

**Торговое представительство Российской Федерации
в Швеции**

**Обзор экономики
и
внешнеэкономических связей Швеции
за 2012 год**

**Стокгольм
2013**

СОДЕРЖАНИЕ

I. ВВЕДЕНИЕ	5
I.1. ОБЩАЯ ИНФОРМАЦИЯ О ШВЕЦИИ	5
I.1.1. Политическое устройство и основные политические события в 2012 году	5
I.1.2. Основные тенденции мировой экономики, оказавшие влияние на политическую и экономическую ситуацию в Швеции в 2012 году	8
Роль и место Швеции в системе международных экономических отношений.....	8
Основные тенденции мировой и европейской экономики, оказавшие влияние на экономическую ситуацию в Швеции в 2012 году	9
I.1.3. Общая характеристика экономики Швеции	10
Приоритетные отрасли экономики Швеции	10
Основные товарные рынки Швеции.....	13
Динамика товарооборота с основными странами – торговыми партнерами Швеции.....	14
II. ОЦЕНКА СОСТОЯНИЯ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ ШВЕЦИИ И ПЕРСПЕКТИВ ЕЕ РАЗВИТИЯ, ТЕНДЕНЦИЙ В СФЕРЕ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ЭКОНОМИКИ	17
II.1. ИТОГИ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ШВЕЦИИ	17
II.1.1. Основные макроэкономические показатели и тенденции.....	17
Основные макроэкономические показатели развития Швеции в 2009-2014 гг.	17
Динамика промышленного развития	20
Динамика развития сельского хозяйства Швеции	21
Реальная заработная плата	26
Реальные располагаемые доходы	28
II.2. АНАЛИТИЧЕСКИЙ ОБЗОР ОСНОВНЫХ СЕКТОРОВ ЭКОНОМИКИ	30
II.2.1. Информация по отраслям экономики (в частности, по отдельным секторам услуг) с учетом их национальных особенностей	30
Машиностроение.....	30
Транспортное машиностроение.....	30
Горнодобывающая промышленность и цветная металлургия	33
Черная металлургия	37
Лесная промышленность.....	41
Химическая промышленность	45
Производство бытовой техники	47
ИТ и телекоммуникационный сектор	49
Топливо-энергетический комплекс.....	51
Транспортная инфраструктура Швеции	57
Фармацевтическая промышленность и биотехнологии	64
Сельское хозяйство	67
Защита окружающей среды, технологии и оборудование	70
Сфера услуг	72
Розничная торговля.....	73
Государственный сектор экономики.....	73
Уровень развития научно-технической сферы.....	76
II.2.2. Информация о промышленной и научно-технической политике, а также в области информационных технологий, энергоэффективности и энерго- и ресурсосбережения, инновационной деятельности	81
II.2.3. Информация о системе и объемах государственной поддержки сельского хозяйства и о применяемых экспортных субсидиях страны пребывания, а также влияние такой поддержки на объемы производства, экспорта, импорта сельскохозяйственных товаров (в том числе с разбивкой по отдельным товарам)	90
II.2.4. Информация о структуре и объемах государственной поддержки в области производства и торговли промышленными товарами, включая экспортные и импортозамещаемые промышленные субсидии	97
II.3. ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ НАЛОГОВО-БЮДЖЕТНОЙ И ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНОЙ ПОЛИТИКИ	101
II.3.1. Налогово-бюджетная политика	101
Общая характеристика налоговой системы, основные бюджетобразующие налоги	101
Ставки основных налогов	103
Консолидированные результаты выполнения бюджета за отчетный период	105
Совершенствование налогового законодательства.....	105

П.3.2. Денежно-кредитная политика.....	107
Инфляция.....	107
Учетная ставка национального банка.....	107
Курс шведской кроны.....	109
Внешний и внутренний долг, характеристика состояния платежного баланса.....	109
Кредитные ставки государственных и коммерческих банков для национальных и иностранных потребителей.....	110
П.4. ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ В СФЕРЕ ПРОМЫШЛЕННОСТИ И УСЛУГ..	111
П.4.1. Антимонопольная политика Швеции.....	113
П.4.2. Информация по действующему нормативно-правовому регулированию и предпринимаемым мерам в области государственного регулирования отраслей экономики.....	118
П.5. СОСТОЯНИЕ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ	123
П.5.1. Инновационная политика Швеции.....	123
П.5.1. Инновационные центры Швеции.....	126
III. ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИЕ СВЯЗИ	129
III.1. КРАТКИЙ АНАЛИТИЧЕСКИЙ ОБЗОР ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ ШВЕЦИИ ТОВАРАМИ И УСЛУГАМИ	129
III.1.1. Тенденции изменения совокупного товарооборота. Отраслевая и географическая структура товарооборота.....	129
III.1.2. Тенденции изменения внешней торговли Швеции и России.....	130
III.1.3. Изменения по основным товарам, поставляемым в Россию (по данным шведской статистики).....	135
III.1.4. Таможенно-тарифное и нетарифное регулирование.....	135
III.2. МЕРЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ НАЦИОНАЛЬНОГО ЭКСПОРТА И ИНВЕСТИЦИЙ	139
III.2.1. Меры по поддержке национальных экспортеров.....	141
Применение механизма возврата НДС при экспорте.....	141
Механизмы страхования экспортных кредитов и инвестиционной деятельности национальных предприятий за рубежом. Государственные гарантии экспортных кредитов и инвестиций.....	142
III.3. АНАЛИТИЧЕСКИЙ ОБЗОР СОСТОЯНИЯ И ПЕРСПЕКТИВ РАЗВИТИЯ ТОРГОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ ШВЕЦИИ И РОССИИ. ОЦЕНКА ПОТЕНЦИАЛА СТРАНЫ ПРЕБЫВАНИЯ КАК ПОСТАВЩИКА ТОВАРОВ И УСЛУГ В РОССИЙСКУЮ ФЕДЕРАЦИЮ	145
III.3.1. Изменения по основным товарам, поставляемым в Россию (по данным шведской статистики).....	146
III.3.2. Оценка перспективных товаров и услуг для поставки в Россию.....	146
III.3.3. Состояние выполнения решений Российско-Шведского Наблюдательного комитета по торговле и экономическому сотрудничеству, деятельность Российско-Шведского Делового совета, их влияние на развитие торгово-экономического сотрудничества с Российской Федерацией.....	147
III.3.4. Предложения по торгово-политическим мерам в области совершенствования торгово-экономических отношений.....	148
III.4. ОБЗОР И ОЦЕНКА ПОЗИЦИЙ РОССИЙСКИХ КОМПАНИЙ НА РЫНКЕ ШВЕЦИИ, ПЕРСПЕКТИВЫ ЭКСПОРТА РОССИЙСКИХ ТОВАРОВ И УСЛУГ. ИНФОРМАЦИЯ О КОМПАНИЯХ — ПОТЕНЦИАЛЬНЫХ ИНВЕТОРАХ В ОЭЗ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ.	150
III.4.1. Изменения по основным товарам, поставляемым в Швецию из России (по данным шведской статистики).....	150
III.4.2. Предложения по перспективным направлениям расширения российского экспорта.....	153
III.5. ИНФОРМАЦИЯ О НАИБОЛЕЕ ПОЛЕЗНЫХ ИНФОРМАЦИОННЫХ РЕСУРСАХ ПО ТОРГОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИМ ВОПРОСАМ В СЕТИ ИНТЕРНЕТ.....	154
IV. ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПОЛИТИКА ШВЕЦИИ И ИНОСТРАННЫЕ ИНВЕСТИЦИИ.....	159
IV.1. Инвестиционная политика Швеции, а также план крупных деловых мероприятий, планируемых к проведению.....	159
IV.1.1. Основные направления и приоритеты инвестиций (исходящих, входящих).....	159
IV.1.2. Формы государственного регулирования инвестиционной деятельности.....	166
IV.1.3. Информация о значимых инвестиционных мероприятиях (форумах, семинарах, т.п.) страны пребывания.....	167

IV.2. Политика страны пребывания в области привлечения иностранных инвестиций (инвестиционный режим)	167
IV.2.1. Перечень двусторонних инвестиционных соглашений (ВИТ) и соглашений о свободной торговле с инвестиционными блоками (FTA), заключенных страной пребывания.....	169
IV.2.2. Информация о российских инвестиционных проектах, а также оценка перспектив деятельности российских компаний на рынке страны пребывания	172
IV.3. Основные итоги инвестиционного сотрудничества Российской Федерации со Швецией	173
IV.3.1. Основные отрасли двустороннего инвестиционного сотрудничества, перечень «программ партнерства» и т.п.	174
<i>V. ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОЛИТИКИ В СФЕРЕ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА</i>	<i>176</i>
V.1. Аналитический обзор о состоянии и развитии малого и среднего предпринимательства в стране пребывания, а также меры государственной поддержки малого и среднего предпринимательства, включая налоговые режимы, применяемые субъектами малого и среднего предпринимательства.....	176
V.1.1. Информация об изменениях законодательства страны пребывания, ходе выполнения стратегий и программ в сфере поддержке и развития субъектов малого и среднего предпринимательства	178
V.1.2. Информация об особенностях государственной поддержки инновационных, экспортно-ориентированных и создаваемых при ВУЗах малых и средних предприятий в стране пребывания.....	179
V.1.3. Информация об особых мерах поддержки, связанных с развитием инноваций и модернизацией, оказывающие влияние на положение субъектов малого предпринимательства	180
<i>VI. УЧАСТИЕ ШВЕЦИИ В МНОГОСТОРОННИХ МЕЖДУНАРОДНЫХ РЕГИОНАЛЬНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЯХ, ИНТЕГРАЦИОННЫХ ПРЕФЕРЕНЦИАЛЬНЫХ СОГЛАШЕНИЯХ</i>	<i>180</i>
VI.1. Информация об участии Швеции в региональных экономических группировках, включая формирование торгового режима, предоставление преференций участникам торговых соглашений и реализация их в законодательстве Швеции	180
VI.2. Информация о деятельности Швеции в ВТО, ОЭСР и других международных организациях	182
VI.3. Информация о позиции Швеции на переговорах Дохийского раунда по основным направлениям этих переговоров и информация об участии Швеции в торговых спорах, рассматриваемых Органом по разрешению споров, информация о выполнении Швецией своих обязательств в ВТО.....	183

I. ВВЕДЕНИЕ

I.1. ОБЩАЯ ИНФОРМАЦИЯ О ШВЕЦИИ

I.1.1. Политическое устройство и основные политические события в 2012 году

Государственный строй Швеции – конституционная монархия с парламентской формой правления. Глава государства – Король (с 1973 года – Карл XVI Густав, 1946 г.р., династия Бернадот). Королева – Сильвия (1943 г.р.). Наследница престола – кронпринцесса Виктория (1977 г.р.). Закон о форме правления от 1974 года определяет, что обязанности короля Швеции заключаются только в выполнении представительских и церемониальных функций.

Высшим законодательным органом Швеции является **Риксдаг** (парламент). В соответствии с действующими конституционными актами Риксдаг «издает законы, принимает решения о государственных налогах и определяет, как должны использоваться государственные средства», а также «осуществляет контроль над государственным управлением и администрацией».

С 1971 года Риксдаг является однопалатным и насчитывает 349 депутатов, которые избираются путем прямых всеобщих выборов в третье воскресенье сентября каждые четыре года (до 1994 года – каждые три года).

На прошедших 19 сентября 2010 г. выборах в Риксдаг Швеции победу вновь одержал альянс четырех буржуазных партий (49,28% голосов), возглавляемый Умеренной коалиционной партией (модераты), получившей 30,06% голосов избирателей. Председатель партии Фредрик Рейнфельдт (Fredrik Reinfeldt) сохранил пост премьер-министра Швеции.

Входящие в альянс партии набрали следующее количество голосов: Партия Центра – 6,56%, Народная партия – либералы – 7,06% и Христианские демократы – 5,60% голосов.

Оппозиционный блок левых партий получил 43,60% голосов, в т.ч. Социал-демократическая рабочая партия Швеции – 30,66% голосов, Левая партия – 5,60% голосов, Партия окружающей среды – «зеленые» – 7,34% голосов.

В 2010 году в Риксдаг впервые прошла партия националистического толка «Демократы Швеции», неожиданно получившая высокую поддержку шведских избирателей – 5,70% голосов.

Очередные выборы в Риксдаг состоятся в сентябре 2014 г.

Правительство формируется парламентом. Согласно предварительной договоренности между партиями, вошедшими в правоцентристский альянс, министерские посты в текущий мандатный период (всего их 24) распределены следующим образом: Умеренная коалиционная партия (модераты) – 14 министерских постов, Партия Центра – 4 министра, Народная партия – 3 и Христианские демократы – 3.

Основные внутривнутриполитические и социально-экономические события в Швеции в 2012 году

Во внутриполитической жизни Швеции в 2012 году наиболее важным событием стало избрание нового лидера Социал-демократической рабочей партии Швеции (СДРПШ), которым стал известный профсоюзный деятель, председатель профсоюза работников металлообрабатывающей промышленности С. Лёвен.

Это позволило СДРПШ переломить весьма негативную тенденцию 2011 года, когда партия постоянно теряла поддержку избирателей из-за неудачной политики и грубых ошибок ее руководителей, особенно бывшего председателя партии Х. Юхольта. В результате действий нового руководства СДРПШ к концу года партия сумела восстановить относительный паритет с главным политическим оппонентом – Умеренной коалиционной партией во главе с премьер-министром Швеции Ф. Рейнфельдтом. В декабре 2012 г. по опросам общественного мнения блок левых партий уже опережал правящий альянс буржуазных партий.

Вторым по значению событием стал политический скандал вокруг тайного сотрудничества шведского оборонно-промышленного концерна СААБ и Саудовской Аравии, которую в Швеции рассматривают как диктатуру, и с которой военно-техническое сотрудничество запрещено. Более того, в скандале оказалось замешано Министерство обороны Швеции и подведомственный ему Научно-исследовательский институт вооруженных сил, которые пытались скрыть от общественности как сам факт сотрудничества с Саудовской Аравией по строительству там завода боеприпасов, так и то, что Министерство обороны при посредничестве военной разведки финансировало это сотрудничество. В результате скандала подал в отставку Министр обороны страны С. Толгфорс. Вместо него была назначена представительница той же Умеренной коалиционной партии К. Энстрём.

Среди других важных политических событий в 2012 году в Швеции следует отметить следующие:

- т.н. Весеннее экономическое предложение (предварительный проект госбюджета), которое в апреле 2012 г. Правительство внесло в Риксдаг (парламент), и в котором основной упор был сделан на меры по обеспечению занятости и борьбе с безработицей, а также по поддержанию стабильности финансового рынка в связи с замедлением темпов роста экономики;

- решение Правительства о слиянии Шведского торгового совета и агентства «Инвестируй: Швеция», из-за неэффективности последнего, в единую организацию Деловая Швеция;

- решение Правительства Швеции в мае 2012 г. предъявлять к крупнейшим банкам страны более высокие, чем предусматривает соглашение Базель III, т.е. от 7% до 10%, требования по собственной капитализации и резервированию средств, с целью укрепления финансовой системы;

- политическая неделя в Альмедалене на шведском острове Готланд. Каждый год в первую неделю июля там собираются лидеры всех парламентских партий, политики, представители общественных организаций для обсуждения наиболее важных политических проблем, общения с избирателями и представителями СМИ. В 2012 году главной темой недели стала занятость и именно там, Министр финансов А. Борг предложил заключить т.н. «Пакт о рабочих местах»

(трехсторонний пакт между профсоюзами, работодателями и Правительством о совместных усилиях по увеличению занятости);

— решение Правительства Швеции о проведении госзакупок всеми органами государственной власти со штатом более 50 человек только в электронной форме с целью снижения затрат на проведение аукционов;

— закрытие Посольства Швеции в Минске по решению белорусских властей после скандала с «плюшевым десантом» и ответные меры МИД Швеции, приведшие к закрытию Посольства Белоруссии в Швеции;

— решение Правительства в сентябре 2012 г. снизить налог на прибыль предприятий с 26,3% до 22%, начиная с 1 января 2013 г. с целью стимулирования экономического роста и притока инвестиций;

— внесение 19 сентября 2012 г. в Риксдаг проекта госбюджета на 2013 год под общим названием «Инвестировать ради будущего». В целом доходы госбюджета Швеции в 2013 году прогнозируются в размере 829,6 млрд. шв. крон (около 126,6 млрд. долл. США), а расходы в размере 837,2 млрд. шв. крон (около 127,8 млрд. долл. США). По расчетам правительства, бюджет государства сможет стать бездефицитным уже в 2014 году;

— отказ Швеции присоединиться к банковскому союзу ЕС, который был предложен рядом стран, прежде всего Германией и Францией, для более эффективного противодействия финансовым кризисам в зоне евро. Позиция правительства Швеции была поддержана и Риксдагом. Правительство объясняет это решение тем, что страна не входит в зону евро и поэтому не будет иметь в этом союзе того влияния, которое необходимо для защиты национальных интересов страны;

— политический скандал, связанный с тем, что Шведское агентство экономического и регионального роста, в нарушение установленных правил и собственной политики в этой области, потратило более 1 млн. долл. США на проведение корпоративных мероприятий и праздников для сотрудников. В результате этого скандала Генеральный директор Агентства К. Люгнет была освобождена от занимаемой должности, что в политической жизни Швеции является исключительным случаем.

Социально-экономическое развитие Швеции в 2012 году было относительно устойчивым, особенно на фоне кризисных явлений в целом ряде стран ЕС, входящих в зону евро. Прежде всего, это объясняется тем, что Правительство придерживалось строгой бюджетной и финансовой дисциплины, а также введенными в 2012 году новыми требованиями к собственной капитализации банков, что позволило сохранить стабильность банковской системы страны и обеспечить практически бездефицитное исполнение госбюджета.

Вместе с тем, и в Швеции отчетливо проявилась тенденция к замедлению темпов экономического роста. В первую очередь это связано с тем, что экономика страны имеет экспортную ориентацию, а потому особенно чувствительна к падению спроса на международных, особенно европейских рынках.

Эта тенденция проявилась особенно отчетливо во второй половине 2012 г., когда многие предприятия были вынуждены сокращать объемы производства и увольнять сотрудников.

В течение года Правительство трижды понижало прогноз роста экономики: с 3,2% до 0,9%. Одновременно правительство повысило прогноз по безработице с 7,2% до 7,7%. Конец 2012 года ознаменовался весьма пессимистичным настроением в промышленности и опасениями, что в 2013 году рост экономики еще больше замедлится и составит, по прогнозам, не более 0,8%, а безработица вырастет до 8,3%.

I.1.2. Основные тенденции мировой экономики, оказавшие влияние на политическую и экономическую ситуацию в Швеции в 2012 году

Роль и место Швеции в системе международных экономических отношений

В течение последних пятнадцати лет, с момента вступления в Евросоюз, внешняя политика Швеции, включая ее позицию в вопросах коллективной безопасности, торговая политика и политика в области оказания помощи другим государствам в наивысшей степени определялась ее членством в Евросоюзе. Свое участие в ЕС Швеция рассматривает, как возможность усилить свой политический вес и влияние на мировой арене. Благодаря участию в ЕС расширились и укрепились контакты Швеции, как с государствами-членами Союза, так и с другими странами.

Участие в Евросоюзе оказывает определяющее влияние и на многие аспекты внутренней политики государства. Решения по вопросам, которые раньше относились к компетенции национального правительства, принимаются сейчас на уровне Евросоюза.

В рамках Лиссабонской стратегии страны-участницы Союза согласовывают свои действия в экономической сфере с целью создания конкурентоспособной и инновационной европейской экономики, которая позволит обеспечить высокую занятость и устойчивое экономическое развитие всех стран Евросоюза. С момента провозглашения основных принципов Лиссабонской стратегии в марте 2000 г. Швеция является ее последовательной сторонницей. Цель Стратегии - превращение экономики ЕС в самую сильную и конкурентоспособную экономику мира.

Швеция была сторонницей расширения Евросоюза и принятия Лиссабонского договора, который пришел на смену не ратифицированной Конституции ЕС. Шведский парламент (Риксдаг) одобрил Лиссабонский договор 20 ноября 2008 г.

Швеция активно участвует в реализации большей части программ и начинаний Евросоюза, особенно в условиях мирового финансового и экономического кризисов, прекрасно понимая, что относительно небольшая, хоть и хорошо функционирующая экономика Швеции, не может самостоятельно бороться с кризисом. Зависимость шведской экономики от состояния и темпов развития остальных стран ЕС и мира обусловлена высокой степенью ориентированности на экспорт.

При этом нельзя не отметить, что по ряду ключевых вопросов Швеция занимает в ЕС особую позицию, как правило, вместе с Великобританией. В 2012 году это был вопрос создания наднационального контрольного органа ЕС в

банковской сфере с целью предотвращения новых финансовых коллапсов. Швеция отказывалась голосовать за такой орган, пока ее интересы (и интересы других стран, не входящих в единую валюту), а также возможность оказывать влияние на решение этого органа, не были должным образом обеспечены.

Основные тенденции мировой и европейской экономики, оказавшие влияние на экономическую ситуацию в Швеции в 2012 году

Не очень большая по объему и экспортно-ориентированная шведская экономика не может не зависеть от происходящих в Европе и в мире процессов, в первую очередь от экономических и финансовых кризисов. После кризиса 2007-2009 гг. шведская экономика восстанавливалась достаточно успешно. После падения в 2009 году на 5%, рост ВВП в 2010 и 2011 годах составил 6,6% и 3,7% соответственно.

В 2012 наметилось замедление роста в связи с кризисом в Европе. Темп прироста ВВП в 2012 году составил 0,8% на фоне среднего по Евросоюзу снижения на 0,3%.

Состояние экономики стран Европы в 2012 году характеризовалось следующими показателями.

Снижение ВВП Евросоюза в I квартале по сравнению с предшествующим кварталом составило 0,1%, во II квартале — 0,2%, в III квартале отмечен рост на 0,1%.

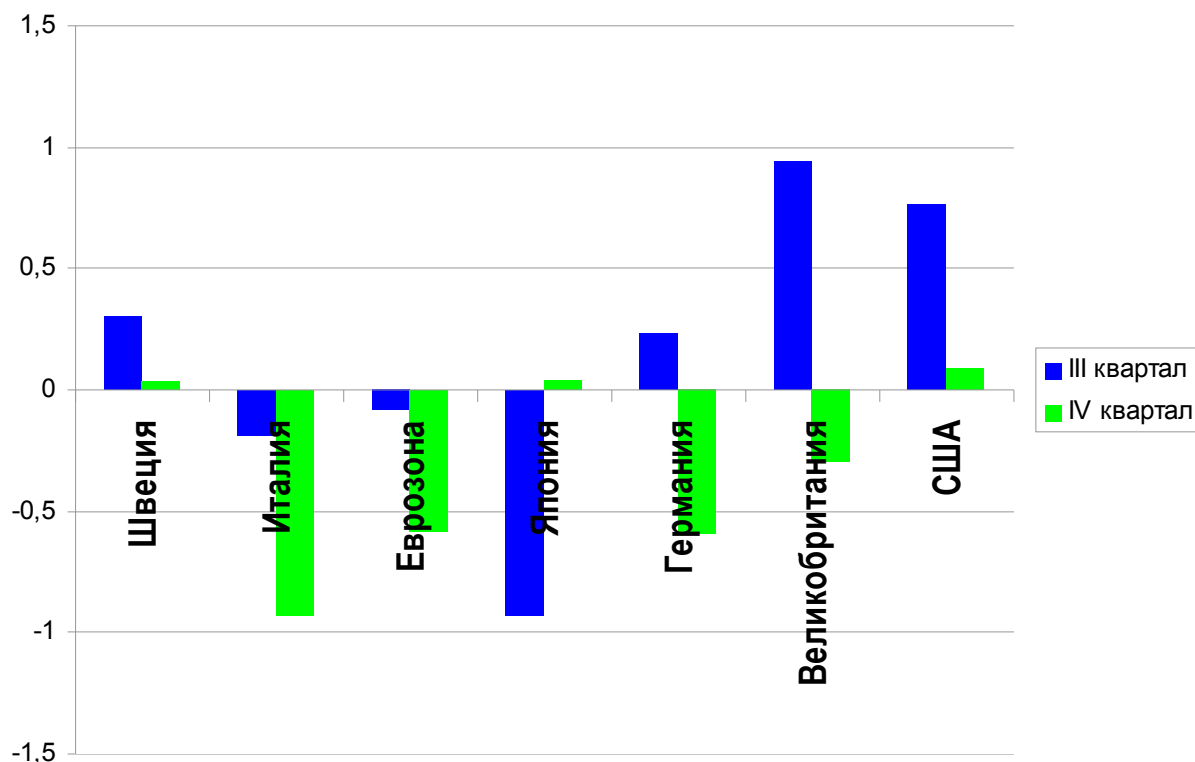
В IV квартале 2012 г. ВВП стран зоны евро и ЕС в целом сократился на 0,5% по сравнению с предшествующим кварталом. В частности, в Германии с ее очень большим объемом экспорта в остальные страны Европы падение составило 0,6%, а вторая по величине в Европе экономика Франции показала снижение на 0,3%.

Наибольший прирост ВВП в IV квартале 2012 г. показали экономики Люксембурга и Латвии, самое большое падение — Португалии и Кипра.

ВВП стран ОЭСР в IV квартале 2012 года показал нулевой прирост к предыдущему кварталу по сравнению с приростом на 0,3% в III квартале к предшествующему кварталу.

Ожидания рецессии в Европе начали сказываться на портфеле шведских экспортных заказов, что выразилось в замедлении экономического роста в Швеции к концу 2012 года. Квартальная динамика роста ВВП Швеции практически совпадала с показателями роста по ОЭСР в целом. В Швеции по сравнению в IV квартале ВВП показал нулевой прирост к предыдущему кварталу по сравнению с приростом на 0,3% в III квартале к предшествующему кварталу. В сравнении с IV кварталом 2011 г. прирост ВВП оставил 1,5% .

Изменение ВВП в III и IV кварталах 2012 г. по сравнению с предыдущим, в процентах



Источник: ОЭСР

В целом анализ кризиса 2007-2009 гг. и спада в конце 2011 года — 2012 году показывает, что, несмотря на сильную зависимость шведской экономики от экспорта, эффективная денежно-кредитная и бюджетно-налоговая политика позволяет удержать ключевые макроэкономические показатели на стабильном уровне.

I.1.3. Общая характеристика экономики Швеции

По данным Центрального статистического бюро Швеции, прирост ВВП в I квартале 2012 г. по сравнению с соответствующим кварталом 2011 г. составил 1,2%, во II квартале — 1,4%, в III квартале — 0,6%, в IV квартале — 1,5% .

В целом за 2012 год прирост ВВП составил 0,8%. В стоимостном выражении уровень ВВП составил 3 555 млрд. шв. крон (около 525,1 млрд. долл. США).

Приоритетные отрасли экономики Швеции

Из природных ресурсов Швеция имеет запасы железной руды, цинка, меди и свинца, гидроресурсы и лес и не имеет при этом запасов ископаемых энергоресурсов. Очевидно поэтому, для экономики этой небольшой североевропейской страны характерны глубокая степень переработки исходных материалов, обеспечивающая большую долю добавленной стоимости в структуре цены производимых товаров и услуг. Широкая номенклатура современных товаров,

производимых с использованием передовых технологий, обеспечивают стабильный и высокий уровень их конкурентоспособности на мировых рынках. Благодаря этому Швеция имеет ярко выраженную экспортную ориентированность экономики и широкие внешнеторговые связи.

Товарооборот Швеции, страны с населением около 9,6 млн. человек, составил в 2012 году 2 270 млрд. шв. крон (335,3 млрд. долл. США), что соответствует примерно 40% объема внешней торговли России (837,2 млрд. долл. США в 2012 году).

Экспорт Швеции в 2012 году составил 1 168 млрд. шв. крон (172,7 млрд. долл. США), в основном это продукция высокой степени переработки с высокой добавленной стоимостью.

Основные товары шведского экспорта в 2011 — 2012 гг., млн. долл. США

(классификация по системе SITC)

	2012	2011	Доля в %	Прирост* 2012/2011, %
Всего	172 711	186 503	100	-4
Древесина и изделия из нее, целлюлозно-бумажные изделия	18 151	19 634	10,5	-4
Изделия из дерева	3 498	3 719	2	-2
Целлюлоза	2 575	2 870	1,5	-7
Бумага	11 205	12 121	6,5	-4
Металлы	19 745	22 297	11,4	-8
Железная руда	3 358	3 531	1,9	-1
Железо и сталь	8 436	10 516	4,9	-16
Прочие металлы	3 994	4 246	2,3	-2
Продукция химической промышленности	20 483	21 367	11,9	0
Химические элементы и соединения	2 407	2 484	1,4	1
Лекарственные препараты	8 492	8 892	4,9	-1
Пластмассы	4 178	4 329	2,4	1
Энергоносители	17 356	14 888	10	21
Нефтепродукты	15 432	13 281	8,9	21
Машины, оборудование, механизмы	75 372	86 441	43,6	-9
Оборудование для металлообработки	4 851	5 210	2,8	-3
Машины	27 511	29 279	15,9	-2
Электроника, телеком	20 537	25 321	11,9	-16
Транспортные средства, в т. ч.	17 154	20 371	9,9	-12
Легковые автомобили	5 549	6 829	3,2	-15
Грузовики и трактора	3 303	4 275	1,9	-20
Детали и аксессуары	6 614	7 432	3,8	-7
Прочие транспортные средства	1 334	2 085	0,8	-33
Инструмент, оптика	3 986	4 175	2,3	-1
Прочие товары	21 603	21 876	12,5	3
Продукты питания	8 586	8 366	5	7
Текстиль, обувь	3 400	3 470	2	2
Мебель	2 453	2 608	1,4	-2

Источник: Центральное статистическое бюро Швеции

Примечания: * прирост рассчитан в шведских кронах.

Курс доллара США к шведской кроне: в 2011 г. 1 долл. США = 6,50 шв. крон,
в 2012 г. 1 долл. США = 6,77 шв. крон.

Приоритетными отраслями Швеции, обеспечивающими существенный вклад в формирование ВВП страны, являются следующие экспортно-ориентированные отрасли:

— машиностроение, включающее транспортное машиностроение, производство электрооборудования, энергетическое машиностроение, производство телекоммуникационного оборудования и инструментов;

— горнодобывающая и металлургическая (черная и цветная) промышленность;

— химическая промышленность, включающая производство лекарственных препаратов, пластмасс, различных химических соединений и удобрений;

— лесная отрасль, включающая выращивание и содержание лесов и деревоперерабатывающую промышленность (производство пиломатериалов, целлюлозно-бумажную промышленность, производство мебели и товаров из древесины);

— нефтеперерабатывающая промышленность, обеспечивающая как внутренние потребности в нефтепродуктах, так и 8,9% от общего объема экспорта Швеции, что является неплохим показателем для страны, не имеющей собственных запасов нефти и импортирующей для переработки всю нефть, страны, эффективно реализующей уже в течение примерно десяти лет программу снижения зависимости собственной экономики от ископаемых энергоресурсов. Значительную часть сырой нефти Швеция ввозит из России (в 2012 году — более 40%);

— пищевая промышленность, обеспечившая поставку на экспорт продуктов питания на сумму 8,58 млрд. долл. США;

— развитие новейших информационных технологий и эффективное внедрение их во все отрасли шведской экономики, разработка и создание структуры электронного правительства;

— разработка технологий и производство оборудования для защиты окружающей среды, ресурсо- и энергосбережения. Эта отрасль сделала Швецию широко известной во всем мире. Такие страны как США, Китай, Индия активно осваивают шведский опыт и закупают шведские технологии и оборудование;

— военная промышленность, обеспечивающая в значительной степени вооружением и продукцией военного назначения не только национальные вооруженные силы, но и экспорт в объеме порядка 2 млрд. долл. США в год;

— научно-исследовательская сфера, на финансирование которой в Швеции ежегодно расходуется до 4% ВВП. По этому показателю страна занимает одно из лидирующих мест в мире. Хорошо развитая и постоянно финансируемая научная база, подготовка высококвалифицированных специалистов является залогом успешного развития всех отраслей экономики и ее конкурентоспособности на мировых рынках;

— важным и хорошо развитым сектором экономики Швеции является топливно-энергетический комплекс, основными направлениями совершенствования которого является активное внедрение энергосберегающих технологий, развитие и

внедрение возобновляемых источников энергии, сокращение зависимости страны от ископаемых энергоресурсов, сокращение влияния на изменения климата.

Следует также отметить хорошо развитую транспортную инфраструктуру Швеции и банковскую систему, без отлаженного функционирования которых невозможно развитие ни одной из отраслей промышленности.

Все большее значение приобретает развивающаяся сфера услуг, по темпам развития опережающая промышленность и производство товаров.

Большое значение для страны имеет также хорошо развитый и эффективный государственный сектор экономики, который представлен крупнейшими горнодобывающими и металлургическими предприятиями как в черной, так и в цветной металлургии, энергетическими компаниями, предприятиями в сферах телекоммуникаций и связи, воздушного, железнодорожного и автомобильного транспорта, строительства, ипотечного кредитования, продажи лекарственных препаратов, монопольной розничной продажи алкогольных напитков, лесного хозяйства, а также в банковско-финансовой сфере.

Более подробное описание отраслей шведской экономики приведено в последующих разделах.

На первый взгляд может показаться, что для такой небольшой страны как Швеция (всего 9,7 млн. чел.), количество приоритетных отраслей слишком велико, но в том-то, очевидно, и секрет и преимущества социально ориентированной шведской модели общества и хорошо спланированного экономического устройства, позволяющих в течение уже многих десятилетий обеспечивать устойчивое и поступательное развитие страны, как в экономическом, так и в социальном плане. Об этом уже не первый год говорят экономисты и политики всего мира в Давосе, на других крупных экономических форумах. Именно такая экономическая и социальная модель позволяют Швеции достаточно эффективно справляться с экономическими и финансовыми кризисами.

Основные товарные рынки Швеции

Несмотря на то, что Швеция производит огромный ассортимент современных высокотехнологичных и конкурентоспособных товаров и услуг, страна далеко не все производит сама и очень много закупает, эффективно используя международное разделение труда. Это в основном сырье, частично переработанное сырье и полуфабрикаты, комплектующие для шведских экспортно-ориентированных предприятий. Общий объем шведского импорта в 2012 году составил 1 101,0 млн. шв. крон (около 162,6 млрд. долл. США).

Основные импортированные Швецией в 2011-2012 гг. товары,

млн. долл. США, классификация по системе SITC

	2012	2011	Доля в %	Прирост 2012/2011, %
Всего	162 628	176 600	100	-4
Древесина и изделия из нее	4 603	5 102	2,8	-6
Металлы и изделия из них	13 324	16 403	8,2	-15
Железо и сталь	5 877	7 759	3,6	-21

Прочие металлы	2 756	3 494	1,7	-18
Руды, металлический лом	2 283	2 590	1,4	-8
Продукция химической промышленности	20 542	22 045	12,6	-3
Химические элементы и соединения	5 268	6 010	3,2	-9
Лекарственные средства	4 539	4 509	2,8	5
Пластмассы	3 947	4 294	2,4	-4
Резина и изделия из нее	2 165	2 355	1,3	-4
Энергоносители	26 306	24 979	16,2	10
Сырая нефть	16 825	14 477	10,3	21
Нефтепродукты	7 167	7 054	4,4	6
Машины, оборудование и механизмы	65 541	74 224	40,3	-8
Оборудование для металлообработки	4 540	4 798	2,8	-1
Машины	16 604	18 637	10,2	-7
Электроника, телеком	24 678	28 323	15,2	-9
Транспортные средства, в т. ч.	14 390	17 104	8,8	-12
Легковые автомобили	6 672	7 894	4,1	-12
Детали и аксессуары	5 062	6 031	3,1	-13
Прочие транспортные средства	1 652	1 429	1	20
Инструмент, оптика	3 676	3 932	2,3	-3
Прочие изделия	32 313	33 847	19,9	-1
Продукты питания	15 118	15 287	9,3	3
Текстиль, обувь	7 343	7 926	4,5	-3
Мебель	2 234	2 444	1,4	-5

Источник: Центральное статистическое бюро Швеции

Примечания: * прирост рассчитан в шведских кронах

Курс доллара США к шведской кроне: в 2011 г. 1 долл. США = 6,50 шв. крон,
в 2012 г. 1 долл. США = 6,77 шв. крон.

Динамика товарооборота с основными странами – торговыми партнерами Швеции

Шведская внешняя торговля товарами получила серьезное развитие в течение последнего десятилетия. В период с 2002 по 2012 гг. общий объем внешней торговли Швеции увеличился на 55%. В течение последнего десятилетия и экспорт и импорт увеличивались каждый год за исключением 2001, 2002, 2009 и 2012 годов.

По данным ЦСБ и Коммерц-коллегии Швеции в 2012 году объем внешней торговли товарами уменьшился по сравнению с 2011 годом на 3,5% в стоимостном выражении.

В течение 2012 года стоимость шведского экспорта товаров составила 1 168,8 млрд. шв. крон (172,6 млрд. долл. США), а стоимость шведского импорта – 1 101,5 млрд. шв. крон (162,7 млрд. долл. США). Положительное сальдо торгового баланса составило в 2012 году 67,3 млрд. шв. крон (9,9 млрд. долл. США), что на 5,1 млрд. шв. крон меньше, чем в 2011 году.

Внешняя торговля Швеции товарами в 2007-2012 гг.
(в млрд. шв. крон и млрд. долл. США)

	2007	2008	2009	2010	2011	2012	Изм-е*, %
Экспорт	1139,7 <i>168,6</i>	1194,4 <i>181,6</i>	995,1 <i>130,2</i>	1138,2 <i>158,0</i>	1213,1 <i>186,8</i>	1168,8 <i>172,6</i>	-3,7
в страны ЕС (27),	697,2 <i>103,1</i>	716,8 <i>109,0</i>	580,5 <i>75,9</i>	650,0 <i>90,2</i>	679,8 <i>104,7</i>	664,8 <i>98,2</i>	-2,2
в страны вне ЕС	442,4 <i>65,4</i>	477,6 <i>72,6</i>	414,6 <i>54,2</i>	488,1 <i>67,8</i>	533,3 <i>82,1</i>	504,0 <i>74,4</i>	-5,5
Импорт	1034,4 <i>153,0</i>	1097,9 <i>166,9</i>	911,4 <i>119,2</i>	1069,4 <i>148,4</i>	1140,7 <i>175,7</i>	1101,5 <i>162,7</i>	-3,4
из стран ЕС (27)	743,5 <i>110,0</i>	768,0 <i>116,7</i>	627,3 <i>82,1</i>	724,0 <i>100,5</i>	784,3 <i>120,8</i>	746,8 <i>110,3</i>	-4,8
из стран вне ЕС	291,0 <i>43,0</i>	329,9 <i>50,1</i>	284,1 <i>37,2</i>	345,5 <i>48,0</i>	356,3 <i>54,9</i>	354,7 <i>52,4</i>	-0,4
Оборот	2174,1 <i>321,6</i>	2292,3 <i>348,4</i>	1906,5 <i>249,4</i>	2207,6 <i>306,4</i>	2353,8 <i>362,5</i>	2270,3 <i>335,3</i>	-3,5
со странами ЕС (27)	1440,7 <i>213,1</i>	1484,8 <i>225,7</i>	1207,8 <i>158,0</i>	1374,0 <i>190,7</i>	1464,1 <i>225,5</i>	1411,6 <i>208,5</i>	-3,6
со странами вне ЕС	733,4 <i>108,5</i>	807,5 <i>122,7</i>	698,7 <i>91,4</i>	833,6 <i>115,7</i>	889,6 <i>137,0</i>	858,7 <i>126,8</i>	-3,5

Источник: ЦСБ и Коммерц-коллегия Швеции

Примечания: * изменение рассчитано по шведским кронам

Курс доллара США к шведской кроне: в 2011 г. 1 долл. США = 6,50 шв. крон,

в 2012 г. 1 долл. США = 6,77 шв. крон.

С точки зрения совокупного товарооборота существенных изменений среди первой десятки стран — крупнейших торговых партнеров Швеции в 2012 году не произошло. Россия в 2012 году переместилась с 10 места на 11-е, уступив Китаю.

Следует отметить, что состав первой пятерки крупнейших торговых партнеров Швеции остается практически неизменным с 2009 года.

Страны – крупнейшие торговые партнеры Швеции по товарообороту
(млн. шв. крон, млн. долл. США)

Место		Страна	Стоимость				Доля, %	Изм-е*, %
			2011		2012			
2011	2012		млн. шв. крон	млн. долл. США	млн. шв. крон	млн. долл. США		
		Всего	2 354 388	363 103	2 270 346	335 354	100%	-4
1	1	Германия	329 779	50 735	305 307	45 097	13,5	-7
2	2	Норвегия	212 260	32 655	221 171	32 669	9,7	4
3	3	Дания	168 897	25 984	167 823	24 789	7,4	-1
4	4	Великобритания	152 799	23 507	162 232	23 963	7,1	6
6	5	Нидерланды	130 367	20 057	133 436	19 710	5,9	2

5	6	Финляндия	135 238	20 806	130 312	19 248	5,7	-4
7	7	США	111 853	17 208	110 658	16 345	4,9	-1
8	8	Франция	107 269	16 503	99 170	14 648	4,4	-8
9	9	Бельгия	98 853	15 208	96 418	14 242	4,2	-2
11	10	Китай	84 325	12 973	82 563	12 195	3,6	-2
10	11	Россия	90 734	13 959	81 716	12 070	3,6	-10
12	12	Польша	64 042	9 853	61 801	9 129	2,7	-3
13	13	Италия	63 626	9 789	57 717	8 525	2,5	-9
14	14	Испания	36 789	5 660	32 112	4 743	1,4	-13
16	15	Япония	29 796	4 584	29 738	4 393	1,3	0
15	16	Эстония	30 881	4 751	25 825	3 815	1,1	-16
17	17	Ирландия	25 578	3 935	24 045	3 552	1,1	-6
21	18	Швейцария	21 093	3 245	23 735	3 506	1,0	13
18	19	Турция	25 251	3 885	22 280	3 291	1,0	-12
19	20	Австрия	24 125	3 711	21 676	3 202	1,0	-10
20	21	Чехия	22 560	3 471	21 372	3 157	0,9	-5
25	22	Южная Корея	17 384	2 674	17 690	2 613	0,8	2
23	23	Австралия	19 857	3 055	16 928	2 500	0,7	-15
22	24	Индия	20 009	3 078	16 394	2 421	0,7	-18
24	25	Бразилия	18 051	2 777	15 860	2 343	0,7	-12
30	26	Гонконг	12 796	1 969	13 012	1 922	0,6	2
31	27	Канада	12 676	1 950	12 790	1 889	0,6	1
26	28	ЮАР	14 811	2 279	12 673	1 872	0,6	-14
27	29	Саудовская Аравия	12 971	1 996	12 650	1 869	0,6	-2
29	30	Венгрия	12 881	1 982	12 410	1 833	0,5	-4

Источник: ЦСБ Швеции

Примечания: * изменение рассчитано по шведским кронам

Курс доллара США к шведской кроне: в 2011 г. 1 долл. США = 6,50 шв. кр.,
в 2012 г. 1 долл. США = 6,77 шв. кр.

II. ОЦЕНКА СОСТОЯНИЯ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ ШВЕЦИИ И ПЕРСПЕКТИВ ЕЕ РАЗВИТИЯ, ТЕНДЕНЦИИ В СФЕРЕ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ЭКОНОМИКИ

II.1. ИТОГИ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ШВЕЦИИ

II.1.1. Основные макроэкономические показатели и тенденции

Основные макроэкономические показатели развития Швеции в 2009-2014 гг.

	2009	2010	2011	2012	2013	2014
ВНП в рыночных ценах	-5,0	6,6	3,7	0,8	1,3	2,3
ВНП с сезонной корректировкой	-4,9	6,3	3,7	1,2	1,3	2,4
Платежный баланс ¹⁾	6,9	6,9	7,3	7,0	6,2	6,0
Кол-во отработанных часов ²⁾	-2,6	2,0	2,4	0,6	0,2	0,6
Занятость	-2,1	0,6	2,3	0,7	0,5	0,4
Безработица ³⁾	8,3	8,6	7,8	8,0	8,2	8,2
Часовая зарплата в нар.хозяйстве ⁴⁾	3,2	2,5	2,5	3,3	2,7	2,7
Стоим-ть раб.силы в нар.хозяйстве ²⁾	2,4	0,1	2,9	3,2	3,0	2,8
Производит-ть труда в нар.хоз. ²⁾	-3,6	5,0	2,4	1,2	1,3	2,3
Темпы инфляции (КПИ)	0,5	1,8	2,9	2,2	1,9	2,0
Учетная ставка ЦБ ^{5), 6)}	0,25	1,25	1,75	1,00	1,00	1,00
10-летние гособлигации ⁷⁾	3,2	3,2	1,7	1,5	2,8	3,6
Госуд. финансовые накопления ¹⁾	-1,0	0,0	0,0	-0,7	-1,4	-1,1

Источник: ЦСБ, Конъюнктурный институт, 28.03.2013, процентное изменение по сравнению с предыдущим годом, если не указано иное.

Примечания:

- 1) В процентах от ВНП
- 2) С учетом сезонных корректировок
- 3) Процент от общей численности рабочей силы
- 4) По данным конъюнктурной статистики зарплаты
- 5) В процентах
- 6) На конец года

ВНП Швеции. По данным Центрального статистического бюро Швеции рост ВНП в I квартале 2012 года по сравнению с соответствующим кварталом 2011 года составил 1,6%, во II квартале – 1,0%, в III квартале – 0,3%, в IV квартале – 0,5% .

В целом за 2012 год рост ВНП составил 0,8%. В стоимостном выражении — 3 555 млрд. шв. крон (около 525,1 млрд. долл. США).

Структура ВНП Швеции за 2009-2012 гг.

(изменение поквартально и за год по отношению к соответствующему периоду предыдущего года в %)

	2009	2010	2011					2012				
			I	II	III	IV	2011	I	II	III	IV	2012
ВНП	-5,1	5,5	6,1	4,4	4,5	1,1	3,9	1,6	1,0	0,3	0,5	0,8
Частное потребление	-0,8	3,5	2,5	3,8	1,4	0,7	2,1	3,3	2,2	2,5	2,8	2,7

Общественное потребление	1,7	2,7	2,5	1,6	2,4	0,8	1,8	4,0	2,3	3,0	4,8	3,6
в т.ч. государств.	0,3	4,3	3,4	0,4	3,4	0,3	1,7	4,8	2,1	5,8	3,6	3,9
коммунальные	2,2	2,0	2,3	2,0	2,0	1,0	1,8	3,8	2,3	2,1	5,3	3,9
Валовые инвестиции	-16	6,0	7,9	10,2	3,6	2,2	5,8	-4,0	-1,2	-2,7	-6,6	-3,7
Инвестиции в склад. запасы	-1,5	2,1	2,1	0,2	-0,1	0,5	0,7	-77,6	-479,0	-26,3	2018,3	-121,6
Экспорт	-12,4	10,9	12,8	6,3	8,4	0,6	6,8	2,3	1,5	-4,0	-3,1	-0,9
Импорт	-13,2	12,8	33,26	21,3	15,1	25,4	25,5	2,2	0,6	-3,0	-4,2	-1,1

Источник: Конъюнктурный институт

Полная и детальная структура ВВП Швеции 1993-2012 гг. во всех возможных разрезах: поквартально и за год, в текущих и в твердых ценах, с точки зрения потребления и с точки зрения производства товаров и услуг различными отраслями экономики, количество занятых и количество отработанных часов по отраслям, стоимость рабочей силы по отраслям, потребление домашних хозяйств по статьям расходов, с сезонными корректировками и без них и т.д. – приведена на сайте Центрального статистического бюро Швеции www.scb.se

ВВП на душу населения в Швеции в 2012 году по данным ЦСБ Швеции составил 373 500 тыс. шв. крон в текущих ценах (около 55 200 долл. США). За весь 2011 год ВВП на душу населения составил 370 700 шв. крон.

ВВП на душу населения в 2012 году увеличился по сравнению с 2011 годом на 0,8% (расчеты в национальной валюте — шведских кронах).

Инфляция в Швеции. Центральный банк Швеции (Риксбанк) уже более десяти лет при реализации своей монетарной политики ставит целью удержание инфляции на уровне $2\% \pm 1$ процентная доля. В 2012 году инфляция за год составила 0,9%.

Учетная ставка Центробанка Швеции (Риксбанка) на начало 2012 года составляла 1,75%. В течение 2012 года учетная ставка последовательно снижалась, достигнув к концу года уровня 1,0%.

Тенденции роста шведской экономики оцениваются Риксбанком как слабые, а инфляционные ожидания как низкие. Однако отмечены некоторые позитивные сигналы, указывающие на стабилизацию и усиление экономической активности в 2013 году. Учетная ставка Риксбанка остается на низком уровне для поддержки экономики и стабилизации инфляции на целевом уровне 2%. В течение всего 2013 года учетную ставку Риксбанк планирует поддерживать на установленном уровне 1%.

Курс шведской кроны в 2012 году был относительно стабильным с минимальными значениями в мае-июне. Во второй половине года курс кроны укреплялся по отношению к ведущим мировым валютам. Свое влияние на рост курса шведской кроны продолжает оказывать и кризис госдолга ряда стран зоны евро, что заставило финансовые рынки рассматривать крону как некую «надежную гавань», наряду со швейцарским франком.

Средний курс шведской кроны в 2012 году составил 6,77 шв. кроны за 1 долл. США (в 2011 году — 6,50 шв. крон) и 8,71 шв. крон за 1 евро (в 2011 году — 9,03 шв. крон).

Профицит торгового баланса составил в 2012 году 219 млрд. шв. крон (ок. 32,3 млрд. долл. США), что на 9% выше профицита 2011 года. Усиление произошло за счет торговли услугами. За период с 2002 по 2012 год профицит торговли услугами вырос с 6 до 143 млрд. шв. крон, обогнав в 2009 году профицит торговли товарами.

Государственный бюджет Швеции в 2012 году, согласно данным Управления экономического регулирования Швеции, сведен с профицитом в 3,365 млрд. шв. крон (около 0,496 млрд. долл. США), что на 39 млрд. шв. крон меньше профицита 2011 года. Ухудшение результата обусловлено, в первую очередь, снижением налоговых поступлений на 28 млрд. шв. крон и ростом трансфертных платежей на 20 млрд. шв. крон. Чистые затраты на обслуживание государственного долга снизились на 15 млрд. шв. крон. В то же время прочие финансовые поступления оказались на 17 млрд. шв. крон меньше, чем в прошлом году, когда состоялась прибыльная продажа акций «Нордеа». Результаты деятельности частично или полностью государственных предприятий увеличились на 7,3 млрд. шв. крон. Расходы на персонал выросли на 5 млрд. шв. крон.

Консолидированный государственный долг Швеции по данным Государственного управления по обслуживанию госдолга по состоянию на 28.12.2012 составил 1 152 млрд. шв. крон (около 169,9 млрд. долл. США) против 1 158 млрд. крон (около 170,7 млрд. долл. США) в декабре 2011 г.

Справочно: с 1 января 2012 г. Управление по обслуживанию госдолга Швеции перешло на новую методику расчета госдолга. При расчете по старой методике госдолг Швеции в 2011 год составил 1 108 млрд. шв. крон (около 163 млрд. долл. США). В связи с этим возможны расхождения с данными, опубликованными до 01.01.2012.

По отношению к ВВП в 2012 году объем государственного долга составил 34% (33,1 % в 2011 году).

Управление по обслуживанию госдолга опубликовало прогноз, в котором планируется увеличение объема госдолга в 2013 вследствие замедления темпов экономического роста в Швеции и прогнозируемого сокращения доходов государства и, соответственно, профицита госбюджета.

Структура госдолга на 28.12.2012 была следующая: номинальные заимствования в шведских кронах — 668,4 млрд. шв. крон (65,2%), реальные заимствования в шведских кронах — 162,2 млрд. шв. крон (15,8%), заимствования в иностранной валюте — 194,2 млрд. шв. крон (19,0%).

Государственный долг Швеции в сравнении с другими странами относительно небольшой, в 2012 году он составил около 34% ВВП. Швеция одна из немногих стран Евросоюза, которая соблюдает требование Стабилизационного пакта о размере госдолга.

Объем золотовалютных запасов Швеции в течение 2012 года несколько вырос и составил по состоянию на 31 декабря 2012 г. 52 262 млн. долл. США против 49 692 млн. долл. США в 2011 году.

Основная часть золотовалютных запасов, соответствующая 40 294 млн. долл. США (41 185 млн. долл. США по состоянию на 31.12.2012), размещена в ценных бумагах. В иностранной валюте, полученной от МВФ (резервная позиция МВФ) размещено средств на сумму 1 968 млн. долл. США (1 585 млн. долл. США по состоянию на 31.12.2012), в Специальных правах заимствования (SDR) – 3 285 млн. долл. США (3 579 млн. долл. США по состоянию на 31.12.2011). Из общего объема валютных резервов около 25% размещены в евро, 50% — в долларах США, 10% — в английских фунтах, 5% — в канадских долларах, 5% — в австралийских долларах, 5% — в норвежских кронах.

Стоимость запасов золота составила на 31 декабря 2012 г. 6 715 млн. долл. США против 6 692 млн. долл. США по итогам 2011 года.

В количественном выражении золотой запас Швеции составлял на конец 2012 года 4,042 млн. тройских унций.

Уровень занятости. Следует отметить, что Центральное статистическое бюро (ЦСБ) Швеции с 1 октября 2007 г. использует методику оценки ситуации на рынке труда, которая соответствует рекомендациям ОЭСР, ООН и Европейского Союза. С 1 октября 2007 г. в статистике учитываются все лица в возрасте от 14 до 74 лет, когда как ранее в статистику попадали лишь лица от 14 до 64 лет.

По состоянию на 31.12.2012 года численность населения Швеции составила 9 555 893 человек (данные ЦСБ Швеции), из них 4 672 000 числились занятыми. Уровень занятости в Швеции составил 62,2%. Уровень безработицы по итогам 2012 года составил 7,7% от работоспособного населения в возрасте от 15 до 74 лет.

В 2011 году уровень безработицы составил 7,5%, в 2010 — 8,4%, в 2009 — 8,3%. По прогнозам Конъюнктурного института Швеции уровень безработицы в 2013 году составит 8,3%, в 2014 — 8,4%, в 2015 – 7,8%. По прогнозам Риксбанка уровень безработицы в 2013 году достигнет 8,1%, в 2014 — 7,8%, в 2015 — 6,9%.

Динамика промышленного развития

Динамика промышленного развития Швеции в 2012 году в целом соответствовала сезонным трендам, характерным для страны на протяжении последних 5 лет. Вместе с тем, темпы роста производства, набранные в посткризисном 2010 году и существенно замедлившиеся в 2011 году, сменились отрицательным приростом, который за 2012 год составил – 0,7%. Причина падения промышленного производства — ухудшение экономической конъюнктуры в странах зоны евро. Швеция, как член ЕС и как страна с экспортно-ориентированной экономикой, в значительной степени ощутила экономический спад в Европе, что сказалось в первую очередь на уменьшении числа заказов со стороны основных потребителей шведских товаров промышленной группы.

В IV квартале 2012 г. промышленное производство уменьшилось на 2,9% по сравнению с III кварталом. Это самый низкий квартальный показатель со времен кризисного 2009 года. Падение затронуло практически все отрасли промышленности; так, в машиностроении падение составило 2,6%. Для машиностроения это седьмой подряд квартал снижения объемов производства.

Динамика индекса промышленного производства в 2007-2012 годах (уровень 2007 года = 100)



Источник: ЦСБ Швеции

Динамика промышленного развития Швеции в 2012 году отражала кризисные явления в европейской экономике, возобладавшие в середине 2011 года и продлившиеся до конца 2012 года. Швеция, как член ЕС и, как страна с экспортно-ориентированной экономикой, в значительной степени ощутила экономический спад в Европе, что сказалось в первую очередь на уменьшении числа заказов со стороны основных потребителей шведских товаров промышленной группы. В результате объем промышленного производства в годовом выражении снизился на 7,8%, по итогам 2012 года. При этом в декабре 2012 г. было зафиксировано падение индекса на 2,2%.

Динамика развития сельского хозяйства Швеции

В сельскохозяйственном производстве Швеции используется не более 9% её территории. Совокупно в сельском и лесном хозяйстве занято около 8,7% работающего населения (примерно 400 000 человек). Шведское сельское хозяйство более чем на 4/5 обеспечивает потребности населения в продовольствии и отличается высокими продуктивностью, эффективностью и качеством. Сельское хозяйство служит важным поставщиком рабочих мест, в частности, для пищевой промышленности, которая является четвёртой по величине отраслью Швеции.

Достижение высоких показателей стало возможным благодаря успешной реализации национальной сельскохозяйственной и продовольственной политики Швеции, имеющей целью поддержание и развитие конкурентоспособного сельскохозяйственного сектора, базирующегося на перспективных формах сельскохозяйственного производства, при соблюдении принципов экологической и экономической устойчивости.

Экологическая устойчивость предполагает, что сельское хозяйство должно быть ресурсосберегающим, экологически безопасным и этически приемлемым.

Экономическая устойчивость подразумевает поддержание конкурентоспособного сельскохозяйственного производства за счет стимулирования развития многообразных и перспективных сельскохозяйственных товаров и услуг.

Одновременно Швеция активно выступает за либерализацию правил международной торговли и скорейшую отмену ограничений, сдерживающих сельскохозяйственный экспорт развивающихся стран в страны ЕС.

Основными факторами, оказывавшими воздействие на развитие сельскохозяйственного производства в 2012 году, были:

- сокращение объёмов сельскохозяйственных субсидий ЕС;
- более сухие и тёплые, чем обычно, поздняя осень 2011 г. и зима 2011-2012 гг., благоприятно повлиявшие на зимовку и всхожесть озимых культур;
- ранняя весенняя посевная, прерванная, однако, затяжными дождями, вызвавшими гниение и гибель весенних посевов, а также задержку посевной в некоторых областях;
- летние наводнения в южной и центральной Швеции, вызванные ливневыми дождями и нанесшие сельскому хозяйству Швеции значительный ущерб. Но в ряде районов Швеции летние дожди, напротив, хорошо сказались на росте посевов;
- летняя засуха в России и США, приведшая к частичной гибели урожая и, как следствие, резкому росту мировых цен на продовольствие, в частности, на пшеницу и другие зерновые, кукурузу и сою;
- дождливые август и сентябрь, негативно сказавшиеся на созревании урожая и обработке земли во время осеннего сева, повлекшие за собой отмену части запланированных осенних посадок, поздний сбор урожая, а в ряде областей Швеции даже гибель всего урожая некоторых культур;
- укрепление кроны, повлекшее за собой как удешевление продовольственного импорта, так и менее выгодные условия для экспорта шведских сельскохозяйственных и продовольственных товаров.

Официальная статистика по урожаю 2012 года в Швеции будет опубликована в октябре 2013 г., поэтому для обзора использовался прогноз Сельскохозяйственного управления Швеции.

Количество фермерских хозяйств в 2012 году сократилось на 1300, по сравнению с 2011 годом, и составило 68 155. По специализации около половины фермерских хозяйств классифицируются как животноводческие, и остальные – как растениеводческие.

Использование сельскохозяйственных земель Швеции для возделывания различных культур, га.

	2005	2007	2010	2011	2012 прогноз
Зерновые культуры	1 024 000	990 100	962 800	992 800	1 008 000
<i>из них пшеница</i>	354 800	361 500	400 000	416 800	371 600

<i>из них ячмень</i>	378 600	326 700	318 800	327 800	375 300
<i>из них овёс</i>	200 100	207 900	164 400	181 200	199 900
<i>из них прочие культуры</i>	90 500	93 900	79 600	67 000	61 200
Бобовые культуры	40 900	28 600	46 100	41 700	40 700
Подножный корм для с/х животных	1 066 900	1 127 600	1 194 700	1 195 300	1 173 600
Картофель	30 500	28 400	27 200	27 700	24 800
Сахарная свёкла	49 200	40 700	37 900	39 600	39 000
Рапс и турнепс	82 200	87 800	110 200	94 900	109 800
Прочие культуры (масличный лён, энергетический лес, садовые растения, пряности, семена и т.д.)	54 900	53 800	67 200	63 000	56 500
Земля под паром	321 300	280 600	176 800	154 200	142 700
Пахотная земля, не распределённая по отдельным культурам	31 600	8 200	10 500	9 800	9 800
Не используемая пахотная земля	1 800	2 000
Общая площадь пахотных земель	2 703 100	2 647 700	2 633 500	2 618 900	2 604 900
Общая площадь пастбищ и покосов	513 500	489 300	451 900	446 900	439 300
Общая площадь сельскохозяйственных земель	3 216 600	3 137 000	3 085 400	3 065 800	3 044 200

Источники: Центральное статистическое бюро Швеции, Сельскохозяйственное управление Швеции

Площадь пахотных земель в Швеции в 2012 году составила 2 604 900 га, сократившись на 14 000 га (-1%), по сравнению с 2011 годом. Общая площадь пастбищ составила в 2012 году 439 300 га, что на 7 600 га (-2%) меньше, чем в 2011 году.

Согласно предварительным данным, в 2012 году на возделывание зерновых культур пришлось 33% от общей площади сельскохозяйственных земель, на земли под подножный корм для сельскохозяйственных животных – 39% от общей площади, на пастбища – 14%, на земли под паром – 5%. По сравнению с прочими культурами, на возделывание бобовых культур, картофеля, сахарной свёклы, рапса, турнепса и др. была отведена незначительная площадь сельскохозяйственных земель.

Пшеница, масличные культуры и сахарная свёкла возделываются в основном на юге и западе Швеции, а ячмень и овёс – в северных областях страны.

Общая площадь возделывания зерновых в Швеции в 2012 году выросла на 15 200 га (+2%), по сравнению с 2011 году, и составила 1 008 000 га. Площадь возделывания ячменя увеличилась на 47 500 га (+14%), площадь возделывания овса также увеличилась – на 18 700 га (+10%), в то время как площадь возделывания пшеницы уменьшилась на 45 200 га (-11%), по сравнению с 2011 годом. Площадь возделывания ржи и прочих зерновых культур уменьшилась в 2012 г. на 5 800 га (-9%), по сравнению с 2011 годом.

Площадь возделывания рапса и турнепса составила 109 800 га, что на 14 900 га (+16%) больше, чем в 2011 году.

Площадь возделывания бобовых культур уменьшилась на 1 000 га (-2%), по сравнению с 2011 годом, и составила 40 700 га.

Площадь возделывания картофеля составила 24 800 га, что на 2 900 га (-10%) меньше, чем в 2011 году.

Площадь земель под паром составила 142 700 га в 2012 году, сократившись на 11 500 га (-7%), по сравнению с 2011 годом. В 2008 году было отменено требование об обязательном оставлении части земель под паром, и с 2005 года площадь таких земель в Швеции сократилась более чем в половину: на 178 600 га (-56%).

Общий урожай зерновых в 2012 году предварительно оценивается в 5,1 млн. тонн. Это на 10% выше, чем в 2011 году. Причина более высокого результата – в рекордно высокой урожайности озимой пшеницы, озимого ячменя и тритикале (гибрид ржи и пшеницы) на национальном уровне.

В 2012 году в Швеции был собран высокий урожай бобов, увеличивающийся пятый год подряд. Средняя урожайность данной культуры в 2012 году сравнима с этим показателем в рекордном по урожаю бобов 2009 году. Общий урожай бобов оценивается в 57 600 тонн.

Общий урожай гороха в Швеции по предварительным оценкам составил в 2012 году 34 800 тонн, что на 19% меньше, чем в 2011 году.

Общий урожай рапса и турнепса в 2012 году рекордно высокий за последние 19 лет и оценивается в 322 500 тонн, что на 29% больше результата 2011 года. Урожай озимого рапса с одного гектара достиг рекордно высокого показателя на национальном уровне и составил 3 700 кг.

На национальном уровне урожайность масличного льна в 2012 году была на 11% ниже, чем в 2011 году. Общий урожай масличного льна в 2012 году оценен в 12 500 тонн. За последние 10 лет размеры посевных площадей под масличный лён от года к году сильно колебались. В 2012 году посевная площадь под масличный лён была на 39% меньше, чем в 2011 году.

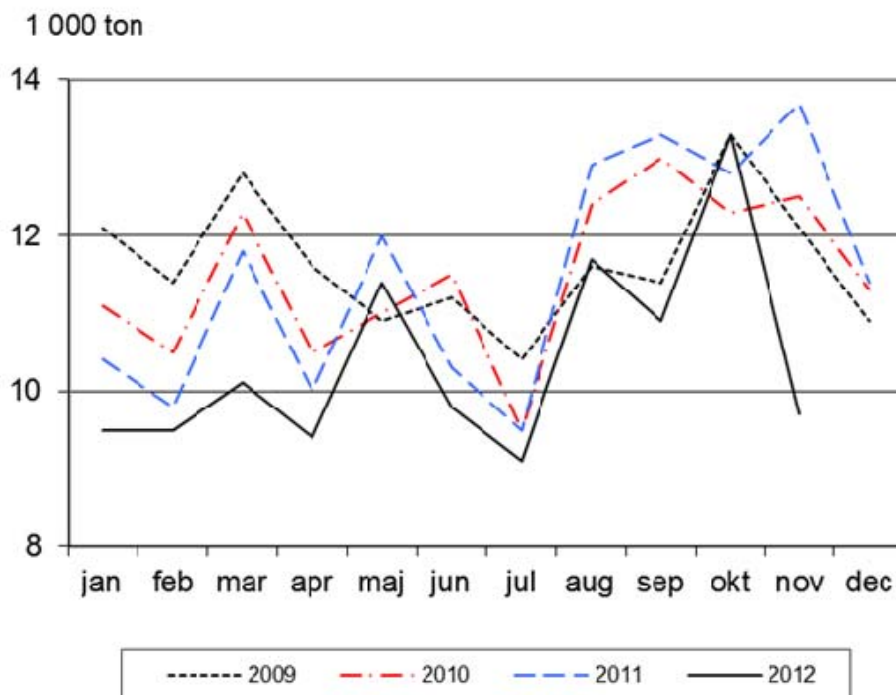
Благодаря благоприятным погодным условиям для выращивания сахарной свёклы в Швеции в 2012 году был собран большой урожай этой культуры, сравнимый с рекордным по величине урожаем сахарной свёклы 2011 годом. Он с избытком закрыл квоту по производству сахара, выделенную ЕС для Швеции, размером в 2% от общей квоты ЕС, т.е. 293 тыс. тонн.

Общий урожай пищевого картофеля по предварительным данным составил в 2012 году 552 400 тонн. Это на 31 600 тонн или на 5% меньше, чем в 2011 году. Урожайность пищевого картофеля составила 29 360 кг на га, что примерно соответствует уровню 2011 года. Площади под пищевым картофелем сократились по сравнению с 2011 годом более, чем на 6%, и составили 18 820 га.

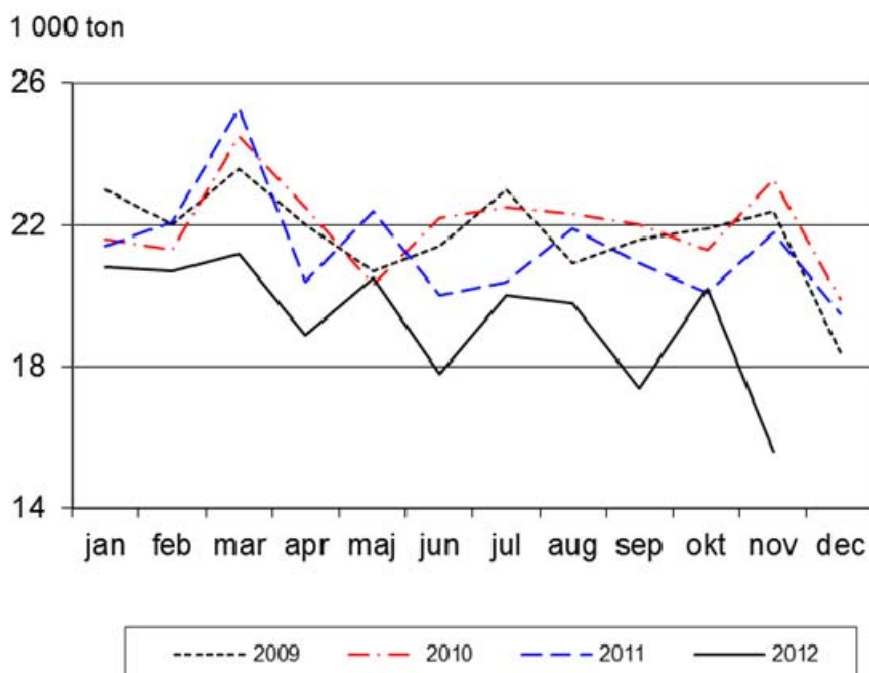
Общий урожай картофеля на крахмал снизился по отношению к предыдущему году более чем на 14%, – до 255 800 тонн. В 2012 году площади под этой культурой составили 6 000 га, что на 1 600 га или на 21% меньше, чем в 2011 году. Урожайность картофеля на крахмал достигла 42 540 кг на га, что на 8,7% выше, чем в 2011 году.

Забой крупного рогатого скота сократился в период с января по ноябрь 2012 г. на 9,6%, забой свиней – на 10,0%, по сравнению с соответствующим периодом 2011 г.

Забой крупного рогатого скота в Швеции, 1000 тонн



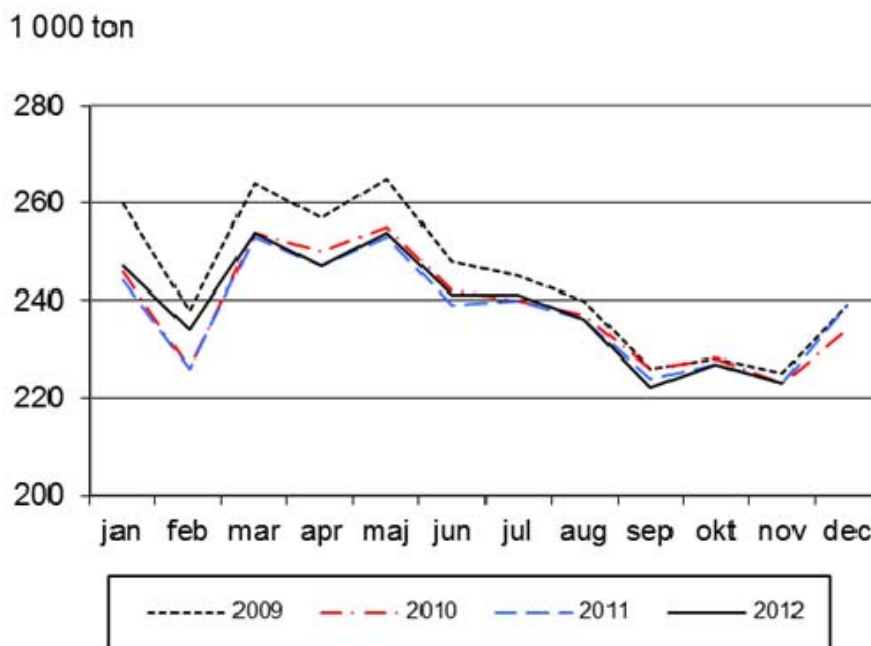
Источник: Государственное управление сельского хозяйства Швеции
Забой свиней в Швеции, 1000 тонн



Источник: Государственное управление сельского хозяйства Швеции

Надои молока выросли на 0,5%, а производство молока для потребления сократилось на 1,6% в период с января по ноябрь 2012 г., по сравнению с аналогичным периодом в 2011 году. Объем производства масла вырос на 3,1%, молочного порошка – на 20,4% за тот же период.

Производство молока в Швеции, 1000 тонн



Источник: Государственное управление сельского хозяйства Швеции

Объём производства яиц в Швеции к 2012 году вырос на 30% с 2005 года. В период с января по сентябрь 2012 г. в Швеции было произведено 73 000 тонн яиц. В аналогичный период 2011 г. было произведено 68 700 тонн яиц.

Объём производства мяса птицы в период с января по сентябрь 2012 г. снизился по сравнению с аналогичным периодом 2011 года и составил 81 740 тонн для мяса цыплят (83 190 тонн за аналогичный период 2011 г.), 2 540 тонн для мяса кур (3 620 тонн за аналогичный период 2011 года) и 2 120 тонн для мяса индейки (2 710 тонн за аналогичный период 2011 года).

На протяжении последних четырёх лет в Швеции фиксировался активный рост продаж так называемых экологических продуктов питания (так, в 2011 году он составил 11% по сравнению с 2010 годом), но в 2012 году рост продаж таких продуктов замедлился и составил всего 3%, что объясняется большой разницей в цене между продукцией экологического и традиционного сельского хозяйства. Всего в 2012 г. в Швеции было продано экологической продовольственной продукции на общую сумму 9,5 млрд. шв. крон (около 1,4 млрд. долл. США).

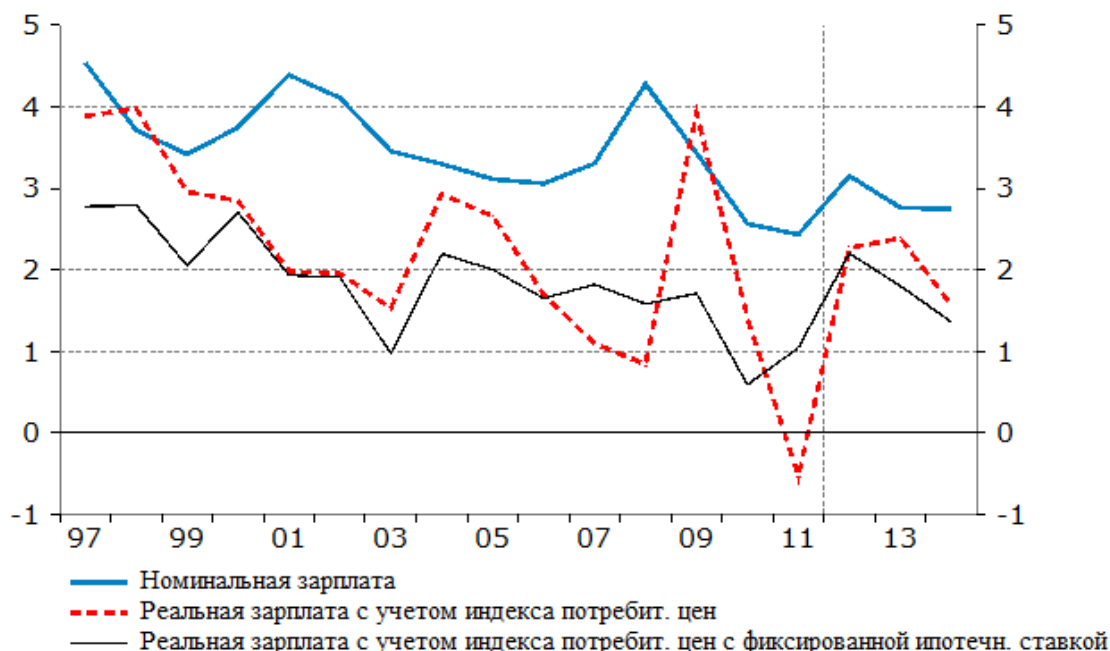
Реальная заработная плата

По данным Государственного института посредничества (Medlingsinstitutet) с 1996 по 2011 год номинальные заработные платы в Швеции росли ежегодно, в среднем, на 3,7%. Рост реальной заработной платы за аналогичный период составил 2,4% в год.

В 2012 году, по предварительным данным Шведского конъюнктурного института, реальная заработная плата увеличилась на 2,3% (номинальная заработная плата при этом выросла на 3,2%).

По прогнозам Шведского конъюнктурного института реальная заработная плата вырастет в 2013 году на 2,4% и в 2014 году – на 1,6%. Номинальная заработная плата вырастет на 2,8% и 2,7% соответственно.

Реальная заработная плата и номинальная заработная плата в Швеции 1997-2013 гг.



Источник: Шведский конъюнктурный институт

Размер годовой реальной заработной платы в Швеции 2008-2012 гг. для рабочих и служащих в ценах 2010 года (предварительные данные за 2012 год¹)

Год	Реальная заработная плата служащих (шв. кроны/долл. США)	Реальная заработная плата рабочих (шв. кроны/долл. США)
2008	411 077 / 62 473	287 976 / 43 765
2009	431 739 / 56 510	301 853 / 39 509
2010	438 600 / 60 916	306 700 / 42 597
2011	449 100 / 69 092	305 780 / 47 778
2012	459 429 / 67 862	312 813 / 46 205

Источники: «Свенскт Нэрингслив», Государственный институт посредничества

Средняя номинальная месячная заработная плата в Швеции в декабре 2012 года (почасовая для рабочих в частном секторе) до вычета подоходного налога в шв. кронах и долл. США

¹ Официальные статистические данные по размеру заработной платы в Швеции за 2012 год будут опубликованы ЦСБ Швеции только в мае 2013г.

Средняя з/п	Шв. кроны	Долл. США
Служащие	34 547	5 397
Рабочие	150,3	23,4
Муниципалитеты	25 505	3 986
Ландстинги (областные советы)	30 736	4 803
Государственные ведомства	32 879	5 138

Источник: Центральное статистическое бюро Швеции (ЦСБ Швеции)

Справочно: Подоходный налог на доходы физических лиц в Швеции состоит из муниципального налога (его ставка варьируется от муниципалитета) и государственного налога. Муниципальный налог в среднем составляет около 31,55%. Государственный налог начисляется на доходы, превышающие 395 600 шв. крон в год (ок. 60 800 долл. США). Государственный налог является прогрессивным, т.е. увеличивается с ростом дохода. На доход, превышающий 395 600 шв. крон в год (ок. 58 400 долл. США) ставка налога составляет 20%. На доход, превышающий 560 900 шв. крон в год (ок. 86 300 долл. США) ставка налога увеличивается еще на 5%.

Реальные располагаемые доходы

По предварительным данным ЦСБ Швеции реальные располагаемые доходы шведских домохозяйств в 2012 году составили 1 798 835 млрд. шв. крон (ок. 265 706 млрд. долл. США), что на 2,6% больше, чем в 2011 году. В 2012 году доходы росли более медленными темпами, чем в 2011 году, что связано, по мнению экспертов Конъюнктурного института, с более низкими темпами роста заработных плат.

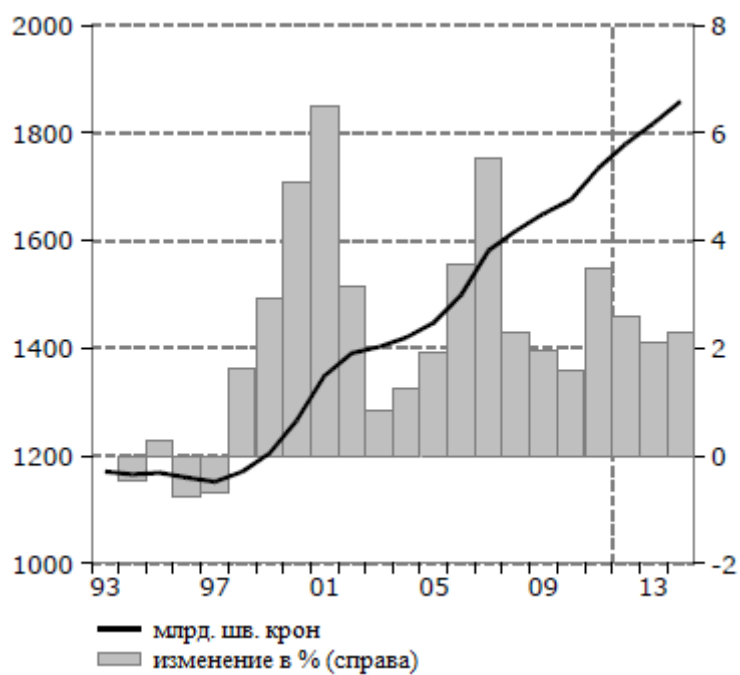
По прогнозу Конъюнктурного института в 2013 году рост реальных располагаемых доходов составит 2,1%, в 2014 году – 2,3%.

Реальные располагаемые доходы шведских домашних хозяйств в 2008-2012 гг. в текущих ценах, (предварительные данные за 2012 год)

Год	Реальные располагаемые доходы, в млрд. шв. крон / в млрд. долл. США	Изменение в %
2008	1 596 347 / 242 605	2,3
2009	1 630 745 / 213 448	2,0
2010	1 650 435 / 229 227	1,6
2011	1 734 401 / 226 830	3,5
2012	1 798 835 / 265 706	2,6

Источники: ЦСБ Швеции, Конъюнктурный институт

Реальные располагаемые доходы шведских домашних хозяйств в 1993-2013 гг.



Источники: ЦСБ Швеции, Конъюнктурный институт

II.2. АНАЛИТИЧЕСКИЙ ОБЗОР ОСНОВНЫХ СЕКТОРОВ ЭКОНОМИКИ

II.2.1. Информация по отраслям экономики (в частности, по отдельным секторам услуг) с учетом их национальных особенностей

Машиностроение

Швеция обладает развитой промышленностью, одной из важных отраслей которой является **машиностроение**. В широком понимании к машиностроению относятся: общее машиностроение, производство электрического и оптического оборудования и инструмента, производство транспортных средств, прочее машиностроительное производство.

Предприятия **общего машиностроения** (по шведской классификации) занимаются разработкой, производством и продажей вентиляционного оборудования, машин для лесного хозяйства, сельскохозяйственных машин, насосов, компрессоров, кранов, клапанов, подшипников, валов, редукторов, погрузчиков, лифтов, теплообменников и инструментария для различных отраслей промышленности. В отрасли занято около 75000 человек.

Необходимо отметить, что данные об объемах производства в натуральном и стоимостном выражении по отраслям в свободном доступе отсутствуют.

В 2012 году большее внимание шведских машиностроительных компаний было направлено на Китай. Это выразилось в том, что руководство предприятий принимало решение о выделении значительных сумм для развития своих производственных мощностей в этой стране. Кроме того, доля продаж у таких шведских концернов как Альфа Лаваль, Атлас Копко, Сандвик и СКФ, приходящаяся на страны, расположенные вне пределов Северной Америки и Европы, в настоящее время составляет от 30 до 40 %, причем весомая ее часть приходится именно на Китай.

Значительная доля продукции общего машиностроения традиционно приходится на ряд крупных компаний, имеющих международный статус и производственные мощности которых уже давно располагаются не только на территории Швеции, а также и за ее пределами. К ним относятся: АББ, Альфа Лаваль, Атлас Копко, Сандвик и СКФ.

Несмотря на неоднозначную макроэкономическую ситуацию в мире, машиностроительная отрасль Швеции продолжает развиваться, при этом сохраняется уровень рентабельности.

Транспортное машиностроение

По данным Всемирной организации автопроизводителей (ОИСА), в 2012 году мировое производство автомобилей составило более 84 млн. единиц, что соответствует увеличению на 5,3%, по сравнению с 2011 годом. 56% легковых автомобилей было произведено в Азиатско-Тихоокеанском регионе. Этот факт подтверждает то, что центр тяжести автомобильного производства находится в Азии и с каждым годом приобретает все большее значение. В этом регионе объемы

выпуска автомобилей выросли в 2012 году на 8,2%, достигнув показателя в 35 146 789 единиц техники. Безусловным лидером в производстве легковых автомобилей, как в своем регионе, так и в мировом масштабе, остается Китай. В 2012 году почти каждый четвертый легковой автомобиль был произведен в КНР (всего 15 523 658 единиц). При этом рост китайского автопрома составил 7,2%. По прогнозам экспертов, в 2013 году ожидается дальнейший рост производства, которое все в большей степени будет ориентировано на удовлетворение потребностей рынков Бразилии, России, Индии и Китая. В течение ближайших восьми лет спрос на новые автомобили в этих странах будет расти в среднем на 6% ежегодно. В то же время увеличение объема продаж на «традиционных» рынках США, ЕС и Японии не превысит 1% в год. Также прогнозируется, что ежегодные темпы прироста мирового автомобильного рынка составят порядка 3,6%, что примерно будет соответствовать динамике мирового ВВП. При этом, уже начиная с 2017 года, в мире будет продаваться свыше 100 млн. автомобилей ежегодно, а в 2020 году объем продаж в мире составит около 107 млн. единиц автотранспорта.

Шведское автомобилестроение играет важнейшую роль в экономике страны и является одной из шести приоритетных отраслей. В секторе занято около 20% всех работников шведской промышленности, что в абсолютном исчислении составило в 2012 году около 125 000 человек на сборочных производствах и предприятиях-поставщиках. В общей сложности с производством, обслуживанием и эксплуатацией автомобилей связаны порядка 350 000 человек, включая работников автомастерских, водителей транспортных компаний и т.д.

В стране имеется 3 крупных производителя автомобильной техники и более 1 тыс. производителей комплектующих. Шведская автомобилестроительная отрасль включает **производителей тяжёлых грузовиков и автобусов Вольво Грузовые автомобили (Volvo Lastvagnar), Вольво Автобусы (Volvo Bussar) и Скания (Scania)**, а также **производителя легковых автомобилей – Вольво Легковые автомобили² (Volvo Personvagnar)**. Часть деятельности (производство электромобилей) обанкротившейся в декабре 2011 г. компании **СААБ Автомобайл (SAAB Automobile)**, в июне 2012 г. была приобретена китайской фирмой НЕВС (National Electric Vehicle AB, NEVS). НЕВС принадлежит китайскому холдингу Нэшнл Модерн Энерджи Холдингс (National Modern Energy Holdings). Производственную площадку СААБ планируется использовать для выпуска электромобилей и их экспорта на китайский рынок. Разработкой батарей для электромобилей будет заниматься американская компания Прудент Энерджи (Prudent Energy), которой НЕВС владеет совместно с японской Мицуи (Mitsui). В электромобилях будут использоваться экологически чистые батареи нового поколения со сроком службы около 10 лет. Первые автомобили должны начать выпускаться в 2014 году на базе моделей Saab 9-3. Пробег машины на одной зарядке должен составить около 200 км.

² В 2010 году компания была продана китайским собственникам. В настоящее время китайскому концерну Джили (Geely) принадлежит 51% акций, китайским госфондам Дацин Стэйт Ассет Оперэйшн (Daqing State Asset Operation Co.) и Шанхай Цзяэрво Инвестмент (Shanghai Jiaerwo Investment Co.) – 37 и 12% соответственно.

По данным Центрального статистического бюро (ЦСБ) Швеции экспорт шведского транспортного машиностроения, куда относится экспорт легковых автомобилей, автобусов, грузовиков, комплектующих и других транспортных средств, **составил в 2012 году в стоимостном выражении 116,1 млрд. шв. крон** (17 млрд. долл. США) что на 12,1% меньше, чем в 2011 году.

**Шведский экспорт транспортных средств и сельскохозяйственной техники,
млн. шв. крон / млн. долл. США**

	2011 (млн. шв. крон)	2011 (млн. долл. США)	2012 (млн. шв. крон)	2012 (млн. долл. США)	Рост, %
Легковые автомобили	44 390	6 829	37 564	5 549	-15
Грузовики и прицепы	27 790	4 275	22 359	3 302	-20
Автокомплектующие	48 310	7 432	44 779	6 614	-7
Прочие транспортные средства	13 555	2 085	9 030	1 334	-33

Источник: Центральное статистическое бюро Швеции

Импорт шведского транспортного машиностроения в 2012 году (по стране отгрузки) **составил в стоимостном выражении 97,4 млрд. шв. крон** (около 14 млрд. долл. США), что на 12% меньше, чем в 2011 году.

**Шведский импорт транспортных средств и сельскохозяйственной техники,
млн. шв. крон / млн. долл. США**

	2011 (млн. шв. крон)	2011 (млн. долл. США)	2012 (млн. шв. крон)	2012 (млн. долл. США)	Рост, %
Легковые автомобили	51 308	7 894	45 168	6 672	-12
Грузовики и прицепы	10 904	1 678	6 777	1 001	-38
Автокомплектующие	39 200	6 031	34 271	5 062	-13
Прочие транспортные средства	9 288	1 429	11 184	1 652	20

Источник: Центральное статистическое бюро Швеции

По данным отраслевой организации автопроизводителей Швеции БильСвиден (BilSweden), **продажи новых автомобилей в стране в 2012 году уменьшились на 8,2%, по сравнению с 2011 годом, и составили 279 899 единиц.** Первое место на шведском рынке легковых автомобилей удерживает Вольво (18,9%), второе – Фольксваген (15,3%), третье – БМВ (6,3%).

Количество автомобилей зарегистрированных в Швеции в 2011-2012 гг.

	2011	2012	Изменение, %
Тяжелые грузовики (от 16 тонн и более)	5 315	4 885	-8,1
Тяжелые грузовики (от 10 до 16 тонн)	5 693	5 240	-8,0
Средние грузовики (от 3,5 до 10 тонн)	435	370	-14,9
Легкие грузовики (до 3,5 тонн)	46 337	39 301	-15,2
Автобусы	1 434	1 301	-9,3
Легковые автомобили	304 984	279 899	-8,2

Источник: Отраслевая организация автопроизводителей БильСвиден

Наиболее популярные модели легковых а/м на шведском рынке в 2012 году

	2011	2012	Изменение, %
--	------	------	--------------

Volvo V70II	22 265	21 845	-1,9
Volkswagen Passat	16 162	16 270	0,7
Volvo V60/S60	12 411	14 323	-9,4
Volkswagen Golf	12 597	11 281	-11,4
KIA Cee'd	6 790	7 175	5,7
Volvo XC60	6 423	6 396	-0,4
Ford Focus	5 331	5 617	5,4
BMW 5	4 574	5 247	14,7
Toyota Yaris	3 489	4 610	32,1
Audi A4	6 311	4 580	-27,4

Источник: Отраслевая организация автопроизводителей БильСвиден

В 2012 году в Швеции было зарегистрировано 127 025 экологических автомобилей (с показателями вредных выбросов в атмосферу менее 120 г/км), что составило около 45,4% от общего количества. Таким образом, 2012 год стал рекордным в Швеции по количеству проданных экологических автомобилей.

Количество экологических автомобилей, зарегистрированных в Швеции в 2010-2012 гг.

Вид используемого топлива	2010	доля, %	2011	доля, %	2012	доля, %
Дизель	54 006	46,5	76 654	62,6	84 453	66,5
Бензин	17 182	14,8	21 415	17,5	27 972	22
Этанол E85	35 292	30,4	15 379	12,6	5 699	4,5
Газ	6 565	5,7	6 281	5,1	5 406	4,3
Гибридные/электромобили	2 993	2,6	2 731	2,2	3 495	2,7

Источник: Отраслевая организация автопроизводителей БильСвиден

Россия является важнейшим для Швеции экспортным рынком транспортных средств. Шведские компании в условиях европейского кризиса уделяют большое внимание расширению своего присутствия на быстроразвивающемся российском рынке. Согласно последним статистическим данным, в августе 2012 г. в России было продано 258 800 легковых автомобилей, что соответствует увеличению на 15%, по сравнению с аналогичным периодом 2011 года. Одновременно с этим на крупнейшем европейском рынке автомобилей в Германии за тот же период продажи снизились на 4,7% и составили 226 500 единиц техники. Всего за период январь-август 2012 г. в России было продано более 1,9 млн. легковых автомобилей.

Шведский экспорт наземных транспортных средств в Россию, млн. долл. США

	2007	2008	2009	2010	2011	2012
Общий экспорт	23 614,2	22 153,3	10 996,7	15 434,5	21 608,1	17 153,9
Экспорт в Россию	864,3	1 116,5	171,4	544,0	1 243,8	895,3
Доля России	3,66%	5,04%	1,56%	3,52%	5,76%	5,22%

Источник: Центральное статистическое бюро Швеции

Горнодобывающая промышленность и цветная металлургия

Мировое производство железной руды в 2012 году, по предварительным данным, составило около 2 млрд. тонн, что соответствует незначительному увеличению, по сравнению с 2011 годом (1,98 млрд. тонн). Ценовые колебания за

последние несколько месяцев 2012 года отражают важные процессы, происходившие в нестабильной мировой экономике, и во многом свидетельствуют о разбалансированной ценовой ситуации на глобальных сырьевых рынках. В июне-сентябре 2012 г. цены «спот» на железную руду упали со 140 до 85 долл. США за тонну, что является самым низким показателем за три года (для сравнения: в феврале 2011 г. был достигнут рекорд – более 190 долл. США за тонну). В конце 2012 года имело место некоторое повышение и закрепление цен на уровне примерно 100 долл. США за тонну.

За последние годы цены на железную руду стали одним из индикаторов общего состояния китайской экономики. Нынешнее замедление роста КНР несомненно оказало влияние на глобальный рынок железной руды. В то же время на него воздействовали и другие факторы. Сказывалось влияние предложения руды тремя ведущими компаниями: БХП Биллитон (BHP Billiton), Рио Тинто (Rio Tinto) и Вале (Vale), а также Фортеस्कью (Fortescue) и Англо Американ Эксплорэйшн (Anglo American Exploration). По прогнозам экспертов, в долгосрочной перспективе совокупный спрос на железную руду должен повыситься. В определенной мере скажется влияние усиления процесса урбанизации в Китае. Спрос в странах с высокими доходами может ослабнуть.

Мировое производство цинка в 2012 году снизилось на 3%, по сравнению с 2011 годом, и составило около 12,6 млн. тонн. Вместе с тем потребление цинка в мире в 2012 году выросло на 1%, по сравнению с 2011 годом, и достигло 12,5 млн. тонн. Средняя цена на цинк по индексу Лондонской биржи металлов (LME) в 2012 году снизилась, по сравнению с 2011 годом, на 11%.

Мировое производство меди в 2012 году выросло на 2%, по сравнению с 2011 годом, и составило около 19,9 млн. тонн. Темпы роста потребления меди в 2012 году совпали с увеличением объемов производства. Мировой объем потребления меди составил 19,7 млн. тонн. Средняя цена на медь по индексу Лондонской биржи металлов (LME) в 2012 году снизилась, по сравнению с 2011 годом на 10%.

Мировое производство свинца в 2012 году увеличилось на 2%, по сравнению с 2011 годом, и составило около 10,6 млн. тонн. Объем потребления свинца в мире в 2012 году рос более высокими темпами на уровне 4% и в абсолютном исчислении совпал с объемом производства. Средняя цена на свинец по индексу Лондонской биржи металлов (LME) в 2012 году снизилась, по сравнению с 2011 годом, на 14%.

Швеция является ведущей страной ЕС по добыче железной руды и руд цветных металлов, поэтому горнодобывающая промышленность является ключевой отраслью экономики страны. Шведская горнорудная промышленность занимает ведущие позиции в ЕС по всем производимым видам продукции. В связи с постоянным ростом мирового спроса горнодобывающая промышленность Швеции последовательно расширяет свои мощности, проводит изыскания новых месторождений, а также возобновляет работу шахт, ранее выведенных из эксплуатации.

Основными субъектами шведской государственной политики в области

развития горнодобывающей промышленности являются Государственная служба геологических исследований (Sveriges Geologiska Undersökning) и, входящая в ее состав, Инспекция горной промышленности (Bergsstaten).

В последние годы в Швеции отмечается интерес к разведыванию новых месторождений, расширению географии производства и спектра добываемых ресурсов. По оценкам экспертов, в Швеции готовы к началу разработки все разведанные на территории страны залежи минералов. В настоящее время основу горнодобывающей промышленности страны составляют добыча железной и медной руд. В меньших масштабах добываются свинец, цинк, золото, серебро, никель и кобальт. Однако, по мнению некоторых специалистов, известные месторождения могут также содержать руды таких нетипичных для Швеции металлов, как платина, олово, ванадий и уран. Национальные лидеры в данной отрасли – ЛКАБ (LKAB) и Булиден (Boliden) намерены существенно расширить географию разрабатываемых месторождений. К разработке новых месторождений в Швеции проявляют интерес и мировые гиганты горнодобывающей индустрии – Рио Тинто и Англо Американ Эксплорэйшн.

Шведские геологоразведочные компании также ведут активный поиск месторождений редкоземельных металлов. В настоящее время проводятся интенсивные геологоразведочные работы в районах Нора Чепп (Norra Kärr), Сторуман (Storuman), Шеллефтео (Skellefteå) и Бергслаген (Bergslagen). Большое внимание уделяется поиску редкоземельных элементов, в частности, иттрия (Y), диспрозия (Dy) и тербия (Tb). В ближайшем будущем Швеция может стать источником стратегически важных металлов. В 2010 году ЕС определил 14 незаменимых для европейской высокотехнологичной промышленности минералов, среди которых бериллий, кобальт, флюорит, магний, вольфрам и редкоземельные металлы. 97% мирового объема редкоземельных металлов добывается в Китае. Начиная с 2010 года, КНР резко сократила добычу этого сырья на своей территории из-за недостатка современных горнопромышленных технологий и высоких затрат на разработку месторождений.

В январе 2012 г. ведущие шведские компании горнодобывающей промышленности совместно с представителями профсоюзов подготовили план развития отрасли до 2020 года. Целями плана являются создание благоприятных условий для развития данного сектора, что обеспечит увеличение объемов горной добычи в два раза и создание дополнительно до 5 000 рабочих мест по всей Швеции. В настоящее время шведская горнодобывающая промышленность является одной из самых динамично развивающихся отраслей. Экспорт продукции в 2011 году вырос на 17%. Объем планируемых инвестиций в отрасли в ближайшие 5 лет оценивается в 50 млрд. шв. крон (более 7 млрд. долл. США). Для реализации инициативы необходимо принятие ряда стратегических мер на государственном уровне. В частности:

– государство должно разрешить более широкий доступ горнодобывающих компаний к геологоразведке новых месторождений, который в настоящее время существенно ограничивается требованиями по защите

окружающей среды. Компании готовы платить государству повышенные экологические сборы за проведение геологических работ;

– со стороны правительства необходима поддержка в подготовке высококвалифицированных кадров для горной индустрии;

– при участии правительства совместно с государственными научными центрами и компаниями предлагается создать в Швеции Европейский экспертный центр горнодобывающей и металлургической промышленности;

– предполагается создать специальную рабочую группу для анализа и определения потребностей горнодобывающей промышленности в дополнительном развитии инфраструктуры на региональном и национальном уровнях.

Указанный план был учтен правительством Швеции в ходе разработки **новой стратегии освоения минеральных ресурсов**, работа над которой велась в течение 2012 года, а окончательный вариант программного документа был представлен в феврале 2013 г. Работа осуществлялась под руководством Министерства промышленности, энергетики и коммуникаций Швеции. Были проанализированы все возможные сценарии устойчивого и эффективного использования минеральных ресурсов на территории Швеции с привлечением специалистов от науки и промышленности, а также представителей региональных властей. Государственная служба геологических исследований оказывала активное содействие Правительству в данной работе. Реализация стратегии рассчитана до 2030 года. Основные меры, предложенные Правительством, должны быть приняты до 2020 года. Среди них:

1. Содействие гармоничному развитию горнодобывающей отрасли при взаимодействии со смежными секторами промышленности, сохранении экологии и культурного наследия.

2. Активизация взаимодействия предприятий и региональных органов власти в целях экономического роста и развития инноваций.

3. Создание системы условий и инфраструктуры, необходимых для экономического роста и повышения конкурентоспособности отрасли.

4. Соблюдение инновационного подхода к развитию горнодобывающей отрасли, основанного на передовых научных достижениях.

5. Интеграция горнодобывающего сектора Швеции в глобальную систему торгово-экономических отношений.

Необходимость выработки новой шведской стратегии освоения ресурсов обусловлена лидирующими позициями страны в ЕС по объему доступных полезных ископаемых и потенциалу горнодобывающей промышленности, а также постоянно растущим глобальным спросом на минеральное сырье.

Производство железной руды в Швеции в 2012 году увеличилось по сравнению с 2011 годом на 2,3% и составило 26,3 млн. тонн (в 2011 году – 25,7 млн. тонн). **Объем выпуска пеллетов вырос на 4,6% и достиг 24 млн. тонн** (в 2011 году – 22,9 млн. тонн). В 2012 году шведский экспорт железной руды и пеллетов уменьшился в стоимостном выражении на 1% по сравнению с 2011 годом, и составил 22,7 млрд. шв. крон (около 3,3 млрд. долл. США). При этом на экспорт было поставлено 84% всей произведенной в Швеции железорудной продукции. Остальная часть обеспечивала поставки на внутренний рынок предприятиям

сталелитейной промышленности. Импорт данного сырья в Швецию практически отсутствует.

По данным Центрального статистического бюро Швеции, за последние годы произошли значительные изменения в структуре товарооборота цветными металлами между Россией и Швецией. Так, увеличился экспорт данной продукции из России в Швецию. Россия является важнейшим для Швеции поставщиком алюминия, меди и никеля. Доля России в общем объеме шведского импорта цветных металлов в 2012 году составила 5,7% (в 2011 году – 4,2%). При этом за последние два года существенно увеличились поставки российской меди в Швецию. **Объем российского экспорта цветных металлов в Швецию в 2012 году увеличился на 9,8%, по отношению к 2011 году, и составил 39,9 тыс. тонн или 155,8 млн. долл. США в ценовом выражении. Объем шведского экспорта цветных металлов в Россию в 2012 году уменьшился на 26,8% и составил 734 тонны или 5,1 млн. долл. США в ценовом выражении.**

Шведский импорт цветных металлов из России, млн. шв. крон / млн. долл. США

	2011, млн. шв. крон	2011, млн. долл. США	2012, млн. шв. крон	2012, млн. долл. США	Рост, %
Общий импорт	22 712	3494,1	18 659	2756,1	-18
Импорт из России	960,7	147,8	1 054,6	155,8	9,8
Доля России	4,2%		5,7%		35,7
Алюминий	428	65,8	473,2	69,9	10,6
Медь	298,2	45,9	465	68,7	55,9
Никель	227,2	34,9	108,3	16,0	-52,4

Источник: Центральное статистическое бюро Швеции

Крупнейшим производителем железной руды в Швеции является государственный концерн ЛКАБ (Luossavaara-Kiirunavaara AB, LKAB). На 30 предприятиях ЛКАБ в 15 странах мира работает 4 030 человек. В мировом производстве железной руды на долю ЛКАБ приходится 1,3% от общего объема производимой продукции. Концерн занимает лидирующее положение на рынке ЕС. 70% продукции ЛКАБ продает в Европу, 25% – в страны Ближнего Востока и Северной Африки, а остальную часть – в Юго-Восточную Азию. Руководством компании поставлена задача по достижению к 2015 году объемов поставок в 40 млн. тонн железорудного сырья.

Черная металлургия

По данным Всемирной ассоциации производителей стали (World Steel Association, WSA), **в 2012 году мировое производство стали выросло до исторического рекорда и составило 1 547,8 млн. тонн.** По сравнению с 2011 годом рост составил 1,2%. Средняя загрузка сталелитейных мощностей в 2012 году снизилась, по сравнению с 2011 годом, почти на 2% до 78,8%. В основном рост был обеспечен за счет стран Азии и Северной Америки. В ЕС и Южной Америке производство снизилось.

По прогнозам аналитиков, в 2013 году в сталелитейном секторе установится стабильный рост производства. Такие предпосылки связаны в первую очередь с выравниванием экономической ситуации в США, где основные макроэкономические индикаторы показывают определенное улучшение. Наблюдается снижение безработицы, положительный рост ВВП, подъем в секторе жилищного строительства.

Показатели ведущих мировых стран-производителей стали

Страна	2012 г., млн. тонн	2011 г., млн. тонн	Рост, %
Китай	716,5	694,8	3,1
Япония	107,2	107,6	-0,3
США	88,6	86,4	2,5
Индия	76,7	73,6	4,3
Россия	70,6	68,9	2,5
Юж. Корея	69,3	68,5	1,2
Германия	42,7	44,3	-3,7
Турция	35,9	34,1	5,2
Бразилия	34,7	35,2	-1,5
Украина	32,9	35,3	-6,9

Источник: Всемирная ассоциация производителей стали

Сталелитейная промышленность является одной из самых конкурентоспособных отраслей экономики Швеции. За последнее десятилетие объем производства в этой отрасли увеличился почти вдвое. Швеция принадлежит к числу тех мировых производителей, которые делают ставку на выпуск высокотехнологичных видов стали с высокой добавленной стоимостью, в то время как большая часть первичных видов стали импортируется. Таким образом, отрасль практически полностью обеспечивает внутренние потребности ключевых секторов, являющихся потребителями сталелитейной продукции (в первую очередь транспортное машиностроение, энергетика, дорожное строительство и домостроение). Шведские предприятия обладают узкой специализацией в выбранных ими нишах, поэтому конкуренция в сталелитейной отрасли внутри страны практически отсутствует.

Крупнейшие шведские предприятия сталелитейной промышленности:

- **Фагерста Стэйнлесс (Fagersta Stainless)** – производство стального проката;
- **Оутокумпу Стэйнлесс (Outokumpu Stainless)** – производство штампованной стали;
- **Оутокумпу Стэйнлесс Тубулар Продактс (Outokumpu Stainless Tubular Products)** – производство сварных труб;
- **Сандвик (Sandvik)** – производство бесшовных труб;
- **Бёхлер Уддехолм (Böhler Uddeholm)** – производство инструментальной стали;

- **Эрастайл Клостер (Erasteel Kloster)** – производство быстрорежущей стали;
- **Кантхал (Kanthal)** – производство трансформаторной стали;
- **Овако Стил (Ovako Steel)** – производство подшипниковой стали;
- **ССАБ (Svenska Stål AB, SSAB)** – производство износостойчивой стали;
- **Хёганес (Höganäs)** – производство порошка железа.

Шведские предприятия черной металлургии объединены в **Ассоциацию предприятий черной металлургии Швеции (Jernkontoret)**, в которой насчитывается около 180 компаний. По данным ассоциации, промышленная деятельность, связанная со сталелитейной промышленностью ведется в 20 районах Швеции. Первичная сталь и сырье для порошковой металлургии производятся на 13 заводах. При этом половину общего объема сырья для выпуска стали в Швеции составляет металлолом, другую половину – железная руда.

Экономический кризис в Европе серьезно осложнил положение практически всех ведущих европейских предприятий металлургической отрасли. **В Швеции объемы выпуска металлургической продукции были снижены на 13% с начала 2012 года** на фоне падения глобального спроса. Крайне негативно на сбыт экспортно-ориентированных предприятий отрасли также повлиял завышенный курс шведской кроны к доллару США и евро. Только за счет этого фактора потери в суммарном обороте компаний составили 4-5%.

По результатам 2012 года Швеция сохранила за собой 30 место среди крупнейших производителей стали в мире. По данным Jernkontoret, в 2012 году производство стали в Швеции уменьшилось на 11,1% по сравнению с 2011 годом и составило 4,3 млн. тонн (в 2011 году – 4,9 млн. тонн). Производство чугуна уменьшилось на 13,4% до 2,8 млн. тонн (в 2011 году – 3,2 млн. тонн). Снижение объемов производства на шведских металлургических предприятиях наблюдалось с июня 2011 г. по ноябрь 2012 г.

Объемы производства чугуна и стали в Швеции

	2010	2011	2012	Рост в 2012 г., %
Чугун, тыс. тонн	3 447	3 240	2 805	-13,4
Сталь, тыс. тонн	4 846	4 867	4 326	-11,1
- нелегированная (в т.ч. углеродистая)	1 983	1 928	1 619	-16
- нержавеющей	546	586	510	-13,1
- легированная	2 288	2 316	2 161	-6,7
- сталь для переплавки	28	38	37	-1,1

Источник: Отраслевая организация производителей стали Jernkontoret

В 2012 году экспорт шведских сталелитейных предприятий уменьшился на 16% и составили 57,1 млрд. шв. крон (около 8,5 млрд. долл. США) в стоимостном выражении. При этом доля экспорта в общем объеме шведской металлургической

промышленности достигла 82,3%. Импорт стали в Швецию уменьшился на 21% и составил около 39,8 млрд. шв. крон (около 6 млрд. долл. США).

По данным Центрального статистического бюро Швеции, в 2012 году основную часть товарооборота металлами между Россией и Швецией составили черные металлы и изделия из них. Россия является важнейшим для Швеции поставщиком черных металлов. В основном, из России экспортируются чугун в чушках, ферросплавы, прокат чугуна и стали с покрытием, прокат легированной стали, а также отходы и лом черных металлов. **Объем российского экспорта черных металлов в Швецию в 2012 году уменьшился на 18,8%, по отношению к 2011 году, и составил 144,6 тыс. тонн или 105,5 млн. долл. США в ценовом выражении.** Основную часть поставок шведской металлопродукции в Россию составляют легированные стали в виде проката, слитков и иных первичных форм, а также изделия из них. **Объем шведского экспорта черных металлов и изделий из них в Россию в 2012 году уменьшился на 15,1% и составил 52 тыс. тонн или 120,9 млн. долл. США в ценовом выражении.**

Шведский импорт черных металлов из России, млн. шв. крон / млн. долл. США

	2008	2009	2010	2011	2012
Общий импорт	50 852,2 7728,3	29 539,8 3861,4	41 736,5 5796,7	48 533,1 7466,6	39 790 5877,4
Импорт из России	767,2 116,6	455,1 59,5	686,2 95,3	879,9 135,4	714,4 105,5
Доля России	1,50%	1,54%	1,64%	1,81%	1,8%

Источник: Центральное статистическое бюро Швеции

Основным производителем стали и единственным производителем чугуна в Швеции является **сталелитейный концерн ССАБ (Svenska Stål AB, SSAB)**. Согласно финансовому отчету за 2012 год, **оборот компании снизился на 12,8%, по сравнению с 2011 годом, и составил 38,9 млрд. шв. крон (около 5,7 млрд. долл. США). Прибыль после вычета налогов составила 15 млн. шв. крон (около 2,2 млн. долл. США).** Фактически компания завершила финансовый год с убытками. Однако на фоне негативных тенденций в европейской экономике концерн ССАБ за счет высокой эффективности производства и качества продукции в первой половине 2012 года демонстрировал достаточно хорошие экономические показатели в нишевых сегментах. С начала 2012 года руководство компании ввело специальную программу уменьшения расходов на сумму около 800 млн. шв. крон (около 120 млн. долл. США). Помимо этого, было сокращено около 10% персонала и введен специальный режим временного отказа от расходов, не связанных с ключевыми производствами. Однако снижение стоимости евро по отношению к шведской кроне на 7% (по состоянию на конец августа 2012 г.) привело к серьезному уменьшению итоговой суммы заказов экспортно-ориентированного предприятия. Отрицательный эффект от поставок в европейские страны, исчисляемых в евро, составил к концу 2012 года около 500 млн. шв. крон (около 75 млн. долл. США).

Лесная промышленность

Лесопромышленный комплекс (ЛПК) Швеции – одна из ведущих отраслей экономики страны. В нем насчитывается около 140 лесопильных предприятий и 40 целлюлозно-бумажных производств. Отрасль обеспечивает около 3% ВВП Швеции, более 12% ее экспортной выручки и примерно 10-12 % рабочих мест. В ней напрямую занято около 60 тыс. человек, а с учетом предприятий – поставщиков всего около 150 тыс. человек.

Продуктивные леса занимают около 56% территории страны. Около 50% лесов принадлежит индивидуальным владельцам, число которых – около 335 тыс. Частным компаниям принадлежит примерно 25% лесов и около 15% – государству. Прирост шведских лесных угодий составляет около 120 млн. м³ в год, что значительно превышает ежегодные объемы рубок (80-90 млн. м³). За счет этого лесные угодья в Швеции с 20-х годов прошлого века увеличились почти на 70% и продолжают расти.

Около 70% пиленой древесины и более 85% целлюлозно-бумажной продукции и поставляются на экспорт. Доля Швеции в мировом экспорте пиломатериалов составляет более 12%, а целлюлозно-бумажной продукции – около 9%.

По совокупному объему экспорта продукции лесной промышленности (пиломатериалов, целлюлозы и бумаги) Швеция занимает 2-е место в мире после Канады, по экспорту пиленой древесины – 3-е место в мире после Канады и России, а по экспорту целлюлозно-бумажной продукции – 4-е место после Канады, США и Финляндии.

Общая ситуация в отрасли. Прошедший 2012 год был крайне сложным для лесной промышленности Швеции. После периода восстановления отрасли после кризиса 2008-2009 годов, начиная со 2-го полугодия 2011 г. ситуация стала вновь ухудшаться. Сокращения производства наблюдались в лесопильной промышленности, в производстве целлюлозы и бумаги.

Волна банкротств среди лесопильных предприятий Швеции, начавшаяся в 2011 году, в 2012 году продолжилась. В течение 2012 года были закрыты два завода по производству бумаги, остановлены четыре бумагоделательные машины и восемь лесопильных заводов. За 2011 и 2012 годы увольнения в лесной промышленности Швеции затронули более 2000 человек.

Причина создавшейся ситуации – в первую очередь в слабой конъюнктуре европейских рынков, а также в неблагоприятном курсе шведской кроны к европейским валютам. Потребление, как пиломатериалов, так и целлюлозно-бумажной продукции резко сократилось, и восстановления спроса на основных европейских рынках пока не предвидится.

Стоимость экспорта продукции отрасли за 2012 год сократилась на 4% и составила 123 млрд. шв. крон (около 18,2 млрд. долл. США), что в значительной степени объясняется неблагоприятным курсом шведской кроны и низкими ценами как на целлюлозу и бумагу, так и на пиломатериалы в течение года. Особенно сильно (на 7%) сократился экспорт целлюлозы. Экспорт бумажной продукции, приносящей половину доходов от экспорта продукции шведской лесной промышленности, снизился на 4%, а экспорт пиломатериалов – на 2%.

Лесопильная промышленность. Слабая конъюнктура на основных экспортных рынках и общая неопределенность экономической ситуации ослабили спрос на пиломатериалы в 2012 году. Производство пиломатериалов за год сократилось на 4% до 15,8 млн. м³, т.е. до самого низкого уровня с 2001 года.

Высокие цены на древесину при одновременном падении цен на пиломатериалы привели к тому, что прибыль многих лесопильных предприятий резко сократилась и многие из них понесли серьезные убытки. В течение 2011 года в Швеции были закрыты 9 лесопильных заводов общей мощностью около 1 млн. м³. В 2012 году еще восемь заводов либо закрылись, либо заявили о своем намерении прекратить производство.

Поставки, на внутренний шведский рынок и на основные экспортные рынки также сократились, но в меньшей степени (на 2%), чем производство, и составили 16 млн. м³. Экспортные поставки выросли на 2% благодаря росту экспорта в страны Ближнего Востока, Северной Африки и в Норвегию.

Существенным негативным фактором для экспорта пиломатериалов стало укрепление шведской кроны по отношению к валютам основных экспортных рынков, что снизило конкурентоспособность шведских производителей. При доле экспорта в общем объеме производства около 70% зависимость лесобрабатывающего сектора Швеции от валютных колебаний очень высока. Многие лесопильные предприятия вынуждены были сокращать производство, чтобы предотвратить накопление запасов готовой продукции.

Внутренний шведский рынок занимает в общих поставках пиломатериалов в среднем около 30%. В 2012 году доля этого рынка снизилась до 26% или примерно до 4,2 млн. м³. Это почти на 1,8 млн. м³ меньше, чем в 2005-2007 годах. Основная причина низкого потребления пиломатериалов – кризис жилищного строительства.

Если в 2007 году в Швеции было построено 14 тысяч небольших частных домов, то на сегодняшний день их строится не более 4-4,5 тысяч в год. Руководители шведских предприятий деревоперерабатывающей и мебельной промышленности характеризуют создавшееся положение как катастрофу.

Одной из причин кризиса стало снижение в 2010 году лимита ипотечных кредитов (максимум до 80% от стоимости приобретаемого жилья). Многие молодые семьи в результате не имеют возможности построить дом, т.к. им не хватает средств для этого. Дефицит жилья в Швеции с каждым годом усугубляется.

Рынок Великобритании – самый важный для шведских экспортеров, его доля в экспорте в 2012 году составила 19%, а объем поставок – около 2,3 млн. м³. Рынок Германии – второй по значению для шведских компаний. Поставки в Германию за 2012 год сократились на 3% и достигли 1 млн. м³. Важными рынками для Швеции в Европе являются также Норвегия, Нидерланды, Дания и Франция.

Значительный рост экспорта шведских пиломатериалов наблюдался в 2012 году на рынках стран Ближнего Востока. Наиболее важным рынком в этом регионе для Швеции является Египет. Рост экспорта шведской продукции в эту страну составил 21%, а его физический объем превысил 1,3 млн. м³. По итогам 2012 года рынок Египта стал вторым по значению рынком для шведских экспортеров после Великобритании. Существенно выросли (на 11%) поставки шведских

пиломатериалов в другие страны Ближнего Востока, и прежде всего в Саудовскую Аравию. В целом же доля стран Ближнего Востока и Северной Африки в общем экспорте достигла 28%, доля всех «неевропейских рынков» – 40%.

Более подробные данные об объемах и динамике экспортных поставок пиломатериалов из Швеции приведены в таблице:

Шведский экспорт пиломатериалов в 2011 – 2012 годах, м³

Страна	2011 г.	2012 г.	Изм-ие за год
Великобритания	2291	2262	-1%
Германия	1 133	1009	-3%
Норвегия	858	963	12%
Нидерланды	908	804	-12%
Дания	842	761	-10%
Франция	517	466	0%
Европа, проч. страны	1 082	1046	2%
Итого Европа	7 632	7401	-3%
Африка	1 200	1252	-5%
Египет	1 106	1343	21%
Япония	783	793	1%
Ближний Восток	679	734	11%
США	88	92	5%
Прочие	168	226	24%
ИТОГО	11 656	11842	2%

Источник: ЦСБ Швеции

Целлюлозно-бумажная промышленность. Шведская целлюлозно-бумажная промышленность (ЦБП) принадлежит к числу ключевых отраслей экономики Швеции и имеет значительный вес на мировом рынке. По объемам производства она является 3-й в Европе после Германии и Финляндии. Более крупными, чем Швеция, производителями целлюлозно-бумажной продукции являются также США и Канада.

ЦБП Швеции – одна из наиболее экспортно-ориентированных отраслей, на экспорт поставляется около 85% ее продукции. Значение этой отрасли определяется также тем, что она удовлетворяет около 10% потребностей стран Евросоюза в бумаге. Шведские поставки высококачественной целлюлозы крайне важны для производителей бумаги в таких странах, как Германия, Великобритания и Франция.

После периода реструктуризации, длившегося с начала 2000-х годов, производство целлюлозно-бумажной продукции в Швеции сконцентрировалось на примерно 40 наиболее крупных предприятиях, часть которых входит в транснациональные концерны, в первую очередь, со скандинавским участием. Их общие мощности по целлюлозе составляют около 13 млн. тонн, а по производству бумаги – около 12 млн. тонн.

В Швеции 6 предприятий производят почти 60% от общего объема производства целлюлозы в стране. Лишь около четверти производимой целлюлозы

является товарной продукцией, которая в основном поставляется на экспорт, основные же объемы потребляются в производстве бумаги и картона внутри страны.

В производстве бумаги и картона концентрация также высока: 12 крупнейших предприятий производят около 65 % целлюлозно-бумажной продукции. К числу наиболее крупных производителей целлюлозно-бумажной продукции в Швеции относятся такие компании, как Стура Энсо, СЦА, Сёдра Селл, Хольмен и Биллеруд.

Целлюлозная промышленность. Производство товарной целлюлозы в последние несколько лет стабилизировалось на уровне около 3,75 млн. тонн. Это примерно на 300-400 тыс. тонн меньше, чем в середине 2000-х годов.

Экспорт шведской целлюлозы в 2012 году вырос на 9% и достиг 3,3 млн. тонн, при этом стоимость экспорта снизилась на 7% из-за более низких цен на целлюлозу и неблагоприятной динамики курса шведской кроны. Поставки в страны Евросоюза снизились на 1% из-за сокращения производства бумаги в Европе.

Экспорт за пределы Европы в 2012 году вырос на 35%, прежде всего благодаря увеличению поставок на азиатские рынки. «Неевропейские» рынки играют все большую роль для шведских экспортеров: с 2000 года их доля в общем экспорте целлюлозы выросла с 15 до 35%.

Поставки шведской целлюлозы в Китай в 2012 году выросли на 70% или на 180 тыс. тонн, и превысили 400 тыс. тонн. Китай, таким образом, стал по итогам 2012 года для шведских производителей вторым по значению экспортным рынком после Германии. Другими важными европейскими рынками для шведской целлюлозы оставались Италия, Франция и Великобритания.

Цены на целлюлозу, номинированные в долларах США, в 2012 году в целом были ниже цен 2011 года примерно на 15%. Несмотря на значительные колебания курса шведской кроны по отношению к доллару в целом он был на 4% ниже, чем в 2011 году. Таким образом, цены на целлюлозу, выраженные в шведских кронах, в 2012 году были «лишь» на 11% ниже, чем в 2011 году.

Бумажная промышленность. Производство бумаги в Швеции в последние три года стабилизировалось на уровне около 11,4 млн. тонн в год, или примерно на 600 тыс. тонн меньше, чем в самом удачном для шведской бумажной промышленности 2006 году. В 2012 году производство упаковочной бумаги в Швеции сократилось примерно на 3% и составило 5,6 млн. тонн. Производство графических сортов бумаги (для печати) сократилось на 1 % – до 5,4 млн. тонн. Производство гигиенической бумажной продукции выросло на 3%.

Потребление бумажной продукции в самой Швеции в последние два года стабилизировалось на уровне 1,9-2 млн. тонн. В 2012 году оно сократилось на 3%. Наибольшее сокращение спроса наблюдается на бумагу для печати. Потребление газетной бумаги в Швеции с 2006 года сократилось на четверть, в то время как потребление мягких сортов бумаги стабильно растет в среднем примерно на 2% в год. Потребление гофрированной бумаги и картоны восстановилось до докризисного (до 2008 года) уровня.

Экспорт шведской бумажной продукции в 2011 году оставил около 10 млн. тонн. В 2012 году он вырос на 2% или на 200 тыс. тонн. Стоимость экспорта при

этом из-за низких цен и укрепления курса шведской кроны сократилась на 4%. Поставки в Европу остались на прежнем уровне, в то время как поставки на другие рынки продолжали расти. Доля экспорта шведской бумаги за пределы ЕС в общем экспорте этой продукции выросла с 20% в 2000 году – до почти 30% в 2012 году. Экспорт на рынки Азии вырос на 9%, в то время как рост экспорта на самый крупный рынок Азии – в Китай составил менее 3%.

Импорт сырья. Импорт круглого леса в Швецию в 2012 году вырос на 4% и достиг 6,2 млн. м³. Тем менее, импорт древесины все еще примерно на 1 млн. м³ меньше, чем до мощного урагана Гудрун, обрушившегося на Швецию в 2005 году и нанесшего большой ущерб лесному хозяйству. Рост импорта в 2012 году произошел, прежде всего, за счет поставок из Норвегии.

Основные объемы импорта древесины в Швецию – это древесина лиственных пород, предназначенная для производства целлюлозы. Около 65% импорта составляют поставки из стран Балтии, и, прежде всего Латвии.

Импорт балансов из России в 2012 году вырос почти на 8% и составил 481 тыс. тонн (около 7% совокупного шведского импорта). Стоимость импорта российской древесины составила 279 млн. шв. крон (около 41 млн. долл. США). После повышения пошлин на экспорт необработанной древесины из России в 2008 году поставки древесины из России в Швецию сократились примерно в 3 раза.

Химическая промышленность

Химическая промышленность – одна из базовых отраслей шведской промышленности, обеспечивающая постоянно расширяющийся спрос на новые продукты и технологии фактически во всех областях экономики.

Отрасль характеризуется высокой степенью переработки исходного сырья и полуфабрикатов, использованием самых совершенных и безопасных способов производства, высокой общественно-экономической эффективностью и ярко выраженным вниманием к снижению воздействия химических веществ на здоровье людей и к защите окружающей среды.

Всего в Швеции зарегистрировано свыше 3000 компаний, связанных с производством, оборотом, или разработкой химических продуктов.

Благодаря высокой конкурентоспособности, предопределенной наличием давних производственных традиций, высококвалифицированных кадров и высоким уровнем расходов на НИОКР, шведская химическая промышленность занимает ведущие в ЕС места и входит в десятку крупнейших производителей химических товаров в сообществе.

В Центральном статистическом бюро Швеции отсутствуют в свободном доступе данные об объемах в натуральном и стоимостном выражении по отраслям, в частности, такие данные недоступны и для химической отрасли.

Подавляющее большинство зарегистрированных в Швеции компаний – транснациональные (ТНК), либо иностранные, преимущественно европейские. Более 1/3 всего внешнеторгового оборота химических товаров Швеции осуществляется в рамках «внутрикорпоративных» поставок таких компаний. Таким

образом, Швеция плотно интегрирована в химический комплекс ЕС, ведущий в мире по производству химических товаров.

Шведские предприятия химической отрасли по большей части являются узкоспециализированными, что позволяет им не конкурировать друг с другом. Другой отличительной особенностью шведской химической промышленности является создание высокой добавленной стоимости за счёт глубокой переработки сырья.

Химические производства Швеции преимущественно расположены на самом юге страны – в регионе Сконе (Skåne), вокруг городов Гётеборг и Карлскруна, а также в центральной части страны рядом со Стокгольмом. Несколько крупных комплексов расположено на севере – вблизи целлюлозно-бумажных комбинатов, являющихся как поставщиками сырья (побочные продукты), так и крупными потребителями продукции химических заводов.

Крупнейший нефтехимический кластер расположен в области Стенунгсунд (Stenungsund) на западном побережье Швеции. Там находятся производственные комплексы таких гигантов мировой химии, как:

- **«Акзо Нобель»** (Akzo Nobel, производит хлор, соляную кислоту, феррохлорид, уксусную кислоту);
- **«ИНЕОС ХлорВинилс»** (INEOS ChlorVinyls, производит хлор для последующего изготовления ПВХ, соляную кислоту, гидроксид натрия, суспензию ПВХ;
- **«Ага»** (Aga, основной поставщик промышленных газов);
- **«Бореалис»** (Borealis, производит пропилен, полиэтен, полиэтилены высокой плотности (HDPE), полиэтилены низкой плотности (LDPE));
- **«Персторп»** (Perstorp, производит бутиральдегид, бутанол, полиолы, катализаторы, кислоты, формальдегид и пр.).

Кластер составляет основу скандинавского «полюса нефтехимии» (юго-восточная Норвегия – регион Гётеборг – Стенунгсунд – порт Бруфьёрден), одного из четырех в Европе. Существенные инвестиции в развитие нефтеперегонки на западном побережье сделали и ведущие нефтяные компании Швеции – «Прим» и «Шелл».

Согласно стратегии нефтехимического кластера в Стенунгсунде, за период в 20 лет его предприятия перейдут исключительно на возобновляемое сырьё и будут производить безопасную для окружающей среды продукцию. На данный момент основным «зелёным» продуктом кластера является добавка в дизельное топливо RME, производимая из рапсового масла. Химические предприятия кластера имеют совокупный оборот около 20 млрд. шв. крон (более 3 млрд. долл. США) и обеспечивают занятостью свыше 2000 человек.

Все компании, занимающиеся производством и переработкой химических веществ, имеют сертификаты соответствия Международной организации по стандартам ISO 14001 и/или Emas (экологические системы управления производством).

Согласно шведскому Экологическому кодексу, ряду постановлений правительства, в частности, «О надзоре за исполнением Экологического кодекса», производство, оборот и использование любых товаров и материалов, которые могут

содержать опасные химические вещества, подлежат жесткому контролю с целью минимизации связанных с этим рисков, как для здоровья людей, так и для окружающей среды.

Контрольные функции возложены на Шведскую государственную инспекцию по надзору за химическими продуктами (Kemikalieinspektionen, www.kemi.se), подотчетную Министерству окружающей среды.

Инспекция уполномочена выдавать разрешения и лицензии на производство и ввоз в страну химических веществ. В задачи Инспекции входит оценка рисков использования химической продукции и генетической инженерии для здоровья людей и для окружающей среды. Поскольку правила в отношении химикалий гармонизированы в ЕС, значительная часть работы Инспекции ведётся в рамках ЕС. Шведская государственная инспекция по надзору за химическими продуктами отвечает также за воплощение в жизнь экологической цели «Окружающая среда без ядов», поставленной Риксдагом, и осуществляет исследовательскую и научную работу для достижения этой цели.

Инспекция является держателем национального регистра химических веществ, в котором содержатся как основные показатели товаров, так и данные о содержащихся в них химических веществах. В соответствии с законом, любая компания, производящая, либо ввозящая в течение одного года более 100 кг содержащих химические вещества товаров, обязана заявить их для внесения в регистр. В общей сложности в постоянном обороте на шведском рынке в 2012 г. находилось около 130 000 включенных в регистр различных товаров, содержащих химические вещества. Количество заявок на регистрацию растет из года в год и в 2012 г. составило 13 461, однако количество зарегистрированных товаров (в 2011 г. – 8 245) снизилось по сравнению с предыдущими годами, главным образом, по причине того, что Инспекция не успела обработать возросшее количество заявок в течение года.

Производство бытовой техники

Исторически Швеция специализируется на производстве отдельных видов бытовой техники профессионального и потребительского сегмента, при этом, как и в большинстве других отраслей, прослеживается ориентация шведских компаний отрасли преимущественно на внешние рынки. Основными игроками являются Электролюкс, Хюскварна и Дометик.

Концерн **Электролюкс АБ** входит в сотню крупнейших компаний производителей бытовой техники и профессионального оборудования в мире. Электролюкс является лидером европейского рынка бытовой техники и третьим по величине в этой области в США и, по сути, является транснациональной корпорацией. Ежегодно компания продает более 40 миллионов своих изделий потребителям из 150 стран.

В Электролюкс выделены два основных направления деятельности:

– потребительские товары (производство и продажа бытовых стиральных и посудомоечных машин, холодильников и морозильников, кухонных плит и

вытяжных вентиляторов, микроволновых печей, пылесосов, воздухоочистителей и т.д.)

– профессиональное оборудование (производство, продажа и маркетинг профессионального кухонного и прачечного оборудования для ресторанов, кафе, гостиниц, санаториев, аэропортов и т.д.).

Профессиональное оборудование составляет примерно 5% продаж группы и включает продукты для профессионального пользования, например в ресторанах и прачечных. Бытовая техника, предназначенная для использования на кухне, составляет 60% от продаж, для ухода за одеждой и поддержания чистоты в доме 35%. Продукция представлена на рынке под различными торговыми марками, входящими в группу. Помимо основной марки Электролюкс, под которой производится 50% всей продукции, концерн владеет еще более 40 торговыми марками бытовой и профессиональной техники, среди которых АЕГ-Электролюкс (AEG – Electrolux), Занусси (Zanussi), Эврика (Evrika), Фриджидайр (Frigidaire) и другие.

Самыми большими рынками компании являются Европа и Северная Америка. Кроме этого Электролюкс имеет прочные позиции в Латинской Америке, Азии и Океании. В Австралии компания является лидером в производстве бытовой техники. В странах, где Электролюкс не имеет своих собственных торговых подразделений, работа производится через дистрибьюторов. Широкая сеть дистрибьюторов Электролюкс поддерживается специализированными офисами продаж, которые располагаются в Порче (Италия), Питсбурге (США) и Майами (США).

Шведская компания **Хюскварна АБ** специализируется на производстве техники для лесных работ и работ в саду. В 1979 году была поглощена концерном Электролюкс, «под крылом» которого просуществовала до 2006 года, после чего вновь была выделена в отдельную компанию. Компания является крупнейшим в мире производителем бензопил, газонокосилок и другой бензомоторной техники для леса, парка и сада. Компания так же является одним из мировых лидеров по разработке и производству строительного оборудования и алмазного инструмента. Компания производит и продает цепные пилы, триммеры, кусторезы, газонокосилки, садовые ножницы, садовые пылесосы, тракторы, культиваторы и др. Помимо основной марки Хюскварна, компания владеет и продает продукцию под торговыми марками Джонсеред (Jonsered), Клиппо (Klippo), Гардена (Gardena), Флюмо (Flymo), Мак Куллоч (McCulloch), Партнер (Partner), Поулан Про (Poulan Pro), Зендах (Zendah), ВидИтер (WeedEater) и Даймант Боарт (Diamant Boart).

Компания **Дометик АБ**, до 2001 года входившая в состав Электролюкс, производит и поставляет различные системы для оснащения жилых автоприцепов, автофургонов, грузовых и легковых автомобилей и судов. К этому оборудованию относятся: кондиционеры, холодильники, навесы, кухонные плиты, системы канализации и освещения, передвижные источники питания, системы безопасности, двери, окна и т.д. Кроме того, компания производит также специальное холодильное оборудование для отелей и офисов, транспортировки и хранения медицинских препаратов, а также для хранения вина. Производственные мощности находятся в Швеции, Германии и Венгрии. Штат компании насчитывает около 5600 человек,

число которых увеличилось в 2010 в результате расширения производственных мощностей в Китае.

ИТ и телекоммуникационный сектор

Швеция – абсолютный лидер информационно-коммуникационных технологий (ИКТ): это звание присвоено ей в «Глобальном отчете по информационным технологиям» Всемирного экономического форума в 2012 году. В нем представлены данные по использованию информационных и коммуникационных технологий в качестве инструмента экономического роста по 138 странам. Сравниваются техническая инфраструктура, политические инициативы, настроения потребителей и множество других факторов. По этим показателям Швеция выходит на первое место, несколько опережая Сингапур и Финляндию.

Причина успехов Швеции в области ИКТ обусловлена рядом факторов: хорошая система образования в этой сфере, активное содействие государства созданию широкополосной сетевой инфраструктуры и самое главное – устойчивость электронных коммуникационных систем внутри страны. Высокий уровень надежности электронной коммуникации позволяет увеличить доверие пользователей, и как следствие, увеличивает темпы развития системы связи. К настоящему времени ИКТ проникли во все сферы жизнедеятельности шведов, став неотъемлемой частью любой области общественных отношений. Обыденным стало широкое использование систем передачи информации в культуре и медицине, социальной сфере, экономике и транспортной инфраструктуре, а также в вооруженных силах страны. На базе современных технологий коммуникации развились новые сферы социальной деятельности, в первую очередь, использование глобальных компьютерных сетей для поиска и обмена информацией и электронное государственное управление.

В 2011 году аналогичные исследования проводил исследовательский центр Циско (Cisco, США). По итогам проведенного анализа Швеция также заняла первое место. Для оценки стран в исследовании использовались два основных показателя, характеризующие уровень развития подобных сетей. К ним относятся: доля домашних хозяйств, подключенных к Интернету с использованием соответствующих линий связи, и качественные характеристики данных линий связи.

Несмотря на то, что доля домашних хозяйств Швеции, подключенных к Интернету с использованием широкополосных сетей в настоящее время составляет всего 69 % (в Гонконге и Люксембурге – 99%), по качественным характеристикам шведские сети являются одними из лучших в мире.

Начиная с 2007 года, в Швеции более активно реализуются мероприятия по внедрению в стране системы электронного правительства. По темпам развития услуг в рамках данного направления скандинавская страна занимает первое место в мире. А по уровню развития электронного правительства Швеция – третья в Европе.

Международные телекоммуникационные предприятия считают Швецию привлекательной страной для размещения своих структурных подразделений. Интерес объясняется уникальным инвестиционным климатом, который основан на тесном сотрудничестве между наукой и промышленностью, а также высокоразвитой инфраструктурой информационных технологий и связи, которая позволяет

тестировать на месте новые продукты и услуги. Так социальная сеть Фейсбук ведет работы по строительству информационного центра в Люлео, который станет самым большим в Европе. Он разместится на площади в 84000 квадратных метров и будет состоять из трех отдельных корпусов, в которых разместят большие серверы и вычислительные машины.

Полностью объект планируется сдать в 2014 году. В финансировании проекта принимают участие свыше 30 компаний, преимущественно из США. В 2010 – 2011 г.г. на строительство было выделено 29,8 млрд. долл. США (правительство Швеции оказывает поддержку в размере 15,4 млн. долл. США, рассматривается возможность выделения дополнительно 3,7 млн. долл. США).

Вместе с тем, правительство считает, что Швеция должна еще лучше использовать научно-исследовательские результаты, запускать в практическое применение и облегчать деятельность новых, быстрорастущих инновационных и научно-интенсивных компаний. С этой целью были учреждены нацеленные на промышленные разработки научно-исследовательские институты, в которых государственные инвестиции могут успешно дополняться инвестициями предпринимательского сектора.

Следует отметить, что именно в Швеции компанией ТелиаСонера в конце 2009 года впервые в мире была запущена в коммерческую эксплуатацию сеть передачи данных 4-го поколения.

В Швеции достаточно большое количество крупных, средних и малых компаний осуществляет свою деятельность в секторе информационных технологий и телекоммуникаций. К ним относятся компании, предоставляющие различного рода информационные и консультационные услуги, а также разрабатывающие и производящие комплексные технические и программные решения для данного сегмента рынка.

Крупнейшими компаниями, работающими на телекоммуникационном рынке Швеции, являются: ТелиаСонера, Теле2 и Эрикссон.

Шведско-финская компания **ТелиаСонера АБ** является крупнейшим оператором связи в странах Северной Европы, предоставляя услуги в области стационарной и мобильной телефонии, магистральной передачи данных и подключения к Интернету. Компания представлена более чем в 20 странах с общим населением свыше 460 млн. жителей. Занимает доминирующее положение в телекоммуникационном секторе Швеции и Финляндии. Компания образована в декабре 2002 года в результате присоединения финской Сонера к шведской Телии, штаб-квартира находится в Стокгольме.

Компания **Теле2 АБ**, основанная в 1993 году (прежнее название НэтКом (NetCom)), осуществляет деятельность по предоставлению услуг стационарной и мобильной связи, передачи данных и доступа в Интернет. Теле2 входит в состав международной группы АйТиМедиа (IT&Media) с общей капитализацией более 20 млрд. долл. США. Эта группа также включает инвестиционную компанию Чинневик (Kinnevik), сотового оператора Милликом (Millicom), оператора контакт-центра Транском (Transcom), международную развлекательную медиа-группу МТГ (MTG),

владеющую пакетом акций СТС-Медиа в России, а также крупнейшей в мире бесплатной газеты Метро (Metro) и ряд других компаний.

В марте 2013 г. 100% активов Теле2 в России были приобретены Группой ВТБ.

Шведский концерн **Эрикссон АБ** является мировым лидером в области технологий стационарной и мобильной связи 2-го (2G), 3-го (3G) и 4-го (4G) поколений. Он осуществляет поддержку сетей с общей абонентской базой более 2 млрд. человек, занимая ведущие позиции в сфере услуг по управлению сетью. Портфель продуктов компании включает в себя инфраструктурное оборудование для сетей мобильной и фиксированной связи, профессиональные услуги, программное обеспечение, решения в сфере широкополосного доступа и мультимедиа для операторов, корпоративного сектора и индустрии СМИ.

Таким образом, ИТ и телекоммуникационный сектор Швеции, по-прежнему сохраняет за собой передовые позиции на мировом рынке. При этом рынок России является одним из ведущих и приоритетных для вышеуказанных компаний.

Растет потребление мобильного трафика, что свидетельствует об увеличении числа потребителей широкополосных сетей, которые в ближайшей перспективе превысит число пользователей фиксированного доступа. При этом роль провайдеров волоконно-оптических линий связи уменьшится, но останется крайне важной.

Топливо-энергетический комплекс

Швеция не имеет коммерчески значимых месторождений нефти, природного газа и каменного угля, но при этом располагает значительными гидроресурсами и лесными ресурсами, а также развитой ядерной энергетикой. Именно эти факторы, наряду с амбициозными целями правительства Швеции в области возобновляемой энергетике, и определяют ее энергетическую политику.

Основными целями энергетической политики Швеции, или ключевыми показателями, которые должны быть достигнуты к 2020 году, являются:

- увеличение доли возобновляемых источников энергии (ВИЭ) в общем объеме потребления энергии до уровня не менее 50%;
- увеличение доли ВИЭ в транспортном секторе до 10% (долгосрочная цель – полный отказ от углеводородного топлива на транспорте к 2030 году);
- увеличение эффективности использования энергии на 20%;
- снижение выбросов парниковых газов на 40% по сравнению с 1990 годом (долгосрочная цель – полное устранение воздействия на окружающую среду за счет выбросов парниковых газов к 2050 году).

Перечисленные выше цели (целевые показатели) содержатся в двух законах, которые после их одобрения парламентом страны летом 2009 года получили наименование «Единая климатическая и энергетическая политика».

Первостепенное место в энергетической стратегии Швеции отводится возобновляемым источникам энергии. В Швеции их доля в энергобалансе – самая высокая в Европе и составляет около 50%. Подобный результат стал возможен

благодаря настойчивым усилиям правительства, направленным на сокращение зависимости от нефти и других углеводородных источников и стимулирование производства и потребления ВИЭ.

Наиболее весомый вклад в развитие сектора возобновляемой энергетики Швеции вносят биотоплива и древесная биомасса, их потребление с 1970 года выросло почти в 2,5 раза. С 2009 года биотоплива стали самым важным источником энергии в Швеции, заняв в энергобалансе страны 32%. Достижение столь высокого результата стало возможным благодаря всестороннему использованию отходов лесозаготовок и лесопереработки. На их долю, а также на побочный продукт производства целлюлозы – черный щелок, используемый в качестве топлива в самой целлюлозной промышленности, приходится около 70% энергии из ВИЭ.

Основными инструментами по стимулированию производства и потребления энергии из возобновляемых источников в Швеции стали т.н. «налоги на энергию», и прежде всего, налог на выбросы CO₂, а также система «зеленых» сертификатов на электроэнергию.

Налог на выбросы углекислого газа был введен в Швеции в 1991 году. Ставки этого налога неоднократно повышались и на сегодняшний день они одни из самых высоких в мире. Поскольку этот налог не действует в отношении биотоплив и торфа, его введение и поэтапное повышение внесло огромный вклад в сокращение потребления нефти и угля и в переход на возобновляемые топлива, особенно в секторе централизованного отопления. По мнению правительства Швеции, «налоги на энергию» и на выбросы парниковых газов являются ключевым инструментом, без которого достижение целей политики в области энергетики и климата было бы принципиально невозможно.

Система «зеленых» сертификатов на электроэнергию действует в Швеции с 2003 года. По сути своей она является системой субсидирования производства электроэнергии из ВИЭ за счет конечных потребителей. В рамках системы в 2011 году было произведено 19,8 МВт*ч электроэнергии (или около 13% всей электроэнергии). Из них около 52% пришлось на электроэнергию, произведенную из биотоплив и около 31% – на ветроэнергию.

Ветроэнергетика является основным источником роста производства электроэнергии из возобновляемых источников. По данным на конец 2012 года, суммарная мощность всех ветряных генераторов в Швеции достигла почти 4 ГВт, из них 1,1 ГВт новых мощностей были установлены в 2012 году. Швеция – одна из девяти стран Евросоюза, в которых реальные темпы развития ветроэнергетики опережают плановые. Однако проблемой для инвестиций в ветроэнергетику в последние годы стала низкая цена «зеленых сертификатов».

Основу энергетики Швеции составляют четыре источника: импортная нефть и нефтепродукты, биотопливо, гидроэнергия и ядерная энергия. Уголь и природный газ занимают в энергобалансе страны незначительное место. Роль ветроэнергетики на сегодняшний день относительно невелика, но она быстро растет.

Более подробное представление об энергобалансе Швеции дает нижеследующая таблица:

Энергобаланс Швеции в 2012 году³

Энергоснабжение			Энергопотребление		
Источник	ТВт*ч	%	Потребитель	ТВт*ч	%
Нефть и нефтепродукты	168	28,8	Промышленность	138	35,9
Атомная энергетика	174,0 ⁴ (59,8)	29,8	Жилье и сфера обслуживания	154	40,1
Биотопливо и торф	121	20,7	Транспорт	92	24,0
Гидроэнергия	70	12,0	Итого	384	73,8
Уголь и кокс	23	3,9	Международный морской транспорт	28	4,8
Природный газ	13	2,2	Потери	153	26,2
Мусор	17	2,9	Проч. потребление	19	3,3
Тепловые насосы	5	0,9			
Ветроэнергетика	7	1,2			
Экспорт электроэнергии	-11	1,9			
Всего	584	100,0	Всего	584	100,0

Источник: Шведское энергетическое агентство

Конечное потребление энергии в Швеции в 2012 году составило около 384 ТВт*ч по сравнению с 584 ТВт*ч энергии, учитываемыми официальной статистикой как ее полное производство и потребление. Около 26% потребления энергии пришлось на ее потери в различных формах, в т.ч. в энергосетях. Основные объемы энергии – более 75% – потребляются в жилом секторе и промышленности.

Около 24% энергопотребления приходится на транспорт. Транспорт – единственный сектор потребления энергии в Швеции, в котором доминируют нефтепродукты. На долю бензина и дизельного топлива приходится почти 90% потребляемой энергии. Доля возобновляемых видов топлива (биоэтанола, биодизеля и биогаза) в потреблении энергии на транспорте составляет около 7%.

Наиболее распространенным биотопливом в транспортном секторе Швеции является биоэтанол, на его долю приходится около 50% потребления возобновляемых топлив⁵. Вторым по значению возобновляемым топливом является рапсметиловый эфир (РМЕ), на долю которого приходится около 40% потребления биотоплив. Около 10% потребления возобновляемых топлив в транспортном секторе приходится на долю биогаза и природного газа⁶.

Полный отказ от нефтепродуктов в транспортном секторе страны является одной из важнейших целей энергетической политики Швеции, которая должна быть достигнута к 2030 году. Однако, по мнению большинства экспертов, решить эту

³ Прогнозные данные. Официальные статистические данные будут опубликованы в 3 кв. 2013 г.

⁴ Без учета потерь. В соответствии с международными рекомендациями, шведская статистика по энергетике приводит цифры по атомной энергетике, основанные на потенциале уранового топлива, т.е. без учета потерь. Реальный объем производства потребленной электроэнергии АЭС в 2012 г. – около 59,8 ТВт*ч.

⁵ Значительная часть потребляемого Швецией этанола импортируется из Бразилии и стран ЕС.

⁶ Шведская статистика не разделяет биогаз и природный газ, потребляемый автотранспортом

задачу к 2030 году не удастся. В качестве одной из важнейших причин, тормозящих прогресс в этой области, эксперты называют отсутствие у правительства проработанной стратегии по достижению поставленной цели.

Электроэнергетика Швеции базируется на двух основных источниках: гидроэнергетике и ядерной энергетике. Они играют примерно равную роль и в 2012 году вместе обеспечили около 85% производства электроэнергии. Остальные объемы производства пришлось на электростанции, работающие на углеводородном топливе (10,7%) и на ветряные электростанции (4,7%). Швеция ставит перед собой цель к 2020 г. довести долю ветроэнергетики в общем производстве электроэнергии до 20% или до 30 ТВт*ч.

Основными потребителями электроэнергии в Швеции являются сектор жилья и услуг (около 52% потребления) и промышленность (около 36%). В транспортном секторе потребление электроэнергии не превышает 2%.

Наиболее энергоемкими отраслями шведской промышленности является целлюлозно-бумажная отрасль, на долю которой приходится около 45% потребления, а также химическая промышленность, металлургия и станкостроение. На долю вышеперечисленных отраслей в общей сложности приходится около 80% потребления электроэнергии в промышленности.

Статистика производства и потребления электроэнергии в Швеции приведена в нижеследующей таблице:

Производство и потребление электроэнергии в Швеции, ТВт*ч

	2009	2010	2011	2012⁷
Гидроэлектростанции	65,3	66,2	65,8	69,1
АЭС	50,0	55,0	58,0	59,8
Тепловые станции	15,9	19,8	16,6	16,3
Ветроэлектростанции	2,5	3,5	6,1	7,1
Итого	133,7	144,5	146,5	152,3
Нетто импорт (+) / экспорт (-)	4,7	2,0	-7,2	-11,4
Потребление	138,4	146,5	139,2	140,9

Источник: Центральное статистическое бюро Швеции

Гидроэнергетика Швеции остается наиболее значимым, надежным и дешевым способом производства электроэнергии. Основные ресурсы гидроэнергии сконцентрированы на севере Швеции. ГЭС, расположенные на реках Северной Швеции, обеспечивают около двух третей производства гидроэлектроэнергии. В эксплуатации находится около 1900 гидроэлектростанций суммарной установленной мощностью около 16,2 ГВт. Лишь около 700 шведских ГЭС относятся к крупным (более 1,5 МВт). На долю 1200 малых станций приходится менее 2,5% генерации.

Атомная энергетика – второй основной источник электроэнергии в Швеции. Действующие в стране десять ядерных реакторов были построены в период 1972-1985 годов. Владельцами трех шведских АЭС являются шведская

⁷ По предварительным данным (прогноз)

государственная компания Ваттенфалль, а также дочерние компании немецкой Е.ОН и финской Фортум.

Ныне действующее законодательство по ядерной энергетике было одобрено парламентом Швеции в июне 2010 г. и вступило в силу с 1 января 2011 г.

Суть принятых изменений – в сохранении ядерной энергетике на обозримую перспективу, в возможности замены и модернизации уже существующих энергоблоков, а также в допуске к строительству новых реакторов и их эксплуатации новых владельцев на конкурсной основе.

Шведские реакторы имеют довольно большие сроки эксплуатации (от 27 до 40 лет). Через 10-15 лет некоторым из них потребуется замена, однако конкретных планов строительства новых реакторов у Швеции пока нет.

Свободный рынок электроэнергии существует в Швеции с 1996 года. Дерегулирование рынка было осуществлено с целью обеспечить конкуренцию в области производства и продажи электроэнергии. Передающие же сети остаются в собственности государства (в лице компании Свенска Крафтнет) и являются регулируемой монополией. Несмотря на дерегулирование рынка, фактически выбор потребителей в отношении поставщика электроэнергии весьма ограничен: около 80% объемов производства и распределения электроэнергии контролируется тремя крупнейшими компаниями Швеции – Ваттенфалль, Фортум и Е.ОН.

Как уже отмечалось выше, Швеция не обладает собственными запасами нефти и природного газа, поэтому вынуждена их импортировать. Несмотря на реализуемую в Швеции задачу снижения зависимости экономики от нефти, нефть и нефтепродукты по-прежнему занимают важное место в энергобалансе страны (около 32%).

По итогам 2012 года, потребление нефтепродуктов в Швеции составило около 14,4 млн. тонн. Основным потребителем нефтепродуктов является транспортный сектор: на бензин, дизельное и авиационное топливо приходится около 70% их потребления. На протяжении последних 10 лет потребление дизельного топлива постоянно растет, в то время как потребление бензина постепенно сокращается.

В 2012 году Швеция импортировала около 20,4 млн. тонн сырой нефти. Основные ее объемы (около 65%) импортируются из России и Норвегии. Доля российской нефти в шведском импорте снизилась с почти 55% до 41% от общего объема импорта, физический объем импорта сократился с 9,8 до 8,3 млн. тонн. Наряду с Россией другими крупнейшими поставщиками нефти в Швецию в 2012 году были Норвегия (около 24% импорта), Великобритания (12%) и Дания (11%).

Основные объемы российской нефти закупаются и перерабатываются шведской топливной компанией Приим (Preem). В Швеции имеется пять нефтеперерабатывающих заводов, два самых крупных из них обеспечивают около 80% переработки нефти и принадлежат компании Приим.

Данные об импорте в Швецию сырой нефти, в т.ч. из России, приведены в таблице:

Шведский импорт из России сырой нефти с 2008 по 2012 гг.

Код ТН ВЭД	2008	2009	2010	2011	2012

2709	тыс. тонн	млн. долл. США	тыс. тонн	млн. долл. США	тыс. тонн	млн. долл. США	тыс. тонн	млн. долл. США	тыс. тонн	млн. долл. США
Общий импорт	19 184	13 140	16 960	7 362	18 224	10 457	17 981	14 379	20 429	16 824
Импорт из России	7 451	5 045	6 864	2 975	9 142	5 156	9 821	7 775	8 332	6 734
Доля России	38,8%	38,4%	40,5%	40,4%	50,2%	49,3%	54,6%	54,1%	40,8%	40,0%

Источник: Центральное статистическое бюро Швеции (Statistiska centralbyrån, www.scb.se)

Швеция не располагает запасами природного газа, и это топливо не играет заметной роли в энергобалансе страны. На его долю приходится менее 3% общего потребления энергии. Швеция также не имеет развитой распределительной сети для доставки природного газа, за исключением южной части страны.

Позиция правительства Швеции в отношении природного газа заключается в том, что он должен играть лишь ограниченную роль в переходный период к экономике, независимой от углеводородных источников. Правительство также считает, что рынок природного газа и инфраструктура его доставки и распределения должны развиваться таким образом, чтобы обеспечить последующий рост потребления биогаза и повышение его роли в энергетике страны.

Основным источником природного газа для Швеции является магистральный газопровод из Дании (существует с 1985 года). Его протяженность составляет около 370 км, а максимальная пропускная способность – около 1,5 млрд. м³ в год. Распределительная сеть, ориентированная на этот газопровод, обладает протяженностью около 3000 км.

Большая часть импортируемого газа (более 50%) потребляется промышленными предприятиями, около 30% – электростанциями и менее 20% – населением. Крупнейшими потребителями газа в шведской промышленности являются производители лакокрасочной продукции, автостекла и различных видов покрытий, а также предприятия пищевой промышленности. Среди потребителей газа в энергетике – крупная современная ТЭЦ в Гётеборге, потребляющая около 300 млн. м³ газа в год.

Таким образом, на сегодняшний день природный газ в Швеции остается локальным источником энергии, потребление которого ограничено южной частью страны. События последних лет свидетельствуют, однако о том, что фактически происходит постепенное повышение роли природного газа в Швеции, за которым стоят крупные энергетические компании и промышленные потребители.

Так, летом 2011 года был завершен проект по строительству приемного терминала для сжиженного природного газа (СПГ) в г. Нюнесхамн, примерно в 70 км южнее Стокгольма. Его пропускная способность – около 350 млн. куб. м газа в год, или около 30% от нынешних объемов потребления газа в Швеции. Газ, поступающий на этот терминал, будет использоваться в качестве топлива на местном нефтеперерабатывающем заводе, а также для снабжения предприятий, домашних хозяйств и специализированных АЗС.

По мнению экспертов, природный газ становится все более важным элементом энергосистемы Швеции. Одной из его ключевых функций будет роль балансирующего источника энергии, необходимого для выравнивания колебаний в объемах электрогенерации быстро растущей ветроэнергетики. Определенные надежды на сжиженный природный газ связываются в Швеции и с планами его использования в качестве судового топлива. Стимулом для перевода судов на газ являются жесткие нормы выбросов вредных веществ, и, прежде всего, серы, которые планируется ввести с 2015 года. В этой связи планируется строительство новых приемных терминалов СПГ, которые впоследствии будут обслуживать пункты бункеровки (заправки судов) СПГ.

Транспортная инфраструктура Швеции

Четко функционирующая транспортная система, способствующая росту предпринимательства и развитию экономики, а также обеспечивающая насущные потребности граждан – одна из ключевых целей деятельности шведского государства.

Все основные автодороги, подавляющая часть железнодорожных сетей и все стратегические аэропорты находятся в собственности государства, остальные аэропорты, а также все морские и речные порты, открытые для коммерческого судоходства, находятся в собственности местных органов самоуправления – коммун, в частном владении находятся лишь порты крупных производственных компаний.

Ежегодные инвестиции в развитие транспортной инфраструктуры достигают 25 – 30 млрд. шв. крон (3,8 – 4,5 млрд. долл. США), или почти 1% от объема ВВП. В том числе расходы на ремонт, эксплуатацию и совершенствование дорог составляют около 16 млрд. шв. крон (2,4 млрд. долл. США).

Оборот транспортной отрасли Швеции достигает 240 млрд. шв. крон (около 37 млрд. долл. США) в год, количество занятых составляет 128 тыс. человек. Всего в транспортном секторе зарегистрировано почти 20 тысяч компаний.

Принимая во внимание неизменно возрастающую роль транспортного сообщения в развитии экономики и повышении её конкурентоспособности, формировании рынков труда и обеспечении потребностей промышленных предприятий в перевозках различных видов, правительство Швеции постоянно ведет работу по совершенствованию транспортной инфраструктуры.

Изменение целей планирования транспортной инфраструктуры.

В марте 2009 г. на основании концепции «Поездки и транспортная система будущего» и новых принципов долгосрочного планирования транспортной системы правительство внесло в Риксдаг предложения по пересмотру действующих целей планирования транспортной системы. Новые цели были утверждены Риксдагом в мае 2009 г. и вступили в силу с июня 2009 г.:

Функциональная цель (доступность).

Формирование, функции и возможности, создаваемые транспортной системой, направлены на обеспечение условий для беспрепятственного доступа всех желающих к транспортному сообщению высокого качества во всех частях страны. При этом транспортная система должна гарантировать равные возможности и права для всех, кто ею пользуется.

Этическая цель (безопасность, экология и здоровье).

Формирование, функции и возможности, создаваемые транспортной системой, должны полностью исключать ущерб здоровью или гибель людей, призваны решать задачи по совершенствованию экологии и защите климата и способствовать улучшению состояния здоровья людей.

Обе цели подразумевают усиление взаимосвязи между различными видами транспорта для обеспечения экономически эффективного, безопасного и экологически корректного развития каждого из них.

Разработка нового Национального плана развития транспортной инфраструктуры.

С учетом новых целей планирования транспортной системы и принимая во внимание дефицит финансирования в объеме 65,9 млрд. шв. крон (10,13 млрд. долл. США) прежнего Национального плана (2004–2015гг.), правительство разработало новый план развития транспортной инфраструктуры. Новый план на период 2010 – 2021 гг. базируется на комплексном планировании пассажирских и грузовых потоков с возможностью использования взаимозаменяемых видов транспорта.

Новый Национальный план развития транспортной инфраструктуры (2009/2010:197), в котором определены конкретные инфраструктурные проекты и рамки их финансирования во всех губерниях на период 2010 - 2021 гг., был обнародован 30 марта 2010 г. Внимание при выполнении проектов, включенных в план, сконцентрировано на повышении доступности всех видов транспорта, соответствии требованиям защиты экологии и сохранения климата, дальнейшем повышении безопасности транспортного сообщения и заботе о здоровье людей.

Финансирование Национального плана

Рамочные бюджетные ассигнования на развитие транспортной инфраструктуры в 2010–2021 гг. утверждены Риксдагом в мае 2009 г. в объеме 417 млрд. шв. крон (около 54,6 млрд. долл. США).

Кроме того, 65 млрд. шв. крон (около 10 млрд. долл. США) будет привлечено за счет участия в проектах местных органов самоуправления (коммун), экологических сборов и взносов, а также дотаций ЕС. Правительство также рассчитывает привлечь поступления от взносов с компаний-операторов железнодорожного сообщения, что позволит увеличить общий объем финансирования нового Плана еще на 15 млрд. шв. крон (2,3 млрд. долл. США) до 497 млрд. шв. крон (около 76 млрд. долл. США) за период 2010 – 2021 гг.

Железнодорожная сеть

Совокупная протяженность железных дорог Швеции превышает 15 000 км, в том числе, протяженность железнодорожных сетей, находящихся в собственности государства, составляет 11 866 км. Практически все пути – 99,8% – выдерживают нагрузку на ось в 25 тонн. Максимально допустимая скорость 250 км/час.

Основные характеристики железнодорожной сети Швеции:

Всего в эксплуатации	13 642 км
Однотрассовые дороги	8 154 км
Пути с двумя и более колеями (по длине колеи)	3 806 км
Пути с двумя и более колеями (по длине пути)	1 903 км

Протяженность электрифицированных путей (по длине колеи)	11 152 км
Цельносварные пути (по длине колеи)	11 032 км
Наивысшая точка, где проложены пути	601 м над ур. моря
Низшая точка	17 м под уровнем моря
Количество железнодорожных мостов	3 842 шт.
Самый протяженный мост - «Игельста» (Igelstatron)	2 140 м
Самый высокий мост - «Игельста»	48 м
Количество туннелей	145 шт.
Протяженность туннелей, всего	121 км
Самый протяженный туннель - «Намнталла» (Namntalltunneln)	6 001 м
Первая в Швеции железная дорога построена	1856 г.
Первая в Швеции электрифицированная дорога	1895 г.
Вывод из эксплуатации паровозной тяги	1972 г.

Источник: Trafikanalys

Около 3150 км железнодорожных путей, преимущественно вспомогательных железнодорожных веток, подъездных путей и железнодорожная инфраструктура морских портов, принадлежит промышленным предприятиям и коммуналам.

Помимо того, в железнодорожную сеть Швеции входят трамвайные линии общей протяженностью 252 км, и 276 км путей метро.

Наиболее значимые проекты в области инфраструктуры железнодорожного транспорта в 2012 году:

— **«Ситибанан» (Citybanan)**. Строительство 6 км туннелей для пригородных поездов и транспортных узлов под центральной частью Стокгольма (две новые станции). Цель проекта — удвоение пропускной способности транспортного узла в центре Стокгольма для местных, пригородных и междугородних перевозок, как пассажиров, так и грузов. Стоимость проекта составляет 17 млрд. шв. крон (около 2,5 млрд. долл. США), срок ввода в эксплуатацию — 2017 год. На 2013 год намечено завершение горнопроходческих работ и начало монтажа конструкций. Финансируется государством совместно с муниципалитетом Стокгольма, а также регионом Стокгольм и региональной транспортной компанией SL.

— **«Мэларбанан» (Mälarbanan)**. Строительство двух дополнительных путей на 20-километровом участке Томтебуда — Кальхэлль (в районе Стокгольма) с выходом на «Ситибанан». В настоящее время ведутся строительные и проектные работы. Стоимость работ оценивается в 10,7 млрд. шв. крон (около 1,6 млрд. долл. США).

— **«Остлэнкен» (Ostlänken)**. Строительство около 150 км высокоскоростной двухколейной железной дороги на участке Стокгольм — Линчёпинг. Часть будущей сети «Йёталандсбанан» (Götalandsbanan). «Остлэнкен» будет способствовать улучшению сообщения между Стокгольмом и Гётеборгом (через Йончёпинг), а также между Стокгольмом и Мальмё. Проект находится в стадии утверждения Риксдагом. Стоимость — около 30 млрд. шв. крон (около 4,4 млрд. долл. США).

— **Железная дорога Гётеборг — Бурос.** Строительство ок. 70 км высокоскоростной двухколейной железной дороги. Часть будущей сети «Йёталандсбанан» (Götalandsbanan). Улучшит сообщение между Стокгольмом и Гётеборгом (через Йончёпинг). Проект находится в стадии утверждения Риксдагом. Стоимость — ок. 15 млрд. шв. крон (ок. 2,2 млрд. долл. США).

— **«Вестлэнкен» (Västlänken).** Строительство трех станций и 8-километрового участка железной дороги в туннеле под Гётеборгом для электропоездов. Цель проекта — наращивание интенсивности железнодорожного сообщения и повышение транспортной доступности. В 2012 году проект находился на этапе проектирования, открытие движения планируется после 2018 года. Стоимость проекта — около 20 млрд. шв. крон (около 2,9 млрд. долл. США).

— **Железная и автомобильная дорога Мутала — Мьельбю.** Строительство двухколейных железнодорожных путей длиной 26 км и станции пассажирских электропоездов. Железнодорожная ветка была открыта в декабре 2012 года. Суммарная стоимость проекта — около 4,3 млрд. шв. крон (около 634 млн. долл. США).

— **Железнодорожные туннели в районе Халландсос на западном побережье (между Бостадом и Фёшлёвом).** Строительство двух параллельных туннелей протяженностью 8,7 км. Реализация проекта позволит увеличить проходимость железной дороги с 4 до 24 поездов в час и удвоить массу провозимых грузов. Запуск проекта запланирован на 2015 год. Стоимость — около 10,5 млрд. шв. крон (около 1,5 млрд. долл. США).

— **Национальный проект ERMTS.** Цель проекта — ввод единой европейской системы управления железнодорожным транспортом. Проект позволит упростить межграницное железнодорожное сообщение и повысит конкурентоспособность шведских железных дорог. К настоящему моменту система введена в эксплуатацию на участках «Ботниабанан», «Одальсбанан» и «Вестердальсбанан». В декабре 2013 г. планируется запустить систему на участке «Хапарандабанан», далее постепенно вводить ее в эксплуатацию на т. н. «коридоре Б» (Стокгольм — Мальмё, Халльсберг — Катринехольм и Халльсберг — Мьельбю). Стоимость проекта — 30 млрд. шв. крон (4,4 млрд. долл. США).

Также в 2012 году были успешно завершены следующие крупные инфраструктурные проекты:

— **Железная и автомобильная дорога на западе Швеции (в районе Гётеборга, VanaVäg i Väst)** — строительство примерно 75 км четырехполосной автодороги и двухколейной железной дороги, включая 7 железнодорожных станций для пригородных поездов. Цель проекта — увеличить пропускную способность автомобильных и железных дорог на западе Швеции, где сосредоточено много крупных промышленных предприятий, а также один из важнейших для Швеции морских портов. Стоимость проекта — 13,6 млрд. шв. крон (около 2,1 млрд. долл. США), финансировался государством. Проект завершен в декабре 2012 г.;

— **«Ботниабанан» (Botniabanan)** — одноколейная железная дорога между городами Нюланд и Умео протяженностью 190 км, включая 25 км тоннелей общей стоимостью 15,5 млрд. шв. крон (2 млрд. долл. США). Цель проекта — обеспечить растущие потребности предприятий региона, прежде всего, горнодобывающих, в

грузоперевозках. Вторая цель — сократить время в пути для пассажиров, что должно создать условия для формирования более динамичного и подвижного рынка труда, доступа к культурным учреждениям и различным услугам. Последний участок дороги был построен в августе 2012 г., с декабря 2012 г. началось регулярное движение скоростных пассажирских поездов SJ3000 между Стокгольмом и Умео.

Автомобильно-дорожная сеть

Общая протяженность автомобильных дорог – 424,4 тыс. км.

Основу автодорожной сети составляют государственные автодороги центрального подчинения – 98,4 тыс. км; улицы и дороги, находящиеся в коммунальном подчинении – 41,0 тыс. км; а также 76,15 тыс. км частных дорог, на содержание которых государство выплачивает субсидии, всего 216,3 тыс. км. Еще 209,1 тыс. км частных автодорог, на содержание которых не выплачиваются субсидии, отнесены к категории местных проселочных.

Протяженность дорог, находящихся в собственности государства, по отдельным категориям (2012 год):

	протяженность, км
Государственные автодороги, всего	98 500
в том числе	
Европейского уровня	6 500
Национального уровня	8 900
Региональные трассы	11 000
Прочие региональные дороги	72 100
Улицы и дороги в коммунальном владении	41 600

Нагрузка на автомобильно-дорожную сеть постоянно возрастает в связи с неуклонным ростом количества транспортных средств, что видно из следующей таблицы:

Тип транспортного средства	2010	2011	2012
Легковые автомобили	4 435 182	4 408 749	4 457 145
Грузовые автомобили	526 441	549 214	558 192
Автобусы	13 873	13 964	14 224
Мотоциклы	277 745	280 746	284 212
Мопеды класса I (до 50 куб. см)	78 348	75 517	73 661
Трактора	319 888	320 916	322 465
Автомобильные прицепы	965 682	988 682	1 009 546

Источник: Trafikanalys

Среди крупнейших инфраструктурных проектов, осуществляемых шведским правительством в последние годы, можно выделить следующие:

— **Расширение участка дороги E18 между Юльста и Чиста (Hjulsta – Kista)** в пригороде Стокгольма протяженностью примерно 9 км. Проект

предусматривает строительство 6 разноуровневых развязок, 30 мостов, 2 тоннелей длиной 300 м каждый и строительство новой дороги местного значения между Юльста и Ринкебю. Цель проекта – разгрузить участок трассы E18 и снизить аварийность на нем за счет выведения местных транспортных потоков со скоростной автомагистрали на дорогу местного значения. Стоимость проекта оценивается примерно в 4 млрд. шв. крон (590 млн. долл. США). Завершение всех работ запланировано на 2015 год.

— **Северный фрагмент окружной дороги Стокгольма (Förbifart Stockholm)** — строительство участка объездной трассы вокруг центра Стокгольма длиной 21 км, в том числе около 18 км тоннелей. Цель проекта – пустить основной транзитный транспортный поток между северной и южной частями Швеции в обход Стокгольма, снизив транспортную нагрузку на центральную часть города. Стоимость строительства оценивается в 28 млрд. шв. крон (4,1 млрд. долл. США), из которых примерно 80% будет финансироваться за счет платы за въезд в центр Стокгольма (т.н. «налог на тесноту»), а 20% — государством. Причем на самой трассе плата за въезд в город взиматься не будет. Проектные работы завершены в 2012 году, строительство начнется в конце 2013 года, открытие движения планируется в 2024 году.

— **«Норра Лэнкен» (Norra Länken)** — строительство дороги длиной в 5 км в северной части Стокгольма, из них 4 км в туннелях. Цель проекта — улучшить транспортное сообщение между грузопассажирским портом Стокгольма Вэртахамнен (Värtahamnen) и автомагистралями E4 и E18, ведущими на запад, на север и на юг Швеции, что должно избавить эту часть города от пробок и сократить количество вредных выбросов в атмосферу. Стоимость проекта составляет 15,5 млрд. шв. крон (около 2,3 млрд. долл. США), срок ввода в эксплуатацию участка Томтебуда— Норртуль — 2015 год, завершение работ — 2017 год. Финансируется государством (75%) и муниципалитетом Стокгольма (25%). Евросоюз обеспечивает поддержку проекта в размере 56,15 млн. евро.

— **Транспортный узел «Мариехольм» (Marieholmsförbindelsen) в районе Гётеборга** — туннель для автотрассы под р. Йёта-Эльв и железнодорожный мост над ней. Начало строительства намечено на 2013 год. Стоимость туннеля оценивается в 3,5 млрд. шв. крон (ок. 516 млн. долл. США), моста — 1,35 млрд. шв. крон (ок. 199 млн. долл. США). Проект финансируется совместно из регионального и государственного бюджета.

— **Железная и автомобильная дорога Мутала — Мьельбю.** Строительство 28 км дороги, в т. ч. моста длиной 620 м через Муталавикен. Автодорога планируется к запуску в октябре 2013 года.

— **E4 Сундсваль.** Строительство 20 км трассы E4 от Мюре до Шенсберга (5 участков дороги и 33 моста). Самый большой мост имеет длину 2109 м. Строительство началось в 2011 году и завершится в 2015 году. Стоимость — 4,1 млрд. шв. крон (около 605 млн. долл. США).

Воздушный транспорт

В Швеции существует 54 аэропорта, имеющих лицензию Транспортной администрации на осуществление пассажирских перевозок, из них 41 аэропорт обслуживает регулярные гражданские и чартерные авиарейсы. Кроме того, лицензия Транспортной администрации есть еще у 8 аэропортов, не имеющих радионавигационного оборудования (могут использоваться только в ясную погоду), а также у 32 вертолетных площадок, большая часть из которых используется для оказания экстренной, в том числе, медицинской помощи.

С 2009 года все аэропорты Швеции разделены на 3 категории:

1. «Стратегические аэропорты национального значения» - 10 аэропортов, находящихся во владении Государственного управления гражданской авиации и имеющих право на 100-процентную компенсацию государством возможных убытков, возникающих при их эксплуатации.

2. «Стратегические аэропорты регионального значения» - 27 аэропортов, из которых шесть находятся во владении Государственного управления гражданской авиации, а 21 принадлежат ландстингам и коммунам. Имеют право на компенсацию государством лишь 75% возможных убытков.

3. «Прочие аэропорты» - находятся во владении коммун или частных компаний. Компенсация возможных убытков была полностью отменена в 2011 году.

Из 16 аэропортов во владении государства, 14 находятся в ведении Государственного управления гражданской авиации. Еще в 2 аэропортах, где дислоцируются ВВС Швеции, Управление занимается только администрированием гражданских полетов.

Согласно Национальному плану развития транспортной инфраструктуры Швеции на период 2010 – 2021 гг., на развитие аэропортов будет выделено 950 млн. шв. крон (около 146 млн. долл. США).

Морской транспорт

На 52 открытых для коммерческого судоходства порта, приходится до 80% всего морского грузооборота Швеции. Статус «стратегических» для развития всей системы грузоперевозок Швеции имеют порты:

1	Гетеборг	6	Хельсинборг
2	Треллеборг	7	Карлсхамн, включая порт Карлскруна
3	Мальмё	8	Лулео
4	Стокгольм (регион)	9	Сундсвалль
5	Йевле	10	Треллеборг

Остальную часть грузооборота выполняют 56 различных по масштабам узкоспециализированных т.н. «промышленных» портов, находящихся в собственности частных компаний, крупнейший из которых – порт Бруфьёрден (Brofjörden) на западном побережье Швеции, принадлежащий нефтяной компании «Приим» (Preem).

Более 2/3 торгового флота в пересчете на брутто регистровые тонны (БРТ) сосредоточено в портах приписки Стокгольм и Гетеборг.

Фармацевтическая промышленность и биотехнологии

Сформировавшийся в Швеции на протяжении десятилетий мощный научно-производственный сектор биотехнологий, фармацевтики и медицинской техники (Life Science) играет важную роль в продвижении инноваций, повышении занятости и совершенствовании экспортного потенциала страны.

Производством и разработкой продуктов в области фармацевтики, медицинской техники, а также био- и медицинских технологий, занимается свыше 800 зарегистрированных в стране национальных и иностранных компаний с общим числом занятых около 50 тыс. человек. В пересчете на каждого гражданина количество компаний, занимающихся в Швеции биотехнологиями, самое высокое в мире. Сектор биотехнологий, фармацевтики и медицинской техники обеспечивает работой более 30% всех ученых страны. Доля специалистов с ученой степенью, задействованных в научных разработках сектора, составляет 25%. Согласно оценкам независимых научных журналов, шведский сектор Life Science – четвертый по величине в Европе.

Деятельность компаний сектора неразрывно связана с имеющейся в стране широкой научно-исследовательской базой. Преимущественно компании сектора концентрируются вокруг крупнейших университетских центров, достигших высокого уровня развития научных исследований в области биотехнологий и медицины. Почти 60% всех занятых в секторе работают в регионе Стокгольм – Уппсала, в регионе Сконе (Мальмё и Лунд) на юге Швеции работают 17% и регионе г. Гетеборг - 19% занятых в отрасли.

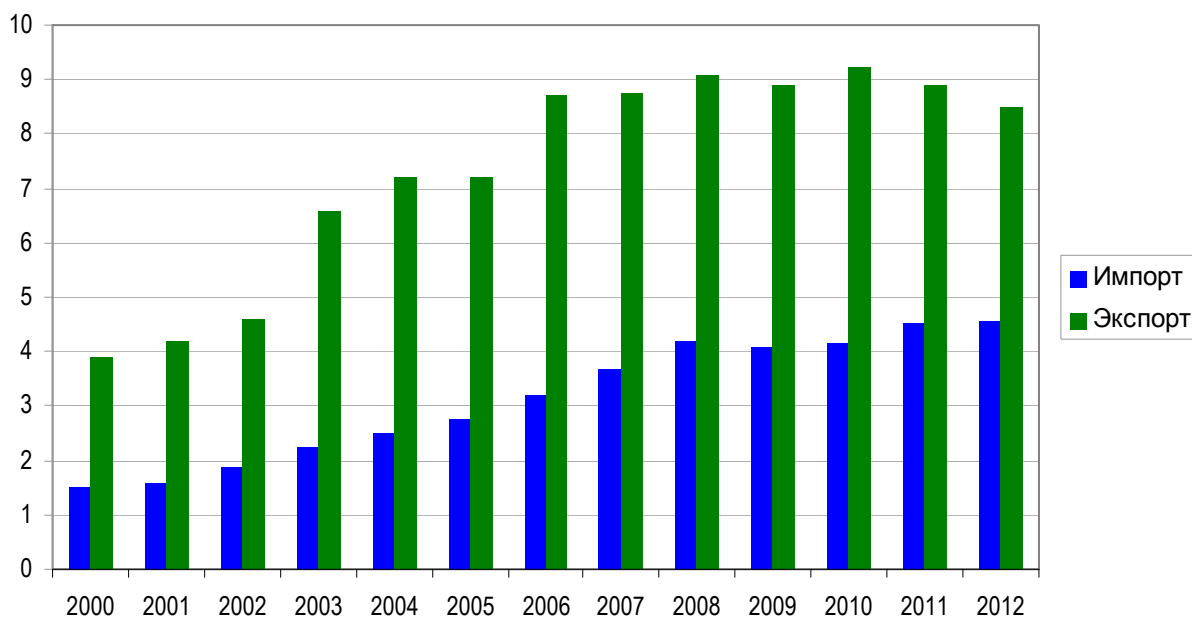
Примерно 60% всех компаний, занимающихся разработками в области Life Science, составляют маленькие компании, насчитывающие от одного до девяти сотрудников, и только 5% из них имеют более 250 сотрудников.

Ведущее положение, как по уровню научных исследований, так и по объему производства, в Швеции занимает шведско-британский концерн Астра Зенека. Начиная с кризисного 2010 года, компания провела несколько серий сокращения персонала. Так, в 2010 году было сокращено исследовательское отделение компании (400 человек) в шведском городе Лунд, в 2012 году сокращениям подвергся исследовательский центр в Седертелье (пригород Стокгольма). В планы компании входит дальнейшее сокращение персонала по всему миру: всего предстоящие сокращения коснутся 1600 из 9140 сотрудников по всему миру.

Помимо Астра Зенека, значительная доля фармацевтического рынка принадлежит таким гигантам, как Пфайзер, MSD, Новартис и ГлаксоСмитКляйн.

В 2012 году Швеция экспортировала фармацевтической продукции на 57,5 млрд. шв. крон (около 8,48 млрд. долл. США), что менее чем на 1% ниже уровня 2011 года, а импортировала на 30,8 млрд. шв. крон (около 4,5 млрд. долл. США, прирост на 5% к 2011 году).

Шведский экспорт и импорт фармацевтической продукции в 2000-2012 годах, млрд. долл. США



Российский импорт фармацевтической продукции из Швеции в 2012 году составил 183 млн. долл. США, что на 7,7% больше уровня 2011 года (данные ФТС России).

Реформа фармацевтического рынка Швеции

В 2009 году правительство приняло решение провести масштабную реформу фармацевтического рынка. Целью реформы, завершившейся в 2010 году, была отмена действовавшей с 1971 года монополии государства на розничную продажу лекарственных средств и создание условий для выхода на шведский фармацевтический рынок любых новых компаний на правах, равных с принадлежащей государству компанией Апотекет. При этом были сохранены основные принципы функционирования шведского фармацевтического рынка:

- все производимые, а также ввозимые в Швецию лекарственные средства реализуются на внутреннем рынке через оптовых посредников по модели т.н. «одноканальной системы продаж» (Enkanalsystem, или ЕКД), подразумевающей, что любой из производителей/импортеров имеет возможность продавать каждый из своих продуктов только через одного оптового поставщика (один продукт – один оптовик);

- к оптовикам, занимающимся фармацевтическими товарами, предъявляются достаточно сложные требования, в связи, с чем выход на этот рынок новых участников сопряжен с большими трудностями. Так, оптовый поставщик должен обладать достаточным ресурсом для того, чтобы обеспечить завоз того или иного вида лекарств в любую аптеку на территории всей страны. Концентрирование деятельности только на одном или нескольких регионах не допускается.

В соответствии с принятым в апреле 2009 г. Законом о демонополизации аптечной сети (2009:366), в стране разрешена регистрация частных аптек, а более половины из существующих в стране государственных аптек подлежит передаче новым, частным владельцам, как в форме продажи, так и на условиях франчайзинга.

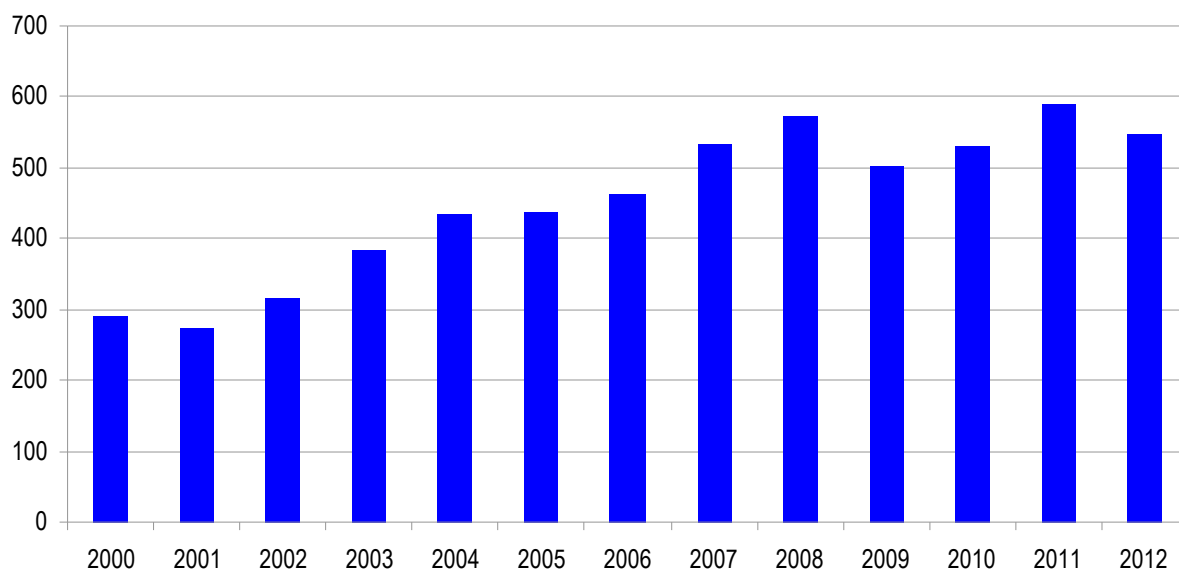
Регистрация любых частных аптек (вновь созданных или выкупленных у государства) осуществляется в шведском Государственном фармацевтическом управлении. Компания, получившая лицензию, обязана использовать универсальную для всех аптек страны символику.

Государственная компания «Апотекет» действует на рынке на общих для всех коммерческих основаниях.

Согласно закону, основные цели государственной политики в области обеспечения населения лекарственными средствами будут сохранены. Все вопросы, связанные с общественным финансированием (субсидирование, защита от высоких расходов) «Апотекет» передает в ведение Совета по дотированию стоматологических и лекарственных средств. Все вопросы, связанные с электронным учетом и обслуживанием, «Апотекет» передает в ведение специально созданной для этого компании.

Общий объем расходов на лекарственные средства, предназначенные для человека и реализуемые в аптечной сети, в 2012 году в Швеции составил 35,4 млрд. шв. крон (около 5,2 млрд. долл. США), что на 2% ниже уровня 2011 года.

Объемы подушевых продаж лекарственных средств через аптечную сеть в отпускных ценах (без НДС) в 2000-2012 годах, долл. США



Источник: Апотекенс Сервис АБ, ЦСБ

С 2009 года в стране разрешена продажа ряда безрецептурных лекарственных средств вне аптек. Продажа вне аптек касается около 540 из 900 наименований лекарственных средств, разрешенных к продаже без рецепта. Преимущественно это

болеутоляющие и жаропонижающие средства, капли, мази, антиаллергенты, средства для отвыкания от курения. При наличии соответствующего разрешения местных органов власти – коммун – их могут продавать всем гражданам страны, достигшим 18 лет обычные и продовольственные магазины, бензоколонки, и т.п. Одно из условий получения разрешения – продаваемые лекарственные средства должны находиться под прямым визуальным контролем продавца. Ценообразование на лекарственные средства, продаваемые вне аптек свободное. Объемы безрецептурной продажи вне аптечной сети составили в 2012 году 712 млн. шв. крон (около 105 млн. долл. США), что на 19% выше уровня 2011 года.

Сельское хозяйство

Поддержание и развитие экологически приемлемого, экономически выгодного и социально ориентированного производства продуктов питания является главной целью продовольственной политики Швеции, направленной на максимальное обеспечение населения надёжными, качественными и безопасными продуктами питания за счет собственного производства.

Особое внимание в последние годы уделяется долгосрочным мероприятиям по повышению экологической безопасности сельскохозяйственного производства, доли экологически чистых продуктов питания, а также использованию сельскохозяйственного производства для изготовления экологически нейтрального биотоплива.

Формированием продовольственной политики в части животноводства, растениеводства, садоводства и рыболовства занимается Министерство сельского хозяйства Швеции (Landsbygdsdepartementet). Другие важные аспекты деятельности министерства – развитие сельских регионов, политика по поддержке народности саамов, а также образовательная, научно-исследовательская и потребительская политика.

Министерству подчиняются следующие ведомства:

- Государственное управление сельского хозяйства (Jordbruksverket),
- Государственное продовольственное управление (Livsmedelsverket),
- Государственное управление рыболовства (Fiskeverket),
- Государственное управление лесоводства (Skogsstyrelsen),
- Парламент саамов (Sametinget),
- Шведский сельскохозяйственный университет (Sveriges Lantbruksuniversitet),
- Управление средствами саамского фонда (Styrelsen för samefondens medel),
- Государственный ветеринарный научно-исследовательский институт (Statens veterinärmedicinska anstalt),
- Ветеринарный дисциплинарный совет (Ansvarsnämnden för djurens hälso- och sjukvård),

Усилия шведского правительства по развитию сельскохозяйственного производства направлены на повышение рыночной ориентации сельскохозяйственного производства, провозглашенной в качестве основной цели

реформирования Единой сельскохозяйственной политики ЕС, за счет стимулирования предпринимательства в сельскохозяйственных регионах и дальнейшего совершенствования продовольственного сектора. Правительство также подчёркивает важность решения проблем эвтрофикации водоёмов, контроля за рыболовством и выбросами в окружающую среду, и планирует укреплять сельское хозяйство, делая ставку на грамотную энергетическую и климатическую политику.

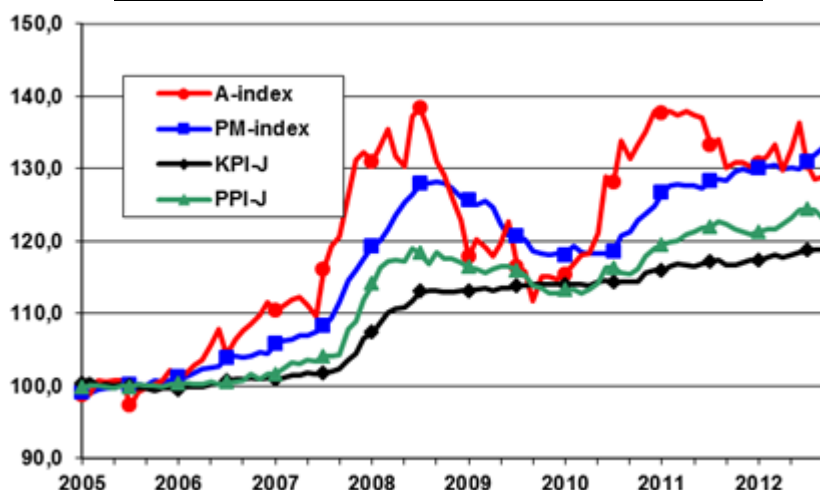
Рост продовольственного сектора предполагается увязать с активно развивающимся в последние годы туристическим сектором, что позволит наиболее эффективным способом стимулировать развитие регионов, содействовать созданию новых рабочих мест и повышению объемов экспорта.

На международном уровне в области сельского хозяйства Швеция сотрудничает с рядом организаций, деятельность которых пересекается со сферой деятельности Министерства сельского хозяйства Швеции. К таким организациям относится Продовольственная и сельскохозяйственная организация ООН (ФАО), в задачу которой входит обмен знаниями в области сельского хозяйства, лесоводства и рыболовства с целью сокращения масштабов нищеты и голода в мире. В рамках ВТО Министерство сельского хозяйства курирует вопросы торговли продовольственной и сельскохозяйственной продукцией.

Часть данных по сельскому хозяйству Швеции, в частности, по факторам, оказавшим в 2012 году влияние на сельскохозяйственное производство, и по урожайности отдельных культур приведена в разделе П.1.1. Динамика развития сельского хозяйства.

Стоимость всей сельскохозяйственной продукции в текущих ценах в 2012 году по предварительным данным выросла более чем на 1%. По оценкам стоимость растениеводческой продукции выросла в 2012 году на 7%, а стоимость животноводческой – уменьшилась на 5%, по сравнению с 2011 годом. Относительно высокий урожай зерновых культур в сочетании с ожидаемым сохранением высоких цен в 2012-2013 гг. сельскохозяйственном году также послужил причиной роста стоимости растениеводческой продукции. Снижение стоимости животноводческой продукции объясняется в первую очередь тем, что производство молока, сократилось на 8%, что, в свою очередь, объясняется снижением расчётных цен на молоко примерно на 9%. Ожидается, однако, что производство молока будет несколько выше в 2012 г., по сравнению с 2011 г. Забой крупного рогатого скота по предварительным данным сократился на 5% в 2012 г., по сравнению с 2011 г., в то время как расчётные цены выросли на 3%. Забой свиней по оценкам также сократился примерно на 10%, и цены также выросли.

Сравнительная динамика цен (2005=100)



Источник: Государственное управление сельского хозяйства Швеции

Примечание: PM-index отражает динамику цен на средства сельскохозяйственного производства, A-index - цен сельхозпроизводителей, PPI-J-index - цен в пищевой промышленности, KPI-J-index - индекс потребительских цен в части продуктов питания сельскохозяйственного происхождения.

Цены на средства сельскохозяйственного производства выросли в среднем на 2,7% в период между октябрём 2011 г. и октябрём 2012 г. Самый ощутимый рост цен наблюдался в отношении кормов для животных (+12,3%) и посевного материала (+5,3%), в то время как наиболее ощутимо снизились цены на удобрения и средства для улучшения структуры почвы (-7,6%).

Динамика цен на средства сельскохозяйственного производства (PM-index) (2005=100)



Источник: Государственное управление сельского хозяйства Швеции

Расчётные цены на сельскохозяйственную продукцию снизились в среднем на 1,3% в период с октября 2011 г. по октябрь 2012 г. Цены на продукцию растениеводства выросли на 4,7% в течение данного периода. Расчётные цены на картофель (+25,4%) и зерновые (+12,5%) наиболее ощутимо выросли, в то время как

цены на кормовые культуры (-6,8%) наиболее ощутимо упали за этот период. Цены на животноводческую продукцию упали в среднем на 5,6% за период с октября 2011 г. по октябрь 2012 г. Расчётные цены на молоко (-9,6%) и свиней (-10,0%) упали и в наибольшей степени повлияли на общее снижение цен, в то время как цены на телят (+38,7%) выросли. Значительный рост цен на телят объясняется тем, что цены на них годом раньше были сравнительно низкими.

Динамика цен сельхозпроизводителей (A-index) (2005=100)



Источник: Государственное управление сельского хозяйства Швеции

Цены в пищевой промышленности (PPI-J-index) выросли на 0,9% в период с октября 2011 г. по октябрь 2012 г. Цены на продукцию растениеводства выросли на 1,0%, а цены на животноводческую продукцию в среднем увеличились на 0,8%.

Индекс потребительских цен в части продуктов питания сельскохозяйственного происхождения (КPI-J-index) увеличился на 1,8% за тот же период, в то время как общая динамика потребительских цен продемонстрировала рост на 0,4% за этот период.

Защита окружающей среды, технологии и оборудование

Швеция является одной из наиболее продвинутых стран мира в области природоохранных технологий, достижения устойчивого развития и инноваций в сфере защиты окружающей среды. В связи с этим в последние десятилетия продолжает активно развиваться новая отрасль экономики – техника и технологии по защите окружающей среды.

Оборот отрасли природоохранных технологий в 2011 году⁸ составил около 241 млрд. шв. крон (около 35,6 млрд. долл. США) – рост около 3% по сравнению с 2010 годом в шв. кронах. Экспорт отрасли составил около 38,9 млрд. шв. крон (около долл. 5,7 млрд. США), что соответствует приблизительно 2,2% от общего экспорта

⁸ Официальные статистические данные по сектору природоохранных технологий Швеции за 2012 год будут опубликованы ЦСБ Швеции только в октябре-ноябре 2013г.

шведских товаров и услуг. В период с 2003 по 2011 гг. экспорт шведской техники и технологий по защите окружающей среды вырос на 65% в текущих ценах.

Количество занятых в секторе в 2010 году составило около 69000 человек. Количество предприятий – более 6 500.

В 2012 году развитие сектора техники и технологий по защите окружающей среды в Швеции было обусловлено реализацией «Стратегии по развитию природоохранных технологий и их экспорту на 2011-2014 гг.», которая была принята еще в 2011 году. Целями стратегии стали:

1. Создание благоприятных условий для развития и роста предприятий, работающих в сфере природоохранных технологий.

2. Продвижение экспорта шведских природоохранных технологий на международные рынки, и, как следствие – вклад в устойчивое экономическое развитие, как самой Швеции, так и остальных стран мира.

3. Содействие развитию научных исследований и инноваций в области природоохранных технологий и упрощение процесса их коммерциализации.

Стратегия предполагает выделение за четырехлетний период 400 млн. шв. крон (около 61,5 млн. долл. США) на пакет мер по развитию шведского сектора природоохранных технологий и его продвижению на внешних рынках.

В документе выделены следующие приоритетные направления:

- города устойчивого развития;
- транспорт;
- энергетика;
- вода и канализация;
- обращение с отходами.

Наиболее приоритетными рынками с точки зрения экспорта шведских природоохранных технологий в стратегии были выделены Великобритания, Франция, Испания, США, Канада, Бразилия, Индия, Китай, Польша, Эстония, Латвия, Литва и Россия.

Для интенсификации сотрудничества в сфере техники и технологий по защите окружающей среды еще в 2008 году правительство Швеции назначило специального советника по сотрудничеству с Китаем в этой области, позже, в 2011 году, в обязанности специального советника вошло также двустороннее сотрудничество с Индией и Россией. В посольстве Швеции в Дели была введена должность советника по шведско-индийскому сотрудничеству в области природоохранных технологий, а в 2012 году подобная должность появилась в посольстве Швеции в Москве.

Сотрудничество с Россией в области техники и технологий по защите окружающей среды, помимо деятельности секретариата Правительственной канцелярии Швеции по сотрудничеству с Россией, Индией и Китаем, ведется по нескольким направлениям. В частности, по инициативе посольства Швеции в Москве создан проект «СимбиоСити Раша Бизнес Форум» (SymbioCity Russia Business Forum), объединяющий шведские компании данной отрасли, которые уже работают в России или хотят выйти на российский рынок. «СимбиоСити» направлено на решение следующих проблемных вопросов: ресурсосбережение и

энергоэффективность, очистка воды, создание устойчивых транспортных систем, минимизация вредных выбросов, утилизация бытовых и промышленных отходов.

В июне 2012 г. «Деловая Швеция» (Business Sweden, ранее организация называлась «Шведский экспортный совет») представила подготовленное маркетинговое исследование рынка природоохранных технологий России (Market Studies Russia – Environmental Technologies). В документе был проанализирован потенциал шведских компаний по шести направлениям в 13 российских регионах: энергоэффективность, очистка воды, обращение с отходами, борьба с загрязнением воздуха, возобновляемые источники энергии, а также планирование и строительство городов устойчивого развития. Основным выводом отчета стала констатация факта, что вопрос защиты окружающей среды является в настоящее время весьма актуальным для России, и в этом направлении для шведских компаний есть большой потенциал. Однако при этом существуют большие сложности с реальным воплощением проектов, в том числе потому, что в российском законодательстве отсутствуют реальные экономические механизмы регулирования данной сферы. Тем не менее, учитывая наличие в Швеции высококласных природоохранных технологий, этот опыт мог бы быть полезен и России.

Сфера услуг

Сфера услуг для шведской экономики традиционно имеет большое значение: около 50% трудоустроенного населения работают в данном секторе, около 30% общего экспорта страны приходится на торговлю услугами. Сектор услуг составляет значительную часть ВВП Швеции.

В шведской статистике торговля услугами делится на транспортные, туристические и прочие услуги. Группа «прочие услуги», в свою очередь, делится на услуги связи, строительные, страховые, финансовые, компьютерные и информационные услуги, роялти и лицензионные платежи, прочие корпоративные услуги, а также услуги населению, культуру и общественные услуги.

Сектор услуг также принято разделять на компании частного сектора и компании или организации, контролируемые и/или финансируемые правительственными ведомствами – общественный сектор. К услугам общественного сектора в первую очередь следует отнести здравоохранение, образование и социальное обеспечение.

Частный сектор услуг можно разделить на услуги хозяйствам и услуги компаниям, хотя во многих случаях между ними сложно провести границу. Услуги домашним хозяйствам включают розничную торговлю, потребительские услуги, услуги пассажирских и транспортных перевозок, банковские и страховые услуги и т.д. Услуги компаниям включают оптовую торговлю, деловое консультирование, финансовые и страховые услуги и т.д. В Швеции услуги компаниям и услуги домашним хозяйствам примерно равны по объему в общей структуре коммерческого подсектора услуг.

Крупными секторами являются торговля и услуги, связанные с недвижимостью. За период, начиная с 2000 года, некоторые секторы показали особенно высокие темпы роста. Среди них услуги связи, различные виды

деятельности, связанной с компьютерами, программирование и консультирование в области компьютеров, Интернет-торговля. В частности, среднегодовой темп роста услуг связи составил свыше 10%.

Сальдо шведской внешней торговли услугами в 2012 году было положительным и составило 126 млрд. шв. крон (около 18,6 млрд. долл. США), что несколько ниже показателя 2011 г. (около 20,4 млрд. долл. США). Как экспорт, так и импорт услуг несколько сократился в 2012 году: стоимость экспорта услуг составила 479 млрд. шв. крон (около 71,4 млрд. долл. США) против 490 млрд. шв. крон (75,3 млрд. долл. США) в 2011 г., импорта – 353 млрд. шв. крон (около 52 млрд. долл. США) против 357 млрд. шв. крон (около 54,9 млрд. долл. США) в 2011 году.

Экспорт услуг, за вычетом прибыли с капитала, составил 29% от всего шведского экспорта товаров и услуг в 2012 году – столько же, сколько в 2011 году. Доля импорта услуг составила 24% всего импорта товаров и услуг, что также совпадает с показателями за 2011 год.

Объём экспорта туристических услуг представляет собой затраты туристов, посещающих Швецию на срок меньше одного года. Объём импорта туристических услуг, соответственно, состоит из расходов шведских граждан, посещающих другие страны на срок меньше года. В течение 2012 года выросло количество туристов, посещающих Швецию, и количество шведов, едущих за рубеж. Шведский экспорт туристических услуг вырос на 11%, импорт – на 8,2%.

Сальдо торговли услугами из группы «прочие услуги» составило в 2012 году 125 млрд. шв. крон (около 19,24 млрд. долл. США), т.е. на 2,4 млрд. шв. крон (около 0,37 млрд. долл. США) меньше, чем в 2011 году. Сальдо торговли строительными услугами и услугами связи было отрицательным, остальные группы услуг обеспечили общее положительное сальдо торговли «прочими услугами».

Розничная торговля

В области шведской розничной торговли 2012 год охарактеризовался небольшим падением объема продаж и напряжённой конкуренцией оставшихся на шведском рынке крупных торговых сетей, прежде всего сетей магазинов бытовой электроники. Успешную конкуренцию торговым сетям по продаже электронных товаров составляет Интернет-торговля, рост объёмов которой за три последних года составил 75%.

В целом объёмы потребления в Швеции снизились в 2012 году. Вместе с ростом экологической сознательности у населения, растёт спрос на так называемые «экологические товары», и падает спрос на электроприборы. Население предпочитает вкладывать деньги в приобретение услуг, путешествия, образование или в ремонт своей недвижимости, вместо покупки потребительских товаров. Такая ситуация положительно влияет на сферу услуг, но негативно сказывается на розничной торговле.

Государственный сектор экономики

Шведское государство является крупным собственником в стране, ему принадлежит полностью или частично 58 компаний, концернов и коммерческих

управлений. Полностью принадлежат шведскому государству 44 компании, 14 – частично. Акции трех компаний котируются на Стокгольмской бирже. Общая стоимость принадлежащих шведскому государству компаний составляет около 600 млрд. шв. крон (около 92,3 млрд. долл. США). В общей сложности на предприятиях, частичным или полным владельцем которых является государство, занято около 182 000 человек. Все это накладывает на государство серьезную ответственность за дальновидное и профессиональное управление значительной частью шведской экономики с целью обеспечения устойчивого экономического роста и занятости.

Управление госпредприятиями возложено на Объединенную администрацию министерств (Government Offices). Права и обязанности государства по управлению госпредприятиями определены соответствующей главой Положения о форме правления Швеции. Это и является мандатом правительству на управление госпредприятиями. В соответствии с Положением, правительство в определенных случаях должно запрашивать согласие парламента на осуществление значимых изменений в направленности деятельности предприятий, уменьшения доли владения компании государством, изменения размера акционерного капитала, а также при покупке или продаже акций.

Правительством установлен строгий и прозрачный порядок отчетности полностью принадлежащих государству предприятий по определенной форме, которая позволяет сравнивать временные показатели деятельности предприятия и достаточно легко делать выводы об эффективности их деятельности. Правительство дважды в год публикует отчеты о деятельности госпредприятий и обеспечивает прозрачность публикуемой отчетности.

Точно также как и другие владельцы предприятий в Швеции, правительство имеет в своем распоряжении следующие инструменты по управлению принадлежащими ему компаниями: требования по отчетности, право назначения состава правления и ревизоров, а также право формирования структуры капитала компании.

Ответственным министерством за реализацию принципов государственного управления является министерство финансов Швеции и входящий в состав Минфина министр по финансовым рынкам Петер Нурман. Минфин осуществляет общее руководство и руководство большей частью госпредприятий, отдельными предприятиями руководство осуществляют министерство юстиции, министерство культуры, министерство охраны окружающей среды, министерство социальной защиты, министерство образования и министерство иностранных дел.

Главной целью деятельности управляемых государством предприятий является получение прибыли. Принадлежащие государству предприятия разделены на две группы:

- предприятия, действующие в рыночных условиях;
- предприятия, деятельность которых, в первую очередь, должна обеспечивать соблюдение интересов всего общества. Владелец – государство, осуществляет непосредственное и прямое управление такими предприятиями.

В отношении предприятий, деятельность которых призвана обеспечить интересы всего общества, устанавливаются специальные цели, при этом требования по выплате дивидендов отличаются от требований, которые обычно действуют в

отношении компаний, которые работают полностью в рыночных условиях. Определение и выполнение этих требований базируется на количественных параметрах, определяемых на основе общественно-экономических и частично политических целей, а также исходя из соотношения эффективность/результативность. Степень влияния общественных интересов и степень вовлеченности государства в непосредственное управление для предприятий этой группы может существенно отличаться. На практике это означает, что получение прибыли является вторичной задачей по сравнению с общественно значимыми функциями, которые возлагаются на эту группу предприятий государством.

К наиболее крупным компаниям этого типа относятся: «Апотекет», «Свенска Спель» (игровой бизнес), «Сюстембулагет» (розничная торговля спиртным), «Самхалль» (создание производств и рабочих мест для инвалидов), «Свенск Бильпрувнинг» (проведение техосмотров транспортных средств), «СВЕДАБ» (SVEDAB – компания, осуществляющая владение и управление от имени шведского государства 50% моста между Швецией и Данией через пролив Эресунд и наземными сооружениями, относящимися к мосту со шведской стороны), SOS Alarm Sverige (служба SOS), Шведский испытательный институт, компания «АЛМИ» (поддержка малого и среднего бизнеса), Королевский драматический театр, Королевский оперный театр и др.

Важные события в деятельности госкомпаний Швеции в 2012 году

Спан Эйр (Span Air), частично принадлежащая авиакомпания SAS (SAS) (10,9%), объявила о банкротстве в январе 2012 г. Это означает, SAS должна будет списать на убытки 1,7 млрд. шв. крон (более 260 млн. долл. США) в годовом отчете за 2011 год.

Крупнейшая в Швеции государственная горнодобывающая и металлургическая компания «ЛКАБ» достигла рекордного за последние 35 лет уровня выпуска готовой продукции – 26,1 млн. тонн, существенно повысив и степень переработки сырья и увеличив добавленную стоимость. Стратегическим планом развития предприятия предусматривается увеличение объемов производства до 37 млн. тонн к 2015 году.

Телекоммуникационная компания «ТелиаСонера» 1 февраля 2012 г. приобрела 49% казахской «Кселл» и планирует после проведения IPO довести уровень владения этой компанией до уровня 61,9%.

Государство, владеющее 52% в компании «Свенск Бильпрувнинг» (технический осмотр транспортных средств) приняло решение о начале продаж в 2012 году части станций техосмотра с целью повышения конкуренции на этом рынке услуг. Продажа государственной доли в данной компании произойдет не ранее 2015 года.

Государство, в соответствии с мандатом парламента страны, продало в 2012 году 255 млн. акций в банке «Нордеа», что соответствует 6,3% общего числа акций этого банка. Стоимость проданного пакета акций составила около 19 млрд. шв. крон (около 3 млрд. долл. США). В результате проведенной операции доля шведского

государства в «Нордеа» сократилась с 19,8% до 13,5%. Правительство намерено в течение своего пребывания у власти (очередные выборы осенью 2014 г.) продолжать снижать долю государства в этом банке.

Следует отметить, что буржуазные партии Швеции, входящие в настоящее время в состав коалиционного правительства, последовательно выступают за сокращение государственного сектора страны. В то же время социал-демократы требуют сохранения и развития государственного сектора, постоянно критикуя действующее правительство за неэффективное управление госсектором.

Уровень развития научно-технической сферы

Шведское правительство уделяет значительное внимание вопросам сохранения и наращивания национального научного потенциала, в том числе путем устойчивого и бесперебойного финансирования научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ (НИОКР). По расходам на НИОКР в процентах от ВВП на сегодняшний день Швеция занимает четвертое место в мире с показателем 3,46%.

Существующая система НИОКР в стране зарекомендовала себя на очень высоком уровне. Результаты исследований и достижения ученых широко используются в производственных процессах, что позволяет Швеции сохранять лидирующие позиции в мире по уровню научного потенциала.

Отличительной особенностью Швеции является высокая концентрация НИОКР в крупных промышленных компаниях, таких как Эрикссон, АББ, Вольво, СААБ, СКФ и др. Около 20 крупнейших шведских компаний обеспечивают до 70% всех объемов инвестиций в научно-исследовательские изыскания со стороны предпринимателей. Малые и средние компании, работающие в сфере высоких технологий, в значительной степени зависят от крупных компаний и результатов проводимой ими научно-исследовательской деятельности.

Так называемый академический сектор (то есть, сеть специализированных научно-исследовательских институтов) в Швеции сравнительно невелик. Из немногих специализированных научно-исследовательских институтов (НИИ) можно выделить Государственный научно-исследовательский испытательный институт, Государственный институт трудовых отношений, НИИ тотальной обороны МО Швеции.

Большинство академических научных исследований проводятся в государственных и частных университетах. В настоящее время в стране насчитывается 38 государственных университетов и высших школ, а также 10 частных центров высшего образования. Из них наиболее заметными в качественном и количественном отношении являются университеты городов Лунд, Уппсала, Гётеборг, Стокгольм, Линчёпинг, Умео, Лулео, а также Каролинский институт, Королевский технологический институт в Стокгольме и Чалмерский технический университет в Гётеборге.

В настоящее время в стране сложилась система, в которой денежные средства на проведение научных исследований выделяются следующим образом: государством из госбюджета; коммерческими компаниями из выручки, полученной от продажи товаров; региональными и местными органами власти из собственных

бюджетов. При этом, расходы на научные исследования шведского бизнеса составляют около 75% от общего объема затрат на НИОКР в стране, поскольку внедрение новых технологий в производство позволяет получать прибыли от реализации продукции.

В этих условиях получателями основной доли выделяемых средств являются шведские компании, которые фактически сами и финансируют свои научные и исследовательские программы, преимущественно носящие прикладной характер. Остальные средства расходуются на НИОКР, проводимые, в основном, в шведских университетах и высших школах.

Общий объем финансирования научных исследований со стороны государства в 2012 году составил 30,68 млрд. шв. крон (около 4,52 млрд. долл. США), что на 1,3 млрд. шв. крон (198,2 млн. долл. США) больше, чем в 2011 году. Все средства выделяются в рамках статей расходов государственного бюджета. Динамика государственных расходов в млрд. шв. крон на финансирование НИОКР представлена в таблице.

	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012
Всего ассигнований из госбюджета	737,9	767,1	776,3	766,3	768,8	810,6	810,5	816,7
Ассигнования на НИОКР	23,8	24,7	24,7	25,6	28,3	29,5	29,0	30,7
Доля расходов на НИОКР в госбюджете, %	3,2	3,2	3,2	3,3	3,7	3,6	3,6	3,8
Ассигнования на НИОКР, млрд. долл. США	3,18	3,35	3,65	3,89	3,7	4,21	4,46	4,53

Источник: Центральное статистическое бюро Швеции

Следует отметить, что правительство Швеции уделяет достаточно много внимания НИОКР в области космоса (в 2012 году количество выделяемых денежных средств по сравнению с предыдущим годом возросло приблизительно в шесть раз). Также наблюдается тенденция несущественного увеличения расходов на НИОКР в военной сфере по сравнению с предыдущими тремя годами. Тем не менее, за последнее время государственное финансирование военных НИОКР сократилось практически вдвое с 4,2 млрд. шв. крон (около 561 млн. долл. США) в 2005 году до 2,5 млрд. шв. крон (368 млн. шв. крон) в 2012 году. Данный факт соответствует планам правительства уменьшить расходы на разработку новых образцов вооружений и закупать уже готовые изделия, целиком и полностью созданные за счет промышленности. Такая ситуация связана с тем, что внутренние потребности национальных вооруженных сил уменьшаются и финансирование крупных научных программ считается нецелесообразным. Таким образом, шведские компании военно-промышленного комплекса, как правило, находящиеся в частной собственности, самостоятельно финансируют новые разработки. При этом они могут получить средства и от государства, но уже в рамках программ по закупке новых образцов вооружений и военной техники, которые предусматривают использование части средств на их разработку и испытания.

Исторически в Швеции сложилась достаточно сильная система государственной поддержки научно-исследовательского сектора. Первоначально, большая часть бюджетных средств поступала напрямую в шведские университеты. Однако, начиная с 1940-х годов, в Швеции по американскому и британскому образцам последовательно создавалась система распределения финансовых ресурсов на нужды НИОКР через различные советы, агентства и фонды. К настоящему времени сложилась следующая их структура.

Государственные советы и агентства:

– Шведский совет по научным исследованиям (Swedish Research Council) – является крупнейшей национальной структурой и отвечает за поддержку фундаментальных научных исследований в стране в целом, а также участвует в формировании национальной политики в области НИОКР посредством подготовки для правительства страны соответствующих рекомендаций, объем финансирования на 2011 г. – 4,7 млрд. шв. крон (около 723 млн. долл. США), в 2012 г. – 4,9 млрд. шв. крон (около 722 млн. долл. США);

– Шведский совет по исследованиям в области окружающей среды, сельского хозяйства и пространственного планирования (Swedish Research Council for Environment, Agricultural Sciences and Spatial Planning, FORMAS) – создан для целенаправленной поддержки фундаментальных исследований в интересах устойчивого развития в таких сферах, как окружающая среда, экология, сельское хозяйство, лесоводство, строительство, планирование городов и населенных пунктов. Объем финансирования в 2012 г. – 890 млн. шв. крон (около 131,2 млн. долл. США), в 2011 г. – 850 млн. шв. крон (около 130,8 млн. долл. США);

– Шведский совет по исследованиям в области труда и социальной среды (Swedish Research Council for Working Life and Social Research, FAS) – создан с целью стимулирования и управления НИОКР в сферах занятости населения, организации труда и охраны здоровья, социальных услуг. Объем финансирования в 2012 г. – 397 млн. шв. крон (около 58,5 млн. долл. США), в 2011 г. – 390 млн. шв. крон (около 60 млн. долл. США);

– Шведское управление инновационных систем (Swedish Governmental Agency for Innovation Systems, VINNOVA) – создано в интересах поддержки прикладных научных исследований и внедрения на их основе инноваций в производство и экономику страны, является наряду со Шведским советом по научным исследованиям крупнейшей национальной структурой такого рода, объем финансирования в 2012 г. – 2,0 млрд. шв. крон (около 294 млн. долл. США), в 2011 г. – 1,8 млрд. шв. крон (около 235 млн. долл. США).

Существенные средства распределяются также через государственные исследовательские фонды:

– Шведский фонд стратегических исследований (Swedish Foundation for Strategic Research, SSF), объем финансирования в 2012 г. – 723 млн. шв. крон (около 106,6 млн. долл. США), в 2011 г. – 494 млн. шв. крон (около 76 млн. долл. США);

– Фонд научного и профессионального развития (the Knowledge Foundation, KK), объем финансирования в 2012 г. – 171 млн. шв. крон (около 25,2 млн. долл. США), в 2011 г. – 192 млн. шв. крон (около 29,5 млн. долл. США);

– Фонд стратегических исследований окружающей среды (the Foundation for Strategic Environmental Research, Mistra), объем финансирования в 2012 г. – 185 млн. шв. крон (около 27,3 млн. долл. США), в 2011 г. – 133 млн. шв. крон (около 20,5 млн. долл. США);

– Шведский фонд исследований в области медицинских наук и лечения аллергии (the Swedish Foundation of Health Care Sciences and Allergy Research), объем финансирования в 2012 г. – 12 млн. шв. крон (около 1,8 млн. долл. США), в 2011 г. – 34 млн. шв. крон (около 5,2 млн. долл. США);

– Шведский фонд международного сотрудничества в исследовательской деятельности и высшем образовании (the Swedish Foundation for International Cooperation in Research and Higher Education, STINT), объем финансирования в 2012 г. – 40 млн. шв. крон (около 5,9 млн. долл. США), в 2011 г. – 30 млн. шв. крон (около 4,6 млн. долл. США);

– Фонд исследований Балтийского моря и стран Восточной Европы (Stiftelsen för forskning inom Östersjöregionen och Östeuropa), объем финансирования в 2012 г. – 175 млн. шв. крон (около 25,8 млн. долл. США), в 2011 г. – 176 млн. шв. крон (около 27,1 млн. долл. США);

– Международный институт по внедрению природоохранных технологий (Stiftelsen för internationella institutet för industriell miljöekonomi), объем финансирования в 2012 г. – 11 млн. шв. крон (около 1,6 млн. долл. США), в 2011 г. – 11 млн. шв. крон (около 1,7 млн. долл. США⁹).

Заметную роль в финансировании научно-исследовательской деятельности в Швеции играют также специализированные частные фонды и общественные организации:

- Фонд борьбы с раковыми заболеваниями (Cancerfonden);
- Фонд борьбы с раковыми заболеваниями у детей (Barncancerfonden);
- Фонд им. Кнута и Алисы Валенбергов (Knut och Alise Wallenbergs stiftelse)
- Юбилейный фонд государственного банка (Riksbankens Jubileumsfond).

Кроме того, в своих узконаправленных секторах деятельности распределением финансовых средств на научные исследования занимаются такие правительственные агентства, как Национальный космический совет Швеции (Swedish National Space Board, SNSB); Шведское управление международного сотрудничества в области развития (SIDA); Шведское управление охраны окружающей среды (Swedish Environmental Protection Agency), Шведское государственное управление радиационной защиты (Strålsäkerhetsmyndigheten, SSM) и другие.

Работу всех агентств в этой сфере координирует Министерство образования. Оно же готовит и представляет в Парламент страны соответствующие законопроекты. Министерство координирует работу по подготовке и представлению в национальный парламент (как правило, к середине срока полномочий его очередного состава) закона об основных направлениях правительственной политики в области НИОКР (Research Policy Bill).

⁹ Расхождение в цифрах вызвано курсовыми колебаниями шведской кроны

II.2.2. Информация о промышленной и научно-технической политике, а также в области информационных технологий, энергоэффективности и энерго- и ресурсосбережения, инновационной деятельности

Шведское государственное руководство уделяет значительное внимание вопросам промышленной и научно – технической политики, сохранению и наращиванию национального научного потенциала, стимулированию исследований, а также технологической и инновационной деятельности.

Правительство Швеции в октябре 2012 г. завершило работу над программным документом, в котором определены основные стратегические направления научно-технической и инновационной политики (НТИП) на период 2013-2016 гг. Необходимость формирования альтернативных подходов в этой области была вызвана глобальными изменениями последних лет, оказавшими серьезное влияние на мировое распределение интеллектуальных и производственных ресурсов.

Основной целью стратегии является максимальное расширение спектра и количества как национальных, так и зарубежных наукоемких предприятий с действующими производствами на территории Швеции. Выбор данной цели обусловлен многократно усилившейся за последние пять лет глобальной конкуренцией, драйвером которой стало повышение рентабельности высокотехнологичной промышленности в Китае и Индии. По оценкам правительственных экспертов, кризисные явления в Европе стимулировали процессы трансферта производств в страны с развивающейся экономикой. В сложившейся ситуации шведское правительство намерено за счет модернизации сфер образования и науки создать благоприятные условия для инновационных компаний.

В соответствии с предложенным планом ключевыми мерами по стимулированию научно-технологического и инновационного развития (НТИР) должны стать:

- постепенное увеличение ежегодных государственных расходов на НИОКР на 4 млрд. шв. крон (около 615 млн. долл. США) к 2016 году;
- внесение поправок в Закон «О ВУЗах» (1992:1434);
- создание новых и дополнительное финансирование действующих объектов научно-исследовательской инфраструктуры международного значения (НИИМЗ), к которым относятся крупномасштабные научные установки, специализированные лаборатории, базы данных, вычислительные центры и т.п.;
- дополнительные инвестиции в проекты по прикладным НИОКР, осуществляемые по линии Шведского энергетического управления (Energimyndigheten), в размере 190 млн. долл. США на период 2013-2016 гг.;
- выделение денежных средств для привлечения иностранных ученых мирового уровня и поддержки молодых шведских специалистов.

По мнению шведских аналитиков, повышению темпов НТИР страны в первую очередь должно способствовать увеличение государственных расходов в этой сфере. В связи с этим планируется в 2013 году увеличить соответствующую статью бюджета на 270 млн. долл. США, в 2014 году – на 415 млн. долл. США, в 2015 году

– на 470 млн. долл. США и в 2016 году – на 615 млн. долл. США. В целом в ближайшие четыре года дополнительно государством на развитие науки будут выделены средства на общую сумму около 1,8 млрд. долл. США.

Основной объем финансирования (20%) придется на прямые ассигнования ВУЗам. При этом предполагается отдельно заложить в бюджет около 30 млн. долл. США на проведение специальной оценки структуры распределения этой господомощи между шведскими научно-образовательными центрами. Базой для проведения такой информационной работы будет анализ научной статистики, показателей инновационной активности и приоритетной значимости научного профиля университетов и институтов. Только после получения результатов этой оценки в 2013 году планируется в 2014-2016 гг. поэтапно направить около 350 млн. долл. США в виде прямых ассигнований на деятельность шведских вузов.

В ходе работы над планом правительства по формированию НТИП было выявлено множество системных недостатков в подходе к материальному обеспечению и законодательному регулированию в системе высшего образования, которые существенно снижают вклад ведущих шведских ВУЗов в развитие инноваций. Так, отмечается нехватка инвестиций на ранних стадиях НИОКР в виде рискованного капитала, недостаточный уровень компетенции персонала в плане создания и развития собственного бизнеса на базе научных идей и разработок, неэффективность использования прав на результаты интеллектуальной деятельности. Об этом свидетельствуют также некоторые макропоказатели, характеризующие уровень НТИР в Швеции. В частности, страна занимает второе место в мире по количеству научных публикаций на душу населения и только 7 место – по индексу их международной цитируемости – 1,1 (при этом наиболее высокий индекс цитируемости наблюдается в области сельскохозяйственных наук – 1,3, энергетики – 1,3, клинической медицины – 1,2). Также указывается, что доля финансирования НИОКР со стороны промышленности в Швеции очень высока и составляет 2,28% ВВП в год (второе место в мире) или 66% от всех расходов в этой сфере. Неравномерно распределено соотношение полученных патентов в частных компаниях (82%) и госорганизациях (4%), к которым относятся и ВУЗы.

С учетом изложенного, с целью повышения качества и эффективности использования результатов исследований, полученных в государственных научных центрах, правительство предлагает законодательно расширить понятие «научная деятельность». Для этого в Закон «О ВУЗах» (1992:1434) будут внесены поправки, включающие в указанный термин «творческий процесс создания нового продукта». Такое незначительное изменение юридических формулировок на деле означает существенное расширение сферы деятельности и ответственности всех государственных субъектов научно-исследовательского процесса и повышение их инновационного потенциала.

По оценкам экспертов правительства Швеции, необходимы дополнительные усилия по стимулированию интеграции страны в складывающуюся систему международной научной кооперации и нивелированию негативных последствий от возможных попыток со стороны крупнейших мировых держав блокировать внедрение прорывных технологических заимствований в странах-конкурентах. Для этого требуется, в первую очередь, обеспечить максимальный доступ к зарубежным

объектам НИИМЗ и выделить дополнительное финансирование на развитие аналогичных объектов, действующих на территории Швеции. К ним в первую очередь отнесены:

- Европейский нейтронный центр исследований материалов (European Spallation Source);
- Лаборатория ядерных исследований МАХ;
- Национальный банк данных по научным исследованиям.

Общее дополнительное финансирование этих проектов в 2013-2016 гг. составит около 140 млн. долл. США.

Помимо этого запланировано открытие новых объектов НИИМЗ, к которым относятся:

- Национальный объединенный научный центр биологии и медицины (SciLifeLab);
- Научно-исследовательский институт производственных процессов и катализа (НИИ ППК).

На развитие SciLifeLab из бюджета выделяется 100 млн. долл. США на период 2013-2016 гг. Помимо государственных средств, в ближайшие два года из фонда семьи Валленбергов будет инвестировано около 35 млн. долл. США. В состав центра войдут профильные подразделения Каролинского института (Karolinska Institutet), Королевского технологического института (Kungliga Tekniska Högskola), Стокгольмского и Уппсальского университетов. Деятельность SciLifeLab будет сосредоточена на проведении исследований внутриклеточных процессов, свойств ДНК, синтеза белков, а также других направлениях микробиологии с перспективой применения результатов НИОКР в медицине и фармакологии. Основу кадрового состава SciLifeLab сформируют научные специалисты исследовательского центра британской компании Астра Зенека, расположенного в г. Сёдертелье, который прекращает свою деятельность в Швеции с 2013 года.

Лабораторный комплекс Астра Зенека с 2013 года будет использован для размещения нового специализированного НИИ ППК. С компанией Астра Зенека также будет заключено соглашение о передаче лабораторного оборудования, размещенного в зданиях исследовательского центра, в собственность НИИ ППК. Финансирование нового института будет осуществляться в форме государственно-частного партнерства. На создание нового института правительство выделяет около 25 млн. долл. США на период 2013-2015 гг. НИИ ППК войдет в структуру Государственного технического научно-исследовательского института (Sveriges tekniska forskningsinstitut) и будет ориентирован на прикладные НИОКР под решение конкретных задач на производствах частных компаний. В связи с этим проведение исследований планируется осуществлять полностью на контрактной основе по заказу предприятий соответствующего профиля и к 2016 году весь годовой бюджет организации должен покрываться за счет этих поступлений. Предполагается проведение НИОКР по следующим направлениям:

- разработка каталитических систем нового поколения;
- разработка экологических и энергоэффективных производственных процессов и технологий промышленного дизайна;

- разработка и оптимизация процессов кристаллизации;
- создание технологий концептуальной проработки производств по выпуску принципиально новых лекарственных средств;
- безопасность производственных процессов;
- технологии аналитической химии.

Особое внимание в стратегии НТИП шведское правительство уделило привлечению иностранных ученых и специалистов мирового уровня. На эти цели в течение ближайших четырех лет выделяется около 120 млн. долл. США. За счет этих средств предполагается компенсировать расходы по зарплатам, переезду и оформлению виз, а также частично оплатить аренду жилья для зарубежных сотрудников. За счет таких мер в ближайшие два года планируется привлечь на профессорские должности 30-60 авторитетных исследователей из других стран. С учетом высокой степени интернационализации научных кадров в Швеции данный шаг будет способствовать еще более агрессивной политике руководства ведущих научных центров страны по переманиванию наиболее перспективных сотрудников из-за рубежа. При этом основной приток кадров, по мнению правительственных специалистов, следует ожидать из европейских государств наиболее сильно пострадавших от кризиса (Греция, Испания, Португалия, Италия, Ирландия), а также из стран БРИКС.

Выделение дополнительных денежных средств на НТИП свидетельствует о стремлении шведского политического руководства не только сохранить имеющийся научный потенциал, но и содействовать укреплению лидирующих позиций страны в высокотехнологичных отраслях промышленности.

В целом, значительные инвестиции в НИОКР, осуществляемые в Швеции, как на государственном, так и на предпринимательском уровнях, позволяют развивать эффективную и достаточно мощную национальную научно-исследовательскую инфраструктуру.

Таким образом, Правительство Швеции действует планомерно и целенаправленно в интересах развития научно-исследовательской базы страны, сохраняя, таким образом, высокий уровень инноваций и конкурентоспособности национальной экономики. В стране создана достаточно четкая и ясная структура государственной поддержки национальных НИОКР, а также функционирует хорошо отлаженная система финансирования научных исследований со стороны частных компаний.

Государственная политика в области информационных технологий

Основным руководящим документом в области информационных технологий в 2012 году в Швеции стала «Стратегия действий Швеции в области обеспечения устойчивости системы электронных коммуникации на период 2012-2014 гг.» (Strategi för robust elektronisk kommunikation 2012-2014). Стратегия разработана Государственным управлением связи и телекоммуникаций Швеции по поручению правительства страны в конце 2011 года. В документе представлены основные

направления деятельности по обеспечению устойчивости системы электронных коммуникаций в различных условиях.

Документ содержит основные выявленные угрозы и недостатки системы электронных коммуникаций, направления по формированию ее устойчивости и надежности, принципы взаимодействия пользователей системы в интересах обеспечения ее безопасности.

Стратегия определяет две группы угроз, представляющих опасность для действующей в Швеции системе электронных коммуникаций. К первой группе относятся случайные события и ситуации, в том числе технические неисправности элементов системы, нарушение правил обращения с оборудованием, природные и техногенные катастрофы, нарушение логических функций системы и т.д. Вторая группа характеризует умышленное воздействие на систему. К ним относятся: террористические атаки, акты саботажа, способы разрушения элементов системы обычными видами вооружения, а также и с применением оружия массового поражения, хакерские атаки или другое преднамеренное вмешательство извне с использованием программных средств, умышленное воздействие на критические элементы системы и т.д.

Среди приоритетных (стратегических) направлений деятельности по обеспечению устойчивого функционирования системы в документе определены:

- совершенствование средств защиты сетей передачи данных от физического и электромагнитного воздействия;
- обеспечение надежного и бесперебойного энергоснабжения элементов системы электронной коммуникации;
- увеличение общего потенциала антикризисного управления и устойчивости сектора электронных коммуникаций;
- повышение гибкости и резервирующих возможностей сетей передачи информации;
- расширение возможностей использования системы электронных коммуникаций в случае возникновения кризисных ситуаций;
- повышение грамотности пользователей в области информационной безопасности; усиление ответственности субъектов системы;
- развитие международного сотрудничества для обмена опытом;
- обеспечение высокого уровня защиты информационных сетей, как в мирное время, так и в случае чрезвычайного или военного положения;
- участие в процессе заинтересованных сторон;
- постоянное информирование организации об уровне влияния электронных коммуникаций, с целью формирования глубокого понимания возрастающей зависимости.

Условия, повышающие надежность электронных коммуникаций:

- операторы (провайдеры) должны нести ответственность за функционирование сетей и качество предоставляемых услуг;
- конкуренция между операторами должна стать стимулом, развивающим информационные сети с высоким уровнем надежности;

- государство в праве повлиять на регулирование рынка любым законным путем;
- государство (как основной покупатель) в праве требовать надежность и доступность услуг электронных коммуникаций, а также сопутствующего оборудования, связанного с обеспечением такого рода деятельности;
- государство может предъявлять дополнительные требования к операторам, направленные на улучшение надежности электронных систем;
- для формирования требований и мер каждые три года (минимум) государство должно формировать стратегию действий на период;
- правительство может создавать различные формы сотрудничества как на региональном, так и на международном уровнях.

Исходя из условий, направленных на повышение надежности и приоритетных (стратегических) направлений деятельности по обеспечению устойчивого функционирования системы электронных коммуникаций, были сформированы конкретные меры по повышению надежности взаимодействия между министерствами, ведомствами и организациями с использованием электронных средств с 2012 г. по 2014 г. (включительно). Реализация конкретных мероприятий в рамках стратегии осуществляется за счет средств шестого раздела государственного бюджета «Вооруженные силы и система кризисной готовности».

Мерами по повышению надежности взаимодействия между министерствами, ведомствами и организациями с использованием электроники являются:

- предоставление справочной информации и рекомендаций по повышению уровня электронной безопасности по запросу резидентов Швеции;
- совместное участие в исследованиях различных серьезных системных сбоях;
- увеличение гибкости в сети;
- допуск к совместному использованию сетей провайдерами и организациями в чрезвычайных ситуациях;
- совместное тестирование коммуникаций и проведение тренировочных мероприятий;
- улучшение защиты от электромагнитного излучения;
- улучшение логики передачи данных;
- повышение осведомленности персонала об информационной безопасности;
- обеспечение надежных источников питания электронных систем передачи экстренно важной информации;
- расширение возможностей по урегулированию кризиса в секторе электронных коммуникаций в условиях чрезвычайных ситуаций;
- снижение зависимости от иностранных источников в получении точного единого времени;
- разработка приоритетов передачи трафика данных для стратегически важных объектов;

– разработка процедур по восстановлению связи между стратегически важными объектами после разрушительного внешнего воздействия.

Другим важным документам в области информационных технологий в вопросах обеспечения национальной безопасности в киберпространстве является «Стратегия информационной безопасности на период 2012-2014 гг.», которая, по сути, является планом действий на указанный период и носит в основном теоретический характер.

Таким образом, в Швеции создана и функционирует достаточно эффективная система контроля за электронными коммуникациями, обеспечивающая, с одной стороны, свободу действий, а, с другой, жесткую реализацию государственной политики в отношении соблюдения обязательств всеми субъектами обмена данными в информационных сетях. Разработка мероприятий по улучшению устойчивости электронных коммуникаций свидетельствует о том, что официальный Стокгольм предпринимает дополнительные меры по повышению информационной безопасности общества и постоянно готовит подробные и детально проработанные документы, описывающие текущую и перспективную ситуации в сфере информационной безопасности в стране, а также определяющие задачи правительства в этой области с указанием конкретных практических и организационных мер, проведение которых необходимо для их успешного решения.

Политика в области энергоэффективности, энерго- и ресурсосбережения

В период 1995-2000 годов, после вступления Швеции в Евросоюз в 1995 году, политика правительства в области энергоэффективности и ресурсосбережения фокусировалась на законодательных и информационных мерах, таких, например, как маркировка бытовых электротехнических устройств и окон, и информационных кампаниях, направленных на формирование у населения и предприятий бережного отношения к энергоресурсам. В последующий период акценты в политике правительства сместились на законодательные меры, меры финансового регулирования, а также меры инвестиционной поддержки, например, меры по переходу на отопление за счет возобновляемых видов топлива, установки тепловых насосов или солнечных коллекторов и солнечных панелей.

В соответствии с требованиями Директивы ЕС по энергетическому сервису, в ноябре 2008 г. правительством Швеции был подготовлен доклад, содержащий план действий правительства в области энергоэффективности. Предложения правительства были, в частности, направлены на значительное увеличение поддержки мер по повышению энергоэффективности зданий, повышение налогов на автомобили с высоким расходом топлива и на ужесточение норм в области строительства.

Общей тенденцией в политике правительства является ориентация на применение рыночно-ориентированных механизмов и мер общей поддержки. К подобным мерам относятся налоги на потребление энергии и выбросы углекислого газа. По мнению правительства, энергоэффективность должна рассматриваться в системной перспективе. Этот подход означает, что акцент должен делаться не

только на конечном потреблении энергии, но и на эффективности использования первичных источников энергии, поскольку от этого зависит эффективность использования природных ресурсов и объемы выбросов вредных веществ. Проведенный правительством анализ показал, что для достижения цели по повышению энергоэффективности на 20%, поставленной Евросоюзом, необходимы дополнительные меры наряду с теми, что уже действовали до 2008 года.

В марте 2009 г. правительством были опубликованы два закона – о политике в области энергетики и о политике в области климата. Вместе они стали основой т.н. «Единой политики правительства в области энергетики и климата». Основная идея этих законов – в вытеснении из экономики ископаемых (углеводородных) видов топлива и устранение влияния на климат выбросов вредных веществ. В качестве основных инструментов для достижения этих целей правительством были выработаны два плана действий: план действий в области энергоэффективности и план действий в области возобновляемых источников энергии.

План действий правительства в области энергоэффективности содержал следующие направления деятельности:

- укрепление взаимодействия в области энергетики и климата на региональном и местном уровне;
- укрепление взаимодействия между региональными и муниципальными властями, с одной стороны, и Шведским энергетическим агентством – с другой;
- поддержку предприятий, потребляющих большие объемы энергии, в проведении ими энергоаудитов;
- поддержку усилий по продвижению на рынке энергоэффективных технологий и энергоэффективной продукции;
- принятие новых требований к «умным» приборам учета расхода электроэнергии и горячей воды.

Правительством был также определен объем финансирования мер по повышению энергоэффективности в период 2010-2014 годов – 300 млн. шв. крон (около 45 млн. долл. США) в год.

Одно из требований плана правительства заключается в том, что государственный сектор должен быть примером и лидером в области энергоэффективности. К органам государственной власти, в частности, предъявляются более высокие требования по приобретению энергоэффективной продукции и по планированию мер в области энергоэффективности.

Шведскому энергетическому агентству было поручено оценить эффективность мер первого плана действий правительства по энергоэффективности и на этой основе разработать второй план действий в соответствии с требованиями Директивы ЕС по энергосервису. Для координации действий органов власти в области энергоэффективности было принято решение о создании при Шведском энергетическом агентстве специального координационного совета.

План действий правительства содержал меры, направленные на повышение энергоэффективности трех секторов экономики: жилищно-коммунального, транспортного и промышленного.

Среди мер в жилищно-коммунальном секторе в частности предлагалось ввести прямую инвестиционную поддержку перехода с отопления за счет электроэнергии и нефтепродуктов на системы отопления, работающие на возобновляемых топливах. В соответствии с этим предложением вводилась компенсация части (30%) расходов владельцев жилья на переход на централизованное или индивидуальное отопление за счет биотоплив, тепловых насосов или солнечных коллекторов (систем водонагрева за счет солнечного тепла).

В соответствии с требованиями Директивы Евросоюза по энергоэффективности зданий, вошедшей в силу с 1 января 2003 г. и имплементированной в законодательство Швеции с 1 октября 2006 г., было предложено ввести практику представления энергодеклараций зданий. На многоквартирные дома эта практика была распространена с 1 января 2008 г., на остальные здания – с 1 января 2009 г. Основная задача системы энергодеклараций – подготовка обоснованных рекомендаций по повышению энергоэффективности зданий. Ответственность за применение практики энергодеклараций зданий была возложена на Государственное управление по жилищным вопросам, строительству и планированию.

Еще одной мерой по повышению энергоэффективности жилищно-коммунального сектора стало улучшение статистики по энергопотреблению зданий. Первоначальный акцент был сделан на сбор статистики по офисным, административным и школьным зданиям.

Для повышения энергоэффективности транспортного сектора правительством были предложены следующие меры:

- начисление транспортного налога на автомобили в зависимости от объема выбросов углекислого газа (вместо более ранней практики, основанной на весе автомобилей);
- введение обязательного курса «экологического вождения» в процессе обучения на получение водительских удостоверений. С декабря 2007 года проверка навыков «эковождения» стала частью экзамена на получение водительского удостоверения;
- субсидии (скидки) на приобретение автомобилей, классифицируемых как «экологически чистые». За разработку критериев «экологически чистых» автомобилей отвечает Управление дорожного движения Швеции. Основным критерием стали выбросы CO₂.

В промышленности Швеции с 2005 года начала осуществляться программа по повышению энергоэффективности предприятий. В рамках программы крупным предприятиям Швеции с большими объемами потребления электроэнергии было предложено освобождение от налога на потребление энергии. В обмен на это они брали на себя обязательство в течение пяти лет разработать и выполнить комплекс мер по снижению потребления энергии. В программе участвует около 200 предприятий, на долю которых приходится около 75% всей электроэнергии, потребляемой в промышленности. В рамках программы было достигнуто

значительное (около 1 ТВт*ч) снижение потребления электроэнергии в промышленности.

II.2.3. Информация о системе и объемах государственной поддержки сельского хозяйства и о применяемых экспортных субсидиях страны пребывания, а также влияние такой поддержки на объемы производства, экспорта, импорта сельскохозяйственных товаров (в том числе с разбивкой по отдельным товарам)

С 1995 года регулирование сельскохозяйственного производства Швеции осуществляется на базе программ, формируемых в рамках Единой сельскохозяйственной политики ЕС.

Правила оказания государственной поддержки сельского хозяйства в Швеции исходят из трёх отправных точек. Во-первых, эти правила следуют общим принципам конкурентной политики ЕС. Во-вторых, правила государственной поддержки сельского хозяйства должны коррелировать с общей политикой ЕС по сельскому хозяйству и развитию сельских регионов. Наконец, в-третьих, правила должны быть совместимы с международными обязательствами ЕС, в частности, с соглашением ВТО по сельскому хозяйству. Эти отправные точки послужили причиной создания правовых инструментов, которые применяются только в сельскохозяйственном секторе.

Один из основных принципов ЕС заключается в сохранении условий свободной и неискаженной конкуренции. Политика поддержки сельского хозяйства направлена на обеспечение свободной конкуренции, эффективного распределения ресурсов, обеспечения единого рынка ЕС и выполнение своих международных обязательств.

После многосторонних переговоров со странами-членами ЕС в 2006 году Еврокомиссия приняла всеобъемлющее руководство по государственной помощи для сельского хозяйства, вступившее в силу с 1 января 2007 г. Данное пособие представляет собой четкую основу для различных форм государственной поддержки. Особое внимание уделяется необходимости повышения качества сельскохозяйственной продукции и продвижения её на рынке, сохраняя при этом окружающую среду и традиционное природное и культурное наследие в сельской местности.

Отправной точкой для руководства по государственной поддержке сельского хозяйства служит идея того, что любая форма государственной поддержки аграрного сектора должна быть совместима с общей сельскохозяйственной политикой и политикой развития сельской местности и с международными обязательствами, в частности, Соглашением ВТО по сельскому хозяйству. К примеру, односторонняя государственная поддержка, которая может отрицательно сказаться на общих механизмах рынка, запрещена. Так, не должна оказываться государственная поддержка, направленная лишь на улучшение финансового положения получателя пособия. Государственная поддержка может быть направлена на развитие только некоторых видов экономической деятельности или областей.

Поддержка оказывается земледельцам, в частности, для следующих целей:

- Обучение новым методам земледелия и ремесла.
- Стартовая поддержка молодых фермеров.
- Уход на пенсию пожилых фермеров.
- Модернизация сельскохозяйственных зданий и техники.
- Поддержка фермеров в следовании нормам ЕС в отношении охраны окружающей среды и животных, а также здоровья населения.
- Приобретение оборудования для переработки пищевой продукции на сельскохозяйственных производствах.
- Улучшение качества и продвижения продукции.
- Восстановление посёлков.
- Стимулирование туризма.
- Охрана и сохранение культурного наследия.
- Экологические меры в сельском хозяйстве.
- Стратегии развития, осуществляемые местными инициативными группами.

Реализацией сельскохозяйственной и продовольственной политики в части сельскохозяйственного производства, садоводства и оленеводства в Швеции занимается Государственное управление сельского хозяйства (Statens jordbruksverk (SJV)). Управление находится в подчинении Министерства сельского хозяйства Швеции и отвечает за реализацию политики правительства в области сельского хозяйства и продовольствия, разрабатывает предложения по её совершенствованию, распространяет информацию по всем вопросам, связанным с реализацией политики правительства, а также осуществляет контрольные и надзорные функции.

Деятельность управления направлена на содействие развитию экологически безопасного производства таких продуктов питания, которые обладали бы высокой конкурентоспособностью и удовлетворяли бы растущим требованиям потребителей, а также на создание предпосылок для развития жизнеспособного сельскохозяйственного производства в неблагоприятных сельскохозяйственных регионах.

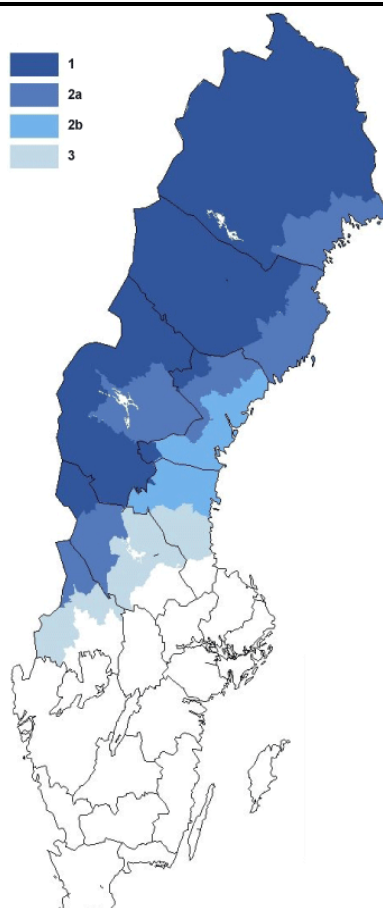
Совместно с Министерством сельского хозяйства Швеции Государственное управление сельского хозяйства представляет интересы Швеции в ЕС. Администрирование Единой сельскохозяйственной политики ЕС в Швеции – основная задача деятельности Управления. Оно наделено функциями ключевого государственного органа, координирующего работу всех организаций и ведомств как центральных, так и региональных, участвующих в реализации Единой сельскохозяйственной политики ЕС в Швеции. В первую очередь это касается порядка распределения и выплат субсидий и компенсаций в соответствии с регулированиями ЕС.

Государственное управление сельского хозяйства – единственное в стране ведомство, через которое осуществляется выплата субсидий из общеевропейского фонда FEОГА, предназначенного для финансирования аграрной сферы. Оно уполномочено также принимать решения в части интервенций и экспортной поддержки.

Одновременно Государственное управление сельского хозяйства отвечает за распределение субсидий и компенсаций, выплачиваемых из шведского национального бюджета. Формирование всех заявок на получение всех видов помощи, включая субсидии и компенсации, осуществляется на региональном уровне – в правлениях ленов. Координация, распределение и выплаты по поступающим из ленов заявкам относятся к эксклюзивной функции Государственного управления сельского хозяйства. Финансирование деятельности управления осуществляется из национального бюджета за исключением администрирования распределения прямой помощи ЕС, финансируемого из бюджета ЕС. Львиная доля субсидирования сельскохозяйственной и продовольственной политики Швеции осуществляется за счет средств бюджета ЕС.

Расчет размеров выплат пособий и компенсаций осуществляется исходя из условного деления страны на 4 сельскохозяйственных зоны, которые, в свою очередь, подразделяются на сектора и области в зависимости от климатических условий, уровня и предпосылок развития сельскохозяйственного производства.

Карта сельскохозяйственных зон Швеции



Источник: Государственное управление сельского хозяйства Швеции

Ниже приведены действующие в Швеции формы сельскохозяйственной поддержки.

Погектарные субсидии.

Выплачиваются владельцам всех видов зарегистрированных сельскохозяйственных угодий на основании направляемых ими заявок. Условием получения является соблюдение правил землепользования, включающих надлежащий уход за землей, соблюдение экологических норм, заботу о здоровье людей и защиту флоры и фауны. Чтобы получить дотацию, фермер должен иметь не менее 4 га сельхозугодий. Земли, на которые выплачивается поддержка, должны быть пахотными в течение года.

Компенсации за экологически благоприятное землепользование.

Фермеры, принявшие на себя долгосрочные обязательства по надлежащему уходу и обработке сельскохозяйственных земель, имеют право на получение компенсаций за экологически благоприятное землепользование – т.н. «экологических» компенсаций. Такие компенсации выплачиваются как за товары и услуги, производимые фермерами, так и за применение ими экологически безопасных технологий. Программа компенсаций предусматривает бесплатные курсы и консультации для фермеров, заинтересованных в повышении уровня своей компетенции в этой области.

«Экологические» компенсации содействуют достижению 16 целей экологической политики страны, определенных Риксдагом, первоочередная из которых - «Многообразие сельскохозяйственного ландшафта».

Есть несколько видов «экологических» компенсаций: за уход за пастбищами (около 100 евро за га), культивирование многолетних растений для производства сена, производство сертифицированных «экологических» продуктов, уход за водно-болотными угодьями, сохранение природной и культурной среды в сельской местности, выращивание культур, задерживающих азот в почве (около 170 евро за га). Можно получить «экологическую» компенсацию за выращивание определённых культур (например, коричневую фасоль на острове Эланд) или за вспахивание поля не осенью, а весной, а также за содержание животных, находящихся в списке исчезающих видов ЕС.

Пособие на проведение сертификации качества произведенной сельскохозяйственной продукции.

Выплачивается только фермерам, принявшим на себя обязательства по контролю за качеством производимой продукции со стороны независимого сертифицирующего органа, подтверждающего выполнение предъявляемых требований к качеству. В качестве нейтральных контрольных организаций, удостоверяющих качество товара, выступают компании IP Sigill, KRAV и др., использующие в оценке качества требования ISO 9000, ISO 14001, ISO 22000, а также требования к экологической безопасности в соответствии с предписаниями ЕС за номером 2092/91. Пособие получают только непосредственные производители первичного продукта.

Национальная поддержка.

Фермер, производящий поросят, свиней, коз, картофель, ягоды, овощи, молоко и яйца, может получить «национальную поддержку».

Компенсация за свиноматок.

Фермер может взять на себя повышенные обязательства, заключив договор с Управлением сельского хозяйства, и получить компенсацию за дополнительный уход за свиноматками (около 120 евро за каждую свиноматку).

Поддержка создания более высокой добавленной стоимости в процессе производства сельхозпродукции.

Поддержка создания более высокой добавленной стоимости в процессе производства сельхозпродукции осуществляется с целью стимулирования мер, направленных на повышение безопасности и качества сельскохозяйственных продуктов.

Выплачивается непосредственным производителям как компенсация подтвержденных/доказанных расходов на рекламу или информацию о своей сельскохозяйственной продукции. Реклама или информация должна содержать сведения о свойствах и качестве продукции или о её производстве.

Поддержка предпринимательства.

Есть несколько видов поддержки предпринимательства: стартовая поддержка, поддержка инвестиций, поддержка приобретения услуг, развитие компетенции. На поддержку инвестиций могут рассчитывать все фермерские хозяйства, занимающиеся земледелием, садоводством и оленеводством. Цель такой поддержки - содействие переходу на экологически устойчивые способы хозяйствования, основными критериями которых являются сохранение и совершенствование природной и культурной среды, создание благоприятных условий труда, защита зверей и безопасность продовольственных продуктов. Одновременно поддержка направлена на экономическое и социальное развитие сельскохозяйственных регионов страны: повышение конкурентоспособности хозяйств, стимулирование дополняющих (побочных) видов деятельности и создание новых рабочих мест.

Стартовая поддержка нацелена на стимулирование перехода на экономически эффективное и конкурентоспособное сельскохозяйственное производство путем поддержки молодых предпринимателей с сельскохозяйственным образованием, проявивших желание создать собственное фермерское хозяйство.

Поддержка развития компетенции осуществляется в виде курсов и индивидуальных консультаций и призвана мотивировать и прививать знания по применению экологически благоприятных и экономически перспективных и устойчивых методов производства среди тех, кто занят в земледелии, лесоводстве и оленеводстве.

Поддержка проектов.

Выплачивается на реализацию общественно-полезных проектов в сельской местности.

Поддержка промышленных посевов и посевов для производства энергии.

Поддержка выплачивается на любые сельскохозяйственные посевы, за исключением сахарной свеклы, при условии, что они будут использованы для выработки энергии. Поддержку также может получить проект, направленный на использование возобновляемых источников энергии и препятствие климатическим изменениям.

Поддержка проектов в рамках государственной программы «Швеция – новая кулинарная держава».

Для поддержки национальных производителей в вопросах экспорта пищевой продукции продолжает реализовываться разработанная в 2009 году специальная программа «Швеция – новая кулинарная держава» (Sverige – det nya matlandet), имеющая основной целью долгосрочное устойчивое развитие продовольственного сектора, способствующее увеличению занятости и росту количества предприятий по всей Швеции.

Программа охватывает все сферы жизни, относящиеся к производству и потреблению продуктов питания: начиная с укрепления сельского хозяйства и разработки максимально полезных меню для школьников и пациентов больниц, заканчивая развитием кулинарного туризма в Швеции и превращением её в главную «кулинарную державу» Европы. В цели программы входит увеличение количества шведских компаний, чья деятельность связана с пищевой промышленностью, на 20% к 2020 году, удвоение экспорта продовольственной продукции (примерно с 5 млрд. евро в настоящее время до 10 млрд. евро к 2020 году), увеличение количества рабочих мест на 10 000 и развитие туризма в различных регионах Швеции.

Организации, желающие участвовать в программе «Швеция – новая кулинарная держава» и развивать интерес к шведским продуктам питания в Швеции и за рубежом, могут получить субсидии на реализацию своих проектов в Сельскохозяйственном управлении Швеции.

Поддержка предпринимателей в рамках лесной отрасли.

Поддержка выплачивается за проекты по развитию компетенции в области лесоводства, по развитию туризма, сохранению разнообразия видов и посадке новых лесов.

Пособие на выращивание леса для производства энергии.

Пособие на выращивание энергетического леса составляет 40% компенсации инвестиционных затрат, но не больше 5 000 шв. крон (около 600 евро) на га.

Направленная поддержка отдельных сельскохозяйственных регионов.

Целью такой поддержки является компенсация экономических потерь в связи с менее выгодными предпосылками для сельскохозяйственного производства в неблагоприятных сельскохозяйственных регионах, а также содействие развитию в них традиционных видов сельскохозяйственного производства для поддержания жизнеспособности и устойчивости сельских регионов.

Поддержка устойчивого развития промысловых районов.

Выплачивается за разработку новой продукции, развитие новых рынков, образование, сохранение экологической и культурной ценности промысловых районов аквакультуры.

Поддержка профессиональных рыбаков.

Лицензированные рыбаки могут получить пособие на получение образования в тематических областях, компенсацию непроданного улова, компенсацию покупки судна (15% стоимости судна, но не больше 450 000 шв. крон (около 50 000 евро)).

Компенсация инвестиций в аквакультуру.

Выплачивается для поддержки инвестиций в модернизацию производственных помещений, увеличение количества видов продукции,

усовершенствование методов ведения хозяйства, защиту хозяйства от хищных животных, таких, как тюлени и т.д., улучшение условий работы и окружающей среды. В зависимости от вида инвестиций, может быть компенсировано 30-40% затрат.

Молочная квота.

Квота Швеции на молоко, которое может быть поставлено на молочные заводы в течение года, составляет 3,4 млн. тонн, а на молоко, которое может быть продано/передано непосредственно потребителю в течение года, – 4000 тонн. В случае превышения квоты, выделенной стране, в фонд ЕС выплачивается добавочный взнос за счет тех производителей, которые превысили свои индивидуальные квоты.

С 1 сентября 2012 г. была введена компенсация за кастрирование свиней. Фермер получает компенсацию своих расходов при проведении кастрации наиболее безболезненным для животного способом.

Также с осени 2012 г. шведские производители молочных продуктов могут получать дотацию на поставку своей продукции в школы. Пособие выплачивается за молоко, кисломолочные продукты и сыр. Готовые товары при расчёте пособия пересчитываются в литры молока. Один кг сыра соответствует 7,4272 литров молока. Выплаты за молоко и кисломолочные продукты соответствует примерно 1,6 шв. кроны (0,2 долл. США) за один кг продукции, выплаты за сыр – примерно 12,2 шв. крон (1,8 долл. США) за один кг.

С начала 2012 г. в Швеции упразднены:

- пособие на выращивание картофеля на крахмал;
- пособие на перепрофилирование под производство сахара;
- пособие для производителей сухих кормов;
- пособие на забой домашнего скота.

Таким образом, поддержка сельского хозяйства в Швеции осуществляется как на национальном, так и на наднациональном уровне, и производитель практически любого вида сельскохозяйственной продукции может получать субсидии от государства и ЕС.

II.2.4. Информация о структуре и объемах государственной поддержки в области производства и торговли промышленными товарами, включая экспортные и импортозамещаемые промышленные субсидии

Шведская политика в сфере государственной поддержки областей производства и торговли промышленными товарами строится строго в соответствии с правилами свободной торговли и равноправной конкуренции, а также основополагающими соглашениями и актами, принятыми в рамках ЕС и ВТО. В связи с этим оказание прямой финансовой помощи субъектам промышленности используется правительством Швеции только в исключительных случаях. Даже в условиях мирового финансово-экономического кризиса 2008-2009 гг. вмешательство государства в деятельность шведских промышленных компаний было минимальным. Представители оппозиции и профсоюзов подвергали жесткой критике действующее правительство Швеции за недостаточную поддержку отраслей наиболее сильно пострадавших во время кризиса.

Шведская политика в сфере господдержки нацелена в первую очередь на стимулирование развития инфраструктурных элементов. Так, после объявления компании Сааб Аутомобайл банкротом в декабре 2011 г. **правительство выделило 451,5 млн. шв. крон (около 70 млн. долл. США) на поддержку провинции Вэстра Йоталанд (Västra Götaland)**. В данном районе расположены производственные площадки крупнейших шведских предприятий автопромышленной отрасли – Вольво Грузовые автомобили, Вольво Легковые автомобили и Сааб Аутомобайл. Помимо этого в провинции действуют десятки средних и мелких предприятий-субпоставщиков автопрома. За последние 4 года количество рабочих мест в провинции Вэстра Йоталанд в отраслях, связанных с автомобильным производством, планомерно сокращалось. Банкротство Сааб оставило без работы 3 600 сотрудников компании в городе Тролльхэттан, где средний уровень безработицы к началу 2012 года составил более 14% (средний уровень безработицы в Швеции – около 8%). Остановка производства в Тролльхэттане затронула также десятки компаний вовлеченных в длинную цепочку комплексного процесса, итогом которого была конечная сборка автомобилей Saab. По подсчетам специалистов Шведского управления экономического и регионального роста (Tillväxtverket), на одно потерянное рабочее место на предприятии автопроизводителя приходится 1-2 потерянных рабочих места в компаниях-субпоставщиках. Альтернативой для сохранения рабочих мест на этих фирмах может стать быстрая переориентация производства на поставки компонентов для предприятий других отраслей.

Обозначенные меры правительства призваны облегчить процессы перераспределения производственно-торговых связей в регионе, являющимся крупнейшим автопромышленным кластером Швеции, а также стабилизировать ситуацию на рынке труда. Основная часть средств (около 55 млн. долл. США) будет направлена на переобучение бывших сотрудников Сааб. В 2012 году было создано 1 850 вакансий на обучение в институтах, профтехучилищах и на образовательных курсах переквалификации. Также дополнительно будет введено 1 600 вакансий на обучение в 2013 году и 300 – в 2014 году. Оставшиеся средства были выделены для

поддержки экономики региона в период адаптации к новым условиям, модернизацию транспортной инфраструктуры и увеличение бюджета биржи труда на 2012 год.

Субсидирование является одним из важнейших инструментов шведской торговой политики. Посредством субсидий правительство поддерживает своих производителей, делая их более конкурентоспособными, что в результате оказывает влияние на внешнюю торговлю. Поскольку Швеция является членом ВТО, то в соответствии с Соглашением по субсидиям и компенсационным мерам (ССКМ) принятым в рамках этой организации она **не применяет субсидии, оказывающие самое негативное влияние на международную торговлю, к которым относят экспортные и импортозамещающие субсидии.** При этом использование экспортных субсидий в виде экспортного кредитования разрешено на определенных условиях. Положения ССКМ являются обязательными для применения всеми членами ВТО без каких-либо изъятий и оговорок. В основном они распространяются на промышленные товары, так как субсидирование сельскохозяйственных товаров регулируется в ВТО отдельным соглашением.

В наиболее критически важных направлениях промышленно-технологического развития правительство Швеции в качестве инструмента господдержки допускает прямое субсидирование потенциальных потребителей продукции этих отраслей. В частности, было **выделено 200 млн. шв. крон (около 30 млн. долл. США) на субсидирование автомобилей с экстремально низкими выбросами CO₂** на период с 1 января 2012 г. по 31 декабря 2014 г. Каждый клиент, желающий в указанные сроки приобрести автомобиль с показателями выбросов CO₂ в атмосферу не более 50 грамм/км, будет получать от государства премию в размере до 40 000 шв. крон. Указанные показатели выбросов достижимы только на электромобилях и автомобилях с гибридным приводом, что автоматически ограничивает новое понятие, которое вводится с принятием данной инициативы – «суперэкологичный» автомобиль. По оценке экспертов Министерства окружающей среды Швеции (Miljödepartementet), такой механизм господдержки рынка «суперэкологичного» транспорта является важнейшей составляющей в реализации стратегии по снижению экономической зависимости страны от ископаемых видов топлива к 2030 году.

Шведское правительство уделяет большое внимание поддержке **отрасли природоохранных технологий.** В 2011 году в рамках «Стратегии по развитию природоохранных технологий и их экспорту на 2011-2014 гг.» на поддержку отрасли было выделено 100 млн. шв. крон (около 15 млн. долл. США). Финансирование было направлено на создание благоприятных условий для развития производства на предприятиях, работающих в сфере природоохранных технологий, а также стимулирование НИОКР и процессов коммерциализации инноваций в данной области.

Помимо поддержки на национальном уровне многие отрасли промышленности получают частичное финансирование из бюджета ЕС. В частности, из фондов Евросоюза осуществляется поддержка лесной промышленности (мониторинг состояния лесов), строительства транспортной инфраструктуры

(дорожное строительство, судоходство), сектора природоохранных технологий, прикладных научных исследований, а также ряда трансевропейских энергетических проектов.

Большую роль в поддержке промышленного производства со стороны государства играет стимулирование инноваций и перспективных прикладных исследований. В Швеции созданы несколько государственных экспертных учреждений, которые отвечают за формирование предложений по организации национальной политики в сфере науки и техники, а также распределение госфинансирования на профильные НИОКР. Значительные средства из шведского бюджета выделяются на деятельность венчурных фондов, обеспечивающих инвестиции в высокорисковые инновационные проекты. Принимая данные меры, государство косвенно способствует повышению конкурентоспособности шведских промышленных товаров. В частности, по линии Агентства инновационных систем (VINNOVA) в сотрудничестве с компаниями и научно-исследовательскими учреждениями реализуется отраслевая исследовательская программа по укреплению конкурентоспособности лесной промышленности. Программа рассчитана на период 2006-2012 гг. с бюджетом в 530 млн. шв. крон (около 82 млн. долл. США), из них 50% выделяется государством. По программе было реализовано 60 проектов.

Более подробная информация о шведской политике в области господдержки НИОКР и инноваций содержится в п. 2.2.1 «Уровень развития научно-технической сферы».

Лесная промышленность

Основной акцент в государственной политике Швеции по поддержке лесной промышленности делается на мерах, способствующих повышению конкурентоспособности национальных производителей, и, прежде всего, за счет господдержки исследований и разработок. Экспортные и импортозамещающие субсидии в этой отрасли Швецией не применяются.

Проводником государственной политики в области НИОКР в интересах шведской лесной промышленности, в частности, является государственное агентство Виннова (VINNOVA), основанное в 2001 году и организационно подотчетное Министерству предпринимательства, энергетики и коммуникаций Швеции.

В 2006 году агентству Виннова было поручено в сотрудничестве с отраслевыми компаниями и научно-исследовательскими учреждениями разработать отраслевую исследовательскую программу (ОИП), общей целью которой является укрепление конкурентоспособности лесной промышленности. В рамках программы финансируется около 60 долгосрочных проектов. Ее бюджет составляет около 82 млн. долл. США, из них примерно 50% выделяется государством. Основные объемы финансирования в рамках программы (около 90%) были предоставлены 5 исследовательским институтам и 9 университетам.

В апреле 2011 г. Виннова опубликовала доклад о промежуточных итогах ОИП. В 90% случаев руководители проектов отмечали, что они удовлетворены их результатами. По их мнению, уже первые результаты осуществляемых проектов

подтвердили их благоприятное воздействие на конкурентоспособность шведской лесной промышленности. К таким результатам они в частности отнесли рост компетенции персонала компаний, разработку прототипов новой продукции, новых методов ее производства и тестирования. Важным следствием государственного финансирования отраслевых исследовательских программ стало то, что исследователи получили возможность проведения более глубоких, чем ранее, и долгосрочных исследований.

Энергетика

Энергетика – важнейшая инфраструктурная отрасль Швеции, обеспечивающая необходимые условия для функционирования всех основных секторов экономики. Стратегия правительства Швеции в области энергетики нацелена на максимальный рост возобновляемых источников энергии и сокращение выбросов парниковых газов. Основными инструментами поддержки возобновляемой энергетики являются налоги на выбросы углекислого газа и на потребление ископаемых (углеводородных) топлив и т.н. «зеленые» сертификаты на электроэнергию (являются формой субсидирования производства электроэнергии из возобновляемых источников за счет конечных потребителей), т.е. рыночные инструменты регулирования, не являющиеся прямой господдержкой.

Тем не менее, прямая господдержка играет весьма значительную роль в развитии возобновляемой энергетики и повышении энергоэффективности экономики Швеции. Основной сферой, где используется господдержка в энергетике, являются исследования. Определяя наиболее важные направления развития энергетики, правительство софинансирует НИОКР, осуществляемые научными центрами и компаниями, тем самым, ускоряя эти исследования и помогая тем компаниям и университетам, которые не смогли бы выполнить их без поддержки государства.

Основным государственным органом, являющимся проводником государственной политики в этой сфере и отвечающим за финансирование исследований в энергетике, является Шведское энергетическое агентство (ШЭА). Ежегодные объемы финансирования НИОКР в сфере энергетики и поддержки малых инновационных предприятий в период 2013-2015 гг. составят 1,3 млрд. шв. крон (около 200 млн. долл. США).

Отрасли техники и технологий по защите окружающей среды

В 2012 году государственная поддержка отрасли техники и технологий по защите окружающей среды реализовывалась, главным образом, в рамках принятой правительством Швеции в 2011 году «Стратегии по развитию природоохранных технологий и их экспорту на 2011-2014 гг.». Стратегия предполагает выделение в четырехлетний период 400 млн. шв. крон (около 61,5 млн. долл. США) на пакет мер по развитию шведского сектора природоохранных технологий и его продвижению на внешних рынках.

Основными ее целями являются:

1. Создание благоприятных условий для развития и роста предприятий, работающих в сфере природоохранных технологий.

2. Продвижение экспорта шведских природоохранных технологий на международные рынки, и, как следствие – вклад в устойчивое экономическое развитие как самой Швеции, так и остальных стран мира.

3. Содействие развитию научных исследований и инноваций в области природоохранных технологий и упрощение процесса их коммерциализации.

В документе выделены следующие приоритетные направления развития отрасли природоохранных технологий:

- города устойчивого развития;
- транспорт;
- энергетика;
- вода и канализация;
- обращение с отходами.

По заданию правительства Шведский экспортный совет (Exportrådet) определил ряд стран, перспективных с точки зрения экспорта природоохранных технологий. В этот список вошли: Великобритания, Франция, Испания, США, Канада, Бразилия, Индия, Китай, Польша, Эстония, Латвия, Литва, а также Россия.

II.3. ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ НАЛОГОВО-БЮДЖЕТНОЙ И ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНОЙ ПОЛИТИКИ

II.3.1. Налогово-бюджетная политика

Общая характеристика налоговой системы, основные бюджетообразующие налоги

Швеция занимает одно из первых мест в Европе по величине общественного сектора и, соответственно, по величине налоговой квоты. При этом следует отметить, что в последние годы уровень налоговой нагрузки в Швеции начал снижаться. В 2011 году, по данным Центрального статистического бюро Швеции, налоговая квота составляла 44% ВВП. Среди стран ОЭСР опережает Швецию только Дания — 48,2%, остальные страны имеют более низкую налоговую нагрузку (Финляндия — 42,1%, Норвегия — 42,8%, Германия — 36,3%, Франция — 42,9%). По предварительным расчетам Центрального статистического бюро, доля налогов в ВВП составит в 2012 году 44,2% от ВВП.

Налоговая служба Швеции, относящаяся к ведению Министерства финансов Швеции, состоит из Центрального аппарата, семи региональных управлений – регион Центр, регион Мэлардален, Северный регион, регион Стокгольм, Южный регион, Западный регион и Восточный регион, а также, не имеющее территориальной привязки, управление «Крупнейшие налогоплательщики», с отделениями в Стокгольме, Гётеборге и Мальмё. Основную практическую работу осуществляют 115 налоговых инспекций и Особая налоговая инспекция в г. Людвика, которая администрирует акцизы по всей Швеции. До 2008 года в состав Налоговой службы входила и Служба взысканий по имущественным делам (примерный аналог российской Службы судебных приставов), в настоящее время

она стала самостоятельным ведомством, хотя и сохраняет тесные связи с Налоговой службой.

В Налоговой службе в 2012 году работало 10463 человека, из них 1961 человек в Центральном аппарате. Следует отметить, что примерно половину сотрудников Центрального аппарата составляют сотрудники Управления ИТ.

Помимо администрирования налогов, Налоговая служба осуществляет регистрацию населения Швеции, присваивает персональные номера и выдает удостоверения личности всем жителям Швеции, а также регистрирует все открывающиеся наследства. С 2011 года в ведение Налоговой службы передана и регистрация браков, которую до этого осуществляло Центральное статистическое бюро Швеции. Налоговая служба имеет право проводить предварительное следствие по делам о налоговых преступлениях, которые затем передаются в прокуратуру для дальнейшего расследования и предъявления обвинения.

Налоговая служба Швеции исходит из того, что принимать решение о начислении налога только на основании декларации о доходах – не очень надежно и требует много времени. Поэтому в Швеции все работодатели в конце года обязаны предоставлять Налоговой службе **контрольные данные** о том, какая зарплата была выплачена каждому работнику в течение года. Кроме того, все банки и финансовые институты обязаны сообщать о выплаченных процентах и дивидендах в течение года и всех совершенных сделках с ценными бумагами. На основании этих данных в бланки деклараций физических лиц заранее вносятся все доступные Налоговой службе сведения, и налогоплательщик вносит изменения в полученную декларацию, только если он не согласен с заранее впечатанными сведениями или хочет внести в нее дополнение. На сегодняшний день изменения вносятся лишь в каждую третью декларацию, и по мере увеличения количества контрольных данных это число должно снижаться. Таким образом, с помощью этой системы снижается количество умышленных и неумышленных ошибок. В 2010 году в налоговые органы было подано почти 85 миллионов контрольных данных. Они подавались в утвержденном формате на бумаге, в виде компьютерных файлов, дискет, через Интернет и по телефону. Согласно Закону о самодекларации и контрольных данных, обязанность подавать данные охватывает следующие виды доходов:

- доходы от работы по найму, включая льготы в натуральной форме, пенсии, выплаты по больничным;
- выплаченные банковские проценты и дивиденды (кроме небольших сумм, которые рассматриваются как пени за задержку);
- продажа ценных бумаг;
- продажа и владение паем в жилищном кооперативе.

Налоговая система Швеции состоит из двух частей: муниципальных налогов и государственных налогов. Согласно Акту о форме правления 1974 года (один из четырех законов, составляющих Конституцию Швеции), коммуны (первичные муниципальные образования) и ландстинги (региональные органы самоуправления) для финансирования своей деятельности имеют право собирать подоходный налог с проживающих на их территории граждан, и устанавливать его ставку. В 2012 году средняя ставка муниципального налога в Швеции составляла 31,6%, из которых в

среднем 19,63% приходилось на долю коммун. Муниципальный подоходный налог на физических лиц – единственный налог, поступающий в распоряжение муниципалитетов, все остальные налоги в Швеции являются государственными. Налоговая служба Швеции администрирует и муниципальный налог, и государственные налоги, и все налоговые сборы поступают в госбюджет, после чего государство ежемесячно перечисляет коммуна и ландстингом 1/12 часть их расчетной суммы налоговых поступлений. По итогам года государство осуществляет с коммуна и ландстингами окончательный расчет по налогам за год.

На доходы физических лиц более 401 000 шв. крон в год (около 59 тыс. долл. США), но менее 574 300 шв. крон (около 85 тыс. долл. США) взимается также государственный подоходный налог по ставке 20%. С доходов, превышающих 574 300 шв. крон, взимается государственный подоходный налог по ставке 25%.

Налоговую систему Швеции характеризует развитая система акцизов, которых насчитывается 26, причем 13 из них уплачиваются и юридическими, и физическими лицами, а остальные – только юридическими. Наиболее значимыми из них, помимо акцизов на алкоголь и табак, являются акцизы на бензин, на электроэнергию и на выбросы двуокиси углерода. В совокупности все акцизы приносят в бюджет 2,1% ВВП Швеции.

Основные группы бюджетобразующих налогов в Швеции (2011 год):

Вид налога	Доля в ВВП, %
Все налоги, в т. ч.	44%
Социальные отчисления работодателей (ECH)	7%
Налоги на производство и импорт	19%
Налоги на доходы, благосостояние и капитал	19%

Ставки основных налогов

В 2012 году в Швеции по основным налогам действовали следующие ставки:

Вид налога	Ставка
Налог на прибыль предприятий, фондов, экономических объединений и страховых компаний	26,30%
Налог на прибыль инвестиционных фондов	30,00%
Налог на прибыль от капитала	30,00%
НДС:	
- на продукты питания и некоторые другие товары, а также на услуги предприятий общественного питания	12,00%
- на книги, газеты, журналы, билеты в кино, в театр и на спортивные соревнования, проживание в гостиницах, проезд в общественном транспорте, произведения искусства, антиквариат	6,00%

- на прочие товары и услуги	25,00%
ЕСН	31,42%

По основным акцизам году действовали следующие ставки:

Табачные изделия

Средневзвешенный курс шв. кроны к доллару США в 2012 году: 1 долл. США=6,77 шв. крон
в 2011 году: 1 долл. США=6,5 шв. крон

Наименование	2011 год	с 01.01.2012	с 01.01.2013
Сигареты	1,27 шв. крон/шт. + 1% от розничной цены	1,4 шв. крон/шт. + 1% от розничной цены	1,41 шв. крон/шт. + 1% от розничной цены
Сигары и сигариллы	1,12 шв. крон/шт.	1,24 шв. крон/шт.	1,25 шв. крон/шт.
Курительный табак	1560 шв. крон/кг	1718 шв. крон/кг	1735 шв. крон/кг
Снюс	336 шв. крон/кг	382 шв. крон/кг	386 шв. крон/кг
Жевательный табак	402 шв. крон/кг	444 шв. крон/кг	449 шв. крон/кг

Пиво, вино, крепкие спиртные напитки

Средневзвешенный курс шв. кроны к доллару США в 2012 году: 1 долл. США=6,77 шв. крон
в 2011 году: 1 долл. США=6,5 шв. крон

Пиво и прочие сброженные напитки	
Содержание алкоголя, в % от объема	Ставка налога в шв. кронах, за литр
Более 0,5 но не выше 2,8	0,00
Более 2,8	1,66

Расчет: ставка * процент от объема * количество литров = величина налога.

Пример: 1,66 шв. крон * 5,5 vol % * 4 литра = 32,34 шв. крон.

Вина и другие спиртные напитки, получаемые путем брожения, помимо пива	
Содержание алкоголя, в % от объема	Ставка налога в шв. кронах / литр
Более 1,2 не выше 2,25	0,00
Более 2,25 не выше 4,5	7,58
Более 4,5 не выше 7	11,20
Более 7 не выше 8,5	15,41
Более 8,5 не выше 15	21,58
Более 15 не выше 18 *	45,17

* данный класс касается только вин

Расчет: ставка налога * количество литров = величина налога

Спиртные напитки с содержанием спирта не более 22% от объема	
Содержание алкоголя, в % от объема	Ставка налога в шв. кронах / литр
Более 1,2 не выше 15	27,20
Более 15 не выше 22	45,17

Расчет: ставка налога * литры = величина налога

Крепкие спиртные напитки и этиловый спирт	
Содержание алкоголя, в % от объема	Ставка налога в шв. кронах
Более 22	501,41/литр чистого спирта

Расчет: 25 литров водки с содержанием спирта 40% соответствует 10 литрам чистого спирта, которые затем умножаются на ставку налога на литр = величина налога.

Пример: 25 литров * 40 vol % = 10 литров чистого спирта.

10 литров x 501,41 шв. крон = 5 014,10 шв. крон.

Источник: Налоговая служба Швеции, www.skatteverket.se

В Швеции существует развитая система сертифицированных акцизных складов, в которых хранение подакцизных товаров и их перемещение между акцизными складами осуществляется в безналоговом режиме. Обязанность по уплате акциза лежит на владельце акцизного склада и возникает в тот момент, когда товар покидает территорию акцизного склада и передается в розничную или мелкооптовую торговлю.

Консолидированные результаты выполнения бюджета за отчетный период

Согласно данным Управления экономического развития Швеции, результат исполнения государственного бюджета Швеции в 2012 году:

(млрд. шв крон, средневзвешенный курс за 2012 год 6,77 шв. крон за 1 долл. США)

	2011	2012
Доходы госбюджета, всего	1 090	1 073
В т.ч. налоговые поступления	1 002	974
Расходы госбюджета, всего	-1 080	-1 108
Результаты от владения долями в государственных и смешанных предприятиях	36	44
Чистые финансовые поступления и расходы (в т. ч. обслуживание гос. долга)	-4	-6
Профицит (+) или дефицит (-) бюджета	42	3

* Данные Управления экономического регулирования (ESV), ESV 2013:24

Совершенствование налогового законодательства

Работа по совершенствованию налогового законодательства ведется правительством Швеции постоянно, почти каждую неделю Риксдаг рассматривает предложения о внесении изменений и дополнений в различные законы в налоговой сфере. Абсолютное большинство этих изменений носит технический характер и касается, в основном, методов и процедур расчета и учета различных налогов. Среди наиболее важных изменений в налоговой системе следует отметить закон о введении с 1 января 2012 г. новой формы налогообложения операций с ценными бумагами. (Lag 2011:1268 om investeringssparkonto), принятый Риксдагом 01.12.2011. Для этого вводится новая форма сбережений – инвестиционный сберегательный счет, которая объединит в себе все виды сбережений в ценных бумагах. Сейчас они распределены между различными фондами ценных бумаг, прибыль в которых облагается налогом по нескольким различным схемам. Смысл этого нововведения

заключается в том, что вместо обложения налогом на капитал по ставке 30% каждого случая получения прибыли от продажи ценных бумаг, вводится налогообложение всех сбережений в ценных бумагах по единой шаблонной ставке. При этом для расчета шаблонного налога будет использоваться т.н. средняя ставка заимствований государства, которая рассчитывается еженедельно Управлением государственного долга Швеции на основании ставок по различным видам гособлигаций. Однако для целей налогообложения, Налоговая служба Швеции ежегодно, 30 ноября, рассчитывает среднюю ставку заимствований государства на год вперед. На 2012 год установлена относительно низкая ставка, 1,65%, а шаблонный налог на инвестиционные сберегательные счета составляет 30% от ставки заимствований государства. Инвестиционный сберегательный счет является добровольной формой сбережений и не отменяет другие существующие формы, однако, как полагает Министерство финансов Швеции, она может оказаться более привлекательной с точки зрения простоты управления активами и упрощенного декларирования.

В тех случаях, когда предлагаемые изменения в налогообложении влекут за собой серьезные последствия для расходной или доходной части бюджета, правительство Швеции сначала вносит соответствующее политическое предложение с указанием источников финансирования этих изменений, затем учитывает эти источники в проекте бюджета на следующий год и только после этого вносит в Риксдаг соответствующий законопроект. Политические предложения вносятся правительством либо в рамках предварительного проекта бюджета (т.н. Весеннее предложение правительства в апреле месяце), либо в связи с представлением проекта бюджета на следующий год в сентябре месяце. Законопроекты о внесении серьезных изменений в налоговую систему вносятся уже после принятия бюджета, как правило, в ноябре-декабре.

Так, в Весеннем предложении правительства в 2011 году был представлен целый ряд серьезных изменений в налогообложении на 2012 год, прежде всего, для стимулирования занятости и создания новых рабочих мест. Самыми важными из них были следующие:

- дальнейшее снижение подоходного налога для работающих граждан;
- повышение нижней границы той части дохода, с которой граждане уплачивают не только муниципальный, но и государственный подоходный налог;
- снижение налога для пенсионеров;
- снижение ставки НДС для ресторанов и предприятий общественного питания.

Однако, по мере ухудшения экономической конъюнктуры и замедления темпов роста, правительство Швеции неоднократно пересматривало прогнозы экономического роста в 2012 году. В результате в проект бюджета на 2012 год вошло только решение о снижении НДС на услуги ресторанов и других предприятий общественного питания с 25% до 12%. Соответствующий закон (Lag 2011:1294 om ändringar i mervärdesskattelagen) был принят Риксдагом 01.12.2011. По предварительному прогнозу Министерства финансов, представленному в связи с внесением законопроекта, эта мера за период 2012-2015 гг. сократит поступления в бюджет на 5,4 млрд. шв. крон (около 830 млн. долл. США).

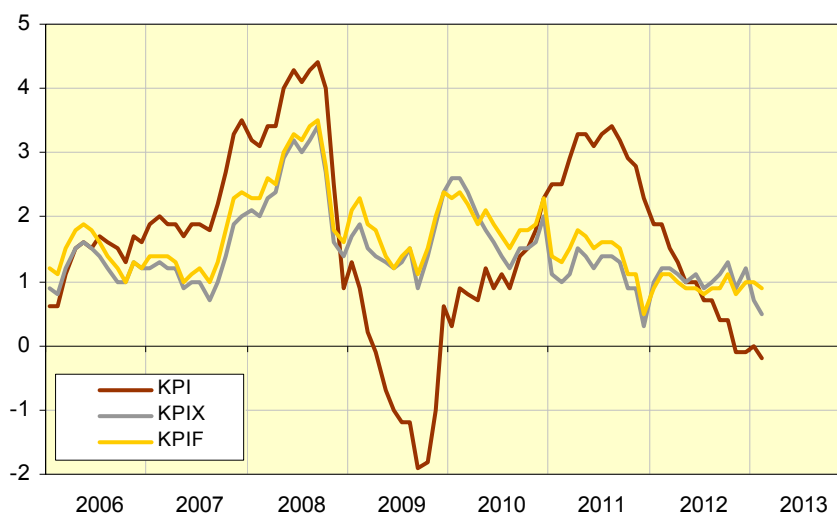
II.3.2. Денежно-кредитная политика

Инфляция

Центральный банк Швеции (Риксбанк) уже более десяти лет при реализации своей монетарной политики ставит целью удержание инфляции на уровне $2\% \pm 1$ процентная доля. В 2012 году инфляция за год составила 0,9%. Среди товаров и услуг наибольший рост цен показали алкогольные напитки и табак (4,6%), транспортные услуги (1,9%). Снижение цен было отмечено на одежду и обувь (снижение на 0,9%), услуги телекоммуникаций (снижение на 1,8%).

В декабре 2012 г. была зафиксирована дефляция (рассчитанная как изменение индекса потребительских цен) на 0,1%.

Ниже приводится график изменения индекса потребительских цен (КПИ) в процентах:



Источник: SCB, данные по февраль 2013 года включ.

Для оценки влияния цен на жилье Риксбанк и ЦСБ Швеции используют индекс КPIX, представляющий собой тот же индекс КPI, но очищенный от расходов частных домовладельцев на уплату ренты по ипотеке, а также от прямого эффекта от изменения косвенных налогов и субсидий, и индекс КPIF, в котором в отличие от КPIX рента рассчитывается по фиксированной ставке. В декабре 2012 г. индекс КPIX вырос на 1,2% и КPIF — на 1,0%.

Учетная ставка национального банка

Учетная ставка Центробанка Швеции (Риксбанка) на начало 2012 года составляла 1,75%. В течение 2012 года учетная ставка последовательно снижалась, достигнув к концу года уровня 1,0%.

Регулирование Риксбанком Швеции учетных ставок в 2012 году

Дата решения Риксбанка об уровне ставки	Учетная ставка		Ставка заимствований	Ставка кредитования
	%	Изменение, проц. пунктов		
19 декабря 2012	1,00	-0,25	0,25	1,75
31 октября 2012	1,25	0,00	0,50	2,00
12 сентября 2012	1,25	-0,25	0,50	2,00
11 июля 2012	1,50	0,00	0,75	2,25
25 апреля 2012	1,50	0,00	0,75	2,25
22 февраля 2012	1,50	-0,25	0,75	2,25

Тенденции роста шведской экономики оцениваются Риксбанком как слабые, а инфляционные ожидания как низкие. Однако отмечены некоторые позитивные сигналы, указывающие на стабилизацию и усиление экономической активности в 2013 году. Учетная ставка Риксбанка остается на низком уровне для поддержки экономики и стабилизации инфляции на целевом уровне 2%. В течение всего 2013 года учетную ставку Риксбанк планирует поддерживать на установленном уровне 1%.

Основные прогнозы и ожидания экспертов Риксбанка:

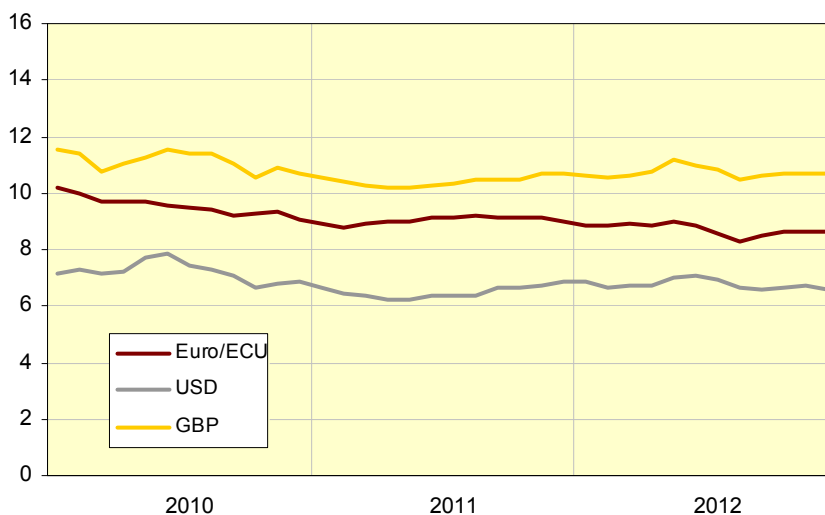
1. **Низкие показатели роста, но благоприятные сигналы.** Шведская экономика все еще сильно подвержена кризисному влиянию еврозоны. Страны, переживающие долговой кризис, являются источником рисков и слабого спроса. Кризис отразится на росте шведского ВВП в первом полугодии 2013 года. Однако есть и некоторые положительные сигналы. Негативные настроения на финансовых рынках снижаются, и домохозяйства и предприятия в Швеции и за рубежом смотрят в будущее более оптимистично. В то же время на растущих рынках отмечается уверенный рост, а экономика США начинает преодолевать кризисные явления. В итоге это приведет к тому, что ВВП Швеции будет стабильно расти в течение года, хотя существует риск кратковременных снижений. Рынок труда соответствует движению ВВП, но с некоторым запаздыванием. Рост занятости постепенно затухает, и ожидается небольшой рост безработицы в течение года. Таким образом, уровень занятости будет ниже нормального. По мере роста ВВП занятость будет расти.

2. **Низкая учетная ставка для поддержания целевого уровня инфляции и поддержки экономики.** Слабый экономический рост в Швеции на фоне падения цен на импорт обусловил низкое инфляционное давление. Планируется сохранять учетную ставку на неизменном уровне 1,0%, что стимулирует экономическую активность и позволит инфляции достичь целевого значения 2%.

3. **Учетная ставка может поменяться.** Рост зарубежных экономик, особенно экономики США и быстро растущих азиатских стран, может оказаться выше запланированного, что приведет к повышенному спросу на шведский экспорт и окажет инфляционное давление на крону. В результате учетная ставка может быть повышена. В то же время существуют доводы в пользу снижения учетной ставки. В настоящее время инфляционное давление слабое, а безработица растет. Если инфляция окажется ниже запланированной, а безработица возрастет, Риксбанк понизит уровень учетной ставки.

Курс шведской кроны

Курс шведской кроны в 2012 году был относительно стабильным с минимальными значениями в мае-июне. Во второй половине года курс кроны укреплялся по отношению к ведущим мировым валютам. Свое влияние на рост курса шведской кроны продолжает оказывать и кризис госдолга ряда стран зоны евро, что заставило финансовые рынки рассматривать крону как некую «надежную гавань», наряду со швейцарским франком.



Источник: Риксбанк Швеции

Внешний и внутренний долг, характеристика состояния платежного баланса

Профицит торгового баланса составил в 2012 году 219 млрд. шв. крон (около 32,3 млрд. долл. США), что на 9% выше профицита 2011 года. Усиление произошло за счет торговли услугами. За период с 2002 по 2012 год профицит торговли услугами вырос с 6 до 143 млрд. шв. крон, обогнав в 2009 году профицит торговли товарами.

Государственный бюджет Швеции в 2012 году, согласно данным Управления экономического регулирования Швеции, сведен с профицитом в 3,365 млрд. шв. крон (около 0,496 млрд. долл. США), что на 39 млрд. шв. крон меньше профицита 2012 года. Ухудшение результата обусловлено, в первую очередь, снижением налоговых поступлений на 28 млрд. шв. крон и ростом трансфертных платежей на 20 млрд. шв. крон. Чистые затраты на обслуживание государственного долга снизились на 15 млрд. шв. крон. В то же время прочие финансовые поступления оказались на 17 млрд. шв. крон меньше, чем в прошлом году, когда состоялась прибыльная продажа акций «Нордеа». Результаты деятельности частично или полностью государственных предприятий увеличились на 7,3 млрд. шв. крон. Расходы на персонал выросли на 5 млрд. шв. крон.

Консолидированный государственный долг Швеции по данным Государственного управления по обслуживанию госдолга по состоянию на

28.12.2012 составил 1 152 млрд. шв. крон (около 169,9 млрд. долл. США) против 1 158 млрд. крон (около 170,7 млрд. долл. США) в декабре 2011 г.

Справочно: с 1 января 2012 г. Управление по обслуживанию госдолга Швеции перешло на новую методику расчета госдолга. При расчете по старой методике госдолг Швеции в 2011 год составил 1 108 млрд. шв. крон (около 163 млрд. долл. США). В связи с этим возможны расхождения с данными, опубликованными до 01.01.2012.

По отношению к ВВП в 2012 году объем государственного долга составил 34% (33,1 % в 2011 году).

Управление по обслуживанию госдолга опубликовало прогноз, в котором планируется увеличение объема госдолга в 2013 году вследствие замедления темпов экономического роста в Швеции и прогнозируемого сокращения доходов государства и, соответственно, профицита госбюджета.

Кредитные ставки государственных и коммерческих банков для национальных и иностранных потребителей

Кредитные ставки государственных и коммерческих банков в Швеции практически не отличаются друг от друга, поскольку банки с государственным участием работают на рынке по общим конкурентным правилам, и применяются как к национальным, так и иностранным потребителям. По данным Риксбанка Швеции, средние ставки в конце 2012 года существенно снизились по сравнению с декабрем 2011 г.:

Период	Ставки по кредитам, %		Ставки по депозитам, %	
	домохозяйствам	нефинансовым компаниям	домохозяйств	нефинансовых компаний
декабрь 2011 года	4,28	3,94	1,58	1,61
ноябрь 2012 года	3,70	3,36	1,22	1,12
декабрь 2012 года	3,62	3,28	1,13	1,03

Снижение ставок в течение 2012 года было связано с постепенным снижением учетной ставки Риксбанка.

	IV квартал 2012	III квартал 2012
Средняя ставка по кредитам	3,57%	3,79%
в т.ч. нефинансовым компаниям	3,36%	3,59%
в т.ч. домохозяйствам	3,80%	4,04%
Средняя ставка по депозитам	1,10%	1,29%
в т.ч. депозиты нефинансовых компаний	1,03%	1,23%
в т.ч. депозиты домохозяйств	1,13%	1,32%
Кредиты ипотечных институтов	3,47	3,74
в т.ч. кредиты нефинансовым компаниям	3,31%	3,51%
в т.ч. кредиты домохозяйствам	3,52%	3,80%

Источник: Бюллетень «Статистика финансового рынка» (декабрь 2012 г.), ЦСБ по заказу Риксбанка

II.4. ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ В СФЕРЕ ПРОМЫШЛЕННОСТИ И УСЛУГ

Подходы шведского правительства к **государственному регулированию в сфере промышленности** на протяжении многих десятилетий определяли две основополагающие цели: полная занятость и выравнивание доходов населения. Шведская модель экономики исходит из того, что децентрализованная рыночная система производства эффективна, государство не вмешивается в производственную деятельность предприятия, а активная политика на рынке труда должна свести к минимуму социальные издержки рыночной экономики. При этом главной задачей ставится максимальный промышленный рост и как можно большее перераспределение государством части прибыли через налоговую систему и государственный сектор для повышения жизненного уровня населения, но без воздействия на основы производства. Основное регулирующее воздействие оказывается за счет инфраструктурных элементов и коллективных денежных фондов (в том числе государственных инвестиционных фондов и пенсионных фондов).

Важную роль в регулировании промышленного сектора Швеции играет наличие **значительного числа предприятий с государственной формой собственности**, которые занимают свои специфические ниши в различных отраслях экономики и выполняют особые функции в общей системе экономических и социальных связей. Суммарная капиталоемкость шведских госкомпаний оценивается в 600 млрд. шв. крон (около 90 млрд. долл. США). Их совокупный оборот по итогам 2011¹⁰ года составил 337,8 млрд. шв. крон (около 50 млрд. долл. США), а чистая прибыль – 40,8 млрд. шв. крон (около 6 млрд. долл. США). Государство получило в 2011 году в виде чистой прибыли от их деятельности 27,8 млрд. шв. крон (около 4 млрд. долл. США).

Государственный доход от деятельности ведущих госкомпаний, млн. шв. крон / млн. долл. США

Компания	2010 г., млн. шв. крон	2010 г., млн. долл. США	2011 г., млн. шв. крон	2011 г., млн. долл. США
Свенска Спель (Svenska Spel)	4 766	662	5 007	770
ЛКАБ (LKAB)	5 000	694	5 000	769
ТелиаСонера (TeliaSonera)	8 313	1 155	4 603	708
Свеаскуг (Sveaskog)	765	106	4 473	688
Ваттенфалль (Vattenfall)	6 698	930	4 433	682
Нордеа Банк (Nordea Bank)	1 411	196	1 265	195
Академиска Хюс (Akademiska Hus)	1 207	168	1 245	192

¹⁰ Данные за 2012 год будут опубликованы ЦСБ Швеции в октябре-ноябре 2013 г.

Государственные предприятия, для которых, по мнению правительства, переход в частную собственность может повысить их конкурентоспособность, постепенно приватизируются. Решение о приватизации госпредприятия должно утверждаться парламентом по предлагаемому правительством плану. При этом следует отметить, что представители оппозиционной социал-демократической партии традиционно выступают сторонниками госсобственности в ключевых предприятиях страны. За счет этого, по их мнению, можно выгодно осуществлять регулирование на соответствующих рынках, а также поддерживать баланс на рынке труда.

Так, было принято решение о частичной приватизации госкомпании Свенск Бильпрувнинг (Svensk Bilprovning AB), отвечающей за проведение техосмотра транспортных средств. Данная мера обусловлена необходимостью оздоровления ситуации на рынке обязательного техосмотра, а также призвана обеспечить свободную конкуренцию и развитие сети станций техосмотра по всей стране. Приватизация Свенск Бильпрувнинг была начата 27 января 2012 г. Ее условия предусматривают продажу определенного количества станций техобслуживания частным фирмам с тем, чтобы они использовали их как основу для развития дополнительных пунктов техосмотра. После приватизации предприятие Свенск Бильпрувнинг сохранит за собой роль лидера в сфере обязательного техосмотра, являясь образцом предъявляемых требований к данной отрасли, на который будут равняться остальные участники рынка. Полное завершение процесса приватизации компании ожидается не ранее 2015 года.

В базовых отраслях производства, к которым относятся горнодобывающая, перерабатывающая, лесная, химическая, автомобильная и металлургическая промышленность, шведское правительство с целью повышения их конкурентоспособности активно применяет такие **инструменты госрегулирования, как введение законодательных норм в части энергообеспечения, налогообложения, защиты окружающей среды, а также поддержание и развитие эффективной инфраструктуры.** Например, в качестве одного из рычагов снижения энергопотребления в шведской сталелитейной отрасли используется налогообложение. Все компании, занимающиеся производством стали на территории страны, участвуют в Программе повышения энергоэффективности промышленности (PFE). Программа принята в 2004 году и призвана стимулировать более эффективное использование энергии и снижение выбросов углекислого газа. С целью поддержания конкурентоспособности на внешнем рынке программа действует дифференцированно в отношении каждого участника, что обеспечивает компаниям такие же условия, как и у производителей в других странах. В основе программы лежит закон о повышении энергоэффективности шведской промышленности (2005:1196). В соответствии с законом, налог на использование электроэнергии в металлургической промышленности установлен на уровне 0,05 шв. крон за киловатт-час. Закон, по существу, повторяет действующую в ЕС Директиву о налогообложении энергопотребления.

В ходе принятия решений в сфере госрегулирования промышленности **правительство активно сотрудничает с руководством шведских компаний и профсоюзными организациями.** Так, группа представителей от горнодобывающей

промышленности подготовила план развития отрасли до 2020 года. Целями плана являются создание благоприятных условий для компаний данного сектора, что должно привести к увеличению объемов горной добычи в два раза и созданию дополнительно до 5 000 рабочих мест по всей Швеции. Для реализации инициативы необходимо принятие ряда стратегических мер на государственном уровне. В частности:

- государство должно разрешить более широкий доступ горнодобывающих компаний к геологоразведке новых месторождений, который в настоящее время существенно ограничивается требованиями по защите окружающей среды. Компании готовы платить государству повышенные экологические сборы за проведение геологических работ;
- со стороны правительства необходима поддержка в подготовке высококвалифицированных кадров для горной индустрии;
- при участии правительства совместно с государственными научными центрами и компаниями предлагается создать в Швеции Европейский экспертный центр горнодобывающей и металлургической промышленности;
- предполагается создать специальную рабочую группу для анализа и определения потребностей горнодобывающей промышленности в дополнительном развитии инфраструктуры на региональном и национальном уровнях.

По результатам рассмотрения этих предложений правительством Швеции была разработана системная **стратегия освоения минеральных ресурсов до 2020 года**¹¹. Под руководством Министерства промышленности, энергетики и коммуникаций были проанализированы все возможные сценарии устойчивого и эффективного использования минеральных ресурсов на территории Швеции с привлечением специалистов от науки и промышленности, а также представителей региональных властей.

II.4.1. Антимонопольная политика Швеции

Швеция осуществляет активную работу по обеспечению конкуренции на своём рынке и рынке ЕС, видя в успешной конкуренции инструмент для достижения процветания. Антимонопольная политика Швеции является частью этой работы, осуществляется в рамках антимонопольной политики ЕС и основывается на соответствующем законодательстве Евросоюза, которое представляет собой важную часть правовой базы функционирования внутреннего рынка ЕС, способствуя свободному движению товаров и услуг внутри союза.

Законодательство ЕС о конкуренции:

1. Договор о функционировании Европейского Союза (TFEU):
 - Статьи 101-106 – антимонопольное право;
 - Статьи 107-109 – контроль над оказанием государственной помощи.
2. Постановление Совета (ЕС) № 139/2004 – контроль слияний и поглощений предприятий.
3. Директивы ЕС:

¹¹ Основные положения новой стратегии изложены в соответствующем разделе п. 2.2.1.

- 2004/18/ЕС (так называемый, «классический» сектор – общие положения о государственных закупках);
- 2004/17/ЕС (государственные закупки в функциональных секторах – вода, энергия, транспорт и почтовые службы);
- 2007/66/ЕС (меры по повышению эффективности соблюдения директив о государственных закупках);
- 2009/81/ЕС (государственные закупки в сфере защиты и безопасности).

Шведское законодательство о конкуренции:

1. Закон о конкуренции (Konkurrenslag (2008:579)).
2. Закон о государственных закупках (Lag (2007:1091) om offentlig upphandling, название по-английски – Public Procurement Act (2007:1091)).
3. Закон о закупках, относящихся к воде, энергии, транспорту и почтовым службам (Lag (2007:1092) om upphandling inom områdena vatten, energi, transporter och posttjänster, название по-английски – Act on procurement within the water, energy, transport and postal services sectors (2007:1092)).
4. Закон о системе свободы выбора (Lagen om valfrihetssystem (2008:962), название по-английски – The Act on System of Choice in the Public Sector (2008:962), – альтернатива Закону о государственных закупках, относящаяся к ситуациям, когда пациент может сам выбирать медицинское учреждение для лечения и ухода).
5. Закон о государственных закупках в сфере защиты и безопасности (Lagen (2011:1029) om upphandling på försvars- och säkerhetsområdet (LUFSS), вступивший в силу 1 ноября 2011 г.).

Шведский закон о конкуренции включает в себя запрет на два типа ограничения конкуренции: запрет на сговор, ограничивающее конкуренцию, и запрет злоупотребления главенствующей позицией. Экономическая концентрация, покупки одних компаний другими, слияния и поглощения компаний не могут совершаться, не будучи одобренными Шведским управлением по вопросам конкуренции (Konkurrensvärdet), которое осуществляет надзор за соблюдением законов в области конкуренции, государственных закупок и государственной поддержки.

Единственный вид деятельности, который в Швеции продолжает осуществляться под монопольным регулированием государства, – продажа алкоголя. Инструментом реализации монополии государства на розничные продажи спиртного является находящаяся в 100%-ной собственности государства компания «Сюстембулагет» (Systembolaget, www.systembolaget.se). В магазинах «Сюстембулагет» продаются спиртные напитки крепостью свыше 3,5% от объема. Напитки с содержанием алкоголя до 3,5% от объема реализуются через имеющие соответствующую лицензию продовольственные магазины.

Ввоз в страну любых спиртных напитков может осуществляться только теми юридическими лицами, которые наделены правом заниматься оптовой торговлей, в соответствии с лицензией, выдаваемой на тот или иной вид алкогольной продукции Государственным институтом охраны здоровья населения (Folkhälsoinstitutet, www.fhi.se). Условия получения лицензий достаточно жесткие и предполагают наличие не только экономических, но и морально-нравственных предпосылок.

В свою очередь, лицензии на оптовую торговлю выдаются либо владельцам акцизных складов, либо приобретателям товара, зарегистрированным в Шведском государственном налоговом управлении (Skatteverket, www.skatteverket.se).

Регулирование государственных закупок является важной составляющей работы по обеспечению конкуренции. Ежегодно в Швеции совершаются государственные закупки на сумму около 450-500 млрд. шв. крон (более 65 млрд. долл. США), что составляет 15,5-18,5% ВВП Швеции. Шведское законодательство о государственных закупках гарантирует всем поставщикам товаров и услуг конкуренцию на общих со всеми условиях и способствует наиболее рациональному и эффективному использованию денег налогоплательщиков.

Основными принципами всех государственных закупок в Швеции являются:

- отсутствие дискриминации поставщика услуг или товаров по национальному признаку;
- одинаковое отношение ко всем поставщикам;
- прозрачность и открытость всей информации и всех предпосылок по данной закупке, обоснованность требований, предъявляемых поставщикам;
- сертификаты и справки, имеющие отношение к конкретной закупке, должны быть действительны во всех странах ЕС и Европейского Экономического Пространства.

Единые для всего рынка ЕС правила осуществления госзакупок в Швеции касаются тех закупок, которые превышают определённую экономическую ценность, так называемые, «пороговые значения». Все осуществляемые закупки, по стоимости превышающие «пороговые значения», органы власти всех стран ЕС должны анонсировать в открытой базе данных «Ежедневных электронных тендеров» ЕС - «TED» (Tenders Electronic Daily, www.ted.europa.eu). Такая система обеспечивает более высокий уровень конкуренции по всем значимым в стоимостном выражении закупкам, поскольку потенциальные фирмы-поставщики товаров и услуг имеют возможность отслеживания потребностей государственных структур не только в своей стране, но и в других странах. Это также создает условия для свободного движения товаров и услуг внутри Евросоюза.

Правительство Швеции объявляет «пороговые значения» один раз в два года, в евро и шведских кронах. В 2011 году объявленные «пороговые значения» составили 125 000 евро или 1 243 375 шв. крон для закупок, совершаемых государственными органами власти, и 193 000 евро или 1 919 771 шв. крону для закупок, совершаемых прочими органами власти (например, муниципалитетами, ландстингами, общественно-полезными организациями, обществами и объединениями). В случае строительных подрядов, «пороговые значения» для органов власти составляют 4 845 000 евро или 48 193 215 шв. крон.

В отношении закупок, стоимостью ниже «порогового значения», действуют другие правила: достаточно анонсировать закупку только в Швеции в одной из общедоступных баз данных, например: <http://www.offentligaupphandlingar.se/>, <http://www.allego.se/>, <https://www.e-avrop.com/>, <http://www.eniroupphandling.se/>, <http://se.mercell.com/>, <http://www.licitio.se/>, <http://www.opic.com/sv/> или

www.valfrihetswebben.se, если закупка подпадает под действие Закона о системе свободы выбора.

Правило об обязательном анонсировании закупок не распространяется на закупки, стоимостью ниже 287 000 шв. крон (44 тыс. долл. США), если товары и услуги подпадают под действие Закона о государственных закупках, и 577 000 шв. крон (88 тыс. долл. США), если применяется Закон о закупках, относящихся к воде, энергии, транспорту и почтовым службам. Данные о величине этих пороговых стоимостей, ниже которых анонсировать закупки необязательно даже внутри Швеции, обновляются одновременно с «пороговыми значениями».

Если предметом государственной закупки являются услуги, то, в зависимости от вида услуги, они подразделяются на:

- тип «А» (в т.ч. реклама, управление недвижимостью, консультирование, транспортировка);
- тип «Б» (в т.ч. юридические услуги, медицинское обслуживание и уход).

Разделение основывается на том, что услуги типа «А» считаются более применимыми для конкуренции на международном рынке, а услуги типа «Б» – на местном. На закупки услуг типа «Б», даже если стоимость договора превышает «пороговые значения», не распространяется действие Директив ЕС, а применяются те же правила, что и для закупок, не превышающих по стоимости «пороговых значений», т.е. достаточно анонсировать такую закупку в Швеции в одной из общедоступных баз данных.

Европейская комиссия подготовила особую номенклатуру «Общий словарь закупок» (Common Procurement Vocabulary – CPV) для товаров, услуг и строительных подрядов. Эта номенклатура должна использоваться при объявлении о закупках, стоимостью выше «пороговых значений». Товары и услуги разделены на типы, и им присвоены разные коды. Подробнее с условиями закупок в ЕС можно познакомиться на специальном портале SIMAP (www.simap.europa.eu).

Согласно шведскому законодательству, под государственными закупками понимаются закупки, совершаемые государственными учреждениями или предприятиями путем размещения контракта или заключения рамочного соглашения в отношении товаров, услуг или строительных подрядов.

При этом предметом закупок могут являться различные виды товаров и услуг, кроме тех, что относятся к недвижимости, покупке предприятий, научным исследованиям, военным материалам, радио- и телевидению, покупке акций, воде, топливу для производства электроэнергии и тепла.

Существует ряд специфических чувствительных областей, в которых при принятии решений о государственных закупках (даже при формальном проведении конкурсов) окончательное решение может приниматься по политическим соображениям. Это относится к закупкам для нужд вооруженных сил, спецслужб, атомной энергетики (в частности, предстоящая замена выработавших срок реакторов) и др. К примеру, шведское Управление материально-технического обеспечения вооружённых сил (Försvarets materielverk – FMV), как правило, совершает закупки через сеть лицензированных компаний.

По Закону о государственных закупках государственные закупки могут осуществляться государственными и муниципальными органами власти, такими, как:

- органы центральной государственной власти;
- муниципальные и областные советы;
- организации, находящиеся под государственным или муниципальным управлением (*offentligt styrda organ*), действующие в интересах общества и удовлетворяющие его потребности (при условии, что эти потребности не несут в себе промышленного или коммерческого интереса), и деятельность которых, главным образом, финансируется и контролируется государством, муниципалитетом, областным советом или другим органом власти;
- объединения этих учреждений.

Муниципальные и государственные акционерные общества (госпредприятия) тоже могут осуществлять государственные закупки.

Для закупок в сфере снабжения действуют более гибкие правила (по сравнению с Законом о государственных закупках) в рамках Закона о закупках, относящихся к воде, энергии, транспорту и почтовым службам.

В некоторых случаях орган власти, осуществляющий закупку, может действовать в рамках обоих законов, и решающим фактором для определения, по какому из законов осуществлять ту или иную закупку, является направленность деятельности организации или предприятия, для которого осуществляется закупка.

В 2011 году Швеция выступала с критикой мер и правил ЕС, затрудняющих свободную торговлю на рынке Евросоюза.

В своём годовом докладе «Заявки органов власти о технических правилах внутри ЕС» (*Myndigheters anmälningar av tekniska regler inom EU*) за 2011 год Шведская Коммерц-коллегия констатировала, что устанавливаемые отдельными странами ЕС, так называемые, национальные технические правила в отношении импортируемых товаров (прежде всего, в отношении химических и продовольственных товаров) создают запрещённые преграды для торговли в ЕС, поскольку наличие таких правил подразумевает, что компания-производитель должна адаптировать свою продукцию для продажи на рынке той или иной страны.

Для того чтобы национальные технические правила не создавали препятствий для торговли, в Еврокомиссию должна быть подана заявка с предложением новых технических правил, в соответствии с Директивой ЕС 98/34/EG. Предложения рассматриваются Еврокомиссией, странами-членами ЕС и соответствующей отраслью, представители которой могут выразить свою точку зрения. Все заявленные предложения (около 700 в год) собираются в общедоступную базу данных Еврокомиссии «TRIS». Осуществляя мониторинг иностранных заявок по базе данных «TRIS», органы власти, отраслевые организации и компании могут отслеживать, как разные страны регулируют ввоз той или иной продукции и какие компании рискуют столкнуться с препятствиями в торговле.

В 2012 году Коммерц-коллегия Швеции в сотрудничестве с рядом шведских органов власти подготовила справочник по работе с так называемыми, санитарными

и фитосанитарными препятствиями для посольств Швеции в разных странах. Швеция обеспокоена тем, что её экспорт продовольственной продукции может быть затруднён принятыми в импортирующих странах правилами по охране здоровья: так называемыми, санитарными и фитосанитарными мерами. Справочник должен помочь персоналу посольств, занимающемуся вопросами экспорта, в преодолении возможных препятствий для торговли.

Шведская Коммерц-коллегия также выступает с критикой протекционизма на рынке государственных закупок ЕС и реформы сельскохозяйственной политики ЕС, затрудняющей международную торговлю.

II.4.2. Информация по действующему нормативно-правовому регулированию и предпринимаемым мерам в области государственного регулирования отраслей экономики

Лесная промышленность

Швеция – одна из ведущих лесопромышленных держав. Продуктивные леса занимают 56% территории страны, лесопромышленный комплекс обеспечивает около 3% ВВП Швеции, более 12 % ее экспортной выручки и примерно 10-12 % рабочих мест. Более 85 % целлюлозно-бумажной продукции и 70 % пиленой древесины поставляются на экспорт. По совокупному экспорту продукции этого сектора Швеция занимает второе место в мире после Канады.

По эффективности ведения лесного хозяйства и конкурентоспособности предприятий лесной промышленности Швеция – один из мировых лидеров. При этом, несмотря на значительные объемы производства лесной продукции, прирост лесов в стране превышает объемы заготовок. Определяющую роль в достижении этого результата сыграла последовательная политика государства по регулированию лесной отрасли. Основной акцент в этой политике делается на воспитании класса ответственных и компетентных частных лесовладельцев.

На сегодняшний день в Швеции насчитывается около 330 тыс. частных лесовладельцев (в основном это семейные владения), которым принадлежит около половины лесов в стране. Значение частного сектора для лесного хозяйства Швеции определяется тем, что 60% древесины для дальнейшей переработки поставляется именно из этого сектора. Около 1/4 шведских лесов находится в собственности крупных компаний, еще 1/4 принадлежит государству, церкви и местным общинам.

Государственный контроль использования лесов и госрегулирование лесного сектора в Швеции имеют многовековые традиции. Первый этап государственной политики в этой области можно датировать XIII-м веком, когда законодательство провинций стало регулировать использование лесов и лесных земель. С тех пор главная цель шведского лесного хозяйства – обеспечить ответственное лесопользование в интересах всей нации – оставалась неизменной.

В начале XX-го века в результате организованной правительством инвентаризации лесов было установлено, что заготовки древесины превышают ее ежегодные приросты, и специальная комиссия представила предложения по исправлению этой ситуации, которые были закреплены в первом Лесном законе

Швеции 1903 года. Впервые в истории страны этот закон регламентировал обязательство частных лесовладельцев по восстановлению лесов после их рубки.

В 1948 году был принят новый Лесной закон, направленный, прежде всего, на повышение интенсивности лесного хозяйства и доходов частных лесовладельцев. В 60-70-х годах прошлого века в шведском обществе шли острые дискуссии относительно необходимости увеличения заготовок древесины для обеспечения растущих нужд промышленности. В это же время представители движения по охране природы отчетливо заявили о себе, став значимой политической силой. В 1974 году в Лесной закон 1948 года были внесены поправки, которые акцентировали внимание не только на заготовках древесины, но и на других аспектах общественной полезности леса.

Третий (ныне действующий) Лесной закон 1979 года подтвердил производственную цель использования лесов, но вместе с тем ввел и специальные рекомендации по охране окружающей среды. В 1980-е годы влияние общественности на управление лесами Швеции достигло наивысшей степени. В этот же период была введена практика инвентаризации частных лесов. Частным лесовладельцам вменялось в обязанность проводить уходы за лесными насаждениями и иметь лесохозяйственные планы.

В 1993 году были сформулированы две равнозначные цели лесной политики Швеции: производственная и природоохранная. Сущность производственной цели заключается в том, что леса должны использоваться эффективно и приносить устойчивый доход их владельцам при сохранении свободы их выбора в отношении способа производственного использования лесов. В то же время перед лесовладельцами были поставлены более жесткие требования в отношении достижения природоохранных целей лесной политики. Особый акцент в лесном законодательстве был сделан также на необходимости повышения уровня знаний лесовладельцев.

За последние два века и крупные компании, и мелкие частные лесовладельцы научились вести лесное хозяйство на высоком уровне. Этот результат обусловлен тем, что государство всегда уделяло достаточно много внимания не только контролю за исполнением лесного законодательства, но и постоянному обучению собственников лесов навыкам эффективного ведения хозяйства. Государственным программам повышения компетенции лесовладельцев уделяется первостепенное внимание. Финансируя эти программы, государство исходит из того, что среди прочих мер господдержки отрасли эти программы наиболее эффективны в плане обеспечения ее устойчивого развития. Недостаток своих знаний и навыков по уходу за лесом шведские лесовладельцы могут восполнить, воспользовавшись помощью государства. Для этого нужно подать в Шведское лесное агентство заявку на обучение в рамках соответствующего курса. Ныне действующая программа развития компетенции лесовладельцев рассчитана на период 2007-2013 гг. и на нее выделено 422 млн. шв. крон (около 65 млн. долл. США).

Энергетика

Законодательное регулирование энергетики в Швеции охватывает все основные области энергетики страны, включая электроэнергетику (закон об электроэнергии 1997:857), отопление (закон о централизованном отоплении 2008:263), использование в экономике страны таких ключевых видов топлива, как нефть (закон о нефтяном кризисе 1975:197 и ряд др.) и природный газ (закон о природном газе 2005:403), а также такое ключевое для Швеции направление развития, как возобновляемая энергетика.

С момента вступления Швеции в Евросоюз (с 1995 года) развитие законодательства Швеции в значительной мере определяется стратегическими решениями и директивами этой организации. Ключевым фактором, определяющим развитие энергетики Швеции, является стратегическая ориентация страны на максимально быстрое развитие возобновляемой энергетики, полный отказ ископаемых топлив и сведение к нулю антропогенного воздействия на климат.

Основой ныне действующей политики правительства Швеции в области энергетики и ее законодательного регулирования являются принятые в 2009 году два закона – о политике правительства в области климата (2008/09:162) и политике в области энергетики (2008/09:163). Оба этих закона рассматриваются как единое целое и составляют «единую политику Швеции в области климата и энергетики».

Единая политика Швеции в области климата и энергетики устанавливает набор целей и стратегий будущего развития. В соответствии с ней, к 2020 году не менее 49% всей потребляемой в стране энергии должно вырабатываться из возобновляемых источников.

На практике эта цель уже достигнута (прежде всего, за счет широкого использования древесной биомассы в качестве топлива в промышленности и жилом секторе) и речь идет о пересмотре целевых показателей. Использование инструментов налоговой политики позволило правительству Швеции, по сути, полностью достичь еще одной важной цели, намеченной на 2020 год – вытеснения ископаемых топлив (нефти и угля) из сектора отопления.

В соответствии с планами правительства, другими основными целями энергетической политики Швеции, которые должны быть достигнуты к 2020 году, являются:

- увеличение доли энергии из возобновляемых источников, используемой в транспортном секторе, до 10% (долгосрочная цель – полный отказ от углеводородного топлива на транспорте к 2030 году);
- увеличение эффективности использования энергии на 20% по сравнению с 2008 годом;
- снижение выбросов парниковых газов на 40% по сравнению с 1990 годом (долгосрочная цель – полное устранение воздействия на окружающую среду за счет выбросов парниковых газов к 2050 году).

Важнейшую роль в достижении целей правительства в области климата и энергетики играют налоги. В Швеции действуют налоги на электроэнергию, на топливо, на выбросы углекислого газа и соединений серы, а также оксидов азота.

Ставки налогов варьируются и зависят от того, используется ли топливо для отопления или как моторное топливо, используется ли оно в промышленности или в домашних хозяйствах, а в случае с электроэнергией – для чего она используется и в каком регионе страны.

Налоги на энергию – это собирательное понятие для налогов на различные виды топлива и электроэнергию. Они могут быть условно поделены на «фискальные» (общий налог на энергию) и «экологические». Целью последних является достижение экологических целей. Эта группа налогов, в частности, включает налоги на выбросы углекислого газа и соединений серы. В Швеции действуют следующие основные налоги на энергию:

- общий налог на энергию, который взимается со всех видов топлива и начисляется в зависимости от различных факторов, в т.ч. от их энергоемкости;
- налог на выбросы углекислого газа, который был введен с 1991 года и взимается за выбросы углекислого газа, образующегося при сжигании всех видов топлива, кроме биотоплив и торфа;
- налог на выбросы соединений серы (начисляется при сжигании угля, нефтепродуктов и торфа);
- налог на выбросы оксидов азота (этот налог не имеет фискальной цели и компенсируется большинству производителей энергии, за исключением тех, чьи выбросы азота действительно значительны).

Налоги на энергию и на выбросы парниковых газов, по мнению правительства Швеции, являются наиболее эффективными инструментами государственного регулирования для достижения целей политики в области энергетики и климата. Основопологающим принципом политики государства в этой области является принцип «платит тот, кто загрязняет окружающую среду».

Налог на выбросы углекислого газа был введен в Швеции с начала 1991 года. Швеция была одним из инициаторов введения этого налога во всех странах Евросоюза, но это предложение не было принято. На сегодняшний день из всех европейских стран налог на выбросы CO₂ существует лишь в Финляндии, Норвегии (не входит в ЕС), Дании, Великобритании и Нидерландах. В Швеции ставка этого налога неоднократно повышалась и на сегодняшний день она одна из самых высоких в мире.

Учитывая, что этот налог не действует в отношении биотоплив и торфа, его введение и поэтапное повышение ставки внесло огромный вклад в сокращение потребления нефти и угля и в переход на возобновляемые топлива, особенно в секторе централизованного отопления. С 2020 года использование углеводородных топлив в этом секторе будет запрещено. Характерно, что параллельно с поэтапным повышением этого налога правительства трижды снижало ставку походного налога.

Еще одним ключевым инструментом государственного регулирования в сфере энергетики являются т.н. «зеленые» **сертификаты на электроэнергию**. Система «зеленых» сертификатов была введена в Швеции в мае 2003 г. (закон о сертификатах на электроэнергию 2003:113) и заменила собой систему действовавшую ранее государственных грантов и субсидий, в отношении

возобновляемой электроэнергетики. В соответствии с законом, производители электроэнергии получают от государства по одному сертификату за каждый 1 МВт*ч электроэнергии, произведенной из возобновляемых источников. Таким образом, они имеют возможность получить доход не только за счет реализуемой ими электроэнергии, но и дополнительный доход от продажи на рынке «зеленых» сертификатов. С начала действия этой системы в 2003 г. прирост производства электроэнергии из ВИ составил 11,6 ТВт*ч, что составляет более 46% от той цели (25 ТВт*ч), которая установлена на 2020 год.

Увеличение доли ВИЭ в транспортном секторе – одна из наиболее трудных задач для правительства, поскольку транспорт в Швеции до сих пор примерно на 90% зависит от нефтепродуктов. План действий правительства нацелен на полное устранение этой зависимости к 2030 году и включает как меры налогового регулирования, так и государственное софинансирование исследований по возобновляемым видам топлива и разработке альтернативных технологий.

Законодательные инициативы правительства по продвижению автомобилей с низким уровнем воздействия на окружающую среду предусматривают:

- освобождение от транспортного налога новых «зеленых автомобилей» на пять лет (при этом определение «зеленого автомобиля» постепенно ужесточается);
- стимулирование роста рынка электромобилей и автомобилей с гибридными силовыми установками с возможностью зарядки от сети;
- расширение системы субсидий для заправочных станций, предлагающих возобновляемое топливо;
- стимулирование производства биотоплив, сокращающих выбросы парниковых газов на 35% и более по сравнению с нефтепродуктами;
- имплементацию в национальное законодательство требований Директивы ЕС по качеству топлива, предусматривающей в частности возможность добавления до 10% биоэтанола в бензин и до 7% биокомпонента – в дизельное топливо.

Что касается последнего пункта, то в марте 2013 г. правительство Швеции опубликовало законодательное предложение о введении с 1 мая 2014 г. системы квотирования, обязывающей топливные компании довести долю биодизельного компонента в общем объеме реализации дизельного топлива до 9,5% и биоэтанола – до 10%. С одной стороны, это позволит правительству увеличить долю биотоплив на рынке, с другой стороны, даст топливным компаниям больше гибкости в вопросе предложения на рынке топлив с различным содержанием биокомпонентов.

В целом на стимулирование производства и потребления энергии из возобновляемых источников в Швеции работает много законов и директив правительства. Изменения в них вносятся относительно часто, в т.ч. в связи с изменениями в общеевропейском законодательстве. Однако наиболее «системообразующими» для энергетики Швеции мерами являются налог на выбросы CO₂ и «зеленые» сертификаты на электроэнергию. При этом, если налог на выбросы CO₂ подталкивает производителей и потребителей энергии к отказу от

ископаемых топлив, в т.ч. в жилом секторе, в промышленности и на транспорте, то «зеленые» сертификаты обеспечивают финансовую поддержку производителям электроэнергии из возобновляемых источников.

II.5. СОСТОЯНИЕ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ

II.5.1. Инновационная политика Швеции

Правительство Швеции уделяет значительное внимание вопросам сохранения и наращивания национального научного потенциала, стимулирования исследований, а также инновационному развитию промышленности. Страна занимает одно из первых мест в мире по объему общих расходов на НИОКР в процентах от ВВП. В период с 2001 по 2012 гг. его значение находилось на уровне 3,8-3,9%. Существующая в стране система управления и стимулирования НИОКР хорошо зарекомендовала себя на протяжении десятилетий, а достижения шведских ученых широко используются в производственных процессах, что позволяет Швеции сохранять лидирующие позиции в мире по уровню инновационного потенциала.

Роль государства в данном процессе в первую очередь сводится к формированию национальных программных документов, определяющих основные направления деятельности, которые реализуются при поддержке государственных организаций, отвечающих за исследования и инновации в отдельных областях. При этом значимым инструментом государственного стимулирования является выделение финансовых средств для реализации положений данных программ. Основную работу по формированию государственной политики научных исследований осуществляет Министерство образования и науки Швеции, которое координирует работу по подготовке и представлению в парламент (как правило, к середине текущего мандатного периода) предложения об основных направлениях научно-технической политики.

Правительство Швеции в октябре 2012 г. завершило работу над программным документом, в котором определены основные стратегические направления научно-технической и инновационной политики (НТИП) в период 2013-2016 гг. Необходимость формирования альтернативных подходов в этой области была вызвана глобальными изменениями последних лет, оказавшими серьезное влияние на мировое распределение интеллектуальных и производственных ресурсов.

Основной целью стратегии является максимальное расширение спектра и количества как национальных, так и зарубежных наукоемких предприятий с действующими производствами на территории Швеции. Выбор данной цели обусловлен многократно усилившейся за последние 5 лет глобальной конкуренцией, драйвером которой стало повышение рентабельности высокотехнологичной промышленности в Китае и Индии. По оценкам правительственных экспертов, кризисные явления в Европе стимулировали процессы трансфера производств в страны с развивающейся экономикой. В сложившейся ситуации шведское правительство намерено за счет модернизации сфер образования и науки создать благоприятные условия для инновационных компаний.

В Швеции создано специальное ведомство, в функции которого входит содействие развитию инновационного потенциала страны и координация деятельности национальных компаний на данном направлении – **Шведское управление инновационных систем - Виннова (VINNOVA)**. Управление подчинено Министерству предпринимательства, энергетики и коммуникаций Швеции. В рамках решения поставленным перед ним задач, в особенности при реализации крупных проектов трансъевропейского сотрудничества, Управлением активно используется механизм частно-государственного партнёрства (ЧГП). Такой подход находится в русле общей стратегии Евросоюза, полагающей необходимым привлекать к финансированию масштабных общеевропейских инициатив частных инвесторов. Это обусловлено существенными объёмами капиталовложений в соответствующие проекты, а также их потенциальным интересом для делового сообщества. Примерами таких проектов могут послужить «Чистое небо», «Инновационная медицина для Европы», «Европейская наноэлектронная инициатива» и т.п.

В целях развития инновационного потенциала страны Виннова реализует политику тесного взаимодействия с научным сообществом Швеции.

В Швеции сложилась достаточно четкая система научных обществ, ассоциаций и иных некоммерческих организаций с государственным и частным участием, направленная на поддержку и стимулирование научно-исследовательского сектора экономики. К ним относятся различные агентства, советы и фонды, которые выступают в качестве экспертных организаций, в рамках которых происходит выработка и обсуждение перспективных научных направлений, осуществляется доленое финансирование научно-исследовательских и опытно-конструкторских разработок (НИОКР), оценивается эффективность национальной и зарубежной системы знаний. Работу подавляющего большинства органов в данной сфере координирует Министерство образования и науки (Utbildningsdepartementet).

К одним из ключевых органов в данной области относится **Шведская королевская академия инженерных наук (Kungliga Ingenjörsvetenskapsakademien, IVA)**, которая является общественным научным консультативным органом, выступающим в качестве независимого института для обмена знаниями в различных областях и выработки рекомендаций по направлениям развития общества. Академия способствует поддержанию и расширению взаимодействия между представителями научных, промышленных и управленческих организаций, как в самой Швеции, так и за ее пределами, причем значительное внимание в последнее время уделяется развитию международного сотрудничества.

Приоритетными направлениями деятельности Академии в настоящее время являются:

1. Планирование и организация образовательных программ и научных исследований.
2. Изучение вопросов конкурентоспособности экономики.
3. Оценка эффективности использования технических решений на благо общества.
4. Изучение перспектив развития современного общества.

Академия была основана в 1919 году путем слияния Шведского союза промышленников и промышленного бюро Коммерц-коллегии, с целью продвижения идеи о необходимости расширения прикладных исследований и использования их результатов для общественного развития. Финансирование деятельности осуществляется за счет ежегодных взносов со стороны входящих в нее предприятий и организаций.

Членами Академии в настоящее время являются более 1000 выдающихся шведских и зарубежных научных деятелей и экономистов из промышленности, высших учебных заведений и органов управления различного уровня. Основная работа проводится в рамках деятельности 12 отделений Академии, включающих только шведских членов Академии, и по своей сути являющихся исполнительными комитетами с председателем и ответственным секретарем.

Другим значимым органом данной системы является **Шведский совет по научным исследованиям (Vetenskapsrådet)**. В спектр задач совета входит поддержка фундаментальных исследований в Швеции. Совет является экспертной организацией и участвует в формировании научно-технической политики страны путем подготовки для правительства страны рекомендательных аналитических отчетов и обзоров.

Шведский совет по научным исследованиям в области окружающей среды, сельского и лесного хозяйства и территориального планирования (FORMAS). Совет создан для оказания целенаправленной поддержки фундаментальных исследований в интересах устойчивого развития в таких областях, как экология, сельское хозяйство, лесоводство, планирование строительства городов и инфраструктуры. Совет является экспертной организацией и участвует в формировании научно-технической политики страны путем анализа, отбора и распределения финансирования наиболее перспективных направлений исследований.

Шведский совет по научным исследованиям в области трудовых отношений и социального обеспечения (FAS). Совет создан с целью стимулирования и управления НИОКР в области организации труда, охраны здоровья и социальных услуг.

Кроме того, в Швеции функционирует также несколько фондов, ответственных за распределение государственного финансирования различных направлений фундаментальных и прикладных исследований, в том числе вырабатывающих конкретные предложения по формированию национальной научно-технической политики. К ним относятся:

- Фонд стратегических исследований (SSF);
- Фонд знаний (KK-stiftelse);
- Фонд стратегических исследований в сфере экологии (MISTRA);
- Фонд исследований в области медицинских наук;
- Фонд международного научно-образовательного сотрудничества (STINT).

II.5.1. Инновационные центры Швеции

Правительство Швеции уделяет значительное внимание вопросам формирования и развития на территории страны инновационных региональных объединений отраслевой направленности (кластеров), способных выступить в качестве движущей силы экономического роста. При этом важнейшим направлением деятельности органов власти является организация эффективного взаимодействия между компаниями, научно-исследовательскими организациями и государственным сектором с целью создания в рамках данных объединений благоприятных условий для коммерциализации результатов научных исследований и разработок.

Следует отметить, что четкого понятия или классификации кластеров в Швеции не существует. Шведы, как правило, руководствуются только географическими рамками и отраслевой направленностью подобных формирований. В их понимании в подобные формирования входят как научные (инновационные), так и производственные составляющие. При этом варьируются только доли этих составляющих в кластере.

Наиболее наглядным примером инновационного объединения в Швеции, включающего как научно-исследовательские, так и производственные элементы, является **технологический кластер в г. Чиста** (пригород Стокгольма), который образован на базе Королевского технологического института (Kungliga Tekniska Högskolan, КТН) и Стокгольмского университета и в настоящее время является ведущим в мире по направлению информационных технологий (ИТ).

История данного образования отсчитывается с 1972 года, с момента начала застройки г. Чиста. В период с конца 1970-х по 1980-е годы многие крупнейшие мировые и шведские компании (в частности, Эрикссон, АйБиЭм, Нокиа, Майкрософт и др.), переносят в Чисту ряд своих производственных мощностей или открывают представительства. Данный процесс значительно ускорился с разработкой и утверждением в 1983 году программы по созданию в этом пригороде Стокгольма центра электроники, который начал функционировать с 1985 года. С конца 1980-х годов район становится полноценным шведским аналогом «Кремниевой долины» в США.

В настоящее время на территории технологического кластера расположены около 8500 производственных, исследовательских и образовательных предприятий и организаций с общим количеством занятых свыше 67 тыс. человек. Из них более 23,5 тыс. трудятся в 1 075 компаниях, ориентированных на информационные технологии и телекоммуникации. Наиболее крупными из них являются: Эрикссон (Ericsson), Нокиа (Nokia), Майкрософт (Microsoft), САН (SUN), Интел (Intel), Оракл (Oracle), ЗТЕ (ZTE), Хуавей (Huawei), ТьеттоЭнатор (TietoEnator), СТ-Эрикссон (ST-Ericsson), Хьюлетт Паккард (HP). Кроме этого, в кластер входит ряд научно-исследовательских центров: центры КТН и Стокгольмского университета, Шведский институт исследований в области компьютерной техники (Swedish Institute of Computer Science), НИИ министерства обороны Швеции (FOI). Общее количество научных работников составляет около 1 100 человек, студентов – 5 000.

Основные направления деятельности компаний и организаций, входящих в данное образование, – научные исследования в области электроники, микроэлектроники, радиосвязи, производство ИТ–продукции, программирование и разработка вычислительной техники, а также создание производственных и технологических процессов.

Организацией, координирующей деятельность данного кластера, является созданный в 1986 году фонд Электрум (Electrum), сотрудники которого разрабатывают стратегии эффективного развития технопарка, а также занимаются укреплением сотрудничества между его участниками. Кроме этого, специалисты фонда оказывают поддержку образовательным учреждениям кластера в подготовке высококвалифицированных кадров для работы в промышленности.

В состав членов правления фонда входят представители компаний Эрикссон (Ericsson), Акрео (Acreo), АйБиЭм (IBM), Атриум Юнберг (Atrium Ljunberg), Пакетфронт (Packetfront), Королевского технологического института и администрации г. Стокгольма. Председатель правления – Ульф Вальберг (Ulf Wahlberg), вице-президент концерна Эрикссон.

Для повышения эффективности деятельности по управлению технологическим кластером правление фонда Электрум создало две дочерние некоммерческие компании:

– Чиста Сайенс Сити АБ (Kista Science City AB), отвечает за привлечение новых стратегических партнеров, а также стимулирует деятельность существующих в кластере компаний, путем оказания всесторонней поддержки;

– Стинг (STING, Stockholm Innovation & Growth AB), отвечает за инновации и за помощь по созданию и развитию новых компаний (стартапы).

Финансирование деятельности кластера осуществляется как за счет средств фонда Электрум и государственной компании Инновашунсбрун, так и за счет ассигнований от партнеров. Территориальное расположение обеспечивает кластеру определенную финансовую и административную независимость от Стокгольма, что позволяет создавать для предприятий и компаний особые льготные условия ведения бизнеса.

К региональным кластерам (по географической близости участников) могут быть также причислены ряд отраслевых образований на территории Швеции, имеющих, в первую очередь, производственную направленность. К ним можно отнести и автомобильный кластер в районе юго-западной Швеции (Гётеборг, Тролльхэттан) и авиационный кластер в районе г. Линчёпинга. Формирование этих образований происходило вокруг крупных производственных предприятий, которые, собственно и выступали в качестве их организаторов. Близость профильных учебных заведений только способствовала их становлению и развитию. К настоящему моменту подавляющее большинство шведских регионов имеют свои программы создания и развития таких образований, как производственные и инновационные кластеры.

Следует подчеркнуть, что правительство Швеции в конце 1990-х годов решило использовать положительный опыт шведской «Кремниевой долины» в г. Чиста и приняло решение о разработке программы стимулирования

экономического роста через создание инновационных систем на территории страны. Ответственным за данное направление было назначено Шведское управление инновационных систем Виннова (VINNOVA), которое в 2001 году приступило к практической реализации программы Винвэкст (Vinväxt) – «Региональный рост – через динамичные инновационные системы».

Ее суть заключается в отборе на конкурсной основе наиболее конкурентоспособных программ регионального развития и стимулирование деятельности существующих или создание на территории данных регионов новых инновационных кластеров, имеющих отраслевую направленность, с их последующем долевым финансированием за счет средств Виннова.

Концепция кластеров подразумевает компактное (с географической точки зрения) размещение научных организаций, производственных компаний и административных органов, что облегчает и ускоряет их взаимодействие и позволяет разрабатывать новые продукты и услуги за более короткое время. Она также предусматривает наличие сильных лидеров в лице компаний или научных учреждений в какой-либо отрасли.

Объем ежегодного финансирования каждой из отобранных программ по линии Виннова был определен в сумму до 10 млн. шв. крон (около 1,3 млн. долл. США), срок финансирования – 10 лет. С момента запуска программы Винвэкст, Шведское управление инновационных систем провело три отборочных тура, в результате которых было рассмотрено в общей сложности около 200 региональных программ, из них лишь 12 были отобраны для последующего финансирования.

К ним, в частности, относятся: Упсала БИО (Uppsala BIO), Роботодален Robotdalen, ПроцессИТ Иновейшенс (ProcessIT Innovations), Гётеборг БИО (GöteborgBIO), Трайпл Стиликс (Triple Steelix), Файбер Оптик Вэлли (Fiber Optic Valley), Нью Тулс фор Хелс (New Tools for Health), Пик Иновейшн (Peak Innovation, Принтед Электроникс Арена (Printed Electronics Arena).

III. ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИЕ СВЯЗИ

III.1. КРАТКИЙ АНАЛИТИЧЕСКИЙ ОБЗОР ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ ШВЕЦИИ ТОВАРАМИ И УСЛУГАМИ

III.1.1. Тенденции изменения совокупного товарооборота. Отраслевая и географическая структура товарооборота

Внешняя торговля Швеции товарами в 2007-2012 гг. (в млрд. шв. крон и млрд. долл. США)

	2007	2008	2009	2010	2011	2012	Изм-е*, %
Экспорт	1139,7	1194,4	995,1	1138,2	1213,1	1168,8	-3,7
	<i>168,6</i>	<i>181,6</i>	<i>130,2</i>	<i>158,0</i>	<i>186,8</i>	<i>172,6</i>	
в страны ЕС (27),	697,2	716,8	580,5	650,0	679,8	664,8	-2,2
	<i>103,1</i>	<i>109,0</i>	<i>75,9</i>	<i>90,2</i>	<i>104,7</i>	<i>98,2</i>	
в страны вне ЕС	442,4	477,6	414,6	488,1	533,3	504,0	-5,5
	<i>65,4</i>	<i>72,6</i>	<i>54,2</i>	<i>67,8</i>	<i>82,1</i>	<i>74,4</i>	
Импорт	1034,4	1097,9	911,4	1069,4	1140,7	1101,5	-3,4
	<i>153,0</i>	<i>166,9</i>	<i>119,2</i>	<i>148,4</i>	<i>175,7</i>	<i>162,7</i>	
из стран ЕС (27)	743,5	768,0	627,3	724,0	784,3	746,8	-4,8
	<i>110,0</i>	<i>116,7</i>	<i>82,1</i>	<i>100,5</i>	<i>120,8</i>	<i>110,3</i>	
из стран вне ЕС	291,0	329,9	284,1	345,5	356,3	354,7	-0,4
	<i>43,0</i>	<i>50,1</i>	<i>37,2</i>	<i>48,0</i>	<i>54,9</i>	<i>52,4</i>	
Оборот	2174,1	2292,3	1906,5	2207,6	2353,8	2270,3	-3,5
	<i>321,6</i>	<i>348,4</i>	<i>249,4</i>	<i>306,4</i>	<i>362,5</i>	<i>335,3</i>	
со странами ЕС (27)	1440,7	1484,8	1207,8	1374,0	1464,1	1411,6	-3,6
	<i>213,1</i>	<i>225,7</i>	<i>158,0</i>	<i>190,7</i>	<i>225,5</i>	<i>208,5</i>	
со странами вне ЕС	733,4	807,5	698,7	833,6	889,6	858,7	-3,5
	<i>108,5</i>	<i>122,7</i>	<i>91,4</i>	<i>115,7</i>	<i>137,0</i>	<i>126,8</i>	

Источник: ЦСБ и Коммерц-коллегия Швеции

Примечания: * изменение рассчитано по шведским кронам

Курс доллара США к шведской кроне: в 2011 г. 1 долл. США = 6,50 шв. кр.,

в 2012 г. 1 долл. США = 6,77 шв. кр.

С точки зрения совокупного товарооборота существенных изменений среди первой десятки стран — крупнейших торговых партнеров Швеции в 2012 году не произошло. Россия в 2012 году переместилась с 10 места на 11-е, уступив Китаю.

Следует отметить, что состав первой пятерки крупнейших торговых партнеров Швеции остается практически неизменным с 2009 года.

Страны – крупнейшие торговые партнеры Швеции по товарообороту
(млн. шв. крон, млн. долл. США)

Место		Страна	Стоимость				Доля, %	Изм- е*, %
			2011		2012			
2011	2012		млн. шв. крон	млн. долл. США	млн. шв. крон	млн. долл. США		
		Всего	2 354 388	363 103	2 270 346	335 354	100%	-4
1	1	Германия	329 779	50 735	305 307	45 097	13,5	-7
2	2	Норвегия	212 260	32 655	221 171	32 669	9,7	4
3	3	Дания	168 897	25 984	167 823	24 789	7,4	-1
4	4	Великобритания	152 799	23 507	162 232	23 963	7,1	6
6	5	Нидерланды	130 367	20 057	133 436	19 710	5,9	2
5	6	Финляндия	135 238	20 806	130 312	19 248	5,7	-4
7	7	США	111 853	17 208	110 658	16 345	4,9	-1
8	8	Франция	107 269	16 503	99 170	14 648	4,4	-8
9	9	Бельгия	98 853	15 208	96 418	14 242	4,2	-2
11	10	Китай	84 325	12 973	82 563	12 195	3,6	-2
10	11	Россия	90 734	13 959	81 716	12 070	3,6	-10
12	12	Польша	64 042	9 853	61 801	9 129	2,7	-3
13	13	Италия	63 626	9 789	57 717	8 525	2,5	-9
14	14	Испания	36 789	5 660	32 112	4 743	1,4	-13
16	15	Япония	29 796	4 584	29 738	4 393	1,3	0
15	16	Эстония	30 881	4 751	25 825	3 815	1,1	-16
17	17	Ирландия	25 578	3 935	24 045	3 552	1,1	-6
21	18	Швейцария	21 093	3 245	23 735	3 506	1,0	13
18	19	Турция	25 251	3 885	22 280	3 291	1,0	-12
19	20	Австрия	24 125	3 711	21 676	3 202	1,0	-10
20	21	Чехия	22 560	3 471	21 372	3 157	0,9	-5
25	22	Южная Корея	17 384	2 674	17 690	2 613	0,8	2
23	23	Австралия	19 857	3 055	16 928	2 500	0,7	-15
22	24	Индия	20 009	3 078	16 394	2 421	0,7	-18
24	25	Бразилия	18 051	2 777	15 860	2 343	0,7	-12
30	26	Гонконг	12 796	1 969	13 012	1 922	0,6	2
31	27	Канада	12 676	1 950	12 790	1 889	0,6	1
26	28	ЮАР	14 811	2 279	12 673	1 872	0,6	-14
27	29	Саудовская Аравия	12 971	1 996	12 650	1 869	0,6	-2
29	30	Венгрия	12 881	1 982	12 410	1 833	0,5	-4

Источник: ЦСБ Швеции

Примечания: * изменение рассчитано по шведским кронам

Курс доллара США к шведской кроне: в 2011 г. 1 долл. США = 6,50 шв. кр.,
в 2012 г. 1 долл. США = 6,77 шв. кр.

III.1.2. Тенденции изменения внешней торговли Швеции и России

Россия и Швеция – традиционные и важные друг для друга торговые партнеры. Шведское правительство высоко оценивает уровень российско –

шведского торгово-экономического взаимодействия. Россия считается одним из наиболее важных экспортных рынков для шведских товаров, что не исключает, однако, призывов к России проявлять больше уважения к демократии, к соблюдению принципов правового государства, прав человека и правил игры, принятых в рыночной экономике.

По данным российской статистики (ФТС России) в 2012 году оборот торговли товарами между странами вырос на 10,4% и достиг 10,11 млрд. долл. США. При этом российский экспорт увеличился на 20,4% до 6,17 млрд. долл. США, а российский импорт из Швеции снизился на 2,4% до 3,94 млрд. долл. США.

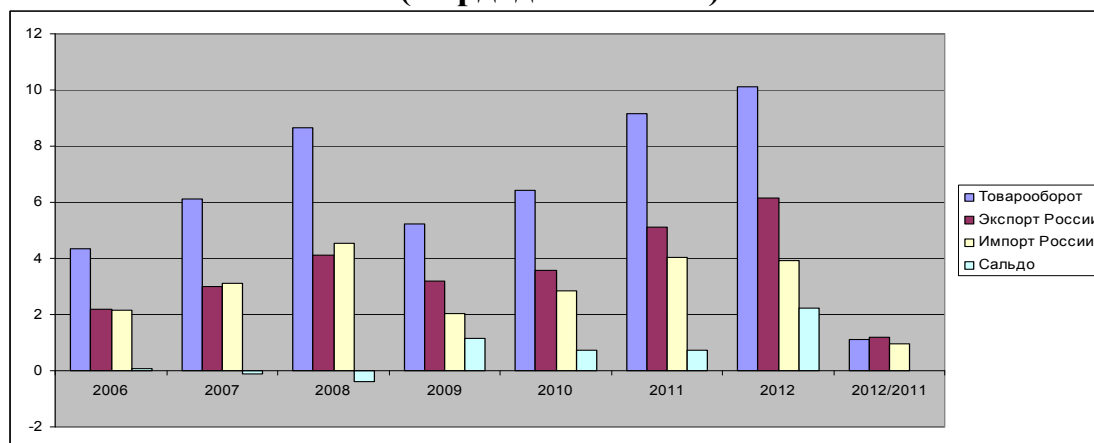
Эти показатели самые высокие за все время торговых отношений между Россией и Швецией и превосходят показатели рекордного докризисного 2008 года. Швеция занимает 13 место в числе торговых партнеров России (по обороту).

Данные российской статистики (млрд. долл. США)
(проценты рассчитаны в шв. кронах)

	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	<u>2012</u> <u>2011</u>
Товарооборот	4,34	6,12	8,66	5,24	6,43	9,16	10,11	110,4%
Экспорт	2,20	3,00	4,13	3,20	3,58	5,13	6,17	120,4%
Импорт России	2,14	3,12	4,53	2,04	2,85	4,04	3,94	97,6%
Сальдо	0,06	-0,12	-0,40	1,16	0,73	0,73	2,23	

Источник: Федеральная таможенная служба России

Динамика развития внешней торговли России со Швецией в 2006-2012 гг.
(млрд. долл. США)



По данным шведской статистики в 2012 году оборот торговли товарами между странами снизился на 13,5% до уровня 12,07 млрд. долл. США. При этом шведский импорт (российский экспорт) уменьшился на 11,7% до 8,57 млрд. долл. США, а шведский экспорт в Россию (российский импорт из Швеции) — на 17,7% до 3,5 млрд. долл. США.

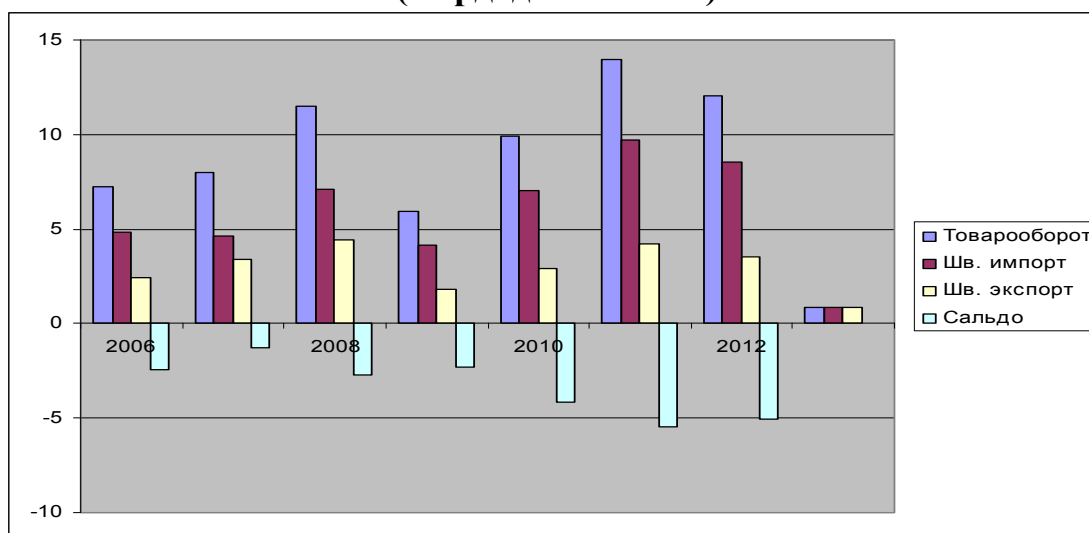
Россия занимает 11 место в числе торговых партнеров Швеции.

Данные шведской статистики (млрд. долл. США)

(проценты рассчитаны в шв. кронах)

	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	$\frac{2012}{2011}$
Товарооборот	7,26	8	11,47	5,95	9,93	13,96	12,07	86,50%
Шв. импорт	4,84	4,64	7,08	4,12	7,04	9,71	8,57	88,30%
Шв. экспорт	2,42	3,36	4,39	1,83	2,89	4,25	3,5	82,30%
Сальдо	-2,42	-1,28	-2,69	-2,29	-4,15	-5,46	-5,07	

Источник: Центральное статистическое бюро Швеции

Динамика развития внешней торговли России со Швецией в 2006-2012 гг.
(млрд. долл. США)

Данные шведской статистики отличаются от российских показателей в большую сторону, но подтверждают тенденцию – торговля между Россией и Швецией растет устойчивыми и высокими темпами.

По шведской статистике на Россию пришлось 3,6% шведского товарооборота, 2,0% шведского экспорта и 5,3% шведского импорта.

Как и в предыдущие годы сохраняется расхождение данных национальных статистик.

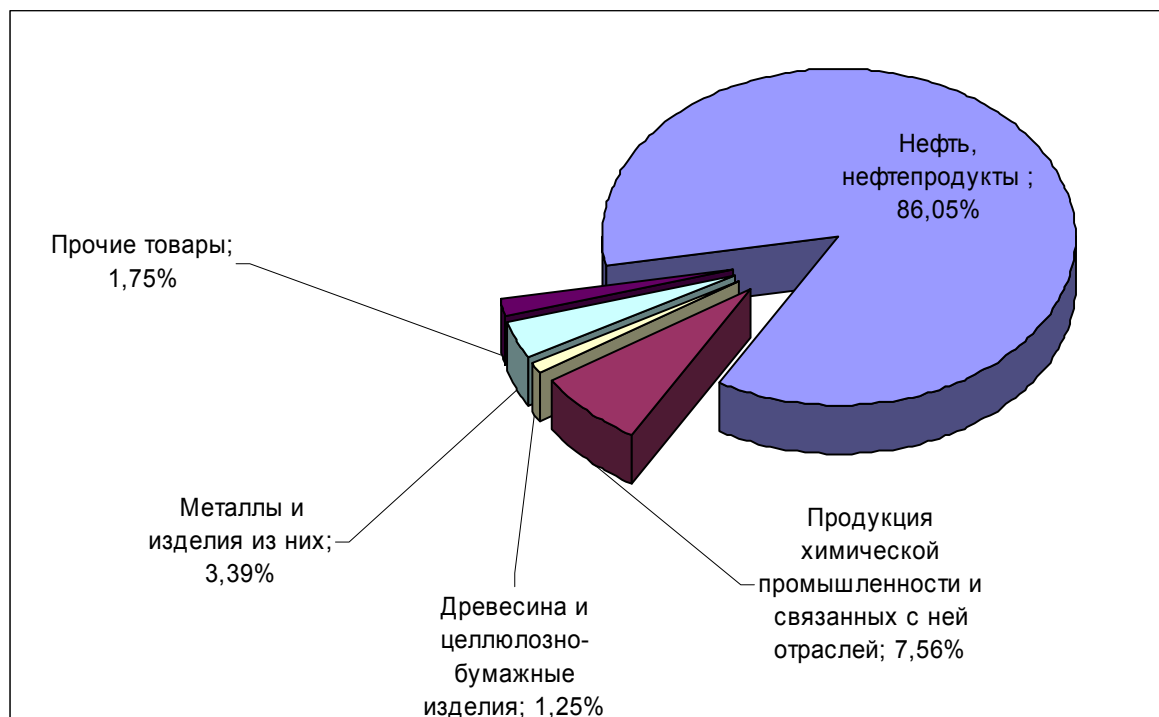
Проведенная в 2008 году по инициативе Торгпредства сверка данных взаимной торговли с привлечением российских и шведских специалистов показала, что расхождения объясняются в основном различием в методике статистического учета двух стран. Часть поступающих в Швецию товаров оформляется по контрактам с третьими странами, например, с теми, где находятся представители или агенты (посредники) крупных российских поставщиков нефти, металлов, удобрений и т.д. Такие товары при отгрузке из России оформляются российской таможней на страну контракта, несмотря на то, что отгружаются они напрямую в Швецию (статистика по стране отгрузки). В Швеции же эти товары в соответствии с сертификатами происхождения товаров оформляются на Россию.

В этом плане шведская статистика, учитывающая ввозимые в Швецию товары по стране их происхождения, представляется более объективной и точной при анализе зависимости экономик двух стран друг от друга, в том числе зависимости

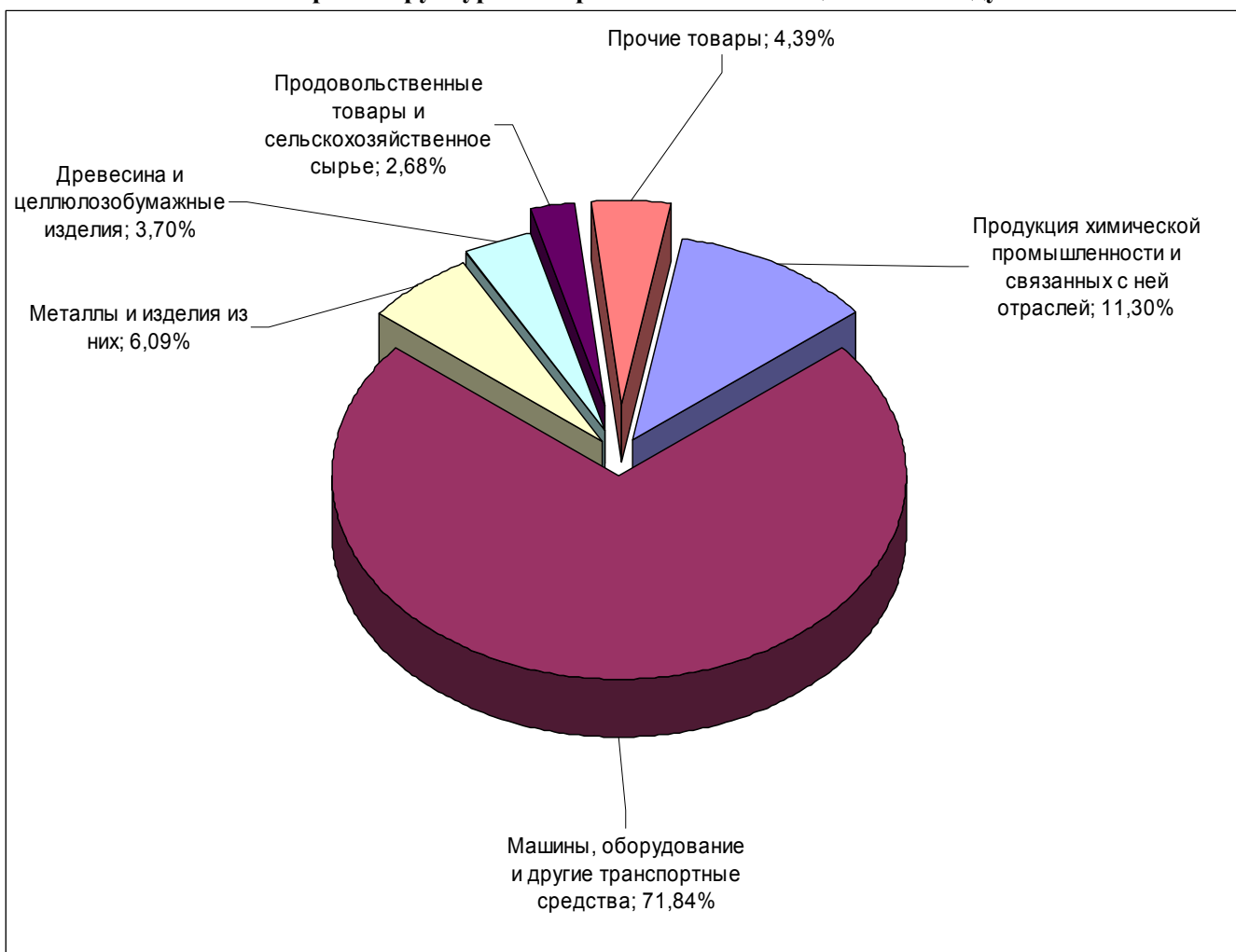
Швеции от наших энергетических ресурсов (нефть, каменный уголь, энергетический уран), сырья и полуфабрикатов (металлы, химические товары, древесина).

Структура российско-шведской торговли в 2012 году
(по российской статистике)

Товарная структура экспорта России в Швецию в 2012 году



Товарная структура импорта России из Швеции в 2012 году



Анализ структуры двусторонней торговли свидетельствует о том, что она практически не меняется. В российском экспорте основными являются сырьевые товары и полуфабрикаты, а в российском импорте из Швеции преобладают высокотехнологичные товары (транспортные средства, оборудование для телекоммуникаций и связи, экстракты дубильные, высококачественные стали и бумага).

С этой точки зрения Швеция обладает очень большим потенциалом в качестве поставщика в Россию как готового современного и высокотехнологичного оборудования, так и в качестве партнера, обладающего современными и инновационными технологиями, необходимыми для модернизации экономики России.

Структура шведско-российской торговли в 2012 году (по шведской статистике)

По данным Центрального статистического бюро Швеции товарооборот между Россией и Швецией в 2012 году (шведский импорт – по стране отгрузки товара) составил 81 711 млн. шв. крон (12 069 млн. долл. США), снижение по сравнению с 2011 годом на 10%.

Положительное сальдо в пользу России – 34 353 млн. шв. крон (5 074 млн. долл. США).

Шведский импорт из России (по стране отгрузки) в 2012 году снизился на 8% и составил 58 032 млн. шв. крон (8 572 млн. долл. США) по сравнению с 63 120 млн. шв. крон (9 711 млн. долл. США) в 2011 году.

Доля России в шведском импорте в 2012 году снизилась по сравнению с 2011 годом и составила 5,3%.

Шведский экспорт в Россию в 2012 году снизился на 14% и составил 23 679 млн. шв. крон (3 498 млн. долл. США) по сравнению с 27 614 млн. шв. крон (4 248 млн. долл. США) в 2011 году.

Доля России в шведском экспорте в 2012 году снизилась по сравнению с 2011 годом и составила 2,0%.

III.1.3. Изменения по основным товарам, поставляемым в Россию (по данным шведской статистики)

Анализ шведской статистики свидетельствует о том, что в течение последних 10-15 лет структура российского импорта из Швеции меняется незначительно.

Наибольший объем в 2008-2012 гг. неизменно приходился на группу 8517 ТН ВЭД – средства телекоммуникации и связи. Эта группа товаров была на втором месте по объему российского импорта в 2007 г. и на третьем – в 2006 г.

Данные шведской статистики по 20 основным товарам шведского экспорта в Россию за 2006-2012 гг. приведены в приложении к настоящему Обзору.

III.1.4. Таможенно-тарифное и нетарифное регулирование

Таможенный тариф

С вступлением в ЕС с 1 января 1995 г. Швеция полностью восприняла внешнеторговый режим Евросоюза, включая его тарифные и нетарифные меры, а также общий таможенный тариф. Таким образом, вопросы размера уплаты таможенных пошлин регулируются на уровне ЕС.

Основным документом Сообщества, регламентирующим торговлю с «третьими» странами, в том числе с Россией, является Таможенный кодекс Сообщества (Custom Code, далее – Кодекс). Кодекс вступил в силу с 1 января 1994 г. (соответственно для Швеции – с 1 января 1995 г.).

Одной из наиболее важных составляющих Таможенного союза ЕС является Общий таможенный тариф (ОТТ). Законодательное закрепление Общего таможенного тарифа оформлено Регламентом Совета №2658/87 от 23 июля 1987 г.

(Council Regulation (EEC) No 2658/87 of 23 July 1987 on the tariff and statistical nomenclature and on the Common Customs Tariff).

Таможенный тариф носит сложный дифференцированный характер. Он включает таможенные и специальные антидемпинговые пошлины.

К таможенным пошлинам относятся:

- конвенциональные пошлины (договорные);
- автономные пошлины (принимаемые автономно органами ЕС);
- преференциальные (льготные);
- адвалорные пошлины (от стоимости товара);
- специфические пошлины (с количества, размеров, веса и т.п. товара);
- уравнивательные пошлины (в размере разницы между низкой экспортной ценой поставщика, прежде всего сельскохозяйственных товаров, и более высокой ценой);
- специальные антидемпинговые и компенсационные пошлины (вводимые в качестве защитных мер против поставщиков товаров, обвиняющихся в демпинге и субсидировании своего экспорта).

С 1995 года вступил в силу новый вариант ОТТ, учитывающий результаты Уругвайского раунда переговоров ГАТТ/ВТО. Каждый подпункт тарифной номенклатуры теперь имеет два уровня тарифов: автономный и договорной. Последний применяется в торгово-экономических отношениях ЕС-Россия с момента завершения ратификации пакета документов по вступлению России в ВТО.

Базовым документом, определяющим режим торговли между Россией и ЕС, является двустороннее Соглашение о партнерстве и сотрудничестве между Европейским Союзом и Россией, подписанное 24 июня 1994 г. (вступило в силу 1 декабря 1997 г.). Данное Соглашение содержит ряд специальных положений об экономических отношениях Россия-ЕС и, как общее правило, не устанавливает каких-либо ограничений в отношении импорта российских товаров.

Законодательство ЕС напрямую влияет на выполнение Швецией своих обязательств по отношению к другим странам, в том числе к России.

Торговые ограничения

В отчетный период действовали следующие антидемпинговые меры против российских производителей по следующим позициям:

- Нитрат аммония - с 18.04.2007 по 17.04.2012 действовала специфическая пошлина в размере от 41,42 - 47,07 евро за тонну в зависимости от продукта. В отношении ОАО «Еврохим» действовали обязательства – 28,88 – 32,82 евро за тонну. Мера впервые была введена 23 августа 1995 г.;
- Феррокремний – с 01.03.2008 по 28.02.2013 действует пошлина в следующих размерах: Братский ферросплавный завод - 17,8 %, для остальных российских компаний - 22,7 %;
- Сварные нелегированные трубы – с 20.12.2008 по 19.12.2013 действует пошлина в следующих размерах: предприятия группы ОМК - 10,1%, предприятия группы ТМК - 16,8 %, для остальных российских компаний - 20,5 %;
- Стальные тросы и канаты – с 31.10.2007 по 30.10.2012 действовала пошлина в следующих размерах: ЗАО «Северсталь-Метиз» - 9,7%, ОАО

«Белорецкий металлургический завод» - 36,2 %, для остальных российских компаний - 50,7%.

Расследования в отношении этих товаров были инициированы другими странами ЕС, сама Швеция не являлась и не является инициатором подобных антидемпинговых процессов в отношении российских производителей. Случаев дискриминационных ограничений для доступа российских товаров на шведский рынок в текущем году также отмечено не было.

Технические барьеры

1. Асбестосодержащие материалы – в настоящее время в ЕС запрещена торговля и использование асбеста (crocidolite, amosite, anthophyllite asbestos, actinolite asbestos, tremolite asbestos and chrysotile) и асбестосодержащих материалов. Вследствие чего поставки асбеста и асбестосодержащих материалов в государства – страны ЕС также запрещены.

2. В соответствии с регламентом ЕС №1907/2006 химические вещества, находящиеся в составе продукции, находящейся в обращении на территории ЕС, должны быть зарегистрированы в Европейском химическом агентстве (система REACH).

3. Неправомерная классификация никелевых солей – в июне 2008 г. и в январе 2009 г. в рамках пересмотра Директивы № 67/548 КЕС приняла классификацию более 140 никелевых соединений в качестве потенциально опасных без соответствующих научных обоснований. В результате на данном этапе имплементации в ЕС системы REACH производители никельсодержащей продукции должны изменить маркировку и упаковку такой продукции.

4. В соответствии с Директивой Европейского Парламента и Совета ЕС от 27 февраля 2003 г. № 2003/15/ЕС с 11 марта 2009 г. введен запрет на торговлю косметической продукцией и ингредиентами, протестированными на животных, а также на тестирование готовой косметической продукции на животных.

Тарифные квоты

1. Пшеница мягких сортов со средним и низким содержанием протеина – существует ежегодная тарифная квота на импорт в ЕС мягких сортов пшеницы в размере 2 989 240 тонн. Импортная пошлина на пшеницу мягких сортов в рамках квоты составляет 12 евро за тонну. Импортная пошлина сверх квоты – 95 евро за тонну. В рамках общей квоты установлены страновые квоты для США и Канады. Остаток тарифной квоты (2 378 387 тонн) – свободен для всех третьих стран (в том числе для России) на условиях «first come first served».

2. Ячмень – существует ежегодная тарифная квота на импорт в ЕС ячменя в размере 300 000 тонн. Импортная пошлина на ячмень в рамках квоты составляет 16 евро за тонну. Импортная пошлина сверх квоты – 93 евро за тонну.

Запрет на импорт

В настоящее время в Швеции действует запрет на импорт шкуры рыси и волка. В соответствии со статьей 8 Регламента Совета ЕС № 338/97 от 9 декабря 1996 г. любая коммерческая деятельность в ЕС относительно шкур евроазиатской рыси и

серого волка, в том числе покупка, предложение к совершению покупки, приобретение для коммерческих целей, общественная демонстрация с целью получения прибыли, использование в коммерческих целях и продажа, хранение, предложение и транспортировка с целью продажи, запрещена. Согласно пункта 4 статьи 8 указанного Регламента возможна частичная отмена этого положения на основе положений законодательства ЕС.

Таможенные и административные меры на границе

С 1 января 2011 г. действуют требования европейского законодательства об обязательном предварительном предоставлении в электронном виде в таможенные органы стран, входящих в ЕС, предварительной информации (так называемые «данные безопасности») обо всех экспортно-импортных товарах, перемещаемых через границу Сообщества в рамках коммерческих поставок.

Предварительная информация в отношении всех товаров, ввозимых в Европейское Сообщество, должна предоставляться до ввоза товаров в Сообщество в форме Общей Декларации Прибытия (ENS).

Административные барьеры

Государственные закупки

Одним из ограничений доступа российских услуг на шведский рынок может считаться установленный порядок участия иностранных компаний в тендерах в рамках государственных закупок товаров, осуществления определенного вида работ, оказания услуг или комплексной реализации проекта.

В соответствии с действующими нормами международного права национальный режим участия в тендерах при осуществлении государственных закупок предоставляется участникам предпринимательской деятельности из стран – членов Европейского Союза, а также стран - участников Соглашения ВТО о государственных закупках. Допуск к участию в тендере предприятий и фирм, зарегистрированных в качестве юридических лиц в странах, не являющихся участниками многосторонних и двусторонних соглашений (в том числе и России) осуществляется в каждом конкретном случае на условиях, определенных администрацией тендера (государственным заказчиком) с соблюдением всех технических и финансово-экономических требований. При этом действует принцип не дискриминации по отношению к фирмам третьих стран. После присоединения России в рамках ВТО к Соглашению о государственных закупках субъектам предпринимательской деятельности будет предоставлен национальный режим участия в тендерах.

Транспорт

Определенные ограничения существуют в сфере транспортных услуг. Автомобильные и воздушные перевозки в настоящее время регулируются двусторонними соглашениями, предусматривающими выдачу соответствующих разрешений на конкретное число перевозок (рейсов).

В области автомобильного транспорта перевозки грузов осуществляются на основе разрешений компетентных органов обеих стран, обмен которыми производится ежегодно в соответствии с Соглашением между Правительством Российской Федерации и Правительством Швеции о международном автомобильном сообщении 2009 года.

III.2. МЕРЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ НАЦИОНАЛЬНОГО ЭКСПОРТА И ИНВЕСТИЦИЙ

Поддержка национального экспорта и инвестиций традиционно является одним из важнейших приоритетов национальной политики, что связано, в первую очередь, с тем, что благосостояние Швеции напрямую зависит от экспорта шведских товаров и услуг. Практически вся экономика Швеции является экспортно-ориентированной.

В 2012 году объемы государственных ассигнований на меры по поддержке экспорта, привлечения иностранных инвестиций, а также продвижению имиджа страны, выделяемые МИД Швеции, составили приблизительно 458 млн. шв. крон (около 67,7 млн. долл. США). Сумма включает следующие статьи расходов:

1. Деятельность по продвижению экспорта: 245 889 000 шв. крон (36,2 млн. долл. США).
2. Деятельность по привлечению зарубежных инвестиций: 56 920 000 шв. крон (8,4 млн. млн. долл. США).
3. Деятельность Коммерц-коллегии Швеции: 80 651 000 шв. крон (11,9 млн. долл. США).

На государственном уровне поддержка шведского экспорта и инвестиций в течение 2012 года во многом была обусловлена двумя программами.

Во-первых, еще в 2010 году министр торговли Швеции Э. Бьёрлинг, поставила цель по увеличению шведского экспорта вдвое в период до 2015 года. Для достижения поставленной цели шведский министр выделила на пять основных пунктов:

– Развитие свободной торговли во всем мире. Завершение Дохийского раунда переговоров принесло бы мировой экономике дополнительно 1100 млрд. ежегодно благодаря либерализации мировой торговли. Европейскому Союзу следует выступать единым фронтом на переговорах, посвященных снижению торговых барьеров, с тем, чтобы свободная торговля в мире как можно скорее стала реальностью.

– Развитие свободной торговли с важнейшими торговыми партнерами Швеции. Именно Швеция была ключевым переговорщиком в устранении барьеров в торговле между ЕС и Южной Кореей. Министр также особо выделила в этом направлении сотрудничество с США.

– Развитие свободной торговли на внутреннем рынке ЕС. На страны Евросоюза приходится 2/3 всего экспорта Швеции. Рынок в 500 млн. потребителей и 20 млн. предприятий, безусловно, является одним из важнейших в мире.

– Продвижение позитивного имиджа Швеции за рубежом. В этой связи отмечается открытие новых посольств Швеции (в частности, недавнее открытие посольства в Ираке), визиты шведских делегаций и участие в крупных и престижных международных выставках.

– Необходимость задействовать все экспортные ресурсы, в том числе, потенциал шведов иностранного происхождения.

Во-вторых, в марте 2012 г. министр Э. Бьёрлинг представила новую программу – «40 мер по увеличению экспорта вдвое». Целью данной программы является определение конкретных мер правительства, которые должны способствовать развитию шведского экспорта.

Среди мер можно отметить следующие направления:

– информационная поддержка предприятий заграничными представительствами Швеции;

– присутствие Швеции на стратегических развивающихся рынках;

– соглашения о свободной торговле с отдельными странами;

– сотрудничество со странами, не являющимися членами ОЭСР;

– выявление новых потенциальных рынков;

– интенсификация сотрудничества между экспортирующими компаниями и заграничными представительствами Швеции по вопросу осуществления крупных проектов и участия в тендерах;

– снижение административных барьеров внутри ЕС;

– создание единой системы сертификации товаров в ЕС;

– создание календаря мероприятий, направленных на продвижение положительного имиджа Швеции за рубежом;

– диверсификация экспорта;

– поддержка экспорта малых и средних предприятий;

– участие представителей малых и средних предприятий в бизнес-миссиях за рубежом;

– улучшение условий по выходу на международные рынки для шведских предприятий во всех регионах страны.

Правительство Швеции осуществляет мониторинг хода выполнения каждого направления программы. В настоящее время большая часть пунктов программы выполнена (25 пунктов), оставшиеся 15 находятся в стадии проработки.

Одним из важных событий в сфере государственной поддержки национального экспорта и инвестиций стало принятое летом 2012 г. решение объединить с января 2013 г. Шведского экспортного совета (Exportrådet) и государственной организации «Инвест Свиден» (Invest: Sweden) в организацию Деловая Швеция (Business Sweden). Идея объединения появилась после серии разоблачений в прессе и последовавшей жесткой критике в адрес правительства Швеции, касающейся неэффективности деятельности «Инвест: Свиден» – организации, призванной привлекать в Швецию прямые иностранные инвестиции. После реорганизации функции по привлечению инвестиций были переданы в новую организацию. Часть сотрудников «Инвест Свиден» также перешла в новую организацию.

В результате в Деловой Швеции действуют два взаимодействующих, но по сути отдельных направления: одно занимается вопросами инвестиций, другое – продолжает деятельность Экспортного совета. Для оптимизации работы по направлению привлечения инвестиций, «Деловая Швеция» концентрирует работу на решении двух задач: содействие шведским компаниям в поиске зарубежных партнеров для выхода на отдельные рынки, а также привлечение иностранных предприятий в Швецию для развития шведских кластеров (по образу «Кремниевой долины» в США).

Информация об оказываемой правительством Швеции в течение 2012 года поддержке экспорта отдельных отраслей экономики приведена в Разделе 2.2. настоящего Обзора.

III.2.1. Меры по поддержке национальных экспортеров

Применение механизма возврата НДС при экспорте

Механизм возврата НДС при экспорте товаров и услуг в страны Европейского Союза регулируется в Швеции согласно Директиве ЕС 2006/112/ЕС «Об общей системе НДС», поскольку Швеция является членом ЕС, и полностью инкорпорировала Директиву ЕС в национальное законодательство. Следует особо отметить, что с 2010 года Швеция полностью перешла на электронный документооборот по учету и возврату НДС, что создало определенные трудности для экспортеров на переходном этапе, поскольку им потребовалось внедрять электронную систему Налоговой службы Швеции «Возврат НДС в ЕС».

Чтобы получить возможность подавать заявку на возврат НДС, экспортер должен быть зарегистрирован в Налоговой службе как плательщик НДС, кроме того, он должен зарегистрировать ответственное лицо, которое может пользоваться системой от имени компании. Такое лицо должно постоянно проживать в Швеции, т.е. иметь шведский персональный номер и иметь электронную цифровую подпись.

В остальном, в Швеции действуют обычные правила возврата НДС, принятые в ЕС. Обложение перемещаемого товара НДС происходит, по общему правилу, по месту назначения товара, а в стране происхождения его реализация облагается по нулевой ставке. Для получения продавцом права на нулевую ставку необходимо выполнение следующих условий:

1. Продавец должен получить номер регистрации на НДС покупателя в стране его местонахождения и указать этот номер на счете-фактуре (VAT Invoice).
2. Товар действительно вывозится из страны продавца в другую страну ЕС.
3. Продавец получает (и хранит у себя) документальное подтверждение вывоза товара из страны. Это может быть любая транспортная документация, расписка в получении товара покупателем и др. Например, билет на поезд, если товар был доставлен курьером в багаже.

Продавец ведет список всех таких продаж в страны ЕС (включая в него регистрационный номер покупателя), который затем сдается в налоговые органы и используется для контроля и статистики. Кроме того, продажи в страны ЕС выделяются отдельной строкой в отчете по НДС, так же как и приобретения в других странах ЕС.

При экспорте товаров за пределы ЕС поставка облагается по нулевой ставке (как и положено при экспорте). При этом экспортер обязан в течение определенного срока собрать (и хранить у себя) документальные доказательства экспорта товара за пределы ЕС. Если в установленный законом срок доказательства не собраны, нулевую ставку применять нельзя. Такими доказательствами являются:

1. Таможенная декларация со штампом таможни.
2. Транспортная накладная или аналогичный документ.
3. Сопутствующая документация (переписка, контракты, счета, расписки и т.п.).

Термин «нулевая ставка НДС» (в отличие от термина «освобождение от НДС») означает, что продавец (в данном случае экспортер) не только не должен добавлять НДС к цене продаваемого товара, но и имеет право на вычет налога, уплаченного при приобретении (производстве) экспортируемого товара.

Механизмы страхования экспортных кредитов и инвестиционной деятельности национальных предприятий за рубежом. Государственные гарантии экспортных кредитов и инвестиций

Швеция является страной с очень высокой долей экспортной промышленности, от которой во многом зависит положение дел в экономике, поэтому шведское правительство очень внимательно относится ко всем формам поддержки экспортеров. В Швеции существует целый ряд государственных компаний и корпораций, которые решают задачи страхования экспортных кредитов и инвестиций, а также выдачи государственных гарантий по таким кредитам.

Государственный комитет по обеспечению экспортных кредитов (ЕКН)

Комитет создан в 1933 году и осуществляющее страхование предприятий-экспортеров на случай неуплаты за поставленный иностранному импортеру товар. Главная цель этого органа – облегчить экспортерам доступ на проблемные рынки. В настоящее время он обеспечивает гарантиями экспортные сделки шведских предприятий в 140 странах. Финансирование деятельности ЕКН осуществляется за счет страховых премий, уплачиваемых получателем гарантии. При отсутствии у ЕКН достаточных собственных средств, необходимых для выполнения обязательств, ЕКН имеет право неограниченного заимствования в Государственном управлении по обслуживанию госдолга, т.е. по обязательствам ЕКН в этом случае отвечает шведское государство. Ставка страховой премии варьируется в зависимости от категории покупателя.

Установленные для России стандартные ставки на 2012 год

Покупатель	Премия, в %
ЦБ или Минфин страны-импортера	0,84%
Госучреждение или банк с наивысшим рейтингом	1,03%
Прочие покупатели	1,98%

Источник: Государственный комитет по обеспечению экспортных кредитов

Ставка страховой премии может колебаться в зависимости от страны-импортера, например, Россия по уровню рисков отнесена к третьей группе из семи.

Сравнительная таблица ставок по гарантиям на срок до 12 месяцев для стран из разных групп риска (в скобках примеры стран, входящих в группу):

Покупатель	ЦБ или Минфин	Госучреждение или банк с рейтингом	Прочие
1-я и 2-я группы – страны ЕС, Исландия, Норвегия, Япония, Канада, США, Швейцария, Новая Зеландия. Гарантии по кредитам на срок менее 24 месяцев не рассматриваются.			
3-я группа (Россия)	0,84%	1,03%	1,98%
4-я группа (Колумбия)	1,24%	1,50%	2,35%
5-я группа (Казахстан)	1,73%	1,98%	2,82%
6-я группа (Армения)	2,18%	2,45%	3,10%
7-я группа (Молдавия)	Ставки не устанавливаются, индивидуальные решения по каждому контракту		

Источник: Государственный комитет по обеспечению экспортных кредитов

По итогам 2012 года прибыль ЕКН составила 2,11 млрд. шв. крон (около 311 млн. долл. США). В 2012 году ЕКН выдала гарантии на общую сумму 49 млрд. шв. крон (около 7,2 млрд. долл. США).

Корпорация «АБ Шведский экспортный кредит» (SEK)

Корпорация создана в 1962 году, 100% акций принадлежат шведскому государству. Акции корпорации котируются на Стокгольмской бирже. Главная цель корпорации – обеспечить шведским предприятиям конкурентоспособные условия финансирования при осуществлении экспортных сделок, поэтому при кредитовании Шведский экспортный кредит применяет так называемую ставку CIRR. Это фиксированная ставка, устанавливаемая ежемесячно согласно текущим рекомендациям ОЭСР (с тем, чтобы шведские экспортеры имели одинаковые условия финансирования с компаниями других стран ОЭСР). Ставка зависит от валюты и срока кредита и может колебаться в течение года в пределах +/- 1%.

На конец декабря 2012 г. SEK установила следующие ставки (для сравнения приводятся ставки на конец декабря 2011 г.):

Срок кредита	2-5 лет	5-8,5 лет	> 8,5 лет
Доллар США 12.2012	1,36%	1,67%	2,08%
Доллар США 12.2011	1,39 %	1,91 %	2,45 %
Евро 12.2012	1,21%	1,69%	2,20%
Евро 12.2011	2,24 %	2,89 %	3,41 %

Источник: АБ Шведский экспортный кредит (SEK)

Благодаря стабильному долгосрочному финансированию со стороны шведского государства и низкому уровню рисков SEK может предоставлять экспортные кредиты на очень выгодных условиях. Собственный капитал корпорации составляет 12,57 млрд. шв. крон (около 1,75 млрд. долл. США).

Корпорация «АЛЬМИ Фёретагспартнер» (ALMI Företagspartner)

Корпорация является правопреемницей областных фондов предпринимательства, созданных в 1950-е годы для поддержки малых и средних предприятий. В 1994 году фонды были объединены в государственную корпорацию, которая состоит из материнской компании, на 100% принадлежащей шведскому государству, и 19 дочерних компаний в регионах, которые на 51% принадлежат материнской компании, и на 49% – региональным властям и объединениям. Цель корпорации – помощь малым и средним предприятиям в получении необходимого финансирования, если они не смогли получить его на свободном рынке, в том числе и для целей экспорта продукции и услуг.

Экспортные кредиты Альми могут составлять до 90% потребности предприятия в финансировании, однако ставка по собственным кредитам у ALMI всегда несколько выше рыночной, чтобы государственные средства не конкурировали с финансовым рынком.

Кроме того, в случае необходимости выставления шведским экспортером гарантии по контракту, Альми может выставить шведскому банку, обслуживающему данного экспортера, т.н. контр гарантию, что облегчает получение гарантии по контракту.

Однако в кредитовании экспорта Альми самостоятельной ролью не обладает, все решения, как по кредитам, так и по гарантиям, принимаются по согласованию с EKN, SEK и Шведским экспортным советом.

Во время финансового кризиса решением правительства Швеции Альми было дополнительно выделено 2 млрд. шв. крон (около 262 млн. долл. США) для поддержки шведского экспорта, а также малых и средних предприятий.

В 2012 году при участии Альми было создано 4 562 новых предприятия и коммерциализирована 621 инновативная идея. Кредиты были выданы 3 611 предприятиям на общую сумму 2,2 млрд. шв. крон (около 319 млн. долл. США). Консультационная помощь была оказана 16 509 предприятиям.

III.3. АНАЛИТИЧЕСКИЙ ОБЗОР СОСТОЯНИЯ И ПЕРСПЕКТИВ РАЗВИТИЯ ТОРГОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ ШВЕЦИИ И РОССИИ. ОЦЕНКА ПОТЕНЦИАЛА СТРАНЫ ПРЕБЫВАНИЯ КАК ПОСТАВЩИКА ТОВАРОВ И УСЛУГ В РОССИЙСКУЮ ФЕДЕРАЦИЮ

Интенсификация сотрудничества в области природоохранных технологий является одним из приоритетных и перспективных направлений российско-шведского взаимодействия. Швеция является одним из признанных лидеров в этой области, поэтому шведские технологии, оборудование и опыт могли бы быть полезными для России.

Шведская сторона также считает Россию достаточно перспективной страной для экспорта природоохранных технологий и услуг. В июне 2012 г. «Деловая Швеция» представила подготовленное маркетинговое исследование рынка природоохранных технологий России (Market Studies Russia – Environmental Technologies). В документе был проанализирован потенциал шведских компаний по шести направлениям в 13 российских регионах: энергоэффективность, очистка воды, обращение с отходами, борьба с загрязнением воздуха, возобновляемые источники энергии, а также планирование и строительство городов устойчивого развития. Основным выводом отчета стала констатация факта, что вопрос защиты окружающей среды является в настоящее время весьма актуальным для России, и в этом направлении для шведских компаний есть большой потенциал. При этом существуют сложности с реальным воплощением проектов, в том числе, потому что в российском законодательстве отсутствуют реальные экономические механизмы регулирования данной сферы.

Помимо созданной в Правительственной канцелярии Швеции новой должности специального советника по российско-шведскому сотрудничеству в области природоохранных технологий, с 2012 года в состав посольства Швеции в Москве также была введена должность советника по сотрудничеству в этой области.

Особенно интересными для России является сотрудничество в следующих областях:

- ресурсосбережение и энергоэффективность;
- утилизация бытовых и промышленных отходов;
- вода и канализация;
- создание устойчивых транспортных систем;
- планирование и строительство городов устойчивого развития.

Торгпредство России в Швеции продолжает вести работу по содействию развитию российско-шведского сотрудничества в области природоохранных технологий. В частности, в 2012 году Торгпредство организовало и обеспечило несколько крупных мероприятий и бизнес-миссий по данной тематике. Основным мероприятием стал II ежегодный Российско-Шведский инвестиционный форум, организованный и проведенный Торгпредством в период 19-22 ноября 2012 г. В работе Форума приняло участие всего более 160 участников, в том числе, статс-секретарь, заместитель Министра природных ресурсов и экологии России Н.В. Попов. В качестве актуальных акцентов Форума 2012 года были определены природоохранные технологии, а также расширение локализации производства

автокомпонентов в России. Учитывая высокий интерес к тематике Форума, принято предварительное решение о том, что III Российско-Шведский инвестиционный форум тоже будет посвящен сотрудничеству в области природоохранных технологий.

III.3.1. Изменения по основным товарам, поставляемым в Россию (по данным шведской статистики)

По данным статистики ФТС России, в 2012 году основную часть российского импорта из Швеции составили наземные транспортные средства (951,6 млн. долл. США, доля в общем объеме импорта из Швеции – 24,2%). Объем поставок из Швеции в Россию данной категории товаров снизился на 7,9%, по сравнению с 2011 годом. Вместе с тем, по данным ЦСБ Швеции, в 2012 году доля России в общем объеме шведского экспорта наземных транспортных средств составила 5,2%. Таким образом, Россия является для Швеции важнейшим потребителем данной категории высокотехнологичных товаров.

Шведский экспорт наземных транспортных средств в Россию, млн. шв. крон

	2011	2012
Общий экспорт	140 452,5	116 132
Экспорт в Россию	8 084,5	6 061,1
Доля России	5,76%	5,22%

Источник: Центральное статистическое бюро Швеции

Швеция является для России также важным поставщиком металлургической продукции. Основную часть шведских поставок в данном сегменте составляют высококачественные легированные стали в виде проката, слитков и иных первичных форм, а также изделия из них. Данные таможенной статистики свидетельствуют о постепенном снижении шведского экспорта этих видов продукции в Россию, в основном из-за роста российского сталелитейного производства и насыщения внутреннего рынка.

Шведский экспорт черных металлов в Россию, млн. шв. крон

	2011	2012
Общий экспорт	68 353	57 115
Экспорт в Россию	964,9	818,8
Доля России	1,4%	1,4%

Источник: Центральное статистическое бюро Швеции

III.3.2. Оценка перспективных товаров и услуг для поставки в Россию

Учитывая, что Швеция уже много лет занимает лидирующие позиции в мире в области техники и технологий по защите окружающей среды, товары и услуги в этой области могли бы быть перспективными с точки зрения импорта в Россию. Несмотря на то, что сотрудничество со Швецией по данному вопросу ведется, существует большой потенциал для его развития.

Наиболее интересные для России направления: утилизация бытовых и промышленных отходов, очистка воды, создание устойчивых транспортных систем, опыт по планированию и строительству городов устойчивого развития.

По инициативе посольства Швеции в Москве создан проект «СимбиоСити Раша Бизнес Форум» (SymbioCity Russia Business Forum), объединяющий шведские компании данной отрасли, которые уже работают в России или хотят выйти на российский рынок. «СимбиоСити» направлено на решение следующих проблемных вопросов: ресурсосбережение и энергоэффективность, очистка воды, создание устойчивых транспортных систем, минимизация вредных выбросов, утилизация бытовых и промышленных отходов. Компании, которые входят в «СимбиоСити» - Свеко (Sweco), АльфаЛавалль (AlfaLaval), ОэФ (ÅF), КамфильФарр (CamfilFarr), Пресона (Presona), Энвак (Envac) и др.

III.3.3. Состояние выполнения решений Российско-Шведского Наблюдательного комитета по торговле и экономическому сотрудничеству, деятельность Российско-Шведского Делового совета, их влияние на развитие торгово-экономического сотрудничества с Российской Федерацией

Одним из эффективных инструментов содействия развитию торгово-экономического сотрудничества между Россией и Швецией является Российско-Шведский Наблюдательный комитет по торговле и экономическому сотрудничеству (Наблюдательный комитет или НК), учрежденный в 1993 г. в соответствии с Соглашением в форме обмена письмами между Министром внешних экономических связей Российской Федерации (письмо от 4 февраля 1993 г. за подписью Министра С. Глазьева) и Министром по делам Европы и внешней торговли Швеции (письмо Шведской Стороны аналогичного содержания за подписью Министра У. Динкельшпиля).

Председателем Российской части Наблюдательного комитета с 27 ноября 2010 г. до конца 2011 года являлся заместитель Председателя Правительства С.Б.Иванов. Распоряжением Правительства Российской Федерации от 20.11.2012 № 2140-Р на эту должность назначен Министр промышленности и торговли России Д.В. Мантуров.

Шведскую часть Наблюдательного комитета возглавляет Министр торговли Э.Бьёрлинг.

Основными направлениями в деятельности Наблюдательного комитета является анализ развития двусторонних торгово-экономических связей, содействие реализации инвестиционных и инновационных проектов, поиск и поддержка новых более эффективных форм экономического взаимодействия, а также решение проблемных вопросов.

XV Сессия Российско-Шведского Наблюдательного комитета по торговле и экономическому сотрудничеству под председательством заместителя Председателя Правительства Российской Федерации С.Б.Иванова и Министра торговли Швеции Э.Бьёрлинг была проведена в Стокгольме 30 марта 2011 г.

Торгпредство приняло активное участие в подготовке предложений по повестке дня сессии и по программе пребывания С.Б.Иванова и сопровождающих его лиц в Швеции, насыщению ее актуальными вопросами двустороннего

взаимодействия. Договоренности, достигнутые в ходе проведенных переговоров и встреч С.Б.Иванова и И.О.Щёголева, легли в основу формирования программы визита в Швецию Председателя Правительства России В.В.Путина в апреле 2011 г.

Принятые в ходе сессии НК и последовавшего за сессией визита в Стокгольм В.В.Путина решения и договоренности со шведской стороной реализуются в рамках деятельности Рабочих групп по сотрудничеству в области информационных технологий, здравоохранения, мирного освоения космоса, лесного хозяйства, в банковской сфере и в сфере инвестиционного взаимодействия, в области энергетики.

Новым инструментом в развитии экономического и в том числе инвестиционного сотрудничества между Россией и Швецией стал созданный 30 марта 2011 г. в ходе XV сессии Российско-Шведского Наблюдательного комитета по торговле и экономическому сотрудничеству Российско-Шведский Деловой совет (Russian-Swedish Business Council).

Российскую часть Делового совета возглавил Председатель Государственной корпорации «Банк развития и внешнеэкономической деятельности (ВНШЭКОНОМБАНК)» В.А. Дмитриев, шведскую – Генеральный директор концерна «Эрикссон» Х. Вестберг.

Целью создания Делового совета является содействие реализации потенциала экономической интеграции между Россией и Швецией на уровне бизнес – структур. Предполагается, что Деловой совет станет площадкой для обсуждения вопросов о расширении коммерческих связей, улучшении условий для ведения бизнеса и снятия барьеров для свободного движения товаров, капиталов, знаний и людей между Россией и Швецией. Развитие взаимодействия между представителями бизнес – структур России и Швеции позволит улучшить информированность предпринимателей с обеих сторон о наиболее перспективных направлениях инвестирования и взаимной торговли, упростить поиск партнеров для ведения бизнеса на территории другой страны, ускорить процесс выявления препятствий в ведении бизнеса.

Учредительное заседание Российской части совета состоялось 6 сентября 2011 г., 14 ноября 2011 г. прошло учредительное заседание Шведской части совета. В ходе Российско-шведского инвестиционного форума 17.11.2011 в Торговом представительстве России в Швеции состоялись первые публичные презентации Российской и Шведской частей совета, на следующий день, 18 ноября 2011 г. в Москве состоялась встреча сопредседателей совета. Первое совместное заседание Делового совета стороны договорились приурочить к очередной XVI сессии Российско- Шведского Наблюдательного комитета по торговле и экономическому сотрудничеству, которая состоится в Санкт-Петербурге 4 октября 2013 г.

III.3.4. Предложения по торгово-политическим мерам в области совершенствования торгово-экономических отношений

Одной из действенных мер совершенствования торгово-экономических отношений между Россией и Швецией могли бы стать приоритетные пилотные проекты в России с использованием современных шведских технологий.

Одним из наиболее интересных проектов в области энергоэффективности, продвигаемых шведской стороной, является проект по использованию тепловой

энергии сточных вод на Люберецких водоочистных сооружениях МГУП «Мосводоканал». Технологическая схема проекта основана на использовании тепловых насосов, которые превращают тепловую энергию сточных вод в тепло для централизованного теплоснабжения жилых домов. Обсуждение этого проекта идет уже более трех лет, и его неопределенный статус наносит имиджевые потери как правительству Москвы, от позиции которого зависит его реализация, так и репутации России в целом.

По мнению Торгпредства, подобные проекты могут быть реализованы в целом ряде городов России, поэтому проекту в Москве целесообразно придать статус пилотного и приоритетного проекта в сфере энергоэффективности.

Еще одним приоритетным пилотным проектом могло бы стать строительство в России завода по переработке автопокрышек по шведской технологии. По имеющимся предварительным данным, эта технология является высокорентабельной и позволяет получать нефтепродукты и высококачественный технический углерод, который может быть использован в качестве сырья для шинной промышленности и производства пластмасс. В случае успеха этот проект также может быть тиражирован в различных регионах России.

Несомненный интерес для России представляет также шведский опыт производства биогаза из остатков сточных вод на водоочистных сооружениях и использование биогаза в качестве топлива для городских автобусов. В России подобный проект реализовать легче, чем в Швеции, поскольку многие города нашей страны имеют развитые сети распределения природного газа. Очищенный биогаз является аналогом природного газа, поэтому может быть направлен в городские сети. Тем самым биогаз будет способствовать не только сокращению потребностей в закупках природного газа, но и уменьшению выбросов парниковых газов и улучшению экологической ситуации в российских городах.

Реализация подобных проектов может существенно улучшить имидж России как страны, которая стала заботиться об экологии и при этом высоко ценит шведский опыт в данной сфере.

III.4. ОБЗОР И ОЦЕНКА ПОЗИЦИЙ РОССИЙСКИХ КОМПАНИЙ НА РЫНКЕ ШВЕЦИИ, ПЕРСПЕКТИВЫ ЭКСПОРТА РОССИЙСКИХ ТОВАРОВ И УСЛУГ. ИНФОРМАЦИЯ О КОМПАНИЯХ — ПОТЕНЦИАЛЬНЫХ ИНВЕСТИТОРАХ В ОЭЗ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

За последние пять лет на товарных рынках Швеции изменения доли участия российских компаний не произошло. Российские компании пока слабо представлены в Швеции. По данным Шведского агентства по анализу экономического роста (Tillväxtanalys) в 2011 году¹² количество российских предприятий, зарегистрированных в Швеции, составило лишь 9 единиц (в 2010 году – 8). При этом общее количество иностранных компаний в стране насчитывает 14 041 компанию, на которой работает 631 014 сотрудников. В 2010 году иностранных компаний в Швеции было меньше на 414. Тройка стран, представители которых владеют самым большим количеством предприятий в Швеции: Норвегия, Дания и США.

III.4.1. Изменения по основным товарам, поставляемым в Швецию из России (по данным шведской статистики)

Россия является важнейшим для Швеции поставщиком **черных металлов**. В основном из России экспортируются чугуны в чушках, ферросплавы, прокат чугуна и стали с покрытием, прокат легированной стали, а также отходы и лом черных металлов. Объем российского экспорта черных металлов в Швецию в 2012 году уменьшился на 18,8%, по отношению к 2011 году, и составил 144,6 тыс. тонн или 105,5 млн. долл. США в ценовом выражении.

Шведский импорт черных металлов из России, млн. долл. США

	2008	2009	2010	2011	2012
Общий импорт	7728,3	3861,4	5796,4	7466,6	5877,4
Импорт из России	116,6	59,5	95,3	135,4	105,5
Доля России	1,50%	1,54%	1,64%	1,81%	1,8%

Источник: Центральное статистическое бюро Швеции

По данным Центрального статистического бюро Швеции, за последние годы произошли значительные изменения в структуре товарооборота **цветными металлами** между Россией и Швецией. Так, увеличился экспорт данной продукции из России в Швецию. Россия является важнейшим для Швеции поставщиком алюминия, меди и никеля. Доля России в общем объеме шведского импорта цветных металлов в 2012 году составила 5,7% (в 2011 году – 4,2%). При этом за последние два года существенно увеличились и поставки российской меди в Швецию. Объем российского экспорта цветных металлов в Швецию в 2012 году увеличился на 9,8%, по отношению к 2011 году, и составил 39,9 тыс. тонн или 155,8 млн. долл. США в ценовом выражении.

¹² Официальные статистические данные за 2012 год будут опубликованы Шведским Агентством по анализу экономического роста только в июне 2013 года.

Шведский импорт цветных металлов из России, млн. шв. крон / млн. долл. США

	2011, млн. шв. крон	2011, млн. долл. США	2012, млн. шв. крон	2012, млн. долл. США	Рост, %
Общий импорт	22 712	3494,1	18 659	2756,1	-18
Импорт из России	960,7	147,8	1 054,6	155,8	9,8
Доля России	4,2%		5,7%		35,7
Алюминий	428	65,8	473,2	69,9	10,6
Медь	298,2	45,9	465	68,7	55,9
Никель	227,2	34,9	108,3	16,0	-52,4

Источник: Центральное статистическое бюро Швеции

Доля **российской нефти** в шведском импорте в 2012 году составила около 41%. Физический объем импорта за год сократился с 9,8 до 8,3 млн. тонн. Наряду с Россией другими крупнейшими поставщиками нефти в Швецию в 2012 году были Норвегия (около 24% импорта), Великобритания (12%) и Дания (11%).

Шведский импорт из России сырой нефти с 2008 по 2012 гг.

Код ТН ВЭД 2709	2008		2009		2010		2011		2012	
	тыс. тонн	млн. долл. США	тыс. тонн	млн. долл. США	тыс. тонн	млн. долл. США	тыс. тонн	млн. долл. США	тыс. тонн	млн. долл. США
Общий импорт	19 184	13 140	16 960	7 362	18 224	10 457	17 981	14 379	20 429	16 824
Импорт из России	7 451	5 045	6 864	2 975	9 142	5 156	9 821	7 775	8 332	6 734
Доля России	38,8%	38,4%	40,5%	40,4%	50,2%	49,3%	54,6%	54,1%	40,8%	40,0%

Источник: Центральное статистическое бюро Швеции (Statistiska centralbyrån, www.scb.se)

* Курс шв. кроны к долл. США в 2012 г. – 6,77 шв. крон за 1 долл. США

Россия для Швеции является крупнейшим и основным поставщиком **обогащенного урана**. Поставки этого топлива в 2012 году в физическом выражении сократились на 55 тонн, при этом доля России в поставках урана в стоимостном выражении наоборот выросла и достигла 71,9%.

Шведский импорт обогащенного урана в 2008-2012 гг.

Код ТН ВЭД 28442035	2008		2009		2010		2011		2012	
	тонн	млн. долл. США	тонн	млн. долл. США	тонн	млн. долл. США	тонн	млн. долл. США	тонн	млн. долл. США
Общий импорт	503	688,8	513	642,5	742	834,9	595	776,2	567	772,5
Импорт из России	92	57,4	202	166,3	452	411,3	455	527,8	400	555,5

Доля России	18,3%	8,3%	39,4%	25,9%	60,9%	49,3%	76,5%	68,0%	70,5%	71,9%
-------------	-------	------	-------	-------	-------	-------	-------	-------	-------	-------

* Курс шв. кроны к долл. США в 2012 г. – 6,77 шв. крон за 1 долл. США

Источник: Центральное статистическое бюро Швеции

Доля России в поставках угля в Швецию составляет около 22%. Импорт угля из России в 2012 году по физическому объему сократился на 21% и составил около 502 тыс. тонн. При этом в стоимостном выражении доля России в импорте этого топлива выросла и достигла почти 17%.

Шведский импорт из России каменного угля в 2008-2012 гг.

Код ТН ВЭД 2701	2008		2009		2010		2011		2012	
	тыс. тонн	млн. долл. США	тыс. тонн	млн. долл. США	тыс. тонн	млн. долл. США	тыс. тонн	млн. долл. США	тыс. тонн	млн. долл. США
Общий импорт	2 860	671,6	1861	300,4	3285	628,2	3 010	743,8	2 253	433,8
Импорт из России	764	104,1	419	43,3	655	83,8	636	102,0	502	71,9
Доля России	26,7%	15,5%	22,5%	14,4%	19,9%	13,3%	21,1%	13,7%	22,3%	16,6%

Источник: Центральное статистическое бюро Швеции

После введения Россией в 2008 году экспортных пошлин на сырую древесину доля нашей страны в общем объеме импорта Швецией этого сырья сократилась примерно втрое. Сокращение поставок из России было компенсировано за счет импорта из Латвии и Эстонии. Доля России в поставках хвойных балансов в Швецию в 2012 году (по физическому объему) составила менее 3%, в поставках березовых балансов – около 13%. В стоимостном выражении доля России в импорте необработанной древесины в Швеции достигла 8%.

Шведский импорт древесины в 2008-2012 гг.

Код товара по ТН ВЭД	2008		2009		2010		2011		2012	
	тыс. тонн	млн. долл. США	тыс. тонн	млн. долл. США	тыс. тонн	млн. долл. США	тыс. тонн	млн. долл. США	тыс. тонн	млн. долл. США
Общий импорт, включая Россию										
4403 балансы	6 594	645,7	4 586	298,2	6 162	451,7	6 484	572,5	6 795	515,2
440320 хвойные	3 152	294,2	2 380	162,2	2 940	224,4	3 391	313,8	3624	290,4
440399 березовые	3 273	320,7	2 163	126,1	3 099	207,9	2 965	232,3	3 040	198,2
Импорт из России										
4403 балансы	1 181	132,7	319	24,1	508	43,8	451	42,8	486	41,2

440320 хвойные	167	21,6	46	4,2	67	6,5	71	7,2	97	10,2
440399 березовые	1 014	111,1	273	19,9	441	37,2	355	31,8	389	30,9
Доля России в шведском импорте сырой древесины в процентах										
4403 балансы	17,9%	20,5%	7,0%	8,1%	8,2%	9,7%	7,0%	7,5%	7,2%	8,0%
440320 хвойные	5,3%	7,3%	1,9%	2,6%	2,3%	2,9%	2,1%	2,3%	2,7%	3,5%
440399 березовые	31,0%	34,6%	12,6%	15,8%	14,2%	17,9%	12,0%	13,7%	12,8%	15,6%

Источник: Центральное статистическое бюро Швеции

III.4.2. Предложения по перспективным направлениям расширения российского экспорта

В области энергетики наибольший интерес для России могли бы представить технологии, в разработке которых шведские научные центры и компании, добились наиболее заметных результатов. К ним прежде всего относятся технологии возобновляемой энергетики, в т.ч.:

- производство биогаза на основе водоочистных сооружений;
- утилизация пищевых отходов для производства биогаза;
- очистка биогаза и использование биометана в качестве топлива для городского транспорта, грузовиков и легковых автомобилей;
- сжижение биогаза и его транспортировка на большие расстояния;
- использование биоэтанола в качестве топлива для дизельных городских автобусов;
- использование сжиженного природного газа/биогаза (СПГ/СБГ) в качестве топлива для тяжелых дизельных грузовиков;
- производство и эксплуатация гибридных дизель-электрических автобусов;
- переработка отработанных автошин с получением резиновых гранул, нефтепродуктов, энергетических газов и технического углерода.

В области технологий для лесопромышленного комплекса значительный интерес для России могли бы представить следующие перспективные технологии:

- газификация древесной биомассы и получение из нее биогаза;
- получение из древесной биомассы нефтепродуктов методом пиролиза;
- производство биодизельного топлива из т.н. «соснового эфира» (побочного продукта производства целлюлозы);
- замена нефтепродуктов в сфере отопления на возобновляемые топлива (древесная щепа, пеллеты);

- производство на базе целлюлозных заводов диметилового эфира (из черного щелока) и его использование в качестве топлива для тяжелых грузовиков;
- получение на целлюлозных предприятиях высококачественного лигнина и его использование в качестве печного топлива или сырья для получения полимеров.

Одним из перспективных направлений деятельности для российских компаний в Швеции могло бы стать создание совместных предприятий (как в России, так и в Швеции) по производству высокотехнологичной продукции за счет полного или частичного приобретения шведских высокотехнологичных компаний. Многие из таких компаний создаются для продвижения на рынок недавно разработанных перспективных технологий и нуждаются в стратегических инвесторах. Приобретение таких фирм позволило бы России со временем нарастить экспорт высокотехнологичной продукции не только в Швецию, но на другие зарубежные рынки. Для осуществления этой деятельности было бы целесообразно создать совместный российско-шведский инвестиционный фонд. Направлениями его деятельности могли бы, например, стать биотехнологии, в т.ч. технологии, связанные с возобновляемой энергетикой и переработкой отходов. Использование шведского технологического потенциала могло бы внести существенный вклад в осуществление Комплексной программы развития биотехнологий в России до 2020 года, принятой Правительством России весной 2012 г.

III.5. ИНФОРМАЦИЯ О НАИБОЛЕЕ ПОЛЕЗНЫХ ИНФОРМАЦИОННЫХ РЕСУРСАХ ПО ТОРГОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИМ ВОПРОСАМ В СЕТИ ИНТЕРНЕТ

Информационные порталы шведских государственных ведомств в большинстве своём отличаются содержательностью, предлагая посетителям широкий спектр информации, как общего, так и специализированного характера. Основными сведениями, которые представляют непосредственный интерес в работе Торгпредства, являются пресс-релизы, официальные заявления, информация о проведённых и предстоящих мероприятиях с участием руководства соответствующих ведомств, статистические данные. Кроме того, на Интернет – страницах многих госструктур нередко выкладываются подготовленные их экспертами материалы аналитического содержания, которые могут лечь в основу информационных документов Торгпредства. Ведению оперативной работы Торгпредства способствуют сведения о запланированных семинарах и конференциях.

Значительные объёмы актуальной информации экономического характера появляются на сайтах ежедневных газет, среди которых выделяется ведущее экономическое издание Скандинавии Дагенс Индустри (Dagens Industri). При этом особый интерес представляют периодически выходящие тематические приложения, отражающие ситуацию в конкретных отраслях: энергетика, металлургия, машиностроение. Общеполитические и общеэкономические сведения целесообразно

отслеживать по материалам двух основных шведских газет Dagens Nyheter и Svenska Dagbladet (Торгпредство располагает подпиской на все указанные издания). Новости индустрии и технологий подробно освещаются газетой Ny Teknik.

Отдельного упоминания заслуживают Интернет-ресурсы научно-исследовательских и образовательных учреждений, финансово-кредитных институтов, компаний и выставочных центров. Регулярный сбор информации на соответствующих порталах позволяет Торгпредству отслеживать происходящие в Швеции события политического и индустриально-экономического характера, знакомиться с результатами последних научных исследований, отслеживать деятельность ключевых игроков шведской экономики.

№	Ссылка на ресурс в Интернет	Название ресурса
Государственные структуры		
1.	www.regeringen.se	Правительство Швеции. <i>Информация о структуре и деятельности кабинета министров, сферах ответственности министерств экономического профиля: экономики, торговли, финансов; публикация пресс-сообщений.</i>
2.	www.sida.se	Шведское управление международного сотрудничества в области развития СИДА. <i>Сведения о деятельности Швеции в сфере оказания помощи заинтересованным государствам в вопросах экономического и социального развития.</i>
3.	www.scb.se	Центральное статистическое бюро Швеции. <i>Статистические данные о состоянии национальной экономики: структура и рост ВВП, уровень безработицы, занятости, портфель заказов на продукцию шведской промышленности, экспортно-импортные и другие ключевые показатели.</i>
4.	www.naturvarsdverket.se	Шведское государственное агентство по защите окружающей среды. <i>Официальные сведения о деятельности шведских органов государственной власти в области защиты окружающей среды.</i>
5.	www.kkv.se	Шведское управление по вопросам конкуренции. <i>Информация по ситуации в конкурентной среде Швеции; мерах, направленных на развитие конкуренции; законодательство в сфере конкуренции.</i>
6.	www.lantmateriet.se	Государственное агентство по

		землеустройству
7.	www.tillvaxtverket.se	Государственно управление содействия экономическому росту
8.	www.ekn.se	Ехportkreditnämnden, ЕКН Государственный комитет по обеспечению экспортных кредитов. <i>Сведения, касающиеся поддержки шведского экспорта посредством страхования предприятий и банков от возможных рисков; квартальные и годовые отчёты, в которых освещаются объёмы поддержки, страны-импортёры и компании-участники.</i>
9.	www.stockholmbusinessregion.com	Комитет региона Стокгольма по привлечению инвестиций и развитию туризма. <i>Информация об инвестиционных возможностях региона, данные о проведении мероприятий торгово-инвестиционного характера.</i>
10.	www.bolagsverket.se	Шведская служба регистрации предприятий
11.	www.arbetsformedlingen.se	Агентство по трудоустройству Швеции
12.	www.skogsstyrelsen.se	Шведское государственное управление лесного хозяйства. <i>Общая информация о лесном хозяйстве Швеции; условия ведения лесохозяйственной деятельности; меры по охране лесов.</i>
13.	www.energimyndigheten.se	Шведское энергетическое управление. <i>Новости энергетики, обзоры ситуации в энергетической отрасли, данные о внедрении возобновляемых источников энергии.</i>
14.	www.slv.se	Шведское Государственное продовольственное управление
15.	www.esv.se	Государственное бюро финансово-экономических методов управления.
16.	www.svk.se	Шведская государственная сетевая компания
17.	www.sweden.ru	Посольство Швеции в России. <i>Сведения о деятельности посольства Швеции в России, пресс-релизы, официальные заявления, касающиеся двусторонних отношений.</i>
Ассоциации и объединения		
18.	www.foretagarna.se	Шведская ассоциация владельцев

		предприятий
19.	www.svenskhandel.se	Ассоциация шведской торговли
20.	www.fairlink.se	Ассоциация выставочных комплексов Северной Европы. <i>Полезная информация о выставочных мероприятиях, проведение которых запланировано в Швеции в текущем году. Отслеживание мероприятий, которые могут представить интерес для Торгпредства.</i>
21.	www.jernkontoret.se	Ассоциация предприятий черной металлургии Швеции «Йернконтурет»
22.	www.lrf.se	Ассоциация шведских фермеров
23.	www.svensktnaringsliv.se	Ассоциация шведских предпринимателей
24.	www.lo.se	Центральное объединение профессиональных союзов Швеции
25.	www.livsmedelsforeningen.se	Продовольственный союз
26.	www.skogsindustrierna.org	Шведское объединение лесной, деревоперерабатывающей и целлюлозно-бумажной промышленности
27.	www.svebio.se	Шведская ассоциация биоэнергетики
28.	www.svepinfo.se	Шведская ассоциация тепловых насосов
29.	www.svenskaagg.se	Отраслевая организация «Шведские яйца»
30.	www.svenskfagel.se	Шведская отраслевая организация «Шведская птица»
31.	www.bilsweden.se	Шведская отраслевая организация автопроизводителей «Биль Свиден»
32.	www.svenskaagg.se	Отраслевая организация «Шведские яйца»
33.	www.almega.se	Отраслевая организация сферы услуг
Научно-исследовательские институты		
34.	www.hui.se	Институт исследования торговли Швеции
35.	www.si.se	Шведский институт
36.	www.konj.se	Шведский конъюнктурный институт. <i>Анализ основных макроэкономических показателей, прогноз развития шведской и мировой экономики.</i>
37.	www.ivl.se	Шведский институт охраны окружающей среды
Средства массовой информации		
38.	www.dn.se	Газета «Дагенс Нюхетер»
39.	www.svd.se	Газета «Свенска Дагбладет»
40.	www.di.se	Газета «Дагенс Индустрии»
41.	www.aftonbladet.se	Газета «Афтонбладет»
42.	www.expressen.se	Газета «Экспрессен»
43.	www.nyteknik.se	Газета «Нютекник»
44.	www.sr.se	Шведское радио
45.	www.e24.se	Новостной экономический портал «E24»
46.	www.ekonomifakta.se	Портал экономической информации

		«Экономифакта». <i>Детализированная, представленная в графическом виде информация, отражающая основные макроэкономические показатели, включая уровень инфляции и безработицу среди молодёжи.</i>
Банки		
47.	www.nib.int	Северный инвестиционный банк
48.	www.nordea.se	Банк «Нордеа»
49.	www.seb.se	Банк «СЭБ»
50.	www.handelsbanken.se	Банк «Хандельсбанкен»
51.	www.swedbank.se	Банк «Сведбанк»
Компании		
52.	www.sweco.com	Компания «Свеко»
53.		
54.	www.swentec.se	Шведский совет по продвижению природоохранных предприятий
55.	www.ssab.com	Компания «ССАБ»
56.	www.sandvik.com	Компания «Сандвик»
57.	www.volvogroup.com	Концерн «АБ Вольво»
58.	www.scania.com	Компания «Скания»
59.	www.lantmannen.se	Концерн «Лантмэннен»
Прочее		
60.	www.swedishtrade.com	Шведский экспортный совет. <i>Информация о политике Швеции в экспортной сфере; статистика; правовая информация, касающаяся экспортного регулирования; данные о проводящихся совместно с иностранными партнёрами мероприятиях.</i>
61.	www.handelskammaren.com	Торговая палата Швеции
62.	www.verksamt.se	Сайт для предпринимателей Швеции
63.	www.stofair.se	Стокгольмский международный выставочный центр
64.	www.oecd.org	ОЭСР
65.	www.eu.eu	Сайт Европейского Союза
66.	www.eurostat.eu	Евростат
67.	www.ebrd.com	ЕБРР
68.	www.helcom.fi	Хельсинская Комиссия ХЕЛКОМ
69.	www.wto.org	ВТО
70.	www.cbss.org	СГБМ (Совет государств Балтийского моря)
71.	www.norden.org	Северный Совет и Совет министров Северных стран
72.	www.upphandlingar.se	Информация о проводимых тендерах при госзакупках

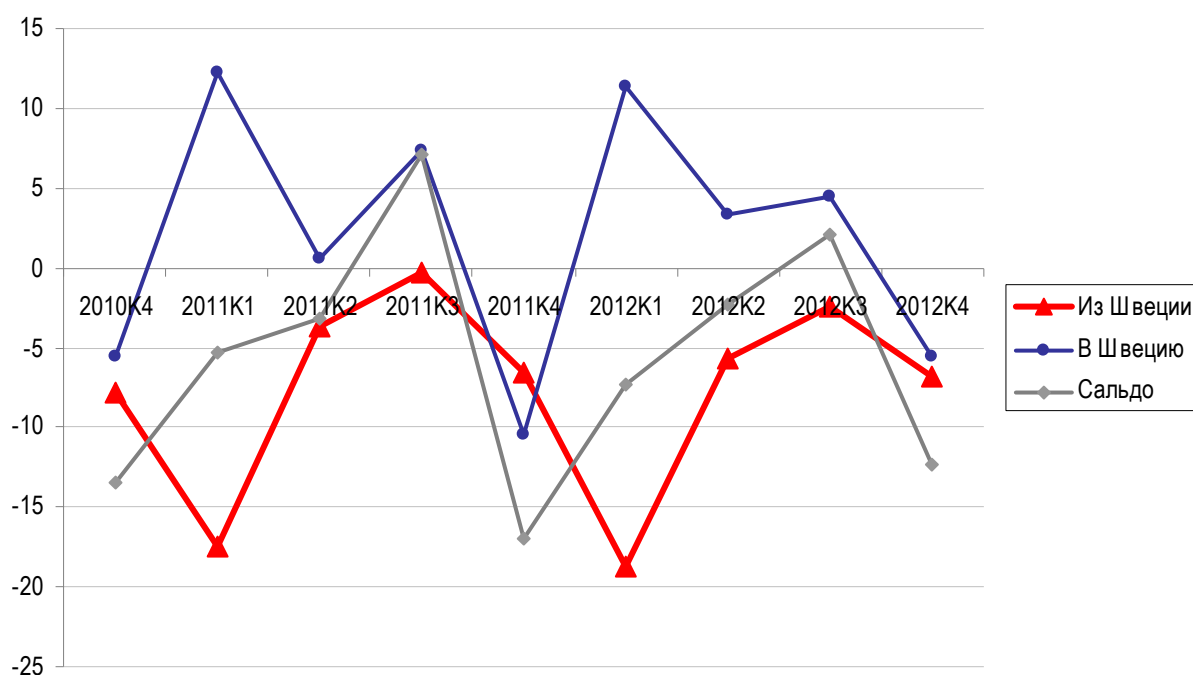
IV. ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПОЛИТИКА ШВЕЦИИ И ИНОСТРАННЫЕ ИНВЕСТИЦИИ

IV.1. Инвестиционная политика Швеции, а также план крупных деловых мероприятий, планируемых к проведению

IV.1.1. Основные направления и приоритеты инвестиций (исходящих, входящих)

По итогам 2012 года *прямые инвестиции* шведских компаний за рубеж составили 227 млрд. шв. крон (около 33,5 млрд. долл. США, прирост на 24% по сравнению с 2011 годом), в то время как в Швецию поступило 93 млрд. шв. крон (около 13,7 млрд. долл. США), что на 55% больше, чем в 2011 году.

Шведские прямые инвестиции, млрд. долл. США (поквартально)



Источник: ЦСБ Швеции

Транснациональные корпорации стремятся к минимизации издержек за счет использования преимуществ налогообложения и финансирования, различающихся от страны к стране. В результате часть прямых инвестиционных потоков представляет собой перемещение капитала между странами и не является полноценным отражением изменения объемов зарубежных вложений.

Баланс прямых инвестиций по итогам 4 квартала 2012 г. показал отток средств в размере 82 млрд. шв. крон (около 12,1 млрд. долл. США), при этом шведские прямые инвестиции за рубеж составили 45 млрд. шв. крон (около 6,6 млрд. долл. США), а иностранные инвестиции в Швецию составили минус 37 млрд. шв. крон

(около минус 5,5 млрд. долл. США), т. е. произошел возврат средств шведских инвесторов из-за рубежа.

Балансовая оценка накопленного запаса шведских прямых инвестиций выросла к концу 2011 года¹³ до 2544 млрд. шв. крон (около 375,8 млрд. долл. США). Это на 93 млрд. шв. крон больше, чем на конец 2010 года. Накопленные инвестиции в форме собственного капитала и недвижимости в непосредственном владении выросли на 30 млрд. шв. крон до уровня 2449 млрд. шв. крон (около 361,7 млрд. долл. США). Чистая задолженность перед зарубежными дочерними и зависимыми компаниями выросла в 2011 году на 63 млрд. шв. крон и достигла 89 млрд. шв. крон (около 13,1 млрд. долл. США).

Накопленные прямые шведские инвестиции за рубежом и их доля в ВВП с 2002 по 2011 годы

(млрд. шв. крон — левая шкала, проценты от ВВП — правая шкала)



Примечание. Под чистой задолженностью понимается чистая финансовая задолженность зарубежных реципиентов (текущая- и долгосрочная) шведским предприятиям.

Средневзвешенный курс шв. кроны к долл. США в 2012 г.: 1 долл. США = 6,77 шв. крон.

Источник: ЦСБ Швеции

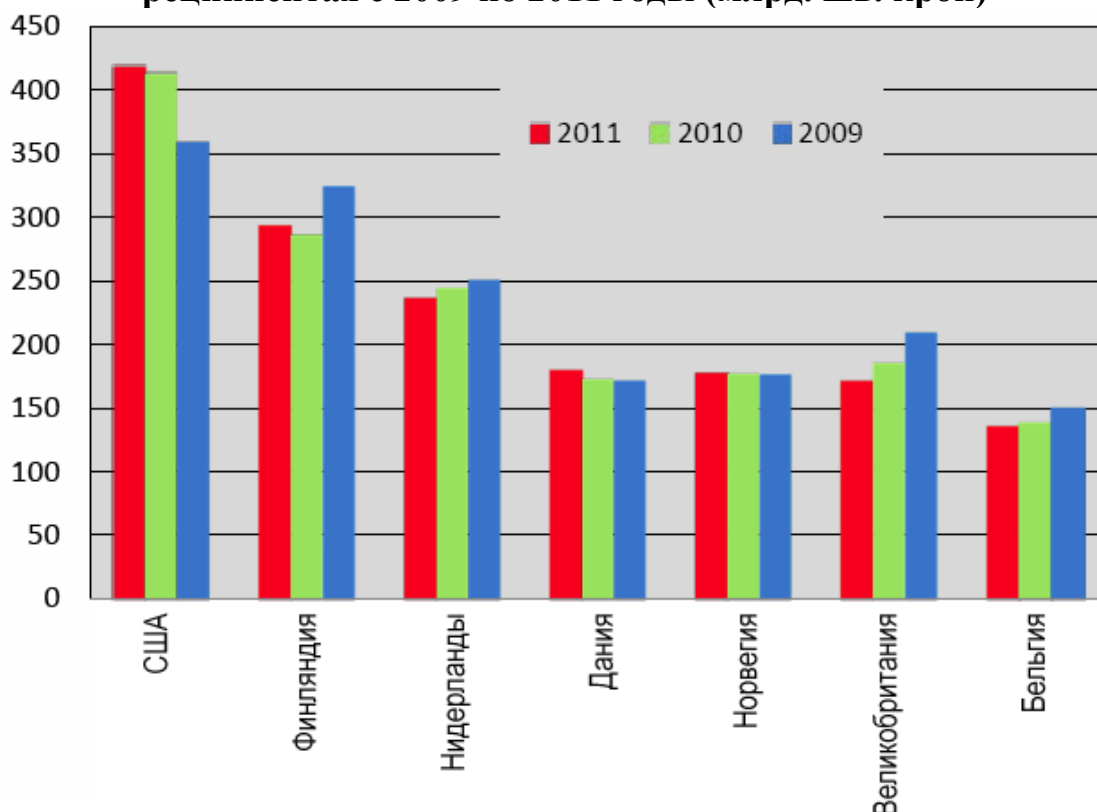
¹³ Здесь и далее некоторые показатели инвестиционной динамики приводятся по состоянию на 2011 год. Отчет ЦСБ Швеции об инвестициях за 2012 год будет опубликован в конце 2013 года.

География накопленных прямых шведских инвестиций на начало 2012 года ¹⁴ (доли от общего объема накопленных прямых инвестиций)



Источник: ЦСБ Швеции

Динамика накопленных шведских инвестиций в семи крупнейших странах-реципиентах с 2009 по 2011 годы (млрд. шв. крон)



Источник: ЦСБ Швеции

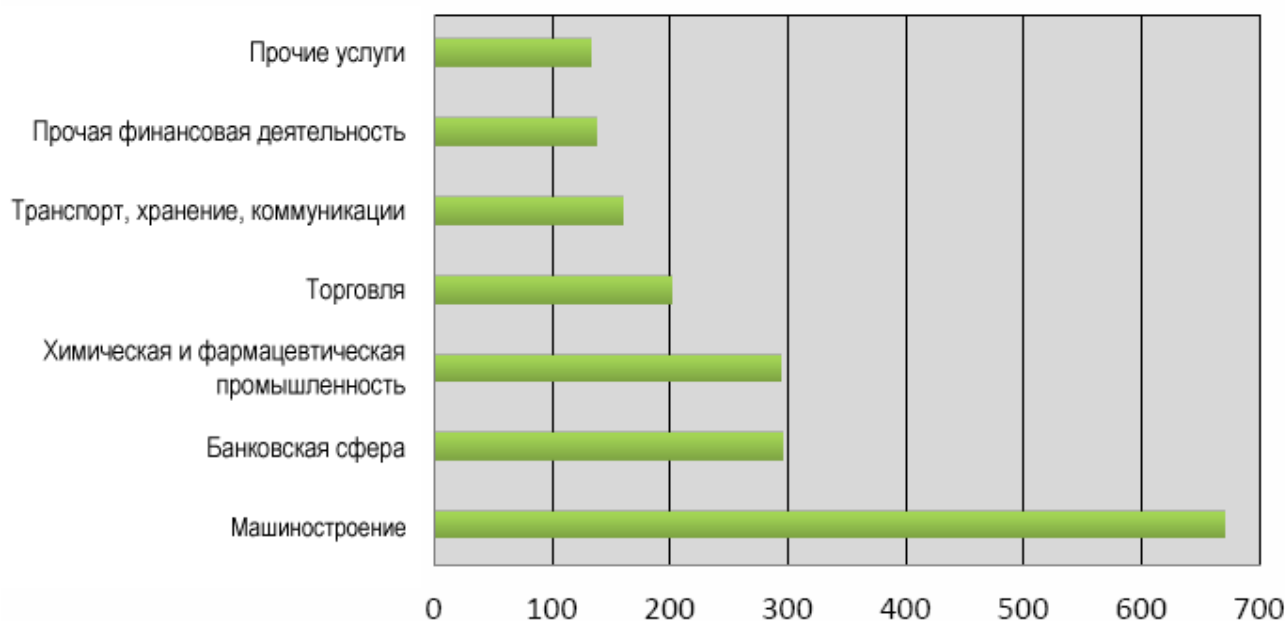
Примечание. Средневзвешенный курс шв. кроны к долл. США в 2012 г.: 1 долл. США = 6,77 шв. крон.

Отраслевая структура накопленных прямых шведских инвестиций за рубежом не претерпела серьезных изменений. По-прежнему, значительная доля накопленных

¹⁴ Здесь и далее некоторые показатели инвестиционной динамики приводятся по состоянию на 2011 год. Отчет ЦСБ Швеции об инвестициях за 2012 год будет опубликован в конце 2013 года.

прямых инвестиций сосредоточена в машиностроении, банковской отрасли, химической промышленности и фармацевтике.

Накопленные прямые шведские инвестиции за рубежом в семи крупнейших отраслях на конец 2011 года (млрд. шв. крон)¹⁵



Источник: ЦСБ Швеции

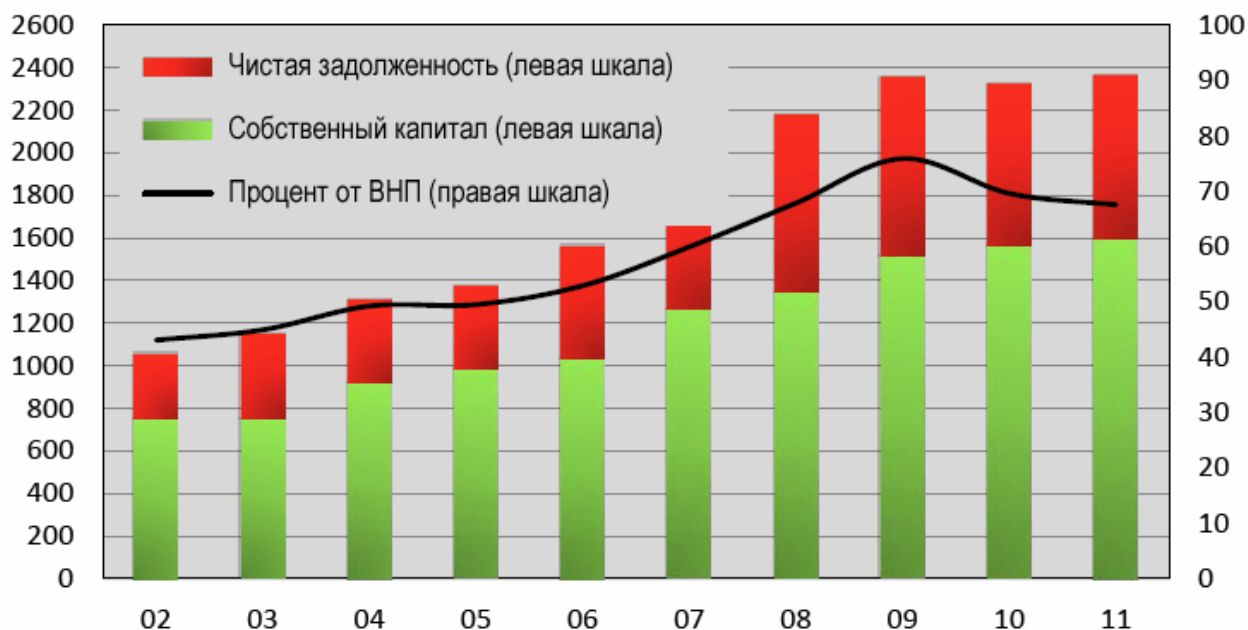
Примечание. Средневзвешенный курс шв. кроны к долл. США в 2012 г.: 1 долл. США = 6,77 шв. крон.

Накопленные прямые зарубежные инвестиции в Швецию составили на конец 2011 года 2362 млрд. шв. крон (около 348,9 млрд. долл. США), более 67% из них составил собственный капитал предприятий.

¹⁵ Здесь и далее некоторые показатели инвестиционной динамики приводятся по состоянию на 2011 год. Отчет ЦСБ Швеции об инвестициях за 2012 год будет опубликован в конце 2013 года.

Накопленные прямые зарубежные инвестиции в Швецию и их доля в ВВП с 2002 по 2011 годы ¹⁶

(млрд. шв. крон — левая шкала, проценты от ВВП — правая шкала)



Примечание. Под чистой задолженностью понимается финансовая задолженность (текущая и долгосрочная) зарубежным владельцам.

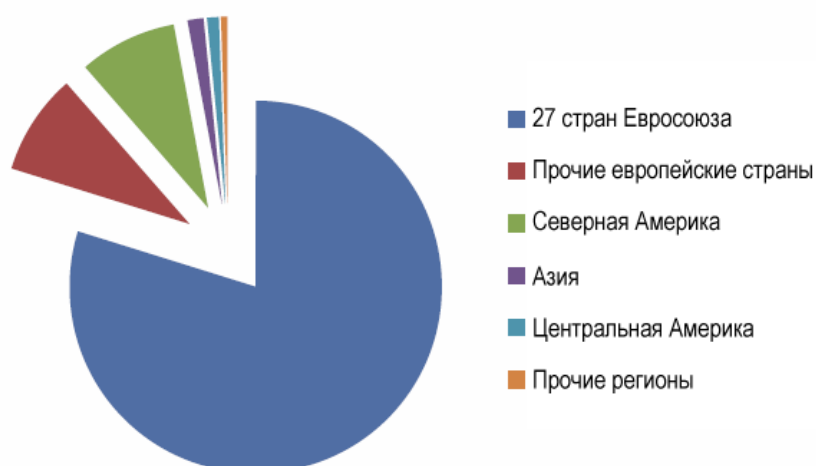
Источник: ЦСБ Швеции

Примечание. Средневзвешенный курс шв. кроны к долл. США в 2012 г.: 1 долл. США = 6,77 шв. крон.

За последние 10 лет страны доля стран Евросоюза в общем объеме накопленных зарубежных инвестиций в Швеции выросла с 61% в 2002 до 80% в 2011 году. Доля США за соответствующий период уменьшилась с 21% до 7%. Снижение доли США между 2007 и 2010 годами в значительной степени объясняется перемещениями и другими изменениями закона о прямых инвестициях. Азиатские накопленные прямые инвестиции в Швеции по-прежнему сравнительно малы — азиатские собственники владеют лишь около 1% накопленных прямых инвестиций.

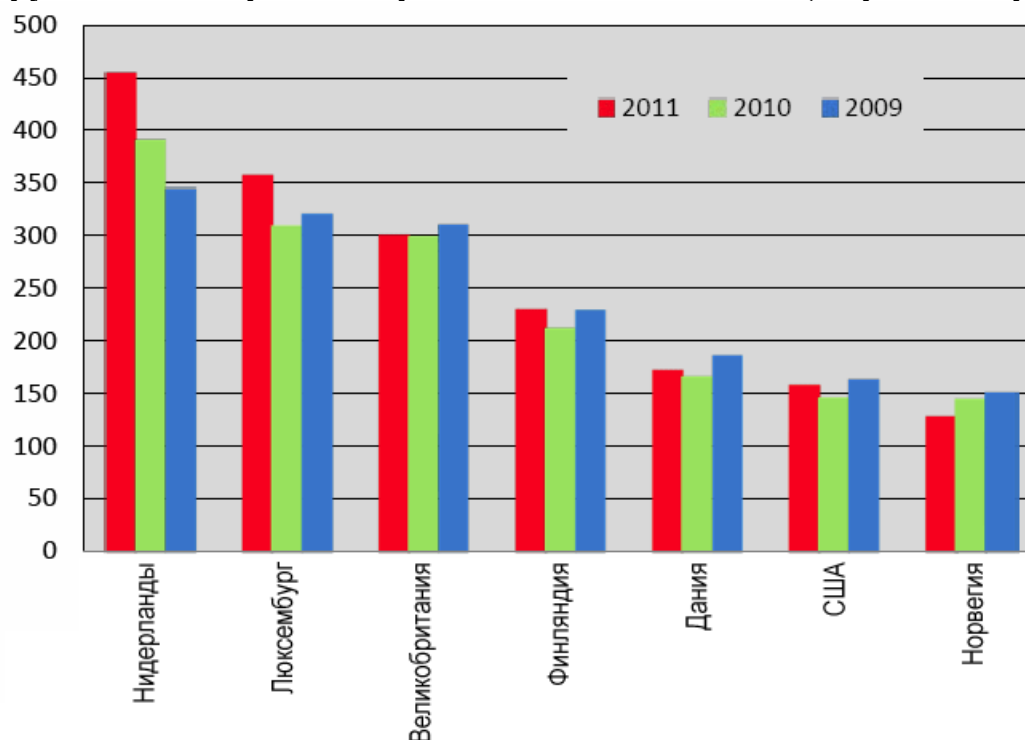
¹⁶ Здесь и далее некоторые показатели инвестиционной динамики приводятся по состоянию на 2011 год. Отчет ЦСБ Швеции об инвестициях за 2012 год будет опубликован в конце 2013 года.

Географическое распределение накопленных прямых иностранных инвестиций в Швецию в 2011 году¹⁷



Источник: ЦСБ Швеции

Динамика накопленных прямых иностранных инвестиций в Швеции для семи крупнейших стран-доноров с 2009 по 2011 годы (млрд. шв. крон)



Источник: ЦСБ Швеции

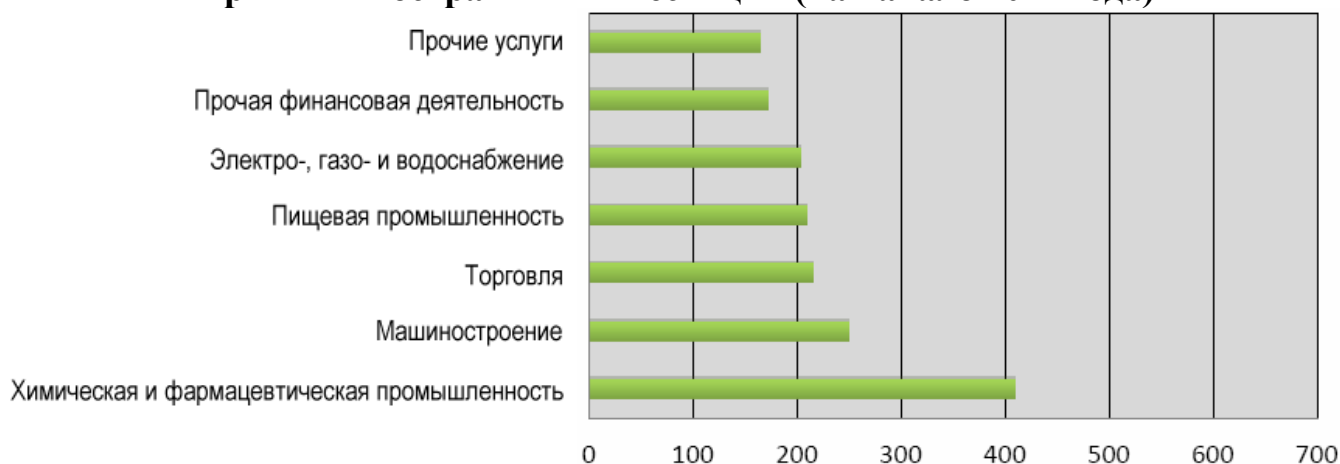
Примечание. Средневзвешенный курс шв. кроны к долл. США в 2012 г.: 1 долл. США = 6,77 шв. крон.

Значительная часть накопленных в Швеции прямых иностранных инвестиций, происходящих из Нидерландов, Люксембурга и Бельгии, контролируется корпорациями из других стран, в т. ч. из самой Швеции. Это объясняется тем, что концерны зачастую размещают холдинговые и управляющие компании в этих странах.

¹⁷ Здесь и далее некоторые показатели инвестиционной динамики приводятся по состоянию на 2011 год. Отчет ЦСБ Швеции об инвестициях за 2012 год будет опубликован в конце 2013 года.

В распределении накопленных в Швеции прямых иностранных инвестиций по отраслям первое место принадлежит химической и фармацевтической промышленности.

Семь крупнейших отраслей экономики Швеции по объему накопленных прямых иностранных инвестиций (на начало 2012 года)



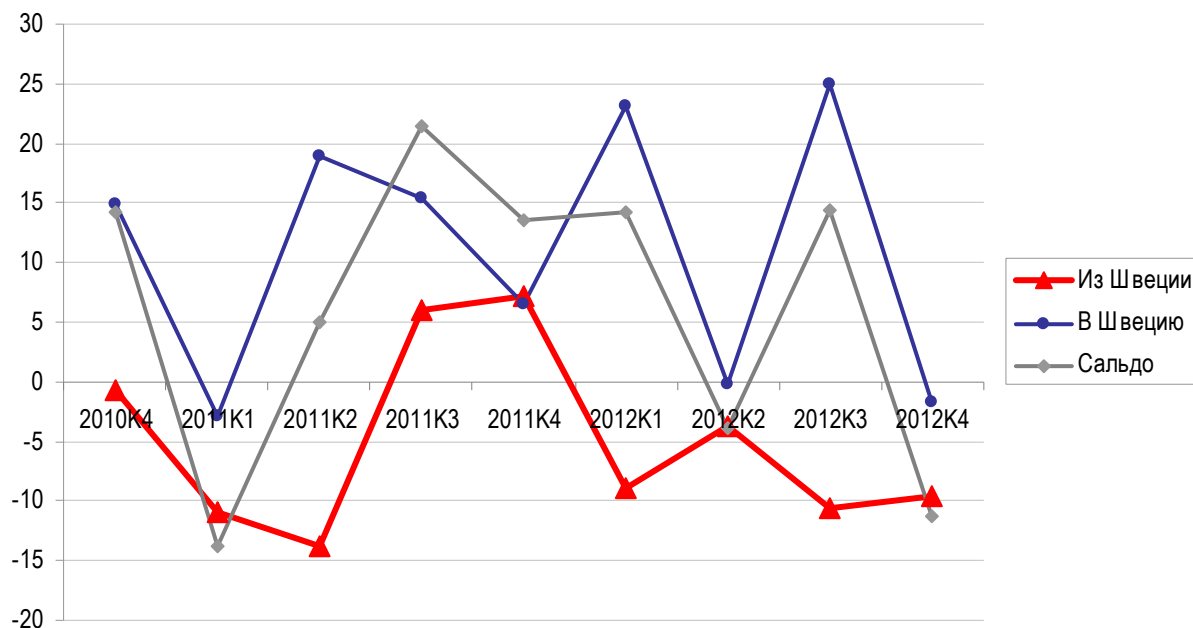
Источник: ЦСБ Швеции

Доходы на шведский капитал за рубежом составили в 2011 году 224 млрд. шв. крон (около 33,1 млрд. долл. США), что на 9% меньше по сравнению с 2010 годом. Промышленное производство — отрасль, на которую приходится большая часть дохода. Доходы от зарубежных прямых инвестиций в Швеции составили в 2011 году 105 млрд. шв. крон, что на 29% ниже уровня 2010 года. Результат после процентов улучшился по сравнению 2010 годом, но сильный рост прибыли от реализации, которая исключается из расчета дохода на инвестиции, привел к снижению общего дохода на инвестиции. Промышленное производство и химическая и фармацевтическая промышленность составили основную часть дохода. При этом доходы в химической и фармацевтической промышленности снизились по сравнению с 2010 годом.

Из 224 млрд. шв. крон, полученных зарубежными компаниями со шведским капиталом в 2011 году, 105 млрд. шв. крон были реинвестированы. Реинвестированные доходы от прямых зарубежных инвестиций в Швеции были отрицательными и составили в 2011 году – 1 млрд. шв. крон. Этот показатель рассчитывается вычитанием учтенных/выплаченных дивидендов из дохода соответствующего года.

За весь 2012 год приток *портфельных инвестиций* составил 91 млрд. шв. крон (около 13,4 млрд. долл. США), что значительно меньше, чем в 2011 году (173 млрд. шв. крон, или около 26,6 млрд. долл. США). Приток был обусловлен покупкой иностранными инвесторами в течение 2012 года шведских ценных бумаг, приносящих процентный доход. Одновременно шведские инвесторы покупали акции и доли в капитале за границей, что обусловило отток капитала.

Шведские портфельные инвестиции, млрд. долл. США (поквартально)



За 2012 год сальдо движения *прочих инвестиций, производных финансовых инструментов и валютных резервов* составило минус 89,6 млрд. шв. крон (около минус 13,2 млрд. долл. США), что в 4 раза меньше уровня 2011 года.

IV.1.2. Формы государственного регулирования инвестиционной деятельности

Шведское законодательство, с учетом некоторых исключений, не устанавливает ограничений на прямые иностранные инвестиции, как в отношении недвижимого имущества, так и других видов собственности.

Система шведского права также не предъявляет жестких требований к организационно-правовой форме юридического лица, осуществляющего инвестирование. При этом шведским Законом «О компаниях» (SFS 2005:551) установлены ограничения по регистрации компаний для резидентов третьих стран, в частности:

- при регистрации единоличной компании или товарищества необходимо назначить управляющим фирмы лицо, постоянно проживающее в Швеции (резидента);

- при регистрации акционерного общества или ассоциации исполнительный директор и, по меньшей мере, половина членов правления, должны быть резидентами стран Европейского Экономического Пространства (страны ЕС + Исландия, Норвегия, Лихтенштейн и Швейцария). В иных случаях необходимо обращаться за специальным разрешением в Правительство Швеции;

- при регистрации отделения иностранной компании в Швеции исполнительный директор и его заместитель должны быть резидентами стран Европейского Экономического Пространства. В ином случае также необходимо обращаться за специальным разрешением в Правительство Швеции.

Основными нормативными правовыми актами, регулирующими порядок открытия, функционирования и осуществления предпринимательской деятельности представительств (филиалов) иностранных компаний на территории Швеции, являются Закон «Об иностранных филиалах» (SFS 1992:160) и Постановление Правительства «Об иностранных филиалах» (SFS 1992:308).

Фактически все виды деятельности, которые в соответствии с действующим законодательством Швеции могут осуществляться шведскими юридическими и физическими лицами, могут также осуществляться и представительствами иностранных компаний. Законом «Об иностранных филиалах» также установлено, что для осуществления отдельных видов деятельности (банковских и брокерских услуг, страхования, строительства, добычи полезных ископаемых, радио/ТВ, туризма, гостиничного бизнеса и т.д.) представительства иностранных компаний обязаны получить специальное разрешение компетентных шведских властей. При этом иностранные инвесторы могут приобрести уже действующие шведские компании.

Шведский Закон «О конкуренции» (SFS 1993:20) устанавливает правовой механизм обеспечения соблюдения равных условий для всех лиц, осуществляющих предпринимательскую деятельность. Необходимо отметить, что данный Закон в основном соответствует законодательству ЕС о конкуренции.

IV.1.3. Информация о значимых инвестиционных мероприятиях (форумах, семинарах, т.п.) страны пребывания

– В отчетном периоде Торгпредством инициировано, подготовлено и проведено значительное число мероприятий, направленных на продвижение российского высокотехнологического экспорта, привлечения прямых инвестиций, а также в поддержку развития малого и среднего предпринимательства в России. Следует отметить, что в мероприятиях Торгпредства приняло участие более 700 шведских участников, подавляющее большинство круглых столов, семинаров, конференций и форумов готовилось и проводилось в тесном взаимодействии с регионами, а некоторые из них приводились в совершенно новом формате (например – двусторонние российско шведские бизнес – миссии).

IV.2. Политика страны пребывания в области привлечения иностранных инвестиций (инвестиционный режим)

Иностранные инвестиции – решающий фактор устойчивого развития шведской экономики, обеспечивающий привлечение передовых технологий и повышение конкурентоспособности, стимулирующий занятость и дальнейшее наращивание экспортного потенциала.

Швеция традиционно входит в число первых двадцати стран мира – крупнейших получателей инвестиций с долей 1,4% от общемировых инвестиционных вложений.

Крупнейшие страны – получатели иностранных инвестиций

№ п/п	Страна	Млрд. долл. США	Проценты
1.	США	720	14,5
2.	Великобритания	324	6,5
3.	Китай	287	5,8
4.	Бельгия	262	5,3
5.	Франция	218	4,4
6.	Канада	182	3,7
7.	Россия	169	3,4
8.	Гонконг	162	3,3
9.	Испания	153	3,1
10.	Германия	137	2,7
11.	Нидерланды	135	2,7
12.	Венгрия	128	2,6
13.	Австралия	115	2,3
14.	Бразилия	106	2,1
15.	Индия	100	2,0
16.	Виргинские острова	98	2,0
17.	Саудовская Аравия	96	1,9
18.	Италия	88	1,8
19.	Швеция	72	1,4
20.	Швейцария	66	1,3
	Всего топ 20	3618	72,6
	Прочие страны	1367	27,4
	Весь мир	4985	100,0

Источник: UNCTAD (2012)

В 2012 году приток инвестиций в страну составил более 13,7 млрд. долл. США. По данным ЦСБ Швеции крупнейшими инвесторами в шведскую экономику 2012 году стали Нидерланды, Люксембург, Великобритания и Финляндия.

Компании в Швеции с иностранным участием (по странам)

№ п/п	Страна	Число занятых	Стоимость млрд. шв. крон/ млрд. долл. США
1.	США	99 074	164/25
2.	Великобритания	78 693	315/48
3.	Финляндия	62 487	226/35
4.	Дания	58 090	182/28
5.	Норвегия	56 049	151/23
6.	Германия	55 195	131/20
7.	Нидерланды	42 651	358
8.	Люксембург	42 115	341/52

9.	Франция	42 039	71/11
10.	Швейцария	24 362	66/10
	Прочие страны	64 809	348/54
	Весь мир	625 564	2 353/362

Источник: Tillväxtanalys (2012)

Распределение иностранных инвестиций по отраслям

	Млрд. шв. крон/млрд. долл. США	Проценты
Химия и фармацевтика	446/69	19
Страхование и финансы	236/38	10
Промышленное производство	229/35	10
Энергетика	210/32	9
Торговля	201/31	9
Продовольственные товары	192/30	8
Строительство и недвижимость	134/21	6
Деревообработка и целлюлозно-бумажная промышленность	115/18	5
Транспорт и коммуникации	104/16	4
Прочие отрасли	486/75	21
Всего	2353/362	100

Источник: Центральное статистическое бюро Швеции (2012)

IV.2.1. Перечень двусторонних инвестиционных соглашений (ВИТ) и соглашений о свободной торговле с инвестиционными блоками (FTA), заключенных страной пребывания

Двусторонние инвестиционные соглашения Швеции

Страна	Дата подписания	Дата вступления в силу	Источник публикации (Собрание международных договоров)
Албания	31 марта 1995	1 апреля 1996	SÖ 1996:7
Алжир	15 февраля 2003	1 апреля 2005	SÖ 2005:8
Аргентина	22 ноября 1991	28 сентября 1992	SÖ 1992:91
Армения	8 февраля 2006		не опубликовано
Беларусь	20 декабря 1994	1 ноября 1996	SÖ 1996:35
Болгария	19 апреля 1994	1 апреля 1995	SÖ 1995:12
Боливия	20 сентября 1990	3 июля 1992	SÖ 1992:19
Босния и Герцеговина	31 октября 2000	1 января 2002	SÖ 2002:1
Венгрия	21 апреля 1987	21 апреля 1987	SÖ 1987:79

Страна	Дата подписания	Дата вступления в силу	Источник публикации (Собрание международных договоров)
Венесуэла	25 ноября 1996	5 января 1998	SÖ 1998:4
Вьетнам	8 сентября 1993	2 августа 1994	SÖ 1994:69
Гватемала	12 февраля 2004		SÖ 2005:49
Гонконг	27 мая 1994	26 июня 1994	SÖ 1994:19
Египет	15 июля 1978	29 января 1979	SÖ 1979:1
Зимбабве	6 октября 1997		не опубликовано
Индия	4 июля 2000	1 апреля 2001	SÖ 2001:2
Индонезия	17 сентября 1992	18 февраля 1993	SÖ 1993:68
Иран	5 декабря 2005	18 февраля 1993	SÖ 2008:11
Йемен	29 октября 1983	23 февраля 1984	SÖ 1983:110
Казахстан	25 октября 2004		не опубликовано
Киргизская Республика	8 марта 2002	1 апреля 2003	SÖ 2003:3
Китай	29 марта 1982	29 марта 1982	SÖ 1982:28 SÖ 2004:13 (Протокол)
Корея	30 августа 1995	18 июня 1997	SÖ 1997:5
Кот'д Ивуар	27 августа 1965	3 ноября 1966	SÖ 1966:31
Кувейт	7 ноября 1999	10 мая 2002	SÖ 2002:16
Лаосская Народно-Демократическая Республика	29 августа 1996	1 января 1997	SÖ 1996:37
Латвия	10 марта 1992	6 ноября 1992	SÖ 1992:93
Ливан	15 июня 2001	3 ноября 2001	SÖ 2001:48
Литва	17 марта 1992	1 сентября 1992	SÖ 1992:92
Маврикий	23 февраля 2004		не опубликовано
Мадагаскар	2 апреля 1966	23 июня 1967	SÖ 1967:33
Македония (БЮ)	7 мая 1998	1 октября 1998	SÖ 1998:25
Малайзия	3 марта 1979	6 июля 1979	SÖ 1979:17
Мальта	24 августа 1999	1 января 2000	SÖ 1999:37
Марокко	26 сентября 1990		SÖ 1991:76
Мексика	3 октября 2000	1 июля 2001	SÖ 2001:14
Монголия	20 октября 2003		не опубликовано
Мозамбик	23 октября 2001		SÖ 2007:27
Нигерия	18 апреля 2002		не опубликовано
Никарагуа	27 мая 1999		не опубликовано
Объединенные Арабские Эмираты	10 ноября 1999	15 марта 2000	SÖ 2000:4

Страна	Дата подписания	Дата вступления в силу	Источник публикации (Собрание международных договоров)
Оман	13 июля 1995	8 июня 1996	SÖ 1996:8
Пакистан	12 марта 1981	14 июня 1981	SÖ 1981:8
Перу	3 мая 1994	1 августа 1994	SÖ 1994:22
Польша	13 октября 1989	4 января 1990	SÖ 1990:2
Российская Федерация	19 апреля 1995	7 июня 1996	SÖ 1996:39
Румыния	29 мая 2002	1 апреля 2003	SÖ 2003:2
Сенегал	24 февраля 1967	23 февраля 1968	SÖ 1968:22
Словацкая Республика	13 ноября 1990	23 сентября 1991	SÖ 1991:42
Словения	5 октября 1999	12 мая 2001	SÖ 2001:74
Танзания	1 сентября 1999	1 марта 2002	SÖ 2002:58
Таиланд	18 февраля 2000	23 ноября 2000	SÖ 2001:66
Тунис	15 сентября 1984	13 мая 1985	SÖ 1985:25
Турция	11 апреля 1997	8 октября 1998	SÖ 1998:27
Узбекистан	29 мая 2001	1 октября 2001	SÖ 2001:44
Украина	15 августа 1995	1 марта 1997	SÖ 1996:38
Уругвай	17 июня 1997	1 декабря 1999	SÖ 1999:77
Филиппины	17 августа 1999		не опубликовано
Хорватия	23 ноября 2000	1 августа 2002	SÖ 2002:23
Чешская Республика	13 ноября 1990	23 сентября 1991	SÖ 1991:42
Чили	24 мая 1993	30 декабря 1995	SÖ 1995:69
Шри-Ланка	30 апреля 1982	30 апреля 1982	SÖ 1982:16
Эквадор	31 мая 2001	1 марта 2002	SÖ 2002:6
Эстония	31 марта 1992	20 мая 1992	SÖ 1992:94
Югославия	10 ноября 1978	21 ноября 1979	SÖ 1979:29
Южно-Африканская Республика	25 мая 1998	1 января 1999	SÖ 2000:66

Основные положения инвестиционных договоров Швеции с другими странами можно свести к следующим пунктам:

1. В первых статьях договора дается определение понятия «инвестиции». Термин «инвестиции» означает все виды имущественных ценностей, которые инвестор одной Договаривающейся Стороны вкладывает на территории другой Договаривающейся Стороны в соответствии с ее национальным законодательством в том числе:

– движимое и недвижимое имущество, соответствующие имущественные права, а также арендные права;

- акции, вклады, облигации и другие формы участия в компании или предприятии;
- права требования по денежным средствам или любым договорным обязательствам, имеющим экономическую ценность;
- права на интеллектуальную собственность, а также технологию, ноу-хау и деловую репутацию;
- права на осуществление хозяйственной деятельности, предоставляемые по закону либо договору, включая права на разведку, добычу или эксплуатацию природных ресурсов.

2. В последующих статьях договора дается определение понятию **«инвестор»**. Термин «инвестор» означает:

- любое физическое лицо, являющееся гражданином Договаривающейся Стороны в соответствии с ее законодательством;
- любое юридическое лицо, созданное в соответствии с законодательством Договаривающейся Стороны.

3. Договор предусматривает **полную защиту инвестиций**: «Капиталовложения, осуществленные инвесторами одной из Договаривающихся Сторон на территории другой Договаривающейся Стороны, будут пользоваться полной защитой в соответствии с положениями настоящего Соглашения».

4. Договор предоставляет другой стороне **справедливый и равноправный режим**: «Каждая из Договаривающихся Сторон будет обеспечивать на своей территории справедливый и равноправный режим в отношении капиталовложений, осуществленных инвесторами другой Договаривающейся Стороны, и не будет препятствовать путем принятия неоправданных или дискриминационных мер по управлению, содержанию, пользованию, владению или распоряжению такими капиталовложениями».

5. Договор устанавливает **общий запрет на экспроприацию и иные равнозначные ей меры**: «Ни одна из Договаривающихся Сторон не будет экспроприировать или национализировать капиталовложения, осуществленные инвесторами другой Договаривающейся Стороны, либо предпринимать иные меры, равные по последствиям экспроприации или национализации».

При этом, в отличие от положений российско-шведского соглашения 1995 года, споры по шведско-турецкому, шведско-хорватскому, шведско-арабскому (ОАЭ) соглашению разрешаются Международным центром по урегулированию инвестиционных споров (МЦУИС) согласно Вашингтонской конвенции 1965 года.

IV.2.2. Информация о российских инвестиционных проектах, а также оценка перспектив деятельности российских компаний на рынке страны пребывания

Объем российских инвестиций в Швеции сохраняется на незначительном уровне. По данным Росстата, стоимость российских накопленных инвестиций в Швецию составила на конец 2012 года лишь 91,58 млн. долл. США.

Инвестиционная активность российских компаний на рынке Швеции в течение 2012 года оставалась на достаточно низком уровне. Так, по экономическим причинам было принято решение о закрытии представительства авиакомпании «Россия – Российские авиалинии» в Швеции, что, очевидно, не будет

способствовать развитию российского присутствия на рынке авиаперевозок Скандинавии.

С другой стороны, российская компания «РусЛайн» открыла в Швеции дочернее предприятие Эйрлайн Саппорт Свиден (Airline Support Sweden AB) для организации базового и линейного обслуживания воздушных судов. Выход на производственные мощности (2-3 самолета в месяц) ожидается в первом полугодии 2013 года.

По неофициальным данным российский бизнес представлен в Швеции относительно слабо, наши соотечественники представляют в основном малый бизнес и работают, как правило, в сфере услуг (туризм, консалтинг, клиринговые услуги). Крупных российских инвесторов в Швеции не ожидают, понимая, что предполагаемые в Швеции нормы прибыли и налоговые нагрузки не являются привлекательными для российских предпринимателей.

IV.3. Основные итоги инвестиционного сотрудничества Российской Федерации со Швецией

С момента подписания 19 апреля 1995 г. «Соглашения между Правительством Российской Федерации и Правительством Королевства Швеция о поощрении и взаимной защите капиталовложений» Швеция устойчиво входит в число 10-12 крупнейших инвесторов в российскую экономику. Объем накопленных шведских инвестиций в экономике России на конец 2012 года составил 2 735 млн. долл. США, из которых 1 123 млн. долл. США составили прямые инвестиции. Традиционно шведские инвесторы в большей степени вкладывали в такие отрасли, как обрабатывающие производства (37%), транспорт и связь (26%) и финансовая деятельность (23%).

Собственные производственные сети в России активно развивают компании «Вольво – грузовые автомобили», «Скания», «Теле2», «Орифлэйм», СКФ, СЦА, АББ, «Альфа-Лаваль», «Тетра Пак» и др., а компания «ИКЕА» является крупнейшим в России частным инвестором.

Российские накопленные инвестиции в Швецию остаются на незначительном уровне и составили на конец отчетного периода около 90 млн. долл. США.

Динамика инвестиций в Россию из Швеции

(в тыс. долл.)

Наименование	2008 год	2009 год	2010 год	2011 год	2012 год
Накоплено инвестиций на начало отчетного периода	2 883 054,82	2 207 167,76	2 623 660,63	2 489 875,80	2 735 849,57
Поступило инвестиций и инвестиционных доходов	1 139 216,67	1 155 209,85	833 737,24	1 240 161,97	1 224 569,83
Изъято (погашено) инвестиций	646 812,06	780 825,36	1 005 531,94	878 200,71	..

Переоценка, прочие изменения активов и обязательств	-29 188,01	68 406,01	38 009,87	-25 732,15	..
Накоплено на конец отчётного периода	3 346 271,42	2 649 958,26	2 489 875,80	2 735 849,57	2 497 465,74
Накоплено портфельных инвестиций	17 105,03	88 014,62	170 683,27	118 103,97	92 308,00
Накоплено прочих инвестиций	2 434 935,50	1 529 205,25	1 012 495,44	1 503 284,75	1 281 533,13
Накоплено прямых инвестиций	894 230,81	1 032 738,38	1 306 697,13	1 114 460,88	1 123 624,62

По данным Росстата

Динамика инвестиций из России в Швецию

(в тыс. долл.)

Наименование	2008 год	2009 год	2010 год	2011 год	2012 год
Накоплено инвестиций на начало отчетного периода	17 266,40	16 572,40	71 544,72	199 893,71	98 924,62
Поступило инвестиций и инвестиционных доходов	41 993,12	74 819,82	224 785,68	252 342,9	237 438,86
Изъято (погашено) инвестиций	41 765,65	70 879,59	96 438,42	389 707,74	..
Переоценка, прочие изменения активов и обязательств	128,53	48 353,39	1,73	-31,44	..
Накоплено на конец отчётного периода	17 622,40	68 866,02	199 893,71	44 456,06	91 580,01
Накоплено портфельных инвестиций	72 194,74
Накоплено прочих инвестиций	17 534,60	34 138,30	199 691,94	42 819,50	16 304,07
Накоплено прямых инвестиций	87,80	34 727,72	201,77	1 636,57	3 081,21

По данным Росстата

IV.3.1. Основные отрасли двустороннего инвестиционного сотрудничества, перечень «программ партнерства» и т.п.

Основные направления российско-шведского двустороннего сотрудничества на ближайшие годы заложены в подписанной 24 апреля 2011 г. «Декларации о партнерстве во имя модернизации между Российской Федерацией и Королевством

Швеция». В рамках документа определены и основные отрасли экономического и инвестиционного сотрудничества, в том числе:

- охрана окружающей среды, изменения климата и энергоэффективность;
- современные методы управления экономикой и создание эффективного рынка;
- инновации, образование и техническое развитие;
- вопросы космоса.

V. ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОЛИТИКИ В СФЕРЕ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

V.1. Аналитический обзор о состоянии и развитии малого и среднего предпринимательства в стране пребывания, а также меры государственной поддержки малого и среднего предпринимательства, включая налоговые режимы, применяемые субъектами малого и среднего предпринимательства

Подавляющее число шведских предприятий (99,9%), по данным ЦСБ Швеции, имеют количество занятых не более 250 человек, т.е. являются малыми или средними. Эти предприятия – крупнейшие налогоплательщики среди предприятий Швеции. Малое и среднее предпринимательство обеспечивает около 60% ВВП страны, на малых и средних предприятиях занято более трети наемных работников.

Количество предприятий в Швеции в 2012 году:

Количество занятых на предприятии	количество предприятий
Наемных сотрудников нет	786 018
1-9	228 070
10-49	31 316
50-249	4 886
Более 250	957
Всего	1 051 257

Источник: Регистр предприятий Центрального статистического бюро Швеции (ЦСБ)

Примечание 1: наименьшей по численности юридической формой предприятия является «Частный предприниматель» и «Торговая компания», руководители которых официально не считаются сотрудниками. Необходимо исходить из того, что каждое предприятие, отнесенное к категории «сотрудников нет», обеспечивает работой как минимум одного человека.

Примечание 2: Чаще всего для определения размера предприятия в Швеции принято использовать классификацию Европейского Союза. К малым предприятиям относят компании, в которых занято до 50 человек, к средним – от 50 до 250 человек.

С учетом того, что малые и средние предприятия являются важной составляющей шведской экономики, государство традиционно уделяет особое внимание поддержке малого и среднего предпринимательства, результатом чего стало создание в стране благоприятного предпринимательского климата.

Об успешности практической реализации мер правительства Швеции, направленных на поддержку малого и среднего предпринимательства, свидетельствует в т.ч. и то, что Швеция традиционно занимает лидирующие позиции в различных авторитетных международных рейтингах, связанных с предпринимательством, в частности:

– По данным ежегодного «Рейтинга национальных брендов» (Nation Brand Index, NBI) в 2012 году Швеция заняла престижного десятое место.

– В отчете «Глобальной конкурентоспособности» Всемирного экономического форума Швеция поставлена в 2012 году на 4 место из 144.

– Ежегодный отчет «Международной конкурентоспособности» швейцарской бизнес-школы IMD поставил Швецию на 5 место (из 59) в 2012 году.

– В рейтинге «Ведение бизнеса» Международной финансовой корпорации и Всемирного банка Швеция заняла в 2012 году 13 место из 185.

Меры государственной поддержки малых и средних предприятий были наиболее комплексно сформулированы в «Программе по обеспечению занятости и росту предпринимательства», которая была представлена правительством в 2009 году. Цели программы: снижение безработицы, повышение конкурентоспособности шведских предприятий и страны в целом, а также создание новых рабочих мест в растущих предприятиях.

Первоначально в программе были сформулированы 82 меры (в последствии программа была расширена до 172 мер). Разработанные в программе правительства Швеции меры по обеспечению занятости и росту предпринимательства, охватывают следующие направления:

1. Повышение заинтересованности предпринимателей в создании новых рабочих мест и осуществлении предпринимательской деятельности.
2. Упрощение процедур создания новых предприятий и ведения бизнеса.
3. Поощрение предпринимательства.
4. Создание динамичной и инновационной экономики.
5. Достижение открытости и отлаженности работы рынков.
6. Создание условий для развития всех регионов страны.
7. Сочетание развития предпринимательства с целями по защите окружающей среды.
8. Безупречное функционирование коммуникаций.

Очень важная роль в сфере поддержки малого и среднего предпринимательства в Швеции отводится Государственному управлению по содействию экономическому росту (Tillväxtverket), подведомственному Министерству предпринимательства, энергетики и коммуникаций. Основными направлениями работы Управления являются: развитие предпринимательства, упрощение законодательства для предприятий, консультирование по вопросам содействия экономическому росту, администрирование программ Европейского регионального структурного фонда. Управление имеет 11 представительств в девяти городах по всей стране.

На региональном уровне реализацией государственной политики в области поддержки малого и среднего предпринимательства занимаются областные администрации (länsstyrelse). В сферу компетенции областных администраций входит стимулирование экономики лена (области) с целью создания устойчивого экономического развития и повышения уровня занятости населения. Особое внимание в деятельности областных администраций уделяется следующим направлениям:

- развитие малых предприятий;
 - женское предпринимательство;
 - развитие предпринимательства среди иммигрантов;
 - расширение спектра коммерческих услуг в малонаселенных районах.
- Коммуны (муниципалитеты), в свою очередь, поддерживают развитие малого

и среднего бизнеса на своем уровне. На сайте коммун можно ознакомиться с программами и конкретными мерами поддержки предпринимательства.

В стране действует целый ряд центров поддержки предпринимательства (от национальных до муниципальных), в которых предприниматели или те, кто только собирается заняться собственным бизнесом, могут получить квалифицированную консультационную помощь (в большинстве случаев – на бесплатной основе). Один из примеров – серия лекций для предпринимателей, проводимая в библиотеках. Лекции проводятся с участием представителей Налогового управления Швеции, Агентства регионального делового развития, различных организаций для предпринимателей и т.д. Организация «Старт-ап» (Start-up), имеющая представительства по всей Швеции, оказывает бесплатные консультации для тех, кто планирует начать предпринимательскую деятельность. Подобными услугами занимаются также Центр новых предпринимателей (Nyföretagarcentrum), организация Коомпанион (Coompanion) и др.

Несмотря на то, что в целом, предпринимательский климат в Швеции является весьма благоприятным, количество новых предприятий в Швеции в 2012 году сократилось на 10,9% по сравнению с 2011 годом и составило 61 775 предприятий, по предварительным данным Центра новых предпринимателей (Nyföretagarcentrum). Таким образом, положительная тенденция по росту количества новых предприятий, закрепившаяся в 2010 и 2011 гг., была сломлена.

V.1.1. Информация об изменениях законодательства страны пребывания, ходе выполнения стратегий и программ в сфере поддержке и развития субъектов малого и среднего предпринимательства

В течение 2012 года правительство Швеции продолжило реализацию мер, направленных на развитие малого и среднего предпринимательства. Основной акцент был поставлен на упрощение правил для предприятий. В 2012 году была разработана специальная программа, которая будет действовать до 2014 года. В программе выделены четыре основные направления:

1. Постановка новых целей и показателей, которые позволят лучше оценить эффективность мер правительства по данному направлению.

2. До конца 2014 года будет продлена деятельность государственного Совета по законодательству, в обязанности которого входит тщательная проверка всех предложений по новым правилам или их изменениям, если они каким-либо образом затрагивают деятельность предприятий.

3. Сроки достижения цели по снижению административной нагрузки на предприятия на 25% будут продлены до конца 2012 года.

4. Упрощение правил для предприятий должно реализовываться не только на национальном, но и на региональном и муниципальном уровне.

Одним из главных показателей успешности реализуемых мер по упрощению правил для предпринимателей стали новые правила по снижению требований к отчетности предприятий. Новые правила, по мнению правительства, должны привести к тому, что административные расходы предприятий сократятся на приблизительно 860 млн. шв. крон ежегодно (около 132 млн. долл. США). Проведение этой реформы потребовало внесение поправок в 18 шведских законов, в

т.ч. «Закон о бухгалтерской отчетности», «Закон об НДС», «Закон о подоходном налоге» и т.д.

Новые правила коснулись, в частности, следующих изменений:

- Предприятия, годовой оборот которых не превышает 3 млн. шв. крон в год (около 462 тыс. долл. США), могут отложить внесение в бухгалтерскую отчетность каких-либо деловых операций до того времени, когда по ним будет совершена оплата (наличными). Ранее это было возможно лишь для предприятий с оборотом до 1 млн. шв. крон в год (около 154 тыс. долл. США).

- Увеличилась возможность отложить ведение текущего бухгалтерского учета, если на то есть веские основания.

- Увеличилась возможность для предприятий отчитываться не за календарный год (с 1 января по 31 декабря), а за годовой отрезок, который начинается с 1 числа месяца, длится 12 месяцев и заканчивается последним днем двенадцатого месяца.

- Смягчены требования к закрытию счетов и годовому отчету.

В частности, предприятия, чей годовой оборот не превышает 3 млн. шв. крон (около 462 тыс. долл. США), могут отчитываться в форме упрощенного закрытия счетов.

Существенно смягчились требования и к годовому отчету предприятия. Наиболее важные изменения:

- Упразднены некоторые требования к информации о сотрудниках предприятий. Теперь не нужно отчитываться об отсутствии сотрудника на работе по причине болезни. Малые предприятия не должны сообщать о расходах, касающихся пенсий руководства предприятия, а также о договорах по выходному пособию.

- Сроки хранения и архивирования определенной бухгалтерской информации снижены с десяти до семи лет.

V.1.2. Информация об особенностях государственной поддержки инновационных, экспортно-ориентированных и создаваемых при ВУЗах малых и средних предприятий в стране пребывания

Шведское правительство принимает ряд мер по поддержке инновационных, экспортно-ориентированных и создаваемых при ВУЗах малых и средних предприятий. В течение 2012 года в Швеции были реализованы следующие меры:

- Увеличение государственных инвестиций в науку и инновации в размере дополнительных 5 млрд. шв. крон (около 770 млн. долл. США) в период 2009-2012 гг. Благодаря этой мере, по мнению правительства Швеции, шведские предприятия получают больший доступ к научным исследованиям шведских высших учебных заведений и исследовательских институтов.

- Выделение 100 млн. шв. крон (около 15,3 млн. долл. США) на программу по поддержанию малых и средних предприятий в области НИОКР.

- Выделение 20 млн. шв. крон (около 3 млн. долл. США) в период 2010-2012 гг. на поддержку молодых специалистов в области инноваций. Финансирование направлено на то, чтобы помочь молодым ученым коммерциализировать свои разработки.

Большое внимание правительство традиционно уделяет и поддержке экспортно-ориентированных предприятий, что не случайно – экономика Швеции сильно зависит от экспорта своих товаров и услуг. В частности, на поддержку экспортно-ориентированных предприятий в сфере природоохранных технологий правительство в 2012 году выделило 100 млн. шв. крон (около 15 млн. долл. США) в рамках «Стратегии по развитию природоохранных технологий и их экспорту на 2011-2014 гг.».

V.1.3. Информация об особых мерах поддержки, связанных с развитием инноваций и модернизацией, оказывающие влияние на положение субъектов малого предпринимательства

Шведское правительство уделяет значительное внимание мерам поддержки, связанным с развитием инноваций и модернизацией, которые оказывают влияние на положение субъектов малого предпринимательства.

В частности, мерой государственной поддержки субъектов малого предпринимательства является решение правительства Швеции о выделении в начале 2012 года денежных средств в объеме 31 млн. шв. крон (4,6 млн. долл. США) на период с 2012 по 2014 г.г. с целью увеличения конкурентоспособности малых предприятий на международных рынках и для создания новых рабочих мест в стране. Данное решение касается, прежде всего, тех предприятий, которые разрабатывают наукоемкие технологии или новую технику для создания инновационных продуктов или процессов.

VI. УЧАСТИЕ ШВЕЦИИ В МНОГОСТОРОННИХ МЕЖДУНАРОДНЫХ РЕГИОНАЛЬНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЯХ, ИНТЕГРАЦИОННЫХ ПРЕФЕРЕНЦИАЛЬНЫХ СОГЛАШЕНИЯХ

VI.1. Информация об участии Швеции в региональных экономических группировках, включая формирование торгового режима, предоставление преференций участникам торговых соглашений и реализация их в законодательстве Швеции

Швеция с 1 января 1995 г. является членом Европейского Союза и активно принимает участие в общеевропейских процессах, в том числе, в выработке внутренней и внешней торговой политики. Швеция обязана применять нормы, вырабатываемые ЕС и имеющие обязательное значение для государств-членов.

Законодательство ЕС напрямую влияет на выполнение Швецией своих обязательств по отношению к другим странам, в том числе к России. Не рассматривая конкретные обязательства ЕС, оказывающие влияние на торговлю Швеции с третьими странами, отметим, что ЕС заключил множество соглашений о свободной торговле с отдельными странами, с партнерами в регионе (средиземноморские или центрально – европейские страны) или за его пределами (Мексика, Чили, Южная Африка). В Соглашениях о свободной торговле сегодня все

больше внимания уделяется положениям, касающимся нетарифных мер и таких регламентирующих аспектов, как положения о содействии торговле и выработке норм и правил в таких областях, как инвестиции, интеллектуальная собственность, правительственные закупки, технические стандарты и санитарные и фитосанитарные аспекты.

Еще одно направление работы ЕС, в котором принимает активное участие Швеция – выработка общеевропейского инвестиционного режима. Министр торговли Швеции Э. Бьёрлинг в своих выступлениях неоднократно заявляла о необходимости скорейшего достижения согласия европейских стран по этому вопросу. Работа ЕС в данном направлении осуществляется в т.н. «Комитете 133» (Комитет по торговой политике).

Решая экономические задачи в большей части рамках членства в ЕС, свои политические интересы в регионе Швеция отстаивает посредством участия в более чем пятидесяти различных форматах международного сотрудничества. К числу организаций, имеющих наибольшее политическое значение, относятся:

1. «Северное измерение» (СИ) – совместная политика Евросоюза, России, Норвегии и Исландии. Самый молодой и наиболее динамично развивающийся формат регионального взаимодействия России и ЕС. В рамках СИ существует 4 партнерства:

– *Природоохранное партнерство (ПОПСИ)*. Участниками являются: Россия, Швеция, Еврокомиссия, Великобритания, Германия, Дания, Канада, Нидерланды, Норвегия, Финляндия, Франция, Эстония. Функции секретариата и менеджера проектов выполняет Европейский банк реконструкции и развития.

– *Партнерство в области общественного здравоохранения и социального благополучия (ПСИЗСБ)* включает в себя 13 правительств, Европейскую комиссию и 8 международных организаций. Секретариат развернут в Стокгольме на базе секретариата СГБМ.

– В *Партнерстве в области транспорта и логистики (ПСИТЛ)* участвуют Россия, Швеция, Еврокомиссия, Германия, Дания, Нидерланды, Норвегия, Финляндия, и Эстония. Секретариат партнерства планируется разместить на базе Северного инвестиционного банка в Хельсинки (Финляндия).

– *Партнерство по культуре (ПСИК)* находится в стадии согласования. Однако Финляндией, Швецией и Данией уже выделены средства на запуск его секретариата (1 штатная единица) на базе секретариата Совета министров северных стран в Копенгагене (Дания).

2. Арктический совет (АС) создан Россией, США, Канадой, Данией, Исландией, Норвегией, Швецией и Финляндией. Полноправными постоянными членами АС являются также шесть объединений коренных народов Арктики. С мая 2011 г. Швеция является председателем АС.

3. Совет государств Балтийского моря (СГБМ). Членами организации являются Россия, Евросоюз, Исландия, Норвегия, Швеция, Финляндия, Эстония, Латвия, Литва, Польша, Германия. Страна – председатель на период 2011 - 2012г. – Германия, постоянный секретариат расположен в Стокгольме.

4. Хельсинская комиссия (ХЕЛКОМ). Члены: Россия, Швеция, Евросоюз, Исландия, Норвегия, Финляндия, Эстония, Латвия, Литва, Польша, Германия.

Страна-председатель - Швеция (июль 2010 г. - июнь 2012г.). Секретариат расположен в Хельсинки (Финляндия).

5. Совет Баренцева/Евроарктического региона (СБЕР). Члены: Россия, Швеция, Евросоюз, Дания, Исландия, Норвегия, Финляндия. В 2011 – 2013гг. председательствует Норвегия. Секретариат расположен в г. Киркенес (Норвегия).

6. Баренцев региональный совет (БРС) действует как орган сотрудничества регионов России, Швеции Норвегии и Финляндии. Секретариат развернут на базе секретариата СБЕР.

7. Совет министров северных стран (СМСС) - орган межправительственного взаимодействия Швеции, Исландии, Дании, Норвегии, и Финляндии. Председательствует в настоящее время Дания. Секретариат расположен в Копенгагене (Дания).

8. NB8 - «Восьмерка» стран Северной Европы и Прибалтики (Швеция, Исландия, Дания, Норвегия и Финляндия, плюс Эстония, Латвия и Литва) – формат межправительственного сотрудничества. Не имеет постоянных рабочих органов. Проводятся ежегодные встречи министров иностранных дел, данную практику планируется расширить на министров экономики, энергетики и обороны.

VI.2. Информация о деятельности Швеции в ВТО, ОЭСР и других международных организациях

Швеция является членом Всемирной торговой организации – ВТО (World Trade Organization) с 1995 года и Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) с 1961 года, то есть практически с момента их образования. Традиционно шведская позиция в этих организациях направлена на обеспечение свободы доступа на международные рынки, снятие любых торговых барьеров и максимальную либерализацию международных торговых правил.

Швеция на постоянной основе входит в состав трёх групп, сформированных государствами – членами ВТО: группа НАМА (выступает за сокращение тарифного регулирования и облегчение доступа на рынки), группа государств – членов ЕС и группа W52 (выступает за более чёткую систему указания происхождения товаров и их составных частей).

В отношении присоединения России к ВТО министр Э. Бьёрлинг высказалась в положительном ключе, назвав это событие историческим и подчеркнув, что необходимость следовать единым правилам торгового регулирования привнесёт в отношения между Россией и зарубежными партнёрами больше прозрачности и предсказуемости. По прогнозам Э. Бьёрлинг, в результате присоединения России к ВТО позволит снизить уровень ввозных таможенных пошлин в Россию в среднем на 20 %.

Кроме того, в 2012 году в связи с присоединением России к ВТО шведской стороной была обозначена тематика участия России в двух «параллельных торгово-экономических форматах»: ВТО и Таможенном союзе (ТС). Эта ситуация стала предметом беспокойства в Стокгольме, где подчёркивают, что соблюдение внутренних нормативов ТС не должно вступать в противоречие с правилами ВТО. 27 апреля 2012 г. в Стокгольме прошёл семинар, посвящённый вступлению России в

ВТО, участниками которого были Министр торговли Швеции Э. Бьёрлинг, Генеральный директор МИД Швеции по вопросам внешней торговли Э. Вальдер, Директор Департамента торговых переговоров Минэкономразвития России М.Ю. Медведков. Представители шведской стороны подчеркнули, что приветствуют присоединение России к ВТО, добавив, что именно Швеция в течение последних лет была одним из наиболее активных сторонников членства России в этой организации. В шведском МИДе выражают надежду на то, что новый статус России позволит не только увеличить объемы шведско-российского товарооборота, но и во многом решить проблемы, вызывающие традиционную критику шведских компаний, работающих в России: несовершенство законодательной базы, нечёткость таможенных и сертификационных процедур, несоблюдение прав на интеллектуальную собственность, коррупция, неповоротливость бюрократического аппарата.

Позиция Швеции в рамках участия в Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) была сформулирована в правительственном докладе (в т.н. «Докладе Винде») после министерской конференции 2004 года. Об уровне заинтересованности Швеции в работе ОЭСР свидетельствует и факт наличия шведского дипломатического представительства при данной организации, в которой работают 11 человек. Посол Швеции в ОЭСР представляет Швецию в Совете ОЭСР, являющимся высшим органом организации.

Швеция выступает за расширение состава государств-членов и подчеркивает, что ОЭСР в свою орбиту должна включить страны БРИКС и Малайзию. Швеция рассматривает ОЭСР как платформу для углубления международного сотрудничества в целях достижения справедливого и устойчивого мирового развития.

Активную позицию Швеция занимает по вопросу реформирования ОЭСР. В этой связи Швеция считает, что организация должна вырабатывать общую позицию по тем или иным вопросам и выступает за принятие решения квалифицированным большинством голосов (по принципу одна страна – один голос), а не единогласно, как это предусмотрено в настоящее время. Кроме того, шведская позиция по вопросу реформирования ОЭСР выражается в выработке четких критериев и требований к странам – кандидатам в ОЭСР.

VI.3. Информация о позиции Швеции на переговорах Дохийского раунда по основным направлениям этих переговоров и информация об участии Швеции в торговых спорах, рассматриваемых Органом по разрешению споров, информация о выполнении Швецией своих обязательств в ВТО

Позиция Швеции в отношении т.н. «Дохийского раунда» переговоров заключается в поддержке принципов свободной торговли в её наиболее либеральных проявлениях. Стокгольм выступает за снижение пошлин на ввоз промышленных товаров до уровня не более 10 % в среднем, а на ряд товаров, в том числе, если размер пошлины менее 3 %, предлагается пошлины упразднить.

Швеция однозначно высказывается за соблюдение принципов свободной торговли в отношении сельскохозяйственной и пищевой продукции, устранении всех форм экспортной поддержки.

Эти предложения шведской стороны были озвучены министром торговли страны Э. Бьерлинг 13 мая 2011 г. на встрече в Брюсселе, посвящённой формированию единой позиции Евросоюза по переговорам в рамках Дохийского раунда.

Швеция, как член Евросоюза, самостоятельно не является стороной спора в рамках разбирательств ВТО (единственное дело, в котором Швеция выступала как самостоятельный участник, было разрешено еще в 1998 году). Иски других стран предъявляются непосредственно к Европейскому Союзу.

В круге проблем Дохийского раунда переговоров обсуждается и вопрос о реформировании системы рассмотрения споров в рамках ВТО. Но, как и по остальным вопросам, государства-члены ВТО не пришли к единому мнению по вопросу механизма реформирования Органа по разрешению споров в рамках ВТО.