гонконг	1 838
4	КНР	1 723
5	Великобритания	1 453
6	Германия	1 442
7	Бельгия	1 240
8	Швейцария	1 136
9	Франция	1 124
10	Канада	1 012
11	Сингапур	981,1
12	Ирландия	878,1
13	Бразилия	820,5
14	Испания	746,8
15	Австралия	642,2
16	Нидерланды	561,4
17	Италия	505
18	Швеция	432,2
19	Мексика	361
20	Россия	360,9

Источник: Книга фактов ЦРУ США, <https://www.cia.gov/library/publications/the-world-factbook/rankorder/2198rank.html>.

Швеция традиционно поддерживает либеральный режим по отношению к иностранным инвестициям. Зарубежные инвесторы пользуются в Швеции теми же правами, что и национальные. Иностранным инвесторам не требуется специальных разрешений на приобретение бизнеса или акций шведских компаний. Также не установлено ограничений на объем иностранных инвестиций.

Тем не менее, определенные ограничения для иностранных владельцев действуют в отраслях, связанных с оборонным производством и др. «чувствительных» сферах.

Шведский энергетический, телекоммуникационный и транспортный рынок, а также в определенной степени сектор здравоохранения открыты для иностранных инвесторов. Зарубежные компании могут свободно осуществлять прямые инвестиции без предварительного разрешения от Центрального банка и Управления по вопросам конкуренции. Информационная отчетность подается в Центральный банк для статистических целей.

Доступ к шведским источникам финансирования (в т.ч. в форме грантов) осуществляется на основе принципа равноправия шведских и зарубежных компаний.

Процедуры инвестирования в Швеции отличаются прозрачностью. Открытие новой компании может занять от недели до нескольких месяцев в зависимости от типа компании и ее сложности. Хотя коммерческие банки могут принимать заявки на перевод капитала в Швецию, в ряде случаев может потребоваться разрешение от Шведской службы регистрации предприятий (если более половины членов совета директоров и их заместителей не являются резидентами ЕС, Исландии, Норвегии или Лихтенштейна).

#### **4.2.2. Информация о двусторонних инвестиционных соглашениях (ВИТ) и соглашениях о свободной торговле с инвестиционными блоками (ФТА), заключенных Швецией в отчетный период**

##### *Двусторонние инвестиционные соглашения Швеции*

Страна	Дата подписания	Дата вступления в силу	Источник публикации (Собрание международных договоров)
Албания	31 марта 1995	1 апреля 1996	SÖ 1996:7
Алжир	15 февраля 2003	1 апреля 2005	SÖ 2005:8
Аргентина	22 ноября 1991	28 сентября 1992	SÖ 1992:91
Армения	8 февраля 2006	1 май 2008	SÖ 2008: 28
Беларусь	20 декабря 1994	1 ноября 1996	SÖ 1996:35
Болгария	19 апреля 1994	1 апреля 1995	SÖ 1995:12
Боливия	20 сентября 1990	3 июля 1992	SÖ 1992:19
Босния и Герцеговина	31 октября 2000	1 января 2002	SÖ 2002:1
Венгрия	21 апреля 1987	21 апреля 1987	SÖ 1987:79
Венесуэла	25 ноября 1996	5 января 1998	SÖ 1998:4
Вьетнам	8 сентября 1993	2 августа 1994	SÖ 1994:69
Гватемала	12 февраля 2004	1 июля 2005.	SÖ 2005:49
Гонконг	27 мая 1994	26 июня 1994	SÖ 1994:19
Грузия	30 октября 2008	1 апреля 2009	SÖ 2009: 1
Египет	15 июля 1978	29 января 1979	SÖ 1979:1
Зимбабве	6 октября 1997		не опубликовано

Страна	Дата подписания	Дата вступления в силу	Источник публикации (Собрание международных договоров)
Индия	4 июля 2000	1 апреля 2001	SÖ 2001:2
Индонезия	17 сентября 1992	18 февраля 1993	SÖ 1993:68
Иран	5 декабря 2005	18 февраля 1993	SÖ 2008:11
Йемен	29 октября 1983	23 февраля 1984	SÖ 1983:110
Казахстан	25 октября 2004	1 августа 2006	SÖ 2006: 9
Киргизская Республика	8 марта 2002	1 апреля 2003	SÖ 2003:3
Китай	29 марта 1982	29 марта 1982 27 сентября 2004	SÖ 1982:28 SÖ 2004:13 (Протокол)
Корея	30 августа 1995	18 июня 1997	SÖ 1997:5
Кот'д Ивуар	27 августа 1965	3 ноября 1966	SÖ 1966:31
Кувейт	7 ноября 1999	10 мая 2002	SÖ 2002:16
Лаосская Народно-Демократическая Республика	29 августа 1996	1 января 1997	SÖ 1996:37
Латвия	10 марта 1992	6 ноября 1992	SÖ 1992:93
Ливан	15 июня 2001	3 ноября 2001	SÖ 2001:48
Литва	17 марта 1992	1 сентября 1992	SÖ 1992:92
Маврикий	23 февраля 2004	1 июня 2005.	SÖ 2008:39
Мадагаскар	2 апреля 1966	23 июня 1967	SÖ 1967:33
Македония (БРЮ)	7 мая 1998	1 октября 1998	SÖ 1998:25
Малайзия	3 марта 1979	6 июля 1979	SÖ 1979:17
Мальта	24 августа 1999	1 января 2000	SÖ 1999:37
Марокко	26 сентября 1990		SÖ 1991:76
Мексика	3 октября 2000	1 июля 2001	SÖ 2001:14
Монголия	20 октября 2003	1 июня 2004	SÖ 2011: 6
Мозамбик	23 октября 2001	1 ноября 2007	SÖ 2007:27
Нигерия	18 апреля 2002	1 декабря 2006	SÖ 2012:16
Никарагуа	27 мая 1999		не опубликовано
Объединенные Арабские Эмираты	10 ноября 1999	15 марта 2000	SÖ 2000:4
Оман	13 июля 1995	8 июня 1996	SÖ 1996:8
Панама	15 января 2008	1 сентября 2008	SÖ 2008: 19
Пакистан	12 марта 1981	14 июня 1981	SÖ 1981:8
Перу	3 мая 1994	1 августа 1994	SÖ 1994:22
Польша	13 октября 1989	4 января 1990	SÖ 1990:2
Российская Федерация	19 апреля 1995	7 июня 1996	SÖ 1996:39

Страна	Дата подписания	Дата вступления в силу	Источник публикации (Собрание международных договоров)
Румыния	29 мая 2002	1 апреля 2003	SÖ 2003:2
Саудовская Аравия	11 марта 2008	1 октября 2009	SÖ 2009: 19
Сенегал	24 февраля 1967	23 февраля 1968	SÖ 1968:22
Словацкая Республика	13 ноября 1990	23 сентября 1991	SÖ 1991:42
Словения	5 октября 1999	12 мая 2001	SÖ 2001:74
Танзания	1 сентября 1999	1 марта 2002	SÖ 2002:58
Таиланд	18 февраля 2000	23 ноября 2000	SÖ 2001:66
Тунис	15 сентября 1984	13 мая 1985	SÖ 1985:25
Турция	11 апреля 1997	8 октября 1998	SÖ 1998:27
Узбекистан	29 мая 2001	1 октября 2001	SÖ 2001:44
Украина	15 августа 1995	1 марта 1997	SÖ 1996:38
Уругвай	17 июня 1997	1 декабря 1999	SÖ 1999:77
Филиппины	17 августа 1999		не опубликовано
Хорватия	23 ноября 2000	1 августа 2002	SÖ 2002:23
Чешская Республика	13 ноября 1990	23 сентября 1991	SÖ 1991:42
Чили	24 мая 1993	30 декабря 1995	SÖ 1995:69
Шри-Ланка	30 апреля 1982	30 апреля 1982	SÖ 1982:16
Эквадор	31 мая 2001	1 марта 2002	SÖ 2002:6
Эстония	31 марта 1992	20 мая 1992	SÖ 1992:94
Эфиопия	10 декабря 2004	1 октября 2005	SÖ 2008: 27
Югославия	10 ноября 1978	21 ноября 1979	SÖ 1979:29
Южно-Африканская Республика	25 мая 1998	1 января 1999	SÖ 2000:66

Основные положения инвестиционных договоров Швеции с другими странами можно свести к следующим пунктам:

1. В первых статьях договора дается определение понятия «**инвестиции**». Термин «инвестиции» означает все виды имущественных ценностей, которые инвестор одной Договаривающейся Стороны вкладывает на территории другой Договаривающейся Стороны в соответствии с ее национальным законодательством в том числе:

- движимое и недвижимое имущество, соответствующие имущественные права, а также арендные права;
- акции, вклады, облигации и другие формы участия в компании или предприятии;
- права требования по денежным средствам или любым договорным обязательствам, имеющим экономическую ценность;

– права на интеллектуальную собственность, а также технологию, ноу-хау и деловую репутацию;

– права на осуществление хозяйственной деятельности, предоставляемые по закону либо договору, включая права на разведку, добычу или эксплуатацию природных ресурсов.

2. В последующих статьях договора дается определение понятию **«инвестор»**. Термин «инвестор» означает:

– любое физическое лицо, являющееся гражданином Договаривающейся Стороны в соответствии с ее законодательством;

– любое юридическое лицо, созданное в соответствии с законодательством Договаривающейся Стороны.

3. Договор предусматривает **полную защиту инвестиций**: «Капиталовложения, осуществленные инвесторами одной из Договаривающихся Сторон на территории другой Договаривающейся Стороны, будут пользоваться полной защитой в соответствии с положениями настоящего Соглашения».

4. Договор предоставляет другой стороне **справедливый и равноправный режим**: «Каждая из Договаривающихся Сторон будет обеспечивать на своей территории справедливый и равноправный режим в отношении капиталовложений, осуществленных инвесторами другой Договаривающейся Стороны, и не будет препятствовать путем принятия неоправданных или дискриминационных мер по управлению, содержанию, пользованию, владению или распоряжению такими капиталовложениями».

5. Договор устанавливает **общий запрет на экспроприацию и иные равнозначные ей меры**: «Ни одна из Договаривающихся Сторон не будет экспроприировать или национализировать капиталовложения, осуществленные инвесторами другой Договаривающейся Стороны, либо предпринимать иные меры, равные по последствиям экспроприации или национализации».

При этом, в отличие от положений российско-шведского соглашения 1995 года, споры по шведско-турецкому, шведско-хорватскому, шведско-арабскому (ОАЭ) соглашению разрешаются Международным центром по урегулированию инвестиционных споров (МЦУИС) согласно Вашингтонской конвенции 1965 года.

#### **4.2.3. Динамика, объемы, отраслевая и региональная структура, источники иностранных инвестиций, их роль в экономике Швеции**

По итогам 2015 года поток *прямых инвестиций* шведских компаний за рубеж составил 200,0 млрд. шв. крон (около 23,7 млрд. долл. США, рост в 3,4 раза по сравнению с 2014 годом), в то время как в Швецию поступило 106,1 млрд. шв. крон (около 12,6 млрд. долл. США), что почти в 4,3 раза больше, чем в 2014 году.

#### **Потоки прямых иностранных инвестиций (входящих и исходящих) в 2011-2015 гг.**

Показатель	Валюта	2011	2012	2013	2014	2015
Поток чистых шведских прямых инвестиций за рубеж	млрд. шв. крон	193,9	196,1	195,9	58,8	200,0

(инвестиции за вычетом изъятий)	млрд. долл. США	29,8	28,9	30,1	8,6	23,7
Поток чистых прямых иностранных инвестиций в Швецию (инвестиции за вычетом изъятий)	млрд. шв. крон	83,9	110,7	31,6	24,4	106,1
	млрд. долл. США	12,9	17,0	4,9	3,6	12,6

Источник: ЦСБ Швеции, Коммерц-коллегия

### Накопленные прямые иностранные инвестиции (входящие и исходящие) в 2010-2014 гг.

Показатель	Валюта	2011	2012	2013	2014	2015
Накопленные шведские прямые инвестиции за рубежом	млрд. шв. крон	2612,4	2531,7	2712,5	2897,3	2919,7
	млрд. долл. США	402,1	389,7	417,5	446,0	449,4
Накопленные зарубежные прямые инвестиции в Швеции	млрд. шв. крон	2404,2	2429,1	2480,3	2412,2	2379,3
	млрд. долл. США	370,1	373,9	381,8	371,3	366,2

Источник: ЦСБ Швеции, Коммерц-коллегия

Балансовая оценка накопленного запаса шведских прямых инвестиций за рубежом выросла к концу 2015 года до 2 919,7 млрд. шв. крон (около 449,4 млрд. долл. США). Это на 3 млрд. долл. США больше, чем на конец 2014 года. Таким образом, отношение накопленных иностранных прямых инвестиций к ВВП Швеции составило 70%.

Крупнейшие объемы накопленных шведских прямых иностранных инвестиций за рубежом аккумулированы в США, Нидерландах, Финляндии, Дании, Великобритании, Норвегии, Люксембурге, Бельгии, Германии. В каждой из этих стран сумма накопленных инвестиций превышает 100 млрд. шв. крон. 65% всех накопленных шведских прямых инвестиций приходится на Евросоюз.

Объем накопленных прямых шведских инвестиций в экономику России на начало 2015 года составил 58 млрд. шв. крон (ок. 6,9 млрд. долл. США), что на 10 млрд. шв. крон (около 1,2 млрд. долл. США) больше, чем в начале 2014 года.

Основная часть шведских прямых инвестиций направляется в отрасли машиностроения, банковский сектор, химическую и фармацевтическую промышленность.

### Отраслевая структура шведских прямых инвестиций за рубежом (чистый поток) в 2013-2015 гг.

Отрасль	2013		2014		2015	
	Млн. шв. крон	Млн. долл. США	Млн. шв. крон	Млн. долл. США	Млн. шв. крон	Млн. долл. США
Всего	195 881	30 071	58 756	8 568	200 048	23 716
01-03 Сельское хозяйство	-74	-11	4 018	586	-50	-6
05-09 Горнодобывающая промышленность	6 173	948	-2 698	-393	-2 646	-314

10-33 Промышленное производство	69 901	10 731	29 390	4 286	67 223	7 970
10-12 Производство продуктов питания, напитков и табачных изделий	-860	-132	-17 360	-2 531	4 998	593
16-18 Целлюлозно-бумажное производство	4 844	744	3 792	553	-11 824	-1 402
19-22 Нефтепереработка, производство пластмасс и химических соединений	-7 984	-1 226	-25 569	-3 729	-8 407	-997
24-26+28 Производство металлов, электроники	49 925	7 664	54 814	7 993	10 060	1 193
45-47 Торговля, сервисное обслуживание транспорта	13 236	2 032	57 479	8 382	20 068	2 379
58-63 Информационные и коммуникационные услуги	-10 546	-1 619	12 040	1 756	22 050	2 614
64-66 Кредитные институты и страхование	32 043	4 919	-27 795	-4 053	57 149	6 775
64 Банки и др. кредитные институты	22 114	3 395	-24 518	-3 575	52 711	6 249
65 Страхование компании и пенсионные фонды	6 529	1 002	-1 641	-239	5 279	626
EJBR Без разделения по отраслям	51 526	7 910	-27 892	-4 067	-1 712	-203

Источник: ЦСБ Швеции

**Отраслевая структура прямых иностранных инвестиций в Швецию (чистый поток) в 2013-2015 гг.**

Отрасль	2013		2014		2015	
	Млн. шв. крон	Млн. долл. США	Млн. шв. крон	Млн. долл. США	Млн. шв. крон	Млн. долл. США
Всего	31 645	4 858	24 432	3 563	106 105	12 579
01-03 Сельское хозяйство	-33	-5	-143	-21	-143	-17
05-09 Горнодобывающая промышленность	-5 947	-913	-1 285	-187	-5 096	-604
10-33 Промышленное производство	54 964	8 438	42 042	6 131	55 738	6 608
10-12 Производство продуктов питания, напитков и табачных изделий	16 005	2 457	-20 404	-2 975	2 471	293
16-18 Целлюлозно-бумажное производство	-3 962	-608	414	60	-1 141	-135
19-22 Нефтепереработка, производство пластмасс и химических соединений	-14 210	-2 181	-160	-23	22 897	2 715
24-26+28 Производство металлов, электроники	23 580	3 620	-9 781	-1 426	5 966	707
45-47 Торговля, сервисное обслуживание транспорта	-18 774	-2 882	20 907	3 049	16 826	1 995
58-63 Информационные и коммуникационные услуги	-6 020	-924	26 120	3 809	13 694	1 623
64-66 Кредитные институты и	21 998	3 377	-40 711	-5 937	9 933	1 178



страхование						
64 Банки и др. кредитные институты	23 153	3 554	-40 428	-5 895	8 471	1 004
65 Страховые компании и пенсионные фонды	-171	-26	-1 025	-149	360	43
EJBR Без разделения по отраслям	-26 165	-4 017	14 970	2 183	17 248	2 045

Источник: ЦСБ Швеции

Традиционно зарубежными владельцами активов в Швеции являются инвесторы из Нидерландов, Люксембурга, Великобритании, Финляндии, США, Дании, Норвегии и Германии. Для каждой из перечисленных стран сумма накопленных прямых инвестиций превышает барьер 100 млрд. шв. крон (ок 12 млрд. долл. США). Значительная часть накопленных в Швеции прямых иностранных инвестиций, происходящих из Нидерландов, Люксембурга и Бельгии, контролируется корпорациями из других стран, в т. ч. из самой Швеции. Это объясняется тем, что концерны зачастую размещают холдинговые и управляющие компании в этих странах.

Российские прямые инвестиции в шведскую экономику не приводятся в отчетах ЦСБ Швеции, т.к. их объем не превышает порогового значения 1 млрд. шв. крон (ок. 150 млн. долл. США).

В распределении накопленных в Швеции прямых иностранных инвестиций по отраслям первое место принадлежит химической и фармацевтической промышленности.

### ***4.3. Основные итоги инвестиционного сотрудничества Российской Федерации со Швецией***

#### **4.3.1. Основные направления и итоги инвестиционного сотрудничества с Россией (статистика, объем, структура и динамика инвестиций)**

По данным платежного баланса Российской Федерации (данные Банка России), **объем накопленных в России прямых шведских инвестиций** на конец 2014 г. составил **1,77 млрд. долл. США**, на конец третьего квартала 2015 г. – **2,75 млрд. долл. США**.

**Объем накопленных в Швеции прямых российских инвестиций** на конец 2014 г. составил **127 млн. долл. США**, на конец третьего квартала 2015 г. – **164 млн. долл. США**.

По данным платежного баланса Российской Федерации (данные Банка России), **отток прямых шведских инвестиций** в Россию (направленные за вычетом изъятых) за три квартала 2015 г. составил **71 млн. долл. США**.

**Отток прямых российских инвестиций** из Швеции (направленные за вычетом изъятых) за три квартала 2015 г. составил **2 млн. долл. США**.

В текущий список 51 компании и 2 международных организаций, входящих в состав Консультативного совета по иностранным инвестициям в России, входит 4 компании со шведским капиталом — шведско-швейцарский машиностроительный

концерн АББ, шведско-британский фармацевтический гигант «АстраЗенека», производитель целлюлозы и бумаги СЦА, производитель упаковки «Тетра Пак».

Традиционно шведские инвесторы в большей степени вкладывали в такие отрасли, как связь (50%), производство автомобилей (16%), торговля (15%) и операции с недвижимостью (10%).

Собственные производственные сети в России активно развивают компании «Вольво – грузовые автомобили», «Скания», «Орифлэйм», СКФ, СЦА, АББ, «Альфа-Лаваль», «Тетра Пак» и др., а компания «ИКЕА» является крупнейшим в России частным инвестором.

Всего на российском рынке действуют около 400 шведских компаний.

**Справочно:**

*По данным Росстата, объем накопленных в России инвестиций из Швеции по итогам 2013 г. составил 3,21 млрд. долларов США, в том числе прямых – 1,13 млрд. долларов США.*

*Объем накопленных в Швеции инвестиций из России по итогам 2013 г. составил 61,0 млн. долларов США, в том числе прямых – 29,97 млн. долларов США.*

*По итогам 2013 г. Швеция занимает 18 место среди других стран по объему накопленных в России инвестиций, 18 место – по объему накопленных в России прямых инвестиций.*

*За 2013 г. в Россию из Швеции поступило 1,89 млрд. долларов США, в том числе прямых – 114,0 млн. долларов США, в Швецию из России поступило 148,82 млн. долларов США, в т.ч. прямых – 13,6 млн. долл. США.*

*По итогам 2013 г. Швеция занимает 16 место среди других стран по объему направленных в Россию инвестиций, 20 место – по объему направленных в Россию прямых инвестиций.*

#### **4.3.2. Основные отрасли двустороннего инвестиционного сотрудничества, перечень «программ партнерства» и т.п.**

Основные направления российско-шведского двустороннего сотрудничества на ближайшие годы заложены в подписанной 24 апреля 2011 г. «Декларации о партнерстве во имя модернизации между Российской Федерацией и Королевством Швеция». В рамках документа определены и основные отрасли экономического и инвестиционного сотрудничества, в том числе:

- охрана окружающей среды, изменения климата и энергоэффективность;
- современные методы управления экономикой и создание эффективного рынка;
- инновации, образование и техническое развитие;
- вопросы космоса.

Следует отметить, что в связи с введением Европейским Союзом в отношении Российской Федерации санкций из-за событий в Крыму и на востоке Украины, в течение 2015 года Швеция, как государство-член ЕС, придерживалась единой внешней политики Евросоюза, приостановив сотрудничество с Россией во многих сферах на межгосударственном, межправительственном и межведомственном уровне.

### **4.3.3. Информация о российских инвестиционных проектах и перспективах деятельности российских компаний на рынке Швеции**

Объем российских инвестиций в Швеции сохраняется на незначительном уровне. Инвестиционная активность российских компаний на рынке Швеции в течение 2015 года оставалась на достаточно низком уровне.

Крупных российских инвесторов в Швеции не ожидают, понимая, что предполагаемые в Швеции нормы прибыли и налоговые нагрузки не являются привлекательными для российских предпринимателей.

По неофициальным данным, российский бизнес представлен в Швеции относительно слабо, наши соотечественники представляют в основном малый бизнес и работают, как правило, в сфере услуг (туризм, консалтинг). На сегодняшний день крупнейшим российским инвестиционным проектом в Швеции является алюминиевый завод Кубал (Kubikenborg Aluminium AB), входящий в группу РУСАЛ. Завод является единственным в Швеции производителем первичного алюминия мощностью до 134 тыс. тонн ежегодно. Численность персонала предприятия составляет 450 человек. За последние годы РУСАЛ провел масштабную модернизацию завода, осуществив перевод его мощностей на более экологичную технологию производства. Программа модернизации позволила на 30% повысить мощность завода, на 20% снизить его энергоемкость и полностью исключить выбросы ароматических углеводородов.

## V. Основные направления государственной политики в сфере малого и среднего предпринимательства

### 5.1. Аналитический обзор состояния и развития малого и среднего предпринимательства в Швеции, а также мер государственной поддержки малого и среднего предпринимательства, включая налоговые режимы, применяемые субъектами малого и среднего предпринимательства

Подавляющее число шведских предприятий (99,9%), по данным Центрального статистического бюро Швеции (ЦСБ Швеции), имеют количество занятых не более 250 человек, т.е. являются малыми или средними. Эти предприятия – крупнейшие налогоплательщики. Малое и среднее предпринимательство обеспечивает около 60% ВВП страны, на малых и средних предприятиях занято более трети наемных работников.

#### *Количество предприятий в Швеции в 2015 году*

<b>Количество занятых на предприятии</b>	<b>количество предприятий</b>
0 (ИП)	865 122
5-9	268 290
10-49	36 494
50-499	6 930
Более 500	925
<b>Всего</b>	<b>1 177 761</b>

Источник: Регистр предприятий ЦСБ Швеции

По данным Регистра предприятий ЦСБ Швеции всего в 2015 году в Швеции насчитывалось 1 177 761 предприятий. При этом численность населения Швеции составляет порядка 9,69 млн. человек. Показатель плотности распространения субъектов МСП на 1 тыс. человек населения в среднем по Швеции чуть ниже 100 единиц.

Сектор малого и среднего предпринимательства сосредоточен в основном в сфере услуг (около 62%), сельском, лесном и рыбном хозяйстве (около 23%), промышленности (около 14%).

С учетом того, что малые и средние предприятия являются важной составляющей шведской экономики, государство традиционно уделяет особое внимание поддержке малого и среднего предпринимательства, результатом чего стало создание в стране благоприятного предпринимательского климата. Об успешности практической реализации мер правительства Швеции, направленных на поддержку малого и среднего предпринимательства, свидетельствует в т.ч. и то, что Швеция традиционно занимает лидирующие позиции в различных авторитетных

международных рейтингах, связанных с предпринимательством, в частности в 2015 году:

- по данным ежегодного «Рейтинга национальных брендов будущего» (FutureBrand Country Brand Index) Швеция заняла престижное четвертое место;
- в отчете «Глобальной конкурентоспособности» Всемирного экономического форума (The Global Competitiveness Index) Швеция поставлена на 9 место из 140;
- ежегодный отчет «Международной конкурентоспособности» швейцарской бизнес-школы IMD поставил Швецию на 9 место из 61;
- в рейтинге «Ведение бизнеса» Международной финансовой корпорации и Всемирного банка Швеция занимает 8 место из 189.

Меры государственной поддержки малых и средних предприятий были наиболее комплексно сформулированы в «Программе по обеспечению занятости и росту предпринимательства», которая была представлена правительством в 2009 году. Цели программы: снижение безработицы, повышение конкурентоспособности шведских предприятий и страны в целом, а также создание новых рабочих мест в растущих предприятиях.

Первоначально в программе были сформулированы 82 меры (в последствии программа была расширена до 172 мер). Разработанные в программе правительства Швеции меры по обеспечению занятости и росту предпринимательства, охватывают следующие направления:

1. Повышение заинтересованности предпринимателей в создании новых рабочих мест и осуществлении предпринимательской деятельности.
2. Упрощение процедур создания новых предприятий и ведения бизнеса.
3. Поощрение предпринимательства.
4. Создание динамичной и инновационной экономики.
5. Достижение открытости и отлаженности работы рынков.
6. Создание условий для развития всех регионов страны.
7. Сочетание развития предпринимательства с целями по защите окружающей среды.
8. Безупречное функционирование коммуникаций.

Примечательно, что основной акцент программы сделан на достижении конкретной задачи: снижение административной нагрузки на предприятия путем упрощения действующих государственных правил, предписаний и требований по отчетности.

Одним из главных показателей успешности реализуемых мер по упрощению правил для предпринимателей стали новые правила по снижению требований к отчетности предприятий. Новые правила, по мнению правительства, должны привести к тому, что административные расходы предприятий сократятся на приблизительно 860 млн. шв. крон ежегодно (ок. 132 млн. долл. США). Проведение этой реформы потребовало внесения поправок в 18 шведских законов, в т.ч. «Закон о бухгалтерской отчетности», «Закон об НДС», «Закон о подоходном налоге» и т.д.

Новые правила коснулись, в частности, следующих изменений:

- Предприятия, годовой оборот которых не превышает 3 млн. шв. крон в год (ок. 462 000 долл. США), могут отложить внесение в бухгалтерскую отчетность каких-либо деловых операций до того времени, когда по ним будет совершена

оплата (наличными). Ранее это было возможно лишь для предприятий с оборотом до 1 млн. шв. крон в год (ок. 154 000 долл. США).

– Увеличилась возможность отложить ведение текущего бухгалтерского учета, если на то есть веские основания.

– Увеличилась возможность для предприятий отчитываться не за календарный год (с 1 января по 31 декабря), а за годовой отрезок, который начинается с 1 числа месяца, длится 12 месяцев и заканчивается последним днем двенадцатого месяца.

– Смягчены требования к закрытию счетов и годовому отчету.

В частности, предприятия, чей годовой оборот не превышает 3 млн. шв. крон (ок. 462 000 долл. США), могут отчитываться в форме упрощенного закрытия счетов.

Существенно смягчились требования и к годовому отчету предприятия. Наиболее важные изменения:

– Упразднены некоторые требования к информации о сотрудниках предприятий. Теперь не нужно отчитываться об отсутствии сотрудника на работе по причине болезни. Малые предприятия не должны сообщать о расходах, касающихся пенсий руководства предприятия, а также о договорах по выходному пособию.

– Сроки хранения и архивирования определенной бухгалтерской информации снижены с десяти до семи лет.

Основные организации, оказывающие поддержку МСП на национальном, региональном и муниципальном уровне: Государственное управление по содействию экономическому росту (Tillväxtverket), областные администрации и муниципалитеты.

Одну их наиболее важных ролей в сфере поддержки малого и среднего предпринимательства в Швеции отводится **Государственному управлению по содействию экономическому росту**, подведомственному министерству предпринимательства, энергетики и коммуникаций. Основными направлениями работы Управления являются: развитие предпринимательства, упрощение законодательства для предприятий, консультирование по вопросам содействия экономическому росту, администрирование программ Европейского регионального структурного фонда. Управление имеет 11 представительств в девяти городах по всей стране.

На региональном уровне реализацией государственной политики в области поддержки малого и среднего предпринимательства занимаются **областные администрации** (länsstyrelse). В сферу компетенции областных администраций входит стимулирование экономики лена (области) с целью создания устойчивого экономического развития и повышения занятости населения. Особое внимание в деятельности областных администраций уделяется следующим направлениям:

- развитие малых предприятий;
- женское предпринимательство;
- развитие предпринимательства среди иммигрантов;
- расширение спектра коммерческих услуг в малонаселенных районах.

**Коммуны** (муниципалитеты), в свою очередь, поддерживают развитие малого

и среднего бизнеса на своем уровне. У каждой коммуны есть свои программы и конкретные меры поддержки предпринимательства.

В Швеции действует целый ряд центров поддержки предпринимательства (от национальных до муниципальных), в которых предприниматели или те, кто только собирается заняться собственным бизнесом, могут получить квалифицированную консультационную помощь (в большинстве случаев – на бесплатной основе). Один из примеров – серия лекций для предпринимателей, проводимая в библиотеках. Лекции проводятся с участием представителей Налогового управления Швеции, Агентства регионального делового развития, различных организаций для предпринимателей и т.д. Организация «Старт-ап» (Start-up), имеющая представительства по всей Швеции, оказывает бесплатные консультации для тех, кто планирует начать предпринимательскую деятельность. Подобными услугами занимаются также Центр новых предпринимателей (Nyföretagarcentrum), организация Коомпанион (Coompanion) и др.

## **VI. Участие страны пребывания в многосторонних международных и региональных экономических организациях, интеграционных и преференциальных торговых соглашениях**

### ***6.1. Информация об участии Швеции в региональных экономических группировках, включая формирование торгового режима, предоставление преференций участникам торговых соглашений и реализация их в шведском законодательстве***

Швеция с 1 января 1995 г. является членом Европейского Союза и активно принимает участие в общеевропейских процессах, в том числе, в выработке внутренней и внешней торговой политики. Швеция обязана применять нормы, вырабатываемые ЕС и имеющие обязательное значение для государств-членов.

Законодательство ЕС напрямую влияет на выполнение Швецией своих обязательств по отношению к другим странам, в том числе к России. Не рассматривая конкретные обязательства ЕС, оказывающие влияние на торговлю Швеции с третьими странами, отметим, что ЕС заключил множество соглашений о свободной торговле с отдельными странами, с партнерами в регионе (средиземноморские или центрально – европейские страны) или за его пределами (Мексика, Чили, Южная Африка). В Соглашениях о свободной торговле сегодня все больше внимания уделяется положениям, касающимся нетарифных мер и таких регламентирующих аспектов, как положения о содействии торговле и выработке норм и правил в таких областях, как инвестиции, интеллектуальная собственность, правительственные закупки, технические стандарты и санитарные и фитосанитарные аспекты.

Решая экономические задачи по большей части в рамках членства в ЕС, свои политические интересы в регионе Швеция отстаивает посредством участия в более чем пятидесяти различных форматах международного сотрудничества. К числу организаций, имеющих наибольшее политическое значение, относятся:

1. «Северное измерение» (СИ, [http://eeas.europa.eu/north\\_dim/](http://eeas.europa.eu/north_dim/)) — совместная политика Евросоюза, России, Норвегии и Исландии. Самый молодой и наиболее динамично развивающийся формат регионального взаимодействия России и ЕС. В рамках СИ существует 4 партнерства:

– *Природоохранное партнерство* (ПОПСИ). Участниками являются: Россия, Швеция, Еврокомиссия, Великобритания, Германия, Дания, Канада, Нидерланды, Норвегия, Финляндия, Франция, Эстония. Функции секретариата и менеджера проектов выполняет Европейский банк реконструкции и развития.

– *Партнерство в области общественного здравоохранения и социального благополучия* (ПСИЗСБ) включает в себя 13 правительств, Европейскую комиссию и 8 международных организаций. Секретариат развернут в Стокгольме на базе секретариата СГБМ.

– В *Партнерстве в области транспорта и логистики* (ПСИТЛ) участвуют Россия, Швеция, Еврокомиссия, Германия, Дания, Нидерланды,



Норвегия, Финляндия, и Эстония. Секретариат партнерства планируется разместить на базе Северного инвестиционного банка в Хельсинки (Финляндия).

– *Партнерство по культуре* (ПСИК). Секретариат Партнерства функционирует на базе секретариата Совета министров северных стран в Копенгагене (Дания).

2. Арктический совет (АС, <http://www.arctic-council.org>) создан Россией, США, Канадой, Данией, Исландией, Норвегией, Швецией и Финляндией. Полноправными постоянными членами АС являются также шесть объединений коренных народов Арктики. В 2015-2017 годах председателем АС являются США.

3. Совет государств Балтийского моря (СГБМ, <http://www.cbss.org>). Членами организации являются Россия, Евросоюз, Исландия, Норвегия, Швеция, Финляндия, Эстония, Латвия, Литва, Польша, Германия. В 2012-2013 председателем СГБМ была Россия, в 2015-2016 г. — Польша. Постоянный секретариат расположен в Стокгольме.

4. Хельсинская комиссия (ХЕЛКОМ, <http://helcom.fi>). Члены: Россия, Дания, Эстония, Евросоюз, Финляндия, Германия, Латвия, Литва, Польша, Швеция. Страна-председатель — Эстония (2014-2016 гг.). Секретариат расположен в Хельсинки (Финляндия).

5. Совет Баренцева/Евроарктического региона (СБЕР, <http://www.beac.st>). Члены: Россия, Дания, Финляндия, Исландия, Норвегия, Швеция, Европейская комиссия. В 2015-2017 гг. председательствует Россия. Секретариат расположен в г. Киркенес (Норвегия).

6. Баренцев региональный совет (БРС) действует как орган сотрудничества регионов России, Швеции Норвегии и Финляндии. Секретариат развернут на базе секретариата СБЕР. В 2013-2015 гг. председательствующим регионом была Архангельская область, с 14 октября 2015 г. председательствует регион Кайнуу (Финляндия).

7. Совет министров северных стран (СМСС, <http://www.norden.org/en/nordic-council-of-ministers/>) — орган межправительственного взаимодействия Швеции, Исландии, Дании, Норвегии, и Финляндии. В 2015 году председателем СМСС была Дания, в 2016 году — Финляндия. Секретариат расположен в Копенгагене (Дания).

8. NB8 — «Восьмерка» стран Северной Европы и Прибалтики (Швеция, Исландия, Дания, Норвегия и Финляндия, плюс Эстония, Латвия и Литва) — формат межправительственного сотрудничества. Не имеет постоянных рабочих органов. Проводятся ежегодные встречи министров иностранных дел, данную практику планируется расширить на министров экономики, энергетики и обороны.

## **6.2. Информация о деятельности Швеции в ВТО, ОЭСР и других международных организациях**

Швеция является членом Всемирной торговой организации – ВТО (World Trade Organization) с 1995 года и Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) с 1961 года, то есть практически с момента их образования.

Традиционно шведская позиция в этих организациях направлена на обеспечение свободы доступа на международные рынки, снятие любых торговых барьеров и максимальную либерализацию международных торговых правил.

Швеция на постоянной основе входит в состав трёх групп, сформированных государствами – членами ВТО: группа НАМА (выступает за сокращение тарифного регулирования и облегчение доступа на рынки), группа государств – членов ЕС и группа W52 (выступает за более чёткую систему указания происхождения товаров и их составных частей).

Позиция Швеции в рамках участия в Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) была сформулирована в правительственном докладе (в т.н. «Докладе Винде») после министерской конференции 2004 года. Об уровне заинтересованности Швеции в работе ОЭСР свидетельствует и факт наличия шведского дипломатического представительства при данной организации, в которой работают 11 человек. Посол Швеции в ОЭСР представляет Швецию в Совете ОЭСР, являющимся высшим органом организации.

Швеция выступает за расширение состава государств-членов и подчеркивает, что ОЭСР в свою орбиту должна включить страны БРИКС и Малайзию. Швеция рассматривает ОЭСР как платформу для углубления международного сотрудничества в целях достижения справедливого и устойчивого мирового развития.

Активную позицию Швеция занимает по вопросу реформирования ОЭСР. В этой связи Швеция считает, что организация должна вырабатывать общую позицию по тем или иным вопросам и выступает за принятие решения квалифицированным большинством голосов (по принципу одна страна – один голос), а не единогласно, как это предусмотрено в настоящее время. Кроме того, шведская позиция по вопросу реформирования ОЭСР выражается в выработке четких критериев и требований к странам – кандидатам в ОЭСР.

**Приложение 7.1. Данные национальной статистики Швеции по основным макроэкономическим показателям за отчетный период в сравнении с предыдущим годом с указанием источника информации**

**Таблица 1. Ключевые макроэкономические показатели**

Показатель	2013 г.	2014 г.	2015 г.	Источник
ВВП, млрд. долл.	578 740	571 358	492 609	ЦСБ Швеции
ВВП на душу населения, долл. США	60 332	58 912	50 267	ЦСБ Швеции
Прирост ВВП, %	1,2%	2,3%	4,1%	ЦСБ Швеции
Индекс промышленного производства (по категориям В, С и D по SNI2007, к предыдущему году)	95,3	98,1	103,4	ЦСБ Швеции
в том числе обрабатывающих производств (категория С по SNI2007)	95,6	97,5	103,3	ЦСБ Швеции
Индекс производства продукции сельского хозяйства <sup>31</sup>	99,4	102,9	102,0	ЦСБ Швеции
Инвестиции в основной капитал, млрд. долл. США	129,3	134,4	119,4	ЦСБ Швеции
Индекс потребительских цен	100,0	99,8	100,0	ЦСБ Швеции
Реальные располагаемые денежные доходы населения, млрд. долл. США	283,8	276,9	235,0	ЦСБ Швеции
Уровень безработицы к экономически активному населению, %	8,0%	7,9%	7,4%	ЦСБ Швеции
Дефицит (-) /профицит (+) бюджета, % ВВП	-3,5%	-1,8%	-0,8%	ЦСБ Швеции
Международные резервы, млрд. долл. США (на конец года)	62,3	64,1	59,1	Риксбанк Швеции
Прочие активы (резервные фонды): стабилизационный фонд, млрд. долл. США <sup>32</sup>	7,41	7,73	6,28	Управление по обслуживанию гос. долга
Курс шв. кроны к долл. США (шв. крон за 1 долл.)	6,5140	6,8577	8,4350	Риксбанк Швеции
Курс шв. кроны к евро (шв. крон за 1 евро)	8,6494	9,0968	9,3562	Риксбанк Швеции
Государственный долг, млрд. долл. США	196,05	203,32	166,38	Управление по обслуживанию гос. долга
Государственный долг, % ВВП	34%	36%	34%	Управление по обслуживанию гос. долга
Учетная ставка Риксбанка (средневзвешенная за год), %	0,9940%	0,4629%	-0,2596%	Риксбанк Швеции
Учетная ставка Риксбанка (на конец года), %	0,75%	0,00%	-0,35%	Риксбанк Швеции

<sup>31</sup> Приведены данные по индексу физического объема производства отраслей сельского и лесного хозяйства и рыболовства (отрасли А01-А03 по SNI 2007, к предыдущему году).

<sup>32</sup> Стабилизационный фонд был учрежден в 2008 году в форме отдельного счета в Управлении по обслуживанию гос. долга (Riksgälden). Целевым показателем является достижение к 2023 году размера фонда в 2,5% ВВП.

Кредиты Всемирного банка, МВФ, ЕЦБ и пр.	..	..	..	
Оборот розничной торговли, млрд. долл. США	92	95	78	ЦСБ Швеции
Товарооборот, млрд. долл. США	328,1	326,3	278,1	ЦСБ Швеции
Экспорт товаров, млрд. долл. США	167,5	164,3	140,1	ЦСБ Швеции
Импорт товаров, млрд. долл. США	160,6	162,0	138,0	ЦСБ Швеции
Экспорт услуг, млрд. долл. США	73,0	76,5	71,7	ЦСБ Швеции
Импорт услуг, млрд. долл. США	60,7	66,0	59,0	ЦСБ Швеции
Инвестиции в Швецию (прямые накопленные), млрд. долл. США	380,8	351,8	282,1	ЦСБ Швеции
Шведские инвестиции (прямые накопленные), млрд. долл. США	416,4	422,5	346,1	ЦСБ Швеции
Кредитный рейтинг (агентства Standard & Poor's)	AAA	AAA	AAA	Standard & Poor's

**Таблица 2. Основные торговые показатели внешней торговли Швеции (2014-2015 гг.)**

	2014		2015		2015/2014
	млрд. шв. крон	млрд. долл. США	млрд. шв. крон	млрд. долл. США	Изменение (%)
Экспорт товаров	1 127,0	164,3	1 181,5	140,0	+4,8
Импорт товаров	1 111,0	162,0	1 164,4	138,0	+4,8
Товарооборот	2 238,0	326,3	2 345,9	278,1	+4,8
Экспорт услуг	524,5	76,5	604,6	71,7	+15,2
Импорт услуг	452,8	66,0	497,5	59,0	+9,9

*Примечание.* Изменение рассчитано по значениям показателей в шведских кронах.

*Источник:* ЦСБ Швеции

**Таблица 3. Оборот розничной торговли**

2010		2011		2012		2013		2014		2015	
Млрд. шв. кр.	Млрд. долл. США	Млрд. шв. кр.	Млрд. долл. США	Млрд. шв. кр.	Млрд. долл. США	Млрд. шв. кр.	Млрд. долл. США	Млрд. шв. кр.	Млрд. долл. США	Млрд. шв. кр.	Млрд. долл. США
569	79	575	88	587	87	596	92	619	95	654	78

*Примечание:* пересчет национальной валюты в доллары США производился по средневзвешенному курсу валют за соответствующий год. При анализе необходимо сравнивать объемы в шведских кронах, чтобы исключить влияние курсовой разницы.

Таблица 4. Индексы производства услуг по отраслям, 2010=100

Код и отрасль по SNI 2007		С сезонным выравниванием					Фиксированные цены				
		2011	2012	2013	2014	2015	2011	2012	2013	2014	2015
36-39+45-63+68-96	Вода, очистные сооружения, переработка мусора и т.п., отрасли услуг за исключением кредитных и страховых организаций и пр.	105,4	107,2	109,1	112,7	116,9	105,3	107,4	109,1	112,8	116,9
36-39	Вода, очистные сооружения, переработка мусора и т.п.	110,5	116,2	131,5	137,1	139	110,5	116,4	131,5	137,1	139,1
45-63+68-96	Отрасли услуг за исключением кредитных и страховых организаций и пр.	105,3	107	108,8	112,4	116,6	105,3	107,2	108,8	112,5	116,7
45-63+69-96	Отрасли услуг за исключением кредитных и страховых организаций, бюро недвижимости и пр.	106,1	108,2	109,9	114	119	106	108,3	110	114	119,1
45-47	Торговля; сервисное обслуживание автомобилей и мотоциклов	105,2	106,1	107,7	111,9	117,1	105,2	106,2	107,7	111,9	117,2
45	Торговля и сервисное обслуживание автомобилей и мотоциклов	109,2	105,4	105,1	111,8	123,9	109,1	105,5	105,2	111,8	124
46	Оптовая и посредническая торговля за исключением автомобилей	107,2	108,9	110,8	115,2	118,1	107,1	109,1	110,8	115,3	118,2
47	Розничная торговля за исключением торговли автомобилями и мотоциклами	100,6	102	104,1	107	113	100,6	102,2	104,1	107	113,1
49-53	Транспорт и хранение	104,8	102,3	102,2	102,3	102,4	104,7	102,5	102,2	102,3	102,5
49	Наземный и трубопроводный транспорт	103,4	99,4	100,6	101,7	101,6	103,4	99,6	100,7	101,7	101,7
50	Водный транспорт	108	105,5	99,7	92,3	86,7	108	105,8	99,7	92,3	86,7
51	Авиатранспорт	107,9	117,6	119,2	121,6	130,3	107,8	117,9	119,2	121,6	130,3
52	Хранение и услуги для транспортной отрасли	110,3	109,1	107	106,9	107,4	110,3	109,3	107	106,9	107,4
53	Почтовые и курьерские услуги	97,3	94,3	93,5	91,3	90,8	97,2	94,4	93,6	91,4	90,9
55-56	Гостиницы и рестораны	101,3	104,6	108,5	112,5	115,9	101,3	104,9	108,5	112,5	115,9
58-75	Информация, коммуникации, недвижимость, юридические, экономические, научные и технические услуги	105,3	107,5	108	112,1	116,3	105,3	107,7	108	112,1	116,3
58-63	Информация и коммуникации	107,3	110,8	109,1	113,9	121,6	107,2	111	109,1	113,9	121,7
58	Издательская деятельность	101,2	93,5	88,4	84,3	83,9	101,1	93,7	88,4	84,3	84
59	Производство кино-, видео- и ТВ-программ, звукозапись	92,5	93,8	89,1	91,1	99,8	92,4	93,9	89,1	91,2	99,9

60	Радио и ТВ	106,7	110,8	118,5	113,4	123,6	106,7	111,1	118,5	113,4	123,6
61	Телекоммуникации	111,6	114,6	112,1	118,9	127,7	111,7	114,9	112,1	118,9	127,7
62	Программирование, консультирование в сфере ИТ	108,6	113,5	112,5	118,8	126,4	108,6	113,7	112,5	118,8	126,5
63	Информационные услуги	111,7	167,6	184	233,9	309,8	111,8	168,9	184	234,2	308,7
68	Услуги в сфере недвижимости	102,2	102,3	104,1	106,1	106,6	102,2	102,6	104,1	106,1	106,6
69-82	Юридические, экономические, научные и технические услуги, прокат, обслуживание недвижимости, туризм и пр.	108,8	112,5	113,9	119,3	125,8	108,8	112,6	113,9	119,3	125,9
69-75	Юридические, экономические, научные и технические услуги	108	112,3	113	119,5	126,2	108	112,5	113	119,5	126,2
77-82	Прокат, обслуживание недвижимости, туризм и пр.	110,3	112,7	115,7	119,1	125,4	110,2	112,9	115,7	119,1	125,5
85	Образовательная деятельность	105	109,2	116,4	120,1	116,2	105	109,5	116,4	120,1	116,2
85-88	Образование, здравоохранение	104,2	110,6	118,8	123,9	126,9	104,2	110,9	118,9	123,9	126,9
86-88	Здравоохранение и социальные услуги	104	111,2	119,8	125,3	131,2	104	111,4	119,8	125,4	131,2
90-96	Культура и досуг, прочие услуги	103,7	106,2	111,7	114,1	122,3	103,6	106,4	111,7	114,2	122,4
90-93	Культура и досуг	104,8	108	112,9	112,3	121,5	104,7	108,2	113	112,4	121,6
94-96	Прочие услуги	102,3	104,3	110,2	115	122,3	102,2	104,4	110,2	115,1	122,4

Источник: ЦСБ Швеции

**Таблица 5. Реальные располагаемые денежные доходы населения в 2011-2015 гг. в текущих ценах**

Год	Реальные располагаемые доходы, в млн шв. крон / в млн долл. США	Изменение в %
2011	1 738 335 / 267 436	3,9
2012	1 807 604 / 266 608	4,0
2013	1 847 410 / 283 780	2,7
2014	1 899 310 / 276 867	2,8
2015	1 980 000 / 235 000	4,3

Источник: Ekonomifakta

**Таблица 6. Уровень безработицы к экономически активному населению в 2009-2014 гг. (возрастная группа 15-74 года)**

Год	Количество безработных, тыс. чел.	Уровень безработицы
2009	408,3	8,3 %
2010	424,5	8,6 %
2011	390,4	7,8 %
2012	403,0	8,0 %
2013	410,9	8,0 %
2014	411,0	7,9 %
2015	386,1	7,4 %

Источник: ЦСБ Швеции

**Таблица 7. Прогноз развития безработицы в Швеции в 2016-2020 гг. по данным ряда шведских учреждений и финансовых институтов**

Год	Конъюнктурный институт (прогноз от 23.03.2016)	Шведское правительство (прогноз от 13.04.2016)	Риксбанк (прогноз от 11.02.2016)	Государственное агентство по трудоустройству (9.12.2015)	Банк «Сведбанк» (прогноз от 26.01.2016)
2016	6,7%	6,8%	6,8%	6,9%	6,5%
2017	6,3%	6,3%	6,7%	6,6%	6,4%
2018	6,2%	6,4%	6,9%	—	—
2019	6,4%	6,5%	—	—	—
2020	6,7%	6,6%	—	—	—

Источники: Конъюнктурный институт

(<http://konj.se/publikationer/konjunkturlaget/konjunkturlaget/2016-03-23-ekonomisk-politik-driver-starktillvaxt.html>), Центробанк Швеции — Риксбанк (<http://www.riksbank.se/sv/Press-och-publicerat/Pressmeddelanden/2016/Reporantan-sanks-till-050-procent/>), Правительство Швеции

(<http://www.regeringen.se/artiklar/2016/04/prognos-for-den-ekonomiska-utvecklingen--april-2016/>), Государственное агентство по трудоустройству (<http://www.arbetsformedlingen.se/Om-oss/Statistik-prognoser/Prognoser/Prognoser/Riket/2015-12-09-Stor-okning-av-nya-jobb.html>), Банк «Сведбанк» (Swedbank Economic Outlook. Januari 2016)

**Приложение 7.2 Данные ЦСБ Швеции по объемам и структуре внешней торговли товарами и услугами за отчетный период в сравнении с предыдущим годом**

**Таблица 1. Шведский импорт из всех стран по основным категориям товаров  
(январь-декабрь 2014 и 2015 г.)**

Коды ТН ВЭД	Категория товаров	2014	2015	Прирост 2015 к 2014, %	2014		2015		Прирост 2015 к 2014, %
		тыс. тонн	тыс. тонн		млн. шв. крон	млн. долл. США	млн. шв. крон	млн. долл. США	
1-24	Продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье	7 003,2	7 065,6	0,9	123 919,9	18 070,2	133 164,0	15 787,1	7,5
25-27	Минеральные продукты	36 739,1	38 684,6	5,3	159 895,5	23 316,2	123 303,4	14 618,1	-22,9
28-40	Продукция химической промышленности, каучук	12 262,5	12 313,1	0,4	159 968,7	23 326,9	169 336,8	20 075,5	5,9
41-43	Кожевенное сырье, пушнина и изделия из них	40,1	41,6	3,6	4 589,1	669,2	5 009,4	593,9	9,2
44-49	Древесина и целлюлозно-бумажные изделия	14 074,6	12 625,1	-10,3	34 007,0	4 959,0	35 227,2	4 176,3	3,6
50-67	Текстиль, текстильные изделия и обувь	391,9	386,3	-1,4	48 997,4	7 144,9	53 734,1	6 370,4	9,7
71	Драгоценные камни и металлы, изделия из них	6,9	4,5	-33,7	2 435,6	355,2	2 246,3	266,3	-7,8
72-83	Металлы и изделия из них	5 377,7	5 398,8	0,4	89 158,6	13 001,2	93 626,9	11 099,8	5,0
84-90	Машины, оборудование и транспортные средства	3 585,7	3 783,1	5,5	438 216,0	63 901,3	492 629,7	58 403,0	12,4
68-70, 91-99	Другие товары	2 376,0	2 437,9	2,6	49 777,2	7 258,6	56 250,4	6 668,7	13,0
	<b>Всего</b>	<b>81 857,6</b>	<b>82 740,6</b>	<b>1,1</b>	<b>1 110 964,9</b>	<b>162 002,6</b>	<b>1 164 528,1</b>	<b>138 059,1</b>	<b>4,8</b>

*Источник:* Центральное статистическое Бюро Швеции



**Таблица 2. Шведский экспорт во все страны по основным категориям товаров**  
(январь-декабрь 2014 и 2015 гг.)

Коды ТН ВЭД	Категория товаров	2014	2015	Прирост 2015 к 2014, %	2014		2015		Прирост 2015 к 2014, %
		тыс. тонн	тыс. тонн		млн. шв. крон	млн. долл. США	млн. шв. крон	млн. долл. США	
1-24	Продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье	4 749,5	5 111,1	7,6	69 317,3	10 108,0	75 626,2	8 965,8	9,1
25-27	Минеральные продукты	44 721,9	42 897,7	-4,1	115 470,5	16 838,1	92 307,0	10 943,3	-20,1
28-40	Продукция химической промышленности, каучук	5 944,7	5 946,3	0,0	158 857,7	23 164,9	176 502,1	20 925,0	11,1
41-43	Кожевенное сырье, пушнина и изделия из них	30,2	30,7	1,4	2 943,0	429,2	3 046,8	361,2	3,5
44-49	Древесина и целлюлозно-бумажные изделия	22 157,5	22 461,3	1,4	123 566,9	18 018,7	127 976,8	15 172,1	3,6
50-67	Текстиль, текстильные изделия и обувь	162,2	174,1	7,4	22 517,6	3 283,5	25 053,7	2 970,2	11,3
71	Драгоценные камни и металлы, изделия из них	1,6	1,1	-30,4	8 000,8	1 166,7	9 112,1	1 080,3	13,9
72-83	Металлы и изделия из них	6 727,9	6 465,5	-3,9	110 064,9	16 049,8	111 499,3	13 218,7	1,3
84-90	Машины, оборудование и транспортные средства	3 313,5	3 408,3	2,9	467 620,8	68 189,2	510 964,8	60 576,7	9,3
68-70, 91-99	Другие товары	3 061,5	2 811,5	-8,2	48 605,1	7 087,7	49 514,1	5 870,1	1,9
	<b>Всего</b>	<b>90 870,7</b>	<b>89 307,5</b>	<b>-1,7</b>	<b>1 126 964,7</b>	<b>164 335,7</b>	<b>1 181 602,9</b>	<b>140 083,3</b>	<b>4,8</b>

*Источник:* Центральное статистическое Бюро Швеции

**Таблица 3. Шведский импорт из России по основным категориям товаров**  
(январь-декабрь 2014 и 2015 г.)

Коды ТН ВЭД	Категория товаров	2014	2015	2015/ 2014 %	2014		2015		2015/ 2014 %
		тыс. тонн	тыс. тонн		млн. шв. крон	млн. долл. США	млн. шв. крон	млн. долл. США	
1-24	Продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье	138,32	109,13	-21,10	520,90	75,96	397,92	47,17	-23,6
25-27	Минеральные продукты	10 156,68	9 973,35	-1,81	46 639,04	6 800,97	30 430,63	3 607,66	-34,8
28-40	Продукция химической промышленности, каучук	442,93	486,57	9,85	4 503,09	656,65	5 658,47	670,83	25,7
41-43	Кожевенное сырье, пушнина и изделия из них	0,00	0,00	-100,00	0,84	0,12	0,08	0,01	-90,7
44-49	Древесина и целлюлозно-бумажные изделия	1 076,78	663,83	-38,35	904,49	131,89	620,85	73,60	-31,4
50-67	Текстиль, текстильные изделия и обувь	0,11	0,27	143,24	16,30	2,38	19,52	2,31	19,8
71	Драгоценные камни и металлы, изделия из них	0,00	0,00	..	0,09	0,01	0,01	0,00	-87,8
72-83	Металлы и изделия из них	152,24	138,07	-9,31	1 145,48	167,04	941,15	111,58	-17,8
84-90	Машины, оборудование и транспортные средства	1,07	2,07	93,54	523,39	76,32	135,88	16,11	-74,0
68-70,91-99	Другие товары	10,84	15,34	41,48	91,86	13,39	107,78	12,78	17,3
	<b>Всего</b>	<b>11 978,98</b>	<b>11 388,62</b>	<b>-4,93</b>	<b>54 345,47</b>	<b>7 924,74</b>	<b>38 312,27</b>	<b>4 542,06</b>	<b>-29,5</b>

Источник: Центральное статистическое Бюро Швеции

**Таблица 4. Шведский экспорт в Россию по основным категориям товаров**  
(январь-декабрь 2014 и 2015 гг.)

Коды ТН ВЭД	Категория товаров	2014	2015	2015/ 2014 %	2014		2015		2015/ 2014 %
		тыс. тонн	тыс. тонн		млн. шв. крон	млн. долл. США	млн. шв. крон	млн. долл. США	
1-24	Продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье	65,25	42,00	-35,62	843,52	123,00	584,77	69,33	-30,7
25-27	Минеральные продукты	712,30	260,31	-63,45	384,69	56,10	324,41	38,46	-15,7
28-40	Продукция химической промышленности, каучук	125,68	112,04	-10,85	2 365,51	344,94	2 273,24	269,50	-3,9
41-43	Кожевенное сырье, пушнина и изделия из них	0,11	0,06	-42,34	17,72	2,58	17,31	2,05	-2,3
44-49	Древесина и целлюлозно-бумажные изделия	84,41	75,51	-10,55	801,05	116,81	682,88	80,96	-14,8
50-67	Текстиль, текстильные изделия и обувь	2,21	1,71	-22,96	170,47	24,86	152,04	18,02	-10,8
71	Драгоценные камни и металлы, изделия из них	0,00	0,00	..	0,25	0,04	0,22	0,03	-11,8
72-83	Металлы и изделия из них	39,17	27,57	-29,61	908,47	132,47	718,48	85,18	-20,9
84-90	Машины, оборудование и транспортные средства	102,84	54,71	-46,81	16 063,38	2 342,39	9 569,27	1 134,47	-40,4
68-70, 91-99	Другие товары	19,24	9,40	-51,18	522,47	76,19	368,14	43,64	-29,5
	<b>Всего</b>	<b>1 151,22</b>	<b>583,31</b>	<b>-49,33</b>	<b>22 077,52</b>	<b>3 219,38</b>	<b>14 690,74</b>	<b>1 741,64</b>	<b>-33,5</b>

*Источник:* Центральное статистическое Бюро Швеции

**Таблица 5. Внешняя торговля услугами Швеции со всеми странами в 2014-2015 гг. (млрд. шв. крон)**

Категория	Экспорт			Импорт			Оборот			Сальдо	
	2014 г.	2015 г.	Темп прироста, %	2014 г.	2015 г.	Темп прироста, %	2014 г.	2015 г.	Темп прироста, %	2014 г.	2015 г.
<b>Всего</b>	<b>524,5</b>	<b>604,6</b>	<b>15,3</b>	<b>452,7</b>	<b>497,5</b>	<b>9,9</b>	<b>977,2</b>	<b>1 102,1</b>	<b>12,8</b>	<b>71,8</b>	<b>107,1</b>
<b>1 Производственные услуги</b>	<b>1,0</b>	<b>1,5</b>	<b>50,0</b>	<b>3,7</b>	<b>4,1</b>	<b>10,8</b>	<b>4,7</b>	<b>5,6</b>	<b>19,1</b>	<b>-2,7</b>	<b>-2,6</b>
<b>2 Техническое обслуживание и ремонт</b>	<b>2,8</b>	<b>3,4</b>	<b>21,4</b>	<b>1,8</b>	<b>2,3</b>	<b>27,8</b>	<b>4,6</b>	<b>5,7</b>	<b>23,9</b>	<b>1,0</b>	<b>1,1</b>
<b>3 Транспортные услуги</b>	<b>77,7</b>	<b>88,1</b>	<b>13,4</b>	<b>55,6</b>	<b>57,0</b>	<b>2,5</b>	<b>133,3</b>	<b>145,1</b>	<b>8,9</b>	<b>22,1</b>	<b>31,1</b>
3.1 Услуги морского транспорта	26,5	27,5	3,8	26,2	27,1	3,4	52,7	54,6	3,6	0,3	0,4
3.2 Услуги воздушного транспорта	20,5	23,8	16,1	16,2	15,2	-6,2	36,7	39,0	6,3	4,3	8,6
3.3 Услуги ж/д транспорта	1,2	1,2	0,0	2,2	2,0	-9,1	3,4	3,2	-5,9	-1,0	-0,8
3.4 Услуги автомобильного транспорта	26,0	31,1	19,6	7,3	9,0	23,3	33,3	40,1	20,4	18,7	22,1
3.5 Почтовые и курьерские услуги	2,6	3,5	34,6	3,0	3,2	6,7	5,6	6,7	19,6	-0,4	0,3
3.6 Прочие транспортные услуги	1,0	1,0	0,0	0,7	0,6	-14,3	1,7	1,6	-5,9	0,3	0,4
<b>4 Поездки</b>	<b>88,2</b>	<b>103,3</b>	<b>17,1</b>	<b>126,9</b>	<b>142,2</b>	<b>12,1</b>	<b>215,1</b>	<b>245,5</b>	<b>14,1</b>	<b>-38,7</b>	<b>-38,9</b>
<b>5 Строительство</b>	<b>5,5</b>	<b>6,2</b>	<b>12,7</b>	<b>16,5</b>	<b>16,2</b>	<b>-1,8</b>	<b>22,0</b>	<b>22,4</b>	<b>1,8</b>	<b>-11,0</b>	<b>-10,0</b>
<b>6 Страхование</b>	<b>6,6</b>	<b>7,7</b>	<b>16,7</b>	<b>1,7</b>	<b>2,1</b>	<b>23,5</b>	<b>8,3</b>	<b>9,8</b>	<b>18,1</b>	<b>4,9</b>	<b>5,6</b>
<b>7 Финансовые услуги</b>	<b>32,8</b>	<b>39,2</b>	<b>19,5</b>	<b>12,8</b>	<b>16,2</b>	<b>26,6</b>	<b>45,6</b>	<b>55,4</b>	<b>21,5</b>	<b>20,0</b>	<b>23,0</b>
7.1 Финансовые услуги за исключением финансовых посреднических услуг	19,2	22,7	18,2	9,4	10,7	13,8	28,6	33,4	16,8	9,8	12,0
7.2 Финансовые посреднические услуги	13,6	16,5	21,3	3,3	5,6	69,7	16,9	22,1	30,8	10,3	10,9
<b>8 Плата за пользование интеллектуальной собственностью</b>	<b>63,1</b>	<b>74,1</b>	<b>17,4</b>	<b>26,6</b>	<b>35,5</b>	<b>33,5</b>	<b>89,7</b>	<b>109,6</b>	<b>22,2</b>	<b>36,5</b>	<b>38,6</b>
<b>9 Телекоммуникационные, компьютерные и информационные услуги</b>	<b>109,8</b>	<b>125,3</b>	<b>14,1</b>	<b>52,2</b>	<b>57,5</b>	<b>10,2</b>	<b>162,0</b>	<b>182,8</b>	<b>12,8</b>	<b>57,6</b>	<b>67,8</b>

*Торговое представительство Российской Федерации в Швеции, апрель 2016 г.*

9.1 Телекоммуникационные услуги	12,3	12,9	4,9	13,7	13,9	1,5	26,0	26,8	3,1	-1,4	-1,0
9.2 Компьютерные услуги	93,3	109,8	17,7	35,9	40,9	13,9	129,2	150,7	16,6	57,4	68,9
9.3 Информационные услуги	4,1	2,8	-31,7	2,6	2,6	0,0	6,7	5,4	-19,4	1,5	0,2
<b>10 Прочие деловые услуги</b>	<b>131,2</b>	<b>149,4</b>	<b>13,9</b>	<b>150,7</b>	<b>159,6</b>	<b>5,9</b>	<b>281,9</b>	<b>309,0</b>	<b>9,6</b>	<b>-19,5</b>	<b>-10,2</b>
10.1 Услуги в научных областях исследований и разработок	16,2	28,3	74,7	46,4	51,3	10,6	62,6	79,6	27,2	-30,2	-23,0
10.2 Профессиональные услуги и консультационные услуги в области управления	14,8	15,2	2,7	15,8	18,9	19,6	30,6	34,1	11,4	-1,0	-3,7
10.2.1 Юридические услуги	2,1	2,5	19,0	2,2	2,1	-4,5	4,3	4,6	7,0	-0,1	0,4
10.2.2 Услуги по аудиту, бухгалтерскому учету, оптимизации налогообложения	4,6	4,2	-8,7	2,2	2,7	22,7	6,8	6,9	1,5	2,4	1,5
10.2.3 Консультационные услуги и услуги по связям с общественностью	8,0	8,4	5,0	11,4	14,1	23,7	19,4	22,5	16,0	-3,4	-5,7
10.3 Реклама, маркетинг, изучение общественного мнения	8,5	10,3	21,2	14,9	13,4	-10,1	23,4	23,7	1,3	-6,4	-3,1
10.4 Технические, торгово-посреднические и прочие деловые услуги	91,6	95,7	4,5	73,5	76,1	3,5	165,1	171,8	4,1	18,1	19,6
10.4.1 Услуги в области архитектуры, инженерные услуги, услуги в технических областях	15,3	19,3	26,1	5,5	5,7	3,6	20,8	25,0	20,2	9,8	13,6
10.4.2 Услуги по переработке отходов и очистке окружающей среды, услуги в области сельского хозяйства и добычи полезных ископаемых	1,9	2,0	5,3	0,3	0,5	66,7	2,2	2,5	13,6	1,6	1,5
10.4.3 Прочие услуги	74,5	74,5	0,0	67,6	69,9	3,4	142,1	144,4	1,6	6,9	4,6

11 Услуги частным лицам и услуги в сфере культуры и отдыха	3,3	3,6	9,1	2,7	3,4	25,9	6,0	7,0	16,7	0,6	0,2
12 Государственные товары и услуги, не отнесенные к другим категориям	2,6	2,9	11,5	1,3	1,6	23,1	3,9	4,5	15,4	1,3	1,3

*Источник: ЦСБ Швеции*

**Таблица 6. Внешняя торговля услугами Швеции со всеми странами в 2014-2015 гг. (млрд. долл. США)**

Категория	Экспорт			Импорт			Оборот			Сальдо	
	2014 г.	2015 г.	Темп прироста, %	2014 г.	2015 г.	Темп прироста, %	2014 г.	2015 г.	Темп прироста, %	2014 г.	2015 г.
<b>Всего</b>	<b>76,5</b>	<b>71,7</b>	<b>-6,3</b>	<b>66,0</b>	<b>59,0</b>	<b>-10,7</b>	<b>142,5</b>	<b>130,7</b>	<b>-8,3</b>	<b>10,5</b>	<b>12,7</b>
<b>1 Производственные услуги</b>	<b>0,1</b>	<b>0,2</b>	<b>22,0</b>	<b>0,5</b>	<b>0,5</b>	<b>-9,9</b>	<b>0,7</b>	<b>0,7</b>	<b>-3,1</b>	<b>-0,4</b>	<b>-0,3</b>
<b>2 Техническое обслуживание и ремонт</b>	<b>0,4</b>	<b>0,4</b>	<b>-1,3</b>	<b>0,3</b>	<b>0,3</b>	<b>3,9</b>	<b>0,7</b>	<b>0,7</b>	<b>0,7</b>	<b>0,1</b>	<b>0,1</b>
<b>3 Транспортные услуги</b>	<b>11,3</b>	<b>10,4</b>	<b>-7,8</b>	<b>8,1</b>	<b>6,8</b>	<b>-16,7</b>	<b>19,4</b>	<b>17,2</b>	<b>-11,5</b>	<b>3,2</b>	<b>3,7</b>
3.1 Услуги морского транспорта	3,9	3,3	-15,6	3,8	3,2	-15,9	7,7	6,5	-15,8	0,0	0,0
3.2 Услуги воздушного транспорта	3,0	2,8	-5,6	2,4	1,8	-23,7	5,4	4,6	-13,6	0,6	1,0
3.3 Услуги ж/д транспорта	0,2	0,1	-18,7	0,3	0,2	-26,1	0,5	0,4	-23,5	-0,1	-0,1
3.4 Услуги автомобильного транспорта	3,8	3,7	-2,8	1,1	1,1	0,2	4,9	4,8	-2,1	2,7	2,6
3.5 Почтовые и курьерские услуги	0,4	0,4	9,4	0,4	0,4	-13,3	0,8	0,8	-2,7	-0,1	0,0
3.6 Прочие транспортные услуги	0,1	0,1	-18,7	0,1	0,1	-30,3	0,2	0,2	-23,5	0,0	0,0
<b>4 Поездки</b>	<b>12,9</b>	<b>12,2</b>	<b>-4,8</b>	<b>18,5</b>	<b>16,9</b>	<b>-8,9</b>	<b>31,4</b>	<b>29,1</b>	<b>-7,2</b>	<b>-5,6</b>	<b>-4,6</b>
<b>5 Строительство</b>	<b>0,8</b>	<b>0,7</b>	<b>-8,4</b>	<b>2,4</b>	<b>1,9</b>	<b>-20,2</b>	<b>3,2</b>	<b>2,7</b>	<b>-17,2</b>	<b>-1,6</b>	<b>-1,2</b>
<b>6 Страхование</b>	<b>1,0</b>	<b>0,9</b>	<b>-5,1</b>	<b>0,2</b>	<b>0,2</b>	<b>0,4</b>	<b>1,2</b>	<b>1,2</b>	<b>-4,0</b>	<b>0,7</b>	<b>0,7</b>
<b>7 Финансовые услуги</b>	<b>4,8</b>	<b>4,6</b>	<b>-2,8</b>	<b>1,9</b>	<b>1,9</b>	<b>2,9</b>	<b>6,6</b>	<b>6,6</b>	<b>-1,2</b>	<b>2,9</b>	<b>2,7</b>
7.1 Финансовые услуги за исключением финансовых посреднических услуг	2,8	2,7	-3,9	1,4	1,3	-7,5	4,2	4,0	-5,1	1,4	1,4
7.2 Финансовые посреднические услуги	2,0	2,0	-1,4	0,5	0,7	38,0	2,5	2,6	6,3	1,5	1,3
<b>8 Плата за пользование интеллектуальной собственностью</b>	<b>9,2</b>	<b>8,8</b>	<b>-4,5</b>	<b>3,9</b>	<b>4,2</b>	<b>8,5</b>	<b>13,1</b>	<b>13,0</b>	<b>-0,7</b>	<b>5,3</b>	<b>4,6</b>
<b>9 Телекоммуникационные, компьютерные и информационные услуги</b>	<b>16,0</b>	<b>14,9</b>	<b>-7,2</b>	<b>7,6</b>	<b>6,8</b>	<b>-10,4</b>	<b>23,6</b>	<b>21,7</b>	<b>-8,3</b>	<b>8,4</b>	<b>8,0</b>

*Торговое представительство Российской Федерации в Швеции, апрель 2016 г.*

9.1 Телекоммуникационные услуги	1,8	1,5	-14,7	2,0	1,6	-17,5	3,8	3,2	-16,2	-0,2	-0,1
9.2 Компьютерные услуги	13,6	13,0	-4,3	5,2	4,8	-7,4	18,8	17,9	-5,2	8,4	8,2
9.3 Информационные услуги	0,6	0,3	-44,5	0,4	0,3	-18,7	1,0	0,6	-34,5	0,2	0,0
<b>10 Прочие деловые услуги</b>	<b>19,1</b>	<b>17,7</b>	<b>-7,4</b>	<b>22,0</b>	<b>18,9</b>	<b>-13,9</b>	<b>41,1</b>	<b>36,6</b>	<b>-10,9</b>	<b>-2,8</b>	<b>-1,2</b>
10.1 Услуги в научных областях исследований и разработок	2,4	3,4	42,0	6,8	6,1	-10,1	9,1	9,4	3,4	-4,4	-2,7
10.2 Профессиональные услуги и консультационные услуги в области управления	2,2	1,8	-16,5	2,3	2,2	-2,7	4,5	4,0	-9,4	-0,1	-0,4
10.2.1 Юридические услуги	0,3	0,3	-3,2	0,3	0,2	-22,4	0,6	0,5	-13,0	0,0	0,0
10.2.2 Услуги по аудиту, бухгалтерскому учету, оптимизации налогообложения	0,7	0,5	-25,8	0,3	0,3	-0,2	1,0	0,8	-17,5	0,3	0,2
10.2.3 Консультационные услуги и услуги по связям с общественностью	1,2	1,0	-14,6	1,7	1,7	0,6	2,8	2,7	-5,7	-0,5	-0,7
10.3 Реклама, маркетинг, изучение общественного мнения	1,2	1,2	-1,5	2,2	1,6	-26,9	3,4	2,8	-17,7	-0,9	-0,4
10.4 Технические, торгово-посреднические и прочие деловые услуги	13,4	11,3	-15,1	10,7	9,0	-15,8	24,1	20,4	-15,4	2,6	2,3
10.4.1 Услуги в области архитектуры, инженерные услуги, услуги в технических областях	2,2	2,3	2,6	0,8	0,7	-15,7	3,0	3,0	-2,3	1,4	1,6
10.4.2 Услуги по переработке отходов и очистке окружающей среды, услуги в области сельского хозяйства и добычи полезных ископаемых	0,3	0,2	-14,4	0,0	0,1	35,5	0,3	0,3	-7,6	0,2	0,2
10.4.3 Прочие услуги	10,9	8,8	-18,7	9,9	8,3	-15,9	20,7	17,1	-17,4	1,0	0,5



<b>11 Услуги частным лицам и услуги в сфере культуры и отдыха</b>	<b>0,5</b>	<b>0,4</b>	<b>-11,3</b>	<b>0,4</b>	<b>0,4</b>	<b>2,4</b>	<b>0,9</b>	<b>0,8</b>	<b>-5,1</b>	<b>0,1</b>	<b>0,0</b>
<b>12 Государственные товары и услуги, не отнесенные к другим категориям</b>	<b>0,4</b>	<b>0,3</b>	<b>-9,3</b>	<b>0,2</b>	<b>0,2</b>	<b>0,1</b>	<b>0,6</b>	<b>0,5</b>	<b>-6,2</b>	<b>0,2</b>	<b>0,2</b>

*Источник:* ЦСБ Швеции

*Справочно:* курс шв. кроны к долл. США (шв. крон за 1 доллар США)

2014 г. 6,8577

2015 г. 8,4350

Таблица 7. Внешняя торговля услугами России со Швецией в 2011-2015 годах (по данным ЦБ России)

Период	Экспорт России в Швецию	Импорт России из Швеции	Оборот	Сальдо	Прирост к аналогичному периоду прошлого года, %		
					Экспорт	Импорт	Оборот
	Млн. долл. США						
1 кв. 2011 г.	114,2	106,7	220,8	7,5			
2 кв. 2011 г.	144,3	125,9	270,1	18,4			
<b>Первое полугодие 2011 г.</b>	<b>258,5</b>	<b>232,5</b>	<b>491,0</b>	<b>25,9</b>			
3 кв. 2011 г.	137,0	133,2	270,1	3,8			
4 кв. 2011 г.	136,8	142,4	279,2	-5,6			
<b>Второе полугодие 2011 г.</b>	<b>273,8</b>	<b>275,6</b>	<b>549,3</b>	<b>-1,8</b>			
<b>2011 год</b>	<b>532,2</b>	<b>508,1</b>	<b>1040,3</b>	<b>24,1</b>			
1 кв. 2012 г.	135,2	143,5	278,7	-8,3	18,4	34,6	26,2
2 кв. 2012 г.	171,4	174,6	346,0	-3,1	18,8	38,7	28,1
<b>Первое полугодие 2012 г.</b>	<b>306,7</b>	<b>318,1</b>	<b>624,8</b>	<b>-11,4</b>	<b>18,7</b>	<b>36,8</b>	<b>27,2</b>
3 кв. 2012 г.	167,0	181,6	348,7	-14,6	21,9	36,4	29,1
4 кв. 2012 г.	173,9	184,2	358,1	-10,3	27,1	29,4	28,3
<b>Второе полугодие 2012 г.</b>	<b>340,9</b>	<b>365,9</b>	<b>706,8</b>	<b>-25,0</b>	<b>24,5</b>	<b>32,8</b>	<b>28,7</b>
<b>2012 год</b>	<b>647,6</b>	<b>684,0</b>	<b>1331,5</b>	<b>-36,4</b>	<b>21,7</b>	<b>34,6</b>	<b>28,0</b>
1 кв. 2013 г.	189,4	201,9	391,3	-12,4	40,1	40,7	40,4
2 кв. 2013 г.	219,3	176,1	395,5	43,2	27,9	0,9	14,3
<b>Первое полугодие 2013 г.</b>	<b>408,8</b>	<b>378,0</b>	<b>786,8</b>	<b>30,8</b>	<b>33,3</b>	<b>18,8</b>	<b>25,9</b>
3 кв. 2013 г.	207,9	200,5	408,4	7,5	24,5	10,4	17,1
4 кв. 2013 г.	180,6	223,9	404,5	-43,3	3,9	21,5	13,0
<b>Второе полугодие 2013 г.</b>	<b>388,6</b>	<b>424,4</b>	<b>812,9</b>	<b>-35,8</b>	<b>14,0</b>	<b>16,0</b>	<b>15,0</b>
<b>2013 год</b>	<b>797,3</b>	<b>802,4</b>	<b>1599,7</b>	<b>-5,0</b>	<b>23,1</b>	<b>17,3</b>	<b>20,1</b>
1 кв. 2014 г.	167,0	217,6	384,7	-50,6	-11,8	7,8	-1,7
2 кв. 2014 г.	162,8	223,4	386,2	-60,6	-25,8	26,9	-2,3
<b>Первое полугодие 2014 г.</b>	<b>329,8</b>	<b>441,1</b>	<b>770,9</b>	<b>-111,2</b>	<b>-19,3</b>	<b>16,7</b>	<b>-2,0</b>
3 кв. 2014 г.	111,0	223,7	334,7	-112,7	-46,6	11,6	-18,0

*Торговое представительство Российской Федерации в Швеции, апрель 2016 г.*

4 кв. 2014 г.	82,8	213,7	296,5	-130,8	-54,1	-4,6	-26,7
<b>Второе полугодие 2014 г.</b>	<b>193,9</b>	<b>437,4</b>	<b>631,3</b>	<b>-243,5</b>	<b>-50,1</b>	<b>3,1</b>	<b>-22,3</b>
<b>2014 год</b>	<b>523,7</b>	<b>878,5</b>	<b>1402,2</b>	<b>-354,7</b>	<b>-34,3</b>	<b>9,5</b>	<b>-12,3</b>
1 кв. 2015 г.	63,3	136,5	199,8	-73,1	-62,1	-37,3	-48,1
2 кв. 2015 г.	65,1	214,5	279,7	-149,4	-60,0	-4,0	-27,6
<b>Первое полугодие 2015 г.</b>	<b>128,5</b>	<b>351,0</b>	<b>479,5</b>	<b>-222,5</b>	<b>-61,1</b>	<b>-20,4</b>	<b>-37,8</b>
3 кв. 2015 г.	67,7	176,6	244,2	-108,9	-39,1	-21,1	-27,0
4 кв. 2015 г.	..	..	..	..	..	..	..
<b>Второе полугодие 2015 г.</b>	..	..	..	..	..	..	..
<b>2015 год</b>							

*Источник:* Центральный банк Российской Федерации

Таблица 8. Внешняя торговля услугами России со Швецией в 2011-2015 годах (по данным ЦСБ Швеции)

Период	Импорт из России в Швецию, млн. шв. крон	Экспорт из Швеции в Россию, млн. шв. крон	Оборот, млн. шв. крон	Курс шв. кроны к долл. США (шв. крон за 1 долл.)	Импорт из России в Швецию	Экспорт из Швеции в Россию	Оборот	Сальдо	Прирост к аналогичному периоду прошлого года, %		
									Экспорт	Импорт	Оборот
	Млн. шв. крон				Млн. долл. США						
1 кв. 2011 г.	227	1 135	1 362	6,4830	35,0	175,1	210,1	-140,1			
2 кв. 2011 г.	256	1 243	1 499	6,2631	40,9	198,5	239,3	-157,6			
<b>Первое полугодие 2011 г.</b>	<b>483</b>	<b>2 378</b>	<b>2 861</b>	<b>6,3731</b>	<b>75,8</b>	<b>373,1</b>	<b>449,4</b>	<b>-297,6</b>			
3 кв. 2011 г.	322	1 287	1 609	6,4785	49,7	198,7	248,4	-149,0			
4 кв. 2011 г.	411	1 210	1 621	6,7489	60,9	179,3	240,2	-118,4			
<b>Второе полугодие 2011 г.</b>	<b>733</b>	<b>2 497</b>	<b>3 230</b>	<b>6,6137</b>	<b>110,8</b>	<b>377,5</b>	<b>488,4</b>	<b>-266,7</b>			
<b>2011 год</b>	<b>1 216</b>	<b>4 875</b>	<b>6 091</b>	<b>6,4969</b>	<b>187,2</b>	<b>750,4</b>	<b>937,5</b>	<b>-563,2</b>			
1 кв. 2012 г.	321	685	279	6,7495	47,6	101,5	278,7	-8,3	35,8	-42,0	32,7
2 кв. 2012 г.	474	1 049	1 523	6,9481	68,2	151,0	219,2	-82,8	66,9	-23,9	-8,4
<b>Первое полугодие 2012 г.</b>	<b>795</b>	<b>1 734</b>	<b>2 529</b>	<b>6,8488</b>	<b>116,1</b>	<b>253,2</b>	<b>369,3</b>	<b>-137,1</b>	<b>53,2</b>	<b>-32,1</b>	<b>-17,8</b>
3 кв. 2012 г.	838	728	1 566	6,7551	124,1	107,8	231,8	16,3	149,6	-45,8	-6,7
4 кв. 2012 г.	745	810	1 555	6,6592	111,9	121,6	233,5	-9,8	83,7	-32,2	-2,8
<b>Второе полугодие 2012 г.</b>	<b>1 583</b>	<b>1 538</b>	<b>3 121</b>	<b>6,7072</b>	<b>236,0</b>	<b>229,3</b>	<b>465,3</b>	<b>6,7</b>	<b>113,0</b>	<b>-39,3</b>	<b>-4,7</b>
<b>2012 год</b>	<b>2 378</b>	<b>3 272</b>	<b>5 650</b>	<b>6,7754</b>	<b>351,0</b>	<b>482,9</b>	<b>833,9</b>	<b>-131,9</b>	<b>87,5</b>	<b>-35,6</b>	<b>-11,1</b>
1 кв. 2013 г.	220	1 340	1 560	6,4333	34,2	208,3	242,5	-174,1	-28,1	105,2	-13,0
2 кв. 2013 г.	349	1 203	1 552	6,5604	53,2	183,4	236,6	-130,2	-22,0	21,5	7,9
<b>Первое полугодие 2013 г.</b>	<b>569</b>	<b>2 543</b>	<b>3 112</b>	<b>6,4969</b>	<b>87,6</b>	<b>391,4</b>	<b>479,1</b>	<b>-304,3</b>	<b>-24,6</b>	<b>54,6</b>	<b>29,7</b>
3 кв. 2013 г.	399	1 255	1 654	6,5539	60,9	191,5	252,4	-130,6	-50,9	77,7	8,9
4 кв. 2013 г.	309	1 548	1 857	6,5075	47,5	237,9	285,4	-190,4	-57,6	95,6	22,2
<b>Второе полугодие 2013 г.</b>	<b>708</b>	<b>2 803</b>	<b>3 511</b>	<b>6,5307</b>	<b>108,4</b>	<b>429,2</b>	<b>537,7</b>	<b>-321,0</b>	<b>-54,1</b>	<b>87,2</b>	<b>15,6</b>
<b>2013 год</b>	<b>1 277</b>	<b>5 346</b>	<b>6 623</b>	<b>6,5140</b>	<b>196,0</b>	<b>820,7</b>	<b>1016,7</b>	<b>-624,7</b>	<b>-44,1</b>	<b>69,9</b>	<b>21,9</b>

Торговое представительство Российской Федерации в Швеции, апрель 2016 г.

1 кв. 2014 г.	365	1 505	1 870	6,4646	56,5	232,8	289,3	-176,3	65,1	11,8	19,3
2 кв. 2014 г.	393	1 693	2 086	6,5966	59,6	256,6	316,2	-197,1	12,0	40,0	33,7
<b>Первое полугодие 2014 г.</b>	<b>758</b>	<b>3 198</b>	<b>3 956</b>	<b>6,5306</b>	<b>116,1</b>	<b>489,7</b>	<b>605,5</b>	<b>-373,4</b>	<b>32,5</b>	<b>25,1</b>	<b>26,4</b>
3 кв. 2014 г.	396	1 653	2 049	6,9448	57,0	238,0	295,0	-181,0	-6,3	24,3	16,9
4 кв. 2014 г.	332	1 716	2 048	7,4065	44,8	231,7	276,5	-186,9	-5,6	-2,6	-3,1
<b>Второе полугодие 2014 г.</b>	<b>728</b>	<b>3 369</b>	<b>4 097</b>	<b>7,1757</b>	<b>101,5</b>	<b>469,5</b>	<b>571,6</b>	<b>-367,9</b>	<b>-6,4</b>	<b>9,4</b>	<b>6,3</b>
<b>2014 год</b>	<b>1 486</b>	<b>6 567</b>	<b>8 053</b>	<b>6,8577</b>	<b>216,7</b>	<b>957,6</b>	<b>1174,3</b>	<b>-740,9</b>	<b>10,5</b>	<b>16,7</b>	<b>15,5</b>
1 кв. 2015 г.	352	1 442	1 794	8,3365	42,2	173,0	215,2	-130,8	-25,2	-25,7	-25,6
2 кв. 2015 г.	225	1 785	2 010	8,4212	26,7	212,0	238,7	-185,2	-55,2	-17,4	-24,5
<b>Первое полугодие 2015 г.</b>	<b>577</b>	<b>3 227</b>	<b>3 804</b>	<b>8,3789</b>	<b>68,9</b>	<b>385,1</b>	<b>453,9</b>	<b>-316,0</b>	<b>-40,7</b>	<b>-21,4</b>	<b>-25,0</b>
3 кв. 2015 г.	279	1 910	2 189	8,4789	32,9	225,3	258,2	-192,4	-42,3	-5,4	-12,5
4 кв. 2015 г.	307	1 960	2 267	8,4991	36,1	230,6	266,7	-194,5	-19,4	-0,5	-3,5
<b>Второе полугодие 2015 г.</b>	<b>586</b>	<b>3 870</b>	<b>4 456</b>	<b>8,4890</b>	<b>69,0</b>	<b>455,9</b>	<b>524,9</b>	<b>-386,9</b>	<b>-32,0</b>	<b>-2,9</b>	<b>-8,2</b>
<b>2015 год</b>	<b>1 163</b>	<b>7 097</b>	<b>8 260</b>	<b>8,4350</b>	<b>137,9</b>	<b>841,4</b>	<b>979,3</b>	<b>-703,5</b>	<b>35,9</b>	<b>79,2</b>	<b>71,3</b>

Источник: ЦСБ Швеции

**Приложение 7.3. Данные ЦСБ Швеции за пятилетний период,  
включая отчетный, по объемам и структуре иностранных инвестиций страны  
пребывания, в том числе по отраслевой структуре инвестиций из и в  
Российскую Федерацию**

**Таблица 1. Динамика прямых иностранных инвестиций (ПИИ) в Швецию и из  
Швеции в 2011-2014 гг.**

(поток в течение отчетного периода и накопленный объем на конец периода)

(в млрд. шв. крон)

<b>1.1 Чистый поток ПИИ, млрд. шв. крон</b>	<b>2011</b>	<b>2012</b>	<b>2013</b>	<b>2014</b>	<b>2015</b>
Шведские ПИИ за рубеж	193,9	196,1	195,9	58,8	200,0
Зарубежные ПИИ в Швецию	83,9	110,7	31,6	24,4	106,1
Сальдо	-110,0	-85,5	-164,3	-34,4	-93,9

<b>1.2 Накопленный запас ПИИ, млрд. шв. крон</b>	<b>2011</b>	<b>2012</b>	<b>2013</b>	<b>2014</b>	<b>2015</b>
Шведские ПИИ за рубежом	2 612,4	2 531,7	2 712,5	2 897,3	2919,7
Зарубежные ПИИ в Швеции	2 404,2	2 429,1	2 480,3	2 412,2	2379,3

(в млрд. долл. США)

<b>1.3 Чистый поток ПИИ, млрд. долл. США</b>	<b>2011</b>	<b>2012</b>	<b>2013</b>	<b>2014</b>	<b>2015</b>
Шведские ПИИ за рубеж	29,8	28,9	30,1	8,6	23,7
Зарубежные ПИИ в Швецию	12,9	16,3	4,9	3,6	12,6
Сальдо	-16,9	-12,6	-25,2	-5,0	-11,1

<b>1.4 Накопленный запас ПИИ, млрд. долл. США</b>	<b>2011</b>	<b>2012</b>	<b>2013</b>	<b>2014</b>	<b>2015</b>
Шведские ПИИ за рубежом	402,1	373,7	416,4	422,5	346,1
Зарубежные ПИИ в Швеции	370,1	358,5	380,8	351,8	282,1

*Источник:* публикация Коммерц-коллегии «Sveriges utrikeshandel med varor och tjänster samt direktinvesteringar. Helåret 2015»

**Таблица 2а. Динамика объема накопленных шведских прямых инвестиций за рубежом в 2007-2014 гг. (по отдельным странам)<sup>33</sup>**

(в млрд. шв. крон)

	2014	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007
<b>Всего накопленных прямых инвестиций, в т.ч.</b>	<b>2824</b>	<b>2625</b>	<b>2487</b>	<b>2562</b>	<b>2461</b>	<b>2461</b>	<b>2462</b>	<b>2080</b>
Собственный капитал	2639	2480	2404	2471	2434	2426	2370	1982
Кредиты	612	575	580	604	563	585	587	486
Задолженность	427	431	497	513	536	550	495	388
<b>Северная Европа</b>	<b>664</b>	<b>619</b>	<b>602</b>	<b>657</b>	<b>637</b>	<b>671</b>	<b>684</b>	<b>568</b>
<b>ОЭСР</b>	<b>2438</b>	<b>2315</b>	<b>2190</b>	<b>2260</b>	<b>2195</b>	<b>2227</b>	<b>2233</b>	<b>1886</b>
<b>Европа</b>	<b>2114</b>	<b>2010</b>	<b>1832</b>	<b>1903</b>	<b>1822</b>	<b>1880</b>	<b>1919</b>	<b>1592</b>
<b>ЕС</b>	<b>1788</b>	<b>1704</b>	<b>1516</b>	<b>1592</b>	<b>1529</b>	<b>1592</b>	<b>1648</b>	<b>1357</b>
Финляндия	291	267	249	292	286	324	347	262
Великобритания	163	177	158	176	185	209	200	174
Нидерланды	258	275	210	226	237	250	279	201
Дания	186	178	168	185	173	172	184	167
Германия	154	142	166	166	172	117	115	141
Франция	43	42	48	51	42	59	69	53
Италия	40	32	31	34	33	37	36	29
Люксембург	214	175	116	112	65	64	80	87
Испания	32	20	32	38	36	40	53	39
Бельгия	152	146	139	137	139	150	90	62
Ирландия	19	19	20	19	14	14	17	-2
Португалия	13	6	5	5	7	5	9	5
Австрия	31	23	12	-1	..	4	8	10
Чехия	11	11	11	10	10	9	11	8
Венгрия	7	8	5	5	4	6	6	5
Польша	47	69	52	40	29	29	32	27
Эстония	41	36	34	33	32	36	46	34
Латвия	23	22	19	21	9	9	13	9
Литва	27	23	22	20	13	11	15	12
<b>Прочие страны Европы</b>	<b>326</b>	<b>305</b>	<b>316</b>	<b>311</b>	<b>292</b>	<b>288</b>	<b>271</b>	<b>235</b>
Норвегия	186	173	186	180	177	176	153	139
<b>Россия</b>	<b>58</b>	<b>48</b>	<b>50</b>	<b>64</b>	<b>48</b>	<b>45</b>	<b>53</b>	<b>42</b>
Швейцария	62	59	47	50	46	49	46	24
Турция	4	3	15	12	..	..	12	..
<b>Северная Америка</b>	<b>401</b>	<b>371</b>	<b>398</b>	<b>398</b>	<b>396</b>	<b>377</b>	<b>360</b>	<b>341</b>
США	377	351	377	379	379	358	341	318
Канада	23	20	20	19	17	19	18	24
<b>Латинская Америка</b>	<b>94</b>	<b>74</b>	<b>64</b>	<b>63</b>	<b>59</b>	<b>53</b>	<b>42</b>	<b>44</b>
Бразилия	42	36	29	30	29	28	16	18
Мексика	10	13	10	9	11	9	12	11
<b>Океания</b>	<b>19</b>	<b>12</b>	<b>15</b>	<b>22</b>	<b>24</b>	<b>18</b>	<b>15</b>	<b>14</b>
Австралия	19	12	14	20	21	16	14	12

<sup>33</sup> Статистика инвестиций за 2015 год будет опубликована в конце 2016 года

<b>Азия</b>	<b>163</b>	<b>133</b>	<b>143</b>	<b>144</b>	<b>129</b>	<b>112</b>	<b>104</b>	<b>64</b>
Япония	19	23	28	30	26	22	23	10
Китай	71	46	50	50	36	30	24	16
Южная Корея	13	16	14	15	24	23	19	9
Индия	15	11	13	13	12	12	11	6
Малайзия	7	6	6	7	7	7	7	6
<b>Африка</b>	<b>30</b>	<b>22</b>	<b>28</b>	<b>30</b>	<b>26</b>	<b>18</b>	<b>17</b>	<b>16</b>

*Источник:* публикация ЦСБ Швеции «Direktinvesteringar Tillgångar och avkastning 2014» (декабрь 2015)



**Таблица 26. Динамика объема накопленных шведских прямых инвестиций за рубежом в 2007-2014 гг. (по отдельным странам)<sup>34</sup>**

(в млрд. долл. США)

	2014	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007
<b>Всего накопленных прямых инвестиций, в т.ч.</b>	411,8	403,0	367,1	394,3	341,6	321,9	374,1	307,7
Собственный капитал	384,8	380,7	354,8	380,3	337,8	317,3	360,1	293,2
Кредиты	89,2	88,3	85,6	93,0	78,1	76,5	89,2	71,9
Задолженность	62,3	66,2	73,4	79,0	74,4	71,9	75,2	57,4
<b>Северная Европа</b>	96,8	95,0	88,9	101,1	88,4	87,8	103,9	84,0
<b>ОЭСР</b>	355,5	355,4	323,2	347,9	304,7	291,3	339,3	279,0
<b>Европа</b>	308,3	308,6	270,4	292,9	252,9	245,9	291,6	235,5
<b>ЕС</b>	260,7	261,6	223,8	245,0	212,2	208,2	250,4	200,7
Финляндия	42,4	41,0	36,8	44,9	39,7	42,4	52,7	38,8
Великобритания	23,8	27,2	23,3	27,1	25,7	27,3	30,4	25,7
Нидерланды	37,6	42,2	31,0	34,8	32,9	32,7	42,4	29,7
Дания	27,1	27,3	24,8	28,5	24,0	22,5	28,0	24,7
Германия	22,5	21,8	24,5	25,6	23,9	15,3	17,5	20,9
Франция	6,3	6,4	7,1	7,8	5,8	7,7	10,5	7,8
Италия	5,8	4,9	4,6	5,2	4,6	4,8	5,5	4,3
Люксембург	31,2	26,9	17,1	17,2	9,0	8,4	12,2	12,9
Испания	4,7	3,1	4,7	5,8	5,0	5,2	8,1	5,8
Бельгия	22,2	22,4	20,5	21,1	19,3	19,6	13,7	9,2
Ирландия	2,8	2,9	3,0	2,9	1,9	1,8	2,6	-0,3
Португалия	1,9	0,9	0,7	0,8	1,0	0,7	1,4	0,7
Австрия	4,5	3,5	1,8	-0,2	..	0,5	1,2	1,5
Чехия	1,6	1,7	1,6	1,5	1,4	1,2	1,7	1,2
Венгрия	1,0	1,2	0,7	0,8	0,6	0,8	0,9	0,7
Польша	6,9	10,6	7,7	6,2	4,0	3,8	4,9	4,0
Эстония	6,0	5,5	5,0	5,1	4,4	4,7	7,0	5,0
Латвия	3,4	3,4	2,8	3,2	1,2	1,2	2,0	1,3
Литва	3,9	3,5	3,2	3,1	1,8	1,4	2,3	1,8
<b>Прочие страны Европы</b>	47,5	46,8	46,6	47,9	40,5	37,7	41,2	34,8
Норвегия	27,1	26,6	27,5	27,7	24,6	23,0	23,2	20,6
<b>Россия</b>	<b>8,5</b>	<b>7,4</b>	<b>7,4</b>	<b>9,9</b>	<b>6,7</b>	<b>5,9</b>	<b>8,1</b>	<b>6,2</b>
Швейцария	9,0	9,1	6,9	7,7	6,4	6,4	7,0	3,5
Турция	0,6	0,5	2,2	1,8	..	..	1,8	..
<b>Северная Америка</b>	58,5	57,0	58,7	61,3	55,0	49,3	54,7	50,4
США	55,0	53,9	55,6	58,3	52,6	46,8	51,8	47,0
Канада	3,4	3,1	3,0	2,9	2,4	2,5	2,7	3,5
<b>Латинская Америка</b>	13,7	11,4	9,4	9,7	8,2	6,9	6,4	6,5
Бразилия	6,1	5,5	4,3	4,6	4,0	3,7	2,4	2,7
Мексика	1,5	2,0	1,5	1,4	1,5	1,2	1,8	1,6
<b>Океания</b>	2,8	1,8	2,2	3,4	3,3	2,4	2,3	2,1
Австралия	2,8	1,8	2,1	3,1	2,9	2,1	2,1	1,8

<sup>34</sup> Статистика инвестиций за 2015 год будет опубликована в конце 2016 года

<b>Азия</b>	23,8	20,4	21,1	22,2	17,9	14,6	15,8	9,5
Япония	2,8	3,5	4,1	4,6	3,6	2,9	3,5	1,5
Китай	10,4	7,1	7,4	7,7	5,0	3,9	3,6	2,4
Южная Корея	1,9	2,5	2,1	2,3	3,3	3,0	2,9	1,3
Индия	2,2	1,7	1,9	2,0	1,7	1,6	1,7	0,9
Малайзия	1,0	0,9	0,9	1,1	1,0	0,9	1,1	0,9
<b>Африка</b>	4,4	3,4	4,1	4,6	3,6	2,4	2,6	2,4

*Источник:* публикация ЦСБ Швеции «Direktinvesteringar Tillgångar och avkastning 2014» (декабрь 2015)

**Таблица 3а. Динамика объема накопленных прямых иностранных инвестиций в Швеции в 2007-2014 гг. (по отдельным странам)<sup>35</sup>**

(в млрд. шв. крон)

	2014	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007
<b>Всего накопленных прямых инвестиций, в т.ч.</b>	<b>2367</b>	<b>2442</b>	<b>2417</b>	<b>2396</b>	<b>2321</b>	<b>2355</b>	<b>2174</b>	<b>1873</b>
Собственный капитал	1864	1958	1790	1621	1567	1516	1347	1267
Кредиты	323	385	299	294	277	288	309	293
Задолженность	826	870	926	1069	1031	1128	1135	900
<b>Северная Европа</b>	<b>569</b>	<b>551</b>	<b>568</b>	<b>543</b>	<b>527</b>	<b>567</b>	<b>474</b>	<b>388</b>
<b>ОЭСР</b>	<b>2225</b>	<b>2340</b>	<b>2297</b>	<b>2278</b>	<b>2218</b>	<b>2236</b>	<b>2085</b>	<b>1787</b>
<b>Европа</b>	<b>2076</b>	<b>2054</b>	<b>2089</b>	<b>2115</b>	<b>2088</b>	<b>2107</b>	<b>1871</b>	<b>1519</b>
<b>ЕС</b>	<b>1855</b>	<b>1835</b>	<b>1861</b>	<b>1908</b>	<b>1859</b>	<b>1849</b>	<b>1659</b>	<b>1290</b>
Финляндия	244	245	246	242	213	230	179	158
Великобритания	305	281	301	307	299	311	312	294
Нидерланды	479	451	486	446	391	344	333	295
Дания	189	170	165	173	167	186	159	77
Германия	159	146	119	125	137	150	173	126
Франция	31	33	44	71	73	71	63	73
Италия	6	8	11	6	6	7	1	9
Люксембург	354	402	384	360	309	322	310	168
Испания	22	11	14	8	5	7	..	..
Бельгия	21	58	40	114	182	170	156	113
Ирландия	7	17	34	23	25	..	..	..
Кипр	51	44	42	41	22	22	16	13
Австрия	18	13	15	16	14	12	11	7
Польша	-37	-44	..	..	-5	-7	..	..
<b>Прочие европейские страны</b>	<b>221</b>	<b>220</b>	<b>227</b>	<b>207</b>	<b>229</b>	<b>258</b>	<b>212</b>	<b>229</b>
Норвегия	135	135	156	129	145	151	131	146
Швейцария	70	78	55	60	56	66	57	63
Джерси	9	9	..	17	14	16	13	8
Гернси	3	-4	..	..	14	11	..	..
<b>Северная Америка</b>	<b>183</b>	<b>289</b>	<b>233</b>	<b>197</b>	<b>177</b>	<b>194</b>	<b>228</b>	<b>264</b>
США	161	220	208	156	146	164	208	244
Канада	22	69	25	41	31	31	20	20
<b>Центральная Америка</b>	<b>45</b>	<b>22</b>	<b>28</b>	<b>26</b>	<b>16</b>	<b>25</b>	<b>31</b>	<b>48</b>
Бермудские о-ва	11	-3	..	7	..	..	22	2
Каймановы о-ва	18	15	7	5	3	..	7	30
<b>Азия</b>	<b>51</b>	<b>55</b>	<b>45</b>	<b>46</b>	<b>34</b>	<b>25</b>	<b>27</b>	<b>35</b>
Япония	20	27	11	16	18	13	21	23
Китай	..	..	..	..	..	..	-1	..

Источник: публикация ЦСБ Швеции «Direktinvesteringar Tillgångar och avkastning 2014» (декабрь 2015)

<sup>35</sup> Статистика инвестиций за 2015 год будет опубликована в конце 2016 года

**Таблица 3б. Динамика объема накопленных прямых иностранных инвестиций в Швеции в 2007-2014 гг. (по отдельным странам)<sup>36</sup>**

(в млрд. долл. США)

	2014	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007
<b>Всего накопленных прямых инвестиций, в т.ч.</b>	<b>345,2</b>	<b>374,9</b>	<b>356,7</b>	<b>368,8</b>	<b>322,1</b>	<b>308,0</b>	<b>330,4</b>	<b>277,0</b>
Собственный капитал	271,8	300,6	264,2	249,5	217,5	198,3	204,7	187,4
Кредиты	47,1	59,1	44,1	45,3	38,4	37,7	47,0	43,3
Задолженность	120,4	133,6	136,7	164,5	143,1	147,5	172,5	133,1
<b>Северная Европа</b>	<b>83,0</b>	<b>84,6</b>	<b>83,8</b>	<b>83,6</b>	<b>73,1</b>	<b>74,2</b>	<b>72,0</b>	<b>57,4</b>
<b>ОЭСР</b>	<b>324,5</b>	<b>359,2</b>	<b>339,0</b>	<b>350,6</b>	<b>307,8</b>	<b>292,5</b>	<b>316,8</b>	<b>264,3</b>
<b>Европа</b>	<b>302,7</b>	<b>315,3</b>	<b>308,3</b>	<b>325,5</b>	<b>289,8</b>	<b>275,6</b>	<b>284,3</b>	<b>224,7</b>
<b>ЕС</b>	<b>270,5</b>	<b>281,7</b>	<b>274,7</b>	<b>293,7</b>	<b>258,0</b>	<b>241,8</b>	<b>252,1</b>	<b>190,8</b>
Финляндия	35,6	37,6	36,3	37,2	29,6	30,1	27,2	23,4
Великобритания	44,5	43,1	44,4	47,3	41,5	40,7	47,4	43,5
Нидерланды	69,8	69,2	71,7	68,6	54,3	45,0	50,6	43,6
Дания	27,6	26,1	24,4	26,6	23,2	24,3	24,2	11,4
Германия	23,2	22,4	17,6	19,2	19,0	19,6	26,3	18,6
Франция	4,5	5,1	6,5	10,9	10,1	9,3	9,6	10,8
Италия	0,9	1,2	1,6	0,9	0,8	0,9	0,2	1,3
Люксембург	51,6	61,7	56,7	55,4	42,9	42,1	47,1	24,8
Испания	3,2	1,7	2,1	1,2	0,7	0,9	..	..
Бельгия	3,1	8,9	5,9	17,5	25,3	22,2	23,7	16,7
Ирландия	1,0	2,6	5,0	3,5	3,5	..	..	..
Кипр	7,4	6,8	6,2	6,3	3,1	2,9	2,4	1,9
Австрия	2,6	2,0	2,2	2,5	1,9	1,6	1,7	1,0
Польша	-5,4	-6,8	..	..	-0,7	-0,9	..	..
<b>Прочие европейские страны</b>	<b>32,2</b>	<b>33,8</b>	<b>33,5</b>	<b>31,9</b>	<b>31,8</b>	<b>33,7</b>	<b>32,2</b>	<b>33,9</b>
Норвегия	19,7	20,7	23,0	19,9	20,1	19,7	19,9	21,6
Швейцария	10,2	12,0	8,1	9,2	7,8	8,6	8,7	9,3
Джерси	1,3	1,4	..	2,6	1,9	2,1	2,0	1,2
Гернси	0,4	-0,6	..	..	1,9	1,4	..	..
<b>Северная Америка</b>	<b>26,7</b>	<b>44,4</b>	<b>34,4</b>	<b>30,3</b>	<b>24,6</b>	<b>25,4</b>	<b>34,6</b>	<b>39,0</b>
США	23,5	33,8	30,7	24,0	20,3	21,4	31,6	36,1
Канада	3,2	10,6	3,7	6,3	4,3	4,1	3,0	3,0
<b>Центральная Америка</b>	<b>6,6</b>	<b>3,4</b>	<b>4,1</b>	<b>4,0</b>	<b>2,2</b>	<b>3,3</b>	<b>4,7</b>	<b>7,1</b>
Бермудские о-ва	1,6	-0,5	..	1,1	..	..	3,3	0,3
Каймановы о-ва	2,6	2,3	1,0	0,8	0,4	..	1,1	4,4
<b>Азия</b>	<b>7,4</b>	<b>8,4</b>	<b>6,6</b>	<b>7,1</b>	<b>4,7</b>	<b>3,3</b>	<b>4,1</b>	<b>5,2</b>
Япония	2,9	4,1	1,6	2,5	2,5	1,7	3,2	3,4
Китай	..	..	..	..	..	..	-0,2	..

Источник: публикация ЦСБ Швеции «Direktinvesteringar Tillgångar och avkastning 2014» (декабрь 2015)

<sup>36</sup> Статистика инвестиций за 2015 год будет опубликована в конце 2016 года

**Таблица 4а. Отраслевая структура накопленных шведских прямых инвестиций за рубежом в 2007-2014 гг.**<sup>37</sup>

(в млрд. шв. крон)

	2014	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007
<b>Обрабатывающая промышленность</b>	<b>1227</b>	<b>1145</b>	<b>1128</b>	<b>1163</b>	<b>1118</b>	<b>1182</b>	<b>1175</b>	<b>951</b>
Производство продуктов питания, напитков и табачных изделий	64	44	36	37	47	44	40	40
Текстиль и лесоматериалы	..	..	..	..	..	99	71	58
Нефтепродукты, химические соединения, фармацевтическая продукция, производство резины и пластмасс	299	293	301	326	314	347	341	279
Металлообработка и машиностроение	392	357	358	368	343	352	337	281
Автомобили и иные транспортные средства	261	250	218	206	183	200	250	175
Прочая обрабатывающая промышленность	..	..	..	..	..	141	137	118
Электро-, газо-, теплоснабжение	..	..	..	..	..	97	73	..
Строительство	31	29	35	30	24	24	26	..
Торговля	236	200	187	203	203	183	165	115
Транспорт и складское хранение	51	51	48	42	35	43	46	48
Информационные системы и связь	206	202	193	213	172	189	215	206
Финансы и страхование	592	562	509	505	505	523	540	419
Недвижимость (за исключением досуговой недвижимости, код 68100)	76	65	41	40	49	51	51	51
Юридические, экономические услуги, наука и техника	79	68	52	72	59	55	37	82
Сдача в аренду, управление недвижимостью, туризм и прочие услуги	65	58	66	68	54	57	61	49
Прочие отрасли	124	94	100	71	61	58	73	57
<b>Всего</b>	<b>2824</b>	<b>2625</b>	<b>2486</b>	<b>2562</b>	<b>2461</b>	<b>2461</b>	<b>2462</b>	<b>2080</b>

*Источник:* публикация ЦСБ Швеции «Direktinvesteringar Tillgångar och avkastning 2014» (декабрь 2015)

<sup>37</sup> Статистика инвестиций за 2015 год будет опубликована в конце 2016 года

**Таблица 46. Отраслевая структура накопленных шведских прямых инвестиций за рубежом в 2007-2014 гг.**<sup>38</sup>

(в млрд. долл. США)

	2014	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007
<b>Обрабатывающая промышленность</b>	178,9	175,8	166,5	179,0	155,2	154,6	178,5	140,7
Производство продуктов питания, напитков и табачных изделий	9,3	6,8	5,3	5,7	6,5	5,8	6,1	5,9
Текстиль и лесоматериалы	..	..	..	..	..	12,9	10,8	8,6
Нефтепродукты, химические соединения, фармацевтическая продукция, производство резины и пластмасс	43,6	45,0	44,4	50,2	43,6	45,4	51,8	41,3
Металлообработка и машиностроение	57,2	54,8	52,8	56,6	47,6	46,0	51,2	41,6
Автомобили и иные транспортные средства	38,1	38,4	32,2	31,7	25,4	26,2	38,0	25,9
Прочая обрабатывающая промышленность	..	..	..	..	..	18,4	20,8	17,5
Электро-, газо-, теплоснабжение	..	..	..	..	..	12,7	11,1	..
Строительство	4,5	4,5	5,2	4,6	3,3	3,1	4,0	..
Торговля	34,4	30,7	27,6	31,2	28,2	23,9	25,1	17,0
Транспорт и складское хранение	7,4	7,8	7,1	6,5	4,9	5,6	7,0	7,1
Информационные системы и связь	30,0	31,0	28,5	32,8	23,9	24,7	32,7	30,5
Финансы и страхование	86,3	86,3	75,1	77,7	70,1	68,4	82,1	62,0
Недвижимость (за исключением досуговой недвижимости, код 68100)	11,1	10,0	6,1	6,2	6,8	6,7	7,7	7,5
Юридические, экономические услуги, наука и техника	11,5	10,4	7,7	11,1	8,2	7,2	5,6	12,1
Сдача в аренду, управление недвижимостью, туризм и прочие услуги	9,5	8,9	9,7	10,5	7,5	7,5	9,3	7,2
Прочие отрасли	18,1	14,4	14,8	10,9	8,5	7,6	11,1	8,4
<b>Всего</b>	<b>411,8</b>	<b>403,0</b>	<b>366,9</b>	<b>394,3</b>	<b>341,6</b>	<b>321,9</b>	<b>374,1</b>	<b>307,7</b>

Источник: публикация ЦСБ Швеции «Direktinvesteringar Tillgångar och avkastning 2014» (декабрь 2015)

<sup>38</sup> Статистика инвестиций за 2015 год будет опубликована в конце 2016 года

**Таблица 5а. Отраслевая структура накопленных прямых иностранных инвестиций в Швеции в 2007-2014 гг.**<sup>39</sup>

(в млрд. шв. крон)

	2014	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007
<b>Обрабатывающая промышленность</b>	1073	1101	1097	1116	1049	1077	1023	811
Производство продуктов питания, напитков и табачных изделий	209	225	200	209	191	196	199	45
Текстиль и лесоматериалы	133	135	138	148	149	155	111	116
Нефтепродукты, химические соединения, фармацевтическая продукция, производство резины и пластмасс	408	394	430	421	423	428	424	384
Металлообработка и машиностроение	112	128	155	156	129	135	128	131
Автомобили и иные транспортные средства	139	138	90	101	84	74	78	37
Прочая обрабатывающая промышленность	72	81	85	81	72	88	83	99
Электро-, газо-, теплоснабжение	196	210	207	197	226	229	222	175
Строительство	23	21	16	16	18	14	14	7
Торговля	187	186	218	217	181	196	159	182
Транспорт и складское хранение	42	48	51	64	46	40	38	52
Информационные системы и связь	105	132	122	133	145	148	166	131
Финансы и страхование	372	353	334	345	369	376	332	286
Недвижимость (за исключением досуговой недвижимости, код 68100)	121	109	112	107	120	107	102	95
Юридические, экономические услуги, наука и техника	115	125	118	63	53	64	43	37
Сдача в аренду, управление недвижимостью, туризм и прочие услуги	43	30	47	60	45	41	22	27
Прочие отрасли	90	125	98	80	69	64	53	71
<b>Всего</b>	<b>2367</b>	<b>2442</b>	<b>2417</b>	<b>2396</b>	<b>2321</b>	<b>2355</b>	<b>2174</b>	<b>1873</b>

Источник: публикация ЦСБ Швеции «Direktinvesteringar Tillgångar och avkastning 2014» (декабрь 2015)

<sup>39</sup> Статистика инвестиций за 2015 год будет опубликована в конце 2016 года

**Таблица 56. Отраслевая структура накопленных прямых иностранных инвестиций в Швеции в 2007-2014 гг.**<sup>40</sup>

(в млрд. долл. США)

	2014	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007
<b>Обрабатывающая промышленность</b>	<b>156,5</b>	<b>169,0</b>	<b>161,9</b>	<b>171,8</b>	<b>145,6</b>	<b>140,9</b>	<b>155,5</b>	<b>120,0</b>
Производство продуктов питания, напитков и табачных изделий	30,5	34,5	29,5	32,2	26,5	25,6	30,2	6,7
Текстиль и лесоматериалы	19,4	20,7	20,4	22,8	20,7	20,3	16,9	17,2
Нефтепродукты, химические соединения, фармацевтическая продукция, производство резины и пластмасс	59,5	60,5	63,5	64,8	58,7	56,0	64,4	56,8
Металлообработка и машиностроение	16,3	19,6	22,9	24,0	17,9	17,7	19,5	19,4
Автомобили и иные транспортные средства	20,3	21,2	13,3	15,5	11,7	9,7	11,9	5,5
Прочая обрабатывающая промышленность	10,5	12,4	12,5	12,5	10,0	11,5	12,6	14,6
Электро-, газо-, теплоснабжение	28,6	32,2	30,6	30,3	31,4	30,0	33,7	25,9
Строительство	3,4	3,2	2,4	2,5	2,5	1,8	2,1	1,0
Торговля	27,3	28,6	32,2	33,4	25,1	25,6	24,2	26,9
Транспорт и складское хранение	6,1	7,4	7,5	9,9	6,4	5,2	5,8	7,7
Информационные системы и связь	15,3	20,3	18,0	20,5	20,1	19,4	25,2	19,4
Финансы и страхование	54,2	54,2	49,3	53,1	51,2	49,2	50,4	42,3
Недвижимость (за исключением досуговой недвижимости, код 68100)	17,6	16,7	16,5	16,5	16,7	14,0	15,5	14,1
Юридические, экономические услуги, наука и техника	16,8	19,2	17,4	9,7	7,4	8,4	6,5	5,5
Сдача в аренду, управление недвижимостью, туризм и прочие услуги	6,3	4,6	6,9	9,2	6,2	5,4	3,3	4,0
Прочие отрасли	13,1	19,2	14,5	12,3	9,6	8,4	8,1	10,5
<b>Всего</b>	<b>345,2</b>	<b>374,9</b>	<b>356,7</b>	<b>368,8</b>	<b>322,1</b>	<b>308,0</b>	<b>330,4</b>	<b>277,0</b>

*Источник:* публикация ЦСБ Швеции «Direktinvesteringar Tillgångar och avkastning 2014» (декабрь 2015)

<sup>40</sup> Статистика инвестиций за 2015 год будет опубликована в конце 2016 года